

TEMSA ile BİRLİKTE YOL ALMAK BİZİM İÇİN GURUR KAYNAĞI

Haberimiz Sayfa 14'te



Kale Seyahat ve Bursaspor Ortaklığı Görkemli Bir Lansmanla Tanıtıldı

Haberimiz Sayfa 8'de



mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com



Yıl: 5 Sayı: 92 Tarih: 4 Ağustos 2025 Fiyatı: 10 TL

HABER ULASIM

www.haberulasim.com



KAPTANLAR BAGAJDA UYUYOR



Sayfa 16'da

Yazıhane İşletmecileri Görülme Bir Mağduriyetin İçinde



Sayfa 10'da

Kale Seyahat Sponsorlu- ğunda, Çınaralp Koltukları İmzasıyla



Sayfa 9'da

Mesnevi Turizm'e Özel Üretim Grand Toro Teslimatı



Sayfa 18'de

Mercedes-Benz Sprinter 30 yaşında

Büyük İstanbul Otogarı, 30 yıldır Türkiye'nin ana ulaşım merkezlerinden biri olarak hizmet veriyor. Açıldığı günden bu yana otogar bünyesinde faaliyet gösteren iki otel hem uzun yol kaptanlarına hem de yolculara dinlenme imkânı sunarak önemli bir ihtiyacı karşılıyordu. İBB yönetiminin otogarı devralmasının ardından otellerin yeniden kiraya verilmesi için kapsamlı bir yenileme şartı getirildi. Bu süreç

uyan otel işletmecileri, büyük yatırımlar yaparak tüm odaları sıfırdan yeniledi; oteller adeta ilk günkü hâline döndü ancak bu ciddi yenileme sonrasında otellerde ruhsat iptali şoku yaşandı. Gerekçe: İskânın bulunmaması. Peki soruyoruz: İskân yoksa bugüne kadar nasıl kira sözleşmeleri imzalandı, nasıl yıllarca hizmet verildi? İBB, 2019'dan bu yana her yıl kira kontratlarını yenileyip düzenli şekil-

de ödeme aldı. Şimdi ise hiçbir yetkili sorumluluk almıyor. Ortada ciddi bir yönetim boşluğu var. Sonuç olarak, yıllardır hizmet veren otel işletmecileri mağdur oldu. Firmalar yorgun kaptanlarını dinlendirecek yer bulamıyor. Kaptanlar araç bagajlarında uyumaya çalışıyor, çünkü çevredeki oteller hem çok pahalı hem de uygun dinlenme koşulları sunmuyor. Çözüm net: Otogardaki oteller derhâl faaliyete geçirilmeli.



Sayfa 4'te

KÂMİL KOÇ, TARİHİ BOYUNCA SEKTÖRE YÖN VERDİ



Sayfa 5'te

Kâmil Koç ve FlixBus, Yatırım ve Büyümede Sınır Tanımıyor: Diyarbakır, Iğdır, Adıyaman...

Web Sitenizde Kampanyalarınızı

Kendiniz Oluşturun, Kendiniz Yönetin!

Yalnızca **Entegre Bilet** altyapısı kullanan siz değerli partnerlerimiz için özel olarak geliştirdiğimiz yazılım ile, yolcularınıza **Gidiş-Dönüş** biletlerinde **indirim** seçenekleri sunabileceğinizi **biliyor muydunuz?**

Üye Grubu
İndirimleri

Sefer
İndirimleri

Biletini
Gidiş Dönüş Al
İndirimi Kap

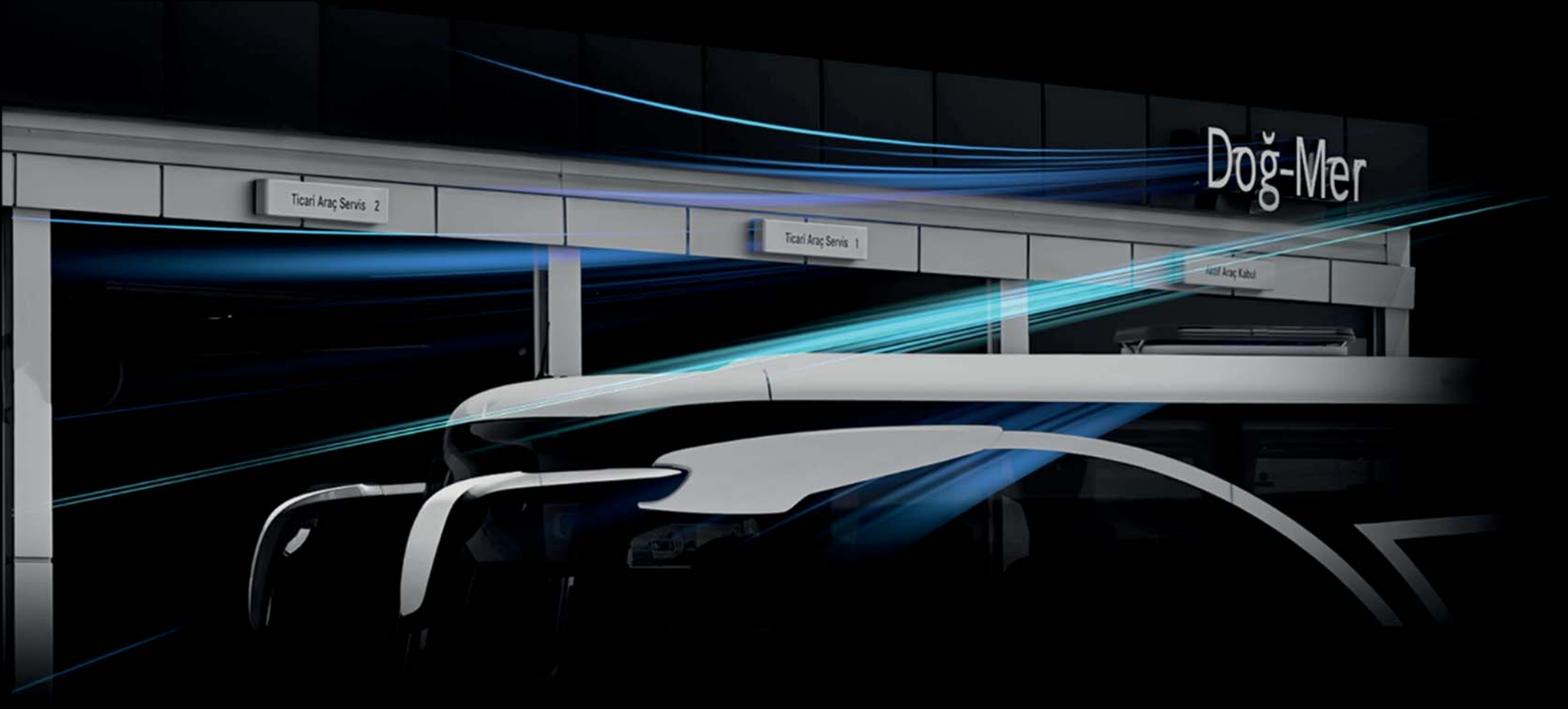
Bilet Al
Para Puan
Kazan

10%
20%
30%



ENTEGRE BİLET

entegrebilet.com



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



Yıltur Turizm Yatırımlarına Devam Ediyor

Yıltur Turizm, Mercedes-Benz Tourismo yatırımıyla filosunu güçlendirdi. Ali Osman Ulusoy'un uzun yıllardır güvenle yol aldığı güçlü iş ortağı olan Yıltur, son yatırımı kapsamında filosuna 2 adet yeni Tourismo otobüs ekledi. Araçların satış işlemleri, Mercedes-Benz'in başarılı bayilerinden **Heska Motorlu Araçlar** tarafından gerçekleştirildi. Teslimat töreni, Mercedes-Benz Türk'ün Pazarlama Merkezi'nde gerçekleşirken; törene Yıltur Turizm ortakları Bekir Yılmaz ve Duran Yılmaz ile Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Nihat Toloğ katıldı. Araçlar, törenle Yıltur yetkililerine teslim edildi. Teslimat töreninde Yıltur Turizm Ortağı Bekir Yılmaz

ve Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Nihat Toloğ ile yeni araç yatırımı üzerine konuştuk. **Yıltur Turizm Ortağı Bekir Yılmaz:** "Müşterilerimizin konforu ve güvenliği için filomuzu daima güncel tutuyoruz."

Yeni araç teslimatı sonrası duygularını paylaşan

Bekir Yılmaz, yatırım kararının Yıltur'un hizmet kalitesine katkı sunacağını belirtti:

"Yolcu memnuniyetini merkeze alan bir hizmet anlayışımız var. Bu nedenle teknolojiyle, konforuyla ve yakıt verimliliğiyle öne çıkan Mercedes-Benz Tourismo'yu tercih ettik. **Ali Osman Ulusoy** gibi sektörün lider markasıyla omuz omuza çalışırken, bizim de filomuzun bu kaliteyi yansıtmaya önemliydi. Müşte-

rilerimizin konforu ve güvenliği için filomuzu daima güncel tutmaya devam edeceğiz."

Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Nihat Toloğ: "Yıltur gibi vizyoner firmalarla çalışmak bizim için gurur verici."

Tören sırasında açıklamalarda bulunan **Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Nihat Toloğ** ise şu ifadeleri kullandı:

"**Yıltur** gibi yolcu taşımacılığında kaliteye ve sürdürülebilirliğe yatırım yapan firmalarla çalışmak bizim için her zaman gurur kaynağıdır. Mercedes-Benz Tourismo, hem sürücüler hem yolcular için üst düzey bir deneyim sunuyor. Bu araçların Yıltur'un filosuna değer katacağına eminiz."



Güvenlik. Konfor. Teknoloji. Gelecek.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18



KÂMİL KOÇ, TARİHİ BOYUNCA SEKTÖRE YÖN VERDİ

Yol Arkadaşım Kâmil Koç serimizin bu durağında sektörün yarım asrı aşan emektar isimlerinden biriyle, **Bodrum İşletmecisi Turgut Coşkun**’la buluştuk. 1964 yılında adım attığı otobüsçülük dünyasında hem yerel firmalarda hem de Kâmil Koç bünyesinde birçok yeniliğe öncülük eden Coşkun, mesleki hafızanın yaşayan temsilcilerinden biri. **Kâmil Koç’la ilk kez 1970’lerde tanışan Coşkun, zaman zaman yönetsel sorumluluklar üstlendiği bu yapıya, 2017 yılında Bodrum İşletmecisi olarak geri döndü. Otobüsçülükte güveni yeniden inşa eden, sektöre ikram kültürü, mavi servis gibi yenilikleri kazandıran bir vizyonun temsilcisi olarak bugün de Bodrum’daki faaliyetleriyle gurur duyuyor. Bu röportajda; geçmişten bugüne Kâmil Koç markasının Türkiye yolculuğundaki izlerini ve ortak akılla yürütülen başarıların arka planını bulacaksınız. Keyifli okumalar!**



TÜMEFORUMU BU YOLLARDA HARCADIM

1950 yılında Mersin’de doğdum. İlkokulu Ermenek’te okudum. Aileden gelen bir otobüsçülük geçmişimiz vardı. Bu mesleğe 1964 yılında adım attım. 1969-70 yıllarında Kâmil Koç’la yolum kesişti. Diyarbakır merkezli olarak Batman, Van, İzmir ve İstanbul gibi hatlarda çalıştık. Rahmetli Ali Kahraman’ın bölgesinde görev yapıyorduk. Kâmil Koç’taki ilk dönemim 1973 yılına kadar sürdü. Ardından askerlik dönemim başladı. Askerlik sonrasında da otobüsçülük sektöründe farklı tecrübelerimiz oldu 1980’de ise kendi firmamızla şehirlerarası taşımacılığa başladık.

KÂMİL KOÇ’LA BİRLİKTE SEKTÖRDE GÜVENİ YENİDEN İNŞA ETTİK

1983 yılında, rahmetli Ertuğrul Koç’un ricasını kıramayarak Kâmil Koç ailesine geri döndüm. Ankara’da yönetici olarak göreve başladım. O dönemde sektörel anlamda ciddi eksiklikler vardı. Öncelikli hedefimiz, otobüsün üzerindeki güveni yeniden kazandırmaktı. Bir arkadaşımızın, iki adet Turbo S aracını deneme amaçlı Kâmil Koç’a getirdik. 1983 yılının sonuydu. Bu araçlar, Mercedes’in 15 yıl aradan sonra çıkardığı yeni modeldi ve bu modele ilk

sahip olan firma Kâmil Koç oldu. Kâmil Koç’un müşterilerine konforlu bir seyahat deneyimi sunmak için sürekli filosunu yenileme vizyonu daha o zamanlardan şirketin kültürüne yerleşmişti. Sonrasında kısa sürede bireysel otobüsçüler fabrikadan araç olarak bizimle çalışmaya başladı. Kâmil Koç çok hızlı bir ivme kazandı. O dönemlerde otobüslerde sadece iki koltuk boş kalsa bile bu, “zayıf araba” olarak görülürdü. “İki yer boş kaldı” demek, o doluluğa rağmen kendini eksik hissetmektir. Artık Kâmil Koç bambaşka bir seviyeydi. O günden bu yana da aslında hiçbir şey değişmedi. Eğer Aracınızın üzerinde Kâmil Koç logosu varsa her zaman yolcunun ilk tercihi siz oluyorsunuz. Yolcunun bu teveccühüne karşılık olarak da bizler her zaman hizmet kalitemizi yüksek tutmayı görev biliyoruz. Bunun sonucunda da araçlarımızda boş koltuk göremediğimiz için elbette mutlu oluyoruz.

BUTON KEKLER İLE İKRAM SERVİSİNDE YENİLİĞİ BAŞLATTIK Türkiye’de o dönemlerde ikram olarak kek dağıtımı diye bir uygulama yoktu. Ankara Beşevler’de bir pastaneye özel olarak buton kek yaptırarak, ambalajladık ve otobüslerde dağıtmaya başladık. Bu, ikram farkı yaratma konusunda önem-

li bir adımdı. Bunun yanı sıra otobüslerde televizyon uygulamasına geçtik. İlk etapta televizyonları ön kapının üzerine yerleştirdik ancak emniyet buna izin vermedi. Biz de televizyonları yarım metre geriye çektik. Derken Kâmil Koç olarak günün firması haline geldik. Bakanlar, valiler, devlet yetkilileri bile gün içinde defalarca araç talebiyle bizi arıyordu.

MAVİ SERVİSLERLE SEKTÖRDE SES GETİRDİK

Ankara-İstanbul hattındaki başarıyı gördükçe bölgelere yayılma kararı aldık. Antalya hattına girdik. Bursa hattında ise mavi servis uygulamasını başlattık. Avrupa’dan gelen 303 model otobüslerle koltuk kalitesini artırdık. V6, Turbo S, V8, 303 derken model yenilemeleriyle sektörde hep öncü olduk. Mavi servis uygulamasında 10 aracı tek renk yaptık. Araç içi ikramda yeni sistemlere geçtik. Bursa’da özel kaportacılarla tekerlekli servis arabaları yaptırdık. Araç hareket ederken bu arabalar basamaklara yerleştiriliyor, araç durduğunda servis memuru ikramları yolculara dağıtıyordu. Bu, o dönem için büyük bir yenilikti. Ayrıca bazı seferleri “ekspres” olarak düzenledik. Örneğin, sabah saat 10’daki araç Eskişehir’e uğramadan doğrudan Bursa’ya giderdi. Bugün “rahat hat” olarak bilinen uygulamanın temelleri, mavi servisle atılmış oldu.

YAZDIĞIM EL KİTABIMI, BUGÜN GURURLA HATIRLIYORUM

Kâmil Koç’ta personel eksikliği yaşandığı bir dönemde, 15 gün boyunca Bursa Kervansaray’da kendimi bir odaya kapattım ve tüm kadro için kapsamlı bir çalışma el kitabı hazırladım. Ayakçı, kâtip, şoför, muavin, hostes... Hepsinin ne giymesi gerektiğinden yolcuyla ilişkilerinde nasıl davranmaları gerektiğine kadar her detayı bu kitapta anlattım. Göz teması, tebessüm, mimik gibi ince ama önemli detaylara da yer verdim. Bu kitap uzun yıllar boyunca kullanıldı. Tamamen benim emeğimdi ve bugün hâlâ gururla hatırladığım bir çalışmadır.

İŞLERİMİZİ ORTAK AKILLA YÜRÜTMELİYİZ

1993 yılında farklı tecrübeler edinmek ve kendimizi biraz daha geliştirebilmek adına Kâmil Koç’la uzun yıllar süren or-

taklığımızı sonlandırdık. Ama bu asla veda değildi... Bizim için farklı bir denize yelken açarak kendi şirketlerimizi kurduk; turizm ağırlıklı hizmet verdik. Türkiye genelinde Ege, Akdeniz ve Marmara bölgelerinde yapılanmalar oluşturduk. Bu dönemde binlerce kişi ile tanıştık, hizmet sunduk hatta arkadaş olduk. Oldukça yoğun geçen bu sürecin sonunda 2017’de Kâmil Koç’la yollarımız tekrar kesişti. O dönem için farklı iş modelleri denedik. Fakat sonrasında Çağatay Bey’in de devreye girmesiyle güçlerimizi yeniden birleştirdik ve Bodrum Bölgesi işletmecisi oldum. Yaklaşık 6 yıldır Bodrum işletmecisiyim. Firmamla ve ortaya koyduğum eserle onur duyuyorum. Sektörde hep birlikte büyüyecek ve bir birimize değer katmaya devam edeceğiz.

SEKTÖRDEKİ KÜÇÜLMEMEYE RAĞMEN BÜYÜYENLERİN EVİDİR KÂMİL KOÇ

Kâmil Koç, Türkiye’de bu sektörün güvenilirliğidir. Saygınlıktır. Gelecektir. Kurumsal yapısı ve şeffaf yönetimi sayesinde sektördeki genel küçülmeye rağmen büyümeyi başarmıştır. İş ortaklarına her konuda yakın ve ilgilidirler. Finansal açıdan ise Türkiye’de benzeri yoktur. Bir gün önceki para, ertesi gün saatinde hesaba geçer. Bayramlar gibi özel günlerde avanslar önceden yatırılır, otobüs hareket alanı genişletilir. Bu kadar sağlam bir finans yapısında, parayı konuşmak bile yakışmaz.

ZORLUKLAR FAZLA, HEDEFİMİZ BÜYÜK, YOLUMUZA AÇIK

Bugün Erzurum’dan Diyarbakır’a, Bartın’dan Samsun’a, İstanbul, Ankara, Çeşme, Sakarya ve Kastamonu’ya kadar toplam 27 sefer gerçekleştiriyoruz. Elbette sektörün zorlukları nedeniyle geçmişe göre daha az sefer var ancak hedefimiz geniş. Şu anda 11 aracım var. 2026 yılı için büyük bir alım planlıyoruz. Alacağımız araçlar yine Kâmil Koç bünyesinde çalışacak. Ben hiçbir zaman komisyoncu olmadım; hep işletmeci, hep yönetici oldum. Kâmil Koç’un yolcu nezdindeki güvenilirliği çok yüksek. Bu marka, geçmişten geleceğe uzanan bir isim. Dededen toruna, torunun torununa kadar ulaşmış; herkesin hayatına bir şekilde dokunmuş, en az bir kez seyahat ettiği bir firma. Güvenin ve markanın öyküsü tam da budur.



Kâmil Koç ve Flix, Yatırım ve Büyümede Sınır Tanımıyor: Türkiye’de Diyarbakır, Iğdır, Adıyaman; Dünyada ise Avustralya ile Büyümeye Devam...

Türkiye’nin en köklü karayolu yolcu taşıma markası Kâmil Koç’un global iş ortağı Flix, faaliyet ağını beşinci kıtaya taşıdı. Yatırım ve büyümede sınır tanımayan bu iki güçlü marka, Türkiye’de büyüme; dünyada ise liderlik hedefiyle çalışmalarını hız kesmeden sürdürüyor. Bu kapsamda Kâmil Koç, yurt içinde Diyarbakır, Iğdır ve Adıyaman gibi illerle seyahat ağını genişletirken; Flix ise Avustralya pazarına giriş yaparak küresel büyüme yolculuğuna yeni bir kıta daha ekledi.

Türkiye’nin en çok tercih edilen seyahat markası Kâmil Koç, global iş ortağı seyahat teknolojileri şirketi Flix ile birlikte 100. yılına güçlü adımlarla ilerliyor. Bu doğrultuda, yurt içinde yeni yatırımlar ve iş birlikleriyle hizmet kalitesini Türkiye’nin dört bir yanına taşıyan Kâmil Koç; Flix’in desteğiyle hizmet ağını genişleterek sektöre öncülük etmeyi sürdürüyor.

Büyüme stratejileri doğrultusunda Kâmil Koç, 2025 yılı içerisinde Diyarbakır, Iğdır, Adıyaman ve Varna seferlerini başlatarak seyahat ağına yeni duraklar ekledi. Flix ise Avrupa ve Kuzey Amerika’daki on yıllık başarısının ardından Hindistan ve Latin Amerika ile küresel ölçekte sürdürülebilir büyümenin simgesi haline geldiği yolculuğuna, bu kez Avustralya ile devam etti.

“Flix ile birlikte Türkiye’de büyüme, dünyada liderlik hedefiyle ilerliyoruz”

Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, Flix ile birlikte hem Türkiye’de hem de global ölçekte büyümeye devam ettiklerini belirterek şunları söyledi:



“Türkiye’nin her köşesine kaliteli, konforlu ve güvenilir seyahat hizmeti sunma hedefiyle yatırımlarımızı sürdürüyoruz. Kâmil Koç olarak yurt içinde yeni yatırım ve iş birlikleriyle büyümemizi sürdürürken, global iş ortağımız Flix de dünya genelindeki güçlü büyümesini kararlılıkla sürdürüyor. Bu vizyonun bir uzantısı olarak Flix’in beşinci

kıtaya, yani Avustralya’ya açılması bizler için de gurur verici bir gelişme. Bu adım, aynı zamanda bizleri de büyüme yolculuğumuzda yeni fırsatlar için motive ediyor. Kâmil Koç olarak Türkiye’de 76 ilde, yurtdışında ise Romanya ve Bulgaristan’da 5 farklı noktada, Flix olarak ise 5 kıtada 40’tan fazla ülkede toplamda 8.000’den fazla noktada

yolcularımıza hizmet veriyoruz. Seyahat sektörünün iki öncü markası olarak Türkiye’de büyüme, dünyada liderlik hedefiyle yol almaya devam ediyoruz.

Ayrıca, Kâmil Koç ve Flix iş birliği, yalnızca Türkiye’deki faaliyetlerle sınırlı kalmıyor, aynı zamanda ortak değerlere dayanan yatırımlarla da örnek teşkil ediyor. Hem Türkiye’de hem de dünyada daha kaliteli, daha dijital ve sürdürülebilir bir seyahat altyapısı inşa etmek amacıyla attığımız her adım, bu güçlü ortaklığın vizyonunu daha da pekiştiriyor. Kâmil Koç ve Flix’in oluşturduğu bu sinerjinin yalnızca bugün değil, geleceğin mobilite ekosistemini de şekillendirecek büyük fırsatlar sunduğuna inanıyoruz.”

Flix, Avustralya’daki faaliyetlerini 40 ülkede uyguladığı iş modeliyle yürütecek

Flix, Avustralya’daki faaliyetlerini de 40 ülkede başarıyla uyguladığı, varlık gerektirmeyen iş modeliyle yürütecek. Teknolojik altyapısını, yerel otobüs operatörleriyle kurduğu iş birlikleriyle birleştiren Flix, yolculara yüksek kaliteli, güvenli ve tamamen dijital bir seyahat deneyimi sunmayı hedefliyor.

Prometeon Üst Düzey Yönetim Ekibini Güçlendirdi

Dünyanın endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek global şirketi Prometeon Tyre Group, şirketin üst düzey yönetim ekibini güçlendirecek üç yeni atamayı duyurdu. Ayrıca, Grubun ticari büyümesini hızlandırmak ve kilit pazarlardaki konumunu sağlamlaştırmak amacıyla yeni bir Global Ticari Bölüm kuruldu. Bu kapsamda Francesco Antonacci, CCO, Federica Boscolo, CHRO ve Antonio Melone CMO olarak atandı. Üç yönetici de doğrudan Genel Müdür Yardımcısı Liang Yuan'a bağlı olarak görev yapacak. Liderlik yapısını güçlendirerek farklı fonksiyonel yetkinlikleri bir araya getirmek hedefiyle atılan bu adım sayesinde Prometeon, büyüme ve inovasyonu desteklemeyi hedefliyor.

Francesco Antonacci – CCO

Üç buçuk yılı aşkın süredir Prometeon'un Avrupa Bölgesi CEO'su olarak görev yapan Francesco Antonacci, CCO görevine getirildi. Ekonomi alanında lisans diplomasına sahip olan Antonacci, kariyerine Pirelli'de başlayarak yıllar içinde artan sorumluluklar üstlendi ve ardından Prometeon'daki görevlerine devam etti. Yeni kurulan Global Ticari Bölümü'nde yer alacak olan Antonacci, Grubun dünya çapındaki büyüme stratejisini yönetecek, müşterilerle ilişkileri güçlendirecek ve yeni büyüme fırsatlarını belirleyecek.



Federica Boscolo – CHRO

CHRO olarak atanan Federica Boscolo, bu görevinde Prometeon'un insan odaklı stratejisini ön planda tutmaya devam etmeyi ve insan kaynakları stratejisini dönüştürme hedefleriyle uyumlu hale getirmeyi amaçlıyor. Kariyeri boyunca İtalya ve yurt dışında insan kaynakları alanında birçok görev üstlenen Boscolo, bu alanda geniş deneyime sahip. Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler alanında lisans eğitimi alan Boscolo, kariyerine Pirelli'de başladı ve 2018 yılından bu yana Prometeon'da görev yapıyor.



Antonio Melone – CMO

Antonio Melone ise CMO olarak atandı. Loro Piana, Magneti Marelli ve Whirlpool gibi önde gelen şirketlerde görev alarak üretim sektöründe güçlü bir uluslararası deneyim kazanan Melone, Prometeon'daki görevinde endüstriyel tesislerin operasyonel ve üretim verimliliğinden sorumlu olacak. Bu rolüyle, Grubun pazardaki rekabet gücünü daha da artırmayı hedefliyor.



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servisleri, geniş servis ağı, orijinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakım ve onarımını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

#TekNiyetMemnuniyet

444 628 4
İletişim Merkezi 444 MBT 4

Mercedes-Benz
Trucks you can trust.





Otokar'dan Yaza Özel "Servis Kampanyası"

Türkiye'nin öncü otomotiv üreticisi Otokar, otobüs ve kamyon sahipleri için yaza özel "Otokar Servis Kampanyası"nı başlatıyor. 17 Temmuz-16 Ağustos tarihleri arasında düzenlenecek kampanya kapsamında, Otokar araç sahipleri yedek parçada yüzde 20, işçilikte ise yüzde 25 indirim fırsatından yararlanabilecek. Ayrıca periyodik bakım yaptıranlara check-up hizmeti ücretsiz olarak verilecek.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, satış sonrası hizmetleriyle kullanıcılarının yanında olmaya devam ediyor. Türkiye otobüs pazarının aralıksız 16 yıldır lideri olan Otokar, ticari araç sahipleri için "Servis Kampanyası"nı başlatıyor. 17 Temmuz-16 Ağustos tarihleri arasında gerçekleşecek kampanya kapsamında Otokar otobüs ve kamyon sahipleri özel avantajlardan ve indirimlerden yararlanabilecek.

Müşterilerinin araçlarını uzun süre, en iyi performansla kullanmalarını hedefleyen Otokar, "Servis Kampanyası" süresince yedek parçada yüzde 20, işçilikte ise yüzde 25 indirim sunacak. Kampanya kapsamında ayrıca Sultan otobüsler ve Atlas kamyonlar için avantajlı fiyatlarla bakım hizmetleri verilecek, periyodik bakım yaptıran müşterilere check-up hizmeti ücretsiz olarak sunulacak.

Araç sahiplerinin araçlarını uzun süre

sorunsuz bir şekilde kullanmalarını sağlamayı amaçlayan kampanyada, kaporta, madeni yağlar ve sıvılar dışındaki mekanik ve elektrik parçalarda da indirim fırsatı sunulacak. Geniş servis ağıyla müşterilerine düşük bakım giderleri ve uygun parça maliyeti sunan Otokar, bu kampanya ile ticari araç sahiplerinin yükünü hafifletmeyi hedefliyor.

Türkiye genelinde kampanyaya katılan yetkili servislerde geçerli olan avantajlı

"Otokar Servis Kampanyası"ndan faydalanmak için sadece randevu almak yeterli olacak. Kullanıcılar en yakın Otokar servislerinin bilgilerine www.otokar.com.tr adresinden ulaşabilecek. Ayrıca Otokar APP'ten randevu alabilirken, 444 6 857 numaralı "Otokar Müşteri Hattı"ndan 7 gün 24 saat detaylı bilgi alabilecek. Android ve iOS telefonlar için geliştirilen Otokar mobil uygulamasıyla müşteriler, kampanya dahil tüm duyurulara anlık erişim sağlayabilecek.



MOON

OTOMOTIV®

Koltuklarınıza Değer Katan Değişim

"Konforu ve Şıklığı Yeniden Tanımlıyoruz"

- Araca Özel Koltuk Döşemesi
- Profesyonel Koltuk Değişimi
- Kaporta & Boya İşlemleri

0535 585 44 48

Küçükbalıklı Mah. Şanlı Cad. Mahrukatçılar Sitesi No: 124A Osmangazi / Bursa





Kale Seyahat ve Bursaspor Ortaklığı Görkemli Bir Lansmanla Tanıtıldı

Bursaspor Kulübü, Kale Seyahat'le yaptığı 3 yıl sürecek anlaşma ile yeni otobüsüne kavuştu. Özlüce İbrahim Yazıcı Tesisleri'ndeki toplantıya Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Cemal Ali Rıza Çelebi, Bursaspor Başkanı Enes Çelik, Kale Seyahat yöneticileri, Bursaspor teknik ekibi ve futbolcular katıldı.

Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Cemal Ali Rıza Çelebi, lansmanda yaptığı konuşmada: "Kıymetli Misafirler, Değerli Basın Mensupları ve Büyük Bursaspor Ailesi, Bugün burada, Türkiye'nin dört bir yanına güvenli ve konforlu ulaşım sunan Kale Seyahat olarak, Türk futbolunun en değerli markalarından biri olan Bursaspor ile gerçekleştirdiğimiz sponsorluk anlaşmasını duyurmaktan büyük bir gurur duyuyoruz. 1975 yılında Trakya'dan başlayan yolculuğumuz, bugün yüzlerce il ve ilçeye ulaşan güçlü bir ulaşım ağına dönüşmüştür. **Trakya'dan Ege'ye, Akdeniz'den İç Anadolu'ya ve Batı Karadeniz'e** kadar uzanan rotalarımızla, **modern araç filomuz ve müşterilerimiz için hizmet anlayışımız** sayesinde sektördeki öncü konumumuzu sürdürüyoruz.

Bu değerli iş birliği kapsamında, Neoplan Tourliner marka, üst düzey konfor ve teknolojik donanım ile özel olarak tasarlanan otobüsümüzü Bursaspor futbolcularının kullanımına sunmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Sporcuların güvenliği, konforu ve performansı için tüm detaylar titizlikle düşünülmüş hayata geçirildi. Ayrıca bu iş birliğini sadece sahaya sınırlı tutmadık. Bursaspor taraftarlarına özel ayrıcalıklı seyahat fırsatlarıyla bu ortaklığı yollarda da büyütüyoruz. Takımına her şartta destek olan yeşil-beyaz sevdalılarına Kale Seyahat konforunu özel avantajlarla sunmaya hazırlanıyoruz. Bursaspor, köklü tarihi, altyapıya verdiği değer ve büyük hedefleriyle Türk futbolunun gurur kaynaklarından

biridir. Biz de Kale Seyahat olarak, bu vizyona katkı sunmaktan ve bu büyük camianın yanında yer almaktan onur duyuyoruz.

Üç yıl sürecek bu iş birliğimizin, sadece sahada değil, yollarda da büyük başarılar vesile olacağına inanıyoruz. Süper Lig'e ve Avrupa şampiyonluklarına giden bu yolda Bursaspor'un yanında olmaktan gurur duyuyoruz. **Bursaspor camiasına ve Kale Seyahat ailesine hayırlı olsun."**

Bursaspor Başkanı Enes Çelik ise şu ifadeleri kullandı:

"Daha önce de açıkladığımız gibi Bursaspor'un Süper Lig yolculuğunda Kale Seyahat'le yürüme kararı aldık. Camiamıza hayırlı olsun. Türkiye'nin önemli markalarından bir tanesi. Taraftarlarımıza da bir müjdesi olacak Ali Rıza Bey'in. Ben otobüsümüzün de Bursaspor'umuza yakıştığını düşünüyorum. Bize yakışan bir otobüs oldu. Dilerim ki bu yolculuğumuz uzun sürsün."

Taraftara Yüzde 16 İndirim
Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı **Cemal Ali Rıza Çelebi**, Enes Çelik'in konuşmasından sonra yeniden söz alarak şunları söyledi:

"Bursaspor taraftarına da ayrıcalıklı seyahatler sunacağız. Bursaspor, Türk futbolunun gururudur. 3 yılı sürecek olan bu iş birliğinde Bursaspor'un yanında dimdik duracağız. **Bursa demek 16 demek.** İndirimlerimiz de Bursaspor taraftarına bu orandan olacak."





MESNEVİ Turizm'e Özel Üretim Grand Toro Teslimatı

Anadolu Isuzu; Ankara, İstanbul, Kapadokya ve Kuşadası gibi önemli turizm merkezlerinde faaliyet gösteren Mesnevi Turizm'e 5 adet özel üretim Grand Toro teslim etti. Mesnevi Turizm, daha önce Anadolu Isuzu'dan aldığı Grand Toro araçların ardından, filosunu yeni Grand Toro araçlarıyla güçlendirdi.

Anadolu Isuzu; Ankara, İstanbul, Kapadokya ve Kuşadası gibi önemli turizm merkezlerinde faaliyet gösteren Mesnevi Turizm'e 5 adet özel üretim Grand Toro teslim etti. Mesnevi Turizm, daha önce Anadolu Isuzu'dan aldığı Grand Toro araçların ardından, filosunu yeni Grand Toro araçlarıyla güçlendirdi.

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, geniş ürün yelpazesi ve müşteri odaklı yaklaşımıyla Türkiye'nin dört bir yanındaki sektör ihtiyaçla-

rına özel çözümler sunmaya ve üstün performanslı araçlarını kesintisiz olarak teslim etmeye devam ediyor. Anadolu Isuzu, turizm taşımacılığı alanında Türkiye'nin önde gelen firmalarından biri olan Mesnevi Turizm'e 5 adet özel üretim Grand Toro teslim etti. Ankara'da düzenlenen teslimat törenine; Mesnevi Turizm'in Kurucusu Ünal Öztürk, Mesnevi Turizm Firma Sahibi Mustafa Öztürk, Mesnevi Turizm İstanbul Ofisi Müdürü Oğuzhan Öztürk, Ankara Ofisi Müdürü Fatih Öztürk ve Mesnevi Turizm sürücülerinin yanı sıra Anadolu

Isuzu Kilit Müşteri Yöneticisi Ferhat Sancaklı, Anadolu Isuzu Bölge Satış Sorumlusu Ozan Şimşek, Ankara Isuzu Bayi Gençler Motorlu Araçlar Bayi Sahibi Fatih Tanrıku ve Gençler Motorlu Araçlar Otobüs Satış Müdürü Cihan Kılıç katıldı.

Türkiye'nin başlıca turizm bölgelerinde hizmet veren Mesnevi Turizm; konfor, kapasite ve verimlilikte dengeli ve optimize edilmiş performans sunan Grand Toro araçlarla hizmet kalitesini bir üst seviyeye taşımayı amaçlıyor.



Yollardaki güven, tecrübeyle sabit

Teknolojilerimizle yollardaki güveni konforla taşıyoruz.

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13



Kale Seyahat Sponsorluğunda, Çınaralp Koltukları İmzasıyla

Yolcu taşımacılığı sektöründe konfor ve kalite denince akla ilk gelen markalardan biri olan Çınaralp Koltukları, Türkiye'nin köklü otobüs firmalarından Kale Seyahat ile önemli bir iş birliğine imza attı. Kale Seyahat'ın Bursaspor'a sponsorluk kapsamında tahsis ettiği özel otobüsün iç dizaynı, Çınaralp Koltukları tarafından modern, şık ve maksimum konfor esaslarıyla yeniden tasarlandı.

Kulüp Ruhuna Uygun Özel Tasarım
Tasarım sürecinde Bursaspor'un yeşil-be-yaz renklerinden ilham alan Çınaralp Koltukları hem estetik hem de ergonomik açıdan üst düzey konfor sağlayan koltuklar ve iç mekân çözümleriyle otobüsü adeta baştan yarattı. Oyuncuların uzun yolculuklarda rahat etmeleri için kişisel alanlar, ayarlanabilir koltuk sistemleri ve üst segment malzeme kullanımı ön planda tutuldu.

Spora ve Takımlara Konforlu Destek Vermekten Gurur Duyuyoruz
Konuyla ilgili açıklama yapan Çınaralp Koltukları Ortakları Cevat Sevinç ve Arafat Kaya, "Ülkemizin önemli spor kulüplerinden Bursaspor'un yeni takım otobüsünün iç dizaynında yer almaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Kale Seyahat gibi sektörde öncü bir firma ile bu projede bir araya gelmek bizim için gurur verici. Sporun her alanına destek vermeye devam edeceğiz" dedi.

Kale Seyahat'ten Örnek Sponsorluk
Sektöre yön veren yatırımlarıyla dikkat çeken Kale Seyahat, bu iş birliğiyle sadece

taşımacılığa değil, spor camiasına da değer kattığını bir kez daha gösterdi. Firma yetkilileri, "Bursaspor'un yanında olmak bizim için bir görevdi. Bu projede Çınaralp Koltukları gibi alanında uzman bir marka ile çalışmak, otobüsümüzün hem görsel hem de işlevsel anlamda üst seviyeye ulaşmasını sağladı" ifadelerine yer verdi.

Bursaspor'un Yeni Otobüsü Yollarda
Yapımı tamamlanan ve teslim edilen yeni nesil takım otobüsü, Bursaspor'un şehir içi ve şehir dışı tüm deplasman yolculuklarında kullanılacak. Konforlu yapısıyla oyunculara motivasyon, taraftarlara ise gurur kaynağı olacak bu proje, örnek bir sponsorluk modeline dönüşmüş durumda.



ET GARANTİ GÜVEN MEMNUNİYET GARANTİ GÜVEN ME

BU KOLTUKLARDA

GÜVENLİK VE KONFOR

BİR ARADA

Sensör & Uyarı Mekanizmalı 3 Nokta Emniyet Kemerleri

Yüksek Malzeme Kalitesi

Hafif ve Dayanıklı Yapı



Türkiye Distribütörü



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16

Otokar İlk Yarıda Satışlarını Yüzde 53 Artırdı

Türkiye'nin öncü ticari araç üreticisi ve lider kara sistemleri ihracatçısı Otokar, 2025 ilk 6 aylık sonuçlarını paylaştı. Yıla güçlü bir başlangıç yapan Otokar'ın ilk yarıda toplam araç satışı 3.430 adet oldu. Otokar ilk 6 ayda 19,8 milyar TL ciro, 302 milyon USD ihracat geliri elde etti. İkinci çeyrekte gerçekleşen 412 milyon TL net kâr ile birlikte şirketin 6 aylık net zararı 79 milyon TL'ye geriledi.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, yurt içindeki ve küresel ölçekteki güçlü büyümesini sürdürüyor. Yılın ilk 6 ayında toplam 3.430 adet araç satışı gerçekleştiren şirket, bir önceki yılın aynı dönemindeki satış adetlerine göre yüzde 53 büyüme kaydetti. Otokar'ın yılın ilk yarısında cirosu önceki yıla göre yüzde 13 artarak 19,8 milyar TL ve ihracatı 302 milyon USD oldu. İkinci çeyrekte gerçekleşen 412 milyon TL net kâr ile birlikte şirketin 6 aylık net zararı 79 milyon TL'ye geriledi. **“GLOBALLEŞME ADIMLARIMIZI BÜYÜK BİR KARARLILIKLA SÜRDÜRÜYORUZ”**



Otokar'ın ilk yarıdaki performansını değerlendiren Genel Müdür Aykut Özünler, “Otokar olarak global pazarlarda büyüme hedefimiz doğrultusunda ilk 6 ayda hem savunma sanayii hem de ticari araç alanında başarılarımızı sürdürdük. Savunma sanayiinde yakın dönemde aldığımız siparişlerin teslimatına odaklanırken yeni sözleşmeler kapsamındaki çalışmalarımıza devam ettik. Romanya'dan aldığımız 1.059 adetlik zırhlı araç siparişinin üretimine başladık. Ticari araç tarafında yurt içinde otobüs, kamyon ve pick-up satışlarımızı artırırken başta Avrupa'da olmak üzere yurt dışındaki araç parkımızı genişlettik” dedi.

Şirketin global ölçekteki etkinliğini artırdığını belirten Özünler, “Otokar olarak son dönemde önemli anlaşmalara imza attık. Fransa, İtalya, Romanya, BAE ve Kazakistan'daki iştirak şirketlerimizle farklı coğrafyalarda büyüme devam ediyoruz. Otokar artık sadece ürün ihracatı ile değil, yerel üretim ve teknoloji transferi kabiliyetleriyle de global ölçekte ön plana çıkıyor. Bunun en somut örneklerinden biri de geçtiğimiz yıl sonunda imzaladığımız Romanya projesi. Önümüzdeki sene itibarıyla Romanya'da zırhlı araç üretimine başlayacağız” açıklamasını yaptı. **KAMYON SATIŞLARI YÜZDE 49 ARTTI, ÜRÜN AİLESİNE PICK-UP**

EKLENDİ
2025 yılında satışa sunulan Atlas 9'un olumlu etkisiyle Otokar'ın kamyon (7-15 ton) segmentindeki satışları, önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 49 artarak 648 adete ulaştı. 2024 yılının son çeyreğinde Foton Tunland araçlarıyla pick-up pazarına iddialı bir giriş yapan Otokar, 2025'in ilk 6 ayında bu segmentte 905 adet satış gerçekleştirdi. 50'den fazla ülkeye otobüs ihraç eden Otokar, Avrupa'daki güçlü büyümesini sürdürdü. Otokar, 2025 yılının ilk yarısında İtalya'nın Siena, Arezzo ve Cagliari şehirlerine otobüs teslimatları gerçekleştirdi.

25 yıllık tecrübemiz ve uzman kadromuzla en uygun fiyatlar ile sektörümüzün hizmetindeyiz.

Bizimle iletişime geçin.

537 715 52 52 / 537 943 77 88



ÖNER
sigorta
Sigortacılık bizim işimiz

OTOBÜS VE TİCARİ ARAÇ CAM MONTAJI



Lamine Ön Camlar



Temperli Kapı Camları



Temperli Arka Camlar



Isıtmalı Lamine Camlar



Temperli Kelebek Camlar



Tüm marka **oto camlarınızı** anlaşmalı olduğumuz **sigorta şirketleriyle** **ücretsiz ve kusursuz** bir şekilde **değiştiriyoruz !**

Otokar Merkez
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B042
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 18 60

Otokar Şube
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B101
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 00 68

İkitelli OSB Şube
İkitelli Org. San. Böl. Dolapdere San. Sit. 12. Ada
No:27/29/31 H1 Blok İkitelli / İstanbul 0(212) 549 78 94

KHO
KAYAHAN OTOCAM
www.kayahano.com.tr

ŞEHRİN GÖZDELERİ



PİLAVCI OTOMOTİV'DE!

PİLAVCI OTOMOTİV

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150, Gebze/Kocaeli

T: 0850 302 00 18

www.pilavci.com.tr

temsa.com.tr



TEM SA



FUSO



TEMSA ile BİRLİKTE YOL ALMAK BİZİM İÇİN GURUR KAYNAĞI

Haber Ulaşım olarak sektör paydaşlarımızla gerçekleştirdiğimiz röportajlarımıza devam ediyoruz. **Demir Grup A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Demir ile bu kapsamda bir araya geldik.** Şehirlerarası otobüsçülükle başlayan aile mesleğini bugün büyük bir grup şirketine dönüştüren Demir, **sahada öğrendiği tecrübelerden Temsa ile kurdukları stratejik iş ortaklığına, sektörde yaşanan dönüşümlerden servis yapılanmasına kadar birçok konuda önemli değerlendirmelerde bulundu.** Demir, **“Temsa, bu ülkenin markası ve bizim için stratejik bir tercih”** diyerek yerli üretime duydukları güveni vurgularken Prestij ve MD9 modellerinin pazardaki yükselişinden sektördeki daralmaya rağmen büyüme hedeflerine kadar birçok önemli noktaya değindi. **Bu ilham verici röportajın tamamı sizlerle... Keyifli okumalar!**

BU İŞİ BABAMDAN DEVRALDIM AMA HER ADIMINI SAHADA KENDİM ÖĞRENDİM

Ben Ahmet Demir. 1989 yılında Siirt'te doğdum ve büyüdüm. Şu an 36 yaşındayım. Ticaret hayatımıza babamla birlikte şehirlerarası otobüsçülükle başladık. Bu iş bizim aile mesleğimizdi. 16-17 yaşlarımdayken işin içine aktif olarak girdim. İşletmeyi birebir kendim yönettim; finans, operasyon, planlama ve sahadaki tüm detaylarla bizzat ilgilendim. O dönem her şey çok daha manuel ilerliyordu. Hesaplar kara defterle tutuluyor, dijital altyapılar bugünkü kadar güçlü olmadığı için süreçler tamamen geleneksel yöntemlerle yürüyordu. Teknoloji ve sosyal medya da henüz bu kadar yaygın değildi. Zamanla sistemler değişti, dijital altyapılar güçlendi. Bugün bu yenilikleri genç ekiplerimiz, aile bireylerimiz ve sahadaki çalışanlarımızla daha entegre şekilde yürütüyoruz. Ben hâlâ işin aklıyım, stratejisini belirliyorum; ancak operasyonun yürütülmesinde aile bireylerimiz daha aktif rol alıyor.

KÂMİL KOÇ İŞ BİRLİĞİYLE YENİ BİR DÖNEME GEÇTİK

2022 yılına kadar Lider Siirt markası altında çalıştık. Aynı zamanda İstanbul'da halk otobüsçülüğü ve akaryakıt sektörü dahil olmak üzere farklı alanlarda da faaliyetlerimiz oldu. 2022'de Kâmil Koç ile önemli bir iş ortaklığına imza attık. Doğu bölgesinde Kâmil Koç operasyonlarını yürütmeye başladık. Ardından Ege, Akdeniz ve Körfez bölgelerinde de operasyonlara destek verdik. Geçtiğimiz yılın sonunda, Kocaeli, İzmit, Körfez bölgesinde yer alan Temsa yetkili servisi ve bayisi Metsan Otomotiv'in tesislerini, binaları ve arazisiyle birlikte Demir Grup adı altında satın aldık. Yaklaşık 7 aydır Temsa Grubu ile birlikte ilerliyoruz. Hedefimiz, yakın zamanda servisi aktif hale getirerek Demir Grup olarak yetkili servis hizmetine başlamak.

TEMSA, BU ÜLKENİN MARKASI VE BİZİM İÇİN STRATEJİK BİR TERCİH

Temsa'yı tercih etmemizin en büyük nedeni, yerli ve kalıcı bir marka olması. Her ne kadar %50 yabancı yatırımcıya sahip olsa da Adana'da üretim yapan, bu ülkenin ürünü olan bir marka. Bu nedenle, diğer yabancı markalar gibi “yatırımımı kestim, çıkıyorum” deme riskleri yok bana göre. Ayrıca, yerel bazda gelişebilecek siyasi gerilimlerden etkilenme olasılığı da daha az. Temsa'nın bu bölgede ciddi bir portföyü, oturmuş bir müşteri yapısı ve 25



yılı aşkın bayilik geçmişi var. Biz de bu yapıya zarar vermeden, aksine geliştirerek devam ettirmek istiyoruz. Bunun yanı sıra, Temsa ile olan ilişkilerimiz oldukça kurumsal ve destekleyici. Satış sonrası hizmetten bölge yöneticilerine kadar sürekli sahadayız, birlikteyiz. Bu yapının içinde yer almak bizim için stratejik bir adım oldu.

PRESTİJ MODELLERİ PAZARIN LİDERİ OLDU

Şu anda Temsa'nın Prestij modeli, özellikle personel ve servis taşımacılığında çok talep görüyor. Yakıt verimliliği, konforu ve yeni kasasının modern tasarımı müşterilerin dikkatini çekiyor. Bu araç, küçük yatırımcılardan büyük firmalara kadar geniş bir kesim tarafından tercih ediliyor. Fiyat-performans dengesiyle piyasada çok ciddi bir fark yaratıyor. Bunun dışında MD9 modeli de son dönemde öne çıkmaya başladı. 39+1 koltuklu, arkadan motorlu ve uzun yola dayanıklı bu model, Avrupa yollarında kullanılmak üzere Koşukavak Turizm gibi firmalara satıldı. Biz de bu modele güveniyoruz; parkımızda şu anda satılmaya hazır sıfır MD9 aracımız bulunuyor.

ESNAFA DESTEK İÇİN ESNEK FİNANSMAN ÇÖZÜMLERİ ÜRETİYORUZ

Temsa Grubu'yla birlikte sıfır araç satışlarında bankalarla özel kampanyalar yürütüyoruz. Ayrıca bayi olarak kendi finansal altyapımızı da devreye sokarak esnafa destek olmaya çalışıyoruz. Tanıdık, bildik ve güven duyduğumuz müşterilere evraksal kolaylıklar

sağlıyor, bir-iki ay esneklik tanıyoruz. Çünkü piyasada ciddi bir ekonomik daralma var. Bu dönemde takas, esnek ödeme gibi farklı yöntemlerle müşterinin ihtiyacını anlamaya ve çözüm üretmeye çalışıyoruz.

OTOBÜS SEKTÖRÜ DARALIYOR AMA BİZ AYAKTA KALMAK İÇİN ÇABALIYORUZ

Şehirlerarası taşımacılık, uçak, tren ve deniz yollarının artmasıyla ciddi darbe alan bir sektör haline geldi. Bunun yanında personel sorunu da en büyük engellerden biri. Hem şoför hem de teknik personel bulmakta ciddi zorluk yaşıyoruz. Teknoloji gelişse de kullanıcı eğitimi olmadığı sürece sorunlar kaçınılmaz oluyor. Araçlar uyarı verse bile bu uyarıları görmeyen bilinçsiz şoförler motor arızasına kadar gidebilecek ciddi problemlere yol açabiliyor. Bu durum hem işletmeye hem de markaya zarar veriyor.

PROFESYONEL VE GÜVENİLİR SERVİS ALTYAPISI KURUYORUZ

Necmi Usta gibi güvenilir isimleri ekibimize dahil ettik. Ayrıca bölgedeki bilindik ustalarla da sürekli görüşüyor ve iş birliği yapıyoruz. Servisimiz aynı anda 7 aracı alabilecek kapasiteye sahip. Günlük olarak 40-50 aracın yağ, şanzıman, diferansiyel gibi bakım işlemlerini gerçekleştirebilecek donanımdayız. Boya ve kaporta gibi ağır işlemleri ise ilerleyen dönemlerde hayata geçirmeyi planlıyoruz. Hedefimiz, müşterilerin gönül rahatlığıyla aracını teslim edeceği, tam anlamıyla profesyonel bir servis altyapısı sunmak.

Röportaj: Rafi Candan

HER ZAMAN HER YOLDA BİRLİKTEYİZ!



TEMSEA

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

Doğu Mahallesi E5 Yanyol Pendik Hospital Yanı
No.24 Pendik/İstanbul
T +90 216 354 14 18

TEMSEA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



TÜMOYİD: YAZIHANE İŞLETMECİLERİ GÖRÜLMİYEN BİR MAĞDURİYETİN İÇİNDE

Yolcu taşımacılığının paydaşlarından biri olan yazihane işletmecilerinin mevcut durumunu ve sektörde yıllardır çözüm bekleyen yapısal sorunlar had safhaya ulaştı. **TÜMOYİD (Tüm Otobüs Yazihane İşletmecileri Derneği) Genel Başkanı Kadir Başboğa** dijital platformların tekelleşmesine, otogar yönetimleriyle yaşanan sorunlardan kamu desteklerine erişimdeki engellere kadar birçok önemli başlık için görüşlerini bildirdi. **Başboğa, yazihane esnafının giderek sistem dışına itildiğini vurgulayarak sektörün tüm paydaşlarını sorumluluk almaya ve çözüm üretmeye davet etti.** İşte TÜMOYİD Genel Başkanı Kadir Başboğa'nın dikkat çeken açıklamaları;

MESLEK TANIMI YOK, TEMSİL YOK, DESTEK YOK

Türkiye genelinde F1-F2 belgeleriyle faaliyet gösteren binlerce yazihane işletmecisinin uzun yıllardır çözüm bekleyen yapısal sorunları artık tahammül sınırlarını aşmış durumdadır. Yazihane işletmecileri olarak hem yasal tanımsızlık hem de dijitalleşmeyle birlikte artan ekonomik baskılar nedeniyle ciddi bir mağduriyet yaşıyoruz.

Yazihane işletmeciliği, ne yazık ki Türkiye'de resmi olarak tanımlanmış bir meslek statüsüne sahip değildir. Bu durum, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı başta olmak üzere SGK, vergi daireleri ve yerel yönetimlerle olan tüm ilişkilerimizde belirsizlik yaratmakta hakkımız olan desteklere ulaşmamızı engellemektedir. Yasal temsil yetkimizin olmaması, kamu kurumları nezdinde sesimizi duyurmamızı zorlaştırmaktadır.

DİJİTALLEŞME YAZIHANELERİ SİSTEM DIŞINA İTİYOR

Son yıllarda otobüs firmalarının bilet satışlarını yalnızca kendi mobil uygulamalarına ve dijital platformlara yönlendirmesi, fiziki yazihaneleri sistem dışına itmiştir. Bizler hâlâ sahada aktif olarak yolcuya hizmet verirken verdiğimiz hizmet karşılığında komisyon alamaz hâle geldik. Bazı firmalar tarafından tamamen devre dışı bırakılıyor, sistemden siliniyoruz. Bu adaletsiz yapının sürdürülebilirliği mümkün değildir.

OTOGAR YÖNETİMLERİYLE YAŞANAN SORUNLAR İŞ YAPMAMIZI ENGELLİYOR

Otogar yönetimleriyle karşı karşıya kaldığımız yüksek kira bedelleri, tek taraflı sözleşmeler ve merkezi olmayan alanlara yönlendirme uygulamaları, iş yapma kapasitemizi doğrudan etkilemektedir. Yazihanelerimize tanıtım ve

yönlendirme hakkı verilmesi ise ticari olarak görünmez hâle gelmemize neden olmaktadır.

KAYIT DIŞI SATIŞLAR YASAL İŞLETMECİYİ EZİYOR

Kayıt dışı bilet satışı yapan kişi ve platformların denetimsizliği, haksız rekabeti artırmakta ve belgeli işletmeler olarak bizlerin yasal sorumluluk yükünü taşınamaz boyutlara ulaştırmaktadır. Üstelik artan kira, SGK primi, personel gideri ve yazılım maliyetleriyle baş etmeye çalışırken gelirlerimiz her geçen gün daha da düşmektedir.

KAMU DESTEKLERİNDEN FAYDALANAMIYORUZ

Yasal bir meslek statümüz olmadığı için KOSGEB başta olmak üzere hiçbir kurumsal destek programından faydalanamıyoruz. Dijital dönüşüm, altyapı yatırımları, kira desteği ve personel istihdamı gibi alanlarda tamamen kendi imkânlarımızla ayakta kal-

maya çalışıyoruz. Bu da bizi her geçen gün daha da kırılgan hâle getiriyor.

BİRLİK RUHU GELİŞMELİ, TEMSİL GÜCÜ ARTIRILMALI

Sektördeki en önemli eksikliklerden biri de yazihane işletmecilerinin çoğunun hâlâ bireysel hareket ediyor olmasıdır. Ortak akıl ve kurumsal temsil ruhunu güçlendirmek zorundayız. TÜMOYİD olarak bunun için çalışıyor, meslektaşlarımızı aynı çatı altında buluşturmak için çaba harcıyoruz.

YEREL YÖNETİMLERİN DİŞLAYICI YAKLAŞIMLARI ENDİŞE VERİCİ

Bazı belediyelerin yeni otogar projelerinde yazihanelere (F1-F2 belge sahiplerinin yazihane kiralama hakkının ve ihalelere katılma hakkının tanınmaması) yer vermemesi, ticari faaliyetlerimizin doğrudan engellenmesi anlamına gelmektedir. Bu uygulamalar sektörde hem moral hem de

ekonomik kayba neden olmaktadır.

BEKLENTİ VAR, YETKİ VE BÜTÇE YOK

Yolcuların beklentileri her geçen gün artıyor. Konfor, ikram, bilgi verme gibi taleplerin muhatabı yazihaneler oluyor ancak bizlerin ne bu hizmetleri karşılayacak bir bütçesi ne de bu doğrultuda bir yetkisi bulunmaktadır. Bu durum da hizmet kalitesini doğrudan etkilemekte ve motivasyonumuzu kırmaktadır.

ÇÖZÜM, SADECE YAZIHANELERİ DEĞİL, TÜM SEKTÖRÜ RAHATLATACAKTIR

TÜMOYİD olarak çağrımız nettir: Sektörün tüm paydaşlarını, yazihane işletmecilerinin sesi olmaya, bu görünmeyen ancak derinleşen yapısal sorunlara birlikte çözüm üretmeye davet ediyoruz. Atılacak her olumlu adım, sadece biz yazihaneleri değil, şehirlerarası yolcu taşımacılığının bütün sistemini daha adil, daha verimli ve sürdürülebilir kılacaktır.

UZUN YOLLARIN STARI



TEMSA

MELTEM OTOMOTİV

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No: 13 /1 Tuzla/İstanbul
T +90 216 212 56 58

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com

30 yıldır, o bir ikon!



Mercedes-Benz Sprinter 30 yaşında

Globalde 30, Türkiye’de 29. yaşını dolduran Sprinter’lerin yüzde 75’ten fazlası sektöre uygun olarak dönüştürülüyor. Mercedes-Benz Sprinter, 2025 itibariyle dünyada 5 milyonuncu aracını teslim ederken Türkiye’de 2025 yılının ikinci yarısı itibariyle 100 bininci adedini teslim etti. Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar, 2026’dan itibaren VAN.EA elektrikli ve VAN.CA içten yanmalı hafif ticari araç mimarileri ile esnek ürün portföyü sayesinde gelecekte de rekabetçi pazar konumunu koruyacak.

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar, 30 yıl önce Sprinter ile büyük panelvan araçlar kategorisinin sembolü haline gelecek aracı tanıttı. Mercedes-Benz Sprinter o zamandan bugüne, farklı tasarımlara uygunluğu sayesinde, kurye, ekspres ve paket servis sağlayıcıları, lojistik, ticaret ve çevrimiçi market hizmetleri, esnaf, hizmet sektörü, işletmeler ve polis ve itfaiye gibi kamu hizmetleri ile yolcu taşımacılığı ve karavanlara kadar farkı alanlarda kullanılıyor. eSprinter ile de tüm bu alanlarda artan şekilde CO2 emisyonu olmadan kullanılarak hafif ticari araçlar sektörünün elektrifikasyonuna katkı sağlıyor.

Dünya çapında satılan yaklaşık her iki Mercedes-Benz Hafif Ticari Aracından biri olan Sprinter, dört farklı üretim tesisinde üretiliyor. Temel formunda platform aracı ve minibüs olarak sunulan panelvan, üç gövde uzunluğu, arkadan veya dört tekerlekten çekiş, klasik sürücü kabini veya çift kabin, değişken tonajlar ve yükleme alanı yüksekliklerinin yanında karavan gibi özel gövdeler için güç aracı olarak da kullanılarak hedeflenen tüm sektörlerle özel çözüm sağlıyor. Dünya genelinde üretilen tüm Sprinter’lerin yaklaşık yüzde 75’i, müşterilerin farklı ihtiyaçlarına daha uygun hale getirilmesi amacıyla üst yapıcılar tarafından dönüştürülüyor.

29 yıldır Türkiye’de segmentinin öncüsü olan Sprinter, panelvanın yanı sıra Türkiye’de Türk

mühendisliğiyle minibüs haline çevrilerek Türk tüketicileriyle buluşuyor. Almanya’da sertifikalandırıldıktan sonra pazara çıkan, 4,1 ve 5 ton olarak 2 ağırlık varyantında sunulan Mercedes-Benz Sprinter Minibüs, son verilere göre segmentinde de pazar lideri. 130’dan fazla pazarda satılan ve Avrupa’da, azami yüklü ağırlığı 5,5 tona kadar olan büyük ticari araç segmentinin pazar lideri Sprinter’in beş milyonuncusu da kısa süre içinde teslim edilecek.

1995’ten bu yana gelişim

1995 baharında piyasaya sürülen Sprinter, Mercedes-Benz’in isme sahip ilk hafif ticari aracı olarak sıfırdan tasarlandı ve sınıfında dönüm noktası oldu. Dört tekerlekte disk fren, ABS, otomatik fren diferansiyeli, yükseklik ayarlı üç noktalı emniyet kemeri gibi birçok güvenlik özelliği ilk nesilde standarttı.

2000’de kapsamlı bir güncellemeyle sürücü hava yastığı standart hale geldi; aynı yıl cam hava yastıkları ve ASR, 2002’de ise ESP® ile güvenlik seviyesi yükseltildi. İlk nesilden 1,3 milyon adet satılmasının ardından 2006’da tanıtılan ikinci nesil, farklı gövde ve donanım seçenekleriyle daha geniş bir müşteri kitlesine hitap etti.

2013 güncellemesiyle segmentindeki liderliğini pekiştiren Sprinter, ön çarpışma önleyici, kör nokta uyarı, aktif şerit takip ve geliştirilmiş ESP® gibi ileri güvenlik teknolojileriyle dona-

tıldı; aerodinamik tasarımı ise yakıt tüketimini düşürdü.

2018’de üçüncü nesil, “Sprinter 3.0” sloganıyla dijitalleşme çağını başlattı. MBUX bilgi-eğlence sistemi, Mercedes PRO hizmetleri ve gelişmiş filo yönetimi özellikleriyle araç içi konfor ve bağlantı imkânları artırıldı. 2019’da emisyonuz şehir içi taşıma için eSprinter tanıtıldı.

2024’te 2. nesil eSprinter ile Türkiye pazarına giriş yapan



yeni eSprinter, artırılan menzil ve performansı ile artık şehirlerarası taşımacılıkta da kullanılabilir düzeye ulaştı.

Sprinter, Türkiye’de segmentin öncüsü ve lideri

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar’ın satış payının yüzde 50’den fazlasını Sprinter’in oluşturduğunu söyleyen Mercedes-Benz Hafif Ticari Araç-

lar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz “Türkiye’de 29. yılını dolduran model portföyümüzün amiral gemisi Sprinter, büyük hafif ticari araçlar minibüs segmentinde pazar lideri. Özellikle müşterilerimizin ve sektörlerin özel ihtiyaçlarına kolaylıkla uyum sağlaması, onu segmentinin öncüsü haline getirdi. Sprinter ile müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde araçlarımızı sektörlere uyarlamak, farklı şekillerde kişiselleştirilebilen araç içi düzenlemeler ve donanımlar sunmak, Merce-

ci satışımızı gerçekleştirdik.” dedi.

Sprinter’in elektrikli versiyonu eSprinter’i geçen sene Türkiye’de pazara sunarak elektrikli mobilité yönündeki ilk adımlarını da attığını belirten Akdeniz, eSprinter’in birçok sektöre uygun ve kolaylık sağlayan yapısı ile elektrikli dönüşüm çağındaki ihtiyacı karşılamayı hedeflediklerinin altını çizdi.

Geleceğe bir bakış: Mercedes-Benz, modüler ve ölçeklenebilir hafif ticari araç mimarisini genişletiyor

Gelecekte geliştirilecek tüm yeni hafif ticari araç modelleri, modüler, esnek ve ölçeklenebilir Mercedes-Benz hafif ticari araç mimarisine dayanacak. Tüm tamamen elektrikli modeller Van Elektrikli Mimari (VAN.EA) üzerine inşa edilecekken ikinci hafif ticari araç mimarisi olan Van İçten Yanmalı Mimari (VAN.CA) ile ise son derece modern içten yanmalı motorlara sahip hafif ticari araçlar üretilecek.

Yeni hafif ticari araç mimarisi, lüks segmente konumlandırılan özel kullanım araçlar ile premium segmente yönelik ticari araçlar arasında net bir ayırım yapılmasını sağlıyor. VAN.EA ve VAN.CA versiyonlarının yaklaşık yüzde 70’i aynı parçalardan oluşuyor ve aynı üretim hattında üretiliyor. Bu yeni mimari, sinerjileri ve ölçek ekonomilerini en üst düzeye çıkarıyor. Esnek ürün portföyü sayesinde Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar, gelecekte de pazardaki rekabetçi konumunu koruyacak.

HER MEVSİM GÜVENLE YOLLARDA



TEMSA

AS ANTALYA OTOMOTİV

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu /Antalya
T +90 242 420 01 01

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



ZF [pro]Service; kamyon, treyler ve otobüs filolarının ‘Çalışma Sürelerini’ en üst seviyeye çıkarıyor

ZF Aftermarket, etkin ve yüksek kaliteli araç bakımı için dünya çapında en iyi ticari araç atölyeleri ile iş birliği yapıyor. Atölyeler, eğitimlerin yanı sıra OE tabanlı teknik desteğe ve arıza tespit araçlarına erişim olanağına sahip oluyor. En büyük ticari araç tedarikçisinin küresel dağıtım ağı ile kusursuz etkileşim sayesinde, filoların arıza süreleri en aza inerken çalışma süreleri en üst seviyeye çıkıyor.

Ticari araç işletmeleri için çoklu-marka konsepti olan ZF [pro]Service, sunduğu kapsamlı hizmet yelpazesi ile atölyelerin büyüyen ticari araç pazarındaki fırsatlardan yararlanmalarını sağlıyor. ZF Aftermarket uzmanları ile kişisel ve doğrudan iletişim ile kapsamlı dijital destek sayesinde ZF [pro]Service iş ortaklarının hiçbir sorusu cevapsız kalmıyor. Ayrıca, onarım süreçlerini önemli ölçüde hızlandırmalarını ve hizmet kalitelerini daha da artırmalarını sağlayan birçok avantajdan yararlanabiliyorlar.

Atölye konseptleri, özellikle bağımsız ticari araç işletmeleri için büyük bir öneme sahiptir. Bir atölyenin en yeni kamyon ve otobüs modelleriyle ilgili teknik verilere ve onarım bilgilerine erişmesi ya da büyük müşteriler edinecek onlara profesyonel servis desteği sağlaması gerekebiliyor.

ZF Aftermarket Ticari Araçlar İş Kolu Başkanı Aleksander Rabinovitch, ZF [pro]Service’in sağladığı avantajlarla ilgili

şunları söyledi: “Teknik zorluklarla başa çıkmada ve rekabetçi kalabilmede güçlü bir ortak son derece önemlidir. ZF [pro]Service, ticari araç işletmelerinin dünyanın en büyük ticari araç tedarikçisinin eksiksiz ürün yelpazesine erişebilmesini sağlıyor. Atölyeleri en yeni teknolojiler, arıza tespit sistemleri, eğitimler ve kapsamlı hizmetlerle destekliyoruz. Bu da onların geleceğe en iyi şekilde hazırlanmalarını ve gerçek potansiyellerine ulaşmalarını sağlıyor.”

ZF [pro]Service net bir müşteri odağına sahip ticari araç atölyelerine odaklanıyor. Yeni iş ortaklarının titiz ölçütlerle yapılan ilk değerlendirmeden geçmesi gerekiyor. Düzenli denetimlerle ZF [pro]Service’in kalite güvence standartlarının bir parçası. Dünya genelinde 89 ülkeden 3.100’ü aşkın atölye, ZF [pro]Service ağıda dahil olmuş durumda.

ZF [pro]Service pazarında benzersiz bir çözüm

ZF [pro]Service, kamyon, treyler ve otobüs

filolarının çalışma süresini en üst seviyeye çıkarmak için tasarlanmış son teknoloji çözümler sunuyor. ZF Aftermarket, yetkin ticari araç atölyeleri ile birlikte çalışarak etkin ve yüksek kalitede bakım hizmeti sağlıyor. ZF [pro]Service, tüm ürün ve hizmet çözümleriyle iş ortaklarının araç güvenliğini, operasyonel verimliliği ve hizmet kalitesini artırmasını sağlayarak; onarım süreçlerini kısaltıyor ve aracın çalışma süresini en üst seviyeye çıkarıyor.

ZF [pro]Service ortakları için sunulan kapsamlı desteğin içerisinde, 46 ZF [pro]Academy merkezinde OE destekli uzmanlık eğitimi, ZF uzmanlarının düzenli ziyaretleri ve 36 ülkede yetkin ve hızlı yerel destek sağlayan çağrı merkezleri yer alıyor. ZF ayrıca arıza tespiti ve onarım doğruluğunu artıran teşhis araçlarına erişim olanağı da sağlıyor. Gelecekte, atölye ortakları da ZF’nin telematik ve tahmine dayalı bakım ekosisteminde yer alan dijital çözümlerinden yararlanabilecek ve böylece erken arıza tespiti sağla-

yarak maliyetli arızaların önlenmesine yardımcı olacak. ZF Aftermarket hızlı ve etkin onarım sağlamak için atölyelere orijinal yedek parçalar sunuyor. Yetkili satıcılara yakınlık; otobüs, treyler ve kamyon onarımlarında günlük atölye gereksinimlerini büyük ölçüde karşılarken, sürekli büyüyen parça portföyü hızlı geri dönüş sürelerini garanti ediyor.

Yeni arıza tespit çözümü tamir süreçlerini hızlandırıyor

ZF Scan, ZF’nin ticari araç atölyelerine sunduğu bir diğer yenilik olarak öne çıkıyor. ZF’nin bundan önceki arıza tespit çözümleri olan ZF Testman ve Original System Diagnostics (daha önce WABCO markası altında) ticari araçlar, otobüsler, treylerler ve otoyol harici uygulamalar için kullanıcı dostu tek bir arıza tespit platformunda bir araya getirildi. ZF Scan, tek bir arayüz (DCI) üzerinden şanzıman, fren ve şasi kontrol sistemleri de dahil olmak üzere tüm ZF

bileşenlerinin bakımının kolayca gerçekleştirilmesine olanak sağlıyor. ZF Scan ayrıca SUMS (Yazılım Güncelleme Yönetim Sistemi) desteği sayesinde UNECE 156 Regülasyonu ile uyumlu-luğu sağlarken UNECE 155 Regülasyonunun siber güvenlik gereksinimlerini karşılıyor.

ZF MultiScan ise farklı

taşıt segmentleri için özel yazılımlar içeren çoklu-marka arıza tespit çözümü. MultiScan Trailer ve MultiScan Truck & Bus versiyonları, ticari araç operasyonları için ideal çözüm niteliği taşıyor. Hem ZF MultiScan hem de ZF Scan, yeni ZF [pro]Diagnostics ekosisteminin birer parçası olarak yerlerini alıyorlar.

HABER

ULASIM

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 · Sayı: 92 · 4 Ağustos 2025

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamacılar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri
Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) İçkapı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11

HER GÖREVDE DAHA FAZLASINI İSTEYENLERE



TEMSEA

ÇİZGİ OTOMOTİV

Bağlarbaşı Mahallesi Kumru Sokak
No:10 İstanbul
T +90 216 442 97 20 • +90 216 370 24 08

TEMSEA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüzün kıymetli annesi

**Sn. ÖZAY
ERTAŞ'ın**

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Ali Rıza ÇELEBİ
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMECİLERİ DERNEĞİ

MÜMTAZ ER

Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

dp
PİLAVCI
O T O M O T İ V
TEMSA&FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MY COMFORT
ÇINARALP KOLTUKTAŞIT SİSTEMELERİ

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



ÇAVUŞOĞLU®

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

ÖZKAN
SEYAHAT

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

e g e
hakan

HAKAN ÖZKARALI - KAN ÖZKARALI

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

*K*koray tur

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

MELTEM OTOMOTİV

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Tamer

MÜMTAZ ER

Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

HRN
TRAVEL

HARUN IŞIKVEREN

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

UNUTMAZ
O T O M O T İ V

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar veAlbaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MOON

OTOMOTİV®

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

emir®

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Esadaş®

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **efe tur**

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **GÜRSEL**

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **aksutur**

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **yiltur**
geniğe yolculuk

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

ACARLAR
TURİZM

Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

REVERANS
Turizm - Transport

BAŞSAĞLIĞI

DCT Motorlu Araçlar ve
Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Devlet Can Tüysüz'ün kıymetli annesi

ÖZAY ERTAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

METİN TURİZM

TEŞEKKÜR

KIYMETLİ ANNEM

ÖZAY
ERTAŞ'ın

vefatı dolayısıyla cenaze merasimine katılan,
taziyemize gelerek veya telefonla arayarak
veya elektronik mesajları ile taziyelerini ileten,
hayır kurumlarına bağışta bulunan
tüm dost, akraba, arkadaş ve
sektör mensuplarına
teşekkür ederim.

DEVLET CAN TÜYSÜZ

GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman

