

Suat Akın: Herkes Taşın Altına Elini Koymalı

Haberimiz Sayfa 12'de



Bs Teknik Otomotiv Bir Servisten Daha Fazlası

Haberimiz Sayfa 11'de



mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com

f t i s y maparman

Yıl: 5

Sayı: 87

Tarih: 1 Mayıs 2025

Fiyatı: 10 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

f t i s y haberulasimcom

BÜYÜK İSTANBUL OTOGARI KOCA ŞEHRİN UNUTULAN YÜZÜ



Sayfa 9'da

(UTP) Toplantısı, TEMSA'da Gerçekleşti



Sayfa 8'de

Isuzu Şanlıurfa Büyükşehir Belediyesi'ne 25 adet Citiport Teslim Etti



Sayfa 15'te

Türker Turizm 2 Adet Temsal Maraton'u Filosuna Kattı



Sayfa 6'da

Muş Yolu, 2025 Model Travego'larla Filosunu Güçlendiriyor

1994 yılında, dönemin İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açılan Büyük İstanbul Otogarı, aradan geçen 30 yıla rağmen hâlâ işlevsel ve vizyoner bir yönetimle buluşamadı. **Erdoğan'ın İstanbul üzerindeki etkisini bilmeyen yok ancak ne başbakanlık döneminde ne de Cumhurbaşkanlığı sürecinde şehrin kalbindeki bu dev yapıya gereken ilgi gösterildi. Otogar adeta gözden çıkarıldı.**

İstanbul uzun yıllar Adalet ve Kalkınma Partisi yönetimindeydi ama bu süreçte otogara dokunulmadı. **Yap-İşlet-Devret sözleşmesinin sona erdiği dönemde ise yönetim, bu kez Cumhuriyet Halk Partisi'ne geçti. Esnaf "belki bu kez bir şeyler değişir" umuduyla yeni bir sayfa açmayı bekledi.** Gerçekten de ilk zamanlarda umut verici adımlar atıldı. **Sosyal etkinlikler, yolların yenilenmesi derken otogar bir nebze nefes aldı ancak bu iyileşme uzun sürmedi. Yatırımlar durdu, beklentiler karşılıksız kaldı.**

Hatta öyle bir noktaya gelindi ki; yıllarca faaliyet gösteren dükkanlara bir sabah mühür vuruldu, esnaf mahkeme salonlarında hesap vermek zorunda bırakıldı. İşin en ironik tarafı ise şu: **Mülkiyeti İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne ait olan otogarı işleten yine belediyenin kendisi.** Kiraları toplayan belediyeye, güvenlikten temizliğe, zabıtabadan otoparka kadar tüm hizmetlerin sorumlusu da belediye ancak tüm bu yetkilere rağmen tam 30 yıldır **otogarda iskân hâlâ alınabilmiş değil.** Bu durum sadece idari bir eksiklik değil; koca bir

sektörün, binlerce çalışanın, milyonlarca yolcunun hakkına ve güvenliğine yönelik ciddi bir ihmal. **Belediyenin kendi işlettiği bir yapıya "İskân yok, ruhsat yok" diyerek ceza kesmesi ise akıl alır gibi değil.** Geçtiğimiz aylarda **36 adet İSPARK otoparkı mühürlendi.** Şimdi sıranın otogara gelmesi kimseyi şaşırtmaz. "İskân yok, ruhsatlar geçersiz" denirse bu da sadece kâğıt üzerinde bir karar olmaz; **fiilen işleyen bir sistemin, yıllardır ayakta kalma mücadelesi veren esnafın, çöken bir güven duygusunun çığlığı olur.**

Bu yazının amacı siyasi tartışma yaratmak değil. Yıllar boyunca "özel işletmede, müdahale edemiyoruz" denilerek geçirilen tüm sorunların, 2019'dan bu yana tamamen belediyenin kontrolünde olduğu bir ortamda hâlâ çözülmemesi artık hiçbir şekilde açıklanamaz. Otogar yalnızca bir terminal değil; şehrin kalbinde atan bir ulaşım ve ticaret merkezi ve bu merkez yıllardır kendi kaderine terk edilmiş durumda. 6 yıldır iskân çıkmadıysa şu soru kaçınılmaz hale geliyor: **Gerçekten çözüm mü istenmiyor?**



Sayfa 4 ve 5'te

YÖNETİCİ VE İŞLETMECİ GÖZÜYLE "KÂMİL KOÇ"



Sayfa 3'te

**Kale Seyahat'ten Yolculukta Dijital Devrim
BEIN CONNECT İş Birliğiyle Yepyeni Bir Deneyim**

Sizde yolculuk esnasında,
Anket yapmak ister misiniz ?

Grafiksel Raporlama

Araç Koltuklarına Göre Anket Sonuçları

Araça Göre Anket Sonuçları

İsterseniz Şubelerinizin Memnuniyetini Ölçün

Dilerseniz Tüm Araçlara Aynı Anket

Dilerseniz Her Araça Farklı Anket

Soru Analizleri

Koltuk arkası Karekodla, yolcularınıza bağlanın!

ENTEĞRE BİLET

entegrebilet.com

SINIRSIZ ANKET

SINIRSIZ ARAÇ

SINIRSIZ KOLTUK



GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman





Kale Seyahat'ten Yolculukta Dijital Devrim

Türkiye'nin köklü yolcu taşımacılığı markalarından biri olan Kale Seyahat, 1975 yılından bu yana sunduğu güvenli, konforlu ve kaliteli hizmet anlayışıyla milyonlarca yolcunun ilk tercihi olmaya devam ediyor. Sektördeki yenilikçi yaklaşımını her geçen gün daha da ileri taşıyan Kale Seyahat, dijitalleşen dünyaya ayak uydurarak hizmet kalitesini yeni bir boyuta taşıdı. Şirket, BEIN CONNECT iş birliğiyle başlattığı yeni proje kapsamında, yolcularına seyahat boyunca zengin içeriklerle donatılmış kesintisiz bir multimedya deneyimi sunmaya başladı.

Otobüsle seyahati yalnızca bir ulaşım hizmeti olmaktan çıkarıp, keyifli ve interaktif bir deneyime dönüştürmeyi amaçlayan bu iş birliği sayesinde, Kale Seyahat'ın araçlarında artık her koltukta kişisel ekranlar üzerinden dizi, film, belgesel, canlı yayın ve çocuklara özel içerikler gibi birçok seçenek yolculara sunuluyor. Uzun yolculuklar sırasında zamanın nasıl geçtiği anlaşılmadan, kaliteli içeriklerle dolu bir deneyim yaşanıyor.

Kale Seyahat'ın Satış ve Pazarlama Direktörü Erhan Güler, gerçekleştirilen bu dijital dönüşümle ilgili şunları söyledi:

“Yolcularımızın memnuniyetini artırmak ve beklentilerinin ötesine geçmek bizim için daima öncelik taşıyor. Teknolojiyi hizmetimizin merkezine alarak, seyahat konforunu dijital içeriklerle zenginleştiriyoruz. BEIN CONNECT ile gerçekleştirdiğimiz iş birliği, bu vizyonumuzun en somut örneklerinden biri. Misafirlerimize artık sadece ulaşım değil; aynı zamanda kaliteli vakit geçirebilecekleri bir yol arkadaşlığı sunuyoruz.”

50. kuruluş yıl dönümüne adım adım yaklaşan Kale Seyahat,

yalnızca müşteri memnuniyetiyle sınırlı kalmayıp, aynı zamanda toplumsal sorumluluk bilinciyle de hareket ediyor. Genç nesillerin eğitim, kültür, spor ve sosyal yaşamda desteklenmesine yönelik projelere katkı sunan marka, Galatasaray Spor Kulübü'nün ana sponsorları arasında yer alarak Türk sporuna da değer katıyor.

Yenilikçi yaklaşımı, güçlü hizmet ağı ve vizyoner yatırımlarıyla sektördeki liderliğini pekiştiren Kale Seyahat, geleceğin seyahat standartlarını bugünden belirlemeye kararlı görünüyor.



Hassoy'dan Erbaa'ya Tourismo 16

Mercedes-Benz'in yeni yıldızlı Tokat yolunda. Bölgesinin güçlü firması Erbaa Seyahat yeni yatırımına kavuştu. 1 adet Tourismo 16 siparişi veren firma bugünkü törenle aracını bünyesine kattı. Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satışı gerçekleştirilen Tourismo 16 Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Yönetim Kurulu Üyesi Yılmaz Özgür'e teslim edildi.



Hassoy'dan Gökkuşuğu Turizm'e Tourismo Teslimatı

Kilis merkezli turizm ve taşımacılık firması Gökkuşuğu Turizm, filosunu güçlendirme hedefi doğrultusunda Mercedes-Benz Tourismo yatırımıyla büyümeye devam ediyor. 3 adetlik Tourismo anlaşmasının ilk teslimatı, bugün düzenlenen törenle gerçekleşti. Aracın anahtarları, Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Gökkuşuğu Turizm yetkilileri Osman Daşdelen ve Mehmet Daşdelen'e teslim edildi.



Acr Otokar Ailesi Olarak Filoları Büyütüyoruz!

Yıllardır süre gelen otokar bayiliğimizle siz değerli misafirlerimiz için her bütçeye uygun araç ve kampanyalarla sizlerin yanınızdayız...

Sizlerde araçlar hakkında bilgi almak ve kampanyaları kaçırmak istemiyorsanız bayimizi ziyaret etmeyi unutmayın.

ACR

ACR OTOMOTİV OTOKAR BAYİİ
Aşağı Kayabaşı, Atatürk Blv. No:42
Niğde Merkez/Niğde



YÖNETİCİ VE İŞLETMECİ GÖZÜYLE “KÂMİL KOÇ”

Kâmil Koç’un köklü kurum yapısı yalnızca bir ulaşım markası olmanın ötesine geçerek sektörde sağlam temeller üzerine kurulu iş birliklerine dönüşüyor. “Yol Arkadaşım Kâmil Koç” serimizin Bursa ayağında yıllarını Kâmil Koç’a adanmış, önce yöneticilik ardından da bayrağı genç nesillere devrederek Bursa işletmeciliğine başlayan Aydın Tokatlı ile bir araya geldik. Tüm kariyerini Kâmil Koç çatısı altında geçiren Tokatlı, markanın hem sektörde hem de Bursa’da nasıl bir mihenk taşı olduğunu anlattı. Kâmil Koç’un kurumsal yapısına ve finansal disiplinine ve markanın buna verdiği öneme değindi. Hem bir yönetici hem de bir işletmeci gözüyle Kâmil Koç’un farkını ortaya koyan bu röportajımız, aynı zamanda markanın uzun soluklu başarısının ardındaki istikrarı gözler önüne seriyor. Keyifli okumalar!

KÂMİL KOÇ İLE ÇOK ERKEN YAŞLARDA TANIŞTIM
1974 doğumluyum. Henüz 3 yaşındayken ailem Bulgaristan’dan Türkiye’ye göç etti. İlk ve orta öğrenimimi Balıkesir’de tamamladım. Ortaokulu birincilikle bitirdiğim için Bursa Erkek Lisesi’ne kaydoldum. Lise eğitimim sırasında üçüncü sınıftan itibaren Kâmil Koç ile olan bağlarım güçlenmeye başladı. Babam, o dönemlerde Kâmil Koç’ta bireysel otobüsçülük yapıyordu. O yıllarda otogarda bir gazete bayisinde çalışmaya başladım. Gazete satarken biriktirdiğim bozuk paraları Kâmil Koç’taki çalışanlara verip bütün hale getiriyordum. Bu sayede de onlarla iyi bir dostluk kurmaya başladım. Böylece hem eğitimime devam ettim hem de Kâmil Koç’ta çalışmaya adım attım. Önce kendi otobüslerimizde çalıştım. Babam şoförlük yapar-

ken ben de muavinlik yaptım. Kâmil Koç bünyesindeki resmi çalışma hayatım ise 1989 yılının Haziran ayında, henüz 16 yaşındayken başladı. Lise eğitimimi tamamladıktan sonra tam zamanlı olarak Kâmil Koç’ta çalışmaya başladım. 1997 yılında askerlik sebebiyle kısa bir ara verdim ancak 1999’da yuvama geri döndüm. Uzun yıllar süren bu serüven, 1 Şubat 2024 itibarıyla farklı bir boyuta taşındı. Bordrolu çalışan olarak görevimi bırakıp Kâmil Koç’un Bursa acentesini işletmeye başladım. Böylece hem Kâmil Koç Ailesi’nin bir parçası olmaya devam ettim hem de kendi işimi yönetme sorumluluğunu üstlenmiş oldum.

GENÇLERİN ÖNÜNÜ AÇMAM GEREKTİĞİNİ DÜŞÜNDÜM
Şirketimizde geçirdiğimiz yıllar içerisinde mental olarak yorgunluk hissetmeye başladım. Yönetici olarak Kâmil

Koç’taki misyonumu tamamladığımı düşündüğüm zaman da gençlerin önünü açmanın, bu işi daha büyük bir heyecan ve şevkle yapacak birine devretmenin firma için daha doğru olacağına inandım. Ayrıca Kâmil Koç’a olan manevi borcumu kendimce ödediğimi düşündüğüm için genel müdürümüzle fikrimi paylaştım. O da bu kararımı uygun gördü. Gerek Kâmil Koç’a gerekse de kendime artık bu şekilde daha faydalı olabileceğimi inandığımız için bu yeni yola adım attım. Yöneticilik çok daha zor ve sorumluluk gerektiren bir iş. Çünkü doğrudan birçok insana karşı sorumlusunuz, herkes sizden bir başarı veya bir sonuç bekliyor. Ancak kendi işinizi yürüttüğünüzde öncelikle kendinize karşı sorumlusunuz. Sorumluluklarınızı yerine getirdikten sonra aldığınız sonuçlar sizi tatmin ediyorsa, bu yeterli oluyor.





KÂMİL KOÇ HAYATIMIN AYRILMAZ BİR PARÇASI HALİNE GELDİ

Babam her zaman şunu söylerdi: “Benim üç oğlum var; biri Aydın, diğeri Ayhan ve bir diğeri de Kâmil Koç.” Çünkü biz Kâmil Koç’la birlikte büyüdük. Aynı şey benim için de geçerli. Başka hiçbir yerde çalışmadım. Sadece Kâmil Koç’a başlamadan önce 6-8 ay kadar bir gazete bayisinde çalışmışım. Şimdi 50 yaşına geldim ve hayatım boyunca Kâmil Koç’tan başka bir şey bilmedim.

Dışarıda nasıl bir hayat var, başka işlerde çalışma deneyimi nasıl olur, bunları tarif etmek benim için gerçekten çok zor. Çünkü Kâmil Koç artık sadece bir iş yeri değil; annemiz, babamız, kardeşimiz, çocuğumuz... Yani hayatımızın ayrılmaz bir parçası. **BURSALILAR İÇİN KÂMİL KOÇ’UN YERİ BİR BAŞKA**

Bursalılar için Kâmil Koç’un yeri her zaman farklı olmuştur. Birisi yaşa-

dığı şehirle ilgili bir şey söylediğinde biz Bursalılar “Kestanemiz meşhur, havlumuz meşhur, Kâmil Koç’umuz meşhur” deriz. Bu yüzden Bursa halkı için Kâmil Koç sadece bir otobüs firması değil, aynı zamanda sevgi, övgü ve güvenin simgesidir. Ayrıca sektörde birçok ilke imza attığı için ve bu ilkler genellikle Bursa’dan çıktığı için Kâmil

Koç bu şehirde başarının önemli temsilcilerindendir. Kurucularından yöneticilerine kadar herkes Kâmil Koç’tan aldığı güçle hep bir adım ileri gitmek için elinden geleni yapıyor. İşte bu yüzden bugün Kâmil Koç, Türkiye’nin zirvesindeki yerini koruyor.

HAK EDİŞLERİMİZ BELİRTİLEN GÜNDE EKSİKSİZ OLARAK YATIRILIR

Kâmil Koç’ta tüm işletmelerde olduğu gibi müşteriye birebir fiyatı belli olan bir ürünün satışını yapıyoruz. Ödeme

Biz, burada 12 personel çalıştırıyoruz ve hepsi bizim sorumluluğumuzdadır. Kâmil Koç’tan aldığımız kültürle biz de personelimizin maaşlarını her ayın 5’inde öderiz. Yemek kartları ve diğer hak edişleri de eksiksiz yerine getiririz. Biz böyle gördük, böyle öğrendik. Bu yüzden Kâmil Koç, bizim için sadece bir iş değil, hayatımızın her alanında bir rol modelidir.

BURADA ÖNCELİK HER ZAMAN “EĞİTİM”DİR

Kâmil Koç’ta çalışanlar karakterli, işine

mesai sistemi uygulanır, haftada 5 gün çalışsın ve 2 gün izin hakkın vardır. Devlet kurumu ciddiyetinde çalışanların haklarına saygı gösterilir. Bunun yanı sıra eğitim konusu Kâmil Koç için her zaman önceliklidir. Yıl içinde çalışanların alması gereken eğitimler planlanır ve bu eğitimlere katılım zorunludur. Belirli periyotlarla yapılan bu eğitimler, çalışanların kendilerini geliştirmelerinin yanı sıra güncel kalmalarını ve sektörde her zaman bir adım önde olmalarını sağlar. Bir öğretmenin öğrencisini

sürekli geliştirmesi gibi burada da çalışanlar asla boş bırakılmaz. Kim olduğu fark etmeksizin—host, kaptan, yönetici ya da işveren—öncelik her zaman eğitimidir. Kâmil Koç, bu anlayıştan hiçbir zaman vazgeçmedi ve çalışanlarına her zaman gelişim imkânı sundu. İşte bu yüzden burada karakterli, kendini sürekli geliştiren iyi insanlar bir araya geliyor.

DİSİPLİNLİ VE ÇALIŞANA DEĞER VERİLEN BİR ORTAMDA HİZMET VERİYORUZ

Kâmil Koç’un yapısı hem babacan hem sevecen hem de disiplinli bir denge üzerine kurulmuştur. Burada belli kurallar ve kriterler vardır, yüz kızartıcı suçlara kesinlikle tolerans gösterilmez.

Olması gereken de budur. Bu esnetildiği zaman düzeni ve güveni sağlamak mümkün olmaz. İşte bu yüzden Kâmil Koç, yıllardır disiplinli, ama aynı zamanda çalışanına değer veren bir marka olarak yoluna devam ediyor. Bu sistem de çalışanları ve müşterileri koruyan bir çerçeve sunuyor, markanın güvenilirliğini pekiştiriyor.



günlerimiz belli tarihlerdedir ve hak edişlerimiz belirtilen gün içinde eksiksiz olarak yatırılır. Bu, Kâmil Koç’ta eski bir gelenektir. Sektörde bir söz vardır: “Yeter ki Kâmil Koç’tan alacağım olsun...” Çünkü burada güven esastır. Yapılan sözleşmede hangi tarih yazıyorsa, ödeme o gün yapılır. Bu da bizim en büyük güvencelerimizden biridir.

ve insan ilişkilerine değer veren kişilerdir. Peki, bu insanların bu markanın etrafında toplanmasını sağlayan şey ne? Kâmil Koç’un kendine özgü bir kültürü var. Bu kültür yıllardır değişmeden devam eden bir kurumsal bir marka oluşturmuş durumda. Burada çalışma saatleri belli kurallar çerçevesinde hakkaniyetle düzenlenir. Örneğin, 8 saat



Muş Yolu, 2025 Model Travego'larla Filosunu Güçlendiriyor

Muş Yolu, yolcu taşımacılığın-
daki kalite ve konfor hedefleri
doğrultusunda filosunu yeni
nesil araçlarla yenilemeye devam edi-
yor. Bu kapsamda siparişi verilen 2025
model Mercedes-Benz Travego otobüs-
ler, düzenlenen törenle firmaya teslim
edildi.

Teslimat, Mercedes-Benz Türk Otobüs
Filo Satış Grup Müdürü Burak Batum-
lu ve Gelecek Otomotiv Otobüs Satış
Müdürü Cüneyt Ergün tarafından, Muş
Yolu Yönetim Kurulu Başkanı Mazhar

Özkan'a gerçekleştirildi.

**Muş Yolu Yönetim Kurulu Başkanı
Mazhar Özkan**, teslimat töreninde yap-
tığı açıklamada şunları söyledi:
"Müşterilerimize her zaman en iyi
hizmeti sunmayı hedefliyoruz. Bu
doğrultuda araç filomuzu son teknolo-
jiye sahip, yüksek konforlu otobüslerle
güçlendirmeye devam ediyoruz. Merce-
des-Benz Travego, güvenlikten konfora
kadar sunduğu üst düzey özelliklerle
tercih sebebimiz oldu. Gelecek Otomo-
tiv'e ve Mercedes-Benz Türk'e bu iş

birliği için teşekkür ediyoruz."

Teslimatla ilgili değerlendirmede bulu-
nan **Gelecek Otomotiv Otobüs Satış
Müdürü Cüneyt Ergün** ise şunları
kaydetti:

"Muş Yolu gibi sektörde güçlü ve viz-
yoner firmalarla çalışmak bizim için her
zaman memnuniyet verici. 2025 model
Travego'ların Muş Yolu filosuna değer
katacağına ve yolcu memnuniyetini
daha da artıracığına inanıyoruz. Yeni
araçların hayırlı olmasını diliyoruz."
Yeni araçlarla birlikte Muş Yolu, 2025

sezonuna daha güçlü ve daha donanımlı
bir filoyla girmeye hazırlanıyor.



İkinci Elin Güvenilir Adresi:
BusStore

444 628 4
İletişim Merkezi 444 MBT 4

Akçaburgaz Mah. Süleyman Şah Cad.
No:2 34522 Esenyurt/İstanbul



“Bu da Castrol” Kampanyasına Altın Effie Ödülü

Madeni yağ pazarının lider markalarından Castrol, etkili pazarlama iletişimindeki başarısını bir kez daha kanıtladı. Castrol, reklam ve pazarlama dünyasının en saygın ödülllerinden biri olan Effie Awards 2025'te Altın Effie Ödülü kazandı.

Castrol Türkiye, Ukrayna ve Orta Doğu (TUCA) ekipleri tarafından hayata geçirilen “Bu da Castrol” kampanyası, “Otomotiv Ürün ve Hizmetleri, Satış Sonrası Ürün ve Hizmetler” kategorisinde Altın Effie'ye layık görüldü. Yaratıcı kurgusu ve dikkat çekici film diliyle öne çıkan

kampanya, Castrol'ün karada, havada, denizde ve hatta uzayda nasıl yer aldığını genç bir stajyerin gözünden anlatan özgün hikayesiyle büyük beğeni topladı. “Bu da Castrol” söylemiyle yola çıkan kampanya, markanın hareketin ve ilerlemenin olduğu her alanda bulunduğunu etkileyici bir şekilde aktardı.

Castrol Türkiye, Ukrayna ve Orta Doğu Pazarlama Direktörü Cansu Taç Ekmekçiler, bu başarıdan duyduğu mutluluğun altını çizerek, “Effie Altın Ödülü, sadece yaratıcı bir fikrin değil, aynı zamanda güçlü bir ekip çalışmasının ve

stratejik bir vizyonun sonucudur. Castrol olarak her zaman yenilikçi iletişim yaklaşımımızla sektöre yön vermeye devam edeceğiz. ‘Bu da Castrol’ kampanyası, yenilenen marka stratejimizi sahaya güçlü bir şekilde yansıttığımız önemli bir adımdı. Effie Awards gibi prestijli bir ödülün sahibi olmak Castrol adına büyük bir anlam taşıyor” dedi. Effie jürisi tarafından en etkili kampanyalardan biri olarak değerlendirilen proje, Castrol'ün yenilenen iletişim stratejisini kamuoyuna başarıyla taşıyarak tüketiciyle olan bağını daha da güçlendirdi.



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servisleri, geniş servis ağı, orijinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakım ve onarımını en etkili şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

#TekNiyetMemnuniyet

Mercedes-Benz
Trucks you can trust.





Anadolu Isuzu Şanlıurfa Büyükşehir Belediyesi'ne 25 adet Citiport Teslim Etti

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, son teknoloji ile geliştirilen konforlu otobüsleriyle belediyelerin toplu taşıma filolarına katkıda bulunmaya devam ediyor. Anadolu Isuzu bu kapsamda Şanlıurfa Büyükşehir Belediyesi filosuna 25 adet Isuzu Citiport teslim etti. 14 Nisan 2025 tarihinde düzenlenen teslimat törenine; Şanlıurfa Valisi Hasan Şıldak, Şanlıurfa Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet Kasım Gülpınar, belediye yetkilileri

ve Urfa Ulaşım A.Ş. yetkilileri ile Anadolu Isuzu Yurtiçi Satış Direktörü Yusuf Teoman, Anadolu Isuzu Otobüs Satış Müdürü Murat Küçük, Anadolu Isuzu Bayi Kanalı Yöneticisi Emin Günışık, Isuzu Gaziantep Özdicile Bayisi Özdicile Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Dicle, Özdicile Satış Müdürü Aykut Baş katıldı.

'En İyi Tasarım' ve 'En Konforlu Otobüs' ödülleri

Anadolu Isuzu Otobüs Satış Müdürü Murat Küçük törende yaptığı konuşmada, bu teslimatla Şanlıurfa'nın toplu taşıma alt yapısının daha da güçleneceğine ve Şanlıurfa halkına daha konforlu, kaliteli, güvenli ve erişilebilir bir ulaşım imkânı sunulacağına dikkat çekti. Murat Küçük, "Gebze Şekerpınar'da bulunan üretim tesislerimizdeki Ar-Ge mühendislerimiz tarafından tasarlanan Isuzu Citiport otobüslerimiz, yurt içinde ve ihracatını gerçek-



leştiğimiz yurt dışı pazarlarda 'En İyi Tasarım' ve 'En Konforlu Otobüs' ödülleriyle layık görüldü. Isuzu Citiport, modern tasarımı, düşük yakıt tüketimi ve yüksek manevra kabiliyeti ile şehir içi ulaşım-

da fark yaratan bir model. Alçak taban yapısı sayesinde engelli ve yaşlı yolcularımız için de erişilebilir bir çözüm sunarak, ulaşım da herkes için eşitlik ilkesine katkı sağlıyor" dedi.



MOON

OTOMOTIV®

Koltuklarınıza Değer Katan Değişim

"Konforu ve Şıklığı Yeniden Tanımlıyoruz"

- Araca Özel Koltuk Döşemesi
- Profesyonel Koltuk Değişimi
- Kaporta & Boya İşlemleri

0535 585 44 48

Küçükbalıklı Mah. Şanlı Cad. Mahrukatçılar Sitesi No: 124A Osmangazi / Bursa



Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği Toplantısı TEMSA'da Gerçekleşti

Toplu taşımacılık paydaşlarını ve sürdürülebilir ulaşım modlarını bir araya getirerek kentsel hareketliliği geliştirmeyi amaçlayan Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği'nin (UITP) Araç ve Ekipman Komitesi (VEIC), 70'inci kez toplandı. TEMSA'nın ev sahipliğinde Adana'da gerçekleşen toplantıda; 30 farklı ülkeden toplu taşıma ekipman üreticisi, tedarikçi ve işletmeci sürdürülebilir ulaşımın geleceğini şekillendirme gündemiyle bir araya geldi. Katılımcılar, TEMSA'nın ileri teknoloji üretilen tesisini inceleme ve elektrikli ürün ailesini tanıma imkânı buldu.

Toplu taşımacılık sektörünü daha sürdürülebilir bir geleceğe taşıyacak stratejilerin ele alındığı 70. Uluslararası Toplu Taşımacılar Birliği (UITP) Araç ve Ekipman Komitesi (VEIC) Toplantısı'na 30 farklı ülkeden toplu taşıma ekipman üreticisi, tedarikçi ve işletmeci katıldı. Bu güçlü katılım kamu alımları, karbon emisyonları, enerji verimliliği ve toplu taşımada yenilenebilir enerji kaynaklarının entegrasyonu gibi konularda sektörün sürdürülebilirliğe olan

kolektif bağlılığını ortaya koydu. Toplu taşıma sistemlerinin çevresel etkilerini azaltmayı amaçlayan son teknolojiler, iyi uygulamalar ve iş birliğine dayalı girişimler hakkında fikir alışverişinde bulunuldu. Çevreci teknolojiler ve enerji verimliliği konularının ön planda olduğu toplantıda; sürdürülebilir kalkınmayı destekleyen politika çerçevelerinin gerekliliği, satın alım ve finansman perspektifinden kamu-özel iş birliğinin ve inovasyonun önemi üzerinde duruldu. Sektörün karbon ayak izini



azaltma sürecinde sanayi, işletmeciler ve otoriteler arasındaki iş birliğinin kritik olduğunu altı çizildi. **Katılımcılar TEMSA'nın üretim tesisi ve elektrikli ürün ailesini keşfetti** Etkinliğin ilk gününde katılımcılar, batarya sistemlerini ve yüksek katma değerli yazılımlarını kendi

bünyesinde geliştiren TEMSA'nın son teknolojiyle donatılmış üretim tesisi ve Batarya Üretim Merkezi'ni yerinde gözlemlene fırsatı buldu. Toplantının ikinci gününde ise Adana Hafif Raylı Sistem İşletme Merkezi ziyaret edildi. Sektörün sürdürülebilir kalkınmaya olan bağlılığını yeniden teyit eden

buluşma; toplu taşıma sistemlerinin tasarımı ve işletilmesi konusunda önemli gelişmeleri beraberinde getirmesi ve sürdürülebilir bir geleceğin kapılarını aralayacak olması bakımından da önem taşıyor. Bir sonraki buluşma, 2025 yılı sonbaharında, Norveç'in Trondheim kentinde gerçekleştirilecek.

25 yıllık tecrübemiz ve uzman kadromuzla en uygun fiyatlar ile sektörümüzün hizmetindeyiz.

Bizimle iletişime geçin.

537 715 52 52 / 537 943 77 88



ÖNER
sigorta
Sigortacılık bizim işimiz

OTOBÜS VE TİCARİ ARAÇ CAM MONTAJI



Lamine Ön Camlar



Temperli Kapı Camları



Temperli Arka Camlar



Isıtmalı Lamine Camlar



Temperli Kelebek Camlar



Tüm marka **oto camlarınızı** anlaşmalı olduğumuz **sigorta şirketleriyle** **ücretsiz ve kusursuz** bir şekilde **değiştiriyoruz !**

Otogar Merkez
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B042
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 18 60

Otogar Şube
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B101
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 00 68

İkitelli OSB Şube
İkitelli Org. San. Böl. Dolapdere San. Sit. 12. Ada
No:27/29/31 H1 Blok İkitelli / İstanbul 0(212) 549 78 94

KHO
KAYAHAN OTOCAM
www.kayahano.com.tr

ET GARANTİ GÜVEN MEMNUNİYET GARANTİ GÜVEN ME

BU KOLTUKLARDA

GÜVENLİK VE KONFOR

BİR ARADA

Sensör & Uyarı Mekanizmalı 3 Nokta Emniyet Kemerleri

Yüksek Malzeme Kalitesi

Hafif ve Dayanıklı Yapı



Türkiye Distribütörü



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16



BS TEKNİK OTOMOTİV BİR SERVİSTEN DAHA FAZLASI

Bu sayımızda, bizi yalnızca bir servisin değil bir kültürün içine çeken bir hikâyeye konuk oluyoruz. 20 yıldır BS Teknik Otomotiv çatısı altında çalışan ve bugün genel müdürlük görevini yürüten İsmail Nergiz’le bir araya geldik. Kendisiyle sadece iş süreçlerini değil; aidiyet duygusunu, müşteriyle kurulan samimi bağı, teknolojiyi nasıl içselleştirdiklerini konuştuk. Otobüsçünün zamanla yarıştığı, servislerin sadece onarım değil güven inşa ettiği bir dünyada; İsmail Nergiz’in tecrübeleri kuşağımıza küpe, sektörün geleceğine ışık niteliğinde. Yolculuğa onun sesiyle çıkıyoruz. Keyifli okumalar!

BURASI BENİM İŞİM DEĞİL, HAYATIM

Ben İsmail Nergiz. 1972, Çanakkale doğumluyum. Uludağ Üniversitesi Maliye Bölümü mezunuyum. BS Teknik Otomotiv’e 2006 yılının ilk aylarında muhasebe uzmanı olarak girdim. O günden bugüne tam 20 yıl oldu. Şimdi bu şirkette genel müdürlük görevini yürütüyorum. Geçen sene aldığım eğitimlerle birlikte “sertifikalı servis müdürü” unvanını da kazanmış oldum.

20 sene bir yerde kalmak kolay değil. Ama ben bu şirkette sadece çalışmadım, yaşadım. Burada hâlâ kararlar istişareyle alınır. Ne yaparsak oturur konuşuruz. Hata bile yapsak “biz bu kararı birlikte verdik” diyebilmek insanı rahatlatıyor. Benim için BS Teknik bir işyeri değil, hayatımın bir parçası.

MÜŞTERİYLE AYNI DİLİ KONUŞUYORUZ

Bizim işimizin en kritik noktası şu: müşteriye hizmet satmıyorsun, güven satıyorsun. Otobüsçünün her dakikası kıymetli. Servise geldiğinde en kısa sürede işini halledip çıkmak ister. Bu yüzden biz hem teknik olarak hızlıyız hem de müşteriye anlıyoruz. Yani aynı dili konuşuyoruz. Metro, Pamukkale Turizm, Topçam... Hepsiyle uzun yıllara dayanan ilişkilerimiz var. Bir örnek vereyim: Topçam filosunun neredeyse tamamı MAN’dı bir dönem. O sürecin mimarlarından biri de bizim servisimizdir. Bugün hâlâ Almanya’dan, merkezden, muhasebe veya sistem tarafıyla ilgili biri bizi arayıp “siz bunu nasıl yapıyorsunuz?” diye sorabiliyor. Bu gurur verici bir şey. Zamanından önce iş teslim eden, düzenli çalışan bir ekibiz.

BURASI BİR OKUL GİBİ

Şu anda sektörde en büyük sıkıntı kalifiye personel bulmak ama biz bu sorunu yıllardır kendi sistemimizle çözüyoruz. Burası sadece bir servis değil, aynı zamanda bir okul. MAN’ın eğitim akademisinden Türkiye’de en yüksek puan alan servisten biriyiz. Servis elemanı, teknisyen, uzman teknisyen... MAN’ın belirlediği üç aşamalı eğitim sürecinde biz uzman teknisyen sayısı açısından ilk sıralardayız. Şu anda 30’a yakın uzman teknisyenimiz var. Bugün İstanbul’daki servisimizde 52 kişilik bir kadro çalışıyor. Hendek’teki ikinci servisimizde de 16 kişilik bir ekip var. Servis



kadromuzun tamamı yetkin. Uzun yıllardır bizimle çalışan ustalarımız var. Bu tür bir aidiyet kolay oluşmaz. İnsanları sadece maaşla, sadece sözle tutamazsınız.

OTOBÜŞÇÜNÜN HER DAKİKASI ÇOK KIYMETLİ

Otobüs sektörü çok stresli. Müşteri servise geldiğinde “benim üç saatim var, bu arada bakımı yapın” diyor. Biz de buna göre hızlı çalışmak zorundayız. İstanbul’daki servisimiz daha çok otobüs ağırlıklı çalışıyor. Otogarın tam kalbindeyiz. Bu da bize avantaj sağlıyor ama aynı zamanda ciddi zorlukları da beraberinde getiriyor. Günde 15–20 araç giriyor. Bunların %60–70’i aynı gün içinde teslim ediliyor. Bu ciddi bir organizasyon becerisi gerektiriyor. Hendek servisimiz ise daha çok kamyon ağırlıklı çalışıyor. Orayı da zamanla oturtuk. İlk başta otobüsler için açmıştık ama bölgenin yapısı kamyonu daha uygun hale geldi. Orada 750 metrekairelik kapalı alanımız var. 4 otobüs aynı anda içeri girebiliyor. 16 personelimiz orada çalışıyor. Her iki servis de aynı disiplini, aynı iş ahlakını taşıyor.

MAN’IN KAMPANYALARI ÇOK ETKİLİ OLDU

Eskiden Ramazan ya da Kurban Bayramı öncesi servisler tıka basa dolardı. Otobüs

firmaları arabalarını yaza hazırlar, önlem olarak bakım yaptırırlardı. Şimdi öyle değil. Herkes “gittiği yere kadar” mantığıyla hareket ediyor. Bu da bizim işlerimizi etkiliyor tabii ama buna rağmen 2025 sezonuna hazırız. MAN da bu konuda çok destekleyici kampanyalar yapıyor. Özellikle motor kampanyası çok ses getirdi. Şanzıman, fren, enjektör gibi konularda da ciddi destekler var. Bu kampanyalar sayesinde ulaşamadığımız müşterilere bile ulaştık. Bir de şöyle bir gerçek var: biz her ne kadar yetkili servis olsak da patronlarımızın geçmişi esnafıktan geldiği için servisimizde sıcak bir tamirhane havası da hâlâ var. Yani biz, kurumsal disiplinle mahalle tamircisinin samimiyetini harmanlayan bir yapıyız. Bu da müşteriye yansıyor.

TEKNOLOJİ HAYATIMIZIN BİR PARÇASI

Gelişen teknolojiyi çok yakından takip ediyoruz. Artık kabullerimizi tabletlerle yapıyoruz. Araç giriş-çıkış süreçleri dijitalleşti. Dokunmatik ekranlar, kartlı sistemler, online randevular... Bunların hepsi işimizi hızlandırıyor. Ayrıca şu anda çok büyük bir yedek parça deposu yatırımımız var. Stok yönetimini daha hızlı ve doğru yapabilmek adına bu adımı atıyoruz. Yani teknolojik yatırım-

larımızı asla ihmal etmiyoruz. İş disiplini tarafında da büyük adımlar attık. Özellikle pandemi sonrası çok ciddi bir mali disiplin sürecine girdik. Nakit akışımızı çok sıkı kontrol ediyoruz. Borçlanarak büyümek gibi bir yaklaşımımız yok. Gelir-gider dengesi, stok dönüş hızları, personel verimliliği... Bunların hepsine detaylı bakıyoruz.

YENİ MAN OTOBÜSLERİ, “İŞLETME DOSTU”

MAN son yıllarda motor teknolojisi açısından çok ciddi atılımlar yaptı. Şu anda Euro 6E motorları kullanıyoruz. Bu motorlar yakıt tüketiminde %20’ye varan tasarruf sağlıyor. Bakım aralıkları da 80.000 kilometreye kadar çıktı. Yani hem işletme maliyeti düşük hem de dayanıklılık çok yüksek. Bunu sadece biz söylemiyoruz. Yeni MAN araç alan tüm müşterilerimizden birebir duyuyoruz.

ZOR AMA DEĞERLİ BİR İŞ

Hedefimiz her zaman daha iyisi. Biz sadece bakım-onarım yapan bir servis değiliz. Aynı zamanda otobüsçünün dostuuz, çözüm ortağıyız. Gelecek zor olacak gibi ama biz iş ahlakımızla ayakta kalacağız. Çünkü biz işimizi iyi yapıyoruz. Herkesi memnun edemeyebiliriz ama elimizden gelenin en iyisini yaparız. Ben, bu ailenin içinde olmaktan gurur duyuyorum.



HERKES TAŞIN ALTINA ELİNİ KOYMALI

Yeni sayımızda direksiyonumuzu Sakarya'ya kırdık ve kararlılığıyla sektöre yön veren önemli bir isimle, **VİB Turizm Kooperatifi Başkanı Suat Akın** ile bir araya geldik. Otobüsçülüğü yalnızca bir meslek değil, bir miras olarak gören Başkan, bizlere hem kişisel yolculuğunu hem de kurumsal hedeflerini içtenlikle anlattı. 1997'de temelleri atılan bir yapının nasıl ulusal bir markaya dönüştürülmek istendiğine, sektörün karşı karşıya kaldığı sorunlara ve çözüm önerilerine kulak verdik. **“Bu şehir bize dar geliyor”** diyen bir vizyonun; yazılımdan fiyatlandırmaya, hattın düzeninden hizmet kalitesine kadar tüm detaylara dokunduğu kapsamlı bir röportaj gerçekleştirdik. Keyifli okumalar!

HEDEFE ULAŞMAK İÇİN KARARLILIKLA YOLA DEVAM EDİYORUZ!

1973 yılında Sakarya Karasu'da doğdum. Lise mezunuyum. Evli ve iki çocuk babasıyım. Sakarya'nın öz evladı olarak bu şehirde doğdum, büyüdüm ve iş hayatına da yine burada adım attım. Otobüsçülük mesleği bizde baba mesleğidir. Ailemizin büyük bir bölümü bu sektörün içinde aktif olarak yer almıştır. 1997 yılında kurucu üyelerinden biri olduğum Sakarya VİB Turizm Kooperatifi'ni hayata geçirdik. Bu tarihten itibaren kooperatifin çeşitli yönetim kademelerinde görev aldım. Son 5 yıldır ise başkanlık görevini yürütüyorum. 2025 yılı Mart ayında yapılan seçimde üyelerimizin güvenini bir kez daha kazanarak, hedeflerimize kararlılıkla devam ediyoruz.

VİB'İ ULUSAL ÖLÇEKTE BİR MARKA HALİNE GETİRMEK İSTİYORUZ

Zor bir dönemde başkanlık görevini devraldım. Pandemi, sektörümüzü olduğu kadar bizi de ciddi şekilde etkiledi. Dört yılımız neredeyse tamamen pandemi ve sonrasında oluşan ekonomik sıkıntılarla mücadele etmekle geçti. Sefer sayılarımız yarı yarıya düştü ancak bu krizi fırsata çevirmek için yoğun çaba sarf ettik. Bu süreçte kısmen başarılı olduk diyebilirim çünkü vizyonumuz henüz tamamlanmış değil. VİB'i yerel bir marka olmaktan çıkarıp ulusal ölçekte bir marka haline getirmek için var gücümüzle çalışıyoruz.

Bu bir süreçtir; “bugün yaptım, bitti” diyemeyiz. Sabırla, azımla, kararlılıkla ilerliyoruz. Artık Sakarya bize dar geliyor; bu kabuğu kırıp butik ama ulusal çapta bilinen bir marka olmayı hedefliyoruz. Sakarya bizim doğduğumuz yer, geçmişimizi unutmadan bu topraklardan aldığımız güçle daha da büyüyeceğiz.

İSTANBUL'DAN ARTVİN'E KADAR KESİNTİSİZ HİZMET VERİYORUZ

Şu an filomuzda 54 araçla hizmet veriyoruz. Yakın zamanda 25 araçlık bir yatırım planımız var. Yeni araçların filoya katılmasıyla birlikte yeni güzergâhları da belirleyeceğiz. Hem mevcut hatlarımızdaki hizmet kalitesini artıracakız, hem de yeni hatlarda varlık göstereceğiz. Gittiğimiz bölgelerde yolcu memnuniyeti bizim için her zaman ön plandadır. Bugüne kadar da bu konuda ciddi bir şikayetle karşılaşmadık. İstanbul'dan Artvin'e kadar kesintisiz hizmet verebiliyorsak bu bizim açımızdan önemli bir başarıdır.

REKABET, HİZMET KALİTESİ İLE YAPILIR

Gittiğimiz güzergâhlarda huzuru bozmaya değil, kalite getirmeye gidiyoruz. Rekabeti asla fiyat üzerinden yapmadık. Bizim için rekabet, hizmet kalitesi ile yapılır. Zaten doğrusu da budur. Araç içinde sunduğumuz konfor, personelimizin tutumu ve genel hizmet yaklaşımımızla fark yaratmaya çalışıyoruz. TOFED yönetiminde aktif olarak yer alıyorum. Bakanlık



nezdinde de sektörel çalışmaların takipçisiyiz. Ancak bazı konularda rahatsızlıklarımız var. Örneğin, güzergâh üzerindeki bazı noktalarda “ne bulursan sat” anlayışı hâkim. Bu kısa vadede araçları doldurabilir ama uzun vadede zarar ettirir. Rekabet yazıhanelerde ya da online sistemlerde değil, araç içerisinde hizmet kalitesiyle yapılmalıdır.

Bayram dönemlerinde sık sık gündeme gelen “fahiş fiyat” tartışmalarını da haksız buluyorum. Bilet fiyatları Ulaştırma Bakanlığı'nın belirlediği tavan tarife göre şekilleniyor. Yani sistem böyleyken bir bileti 3-4 katına satmak teknik olarak mümkün değil ancak genelde son koltuğu alan yolcunun ödediği ücret daha yüksek olduğu için bu durum kamuoyunda yanlış bir algıya yol açıyor. Oysa fiyatlar sistem tarafından otomatik belirleniyor ve bu sınırların dışına çıkmak

yorum. Federasyon olarak yöntemlerimizi daha stratejik hale getirmeliyiz. Kapı aşındırarak, ısrarla taleplerimizi sonuçlandırmalıyız.

SEKTÖR OLARAK KENDİ YAZILIM SİSTEMİMİZİ KURMAMIZ GEREKİYOR

Bu sektör çok zor bir sektördür. Kar, kış, yağmur, çamur demeden hizmet veren, en zor şartlarda bile faaliyetini sürdüren bir alandır. Uçaklar iptal olur, trenler çalışmaz, deniz yolu kapanır ama karayolu durmaz. Biz yollar kapanmadığı sürece hizmete devam ediyoruz. Üstelik, bu sadece bir ulaşım değil; bir memnuniyet ve güven işidir. Arabada 40 yolcu aynı anda memnun etmeye çalışıyoruz. Bu kolay değil.

Müşteri memnuniyeti bizim temel prensibimiz. Yolcu haklı olmasa bile gönlünü alır, misafirperverlik gösteririz. Çünkü bir yolcunun gönlünü kırarsak bu zincirleme olarak firmaya zarar verir. Bugüne kadar bu hassasiyeti hep taşıdık. Ayrıca sektör olarak artık kendi yazılım altyapımızı kurmamız gerektiğini düşünüyoruz. Bugün birçok firma büyük yatırımlar yapmasına rağmen, bilet satışında tamamen dış sistemlere bağlı kalmış durumda. Bu da bizi dijital anlamda bağımlı hale getiriyor. Kendi biletleme ve rezervasyon sistemimizi kurarsak hem bu bağımlılığı kırarız hem de gelirleri daha kontrollü ve adil şekilde yönetebiliriz. Bu sistem TOFED çatısı altında, tüm sektörün ortak kullanacağı şekilde kurulmalı. Mevcut başkanımızın dönemine

iz bırakacak en önemli adımlardan biri bu olabilir. Herkes kendi işini yapıyor ama sektörün ortak bir çatısı varsa oraya da sahip çıkmak gerekir. Bu artık bireysel değil, sektörel bir sorumluluk.

2025 YILINA DAİR BEKLENTİM YÜKSEK DEĞİL

Ülkemizdeki ekonomik kriz devam ettikçe, maliyetler artmaya devam ettikçe, sektörümüz de zorlanacaktır. 2024 yılı da beklentilerin altında geçti. Doluluk oranları düşüş gösterdi. Ay ay karşılaştırmalar yaptığımızda bunu net olarak görebiliyoruz. Kurban Bayramı da benzer şekilde dağılacaktır. 9 gün olması işleri yayar ama 12 ay boyunca sadece iki bayramla bu sektör dönmez. Ramazan'da kazanamadığımızı Ramazan Bayramı'nda telafi etmeye çalıştık. Kurban Bayramı ise biraz daha dağınık geçiyor.

Ramazan ayının yıl içinde daha kış aylarına kayması sektöre bir nebze olsun rahatlama getiriyor. Eskiden sezonun tam ortasına denk gelen Ramazan, artık daha sezon dışı dönemlere denk geliyor. Bu da hizmet sürekliliği açısından avantaj sağlıyor. Geçmişten bugüne kadar en iyi şekilde hizmet vermeye çalıştık. Sektörümüze olan inancımızı hiçbir zaman kaybetmedik. Ancak artık daha yapısal, kalıcı adımlar atmamız gerekiyor. Bunun için sektörün tüm paydaşları aynı çatı altında birlikte hareket etmeli ve üzerimize düşeni kararlılıkla yapmalıyız.

Mercedes-Benz Türk, 23 Nisan'ı Hatay İSO Yaşam Kenti'nde kutladı

Türkiye ağır ticari araç sanayisinin öncüsü Mercedes-Benz Türk, 6 Şubat 2023 tarihinde meydana gelen Kahramanmaraş merkezli depremlerin ardından yaraları sarmak ve bölgedeki hayatı yeniden inşa etmek için her adımda bölge halkının yanında olmaya devam ediyor.

Bu kapsamda Türkiye Cumhuriyeti'nin kurucusu Mustafa Kemal Atatürk'ün çocuklara armağan ettiği 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nı sosyal yaşamın devamlılığı ve çocukların sosyal gelişimi adına, geçtiğimiz yıl da olduğu gibi Hatay Antakya'da yer alan İSO yaşam kentinde kutladı. Toplamda 900'e yakın çocuğun yer aldığı etkinliğin yanı sıra, 6-12 yaş aralığındaki 700 çocuk için özel bir tiyatro gösterimi gerçekleştirildi.

23 Nisan coşkusunu Hatay'a taşıdı Bayram sevincini Hatay'a taşıyan şirket, birbirinden renkli etkinliklerle 900'e yakın çocuğa unutulmaz bir gün yaşattı. Maskotlar, çuval yarışı, halat çekme, el boyama, danslar ve eğlenceli oyunlar eşliğinde coşku dolu anlar yaşandı.

Daha sonraki günlerde ise 6-12 yaş grubundaki 700 çocuk için özel bir tiyatro gösterimi sahnelendi. Mercedes-Benz Türk Tiyatro Kulübü tarafından sahneye konan Geleneksel Türk Tiyatrosu'nun neşeli karakterleri İbiş ile Pişekar'ı adlı oyun çocuklara neşe dolu anlar yaşattı. Tamamı şirket çalışanlarından oluşan tiyatro kulübü, performanslarıyla çocuklardan büyük beğeni topladı.

Mercedes-Benz Türk Kurumsal İletişim Müdürü Miray Demirel, "Mustafa Kemal



Atatürk'ün çocuklarımıza armağan ettiği bu anlamlı günü, burada çocuklarımızla kutlamak günü daha anlamlı hale getiriyor. Depremden en çok etkilenen maalesef çocuklarımız oldu. Onların sosyal gelişimi adına üzerimize ne düşüyorsa yapmaya devam edeceğiz. Çocuklarımızın gözlerindeki parıltı ve gülümsemeleri, yaşanan tüm

zorluklara rağmen yüzlerinde gördüğümüz umut, bizim en büyük motivasyon kaynağımız. Sosyal gelişimlerini desteklemek, yaralarını bir nebze de olsa sarmak için üzerimize düşen her sorumluluğu üstlenmekten geri durmayacağız. Bugün burada sadece bir bayram değil, aynı zamanda bir geleceği, bir umudu kutluyoruz." dedi.



Güvenlik. Konfor. Teknoloji. Gelecek.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

YOLLARIN GÖZDELERİ



PİLAVCI OTOMOTİV'DE!

PİLAVCI OTOMOTİV

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150, Gebze/Kocaeli

T: 0850 302 00 18

www.pilavci.com.tr

temsa.com.tr



TEM SA



FUSO

Türker Turizm'den Filoya Güçlü Takviye: 2 Adet Temsa Maraton Teslim Alındı

Pamukkale Turizm bireysel yatırımcısı olarak faaliyet gösteren Türker Turizm, şehirlerarası ve personel taşımacılığı alanındaki hizmet kalitesini artırma hedefi doğrultusunda filosuna iki adet Temsa Maraton otobüs ekledi. Satışı Meltem Otomotiv aracılığıyla gerçekleştirilen araçların teslimatı, düzenlenen törenle tamamlandı. Yeni araçların anahtarları, Temsa Bölge Satış Yöneticisi Fatih Demirel tarafından Türker Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Yekta Türker'e takdim edildi. Teslimat töreninde konuşan Türker Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Yekta Türker, şu değerlendirmelerde bulundu: "Yolcularımıza her zaman güvenli, konforlu



ve kesintisiz bir seyahat deneyimi sunmak temel önceliğimiz. Bu hedefle filomuza dahil ettiğimiz Temsa Maraton araçlar, ileri teknolojileri ve yakıt verimliliği ile beklen-

tilerimizi fazlasıyla karşılıyor. Yeni otobüslerimiz, Pamukkale Turizm çatısı altında Çanakkale, İstanbul, İzmir, Marmaris, Antalya ve Ankara gibi önemli güzergâhlarda

hizmet verecek. Aynı zamanda Kocaeli merkezli yapılanmamızla personel taşımacılığı alanında da faaliyet gösteriyor; bu alana da ciddi ölçekte yatırımlar gerçekleştiriyoruz.

Kazancımızı sürekli yeni yatırımlarla değerlendiriyor, büyümemizi sürdürülebilir kılmak için çalışıyoruz. Bu teslimat da bu vizyonumuzun önemli bir parçasıdır. Temsa ve

Meltem Otomotiv'e değerli iş birlikleri için teşekkür ederiz." Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan Temsa Bölge Satış Yöneticisi Fatih Demirel ise şunları söyledi: "Temsa olarak her teslimatta yalnızca bir araç değil, aynı zamanda kapsamlı bir çözüm ortaklığı sunuyoruz. Türker Turizm'in filosuna Temsa Maraton modelimizi dahil etmesi, markamıza duyulan güvenin önemli bir göstergesidir. Yeni araçların hayırlı olmasını ve firmanın hizmet kalitesine katkı sağlamasını diliyoruz." Yeni yatırımla birlikte Türker Turizm, hem şehirlerarası yolcu taşımacılığı hem de personel taşımacılığı alanlarında sektördeki konumunu daha da güçlendirmeyi hedefliyor.



Yollardaki güven, tecrübeyle sabit

Teknolojilerimizle yollardaki güveni konforla taşıyoruz.

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13

HER ZAMAN HER YOLDA BİRLİKTEYİZ!



TEMSEA

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

Doğu Mahallesi E5 Yanyol Pendik Hospital Yanı
No.24 Pendik/İstanbul
T +90 216 354 14 18

TEMSEA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



ESHOT Filosu, Allison Donanımlı Otokar Midibüsler ile Optimum Verimlilik Sağlıyor

Türkiye'nin üçüncü büyük kenti İzmir'de, Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı hizmet sunan ESHOT Genel Müdürlüğü, lastik tekerlekli toplu ulaşım görevini, şehrin nüfus artış hızına paralel olarak 430 hatta gerçekleştireyor. Yolcu ve sürücü konforu ile trafik güvenliğine azami önem veren ESHOT, tamamı otomatik şanzımanlı araçlardan oluşan bir filoya sahip. Solo ve körüklü araçların giremediği dar ve eğimli cadde ve sokakların bulunduğu güzergâhlarda kullanılmak üzere filoda bulunan 57 adet Otokar Sultan City midibüsler, Allison T 2100 xFE™ tam otomatik şanzımanları sayesinde önemli verimlilik sağlıyor. Nisan 2024 verileri itibariyle İzmir'de toplu ulaşımın yüzde 46'sı ESHOT otobüsleriyle sağlanıyor. İZULAŞ ve İZTAŞİT gibi ESHOT denetimindeki taşıtlarla bu oran, yüzde 61'i buluyor. ESHOT araçlarına aylık yaklaşık 22,5 milyar biniş yapılıyor.

2018 yılında Allison tam otomatik şanzıman donanımlı ilk 7 metre Otokar Sultan City midibüs alımını yapan ESHOT, artan talep ve bu araçlardan memnuniyetleri ile araç sayısını yıllar içinde 57'ye çıkardı. Hatların fiziki koşulları ve yolcu yoğunluğuna bağlı olarak filosunu 7 metrelik araçlarla çeşitlendiren ESHOT, yerli üretim olması, dar ve eğimli sokaklarda sürüş kolaylığı, yüksek hareket ve manevra kabiliyeti, servis ağının genişliği ve yedek parça maliyetlerinin ekonomik oluşundan dolayı Otokar Sultan City midibüsleri tercih etmişti. Bu araçların hizmet döngüleri ile ilgili bilgi veren ESHOT Genel Müdürlüğü yetkilileri, şunları ifade etti:

“Otokar Sultan City araçlarımız, sefer (gidiş-geliş) başına ortalama 40 km, gün boyu ise araç başına yaklaşık 248 km yol kat ediyor. Gidiş ve dönüş toplam 2 bin 335 durakta yolcularımızın iniş ve binişleri gerçekleşiyor. Hiz-

met verilen 37 hattımız içerisinde, bir seferde en az 8, en çok da 144 km yol yapılıyor. Hatların güzergâh ortalama eğimi ise yüzde 4,3 olup, hatlarımız güzergâhları ise kırsal alanlardan şehir içi trafiğin yoğun olduğu bölgelere kadar geniş bir yelpazede bulunuyor. Böyle değişkenlik gösteren, yer yer oldukça zorlu güzergâhlarda tam otomatik şanzıman donanımı, diğer araç özelliklerinin yanı sıra hem şoför hem yolcu hem de işletmeler için pek çok avantajı bir arada sunuyor.”

Yolcu taşımacılığında yolcular ile sürücülerin güvenli ve konforlu seyahatinin önem sırasında birincil konuları olduğuna değinen ESHOT yetkilileri; “Tam otomatik şanzıman sistemi, vites geçişleri optimum aralıklarla ve nizamı olarak sağlandığı için sarsıntısız, güvenli ve konforlu ulaşımına imkân sağlıyor. Bununla birlikte manuel ve otomatikleştirilmiş manuel şanzımanlara oranla yakıt verimliliği ve sürüş güvenliği de artıyor. Ayrıca, arıza frekansları da manuel şanzımanlı araçlara kıyasla daha az yaşanıyor. Tüm bu avantajları Allison tam otomatik şanzıman donanımı ile Otokar Sultan City araçlarımızla deneyimlediğimizden belirli aralıklarla araç sayımızı artırdık. İlk araçlarımızı ise sorunsuz şekilde 6 yıldır kullanıyoruz” diye konuştu.

ESHOT'un kullandığı 7 metre Otokar Sultan City midibüsler, 107 kilowatt güç ve 632 newton-metre /Tork üretebilen 4,5 litrelik Cummins Intercooler Turbo Dizel Euro 6 silindir motora sahip. Bu araçlarda bulunan 172 kW (230 bg) güce kadar olan şehir içi otobüsler için tasarlanmış Allison T 2100 xFE™ şanzıman donanımı, Allison'ın patentli tork konvertörü sayesinde motor torkunu sarsıntısız bir şekilde arttırarak tekerleklerle daha fazla güç aktarımı sağlıyor. Böylece Allison tam otomatik şanzımanlar, her vites deği-

şikliğinde güç ve tork kaybına neden olan manuel veya otomatikleştirilmiş manuel şanzımanlara (AMT'ler) göre daha yüksek performans dolayısıyla verimlilik sunuyor.

Allison, toplu taşımacılık uygulamalarında lider olan 2000 Serisi tam otomatik şanzımanını xFE yakıt tasarrufu teknolojisiyle sunuyor. xFE şanzımanın dahili dişli oranları, yakıt tüketimini minimuma düşürecek şekilde optimize edilirken, vites değiştirme stratejisi, maksimum ekonomi için her zaman ideal hızda vites oranları arasında geçiş yapmak üzere Allison'ın FuelSense 2.0® yazılım paketi tarafından kontrol ediliyor.

Düşük bakım onarım maliyetleri ve yakıt tasarrufu nedeniyle de Otokar Sultan otobüsleri tercih ettiklerini belirten ESHOT yetkilileri; “Öte yandan tam otomatik şanzımanın da bu avantajlara katkısını belirtmeliyiz. Tam otomatik şanzımanlar, vites geçişlerini optimum şekilde ayarladıkları için yakıt verimliliği sağlıyor. Ayrıca sürücülerin sürüş farklılıklarından kaynaklanan yüksek yakıt sarfiyatı da engelleniyor. Aynı zamanda sürüş farklılıkları nedeniyle oluşabilecek arızalar da azalıyor” şeklinde belirtiyor.

Allison şanzımanlar, manuel ve otomatikleştirilmiş manuel şanzımanlarda (AMT'ler) bulunan aşınmaya yatkın baskı-balata kavrama sistemi yerine kullanılan hidrolik tork konvertörü ile bakım-onarım giderlerinin azaltılmasına katkı sağlıyor. Böylece yüksek maliyetli ve zaman alan debriyaj tamir ve değişimleri ortadan kalkıyor. Allison şanzımanlar, sadece periyodik yağ ve filtre değişimi ile çok daha verimli bir çalışma ömrü sunuyor.

ESHOT bünyesinde yaklaşık 2 bin 700 şoför görev yapıyor. Kurum yetkilileri; “Şoförlerimiz zorlu hava koşul-

ları ve parkurlar da dahil olmak üzere otomatik şanzıman sisteminden memnunnlar. İnsan kaynaklı hataları minimuma indirerek şoförlere yardımcı olması, güvenli ve konforlu bir sürüş imkânı sunması nedeniyle idaremizde özellikle daha önce manuel şanzımanlı araçlarla da görev yapmış şoförlerimiz tarafından tam otomatik şanzımanlı Otokar midibüslerimizin konforu takdir ediliyor” diye açıklıyor.

ESHOT bünyesinde beş yıldır otobüs sürücüsü olarak görev yapan Aydın Şanlı ise deneyimlerini şu şekilde aktarıyor: “İşimiz gereği gün boyunca şehir trafiğinde ve duraklar arasında dur-kalk yaparak mesaimizi tamamlıyoruz. Tam otomatik şanzımanlı araçlar sayesinde vites değiştirmek için uğraşmam gerekiyor, sadece D'ye basmam yeterli. Böylece, yola ve trafiğe daha fazla odaklanarak aracımı çok daha kontrollü ve konforlu sürebiliyorum. Mesaim bittiğinde ise daha az yorgun oluyorum. Otomatik şanzımanın, şehir içi toplu taşımacılıkta şoförlerin stres yönetimine dahi katkısı oluyor.”

Allison Transmission Türkiye, Orta Doğu ve Bağımsız Devletler Topluluğu (CIS) Satış Direktörü Berk Gönenç ise konuyla ilgili açıklamasında; “Allison şanzımanlar, birçok otobüs ürün gamında olduğu gibi 7-8 metre midibüs segmentinde de tüm dünyada operatörlerin memnuniyetini sağlıyor. Şehir içi toplu taşıma alanında yoğun trafikte sık dur-kalk gerektiren operasyonlarda tam otomatik şanzıman donanımının faydaları takdir ediliyor. ESHOT, bu anlamda Avrupa geneline baktığımızda toplu ulaşımında en güzel örneklerden biri” şeklinde belirtti. ESHOT, 2013 yılından bu yana farklı araç modellerinde de Allison tam otomatik şanzıman donanımını kullanmaya devam ediyor.

UZUN YOLLARIN STARI



TEMSA

MELTEM OTOMOTİV

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No: 13 /1 Tuzla/İstanbul
T +90 216 212 56 58

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



MAN Lion's City 12 E LE, "Busplaner İnovasyon Ödülü 2025"i kazandı

Sürdürülebilir taşımacılığın öncüsü MAN'ın tam elektrikli otobüsü Lion's City 12 E LE, başarısıyla koleksiyonuna prestijli bir ödül daha ekledi. Yeni MAN Lion's City 12 E LE, "12 Metre Elektrikli Otobüsler" kategorisinde "2025 Busplaner İnovasyon Ödülü"nün sahibi oldu. Alçak tabanlı yapısı, şehir içi ve şehirlerarası taşımacılıkta çok yönlü kullanımı, sunduğu esneklik, sürdürülebilirlik ve yüksek performansı ile öne çıkan otobüs, "2025 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü" ödülünün ardından başarılarına bir yenisini daha eklemiş oldu.

MAN'ın tam elektrikli otobüsü Lion's City 12 E LE, sürdürülebilirlik özellikleri sayesinde sektörün prestijli ödüllerini toplamaya devam ediyor. Şehir içinde olduğu kadar kırsal bölgelerde de üstün performansı ile dikkat çeken otobüs, özellikle çok yönlülüğüyle büyük beğeni topluyor. 2023'teki ilk tanıtımının ardından, "Şehirlerarası Otobüs" kategorisinde "2025 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü" ödülünü kazanan MAN Lion's City 12 E LE, bu kez sektörün önemli ödüllerden birine daha layık görüldü. Sürdürülebilirlik özellikleriyle "12 Metre Elektrikli Otobüsler" kategorisinde birincilik kürsüsüne çıkan MAN Lion's City 12 E LE, "2025 Busplaner İnovasyon Ödülü"nün sahibi oldu. Almanya merkezli sektör dergisi Busplaner tarafından verilen ödülde, dergi okuyucuları editörlerce önerilen 13 farklı kategorideki 66 yenilikçi ve pratik çözüm arasından en başarılılarını seçti.

MAN Truck & Bus Almanya Otobüs Satış Müdürü Darko Simeunovic, aracın okuyucu oylamasından birinci çıkmasından mutlu olduklarını belirterek, "Bu ödül, otobüsümüzün müşterileri yalnızca esnekliği ve konforuyla değil, aynı zamanda performansı ve sürdürülebilirliğiyle de etkilediğini gösteriyor" dedi.



MAN Truck & Bus Otobüs Ürün Pazarlama Müdürü Heinz Kiess ise aracı ilk kez 2023'teki Busworld Europe fuarında tanıttıklarını hatırlatarak, "Yalnızca bir yıl sonra '2025 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü' ödülünü kazanan MAN Lion's City 12 E

LE, şimdi de bu başarısını 'Busplaner İnovasyon Ödülü 2025' ile taçlandırdı. Bu bizim için büyük bir başarı. Bu ödüller, şehir içi ve şehirlerarası modern toplu taşıma ihtiyaçları için sürdürülebilirlik, yenilikçi teknolojiler ve pratik, uyarlanabilir çözümlere

yönelik taahhüdümüzün takdir edildiğini gösteriyor" diye konuştu.

MAN Lion's City 12 E LE şehir içi ve şehirlerarası taşımacılık için tasarlandı"

Tam elektrikli altyapısıyla 240

kW'a kadar güç üretebilen bir merkezi elektrik motoruna sahip olan Lion's City 12 E LE, MAN'ın modüler batarya konseptini kullanıyor. Dört ila altı batarya paketinden oluşan bu konsept, işletmelere şarj süresi, yolcu kapasitesi ve menzil gibi konularda ihtiyaçlarına göre esnek batarya paketi seçme fırsatı sunuyor.

MAN'ın büyüyen şehirlerarası otobüs segmentine tam elektrikli araçla girişi anlamına gelen Lion's City 12 E LE, 12 metrelik solo otobüs temel alınarak geliştirildi. Geniş kullanım alanı sayesinde hem şehir içi hem de şehirlerarası taşımacılıkta kullanılabilecek şekilde tasarlanan araç, 41 yolcu koltuğunun yanı sıra tekerlekli sandalye ve bebek arabaları için özel bir alan da sunuyor. Araç, ayrıca motor kulesi bulunmayan alçak tabanlı arka bölümü sayesinde banliyö hatları için de ideal bir seçenek oluşturuyor.



HER MEVSİM GÜVENLE YOLLARDA



TEMSA

AS ANTALYA OTOMOTİV

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu /Antalya
T +90 242 420 01 01

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



Toyota Yeni Ticari Araçlarla Segmentteki İddiasını “Bambaşka” Bir Yere Taşdı

YENİ PROACE VERSO
konforlu yolculuğu bam-
başka bir yere taşıyor
Toyota, kompakt van seg-
mentinde yer alan PRO-
ACE CITY ve PROACE
CITY CARGO modelleri-
nin ardından 9 kişilik yol-
cu taşıma odaklı PROACE
VERSO ve aynı boyut-
larda yük taşıma amaçlı
tercih edilecek PROACE
CARGO modellerini de
Türkiye’de satışa sundu.

Toyota Professional hafif ticari araç ailesinin yeni tasarım dilini taşıyan PROACE VERSO ve PROACE CARGO, şık tasarımıyla sofistike ve ayırt edici bir görünüme sahip. Trapezoid formundaki alt ön panjur, Toyota'nın ticari araç ailesinin farklı tasarımını paylaşıyor. Şık tasarımının yanı sıra yenilikçi özellikleriyle dikkat çeken PROACE VERSO ve PROACE CARGO, sürücüler, yolcular ve yük taşımak için her koşulda fonksiyonel çözümler sunuyor.

Özellikle transfer firmaları ve müşteri taşıma ihtiyacı olan firmalar için kusursuz bir tercih olarak öne çıkan PROACE VERSO, 9 koltuklu araçlara özel binek araç sınıflandırmasına sahip. 1 milyon 890 bin TL'den başlayan lansman özel fiyatlarla sunulan PROACE VERSO, yüzde 15 ÖTV avantajı ve düşük MTV avantajının yanı sıra köprü ve otoyol sınırlandırmasının olmaması, her yıl muayene zorunluluğuna sahip olmaması gibi avantajlarla geliyor.

Passion ve Passion X-Pack olmak üzere iki donanım seviyesiyle sunulan PROACE VERSO, standart olarak LED farlar ve LED gündüz farlarını ve 17 inç alüminyum alaşımlı

jantlar gibi dış donanımlara sahip. Sağda ve solda yer alan sürgü kapılar ise her koşulda araca erişimi kolaylaştırıyor.

PROACE VERSO'nun ferah kabininde de şıklık ve pratiklik devam ediyor. Son teknoloji sistemlerle donatılan PROACE VERSO'da standart olarak 10 inç dijital gösterge ekranı, kablosuz telefon bağlantı özelliğine sahip 10 inç multimedya ekranı, kablosuz şarj ünitesi, otomatik klima, E-Toggle Vites Seçici, bağımsız kontrol edilen arka bölge kliması, ısıtmalı deri direksiyon, Karartılmış/Perdeli Arka Camlar ve 8 hoparlörlü ses sistemi gibi donanımlar yer alıyor. Bununla birlikte yukarı açılan bagaj kapağı ve açılabilir bagaj kapağı camı, asimetric katlanabilen ikinci ve üçüncü sıra koltuklar; her türlü senaryoda en yüksek pratikliğin elde edilmesini sağlıyor.

Toyota'nın tüm modellerinde olduğu gibi Toyota Professional hafif ticari araçlarının tamamında güvenlik ve sürüş teknolojileri öne planda tutuldu. Ön ve arka park sensörlerine sahip PROACE VERSO, aynı zamanda 180 derece açığa sahip Geri Görüş Kamerası, farklı sürüş modlarına sahip Toyota Traction Select de yer alıyor. Ayrıca Yokuş Kalkış ve İniş Sistemi (HAC), Adaptif Hız Sabitleme Sistemi (ACC), Aktif Şerit Takip Sistemi (LKA), Fren Destekli Aktif Ön Çarpışma Uyarıcısı gibi gelişmiş güvenlik sistemleri bulunuyor.

Ürün gamının en üzerinde ise PROACE VERSO Passion X-Pack versiyonu konumlanıyor. Zengin

standart donanımlara ek olarak; Passion X-Pack'te perdeli panoramik cam tavan, otomatik sürgü kapılar ve eller serbest giriş Sistemi bulunuyor. Verimli ve güçlü 2.0 L 180 HP dizel motora sahip PROACE VERSO, 8 ileri konforlu bir sürüş sağlayan otomatik şanzımanla eşleştirildi. PROACE VERSO, 5331 mm uzunluğu, 1924 mm genişliği, 1910 mm yüksekliği ve 3275 mm aks aralığına sahip. Bu ölçüleriyle ideal bir yaşam alanı sunan araçta tüm koltuklar kullanımdayken 1384 litrelik, 3. sıra koltuklar katlanmışken 2400 litrelik ve 2. sıra koltuklar da katlanmışken yaklaşık 3300 litrelik bir hacim elde ediliyor. Ayrıca PROACE VERSO'nun gövde renkleri Titanyum Gri, Kozmik Siyah, Platin Gri, Kadife Yeşil ve Buz Beyaz olarak tercih edilebiliyor.

YENİ PROACE CARGO her yükün üstesinden gelmeye hazır
Orta boy van segmentinde yer alan ve yük taşıma odaklı PROACE CARGO, KOBİ'ler, esnaflar ve yük taşıma ihtiyacı olan firmalar için ideal özelliklere sahip. Türkiye'de uzun gövde ve Flame donanım paketiyle 1 milyon 390 bin TL'den satışa sunulan Yeni PROACE CARGO, kolay kullanımı ve üst düzey yük taşıma kapasitesiyle öne çıkıyor.

Toyota'nın şık hafif ticari araç tasarımı dilini devam ettiren Yeni PROACE CARGO, kabinde de konforu ve pratikliği bir araya getiriyor. 10 inç dijital gösterge ekranı ve 10 inç multimedya ekranı ile son teknoloji dijital sistemlerle donatıldı. Ayrıca Apple CarPlay ve Android Auto

destekli multimedia sistemi ve USB bağlantısı ile kullanıcılarına dijital dünyayla her zaman bağlantıda kalma imkanı sunuyor. 2.0 L 145 HP güç üreten dizel motor ile sunulan Yeni PROACE CARGO, 6 ileri manuel şanzımanla eşleştirildi. Yeni PROACE CARGO'da katlandığında masaya dönüşebilen orta yolcu koltuğu, arka park sensörleri ve 180 derece geri görüş kamerası gibi donanımlar da standart olarak yer alıyor.

Yük taşıma kapasitesi açısından oldukça iddialı olan Yeni PROACE CARGO, 3 Euro palet taşıyacak şekilde 6600 litrelik hacmiyle ve 1360 kg sürücü hariç istiap haddi ile dikkat çekiyor. 180 derece açılabilen arka kapıları ve sağ/sol sürgü kapıları her koşulda yüklemeyi kolaylaştırıyor. Yükleme alanını maksimize eden Smart Cargo sistemi katlanabilir ön yolcu koltuğunun yanı sıra yük bölümünde bulunan kapak ile birlikte yükleme uzunluğunu ekstra 1162 mm artırıyor. Bu sayede merdiven, boru gibi uzun eşyaların taşınması kolaylaşıyor. Toplamda 4 metreye kadar yükleme uzunluğu sunarak sınıfının en iyi değerlerinden birini sağlıyor. Smart Cargo, PROACE CARGO'yu sadece bir ticari araç değil, aynı zamanda akıllı bir iş ortağı haline getiriyor. Güvenlikten de ödün vermeyen yeni PROACE CARGO'da Hız Limitleme ve Hız Sabitleyici, Şerit Takip Sistemi ve Aktif Fren Destekli Ön Çarpışma Uyarı Sistemi gibi özellikler de yer alıyor.

PROACE VERSO, 5331
mm uzunluğa, 1924 mm
genişliğe, 1910 mm yük-

seklİğe ve 3275 mm aks aralığına sahip. PROACE CARGO, Buz Beyaz, Tı-tanyum Gri, Platin Gri ve Kozmik Siyah renkleriyle tercih edilebiliyor.

Toyota'nın büyük boy van modeli Yeni PROACE MAX Mayıs'ta Türkiye'de Toyota, ürün gamını büyük boy van segmentinde yer alan Yeni PROACE MAX modeliyle de genişleterek, hafif ticari araç pazarındaki iddiasını bir üst seviyeye taşıyacak. Toyota Professional hafif ticari araç ailesinin en büyük üyesi olan Yeni PROACE MAX, uzun şasili versiyonuyla Mayıs ayından itibaren Türkiye'de satışa sunulacak.

Üst yapı firmaları, KO-Bİ'ler, esnaf ve yük taşıma ihtiyacı olanlar için ideal bir tercih olan PROACE MAX, şık tasarımı, kolay kullanımı, yüksek taşıma kapasitesi, verimli motoru ve farklı gövde seçenekle-riyle tercih edilebilecek.

Uzun aks aralığına sahip olarak sunulacak yeni PROACE MAX, panel van ve kasalı kamyonet olarak iki farklı seçeneğe sahip olacak. PROACE MAX'ın panel van versiyonu, 5 euro palet kapasiteli 15 metreküp yük bölümü hacmi, 1335 kg sürücü hariç istiap haddi, 270 derece açılabilen arka kapıları, sağda sürgü kapısı, kargo bölümünde LED aydınlatma gibi özellikleriyle farklı taşıma ihtiyaçlarını karşılıyor. Büyük arka kapıları ve düşük eşik yüksekliği, kullanıcılara pratiklik sağlıyor. Tüm taşıma ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde geliştirilen 180 HP güce sahip 2.2 litrelik dizel motora sahip PROACE MAX, 6 ileri

manuel şanzımanla eşleştirildi.

PROACE MAX pratikliğinin yanı sıra kabinde de hayatı kolaylaştıran teknolojilerle donatıldı. 10 inç multimedya ekranı ve 7 inç dijital göstergelere sahip PROACE MAX, standart olarak çift bölgei otomatik klima, arka park sensörleri, 16 inç çelik jantları ve geri görüş kamerasına sahip. Ayrıca bir çalışma masasına dönüşebilen ön orta yolcu koltuğuyla mobil ofis özelliği ve ön konsolda ev tipi 230V priz de kullanıcıların iş hayatında kolaylık sağlıyor.

LED gündüz farları ve mat siyah ön panjurla şık bir ön yüze sahip Yeni PROACE MAX, standart olarak sunulan gelişmiş Toyota Safety Sense güvenlik sistemleri de araç içindeki herkesin güvenliğini en üst düzeyde sağlıyor.

Ticari araçta Toyota farkı
ve 10 yıla kadar garanti
avantajı
Toyota, başarısını sadece
ürünleriyle değil hizmetle-
riyle de tamamlıyor.

Hafif ticari araç müşterilerinin hayatını kolaylaştıracak hizmetler sunan Toyota, binek araçlarında olduğu gibi Toyota Profesyonel hafif ticari araçlarının tamamı Toyota Garanti ON programı kapsamında yer alıyor. Bu sayede aracın her periyodik bakıma girmesiyle birlikte 10 yıl / 160 bin km'ye kadar garantiye ücretsiz olarak sahip olmak mümkün. Bununla birlikte Toyota Professional ticari araç kullanıcıları, servis vale hizmeti ve online servis randevusu gibi hizmetlerden de yararlanabiliyorlar.

HER GÖREVDE DAHA FAZLASINI İSTEYENLERE



TEMSEA

ÇİZGİ OTOMOTİV

Bağlarbaşı Mahallesi Kumru Sokak
No:10 İstanbul
T +90 216 442 97 20 • +90 216 370 24 08

TEMSEA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



ALPET TÜRKİYE PETROLEUM İSTANBUL'A DAMGA VURDU

Petroleum İstanbul, TÜ-YAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde, sektörünün devleriyle birlikte bir kez daha ziyaretçilerini ağırladı. Sektöre yön veren oturumların gerçekleştiği, ürün ve hizmetlerin sunulduğu fuar, renkli gösterilere de ev sahipliği yaptı. Zeren Group Holding enerji grubu iştiraklerinden biri olan Alpet Türkiye, renkli standıyla rekor ziyaretçi sayısına ulaşarak, fuarın en dikkat çeken şirketlerinden biri oldu. Alpet, fuar alanında istasyon konseptine uygun olarak tasarladığı standında, ziyaretçilere gerçek bir istasyon deneyimi sundu. Fuar kapsamında düzenlenen "Mobilitenin Geleceğinde Yakıt Dışı Perakende ve Hizmetler" başlıklı oturumda Alpet Satış ve Yatırım Genel Müdür Yardımcısı Okan Ekinçi, konuşmacı olarak yer aldı. The Retail Marketeers Kurucu ve Yönetici Ortağı Christian Warning'ın moderatörlüğündeki oturumda Ekinçi, değişen tüketici alışkanlıkları, akaryakıt dışı perakendenin yükselen rolü ve mobilitenin geleceği hakkında



değerlendirmelerde bulundu. 1997 yılından bu yana dünya ülkelerinden katılımcıların beğenisine sunulan Petroleum İstanbul fuarına yönelik açıklama yapan Alpet Türkiye Genel Müdürü Fidan Bayındır, "Alpet olarak, yaklaşık 30 yıldır sektörünün başrol oyuncularını buluşturan Petroleum İstanbul'da bir kez daha yer aldık. Enerji sektörünün geleceğine yön veren, enerji

çözümleri, yükselen trendler, inovasyon ve en yeni teknolojik ürün ve hizmetlerin sergilendiği böylesine kapsamlı bir fuarda bulunmak bizim için hem gurur hem keyif verici oluyor. Petroleum İstanbul, tüm kamu kurum ve kuruluşlarını özel sektörle bir araya getirmesinin yanı sıra ulusal, bölgesel ve uluslararası enerji şirketleri için önemli bir iş birliği platformu olma özelliği

taşıyor. Katılımcılara ve ziyaretçilere oldukça verimli bir ticaret ortamı sağlayan ve tüm dünyanın ilgisini çeken bu stratejik fuarın, İstanbul'da yapılıyor olması bizim için ayrı bir gurur kaynağı" dedi. "Depolama kapasitemiz ve kaliteli hizmet anlayışımızla sektörde fark yaratıyoruz" Türkiye'nin, kendi bölgesinin enerji merkezi olma yolunda ilerlediğinin altını çizen Bayındır, "Ülkemizin, kendi bölgesindeki konumunu güçlendiren, çok ciddi yatırımlara imza atıyoruz. Bilhassa Zeren Group'un Alpet Türkiye'yi satın almasının ardından büyük bir ivmelenme yaşadık. Şu an yaklaşık 250 bin tonluk bir depolama kapasitesine sahibiz. Bu da bizi, Türkiye'deki en büyük kapasitelere sahip dağıtım şirketlerinden biri yapıyor. Terminallerimiz ve depo yatırımlarımız, pazar payımızı artıran en temel unsurlar. Ancak bizi bilinir kılan ilkelerin başında, müşterilerimize en iyi hizmet kalitesini sunuyor olmamız geliyor. Bu duruş, ciromuzun artmasında da etkili oluyor"

dedi. "Hedefimiz: Alpet'i sektörün tartışmasız lideri yapmak" Bayındır sözlerini şöyle sürdürdü: "Elde ettiğimiz yatırım desteği, güçlü ekibimiz, marka gücümüz ve yaptığımız çalışmalar bize sürdürülebilir bir başarı sağlayacağımıza dair güven veriyor. Kendimize olan inancımız tam. Ben her zaman, 'yaptıklarımız yapacaklarımızın teminatıdır' diyorum. Bayilerimize de bu yaklaşımımı bütün şeffaflığıyla anlatıyorum. Güven, sektörümüzün en önemli sacayaklarından biri. Müşterilerimizle geliştirdiğimiz güven bağı, bayilerimizin desteğiyle her geçen gün daha da büyütüyoruz. Öte yandan arkamızdaki güçlü holding desteğiyle, yatırımlarımızı en iyi sonuçlara dönüştürmeyi ve Türkiye genelinde bulunan 2025 yılı sonuna kadar, sürdürülebilir büyüme yolculuğumuza ivme kazandırmayı arzuluyoruz. Alpet'i sektörde 'tartışmasız lider' konumuna taşıma hedefimizden hareketle, 2026 sonu itibarıyla mevcut kapasitemizi de ikiye katlayacağımıza inanıyorum.



Hassoy'dan Tuncelililer Turizm'e ilk Mirror Cam'li Travego 16 Teslimatı

Mercedes-Benz'in yeni yıldızı Mirror Cam'li Travego 16 Tunceli yolunda. Bölgesinin güçlü firması Tuncelililer Turizm yeni yatırımına kavuştu. 1 adet Travego 16 siparişi veren firma bugünkü törenle aracını bünyesine kattı. Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satış gerçekleştirilen ilk Mirror Cam'li Travego 16 Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Selçuk Ocak ve Ali Aktaş'a teslim edildi. Gerçekleştirilen geliştirmeler sayesinde MirrorCam sistemi daha verimli kullanılabilir. Sollama, manevra yapma, kısıtlı görüş koşulları, karanlık, viraj alma ve dar alanlardan geçiş gibi durumlarda sürücüye destek olan MirrorCam, aracın çok daha güvenli bir biçimde kullanılmasına da yardımcı oluyor.

HABER **ULASIM**

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 · Sayı: 87 · 1 Mayıs 2025

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamacılar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri
Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) Çıkıpı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11

BAŞSAĞLIĞI

Vib Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Suat Akın'ın kıymetli ablası

Sn. Emriye
KILIÇ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Vib Turizm Yönetim Kurulu Başkanı
Suat Akın'ın kıymetli ablası

EMRİYE KILIÇ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



1 MAYIS

İŞÇİ BAYRAMI

kutlu olsun

Başta çalışanlarımız olmak üzere tüm emekçilerimizin
1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü Kutlu Olsun



mapar

**YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN**



HER İŞİN ÜSTESİNDEN BERABER GELİYORUZ.

Gösterdiğimiz dayanışmanın ve emeğin karşılığı; her işin üstesinden beraber gelebilmektir.

Başta kaptanlarımız olmak üzere azim ve fedakarlıkla çalışan, üreten, dayanışma ve emekle her işin üstesinden gelen tüm emekçilerin **1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü** kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





**Ali Osman
Ulusoy**

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun

....



**En değerli rota,
emek ve dayanışma!**



EMEĞİNİZLE YOLLARDAYIZ



Emeğin, alın terinin, dayanışma ve yardımlaşmanın günü olan,
1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü Kutlu Olsun.

MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr



Emeğin değeri ve dayanışmanın gücüyle
1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günümüz

Kutlu Olsun



EMEĞİNİZLE GELECEĞE DOĞRU YOL ALIYORUZ!

1 MAYIS EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ KUTLU OLSUN.



Yolculuğumuzu devam ettirmeye, emeğinizle nice başarılarla imza atmaya devam edeceğiz.

Tüm emekçilerimizin **Emek ve Dayanışma Günü** kutlu olsun.

ŞEREF OTO

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı
No:146/A Çankaya/ANKARA
T: 0312 284 81 81
temsa.com.tr



Emeğin izinde **yol alıyoruz.**

1 MAYIS

**EMEK VE DAYANIŞMA
GÜNÜ**

Kutlu Olsun!



0850 811 59 59 / www.kaleseyahat.com.tr

1 MAYIS EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ *Kutlu Olsun*

Her zaman ve her koşulda emeğiyle geleceğe değer katan
tüm çalışanların **1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü** kutlu olsun.

PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr





EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

1 MAYIS
İŞÇİ BAYRAMI
KUTLU OLSUN

TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMELERİ DERNEĞİ

tuider.org



Mayıs

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

KUTLU OLSUN!

Çıkılan her yolda binlerce çalışanın emeği var.

Tüm emekçilerin **1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü** kutlu olsun!

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr



1 MAYIS



Tüm otobüs şoförlerinin
Emek ve Dayanışma Günü
Kutlu Olsun

Yolların görünmez kahramanlarına selam olsun

HRN
TRAVEL

#BIRMAYIS

1
E M E K V E
D A Y A N I Ş M A
Y I S G Ü N Ü
Kutlu Olsun!

 **DCT**
MOTORLU ARAÇLAR

1



MAYIS

İŞÇİ VE EMEKÇİNİN BAYRAMI
KUTLU OLSUN!



1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu olsun!



Haksızlıkların, eşitsizliklerin, adaletsizliklerin ve ezilmenin olmadığı, emeğin sömürülmediği, aydınlık, eşit ve güzel bir dünyayı göreceğimiz günlerin geleceği umuduyla, tüm emekçi kardeşlerimizin 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü'nü kutlarız.



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

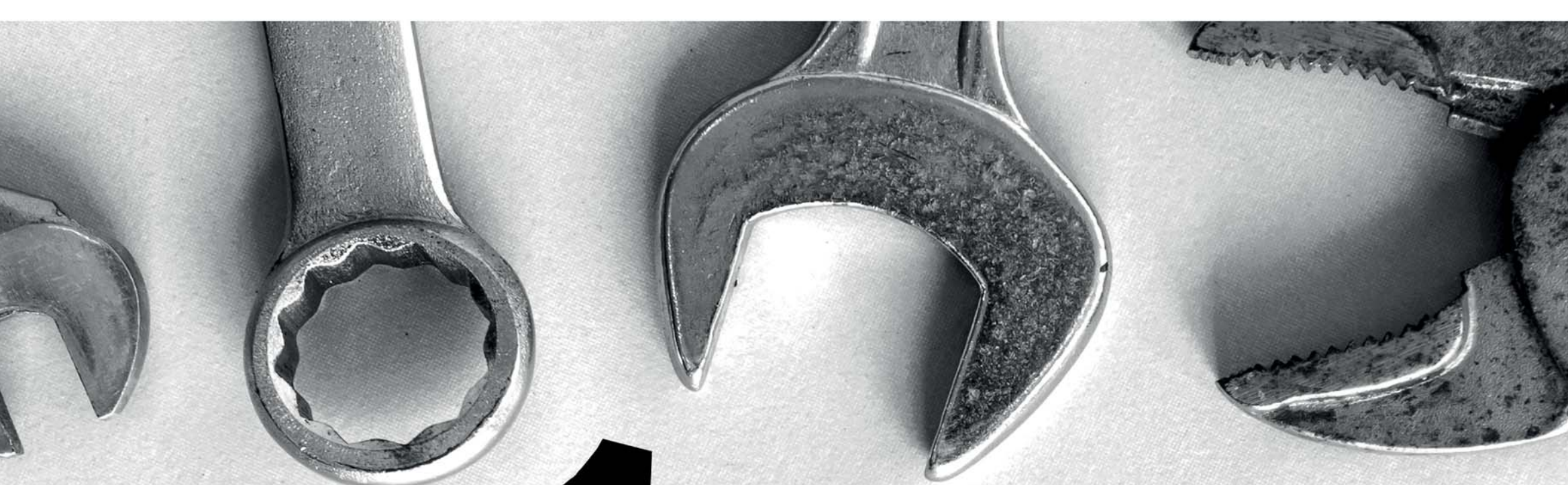
ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon

0532 640 40 16



1 mayıs emek ve dayanışma günü *kutlu olsun*

Emek mücadelesinin simgesi 1 Mayıs, tüm işçi ve emekçilere kutlu olsun. Hep birlikte daha güzel günlere!

AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr





Başta yolların emekçileri değerli otobüs kaptanları olmak üzere
emeği ile var olan herkesin 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü'nü kutluyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Her Yolun Kahramanı Onlar!

1 Mayıs, Emeğin ve Alın Terinin Bayramıdır.

Varan Turizm ailesi olarak; direksiyon başındaki kaptanlarımızdan,
yolculuğunuzun konforunu sağlayan personelimize kadar
tüm emekçilerimizin emeğini, özverisini ve güler yüzünü kutluyoruz.

Emek varsa, biz de varız.





Koşullar ne olursa olsun, büyük fedakarlık ve azimle çalışan, üreten, emek veren başta kaptanlarımız olmak üzere tüm emekçilerimizin 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13

Birlik oldukça
güçlüyüz,
emek
oldukça
varız!

1 MAYIS
İŞÇİ BAYRAMI
KUTLU OLSUN



MOON

OTOMOTİV®

Hızlı ve Kolay
Biletin Adresi

lukskaradeniz.com

Download on the
App Store

Get it on
Google Play

MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun!



LKS
GROUP

LUKSKARADENİZ

Mayıs
İşçi
ve
Emekçi
Bayramı



Esadas®

444 18 18

ozlemseyahat.com.tr

1 MAYIS

Emek ve
Dayanışma Günü

Kutlu Olsun!



özlem



1 MAYIS

EMEK VE
DAYANIŞMA
GÜNÜ

*Kutlu
Olsun!*

0850 811 05 44

beydagi.com.tr





Her Kilometre Bir Emegin Yansıması
Tüm Yol Arkadaşlarımızın
1 Mayıs
Emek ve Dayanışma Günü
Kutlu Olsun

efe tur

1 Mayıs İşçi Bayramı

Emeğe saygı, sürdürülebilir başarının ön koşuludur.
Gürsel olarak her yolculuğumuzda, insan gücünü
en değerli yatırımımız olarak görüyoruz.



GÜRSEL | 0216 575 3355
gurseltur.com.tr



1 MAYIS
**İŞÇİ VE
EMEKCİ
BAYRAMI**
KUTLU OLSUN

Emeğiyle hayatı inşa eden,
alın teriyle geleceği şekillendiren
tüm işçi ve emekçilerimizin
1 Mayıs Emek ve Dayanışma
Günü kutlu olsun.

ACR

ACR OTOMOTİV OTOKAR BAYİİ
Aşağı Kayabaşı, Atatürk Blv. No:42
Niğde Merkez/Niğde

Ali Osman Ulusoy iş ve operasyon ortağı.

1 mayıs
emek ve dayanışma günü
Kutlu Olsun!



yiltur

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
KUTLU OLSUN



KHO
KAYAHAN OTOCAM

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

1 Mayıs İşçi Bayramı kutlu olsun!
Bugün, emeğin değerini ve dayanışmanın
gücünü bir kez daha hatırlayarak, tüm
emekçilere adil bir dünya diliyoruz.



ÖZKAN
SEYAHAT

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun

ÖNER
sigorta

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun

METİN TURİZM



Senin şehrin
Senin firman!

uludagturizm.com.tr

Başta kaptanlarımız olmak üzere
tüm yol emekçilerinin

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun!

0850 202 22 22

Uludağ

Aker®
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

HAYATA EMEĞİYLE DEĞER KATAN HERKESİN

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

kutlu olsun

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

TÜM
EMEKÇİLERİMİZİN

1

mayıs

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
KUTLU OLSUN

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

1 MAYIS

İŞÇİ BAYRAMI

Kutlu Olsun

VANGÖLÜ

Türkiye'nin Her Yerinde
0850 650 65 65
www.vangoluturizm.com.tr

VANGÖLÜ

1 MAYIS

Emek ve Dayanışma Günü

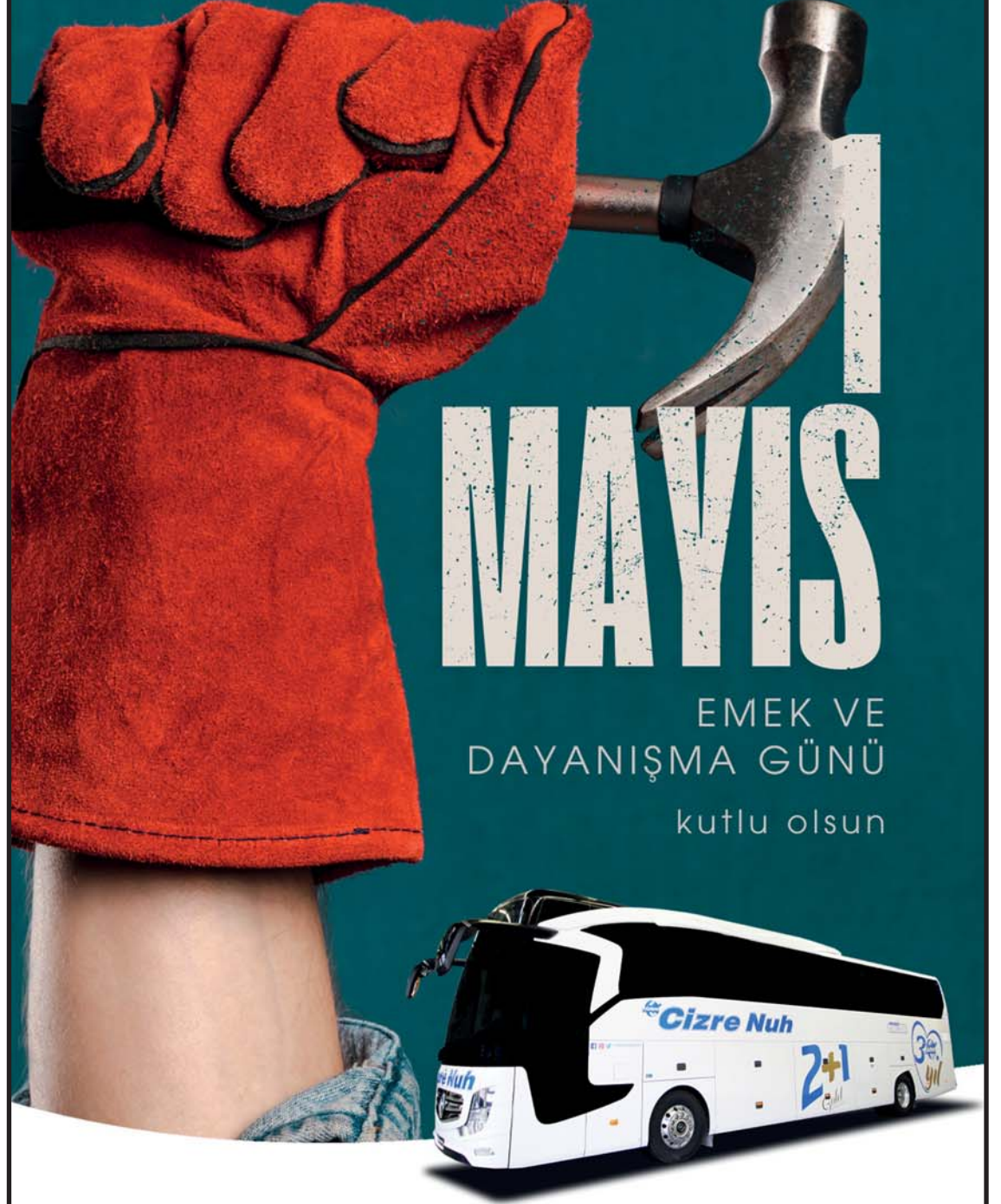
Kutlu Olsun!



www.sec.com.tr

444 44 27

Emek en yüce değerdir



MAYIS

EMEK VE
DAYANIŞMA GÜNÜ
kutlu olsun



Cizre Nuh

www.ozlemcizrenuh.com



MAYIS

TÜM İŞÇİLERİN VE
EMEKCİLERİN
1 MAYIS İŞÇİ BAYRAMI
KUTLU OLSUN!



Buzlu

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu olsun!



BS TEKNİK OTOMOTİV

MAN Yetkili Servisi

İstanbul Servis (Büyük İstanbul Otogarı)
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93/2
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0533 603 80 29

Hendek Servis (Park Shop Tesisleri)
Kargalıyenköy Mah. Merkez Sok. No:85
Hendek / Sakarya
Tel: 0530 478 82 47



1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ



Bugün, emeğin ve dayanışmanın bayramı! 1 Mayıs İşçi Bayramı kutlu olsun!
Tüm emekçilerin alın terinin ve mücadelesinin kutsallığını kutluyoruz.

UĞUR
TURİZM TAŞIMACILIK
AHMET UĞUR
Yönetim Kurulu Başkanı

1 Mayıs

Emek ve Dayanışma Günü

kutlu olsun



RH **Süha**

duzceguven.com.tr

444 67 81



EMEK VE

DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun!

Düzce Güven

1 MAYIS

İşçi ve Emekçiler Bayramı

Kutlu Olsun



MINI TUR

1 MAYIS'TA EL ELE

İşçi ve Emekçi Bayramı

Emekleri ve mücadeleleriyle dünyayı
şekillendiren değerli işçilerimizin bu özel
günü kutlu olsun ! Dayanışma ve alın teri ile
aydınlık yarınlara...



SAYGIDEĞER EMEKÇİLERİMİZİN

1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun



EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ



MAYIS

İŞÇİ BAYRAMI

Kutlu Olsun



1 MAYIS

EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ

Kutlu Olsun

ENTEGRE BİLET



EMEK VE DAYANIŞMA GÜNÜ
KUTLU OLSUN

obilet