

**Araçlarınızı
Güvenle Teslim
Edebileceğiniz Bir
Yol Arkadaşıyız**

Haberimiz Sayfa 12'de



**Bayram
Dönemleri
Sektöre Nefes
Aldırıyor**

Haberimiz Sayfa 35'de



**mapar
Otomotiv**

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com



Yıl: 5

Sayı: 86

Tarih: 21 Nisan 2025

Fiyatı: 10 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

haberulasim.com

OTOBÜS SEKTÖRÜ YAZ DÖNEMİNE HAZIR



Sayfa 13'te

**Anadolu Isuzu'ya "Ulaşım
da Akıl Yolu" Ödülü**



Sayfa 7'de

**TUIDER Yönetim
Kurulu Genel
Merkezinde Toplandı**



Sayfa 41'de

**Manisa Turgutlu'ya
Değer Katan
Dev Yatırım**



Sayfa 37'de

**Bayramda
Koltuklar Doldu,
Otogarlar Değil**

Ramazan Bayramı'nın sona ermesiyle birlikte 2025 sezonu resmen başlamış oldu. Yıl başından bu yana artan maliyetler, her dört ayda bir güncellenen fiyat tarifeleri ve çoğalan gider kalemlerine rağmen, otobüsçüler sezon hazırlıklarını tamamladı. Artık sezon sonuna kadar yollarda ter dökerek emeklerinin karşılığını alma zamanı geldi. Otobüsçüler yaz bakımlarını tamamladı. Sektörde, bu yılın bereketli geçeceğine dair umutlar oldukça yüksek. Kaptanlar, artık modernleşen araç kokpitlerinde, adeta uzay mekiğini andıran teknolojilerle yolları daha konforlu bir şekilde aşıyor. Geniş donanımlar sayesinde kaptanların tek yapması gereken, yola odaklanmak.

YENİ FİRMALAR SAHNEDE: REKABET KIZIŞIYOR

Her sezon öncesinde olduğu gibi bu yıl da yeni bölgesel firmalar sektöre adım atmaya başladı. Pandemi sonrası D1 belge sayılarında ciddi bir artış gözleniyor. Bu durum, elbette bazı avantajlar sağlarken, mevcut firmalar açısından rekabetin dozunu da artırıyor. Yeni kurulan firmalar, sektörün dinamiklerini yeniden şekillendirirken; bu durum

bazı köklü firmalar için tedirginlik yaratabiliyor. Ancak unutmamak gerekir ki, zamanında onlar da benzer yollardan geçerek sektöre katıldı. Otobüsçülükte bu dönü devam ediyor.

TURİZMCİLER UMUTLU: YÜZLER BU YAZ GÜLECEK Mİ?

Pandemi döneminde adeta kabuğuna çekilen turizm taşımacıları, yeniden hareketlenmeye başladı. Uçak ve gemi taşımacılığıyla gelen yabancı turistler,

sektöre moral kazandırdı. Döviz girişinin artmasıyla birlikte turizm taşımacıları da ciddi araç yatırımları yaparak filolarını güçlendirdi.

Yeni sezonda turizmci-ler, hem iç hem dış pazarda hareketlilik bekliyor. En büyük temennileri ise siyasi ya da ekonomik yeni bir krizle karşılaşmamak.

İKİNCİ ELDE YOĞUN HAREKETLİLİK

Yeni sezonla birlikte yalnızca sıfır araç

pazarı değil, ikinci el otobüs sektörü de canlılığını artırdı.

Hatta satış rakamları, sıfır araçlara göre daha yüksek seviyelere ulaştı. Daha uygun ödeme koşulları ve model çeşitliliği sayesinde 2. el araçlar, filo yatırımı yapanların da tercihi haline geldi. Galerici-ler, ellerindeki yüksek model araçların satışından memnun. Sektörün bu alandaki ilgisi, önümüzdeki dönemde daha da artacak gibi görünüyor.



Sayfa 4 ve 5'te

**Fethiye İşletmesi Ortağı Mustafa Akgün ve
Atik Ünlükaya: Kâmil Koç Sektöre Yön Veren Bir Okul...**



Sayfa 11'de

**Kâmil Koç Diyarbakır'daki varlığını yeni bir iş
birliğiyle daha da güçlendirdi**

*Sizde yolculuk esnasında,
Anket yapmak ister misiniz ?*

Grafiksel
Raporlama

Araç Koltuklarına Göre
Anket Sonuçları

Araça Göre
Anket Sonuçları

İsterseniz Şubelerinizin
Memnuniyetini Ölçün

Dilerseniz Tüm Araçlara
Aynı Anket

Dilerseniz Her Araça
Farklı Anket

Soru
Analizleri

Koltuk arkası Karekodla, yolcularınıza bağlanın!

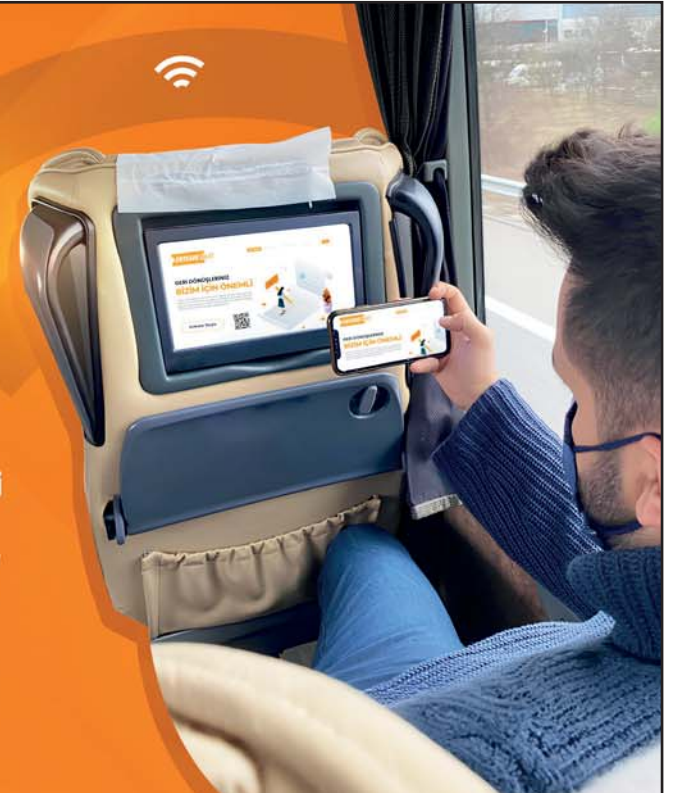
ENTEĞRE BİLET

entegrebilet.com

**SINIRSIZ
ANKET**

**SINIRSIZ
ARAÇ**

**SINIRSIZ
KOLTUK**



GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



Acil
Servis: 0 533 931 99 00



Acil
Servis: 0 530 373 93 93



www.mapar.com.tr

[Instagram](#) [Facebook](#) [Twitter](#) [LinkedIn](#) /maparman





Kâmil Koç, Şırnak, Cizre ve Silopi'de

Türkiye'nin en çok tercih edilen seyahat markası Kâmil Koç, global iş ortağı Flix'ten aldığı güç ile hizmet kalitesini en ücra köşelere taşımaya devam ediyor. Yüzyıla yakın süredir Türk halkının seyahatteki ilk tercihi olan firma, bu kez hizmet kalitesini Şırnak ve Cizre'ye taşıdı. Nisan ayı itibariyle Şırnak, Cizre ve Silopi'den Türkiye'nin farklı noktalarına karşılıklı seferlere başlayan firma, ayrıca Mardin seferlerini de artırma kararı aldı.

100. yılına yeni güç birlikleriyle ilerleyen Kâmil Koç, seyahat ağını yeni duraklarla genişletmeye devam ediyor. Global iş ortağı Flix ile birlikte vizyonunu küreselleştiren firma, yeni güç birliğiyle bu kez hizmet kalitesini Şırnak, Cizre ve Silopi'ye taşıdı. Nisan ayı itibariyle her üç noktadan Türkiye'nin farklı noktalarına karşılıklı seferlere başlayan Kâmil Koç, ayrıca yoğun talep üzerine Mardin'in yanı sıra Midyat, Nu-

saybin, Kızıltepe ve Viranşehir'e olan sefer sayılarını da artırdı. "Bir asırdır Türk halkının seyahatteki ilk tercihiyiz" Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, yeni güç birliğine ilişkin şu değerlendirmede bulundu: "Yüz yıllık tecrübemizle sektörde standartları belirlemeye ve seyahat ağıma yeni duraklar eklemeye devam ediyoruz. Hizmet kalitemi-



zi ülkemizin her köşesine taşıma hedefimiz doğrultusunda ise bu kez Doğu Anadolu bölgemizin önemli şehirlerinden Şırnak, Cizre

ve Silopi'deyiz. Buradaki güç birliğimiz sayesinde yolcularımız İstanbul, Ankara ve İzmir gibi şehirlerimize artık Kâmil Koç'un hizmet kalitesiyle seyahat edebilecekler. Bu yolda bizlere güç katan tüm paydaşlarımıza teşekkür ediyor, yeni seferlerimizin tüm yolcularımız için hayırlı olmasını diliyoruz. Bununla birlikte 2023'ün sonlarına doğru seferlere başladığımız Mardin'de de insanlarımızın

markamıza yoğun bir talepleri var. Bu talepler doğrultusunda da ülkemizin kültür ve tarih turizminin en önemli duraklarından biri olan Mardin'in yanı sıra Midyat, Nusaybin, Kızıltepe ve Viranşehir seferlerimizi artırma kararı aldık. 100. yılına güçlü adımlar ilerleyen bir firma olarak, bu dönemde de yine Türkiye'de konforlu seyahatin adresi olmaya ve yol arkadaşlarımızla yeni yol hikayeleri yazmaya devam edeceğiz."



ACR Otomotiv'den Gülşehir'e Otokar Sultan Mega Teslimatı

Otokar'ın başarılı bayilerinden ACR Otomotiv, yeni teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Gülşehir Belediyesi, 1 adet 2025 model Sultan Mega yatırımında bulundu. Gülşehir Belediyesi, kendi öz sermayesiyle gerçekleştirdiği yatırım kapsamında araç filosuna yeni bir yolcu taşıma aracı kazandı. Belediyenin satın aldığı 2025 model, 35+1 kişilik Otokar Sultan Mega marka yolcu taşıma aracı, halkın hizmetine sunuldu. Yeni aracın Gülşehir halkına hayırlı

uğurlu olmasını dileyen Belediye Başkanı Erkan Çiftci, "Kendi öz kaynaklarımızla gerçekleştirdiğimiz bu alımla, ulaşım hizmetlerimizin kalitesini ve kapasitesini artırmayı hedefliyoruz. Hemşehrilerimize daha güvenli, konforlu ve verimli bir ulaşım hizmeti sunmak adına çalışmalarımıza devam edeceğiz." ifadelerini kullandı. Yeni araçlar, düzenlenen törenlerle ACR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Naci Arar tarafından Gülşehir Belediyesi yetkililerine teslim edildi.



Acr Otokar Ailesi Olarak Filoları Büyütüyoruz!

Yıllardır süre gelen otokar bayiliğimizle siz değerli misafirlerimiz için her bütçeye uygun araç ve kampanyalarla sizlerin yanınızdayız...

Sizlerde araçlar hakkında bilgi almak ve kampanyaları kaçırmak istemiyorsanız bayimizi ziyaret etmeyi unutmayın.

ACR

ACR OTOMOTİV OTOKAR BAYİ
Aşağı Kayabaşı, Atatürk Blv. No:42
Niğde Merkez/Niğde



KÂMİL KOÇ SEKTÖRE YÖN VEREN BİR OKUL...

Kâmil Koç'un sektöre sunduğu katkılar ve oluşturduğu güçlü iş birlikleri, her bölgede fark yaratmaya devam ediyor. "Yol Arkadaşım Kâmil Koç" serimizdeki yeni durağımız Fethiye. 1992 yılında Kâmil Koç ile yolları kesişen ve bugün markanın Fethiye işletmeciliğini ortağı Atik Ünlükaya'yla birlikte yürüten Mustafa Akgün'le bir araya geldik. Akgün, Kâmil Koç'un sektöre katkılarını ve iş birliğinin sonuçlarını detaylı bir şekilde ifade ederek, 20 yılı aşkın yolculuklarını değerlendirdi. Kâmil Koç'un kurumsal yapısının ve profesyonelliğinin, yerel dinamiklerle nasıl uyum sağladığını anlatan Akgün, Fethiye'de Kâmil Koç markasının neredeyse bir aile gibi kabul edildiğini söyledi. Kâmil Koç'un sektördeki ekol niteliğindeki duruşunun Fethiye'deki başarılarda ne denli etkili olduğunu bu röportajda ayrıntılarıyla göreceksiniz. Keyifli okumalar!

20 YILI AŞKIN İŞ BİRLİĞİMİZ "GÜVENLE" DEVAM EDİYOR

1953 Fethiye doğumluyum. 4 kuşaktır buradayız. Otobüs sektöründe yaklaşık 40. yılım. 1992 yılında Atik Bey bireysel otobüs yatırımcısı olarak faaliyet gösteriyordu. O dönem Kâmil Koç'un Fethiye bölgesinde benimle çalışmak istediğini anlattı. Ancak Fethiye işletmesi o sırada bir arkadaşıma aitti. Gelen teklifi değerlendirmeden önce kendisinin de onayını almak istedim. Sağ olsun, olumlu yaklaşarak bu konuda görüşebileceğimi belirtti. Böylece 1992 yılında Kâmil Koç, Atik Bey ve benim olduğum üç ortak olarak Fethiye operasyonuna başladık. 2003 yılına kadar Kâmil Koç bünyesinde çalışmalarımızı sürdürdük. 2004 yılına geldiğimizde firma yetkilileri, artık bir aile gibi olduğumuzu ve Fethiye'nin işletmesini tamamen bize devredeceklerini söylediler. Bunun üzerine 'Yolculuk' adında bir

şirket kurarak Fethiye'yi devraldık. Bugün geriye dönüp baktığımızda uzun yıllar süren zorlu mücadeleler verdiğimizizi görüyoruz. Bu süreçte otobüs yatırımları yaptık, çalışma arkadaşlarımıza otobüs sahibi olmaları için destek verdik, ihtiyaç halinde araç kiraladık. Ama verdiğimiz tüm bu çabalar sadece kendi şirketimiz için değildi, aynı zamanda Kâmil Koç'u da bölgede büyütmek ve geliştirmek için de çaba harcadık.

KÂMİL KOÇ'LA BİRLİKTE BÜYÜYEREK KOCAMAN BİR AİLE OLDUK

Ben, Kâmil Koç'u yalnızca bir otobüs firması ya da çalışıp para kazandığım bir yer olarak değil, büyük bir ailenin parçası olarak görüyorum. Kâmil Koç, Cumhuriyetle birlikte kurulmuş, Türkiye'nin ilk otobüs firmasıdır. Sadece bir ulaşım şirketi olarak kalmamış; insan odaklı bir anlayış benimseyerek sektörün gelişimine öncülük etmiş-

tir. İnsana değer vermiş ve her zaman 'önce insan' diyerek çalışmıştır. Kâmil Koç, sadece kendi çekirdek yapısıyla sınırlı kalmamış, hayata geçirdiği iş birlikleriyle Türkiye genelinde geniş bir ortaklık yapısı kurarak büyümüştür. Bu vizyon sayesinde Kâmil Koç Ailesi, acenteleri ve çalışanlarıyla birlikte büyük bir yapı haline gelmiştir. Ayrıca sahip olduğu tecrübesiyle Türkiye otobüs taşımacılığı sektörüne de örnek olarak hizmet kalitesini hep ileriye taşımıştır. Bizler de böylesine büyük bir ailenin parçası olarak Kamil Koç öncülüğünde, hep birlikte sektörü geliştirdiğimiz bu yolculukta aktif rol aldık. Birlikte nice güzel işlere imza attığımız bu yolculukta Kâmil Koç'u sadece bir iş yeri olarak değil, kendi ailemizin bir parçası olarak gördük. İşimize bu ruhla sahip çıktık ve bugünlere kadar gelmemizi sağlayan en büyük motivasyon da bu bağlılık oldu.





ZOR ZAMANLARDA, YALNIZLIK HİSSETMEDİK

Başladığımız günden bu yana Kâmil Koç'taki ödemelerimiz her zaman günü gününe, aksama olmadan yapıldı. Belirlenen ödeme günü neyse tam o gün hesabımıza geçti. Bu düzen ve güven sayesinde 33 yıldır hiçbir sıkıntı yaşamadan birlikte yürümeye devam ediyoruz. Elbette bu sektör kolay bir sektör değil. Kâmil Koç, bu 33 yıllık iş ortaklığımız boyunca bizi hiçbir zaman yalnız bırakmadı. En zor zamanlarımızda bile bizi yalnız bırakmadı, hiçbir şekilde mağdur etmedi. Bu nedenle kendilerine her zaman minnettarız ve teşekkür ediyoruz.

HİZMET AĞIMIZI GENİŞLETE-REK YOLA DEVAM EDİYORUZ

Burada özellikle turizm bölgesinde olmamız sebebiyle yaz aylarında sefer yoğunluğumuz artıyor. Biz de halkımızın bize duyduğu güvene layık olmaya çalışarak sunduğumuz hizmetleri genişletmeye devam ediyoruz. Şirketimizin büyümesiyle birlikte artık Fethiye'den Türkiye'nin birçok bölgesine kesintisiz sefer düzenliyoruz. Genişleyen güzergâh ağımla birlikte Fethiye'den Van, Erzurum ve son olarak Hatay hattımızı açarak daha fazla noktaya ulaşım sağlamaya başladık. Amacımız yolcularımıza konforlu, güvenli ve erişilebilir bir seyahat deneyimi sunarak her geçen gün daha fazla noktaya hizmet götürmek.

FETHİYELİLER İÇİN KÂMİL KOÇ BİR FİRMADAN ÇOK DAHA FAZLASIDIR

Fethiye'de Mustafa Akgün ve Atik Ünlükaya denildiğinde insanlar bizi doğrudan Kâmil Koç ile özdeşleştirir. 1992 yılından itibaren Kâmil Koç'un değerlerini, kültürünü, konforlu ve kaliteli hizmet anlayışını Fethiye'de de tanıtmak için yoğun bir çaba harcadık. Bunda başarılı olduğumuza da inanıyorum. Örneğin o dönemde ilkokulda okuyan öğrenciler bizden hiç kopmadılar, üniversite yıllarında da okullarına

gidip gelirken bizi tercih ettiler. Zamanla aile kurdular ve eşlerini, çocuklarını güvenle bize emanet ettiler. Bugün Fethiyeliler için Kâmil Koç bir otobüs firmasından çok daha fazlasıdır; bir güven, bir bağlılık simgesidir. Bu 34 yıllık süreçte yanımda olan başta iş ortağım Atik Ünlükaya'ya, işletme müdürümüz Tufan Dik'e ve onun şahsında bizimle emek veren, çalışan, emekli olan tüm arkadaşlarımıza gönülden teşekkür ediyorum. Bugünlere gelmemizde verdikleri katkılar için her birine minnettarım.

ATİK ÜNLÜKAYA'YI TANIYALIM

1965 doğumluyum, üç çocuk babasıyım. 1990 yılında Kâmil Koç ile bireysel otobüsçü olarak tanıştım. Ondan

önce matbaacılık yapıyordum. 1990'da önce kendi otobüsümü, ardından da ortak bir otobüs olarak Kâmil Koç bünyesinde çalışmaya başladım. O günden bu yana tam 35 yıldır bu büyük ailenin bir parçası olarak hayatıma devam ediyorum. Muavinlikten otobüs sahipliğine kadar bu sektörün hemen her kademesinde görev aldım. Kâmil Koç, benim için sadece bir iş yeri değil, adeta bir yaşam biçimidir. 1989 yılından beri bu sektördeyim ve muavinlik günlerimden itibaren başka hiçbir firmada çalışmadım. Yolculuk sırasında bir Kâmil Koç yazısını görmek bile benim için büyük bir anlam ifade eder. Bulunduğumuz konum itibarıyla hem otogardaki çalışanlarımız hem de Fethiye'deki varlığı-

mız sayesinde bölgenin mülki amirleri, vatandaşları ve öğrencileriyle sadece seyahatlerinde değil, özel hayatlarında da iç içeyiz. Düğünlerinde, deneklerinde, yemeklerinde yanlarında olmaya çalışıyoruz. Bundan sonra da elimizden geldiğince yanlarında olmaya devam edeceğiz. Mustafa Bey'le iş ortaklığı yaptığımız dönemde en çok önem verdiğimiz şeylerden biri de birlikte çalıştığımız arkadaşlarımızın memnuniyeti oldu. Bu anlayışla elimizden geldiğince onların önünü açmış, herkesin kendi yolunu bulmasına yardımcı olmuşuzdur. Bizler, Kâmil Koç'tan bunu gördük: Kimsenin hakkını yememek ve çalışanına kolaylık sağlamak. Bu, bizim de iş yapış biçimimiz haline geldi.





Mercedes-Benz Türk, Mesleki Eğitimi Desteklemeye Devam Ediyor

Türkiye’de mesleki ve teknik eğitimin ülke ekonomisi açısından önemi konusunda farkındalık yaratmayı ve gençleri mesleki eğitime özendirerek ülke ekonomisinin ihtiyaç duyduğu nitelikli iş gücünü yetiştirmeye katkı sağlamayı amaçlayan Mercedes-Benz Türk, 2014 yılında başlattığı “EML’miz Geleceğin Yıldızı” programı ile mesleki ve teknik eğitime olan desteğini sürdürüyor. Proje kapsamında şirket, Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri’nin elektromekanik laboratuvarlarını tüm gerekli ekipmanlarla donatarak yeniliyor ve uygulamalı eğitimi desteklemek için kamyon bağışında bulunuluyor.

Mercedes-Benz Türk; Milli Eğitim Bakanlığı, Mercedes-Benz Bayi ve Yetkili Servisleri iş birliği ile hayata geçirdiği “EML’miz Geleceğin Yıldızı” programıyla mesleki eğitime olan desteğini sürdürüyor. Şirket, 2014 yılında başlatılan bu projeye Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri’nde “Mercedes-Benz Laboratuvarları” kuruyor ve öğrencilerin endüstrinin ihtiyaç duyduğu donanımlı bireyler olarak yetişmesini hedefliyor.

Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban, konuyla ilgili olarak “EML’miz Geleceğin Yıldızı” programı ile 11 yıldır Mesleki ve Teknik Anadolu Liseleri’nin laboratuvarlarını teknolojik eğitim için özel ekipmanlarla donatarak yeniliyor ve öğrencilerin üzerinde uygulamalı eğitim yapabilmeleri için kamyon bağışlıyoruz. Programı başlattığımız 2014 yılından bugüne kadar 29 farklı ilde toplam 33 meslek lisesinde açtığımız laboratuvarlarda 4.000’den fazla öğrenci eğitim gördü. Türkiye’de en fazla okul ve öğrenciye ulaşan şirketlerden biri

haline geldik. Projemize dahil olan öğrencilerimizi oryantasyon programları ile destekliyor, yıl içerisinde yaptığımız teknik eğitimlerle teorik ve pratik becerilerini sürekli geliştiriyoruz. Öğrencilerimizin endüstrideki becerilerini geliştirip pratik deneyim kazanmaları için Aksaray Kamyon Fabrikamızda ve Hoşdere Otobüs Fabrikamızda düzenli olarak teknik geziler organize ediyoruz.

Mezun öğrencilerimizin yüzde 52’si doğrudan otomotiv sektöründe iş bulurken, geçtiğimiz yıl 12. sınıf öğrencilerimizin yüzde 82’si yetkili servislerimizde staj yaptı. Ayrıca, mezunların büyük bir kısmı Mercedes-Benz Türk bayi ve yetkili servislerinde istihdam edildi. Program kapsamında mezun olan gençlerin yüzde 63’ü aktif olarak iş hayatına atılıyor.

Ülkemizde hem mesleki eğitime hem de istihdama katkı sağlamak için çalışmaya devam edeceğiz.” dedi.

Kadınların Endüstrideki Yeri Güçleniyor

Mercedes-Benz Türk, “Kadınların yapamayacağı iş yok” vizyonu ile hareket ederek, endüstride kadın

istihdamını desteklemeyi öncelikli hedefleri arasına alıyor. Bu kapsamda, “EML’miz Geleceğin Yıldızı” programındaki kız öğrenciler “Her Kızımız Bir Yıldız” programına dahil edilerek burs ve çeşitli imkanlardan yararlanabiliyor. Son olarak, programa dahil olan 8 kız öğrenci İstanbul’da ağırlandı. İstanbul’da kültürel etkinliklere katılan öğrenciler, ayrıca Hoşdere Otobüs Fabrikası’nı ziyaret ederek otobüs üretim sürecini yerinde inceleme fırsatı buldu. Öğrenciler fabrikada kadın çalışanlarla bir araya gelerek endüstrideki rol modelleri ile

tanışma fırsatı yakaladılar. Mercedes-Benz Türk, mesleki eğitime ve istihdama olan desteğini

sürdürerek, geleceğin nitelikli iş gücünü yetiştirmek için çalışmaya devam edecek.



Havaist Bayram Tatilinde Rekor Tazeledi!

9 günlük bayram tatili boyunca İstanbul Havalimanı’nda yaşanan yolcu yoğunluğu ile birlikte Havaist’in yolcu sayılarında da önemli bir artış yaşanarak özellikle 6 Nisan Pazar günü taşıdığı yolcu sayısı ile bayram rekorunu tazeledi.

İstanbul Havalimanı’nın resmi ulaşım markası Havaist, bayram tatili boyunca İstanbul içerisinde 44 farklı durak noktasından İstanbul Havalimanı’na karşılıklı olarak 7/24 hizmet verdi. Havaist ek seferler dahil hizmet verdiği 11 farklı hat-

ta (Esenler Otogar, Arnavutköy Halkalı-Başakşehir, Bakırköy, Aksaray, Kadıköy, Taksim, Silivri-Çatalca, Sabiha Gökçen, Beylikdüzü, Avcılar) sadece 6 Nisan Pazar günü 600’ü aşkın sefer düzenledi.





TUİDER Yönetim Kurulu Genel Merkezinde Toplandı

Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği (TUİDER) Yönetim Kurulu, 8 Nisan 2025 tarihinde TUİDER Genel Merkezi'nde önemli bir toplantı gerçekleştirdi. Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Mümtaz ER'in başkanlığında düzenlenen toplantıya yönetim kurulu üyeleri eksiksiz katılım sağladı.

Toplantının ana gündemini turizm ulaştırma sektörünün karşı karşıya olduğu güncel sorunlar ve bu sorunlara yönelik çözüm önerileri oluşturdu. Sezon öncesi yapılan bu kritik toplantıda ayrıca kamu kurumları ve özellikle T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile yapılacak görüşmele-

rin yol haritası belirlendi. Bakanlık nezdinde sunulacak talepler, sektörel beklentiler ve iş birliği olanakları detaylı olarak ele alındı.

TUİDER, sektörün sürdürülebilirliği ve hizmet kalitesinin artırılması adına gerekli adımları atma konusunda kararlılığını yinelerken; kamu ve özel sektör iş birliklerini daha da güçlendirmeyi hedeflediğini vurguladı.

Toplantının ardından yapılan açıklamada, TUİDER'in önümüzdeki dönemde de sektörü ilgilendiren tüm gelişmeleri yakından takip edeceği, çözüm odaklı çalışmalara öncülük edeceği ifade edildi.



Özikizler Turizm'den Güçlü Filoya Dev Mercedes Yatırımı

Sektörün köklü ve öncü firmalarından Özikizler Turizm, filosunu modern ve yüksek konforlu araçlarla güçlendirmeye devam ediyor. Firma, 10 adet Mercedes-Benz Tourismo otobüs yatırımıyla önemli bir adım attı. İlk etapta teslim edilen 5 araç, düzenlenen törenle Özikizler Turizm filosuna katıldı. Özikizler Turizm'in araç teslim töreni kapsamında konuşan Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Bür, sektörde sürdürülebilir başarı ve rekabet avantajı için yatırımın kaçınılmaz olduğuna dikkat çekti. "Günümüz koşullarında sektörde varlığını sürdürmek isteyen her işletmenin, ölçeği

ne olursa olsun, mutlaka yatırım yapması gerekiyor. Bu, sektörün doğasında olan bir gerekliliktir. Yatırım yapılmadığında, özellikle araçların yaşlanmasıyla birlikte işletme maliyetleri belirgin şekilde artıyor. Artan bakım giderleri ve hızla düşen ikinci el değeri; operasyonel verimliliği doğrudan etkiliyor. Ayrıca, eski araçlarla hizmet vermekte her geçen gün daha da zorlaşıyor." Mercedes-Benz markasına yapılan bu yatırım kararında finansman olanaklarının yanı sıra, araçların güçlü ikinci el değerinin de önemli bir etken olduğunu belirten Bür, sözlerini şöyle sürdürdü: "Mercedes-Benz tercihi yapmamızda, markanın sağladığı uygun finansman

çözümleri ve güçlü ikinci el değeri belirleyici rol oynadı. Yaptığımız bu yatırım, hem yolcu memnuniyetimizi artırmak hem de operasyonel sürdürülebilirliğimizi sağlamak adına stratejik bir adımdır." Teslim edilen araçların anahtarları, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Satış Operasyonları Grup Müdürü Özgür Taşgın, Filo Satış Koordinatörü Atakan Taşçıoğlu ve Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Günay Eren ile Hüseyin Tilki tarafından Hüseyin Bür'e takdim edildi. Özikizler Turizm, sektördeki liderliğini sürdürebilmek adına teknolojik altyapısını ve araç filosunu yenilemeye kararlılıkla devam etmektedir.



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servisleri, geniş servis ağı, orijinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakım ve onarımını en etkili şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

#TekNiyetMemnuniyet

Mercedes-Benz
Trucks you can trust.





Fulya Turizm'den Filoya Güçlü Takviye: 5 Adet Tourismo Yatırımı

Turizm taşımacılığı sektöründe kalite ve müşteri memnuniyetini odağına alan Fulya Turizm, 5 adet Mercedes-Benz Tourismo otobüs yatırımıyla filosunu güçlendirdi. Bu önemli yatırımın ilk 3 aracı, düzenlenen törenle teslim alınarak şirket filosuna katıldı.

Teslimat töreninde konuşan Fulya Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Kocaer, şu değerlendirmelerde bulundu:

“Fulya Turizm olarak, yolcularımıza yüksek standartlarda, güvenli ve konforlu seyahat deneyimi sunmayı temel ilke edinmiş bir markayız. Bu doğrultuda gerçekleştirdiğimiz her yatırım, vizyonumuzun ve hizmet kalitemizin sürdürülebilirliği açısından büyük önem taşıyor. Mercedes-Benz kalitesine sahip bu yeni araçlarımız, filomuzun



gücüne güç katarken, yolcularımıza daha üst düzey bir seyahat deneyimi sunmamıza olanak sağlayacaktır. Bugünkü tören, sadece bir teslimat değil, aynı zamanda geleceğe duyduğumuz güvenin bir göstergesidir.” Teslim alınan araçların anahtarları, Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Günay Eren ve Hüseyin Tilki tarafından Fulya Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Kocaer'e takdim edildi.



Enver Geçgel Seyahat Yollarda

Geçgel Ailesi Şehirlerarası Taşımacılığa Yeni Markayla Geri Döndü

Türkiye karayolu taşımacılığı sektöründe yeni bir sayfa açılıyor. Güçlü sermayesi, köklü geçmişi ve vizyoner bakış açısıyla tanınan Geçgel Ailesi, sektöre yepyeni bir soluk getirecek olan Enver Geçgel Seyahat markasıyla şehirlerarası yolcu taşımacılığına resmen adım attı.

Yenilikçi hizmet anlayışı ve yatırımlarıyla dikkat çeken marka, Urfa merkezli olarak günde 30 sefer yapma hedefiyle yollara çıkıyor. Ulaşımda kalite ve güvenin yeni adresi olmaya hazırlanan Enver Geçgel Seyahat, kısa sürede bölgenin ve Türkiye'nin en iddialı taşımacılık markalarından biri olmayı amaçlıyor.

Aziz Geçgel Liderliğinde Yeni Bir Başlangıç

Firmanın Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini Aziz Geçgel üstlenirken, Enver Geçgel Seyahat'in sektörde fark yaratacak yatırımları da arka arkaya geli-

yor. Enerji sektöründe elde ettikleri başarıları ulaşım sektörüne taşımayı planlayan Geçgel Ailesi, konforlu, güvenli ve kaliteli taşımacılığı hedefliyor.

Filo Güçleniyor: 16 Yeni Araç Yolda

Enver Geçgel Seyahat, ilk yatırım hamlesini de hızlıca yaptı. Şirket, önümüzdeki 1 ay içerisinde 16 yeni otobüsü filosuna katmaya hazırlanıyor. Yüksek teknoloji donanımına sahip bu araçlar hem şehirlerarası yolculuk konforunu artıracak hem de yol güvenliğinde üst düzey standartlar sunacak.

Hedef, Türkiye Geneline Güçlü Bir Marka Olmak

Firma, yalnızca Urfa'da değil, Türkiye geneline şehirlerarası yolcu taşımacılığında iddialı bir oyuncu olma vizyonuyla hareket ediyor. Güler yüzlü hizmet anlayışı, teknolojik altyapı yatırımları ve müşteri memnuniyetini esas alan yaklaşımıyla Enver Geçgel Seyahat sektördeki rekabeti artıracak gibi görünüyor.



MOON

OTOMOTIV®

Koltuklarınıza Değer Katan Değişim

“Konforu ve Şıklığı Yeniden Tanımlıyoruz”

- Araca Özel Koltuk Döşemesi
- Profesyonel Koltuk Değişimi
- Kaporta & Boya İşlemleri

0535 585 44 48

Küçükbalıklı Mah. Şanlı Cad. Mahrukatçılar Sitesi No: 124A Osmangazi / Bursa



Kâmil Koç İğdır ve Kağızman'dan Seferlerine Başladı



Bir asra yaklaşan tecrübesiyle Türk halkının ilk tercihi olan Kâmil Koç, seyahat ağını yeni duraklarla genişletmeye devam ediyor. Global iş ortağı Flix ile birlikte 100. yılına güçlü adımlarla ilerleyen firma, Nisan ayı itibariyle eşsiz hizmet kalitesiyle Serhat şehirleri İğdır ve Kars'ın Kağızman ilçesine hizmet vermeye başladı.

Türkiye'nin en çok tercih edilen seyahat firması Kâmil Koç, yeni güç birlikleriyle seyahat ağını genişletmeyi sürdürüyor. Global iş ortağı Flix'ten aldığı güç ile konforlu seyahati Türkiye'nin her yerinde ulaştırabilir kılmayı hedefleyen Kâmil Koç, hizmet kalitesini bu kez Serhat şehirleri İğdır ve Kars'ın Kağızman ilçesine taşıyor. Firma, Nisan ayı itibariyle her iki noktadan kalkışlı seferleriyle yolcularını; Erzurum, Erzincan ve Sivas güzergâhından Marmara, Ege, Akdeniz, İç Anadolu ve Karadeniz'e ulaştırıyor.

"Kâmil Koç'un örnek ve öncü hizmet anlayışıyla artık İğdır ve Kağızman'dayız" Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, güç birliklerine yeni bir halka daha eklediklerini belirterek şunları söyledi: "Yeni yatırımlarla 100. yılımıza güçlü adımlarla ilerliyoruz. Amacımız, hizmet kalitemizi ülkemizin her köşesine taşıyarak konforlu seyahati tüm insanlarımız için ulaştırabilir kılmak. Bu hedef doğrultusunda bu kez de Serhat şehirlerimiz İğdır ve Kars'ın Kağızman ilçesindeyiz. Yeni sefer-

lerimiz sayesinde Türkiye'nin en doğusunda tarih ve doğal güzellikleriyle öne çıkmış bu güzel şehirlerimizi ülkemizin batısına, kuzeyine ve güneyine bağlamış olacağız. Kâmil Koç olarak 99 yıldır yol arkadaşlarımıza en iyi hizmeti sunma gayretiyle çalışıyoruz. Yolcularımızın memnuniyetini odak alan hizmet anlayışımız sayesinde bugün ülkemizin en çok tercih edilen seyahat firmasıyız. Yeni dönemde de yine dijitalleşme ve müşteri memnuniyetinden yeni iş birliklerine kadar farklı alanlarda güçlü projelerimizle insanlarımızın hizmetinde olacağız."



25 yıllık tecrübemiz ve uzman kadromuzla en uygun fiyatlar ile sektörümüzün hizmetindeyiz.

Bizimle iletişime geçin.

537 715 52 52 / 537 943 77 88



ÖNER
sigorta
Sigortacılık bizim işimiz

OTOBÜS VE TİCARİ ARAÇ CAM MONTAJI



Lamine Ön Camlar



Temperli Kapı Camları



Temperli Arka Camlar



Isıtmalı Lamine Camlar



Temperli Kelebek Camlar



Tüm marka **oto camlarınızı** anlaşmalı olduğumuz **sigorta şirketleriyle** **ücretsiz ve kusursuz** bir şekilde **değiştiriyoruz !**

Otogar Merkez
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B042
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 18 60

Otogar Şube
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B101
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 00 68

İkitelli OSB Şube
İkitelli Org. San. Böl. Dolapdere San. Sit. 12. Ada
No:27/29/31 H1 Blok İkitelli / İstanbul 0(212) 549 78 94

KHO
KAYAHAN OTOCAM
www.kayahanoto.com.tr

ET GARANTİ GÜVEN MEMNUNİYET GARANTİ GÜVEN ME

BU KOLTUKLARDA

GÜVENLİK VE KONFOR

BİR ARADA

Sensör & Uyarı Mekanizmalı 3 Nokta Emniyet Kemerleri

Yüksek Malzeme Kalitesi

Hafif ve Dayanıklı Yapı



Türkiye Distribütörü



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16



Kâmil Koç Diyarbakır'daki varlığını yeni bir iş birliğiyle daha da güçlendirdi

Türkiye'nin en geniş ve konforlu ulaşım ağına sahip olan Kâmil Koç, global iş ortağı FlixBus'un desteğiyle seyahat ağını genişletmeye devam ediyor. Eşsiz konforu, modern araç filosu ve deneyimli kadrosuyla 100. yılına emin adımlarla ilerleyen Kâmil Koç, Diyarbakır'daki varlığını da stratejik bir iş birliğiyle güçlendirdi. Yeni güç birliğiyle Diyarbakır'daki hizmet ağını daha da yaygınlaştıran Kâmil Koç, sefer sayılarını artırarak bölgedeki yolcularına daha konforlu, güvenli ve erişilebilir bir seyahat deneyimi sunmaya başladı.

Bir asrı aşkın süredir Türk halkının seyahatteki ilk tercihi olan Kâmil Koç, global iş ortağı FlixBus ile kurduğu güçlü ortaklık sayesinde karayolu taşımacılığına değer katmaya devam ediyor. Nisan ayından itibaren Diyarbakır'daki yeni iş birliği ile birlikte kentteki sefer sayılarını daha da artıran firma, daha fazla yolcuyu Kâmil Koç'un hizmet kalitesiyle buluşturdu.

"Kâmil Koç'un hizmet kalitesini ülkemizin her köşesine taşımayı hedefliyoruz"

Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, yeni güç birliğiyle seyahat ağlarını genişletmeye devam ettiklerini vurgulayarak şu açıklamalarda bulundu:

"Kâmil Koç olarak, yeni yatırım ve iş birliklerimizle hizmet kalitemizi Türkiye'nin her yerine taşımayı sürdürüyoruz. Mardin, Şırnak ve Iğdır'ın ardından şimdi de Diyarbakır'da yeni bir iş birliğini hayata geçirdik. Diyarbakır, turizm potansiyeli, stratejik konumu ve büyüklüğüyle yalnızca bölgesinin değil, Türkiye'nin de en önemli şehirlerinden biri. Buradan ülkemizin dört bir yanına yoğun bir seyahat talebi var. Bu talebi karşılamak için iş birliği gerçekleştirdiğimiz değerli iş ortaklarımız; Ali Kadri Çapa ve oğulları Mehmedhan, Seyithan Çapa olmak üzere Diyarbakır'daki tüm paydaşlarımıza teşekkür ederiz. Bu önemli birleşmenin Diyarbakır halkı ve Türkiye'nin her yerindeki yol arkadaşlarımıza hayırlı olmasını dileriz.

1926 yılında Türkiye'nin ilk seyahat markası olarak çıktığımız yolda hedefimiz; 100. yılımızda Kâmil Koç'un hizmet kalitesini ülkemizin her köşesine taşımak. Bunun için de iş ortağımız FlixBus'un global gücünden aldığımız destekle yolumuza güçlü adımlarla devam ediyoruz."





ARAÇLARINIZI GÜVENLE TESLİM EDEBİLECEĞİNİZ BİR YOL ARKADAŞIYIZ

Otomotiv sektöründe 30 yılı aşkın tecrübesiyle öne çıkan Temsa Yetkili Servisi BREY Otomotiv Servis Müdürü Rasim Başkan ile yeni sayımızda bir araya geldik. Mesleğine hâlâ ilk günkü heyecanla bağlı olan Başkan'dan Temsa Brey Otomotiv'in sektördeki duruşunu, prensiplerini ve geleceğe dair hedeflerini samimi bir anlatımla dinledik. Bu röportajda; işçilikten ödün vermeyen bir servis anlayışının perde arkasını, merdiven altı servislerin sektöre verdiği zararı, yaz sezonu bakımlarının hayati önemini, lastik tercihindeki bilinmeyenleri yeni yatırımlarla birlikte gelen vizyonu tüm açıklığıyla okuyacaksınız. Sektörel sadeleşmeleri doğru okuyan ve rekabetçi piyasa koşullarına rağmen kaliteden şaşmayan bir ustanın öyküsünü sizlerle buluşturuyoruz. İşte keyifle okuyacağınız röportajımız;

MESLEĞİME İLK GÜNKÜ HEVESLE DEVAM EDİYORUM

1972 yılında Trabzon'da dünyaya geldim. Otomotiv sektöründeki yolculuğum 30 yılı aşkın bir süreye dayanıyor. Bu serüvenin son 25 yılını ise Türkiye'nin önde gelen otobüs üreticilerinden Temsa çatısı altında geçirdim. Sektöre adımım otogar sahasında edindiğim deneyimle başladı. Kısa bir süre yurt dışında çalıştıktan sonra 2000 yılında Temsa'dan gelen teklif hayatımda bir dönüm noktası oldu. Aslen devlet memuru bir babanın oğluyum. 1986 yılında ailece İstanbul'a taşındık. Evliyim, iki üniversite öğrencisi kız babasıyım. Bugün geldiğim noktada bu mesleği büyük bir tutku ile icra ediyorum.

İŞÇİLİK KALİTEMİZDEN ASLA TAVİZ VERMİYORUZ

BREY olarak yılların tecrübesi ve uzman kadromuzla sektörde güvenilir bir marka olmayı sürdürüyoruz. Şu anda servisimizde muhasebe birimi dâhil olmak üzere toplam 36-37 kişilik deneyimli bir ekip ile faaliyet gösteriyoruz. Geçmişte günlük 60 araca kadar hizmet verirken bugün ekonomik şartların etkisiyle bu sayı 20-30 araç civarına gerilemiş durumda ancak hizmet kalitemizden asla ödün vermiyoruz. Servisimize gelen araçların %80-90'ını büyük otobüsler oluşturuyor. Küçük araçlara

da hizmet veriyoruz ancak ağırlığımızı Prestij'ler ve büyük araçlar oluşturmuş durumda. Sektördeki daralmanın en büyük nedenlerinden biri artan ekonomik zorluklar. Müşteriler artık kurumsal servisler yerine daha uygun fiyatlı ancak kalitesiz hizmet sunan merdiven altı servislerle yöneliyor. Bu durum hem uzun vadede büyük maddi kayıplara yol açıyor hem de araç güvenliğini tehlikeye atıyor.

BREY Servisi olarak biz, her zaman orijinal yedek parça kullanıyor ve işçilik kalitemizden taviz vermiyoruz. Merdiven altı servislerde kullanılan uygun olmayan parçalar nedeniyle araçlar garanti dışı kalmakta ve bu işler eninde sonunda tekrar bize geri dönmektedir. Müşterilerimize sadece hizmet değil; güven, kalite ve uzun ömürlü çözümler sunuyoruz. Burası sadece bir servis noktası değil, aynı zamanda araçlarınızın güvenle teslim edilebileceği bir yol arkadaşıdır.

ARAÇLARIN YAZ SEZONUNA HAZIRLIK BAKIMLARI MUTLAKA YAPTIRILMALI

Yaz sezonuna girerken araçlarınızın güvenliği için gerekli tüm bakım ve kontrolleri titizlikle gerçekleştiriyor, sıcak hava koşullarının etkilerini göz önünde bulundurarak mevsimsel bakım hizmetlerimizi kapsamlı bir şekilde planlıyoruz. Yaz döneminde en çok



ihtiyaç duyulan bakım kalemlerinin başında klima sisteminin detaylı kontrolü ve bakımı, motor aksamlarının genel performans kontrolleri, kayış sistemlerinin dayanıklılık kontrolleri, balataların durumu ve değişim işlemleri, direksiyon sisteminin kapsamlı kontrolü ve yenilenmesi yer alıyor. Özellikle direksiyon sistemi can güvenliği açısından kritik öneme sahiptir. Bu nedenle parça parça müdahale etmek yerine tüm sistemi baştan sona yenileyerek sürüş güvenliğini maksimum düzeye çıkarıyoruz. Yaz sezonunda yolda kalmak istemeyen tüm firmaları, BREY Servisi güvencesiyle bakım yaptırmaya davet ediyoruz.

ARAÇ İÇİ EĞLENCE SİSTEMLERİNİN SADELEŞMESİ, DOĞRU BİR ADIM

Gelişen teknoloji şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektöründe tercihlerimizi de doğrudan etkiliyor. Geçmiş-

te koltuk arkası ekranlar, prizler ve çeşitli donanımlar lüks ve konfor unsuru olarak görülürken; günümüzde bu anlayış yerini daha sade, verimli ve güvenli çözümlere bırakmış durumda. Yeni nesil otobüslerde Type-C şarj üniteleri gibi modern ve az enerji tüketen teknolojiler tercih ediliyor. Fazla donanım akü sistemlerinde aşırı yüklenmeye ve buna bağlı yangın risklerine yol açabilmektedir. Bu nedenle araç üreticilerinin ve firmaların teknolojiyi konforla harmanlayarak sadeleşme yönünde aldığı kararları doğru ve yerinde buluyoruz.

KÂR MARJLARIMIZI MİNİMUM DÜZEYDE TUTUYORUZ

BREY olarak işlerin zaman zaman yavaşladığı dönemlerde bile müşterilerimizle kurduğumuz güvene dayalı ilişkiler sayesinde istikrarımızı koruyoruz. Piyasa şartları gereği müşterilerimiz zaman zaman daha ucuz

alternatifleri araştırıyor, fiyatlar hakkında bilgi alıyor ancak biz kâr marjlarımızı minimum seviyeye çekerek kaliteli hizmetten ödün vermeden rekabetçi fiyatlar sunuyoruz. Sektörde genellikle %8 civarında olan kâr marjları yerine biz bu oranı %2 seviyelerine kadar indiriyoruz.

Ayrıca servis dışına iş çıkarması için bazı işçiliklerde destek sağlıyor, özellikle filo müşterilerimizle yaptığımız özel anlaşmalar sayesinde bu müşterilerin tüm bakım ve onarım süreçlerini kendi bünyemizde gerçekleştirebiliyoruz. Dikkat çekici bir gerçek ise dışarıda yapılan işlerin yaklaşık %65-70'inin çözüm için tekrar bize dönmektedir çünkü düşük fiyatlarla yapılan işlemler genellikle orijinal parça kullanılmadan ve yeterli işçilik sağlanmadan gerçekleştiriliyor. Müşteri başlangıçta maliyeti düşürmek istese de uzun vadede orijinal parça ve kaliteli hizmetin önemini fark ediyor.

İYİ LASTİK, GÜVENLİ YOLCULUĞUN EN ÖNEMLİ UNSURU

Yaklaşık 2 yıldır Bridgestone çatısı altında otogarda aktif bir şekilde faaliyet gösteriyoruz. Bu süreçte oldukça verimli sonuçlar elde ettik. Bridgestone servisimizde yalnızca lastik değişimi değil; rot ayarı, bağlantı elemanları, ön takım ve balata işlemleri gibi kapsamlı bakım hizmetleri de başarıyla gerçekleştiril-

mektedir. Müşterilerimizle kurduğumuz güvene dayalı bağlar servisimizin başarısının temel taşlarından biri haline geldi.

Otogarda görev yapan Bridgestone ekibimize, gerektiğinde kendi merkezimizden personel desteği sağlıyoruz. Bu sayede her iki noktadaki operasyonlar birbirini destekleyerek daha hızlı ve koordineli bir hizmet sunumu sağlıyor.

Lastik değişimi alanındaki faaliyetlerimiz şu an oldukça iyi seyrediyor ancak piyasa fiyatlarındaki farklılıklar zaman zaman müşterilerimizin tereddüt yaşamasına neden olabiliyor. Fakat burada önemli olan yalnızca fiyat değil, lastiklerin dayanıklılığı ve uzun ömürlü performansdır. Otobüslerde zaman zaman kaplama lastik tercihi de yapılabilir. Her ne kadar kaplama işlemini yerinde yapmıyor olsak da fabrika çıkışı kaplama lastikler hizmete sunulmaktadır. Ancak aradaki fiyat farkı nedeniyle çoğunlukla üst segment, uzun ömürlü lastikler tercih ediliyor.



Anadolu Isuzu'ya "Ulaşımında Aklın Yolu" Ödülü

Anadolu Isuzu, bu yıl sekizinci kez düzenlenen Ulaşımında Aklın Yolu Ödülleri'nde, "Ağır Vasıta Ticari Araçların Sol Şerit İşgallerine Karşı Derin Öğrenme Tabanlı Güvenlik Çözümü" projesiyle "Hareketlilik Teknolojisi Ödülü"ne layık görüldü. Tüm süreçleri Anadolu Isuzu Ar-Ge ekibitarafındanyürütülen proje, yoğun trafik ve artan yol güvenliği sorunlarına çözüm getirmek hedefiyle geliştirildi.

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, 8. Ulaşımında Aklın Yolu Ödülleri'nde bir kez daha ödüle layık görüldü. Anadolu Isuzu "Ağır Vasıta Ticari Araçların Sol Şerit İşgallerine Karşı Derin Öğrenme Tabanlı Güvenlik Çözümü" projesiyle "Hareketlilik Teknolojisi Ödülü"nün sahibi oldu. 16 Nisan'da Teknopark Ankara'da düzenlenen törende ödül, Anadolu Isuzu Ar-Ge Elektrik Elektronik Sistemler Direktörü Birkan Atlamaz'a takdim edildi. Anadolu Isuzu Ar-Ge Elektrik Elektronik Sistemler Direktörü Birkan Atlamaz ödülle ilgili yaptığı açıklamada şunları



söyledi: "Sektörümüzde öncü çözümlerimizin ve özellikle yol güvenliğini artırmaya yönelik çalışmalarımızın ödüllendirilmesinden gurur duyuyoruz. Yapay zeka ve derin öğrenme gibi ileri teknolojileri, ulaşım güvenliğiyle buluşturduğumuz bu proje, sadece bir Ar-Ge başarısı değil, aynı zamanda trafik güvenliğine ve kamu yararına katkı sunan bir sosyal sorumluluk adımı. Bu ödülle, Ar-Ge ve teknoloji alanındaki öncülüğümüzü bir kez daha kanıtladık. Anadolu Isuzu olarak daha güvenli ve akıllı çözümlere yatırım yapmaya devam edeceğiz." **Yapay zeka tabanlı güvenlik projesiyle sektöre öncülük**

ediyor
"Ağır Vasıta Ticari Araçların Sol Şerit İşgallerine Karşı Derin Öğrenme Tabanlı Güvenlik Çözümü" projesinin tüm geliştirme süreçleri Anadolu Isuzu'nun Ar-Ge ekibinde yer alan mühendisler tarafından yürütüldü. Yoğun trafik ve artan yol güvenliği sorunlarına çözüm getirme hedefiyle geliştirilen proje, ağır vasıta araçlarının sol şeridi gereksiz yere işgal etmesini önlemeye yönelik yapay zeka destekli bir güvenlik sistemi sunuyor. Projeyle ağır vasıta ticari araç sürücülerinin sol şeridi gereksiz yere kullanmalarını önlemek ve sağ şeridi tercih etmelerini teşvik etmek amacıyla

la bir prototip sistem geliştirildi. Araca entegre edilen kamera; şerit çizgilerini, bariyerleri ve diğer araçları gerçek zamanlı analiz ederek bir veri seti oluşturuyor. Bu veriler, gelişmiş derin öğrenme algoritmalarıyla işlenerek anlık sol şerit işgali tespiti yapılıyor. Sistem, sürücülere görsel ve işitsel uyarılar vererek sağ şeritte ilerlemelerini teşvik ediyor. Yapay zeka ve görüntü işleme teknolojilerinin kullanıldığı sistem, ağır vasıta ticari araçların gereksiz sol şerit işgalini azaltmayı, trafik akışını iyileştirmeyi ve ticari araçlar kaynaklı sol şeritte oluşabilecek tıkanıklıkların önüne geçmeyi hedefliyor.



ŞANLI AS URFA Yeniden Yollarda

Adnan As'tan Yeni Bir Yolculuk

Urfa şehirlerarası yolcu taşımacılığının deneyimli isimlerinden Adnan As, uzun yıllar sürdürdüğü Astor Seyahat yöneticiliği sonrasında Şanlı As Urfa markasına yeniden hayata vererek sektöre güçlü bir giriş yaptı. Şanlı As Urfa adıyla yeniden yollara çıkan firma, modern filoları ve kalite odaklı hizmet anlayışıyla dikkatleri üzerine çekmeyi hedefliyor.

Kadim Urfa kültürünü taşıyan ve yıllar boyunca yolcuların gönlünde yer edinmiş Şanlı As Urfa, yeniden yapılanma süreciyle birlikte sıfır araç yatırımları başlattı. Şirketin kurucusu Adnan As, Yönetim Kurulu üyesi Fatih As yaptığı açıklamada yakın zamanda filoya yeni nesil otobüslerin dahil edileceğini ve hizmet kalitesinin her geçen gün artırlacağını belirtti.

Konfor, Güvenlik ve Yenilik Bir Arada

As Urfa, sadece geçmişin hatıralarını canlandırmakla kalmayacak; aynı zamanda geleceğin taşımacılık vizyonuna da yön verecek. Firma yöneticileri, yolcu konforunu ön planda tutan tasarımlar, güler yüzlü hizmet anlayışı ve güvenli ulaşım ilkesiyle yeni dönemde fark yaratmayı hedefliyor.



Güvenlik. Konfor. Teknoloji. Gelecek.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

Sn. FATMA
ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **mapar**

Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Ali Rıza ÇELEBİ
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

dp | PİLAVCI
OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

HASAN PİLAVCI - MUSTAFA PİLAVCI

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

şerefoto
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MY COMFORT

ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



CAVUŞOĞLU®

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

MELTEM OTOMOTİV

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

S.S. Düzce Güven Kooperatifi Başkanı
Sayın Resul Üçüncü'nün değerli annesi

Sn. Fatma ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

obilet

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Resul Üçüncü'nün değerli annesi

Sn. Fatma Üçüncü'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Resul Üçüncü'nün değerli annesi

Sn. Fatma Üçüncü'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MOON

OTOMOTİV®

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Esadaş®

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

eefe tur

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

Fatma Üçüncü'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

ACR
OTOKAR YETKİLİ BAYİ

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

yıltur
yeniliğe yolculuk

BAŞSAĞLIĞI

Düzce Güven Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı
Resul Üçüncü'nün değerli annesi

FATMA ÜÇÜNCÜ'nün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

BAŞSAĞLIĞI

Edirne Metro işletmecisi Salim Altunhan ve
Mustafa Altunhan'ın değerli ablaları

Sn. AYŞE ALTUNHAN SAVAŞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Metro Turizm işletmecisi ve VipKargo
sahibi Veysel Kınay'ın kıymetli oğlu

**Sn. YASİN
KINAY'ın**

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Metro Turizm işletmecisi ve VipKargo
sahibi Veysel Kinay'ın kıymetli oğlu

YASİN KINAY'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Metro Turizm işletmecisi ve VipKargo
sahibi Veysel Kinay'ın kıymetli oğlu

YASİN KINAY'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Metro Turizm işletmecisi ve VipKargo
sahibi Veysel Kinay'ın kıymetli oğlu

YASİN KINAY'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Metro Turizm işletmecisi ve VipKargo
sahibi Veysel Kinay'ın kıymetli oğlu

YASİN KINAY'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Orhangazi Tur sahibi Halil Sevinç'in değerli annesi, Emin Sevinç'in değerli babannesi

HACI ŞAHİN SEVİNÇ

hakkın rahmetine kavuşmuştur.
Haber Ulaşım olarak merhumeye Allah'tan
rahmet, SEVİNÇ ailesine ve
sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Şirketimizin satış müdürlerinden
Şükrü Soy'un kıymetli annesi

ŞENGÜL
SOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

obilet

Ege Hakan Turizm, Filosunu Mercedes Benz Tourismo 16 ile Güçlendirdi

Mercedes-Benz Tourismo teslimatları tüm hızıyla devam ediyor. Turizmin yenilikçi oyuncularından Ege Hakan Turizm, gerçekleştirdiği 1 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 yatırımıyla filosunu daha da güçlendirdi. Gerçekleştirilen teslimat töreniyle araç, Ege Hakan Turizm bünyesine katıldı.

Satış Koluman tarafından gerçekleştirilen Tourismo 16, Koluman İstanbul Otobüs Satış Müdürü Şafak Şimşek tarafından Ege Hakan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Kaan Özkaralı'ya teslim edildi.

Teslimat töreninde konuşan Ege Hakan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Kaan Özkaralı, sektörel gelişmelere ve şirket stratejilerine ilişkin önemli değerlendirmelerde bulundu: "Bu yıl iş hacmimizde, geçen yıla kıyasla çok büyük bir fark beklemiyorum.



ruz. Pazar koşullarını ve genel ekonomik durumu göz önünde bulundurduğumuzda, talepte ciddi bir artış öngörmüyoruz. Ancak özellikle akaryakıt, yedek parça, bakım-onarım ve personel giderleri gibi ka-

lemlerde yaşanan maliyet artışlarına rağmen, rekabet koşulları ve müşteri memnuniyeti odaklı yaklaşımımız nedeniyle fiyatlarımızı aynı oranda artırma imkânımız olmuyor. Bu durum, yalnızca firmamız özelinde

değil, sektör genelinde de kârlılığın her geçen yıl biraz daha düşmesine neden oluyor."

Özkaralı, Ege Hakan Turizm'in kalite odaklı yaklaşımını ise şu sözlerle

vurguladı: "Şirket politikamız gereği, müşteri memnuniyeti ve operasyonel verimliliği artırmak amacıyla öz mal filomuzu maksimum 5 yaş sınırında tutmaya özen gösteriyoruz. Bu, hem

yolcularımıza daha güvenli, konforlu ve sorunsuz bir seyahat deneyimi sunmamıza olanak tanıyor hem de bakım ve işletme maliyetlerini optimize etmemizi sağlıyor."

Yeni araç yatırımlarında sürdürülebilirlik ve kaliteyi ön planda tuttuklarını belirten Özkaralı, Mercedes-Benz'in sürekli gelişen teknolojisinin bu doğrultuda tercih sebebi olduğunu ifade etti: "Mevcut ekonomik şartlar altında, yeni araç yatırımı yapmak yerine filomuzu daha sağlıklı bir yapıda tutacak şekilde yenilemeyi tercih ediyoruz. Bu doğrultuda hem sürdürülebilirlik hem de kalite açısından belirleyici olan temel faktörlerden biri, Mercedes'in sunduğu sürekli gelişen ve yenilenen araç teknolojileri oluyor. Mercedes araçlarının uzun vadede sağladığı güvenlik, performans ve yakıt verimliliği gibi avantajlar, filomuzun güncellenmesinde önemli bir tercih sebebi haline geliyor."



Yollardaki güven, tecrübeyle sabit

Teknolojilerimizle yollardaki güveni konforla taşıyoruz.

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13

YOLLARIN GÖZDELERİ



PİLAVCI OTOMOTİV'DE!

PİLAVCI OTOMOTİV

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150, Gebze/Kocaeli

T: 0850 302 00 18

www.pilavci.com.tr

temsa.com.tr



TEM SA



FUSO



Bayram Dönemleri Sektöre Nefes Aldırıyor

Otobüs taşımacılığı sektöründe yazıhanecilikten firmacılığa, servis hizmetlerinden terminal yatırımlarına kadar birçok alanda önemli deneyimlere sahip bir isim Ahmet Uğur. Yıllardır bu alanda emek veren Uğur, sadece bir işletmeci değil; aynı zamanda sektördeki dönüşümün tanığı ve aktif bir üyesi. Erzurum'dan İstanbul'a uzanan hikâyesini, sektöre

KÖTÜ EV SAHİBİ, KİRACIYI MAL SAHİBİ YAPAR

1982 yılında Erzurum'da doğdum. Otogar hayatına 1998 yılında, Büyük İstanbul Otogarı'nda 59-60 numaralı yazıhanede çalışarak adım attım. 2008 yılında, merhum Süleyman Hamurcu ve oğlu Rahmi Hamurcu tarafından kurulan Süha Turizm'in faaliyete geçmesiyle birlikte, 17 yıldır firmanın işletmeciliğini yürütüyorum. Zamanla firmaların özellikle servis hizmetlerinde ileriye dönük zorluklar yaşadığını fark ettim. Her firmanın kendi servis ağını oluşturmasının sürdürülebilir olmadığını gördüm. Bu ihtiyacı öngörerek 2015 yılında servis aracı yatırımı yaptım ve otogarda firmalara ücretsiz servis hizmeti sunmaya başladım. İlerleyen süreçte kardeşlerimle birlikte farklı firmaların da işletmeciliğini üstlenmeye başladık. "Kötü ev sahibi, kiracıyı mal sahibi yapar" derler; biz de yaşadığımız bazı sıkıntılardan dolayı artık kiracı değil, mal sahibi olmaya karar verdik. Bu doğrultuda Alibeyköy Terminali ihalesine katıldık ve önce bir, ardından iki yazıhane alarak faaliyetlerimizi sürdürdük. Bunun dışında, Büyük İstanbul Otogarı'nda farklı yazıhanelerde başka firmaların da işletmecilik hizmetlerini vermeye devam ediyoruz. Anadolu Yakası'nda Dudullu'da bir mini terminalimiz var; orada da çeşitli firmalara hizmet sağlıyoruz. Yani, üç farklı bölgede ulusal markalar gibi kendi yapılanmamızı oluşturduk. Her bölgede kendi servis araçlarımız ve çalışanlarımızla hizmet veriyoruz.

SÜHA TURİZM İÇİN BAYRAM VERİMLİ GEÇTİ

Ben otogardaki yolcu yoğunluğunu, Süha Turizm üzerinden değerlendiri-

rim. Eğer Süha Turizm'in araçlarında yolcu yoksa otogarda genel olarak yolcu olmadığını düşünürüm ama Süha Turizm'in araçları doluyorsa ya da hareketlilik varsa bu diğer firmaların da işlerlikte olduğunu gösterir. Bu yıl Ramazan Bayramı'nda Süha Turizm, %100 doluluk oranıyla hizmet verdi. Bayram sonrası da özellikle Kayseri dönüşlerinde yoğunluk aynı şekilde devam ediyor. Artık sadece İstanbul-Kayseri hattı olarak bakmıyoruz; çok ciddi sayıda Ankara ve Maraş yolcusu da alıyoruz. Hatta neredeyse bir Maraş firması haline geldik diyebilirim. Ankara hattında da yolcular artık bizi tercih ediyor. Tabiri caizse, ayakçı bile çalıştırmamak işlerimiz kendi kendine yürüyecek noktaya geldi.

KÜTAHYALILAR, KENDİ REKORUNU KIRDI

Kütahyalılar firması da son dönemde zirveye ulaştı ve kendi rekorunu kırdı diyebilirim. Bu başarıda yönetimin büyük payı var. Geçtiğimiz yıl aldıkları kararla filoda yalnızca 2018 model ve üzeri otobüslerin çalışmasına izin verdiler. Tüm üyeler araçlarını yeniledi. Önceden günde bir kez Antalya'ya sefer düzenlenirken bugün bu sayı günlük beş sefer seviyesine ulaştı. Firma son 5-6 yıldır kendi bölgesine günlük 10-12 servis yapıyor ve araç sıkıntısı yaşamıyor. Yakında Kütahyalılar olarak iki yeni hatta daha girmeyi planlıyoruz.

KURBAN BAYRAMI DÖNEMİ, SEKTÖR İÇİN İYİ GEÇECEK

Bazı firmalar bilet fiyatlarını çok yüksek tutuyor. Bu da yolcuların zaman zaman özel araç veya uçağı tercih etmesine neden oluyor ancak sektör genelinde Ramazan Bayramı

dair gözlemlerini, zorlukları ve geleceğe yönelik beklentilerini tüm içtenliğiyle paylaştı. "Kötü ev sahibi, kiracıyı mal sahibi yapar" sözüyle başlayan bu başarı öyküsü, otogar dünyasının perde arkasına da ışık tutuyor. Röportajımızda hem bu yolculuğun perde arkasını hem de taşımacılık dünyasındaki güncel sorunları ve fırsatları ele aldık. Keyifli okumalar!

ve ardından Cumhurbaşkanı'nın açıkladığı 9 günlük kamu tatiliyle birlikte oldukça verimli bir dönem geçirdik. Hâlâ bayram yoğunluğunun etkisi devam ediyor. Hafta sonları otogarda %90, hatta zaman zaman %100 doluluk oranlarına ulaşıyor. Hafta içi ise bu oran biraz daha düşüyor. Ramazan ayına denk gelmesi nedeniyle Anadolu'dan İstanbul'a gelişlerde düşüş yaşandı; girişler dolu olsa da dönüşler boştu. Bu şartlarda maliyetleri karşılamak zorlaştı. Otogarda D2 belgeli araç kullanan çok az firma oldu çünkü fiyatlar da beklentiye karşılamadı. Garaj genelinde büyük bir yoğunluk yaşanmadı ama bazı firmalar özelinde %100 doluluklar yine de yakalandı. İnşallah sezonda maliyetler daha fazla artmaz. Özellikle mazot bu seviyelerde kalırsa bizim için iyi olur ama ne yazık ki döviz kuru yerinde durmuyor. Firmaların sefer yapma isteği oldukça yüksek. Yatırımını yapmış, otobüsünü almış ama yeterli yolcu olmadığı için sefere çıkaramayan firmalar var. Bayramdan bu yana hâlâ aynı sıra düzeyinde çalışmak isteyen firmalar var. Bazıları belki yarı doluluk oranına bile ulaşamıyor ama yine de sefer yapmaktan vazgeçmiyor. Bu da sektör adına olumlu bir motivasyon. Bu nedenle, ben Kurban Bayramı itibarıyla güzel bir 4 ay geçireceğimize inanıyorum ancak bu dönemin ardından herkesin kendini tekrar hazırlaması gerekecek; çünkü ne yazık ki sonrasında yeniden bir 'kış moduna' gireceğiz.

MALİYETLER ALDI BAŞINI GİTTİ...

Sanayiye artık güç yetmiyor. Sanayideki arkadaşlar adeta başımıza padişah kesildi. İşçilik ücretleri, neredeyse parça fiyatlarını geçmiş durumda.

Tabiri caizse, otobüsçü silah zoruyla iş yaptırmak zorunda kalıyor. Sezonda sadece bilet fiyatına kısıtlı zam yapabildiğimiz bir ortamda, otobüsçüden ekmek yiyen bu kesimin her 2-3 ayda bir keyfi şekilde işçilik ücretlerini arttırmasının helal kazanca yakışmadığını düşünüyorum. Kendilerine bir çeki düzen vermeleri gerekiyor; bu konuda gerçekten çok fazla şikâyet alıyoruz. İnşallah sesimizi duyarlar. Aynı şekilde, kasko ve trafik sigortası ücretleri de kontrolden çıkmış durumda. Bu noktada herkesin birbirine destek olması, birbirinin halinden anlaması gerekiyor. Firma sahiplerinin de işletmecilere destek vermesi şart. 'Online bilet satışı' bahanesiyle yazıhanelerden kısıntıya gitmeleri, bu şartlarda doğru değil. Bugün var olan internet siteleri, yarın olmayabilir ama biz yazıhaneciler her zaman sahadayız, buradayız. İşletmeciler ciddi anlamda zor durumda. Faturalar, yazıhane kiralari, personel giderleri derken büyük yük altındalar. Özellikle Büyük İstanbul Otogarı'nda kış aylarında ben hiçbir yazıhanecinin para kazandığını düşünmüyorum. Herkes cepten yiyor. Bu yüzden pek çok arkadaşımız bir noktadan sonra bırakıyor ya da borçlanmak zorunda kalıyor. Yaz aylarında da bu borçları kapatmak pek mümkün olmuyor. Firma sahiplerinin, faturaları ya da KDV'yi gerekçe göstererek yazıhaneciler üzerinde bu kadar baskı kurmamaları gerektiğini düşünüyorum. Bu konuda, tüm yazıhaneci arkadaşlarım adına, desteklerini rica ediyorum. Uğur Turizm ailesi olarak biz, sektöre elimizden geldiğince yatırım yapıyoruz. Yazıhanecilikten tesisciliğe, firmacılıktan otobüsçülüğe ve servis hizmetlerine kadar sektörün her kademesinde varız ve olmaya da devam edeceğiz.

HER ZAMAN HER YOLDA BİRLİKTEYİZ!



TEMSA

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

Doğu Mahallesi E5 Yanyol Pendik Hospital Yanı
No.24 Pendik/İstanbul
T +90 216 354 14 18

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



BAYRAMDA KOLTUKLAR DOLDU, OTOGARLAR DEĞİL

Otobüs taşımacılığı sektörü, son yıllarda dijitalleşmenin etkisiyle büyük bir dönüşümden geçiyor. Özlem Cizre Nuh ve Mersin Nur Turizm'in İstanbul işletmecisi Kadir Başboğa ile gerçekleştirdiğimiz bu röportajda, bayram döneminde yaşanan yolcu hareketliliğini, bilet fiyatlarına dair kamuoyundaki algıyı, otogarların değişen yapısını ve sektörün güncel sorunlarını konuştuk. Başboğa'ya göre, artık koltuklar online satışlarla dolarken otogarlar geçmişteki yoğunluğunu kaybetmiş durumda. Fiyatların bakanlık tarafından belirlenen tavan tarifeye göre şekillenmesine rağmen, bayram dönemlerinde ortaya çıkan "fahiş fiyat" algısının da gerçeği yansıtmadığını vurguluyor. Sektörün içinden bir ismin gözünden bu dönüşümü tüm yönleriyle ele aldık.

DİJİTALLEŞMENİN ETKİSİNİ BU BAYRAM HİSSETTİK

Bayram döneminde yoğunluk vardı ancak eskiye göre daha azdı. Günümüzde sektörümüzün büyük bir bölümünü online satışlar oluşturuyor. Bu nedenle otogarlar da önceki yıllara kıyasla daha sakin. Yolcular, artık otobüs saatinden sadece 10 dakika önce geliyor, doğrudan araca binip yolculuğa başlıyor. Sistem, koltuklar açıldığında kullanıcılara bildirim gönderiyor. Böylece insanlar evlerinden çıkmadan, oturdukları yerden biletlerini alabiliyor ve istedikleri koltuğu seçebiliyor. Taksit imkânı, peşin ödeme gibi kolaylıkların sunulması da yazıhanelere olan ihtiyacı neredeyse ortadan kaldırdı. Artık kimse bilet almak için yazıhane aramıyor.

FAHİŞ FİYAT ALGISINDAN ARTIK ÇIKILMASI LAZIM

Yapılan fiyat artışları, Ulaştırma Bakanlığı tarafından belirlenen tavan fiyatlara göre uygulanıyor. Örneğin İstanbul-Mersin hattında uygulayabileceğimiz maksimum bilet fiyatı 1.400 TL. Ancak yoğun-

luğun az olduğu dönemlerde bu fiyatı 1.100 TL'ye kadar düşürüyoruz. Bayram gibi talebin yüksek olduğu dönemlerde tekrar 1.400 TL'ye çıkınca, kamuoyunda "fahiş fiyat" algısı oluşuyor. Oysa bu doğru değil. Vatandaşlar genellikle bu sistemin detaylarına hâkim olmadığı için yanlış bir izlenim oluşabiliyor. Örneğin, "Ben 15 gün önce 1.000 TL'ye gitmiştim, şimdi bayram haftasında fiyat 1.400 TL olmuş" gibi tepkiler geliyor. Ancak asıl uygulamamız gereken fiyat zaten 1.400 TL. Biz, talep düşüken indirim yaparak vatandaşa avantaj sağlıyoruz. Fakat bu iyi niyetli yaklaşım, bayram döneminde fiyat normale dönünce yanlış yorumlanabiliyor. Zaten artık bilet fiyatları sıkı şekilde denetleniyor. Otogardan çıkan her araç, bağlı olduğu resmi tarife üzerinden işlem görüyor. Biletleme sistemi elektronik ortamda kayıt altına alındığı için, herhangi bir usulsüzlük durumunda anında cezai işlem uygulanıyor. Yani artık bireylerin, yazıhanelerin veya işletmecilerin kafalarına göre fiyat belirleme

şansı kalmadı. Her şey şeffaf, denetimli ve kurallara uygun şekilde ilerliyor.

ALİBEYKÖY, ESENLER'E FARK ATTI

İlginçtir ki bu bayramda Alibeyköy, Esenler Otogarı'nı geride bıraktı. Esenler'de internet satışını açmadığımız bir aracı dolduramadık; ancak aynı araç, Alibeyköy'de sadece manuel satışla kısa sürede doldu. Bu durum, Alibeyköy'ün ulaşım açısından artık daha avantajlı hâle gelmesinden kaynaklanıyor. Alibeyköy Otogarı'nın ortamı daha temiz, düzenli ve konforlu. Özellikle kış aylarında sıcak bir ortam sunması, yolcular için önemli bir tercih sebebi. Ayrıca Esenler'de sıkça karşılaşılan ayakçıların bağırıışları gibi rahatsız edici unsurların Alibeyköy'de olmaması da yolcuları bu noktaya yönlendiriyor.

VAR-DÖN SEFER SİSTEMİ ARTIK İŞLEMİYOR

Eskiden bir bilet parasına yaklaşık 50 litre mazot alınabiliyordu, ancak bugün aynı parayla sadece 20 litre mazot alabiliyoruz. Bu nedenle "var-



dön" olarak adlandırdığımız sistem artık işlemiyor. Araçlar gidiş yönünde yolcu bulsa da, dönüşte yeterli yolcu olmaması nedeniyle maliyetler karşılanamıyor. Bu durum bizi, seferleri daha kontrollü planlamaya itiyor. Genellikle mevcut araçlarla ya da sınırlı sayıda ek servisle süreci yürütmeye çalışıyoruz. Çünkü her boş dönüş, firmalara ciddi maliyet yükü getiriyor.

SEKTÖRÜN DENGELERİ ARTIK DEĞİŞTİ

Özetle, dijitalleşme, fiyat baskısı ve bölgesel farklılıklar, sektörü köklü bir şekilde dönüştürüyor. Bu değişim, sektördeki işletmelerin iş yapma

şekillerinden müşteri beklentilerine kadar her alanda etkisini gösteriyor. Kamuoyunda hâlâ eski düzenin geçerli olduğuna dair bir algı mevcut, ancak bu algı artık geçerliliğini yitirdi. Bugün, sektörde her şey kayıt altında ve sıkı bir denetimle yürütülüyor. Biz sektör profesyonelleri olarak bu yeni düzene hızla adapte olduk, ancak halkın da bu değişimi doğru anlaması ve bilinçlenmesi büyük önem taşıyor. Bu noktada, sektördeki değişimi doğru anlatmak, halkı bilgilendirmek ve farkındalık yaratmak bizlere düşen bir sorumluluk. Çünkü yalnızca sektörün içindeki aktörler değil, aynı zamanda tüketiciler de bu dönüşümün parçası olmalı.

UZUN YOLLARIN STARI



TEMSA

MELTEM OTOMOTİV

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No: 13 /1 Tuzla/İstanbul
T +90 216 212 56 58

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



MAN Truck & Bus bu yıl 30.000'in üzerinde TGE satışı hedefliyor

MAN Truck & Bus'ın iş hacminde hafif ticari araç modeli TGE giderek daha önemli bir rol oynamaya devam ediyor. 2024 yılında yaklaşık 27.700 adet TGE ile rekor bir satış gerçekleştiren MAN, 2025 yılında ise ilk kez 30.000 adedin üzerine çıkmayı hedefliyor. Satışların %98'ini Avrupa pazarında gerçekleştiren MAN, önümüzdeki dönemde Birleşik Arap Emirlikleri gibi uluslararası pazarlara da odaklanmayı planlanıyor. Yeni geliştirmelerle birlikte model portföyünü tamamlayan MAN, model yılı geçişinin tamamlanmasıyla birlikte MAN TGE'leri yeniden satışa sunmaya başladı.

“MAN TGE Next Level ile model tarihimizin en kapsamlı güncellemesini gerçekleştirdik”

MAN TGE Next Level ile kapsamlı bir güncelleme gerçekleştirdiklerini vurgulayan MAN Business Van Başkanı Daniel Holbein, van segmentindeki büyümeyi şu sözlerle değerlendiriyor:

“Van segmenti MAN için güçlü bir büyüme hikâyesine dönüştü. Sekiz yıl gibi kısa bir sürede sıfırdan 27.700 adetlik satışa ve Avrupa’da %3,5’lik pazar payına ulaştık. Ürün portföyümüzü sürekli olarak genişlettik. MAN TGE Next Level ile model tarihimizin en kapsamlı güncellemesini gerçekleştirdik. Ayrıca aracı, son teknolojiye sahip kapsamlı asistan sistemleriyle donattık. Ayrıca geniş servis ağımla birlikte müşteriler-



rimize muhteşem bir değer önerisi sunuyoruz.”

Yeni MAN TGE’lerde güvenlik ve konfor daha da artırıldı

2025 model MAN TGE Next Level baz alınarak

geliştirilen yeni MAN TGE Coach ve MAN TGE Inter-city farklı segmentlerdeki ihtiyaçlara göre tasarlandı. Araçlar, yeni nesil araç içi ağ mimarisi, kontrol üniteleri ve sensörlerde yapılan kapsamlı teknik iyileştirmeler sayesinde dijital müdaha-

lelere karşı çok daha güvenli hale getirildi. Özellikle yolcu taşımacılığında hayati önem taşıyan aktif güvenlik sistemleri, araçtaki ileri düzey asistan sistemleriyle ciddi anlamda geliştirildi. TGE'lere eklenen yeni sistemler arasında Kör Nokta ve Çarpışma Uyarısı (standart), Dönüş Asistanı (opsiyonel), Acil Durum Asistanını da içeren Cruise Assist Plus, ACC Stop & Go ve Aktif Şerit Takip ile Trafik Sıkışıklığı Asistanı (opsiyonel) da bulunuyor. Standart olarak sunulan Acil Fren Asistanı ve Trafik İşareti Tanıma gibi standart güvenlik sistemleri yolcu güvenliğini daha da artırıyor.

Dijitalleştirilen sürücü kokpitiyle kullanım çok daha kolay hale getirildi

2025 model MAN TGE’lerde sürücüler için de önemli iyileştirmeler yapıldı. Ta-



mamen dijital hale getirilen sürücü kokpiti; ergonomik tasarımı, sezgisel yerleştirilmiş kontrol birimleri ve geniş saklama alanlarıyla öne çıkıyor. Dijital gösterge paneli, sürücünün tüm önemli bilgileri kesintisiz şekilde takip etmesini sağlarken, yeni geliştirilmiş ergonomik çok fonksiyonlu direksiyon simidi sayesinde, asistan sistemleri ve diğer fonksiyonlar direksiyon bırakılmadan kolaylıkla yönetilebiliyor. Anahtarsız çalıştırma, elektronik park freni, MAN SmartLink ve

direksiyon koluna entegre edilen yeni otomatik vites kolu gibi donanımlar ise sürücüler için kullanımı çok daha pratik ve kolay hale getiriyor. Özellikle araç içi kontrol merkezi olarak kullanılan konumlanan MAN Media Van dokunmatik ekranı ise tüm araç fonksiyonlarının yönetimini sağlıyor. Standart donanımda bulunan 10,4 inçlik ekranda DAB+ radyo ve Bluetooth bağlantısı yer alırken; navigasyon, sesli komut, medya akışı gibi ek özellikler de opsiyonel olarak sunuluyor.



HER MEVSİM GÜVENLE YOLLARDA



TEMSA

AS ANTALYA OTOMOTİV

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu /Antalya
T +90 242 420 01 01

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



Lüks Ereğli'de Yeni Dönem: Genel Kurul Gerçekleştirildi

Türkiye'nin köklü taşımacılık firmalarından Lüks Ereğli, gerçekleştirdiği genel kurul ile yeni dönem yönetimini belirledi. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevine Kurucu Başkan Mehmet Kaya'nın oğlu Ekim Kaya getirildi.

Genel kurul sonrası yapılan açıklamada Ekim Kaya, Lüks Ereğli'nin gelecek vizyonuna dair önemli mesajlar verdi:

"Tüm amacımız, çalışanlarımızla birlikte firmamızı taşımacılık sektöründe teknolojinin gerisinde kalmadan, huzur, konfor ve emniyetten ödün vermeden yolcularımızı gidecekleri yere güvenle ulaştırmaktır."



MANİSA TURGUTLU'YA DEĞER KATAN DEV YATIRIM

Manisa'nın Turgutlu ilçesi, turizm ve taşımacılık alanında önemli bir yatırıma ev sahipliği yaptı. Vale Tur'un kurucularından ve sektördeki deneyimiyle tanınan Hasan Berk'in hayata geçirdiği çok yönlü hizmet tesisi, görkemli bir açılış töreniyle faaliyete başladı.

41 bin metrekarelik alana kurulan bu büyük yatırım; galeri, servis, taşımacılık, araç yıkama, otopark ve elektrikli araç şarj istasyonu gibi birçok hizmeti tek çatı altında sunuyor. Tesis; hem bölge halkı için önemli bir istihdam kapısı, hem de Manisa ve çevresine nitelikli hizmet sunacak güçlü bir merkez olma özelliği taşıyor.

Açılış törenine kamu, siyaset ve sektör temsilcilerinden yoğun katılım sağlandı. Manisa Vali Yardımcısı Mevlüt Özmen, Cumhuriyet Halk Partisi Turgutlu Belediye Başkan Adayı Yunus Oğan, Ak Parti Turgutlu İlçe Başkanı Ömer Can Temizel, Turgutlu İlçe Emniyet Müdürü Mehmet Dursun ve İlçe Emniyet Başkomiseri Mehmet Murat Kaya gibi isimlerin yanı sıra, turizm taşımacılığı sektörünün önde gelen temsilcileri de törende yer aldı.

Pronto Tour Genel Müdürü Hakan Öksel, Kültür Turları Müdürü Ersin Eren, Nextway Turizm'den Ali Rıza Arık, Roys Turizm'den İlhami Karaman, Mapar Bursa'dan Tanju Nayır,

Mapar İzmir'den Caner Perk, Sümer Seyahat'ten Sümer Yıgıcı, Melih Hüs-nü Gümüş, Balıkesir Kamil Koç'tan Sinan Aslan ve Cevizci Turizm'den Süleyman Cevizci gibi sektör profesyonelleri de açılışa hazır bulundu. Ayrıca Turgutlu'daki oda başkanları ve siyasi parti yöneticileri de etkinliğe katılarak bu yatırımı yerinde inceledi.

Hasan Berk Kimdir?

Hasan Berk, 20 Aralık 1987'de Manisa'nın Turgutlu ilçesinde doğdu. İlk ve orta öğrenimini burada tamamladıktan sonra Selçuk Üniversitesi Turizm ve Seyahat Acentacılığı bölümünden mezun oldu. Meslek hayatına Jolly Tur'da başlayan Berk, burada otel rehberliği, uçak ve otobüs operasyon sorumluluğu, transport müdür yardımcılığı gibi görevlerde bulundu. Daha sonra Aleyna Turizm'de uzun yıllar çalışarak sektördeki tecrübesini derinleştirdi.

2018 yılında ortağı Cumhuriyet Kök ile Vale Tur İstanbul'u kuran Berk, turizm taşımacılığı alanında kendi markasını yaratmayı başardı. 2024 yılı sonunda doğup büyüdüğü Turgutlu'ya yatırım yapma kararı alarak çok yönlü hizmet sunan 41 bin metrekarelik bu tesisi bölgeye kazandırdı. Evli ve bir çocuk babası olan Hasan Berk, girişimci kimliğiyle sektörde örnek bir kariyer çizmeye devam etmektedir.



HASSOY'DAN BALIKESİR ULUDAĞ TURİZM'E 2 ADET MERCEDES-BENZ TOURISMO TESLİMATI

Mercedes-Benz'in güçlü bayilerinden Hassoy Motorlu Vasıtalar, otobüs teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Sektörün yenilikçi ve dinamik markalarından Balıkesir Uludağ Turizm, 2025 yılı itibarıyla yenilenen kuşaklarıyla dikkat çekerken, filosuna 2 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 katarak gençleşme ve modernleşme stratejisini kararlılıkla sürdürüyor. Teslim edilen araçların anahtarları, Balıkesir Uludağ Turizm İstanbul Bölge Müdürü Sami Temiz'e; Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Sonrası Hizmetler Kilit Müşteri Sorumlusu Mert İnanır ve Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından takdim edildi.

Yolcu taşımacılığında kalite, güvenlik ve konforu ön planda tutan Balıkesir Uludağ Turizm, gençleşen filosu ile özellikle express seferlere verdiği önemi her geçen gün artırıyor. Bu doğrultuda yapılan yatırımlar hem yolcu memnuniyetine katkı sağlıyor hem de şirketin sürdürülebilir büyüme hedeflerini destekliyor.

Törende kısa bir açıklama yapan Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan: "Hassoy Motorlu Vasıtalar olarak, modern ulaşım çözümlerine öncülük eden firmalarla gerçekleştirdiğimiz iş birliklerinden gurur duyuyor, Balıkesir Uludağ Turizm'e yeni araçlarının hayırlı olmasını diliyoruz." Dedi



HER GÖREVDE DAHA FAZLASINI İSTEYENLERE



TEMSEA

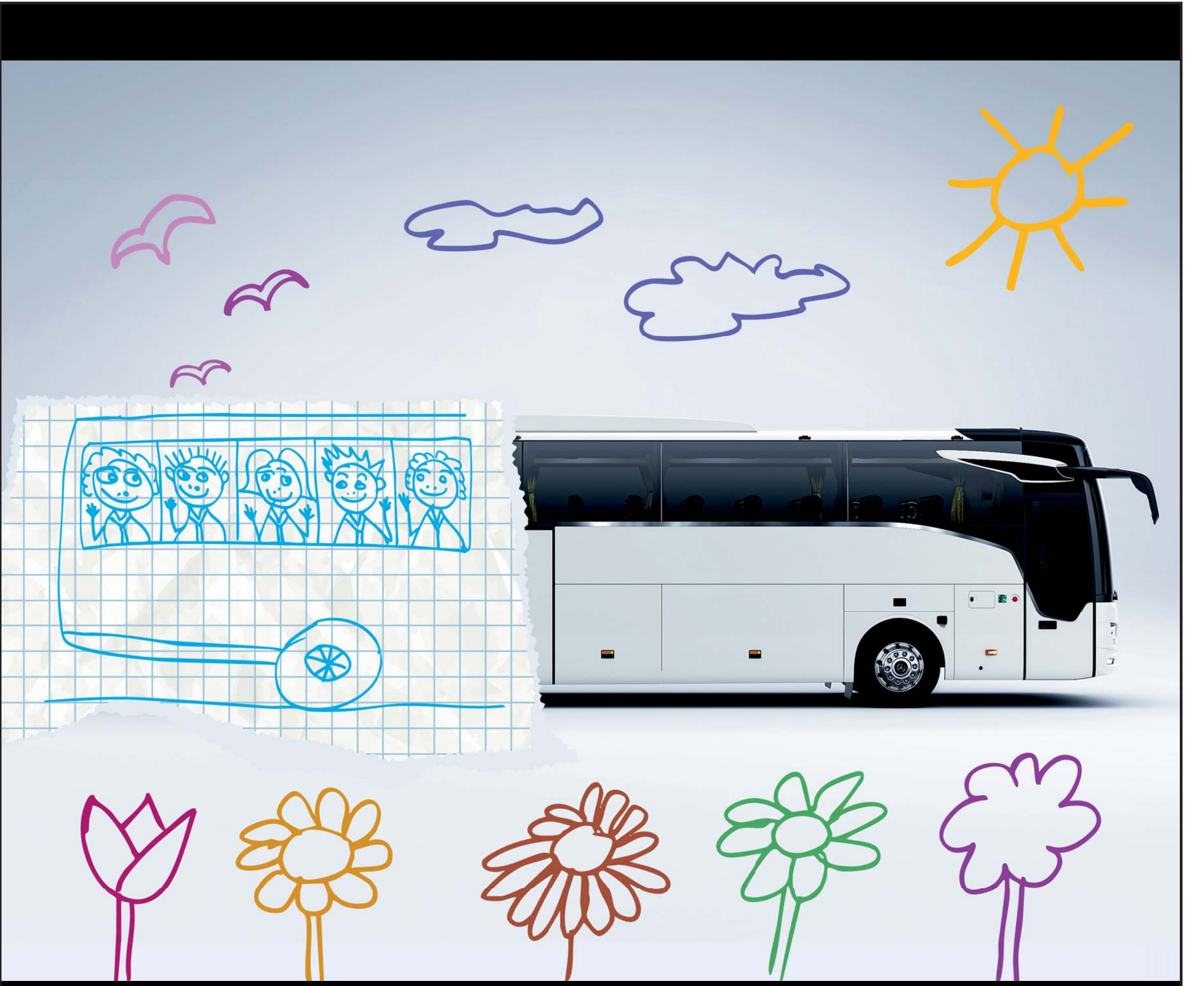
ÇİZGİ OTOMOTİV

Bağlarbaşı Mahallesi Kumru Sokak
No:10 İstanbul
T +90 216 442 97 20 • +90 216 370 24 08

TEMSEA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



HER YOLCULUK BİR HAYALLE BAŞLAR, ONLAR BİZİ GELECEĞE TAŞIYACAKLAR.

Çocuklarımız, geleceğimizin ve ulusal egemenliğimizin teminatıdır. Geleceğe giden yolu açmak için durmadan çalışıyor, çocuklarımızı yarınlara taşıyor olmanın gururunu yaşıyoruz. Onlar bize, gelecek onlara emanet.

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.

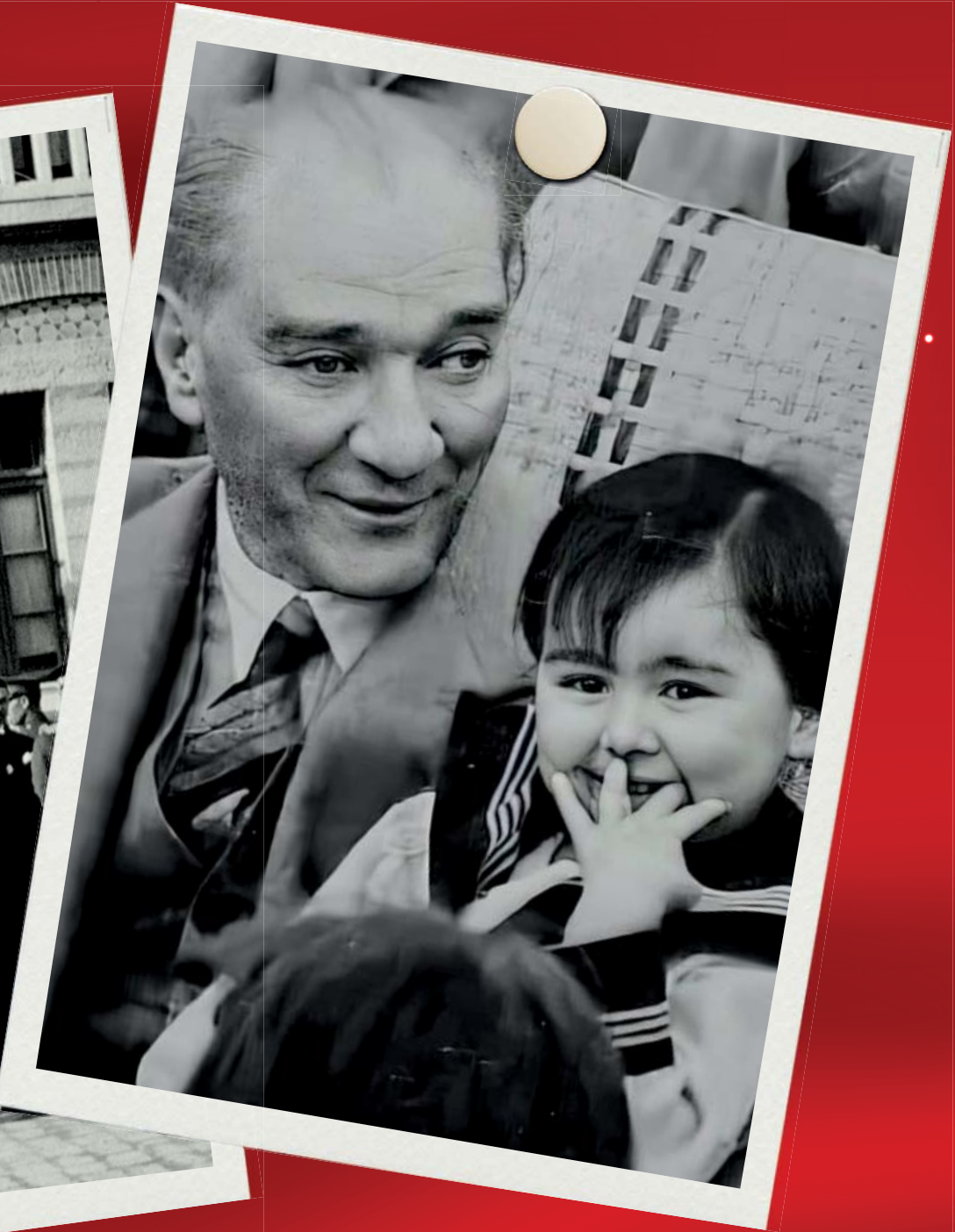




23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun!



EY YÜKSELEN YENİ NESİL! GELECEK SİZİNDİR.
CUMHURİYETİ BİZ KURDUK, ONU SONSUZA KADAR
YAŞATACAK OLAN SİZLERSİNİZ.



mapar

YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN



Ali Osman Ulusoy

GELECEĞE GİDEN YOL

ÇOCUKLARIMIZDAN GEÇER

23 NİSAN
ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMI
Kutlu Olsun



*Atamızın armağanına minnettar,
çocuklarımızın hayallerine bağlıyız.*



**ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI**

Kutlu Olsun



NİCE NESİLLERİN GELECEĞE UMUDUDUR 23 NİSAN!

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk
Bayramı'mız kutlu olsun!

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr

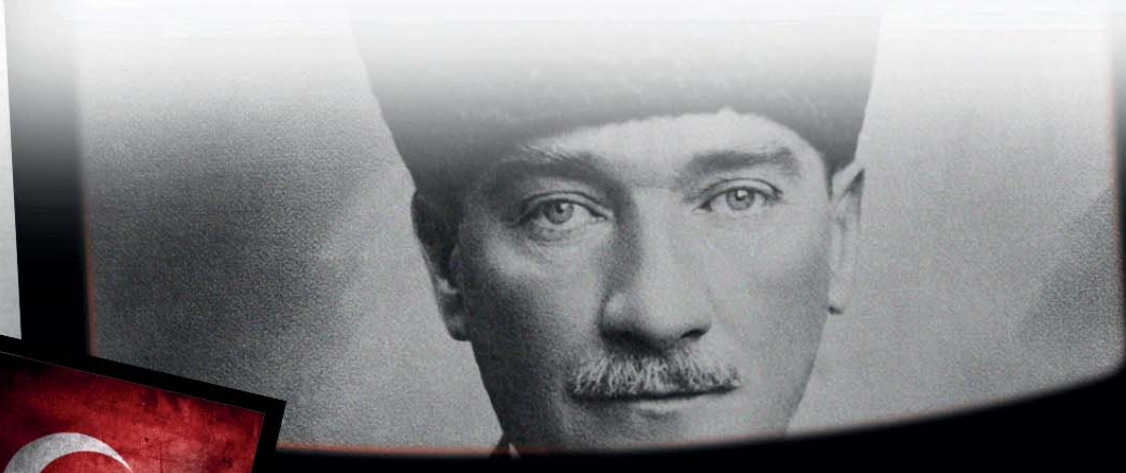


Onların umutla çıktığı bu yolda
her zaman yanlarında olmaktan
gurur duyuyoruz.

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI
KUTLU OLSUN!



0850 811 59 59 / www.kaleseyahat.com.tr



23 NİSAN

Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı

KUTLU OLSUN



DCT
MOTORLU ARAÇLAR



ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun



**ÇOCUKLARIMIZIN HAYALLERİYLE
DEĞİŞİR DÜNYA!**

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk
Bayramı'mız kutlu olsun!

PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr





Atatürk'ün gösterdiği yolda ilerliyor;
çocuklarımızın en keyifli yolculuk
hikayeleri için yola çıkıyoruz.





KAÇ YAŞINDA OLURSAK OLALIM, 23 NİSAN'LARIN GÖNLÜMÜZDEKİ YERİ HEP AYNI!

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk
Bayramı'mız kutlu olsun!

ŞEREF OTO
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı
No:146/A Çankaya/ANKARA
T: 0312 284 81 81
temsa.com.tr



23 Nisan

ulusal egemenlik ve
Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun



HRN
TRAVEL

PAMUKKALE
iş ve operasyon ortağı

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI



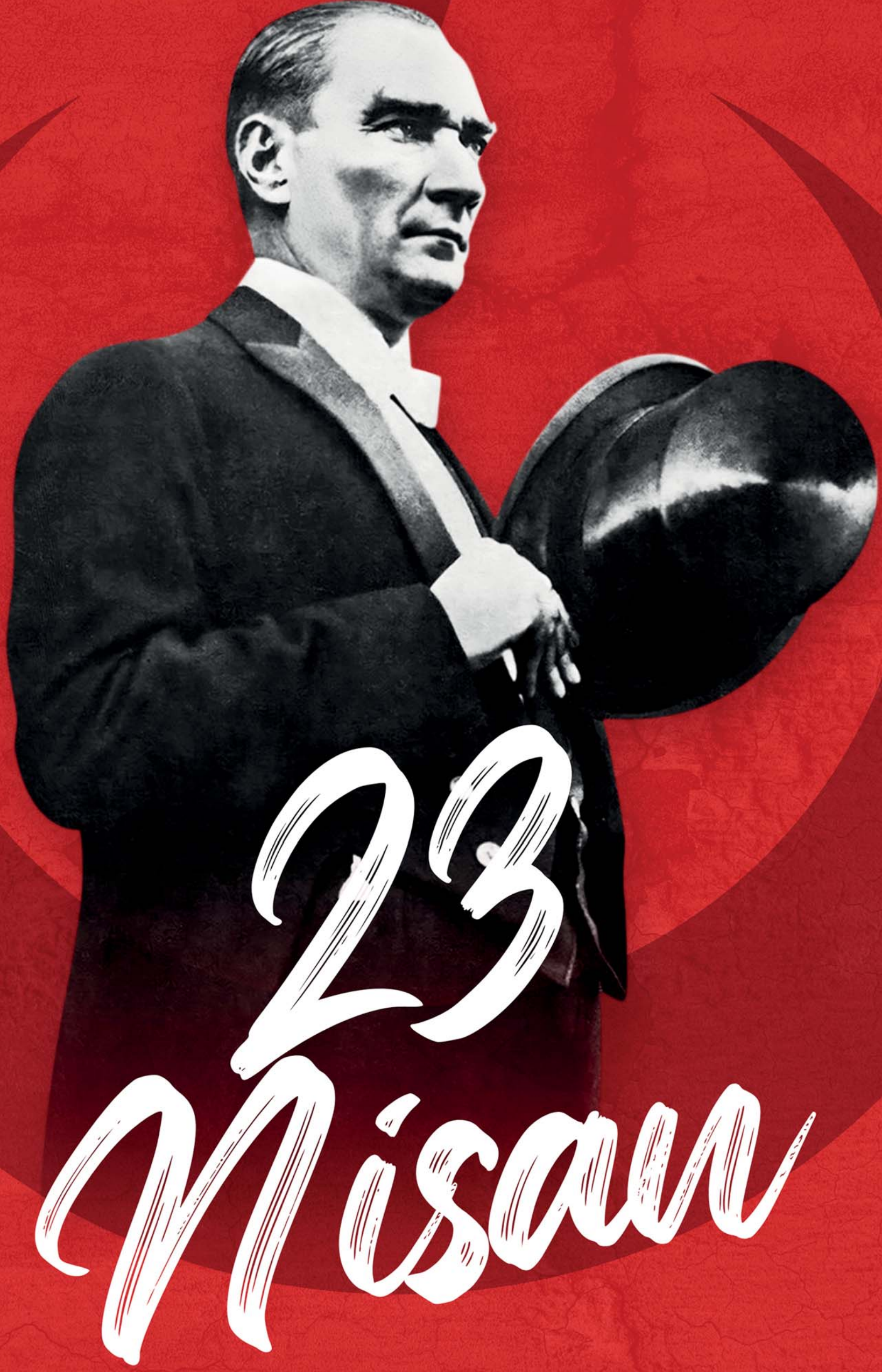
**23 NİSAN ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK
BAYRAMI'MIZ KUTLU OLSUN!**

MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr



*Bugünün çocuklarını, yarının büyükleri
olarak yetiştirmek hepimizin görevidir.*



ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMIMIZ
KUTLU OLSUN



23

N İ S A N

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı



**DÜNÜN MUTLU ÇOCUKLARI,
BUGÜNÜN GURURLU EBEVEYNLERİ...**

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk
Bayramı'mız kutlu olsun!

AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

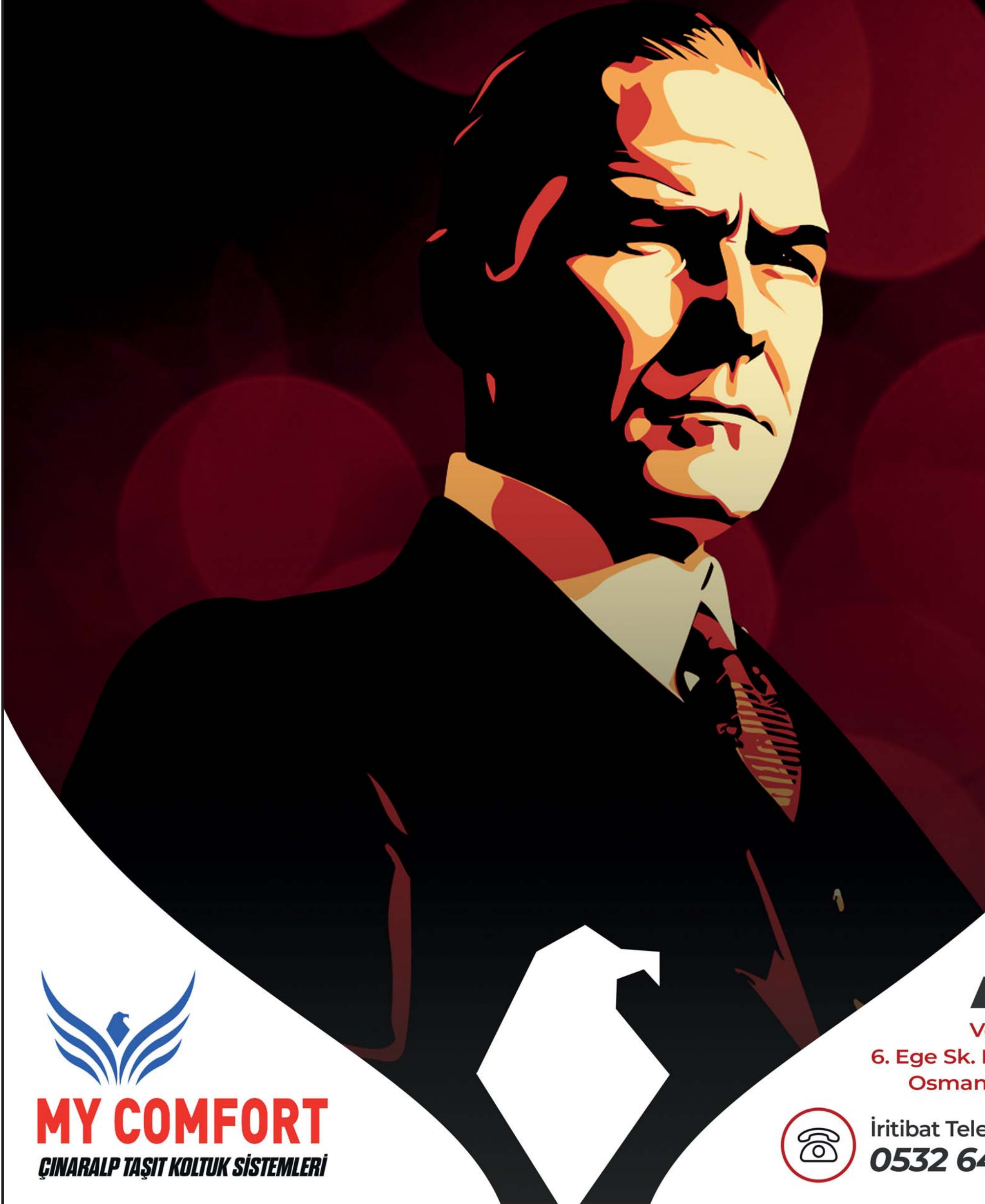
Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr



23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

kutlu olsun



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16



23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramını kutlarız...

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18



**YOLUN BAYRAKLA, UMUDUN ATATÜRK'LE
DOLSUN ÇOCUK!**

Ulu Önderimiz Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün armağanı olan 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı, sadece bir bayram değil; geleceğe umutla bakan her çocuğun yolculuğudur. Biz Varan Turizm olarak, çocukların hayallerine giden yolda; güvenle, sevgiyle ve Atatürk'ün izinde yanlarında olmaktan gurur duyuyoruz.

Nice 23 Nisan'lara, umutla ve coşkuyla...





Geleceğimizin teminatı çocuklarımızın
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramını kutlarız.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13

Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı



MOON

OTOMOTIV®

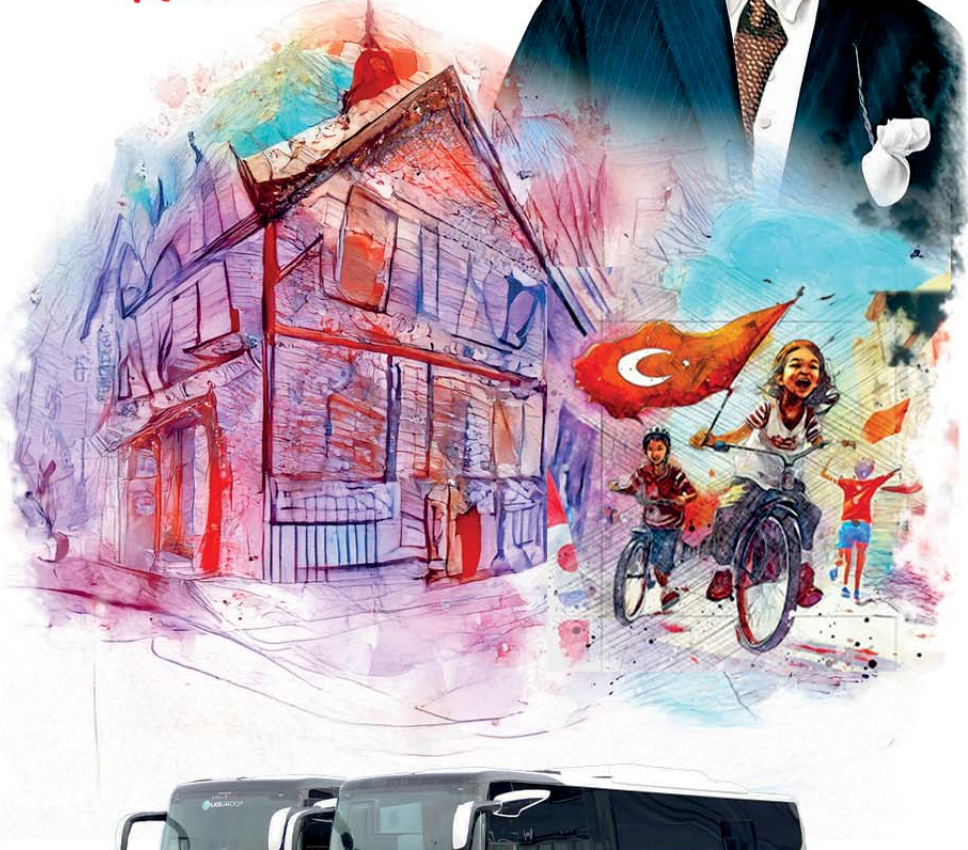
Hızlı ve Kolay
Biletin Adresi

lukskaradeniz.com

Download on the
App Store

GET IT ON
Google Play

23 Nisan
Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı
Kutlu olsun!



LKS
GROUP

LUKSKARADENİZ

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun



Esadas®

444 18 18

ozlemseyahat.com.tr



NİSAN



ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun!

özlem

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun!



beydagi.com.tr

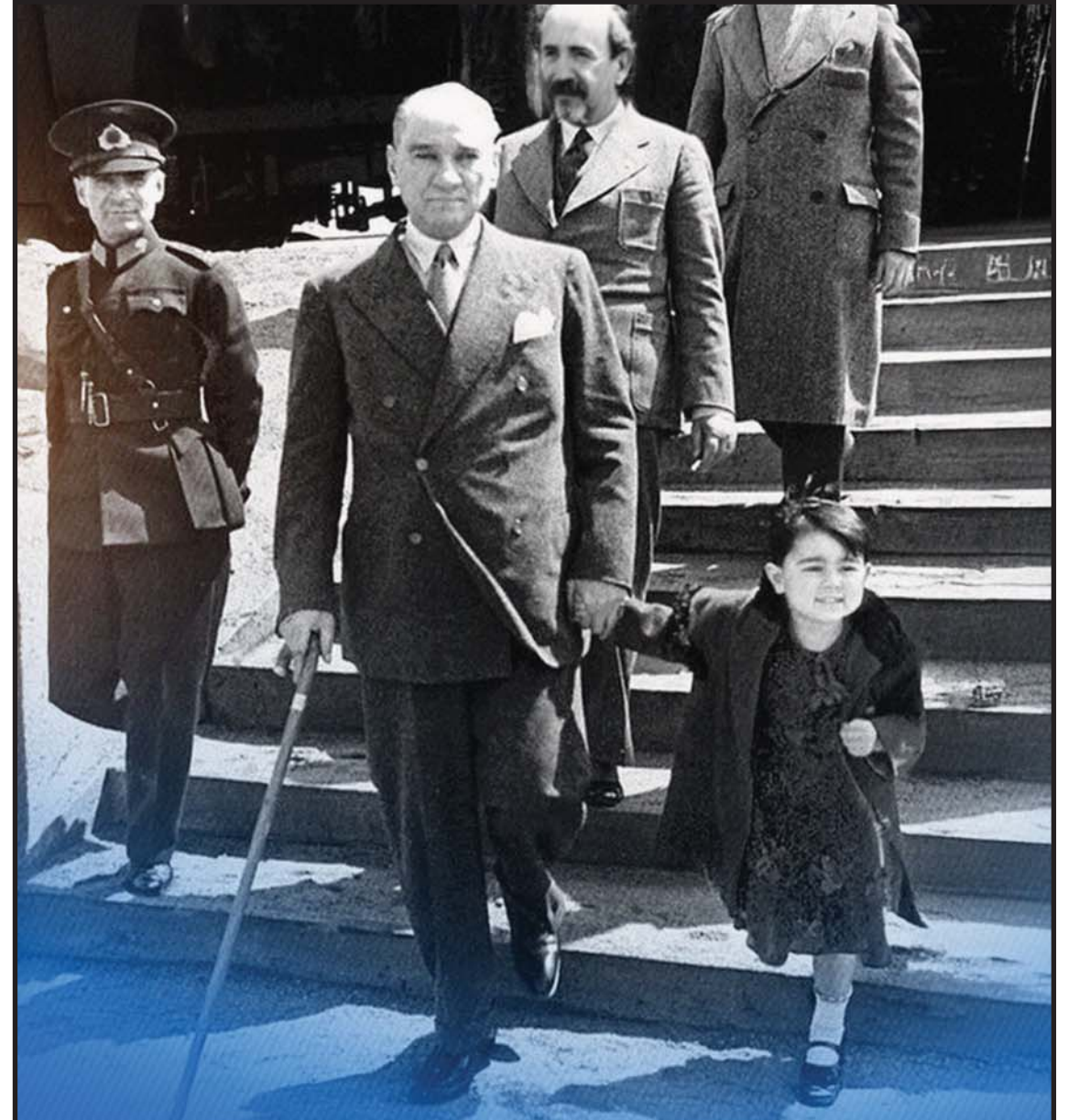
beydağı

0850 811 05 44



23 Nisan
**Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı**
Kutlu Olsun

efe tur
— efetur.com.tr



23 Nisan
**Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı**
Kutlu Olsun!

GÜRSEL | 0216 575 3355
gurseltur.com.tr



23 Nisan
**Ulusal Egemenlik
ve Çocuk Bayramı**

"Bugünün gençleri
yarının büyükleridir."
K. Atatürk

ÖNER
sigorta

Çocuklar geleceğimizin güvencesi,
yaşama sevincimizdir.

23 NİSAN
ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMIMIZ
Kutlu Olsun



ACR

ACR OTOMOTİV OTOKAR BAYİ
Aşağı Kayabaşı, Atatürk Blv. No:42
Niğde Merkez/Niğde

Ali Osman Ulusoy iş ve operasyon ortağı.



Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramımız
kutlu olsun!



yıltur
yenilenebilir enerji

23
Nisan

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun

KHO
KAYAHAN OTOCAM



METİN TURİZM



Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün
tüm dünya çocuklarına en değerli mirası,

23 NİSAN
ULUSAL EGEMENLİK
VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun

ÖZKAN
SEYAHAT



Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı



Kutlu Olsun.



www.sec.com.tr 444 44 27

 **VANGÖLÜ**



ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun!

Bugün çocukların, yarınlar onlarla güzel!



**23
NİSAN**

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun

Bugün, geleceğimizin ışığı
olan çocuklarımızın günü.



 **Buzlu**

**23 NİSAN
ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMIMIZ**

Kutlu Olsun!



Balıkesir
uludağ

23 NİSAN ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun!



BS TEKNİK OTOMOTİV

MAN Yetkili Servisi

İstanbul Servis (Büyük İstanbul Otogarı)
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93/2
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0533 603 80 29

Hendek Servis (Park Shop Tesisleri)
Kargalıyenköy Mah. Merkez Sok. No:85
Hendek / Sakarya
Tel: 0530 478 82 47



NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun



Cizre Nuh

www.ozlemcizrenuh.com

ATAMIZIN
ÇOCUKLARIMIZA
ARMAĞANI

23 Nisan

KUTLU
OLSUN!

Yarınlarımızın umudu olan çocuklarımızın,
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun!
Yarınlarımız onlar sayesinde aydınlık ve
çağdaş olacaktır...

UĞUR

AHMET UĞUR
Yönetim Kurulu Başkanı



UĞUR

ÇOCUKLAR GÜLÜYORSA
DÜNYA GÜZELLEŞİR!



RH

Süha



23 Nisan

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

KUTLU OLSUN

VİB

"Biz Bir Aileyiz..."

0530 433 34 34

www.vib.com.tr

MAN



23 Nisan

Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun!

Egemenlik kayıtsız
şartsız milletindir!

İTİMAT

SAKARYA



23 NİSAN

Yarınlarımızı aydınlık kılacak çocuklarımızın
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun

VİB

MINI TUR



duzceguven.com.tr

444 67 81

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun!

Düzce Güven

23 Nisan

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı
Kutlu Olsun



obilet