

DEMİR GRUP İLE YOLUNUZ HEP İLERİYE

“Gelecek, Güvene İhtiyaç Duyar.”



DEMİR GRUP

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28
Körfez/Kocaeli
T: 0850 600 05 25
www.demirgrup.tr
temsa.com.tr

DG DEMİR GRUP

Mesele Otobüsü Almak Değil, Verimli Bir Şekilde Yürütebilmek

Haberimiz Sayfa 16'da



Dev Yatırım: Pamukkale'den 25 Yeni Turismo 16 2+1 Hamlesi

Haberimiz Sayfa 6'da



mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com



maparman

Yıl: 5

Sayı: 95

Tarih: 28 Ekim 2025

Fiyatı: 10 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

haberulasim.com

OTOBÜS SEKTÖRÜNDE KIŞ DALGASI



Sayfa 18'de

Yazıhane İşletmeciliği Eski Cazibesini Kaybetti



Sayfa 8'de

Suat Akın Yeniden Güven Tazeledi



Sayfa 25'te

Man Lion's Coach, "2026 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü" seçildi



Sayfa 24'te

Mercedes-Benz Türk, En Çok Patent Tescili Alan Firma Oldu

Kış koşullarının mevsim normallerinden önce etkisini göstermesi, şehirlerarası otobüs taşımacılığında öngörülenden erken bir daralmaya yol açtı. Yolcu talebindeki gerileme ile yükselen yakıt ve işletme giderleri birleşince birçok şirket maliyetlerini karşılamakta zorlandı. Türkiye genelinde 12 otobüs firması, sezon kapanışıyla birlikte seferlerine geçici olarak ara verdi.

OTOGARLARDA SESSİZLİK HÂKİM

Son haftalarda otogarlarda belirgin bir sükûnet hâkim. Yaz döneminde hedeflenen doluluk oranlarına ulaşamaması kışa girerken risk iştahını azaltan önemli bir gösterge oldu. Birçok işletme, zararını sınırlamak amacıyla sefer sıklıklarını düşürdü, bazı hatlarda ise geçici konsolidasyona gitti. Yolcu doluluk oranlarının yüzde 40 eşliğinin altına inmesi pek çok firma için operasyonların ekonomik sürdürülebilirliğini fiilen ortadan kaldırdı.

MALİYET BASKISI DERİNLEŞİYOR

Sektör aktörleri, yakıt fiyatlarındaki dalgalanma, otoyol ve terminal ücretleri ile personel maliyetlerinin kârlılığı hızla erittiğini belirtiyor. Yüksek sabit gider yapısı nedeniyle talepteki küçük bir düşüş dahi birim maliyetleri yukarı çekiyor. Firma yöneticileri, tablonun geçici olabileceğini ancak geçiş sürecinde destekleyici mekanizmaların kritik olduğunu vurguluyor. Gider kalemlerinde öngörülebilirlik ve finansmana erişimde uygunluk, talep

edilen başlıklar arasında. Ayrıca firmalar verimlilik artışı sağlayan dijital biletleme, dinamik fiyatlandırma ve filo planlama çözümlerine ağırlık vermiş durumda.

ERKEN SOĞUKLAR TALEBİ HIZLA AŞAĞI ÇEKTİ

Firma yetkilileri, "Kış ayları sektör için her zaman zorludur; bu yıl ekonomik koşullar ve erken gelen soğuklar nedeniyle talep beklenenden çok daha hızlı düştü. Firmaların önemli bir bölümü ilkbahar döneminde yeniden seferlere dönmeyi planlıyor." değerlendirmesini paylaşıyor. Operasyonlarını sürdüren firmalar ise hat bazlı optimizasyon ve sefer planlarında esnek modele geçerek maliyet kontrolünü sağlamaya çalışıyor. Gözler şimdiden yılbaşı ve sömestr tatili gibi talebin mevsimsel olarak yükseldiği dönemlere çevrildi. Bu takvim etkisinin, askıya alınan seferlerin kademeli geri dönüşüne zemin hazırlaması bekleniyor.

BEYLİKDÜZÜ CEP TERMİNALİ HÂLÂ KAPALI: "KAMU KORSANA GÖZ MÜ YUMUYOR?"

2024 yılında "Kamu Korsana Göz Kırptı" manşetiyle gündeme taşıdığımız Beylikdüzü Cep Terminali sorunu aradan geçen bir yıla rağmen çözülemedi. Terminal hâlâ kapalı ve yazıhane ihalesinin neden yapılmadığına dair belirsizlik sürüyor.

İddialara göre mevcut taşımacı firmalar terminali D4 ve D2 yetki belgeleriyle kullanmak istiyor ancak şehirler arası yolcu taşımacılığında yetkili olan D1 belgeli firmalar, bu durumun yasal olmadığını belirterek açıkça itiraz ediyor. Buna rağmen İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin ihale şartnamesine D1 ve B1 belgesi zorunluluğunu ekmediği ifade ediliyor.

BEYLİKDÜZÜ'NDE NEDEN ÇEKİNLİYOR?

Bu belirsizlik terminalin bir yıldır faaliyete açılmamasına yol açarken korsan taşımacılığın bölgede giderek yaygınlaşmasına zemin hazırladığı belirtiliyor. Üstelik İBB'nin işlettiği Alibeyköy Cep Otogarında gerekli belgelerin net bir şekilde tanımlanmış olmasına karşın, aynı uygulamanın Beylikdüzü için yapılmaması "Neden çekiniyor?" sorularını beraberinde getiriyor. Sektör temsilcileri, terminal çevresinde korsan taşımacılığın açık şekilde devam ettiğine dikkat çekerek, İBB zabıtasının neden müdahale etmediğinin açıklığa kavuşturulması gerektiğini ifade ediyor. "Elini kolunu sallayarak" yolcu indirip bindiren korsan taşımacılara yönelik denetim eksikliği, kamu otoritesinin göz yumduğu iddialarını güçlendiriyor. Siyasi hesaplar mı, idari yetersizlik mi? Sebep ne olursa olsun, şehir içi ulaşımın en önemli noktalarından birinde korsan taşımacılığın alenen sürdürülmesine izin verilmemeli.



Sayfa 4'te

DİYARBAKIR'DA GÜVENİN ADI KÂMİL KOÇ



Sayfa 22'de

Mercedes-Benz Türk Bayi ve Yetkili Servis Ağı Yatırımlarına Devam Ediyor

Web Sitenizde Kampanyalarınızı

Kendiniz Oluşturun, Kendiniz Yönetin!

Yalnızca **Entegre Bilet** altyapısı kullanan siz değerli partnerlerimiz için özel olarak geliştirdiğimiz yazılım ile, yolcularınıza **Gidiş-Dönüş** biletlerinde **indirim** seçenekleri sunabileceğinizi **biliyor muydunuz?**

Üye Grubu İndirimleri

Sefer İndirimleri

Biletini Gidiş Dönüş Al İndirimi Kap

Bilet Al Para Puan Kazan

10%
20%
30%



ENTEGRE BİLET

entegrebilet.com



Metro Turizm’de Yapılandırma Devam Ediyor: Bölgesel İş Birlikleriyle Güçlü Dönem Başladı

Türkiye karayolu taşımacılığının lider markalarından Metro Turizm, hizmet kalitesini ve operasyonel gücünü artırmak amacıyla sürdürdüğü yeniden yapılanma sürecine yeni bölgesel iş birlikleriyle devam ediyor. Yolcu memnuniyetini öncelik haline getiren Metro Turizm, deneyimli işletmecilerle gerçekleştirdiği yeni iş birlikleri sayesinde, Türkiye genelinde daha yaygın, dinamik ve güçlü bir yapı kuruyor. Bölgesel İş Birlikleriyle Güçlenen Yeni Dönem Yeni dönemde Metro Turizm çatısı altında;

- Samsun – Çorum Bölge İşletmecisi: Seyit Şahin
- Çankırı ve Kastamonu Bölge işletmecisi: Özlem Turizm Hakan Arslan
- Trabzon Bölge İşletmecisi: Şenol Akbulut
- Antalya Bölge İşletmecisi: Turgut Öztürk, Ali Kaynak
- Edremit- Akçay- Altınoluk Bölge İşletmecisi: Tanju

Coşgun

- Ünye Bölge İşletmecisi : Mustafa Yılmaz
- Bafra Bölge İşletmecisi: Atalay Yılmaz
- Havza Bölge İşletmecisi: Günay Uğur
- Salıpazarı Bölge İşletmecisi: Faruk Ay
- Uşak Bölge İşletmecisi: Adnan Kaya
- Mersin - Tarsus Bölge İşletmecisi: Akif Devrim
- Sivas Bölge İşletmecisi: Muzaffer Talan
- Akdağ Maden Bölge İşletmecisi: Hüseyin Bekyurt
- Sinop Bölge İşletmecisi: Murat Gül – Selamettin Bal
- Aksaray Bölge İşletmecisi: Ekrem Karacaer
- Hatay Bölge İşletmecisi: Mustafa Tap

ile iş birliği süreci başlatılmıştır. Bu kapsamda Metro Turizm, Türkiye’nin farklı bölgelerinde güçlü saha deneyimine sahip işletmecilerle el ele vererek, markanın hizmet ağını genişletmeyi ve yolcu deneyimini her noktada aynı kaliteyle sunmayı hedefli-

yor.

“Birlikte Daha Güçlüyüz” Vizyonu

Metro Turizm yetkilileri, gerçekleştirilen bu bölgesel yapılanmanın sadece bir organizasyon değişikliği olmadığını, aynı zamanda markanın yerel gücünü artıran bir dönüşüm hareketi olduğunu vurguladı: “Metro Turizm olarak, ülkemizin dört bir yanında yıllardır sektöre emek vermiş değerli işletmecilerimizle güç birliği yapıyoruz. “Yeni yapılanmalarımızla sahadaki dinamizmi artırıyor, yolcularımıza ve sektörümüze daha güçlü sürdürülebilir bir hizmet anlayışı kazandırıyoruz.” Metro Turizm yönetimi, yeni dönemde iş birliği yapılan tüm bölge işletmecilerine başarılar dileyerek, “Birlikte daha güçlü, daha verimli ve daha güvenli bir taşımacılık anlayışı” hedefiyle çalışmalarını sürdüreceklerini ifade etti.



ANKARA ve BATI KARADENİZ BÖLGE MÜDÜRÜ HACI BARIŞ



ÇANKIRI VE KASTAMONU BÖLGE İŞLETMECİSİ ÖZLEM TURİZM HAKAN ARSLAN



TRABZON BÖLGE İŞLETMECİSİ ŞENOL AKBULUT



SAMSUN - ÇORUM BÖLGE İŞLETMECİSİ SEYİT ŞAHİN



SİVAS BÖLGE İŞLETMECİSİ MUZAFFER TALAN



HATAY BÖLGE İŞLETMECİSİ MUSTAFA TAP



SİNOP BÖLGE İŞLETMECİSİ MURAT GÜL – SELAMETTİN BAL



MERSİN - TARSUS BÖLGE İŞLETMECİSİ AKİF DEVRİM



EDREMIT - AKÇAY - ALTINOLUK BÖLGE İŞLETMECİSİ TANJU COŞGUN



DİYARBAKIR'DA GÜVENİN ADI KÂMİL KOÇ

Türkiye'nin köklü seyahat markası Kâmil Koç'un yolculuğu, **Anadolu'nun farklı şehirlerinde** yeni hikâyelerle zenginleşmeye devam ediyor. **“Yol Arkadaşım Kâmil Koç”** serimizin bu sayısında **rotamızı Diyarbakır'a çeviriyoruz**. 36 yaşındaki **genç işletmeci Mehmet Han Çapa**, 25 yılı aşan sektör deneyimini **Kâmil Koç'un kurumsal gücüyle buluşturarak bölgeye yüksek standartlarda hizmet sunuyor**. Aileden gelen meslek sevgisini ve geleceğe dair vizyonunu paylaşan Çapa, **Kâmil Koç'un Diyarbakır'da kısa sürede nasıl büyük bir fark yarattığını** bizlere anlattı. Keyifli okumalar!



AİLEDEN GELEN MESLEĞİ GELECEĞE TAŞIYORUZ

36 yaşındayım ama bu sektörün içinde neredeyse 25 yıldır varım. Daha çocuk yaşlarda ailemle birlikte işin içine girdim. Babamdan ve amcamdan kalan bir mesleği bugün hep beraber sürdürüyoruz. Taşımacılık bizde bir geçim kapısı olmanın ötesinde kuşaktan kuşağa aktarılan bir emanet gibi. Hepimiz bu işin mutfağında büyüdük ve ailece yönetiyoruz. Benim için bu meslek sadece iş değil aynı zamanda bir yaşam biçimi. Bugün geldiğimiz noktada, geçmişten gelen deneyimi geleceğe taşımak istiyoruz. Ekonomik koşullara ve gücümüze göre hareket ediyoruz ama hedefimiz hep daha ilerisi. Artık sektöre yeni bir vizyon katma zamanı. Daha farklı, daha modern, daha yenilikçi bir yaklaşım... İşte bu adımı da Kâmil Koç ile beraber atmaya başladık.

3 AYLIK BİR GÖRÜŞME SONRASI İŞ BİRLİĞİNE İMZA ATTIK

Kâmil Koç ile İlk görüşmeler Ocak ayında başladı. Önce birbirimizi tanıdık, sonra samimiyet gelişti. Bu süreçte iki taraf da birbirinin iş yapma anlayışını yakından görme fırsatı buldu. Mart ayına gelindiğinde Ramazan Bayramı'ndan hemen önce resmi olarak iş birliğine başladık. Yaklaşık 3 ay süren bu görüşmeler, bizim açımızdan çok öğretici oldu çünkü bir markayla yola çıkarken sadece imza atmak yetmez; karşılıklı güvenin de oluşması gerekir. Biz bu güveni kısa sürede sağladık.

KALİTE STANDARTLARINI YÜKSELTTİK

Benim için Kâmil Koç her zaman kaliteyi temsil etti. Uzun yıllar boyunca bu markayı izledik, tanıdık ve hep say-

gıyla andık. Kendime hep şunu sordum: “Bu kaliteyi neden Diyarbakır'a getirmeyelim? Neden Güneydoğu'da da aynı standartlarda hizmet verilmesin?” İşte bu düşünceyle hareket ettik. Bugün Diyarbakır'da yolcularımız Kâmil Koç tabelasını gördüklerinde aldıkları hizmetin yüksek olacağını biliyorlar. Bu güven, yolcunun yüzüne yansıyor. İnsan muhatap bulunduğunu, ilgiyle karşılandığını, bir sorun yaşadığında çözüm bulabileceğini bildiği için huzurlu oluyor.

ÖDEMEDE HİÇBİR SIKINTI YOK

Sektörde çoğu zaman ödeme sıkıntılarının yaşandığını herkes bilir. Çoğu firma zamanında ödemelerini yapmaz, işletmeciyi zor durumda bırakır ama Kâmil Koç'ta böyle bir durumla hiç karşılaşmadık. Haftalık veya aylık ödemeler günü gününe yapılıyor. Bu, bizim için manevi anlamda da bir güven unsuru çünkü arkanızda durulduğunu bildiğinizde işinize daha çok sahip çıkıyorsunuz. Sözünü tutan, yükümlülüklerini yerine getiren bir markayla çalışmak insana huzur veriyor.

KÂMİL KOÇ'UN OPERASYONEL GÜCÜ BİZE HIZ KAZANDIRIYOR

Kâmil Koç ile çalışmaya başladıktan sonra operasyonel farkı çok net gördük. Bizim bölgemizde işler daha sınırlı imkânlarla yürütülüyor. Araç sayısı belli, ağ genişliği dar... Bu yüzden bazı sorunlara anında müdahale etmek zor oluyor ama Kâmil Koç'un geniş ağı sayesinde işler bambaşka. Muhasebe süreçleri de çok düzenli. Fatura kesildiği gün ödemeler çıkıyor. Araç takibi, ikramlar, sefer düzenlemeleri... Her şey çok sistematik ilerliyor. Kısa-cası kurumsallığın getirdiği hız ve pratiklik, bize de ciddi bir rahatlık sağlıyor.

YÖNETİMLE İLETİŞİMİMİZ ABİ-KARDEŞ GİBİ

Kâmil Koç yönetimiyle olan ilişkimizde resmi mesafeler yok. Aksine, tam anlamıyla bir aile gibiyiz. Bölge koor-

dinatörlerinden genel müdürlere kadar herkesle 7/24 iletişim halindeyiz. Bizim için çok değerli olan şey, bir sıkıntımız olduğunda çözüm odaklı yaklaşımları.

25 ARAÇLA TÜRKİYE'NİN DÖRT BİR YANINA SEFER DÜZENLİYORUZ

Şu anda Diyarbakır'da 25 araçla hizmet veriyoruz. Sefer ağımız çok geniş. Diyarbakır'dan İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Antalya, Bodrum, Zonguldak, Erzurum, Karadeniz ve yakında Van'a gidiyoruz. İç Anadolu, Ege, Akdeniz derken neredeyse her bölgeye ulaşım sağlıyoruz. Bu da Diyarbakır'ın Türkiye'nin her köşesiyle bağlanması anlamına geliyor.

BEKLEDİĞİMİZDEN DAHA FAZLA İLGİ GÖRDÜK

Doğrusu bu kadar kısa sürede bu kadar ilgi göreceğimizi beklemiyorduk. Tatil dönemine denk geldiğimiz için yolcu sayıları yüksek oldu ama henüz ulaşamadığımız büyük bir kitle var. Öğrenciler, memurlar, tayinlerle gelen-giden insanlar... Zamanla onlara da ulaşacağız. Bugün yolcu sayımızın yüzde 60-70'ine erişebildik. Bu oran daha da artacak. Benim için önemli olan tek şey, yolcu mahcup etmemek. Araçları dinlendirmemizin sebebi de bu çünkü yolda kalmış bir yolcu görmek hem bizi hem de Kâmil Koç'u zor durumda bırakır. Bizim felsefemiz; “Ne biz mahcup olalım ne de yolcumuzu mahcup edelim.”

GÜVEN, DİSİPLİN, KALİTE VE SAMİMİYET BİR ARADA

Bugün geldiğimiz noktada şunu gönül rahatlığıyla söyleyebilirim: Kâmil Koç, Diyarbakır'da güvenin adı oldu. Batıdaki hizmet kalitesini doğuya taşımak bu bölge için büyük bir kazanım. Yolcularımızın yüzündeki memnuniyet, her şeye değer. Kâmil Koç bizim için güven, disiplin, samimiyet ve kaliteyi bir arada sunan bir marka. İş ortağı olarak bu yapının bir parçası olmaktan gurur duyuyorum.

GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman





DEV YATIRIM: PAMUKKALE TURİZM'DEN 25 YENİ TOURISMO 16 2+1 HAMLESİ

Mercedes-Benz Türk, Pamukkale Turizm ile uzun yıllara dayanan iş ortaklığını güçlendirerek sürdürüyor. Bu kapsamda, Mercedes-Benz Türk bayisi Mengerler ev sahipliğinde düzenlenen törenle Pamukkale Turizm'e 25 adet Mercedes-Benz Turismo 16 RHD 2+1 teslimatı gerçekleştirildi.

Mercedes-Benz Türk; sunduğu kalite, konfor, güvenlik ve satış sonrası hizmetlerle şehirler arası yolcu taşımacılığında sektörün tercihi olmayı sürdürüyor. Bu kapsamda, şehirler arası yolcu taşımacılığının köklü markalarından Pamukkale Turizm de Mercedes-Benz otobüsleri tercih etti. Teslimatı gerçekleştirilen 25 adet Mercedes-Benz Turismo 16 RHD 2+1 ile birlikte Pamukkale Turizm hizmet kalitesini daha da güçlendirdi.

Mercedes-Benz Türk bayi Mengerler'de gerçekleştirilen teslimat törenine; Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Pamukkale Turizm'den de Yönetim Kurulu Üyeleri Turan Bababalım, Mazlum Bababalım, Ahmet Bababalım ve Sadık Bababalım'ın yanı sıra Pamukkale Turizm Bölge Koordinatörleri de teslimat törenine katıldı.

Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Sadık Bababalım teslimatta yaptığı konuşmada, "Bugün burada Mengerler ailesinin ev sahipliğini yaptığı bu güzel organizasyonda Pamukkale Turizm'in "yenilenme ve büyüme vizyonunu gösteren" çok kıymetli bir teslimatı kutlamak için bir aradayız. 1962'den bu yana Türkiye'nin dört bir yanına güven, konfor ve kalite taşıyoruz. Bu uzun yolculuğun ilk gününden itibaren yolcu memnuniyetini hep ilk planda tuttuk; her zaman, "geleceğe yatırım" anlayışını benimsedik. Bugün burada teslim aldığımız yeni otobüslerimiz de bu anlayışın göstergesi niteliğindedir. Türkiye'de otobüsçülük tarihinin önemli 3 aktörü olan Mercedes-Benz Türk, Mengerler ve Pamukkale Turizm'in uzun yıllara dayanan iş birliği kapsamında 2023 yılı itibarıyla 2023 yılında 20 adet, 2024 yılında 25 adet ve 2025 yılında bugün teslimat törenini gerçekleştirdiğimiz 25 adetlik otobüs yatırımı ile son 3 yıl içerisinde



toplam 70 adet Mercedes-Benz markalı otobüsü filomuza kattık. 2026 yılında da; gerçekleşecek olan 15 araçlık yeni araç yatırımlarımız ile özmal filomuzdaki Mercedes-Benz markalı araç oranı %75'in üzerine ulaşmış olacak. Bu yatırımlar ile sadece filomuzu büyütmeyle kalmıyor; teknoloji ve inovasyonu konfor ile birleştirerek, yolcularımıza sunduğumuz güvenli ve keyifli yolculuk deneyimini güçlendiriyor; Türkiye'deki otobüsçülüğün kalite standartlarını belirleyerek her geçen daha da yükseltiyoruz. Yeni Mercedes-Benz otobüslerimizin hepimiz için hayırlı olmasını diliyoruz; bu iş birliğinin uzun yıllar aynı güven, kalite ve memnuniyetle sürmesini temenni ediyorum" dedi.

Mengerler İstanbul Genel Müdürü Güven Onan yaptığı açıklamada "Pamukkale Turizm'in filosuna katılan 25 adet Mercedes-Benz Turismo 16 RHD 2+1 otobüsün teslimat töreninde bir araya gelmekten büyük mutluluk duyuyoruz. Mengerler olarak, yıllardır Mercedes-Benz markasının güven ve kalite anlayışını müşterilerimizle buluşturu-

yor; sektörün öncü firmalarıyla kurduğumuz uzun vadeli iş ortaklıklarıyla gurur duyuyoruz. Bu teslimat, hem Mercedes-Benz Türk'ün üretim gücünün hem de Pamukkale Turizm'in vizyoner yaklaşımının güzel bir örneğini oluşturuyor. Pamukkale Turizm, Türkiye taşımacılık sektöründe konfor, güvenlik ve sürdürülebilir hizmet anlayışının en güçlü temsilcilerinden biri. Bugün teslim ettiğimiz Mercedes-Benz Turismo 16 RHD 2+1 otobüsler, bu başarı hikayesini daha da ileriye taşıyacak, hem yolcular hem de firma açısından değer yaratmaya devam edecektir. Bu süreçte emeği geçen Mercedes-Benz Türk ekibine, Pamukkale Turizm ailesine ve tüm çalışma arkadaşlarımıza teşekkür ediyor; yeni araçların hayırlı ve bol kazançlı yolculuklara vesile olmasını diliyorum." dedi.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise "Pamukkale Turizm ile köklü iş ortaklığımız, 1978 yılında gerçekleştirilen ilk teslimatla başlamış ve bugüne kadar karşılıklı güven, kalite ve sürdürülebilir başarı üzerine inşa edilmiştir. Bugün

bu iş ortaklığımızı 25 adet otobüsümüz ile perçinliyoruz. Pamukkale Turizm'in filosu son yıllarda yaptıkları Mercedes-Benz otobüs yatırımları ile daha da güçlendi ve güçlenmeye devam ediyor. Böylesine köklü ve öncü bir markanın tercihinin Mercedes-Benz otobüslerinden yana kullanması bizler için gurur kaynağı. Bu tercihin elbetteki en büyük sebeplerinden biri de otobüslerimizin ve marka olarak satıştan, satış sonrasına kadar yarattığımızın değer zincirinin müşterilerimize sunduğu katma değer. Mercedes-Benz Turismo 16 RHD 2+1 otobüslerimiz, yüksek güvenlik standartları, üstün konfor seviyesi ve yakıt verimliliğiyle şehirlerarası yolcu taşımacılığında fark yaratan bir model. Teslim edilen yeni otobüslerin Pamukkale Turizm'in filosuna değer katacağına ve yolcuların seyahat deneyimini daha da ileriye taşıyacağına inanıyoruz. Yeni otobüslerinin Pamukkale Turizm'e hayırlı olmasını diliyoruz. Yeni araç alım tercihlerinde bizlere güvendikleri ve otobüslerimizi tercih ettikleri için Pamukkale Turizm'e ve satış işlemlerinde emeği geçen Mengerler bayimize çok teşekkür ediyoruz."



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



Suat Akın Yeniden Güven Tazeledi



S.S. Sakarya VİB Kooperatifi Olağan Genel Kurulu, Sakarya Otogarı'nda bulunan VİB Turizm Genel Merkezi'nde gerçekleştirildi.

Genel kurul; Başkan Suat Akın, yönetim kurulu üyeleri ve kooperatif ortaklarının katılımıyla saygı duruşu ve İstiklal Marşı'nın okunmasıyla başladı. Faaliyet raporlarının okunup ibra edildiği toplantıda, tüm raporlar oy birliğiyle kabul edilerek deftere işlendi.

Yapılan seçimde yeniden başkan seçilen Suat Akın, güven tazeleyerek görevine devam etti. Seçim sonrası açıklama yapan Akın, "VİB Turizm,

ülke ekonomisine katma değer sağlamaya devam ediyor. Her fırsatta dile getirdiğimiz üzere, ülkemizin geleceğine güveniyoruz," dedi.

Yönetim kurulunun 10 kişiden 5 kişiye düşürüldüğünü belirten Akın, "Bu sayede daha hızlı kararlar alarak, tüm ortaklarımız için uzun vadeli değer yaratmayı hedefliyoruz," ifadelerini kullandı.

Suat Akın ayrıca, Sakaryalı vatandaşların sevdiklerine daha konforlu ulaşabilmeleri için filoyu yeni araçlarla büyötmeye devam edeceklerini vurguladı. Yönetim Kurulu şu isimlerden oluşuyor;

BAŞKAN
Suat Akın

BAŞKAN YARDIMCILARI
Fahri Efendioğlu
Ferruh Öztürk

YÖNETİM
Suat Serdaroğlu
Fatih Aksoy

DENETİM
Mahmut Çakır
Hakan Demirtaş
Musa Baş

25 yıllık tecrübemiz ve uzman kadromuzla en uygun fiyatlar ile sektörümüzün hizmetindeyiz.

Bizimle iletişime geçin.

537 715 52 52 / 537 943 77 88



ÖNER
sigorta
Sigortacılık bizim işimiz

OTOBÜS VE TİCARİ ARAÇ CAM MONTAJI



Lamine Ön Camlar



Temperli Kapı Camları



Temperli Arka Camlar



Isıtmalı Lamine Camlar



Temperli Kelebek Camlar



Tüm marka **oto camlarınızı** anlaşmalı olduğumuz **sigorta şirketleriyle** **ücretsiz ve kusursuz** bir şekilde **değiştiriyoruz !**

Otogar Merkez
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B042
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 18 60

Otogar Şube
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B101
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 00 68

İkitelli OSB Şube
İkitelli Org. San. Böl. Dolapdere San. Sit. 12. Ada
No:27/29/31 H1 Blok İkitelli / İstanbul 0(212) 549 78 94

KHO
KAYAHAN OTOCAM
www.kayahanoto.com.tr

ET GARANTİ GÜVEN MEMNUNİYET GARANTİ GÜVEN ME

BU KOLTUKLARDA

GÜVENLİK VE KONFOR

BİR ARADA

Sensör & Uyarı Mekanizmalı 3 Nokta Emniyet Kemerleri

Yüksek Malzeme Kalitesi

Hafif ve Dayanıklı Yapı



Türkiye Distribütörü



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16

KIŞ LASTİĞİ TAKVİMİ ERKEN BAŞLIYOR!

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı kararıyla; şehirler arası kara yollarında yük ve yolcu taşıyan araçların kış lastiği takmasını zorunlu kılan uygulamanın süresi uzatıldı. Bakanlık tarafından 4 Ekim 2025 tarihli Resmi Gazete’de yayımlanan tebliğle “Kış Lastiği Kullanma Zorunluluğu ile ilgili Usul ve Esaslar Hakkında Tebliğ”de değişikliğe gidildi ve şöyle dendi: “Ülkemizde tescil edilmiş olsun veya olmasın, şehirler arası kara yollarında yolcu ve eşya taşımalarında kullanılan taşıtlarda her yılın 15 Kasım ile takip eden yılın 15 Nisan tarihleri arasında kalan beş aylık dönemde kış lastiği kullanılması zorunlu olmuştur.”

Kış lastiği uygulamasının 5 aya çıkmasına ilişkin değişikliği olumlu karşıladıklarını açıklayan LASİD Genel Sekreteri Erdal Kurt; “Uygulama geçtiğimiz yıllarda bildiğiniz gibi 1 Aralık’ta başlıyor, 1 Nisan itibarıyla sona eriyordu. Ancak küresel ısınmaya bağlı olarak iklimlerde ani değişimleri çok daha sık yaşıyoruz. Aniden yağın kar yağışı, soğuyan hava, bölgesel olarak yaşanan hava



değişimleri kara yollarındaki trafiği de etkiliyor. Bölgelerdeki iklime bağlı olarak sürenin uzatılması veya öne çekilmesi gibi inisiyatif, Valiliklere bırakılıyordu. Aslına bakarsanız bazı bölgelerde bu süre daha uzatılarak uygulanıyordu. Bu olumsuzlukların önüne geçmek, trafiği daha güvenli hale getirmek için genel bir karar alınmış. Özellikle bazı bölgelerde 5 ay daha doğru bir zaman uygulama için. Sürenin uzatılması hazırlık, önlem ve denetimler için de zaman kazandıracaktır. Bu karar, kış lastiği ve güvenli trafiğe verilen önemi bir kez daha bize göstermiş oldu” dedi.

Kış lastiği seçerken dikkat!

LASİD Genel Sekreteri Erdal Kurt; araç sahiplerine değişimi son ana bırakmamalarını hatırlatarak kış lastiği seçerken ve takarken dikkat edilmesi

gereken noktaları da şöyle sıraladı: “Lastik, bir araçta bizi hayata bağlayan en önemli parçalardan biridir. Doğru lastik güvenli sürüşün baş şartlarından biridir. Doğru lastik demek aracınıza ve mevsimine uygun lastik demektir. LASİD olarak araç üreticinizin önerdiği ebat ve tipte; yük sınıfı ve hız sınıfına uygun özelliklere sahip kış lastiğinin seçilmesini ve araca takılmasını öneriyoruz. Kış lastiklerini yaz lastiklerinden ayırtedebilmek için yapısal farklılıklarının yanı sıra yanaklarındaki markalamaya mutlaka dikkat edin. Seçilen kış lastiğinin üzerinde mutlaka “Kış Lastiği” (içinde kar tanesi deseni olan üç zirveli dağ) işaretinin olması gerekir. Ayrıca en önemlisi; aracın tüm lastiklerinin kış lastiği olması gerekir, çünkü aracın en kısa mesafede durması hareket edebilmesinden daha önemlidir.”



Güvenlik. Konfor. Teknoloji. Gelecek.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Ticari Araçta Kalite ve Güvenin Adresi Pilcar Otomotiv



Sıfır Araç Satışı

Minibüs - Otobüs

İkinci El Satışı

Otomobil



Continental, 5. nesil kamyon ve otobüs lastiklerini sundu

Taşımacılık sektöründe güvenlik, verimlilik ve sürdürülebilirliği artırmak amacıyla geliştirilen 5. nesil kamyon ve otobüs lastikleri, dijital filo çözümleriyle birleşerek yeni bir standart oluşturuyor.

Dünyanın lider lastik üreticilerinden Continental, taşımacılık sektöründe güvenliği, verimliliği ve sürdürülebilirliği artırmak amacıyla geliştirdiği 5. nesil kamyon ve otobüs lastiklerini sektöre sundu. Şehir içi ve şehirlerarası yolcu taşımacılığından ağır

yük lojistiğine kadar geniş bir kullanım yelpazesine hitap eden bu yeni nesil lastikler, ContiConnect™ 2.0 dijital filo çözümleriyle birleşerek filoların yönetiminde yeni bir standart oluşturuyor. Continental, ürün performansını ve teknoloji avantajlarını yalnızca kendi Ar-Ge verileriyle değil, doğru-

dan yolların uzmanlarının deneyimleriyle de ortaya koyuyor. Yeni nesil lastikler, entegre sensörleri sayesinde lastik basıncı ve sıcaklığını anlık takip ederek hem sürücülere hem filo yöneticilerine daha güvenli bir yol deneyimi sunuyor. Bu sayede yakıt tasarrufu sağlanıyor, lastik ömrü



uzuyor ve beklenmedik arızaların önüne geçiliyor.

Öne Çıkan Yenilikler

- Önceki nesillere göre %20 daha yüksek kilometre performansı
- Düşük yuvarlanma direnci ile yakıt verimliliği
- Özel sırt yapısı ve çelik kuşak teknolojisi ile uzun ömür ve dayanıklılık
- Taş atma önleyici dış yapısı ile zorlu yol ko-

şullarında güvenilirlik

- Fabrika çıkışında dijital filo çözümleri uyumluluğu
- Konfor ve Güvenlik Bir Arada
- Yolcu taşımacılığında sessiz sürüş ve kısa fren mesafesi sağlayan yeni nesil lastikler, virajlı ve zorlu yol koşullarında güveni artırıyor. Gürültü seviyesinin düşmesi, uzun yolculuklarda sürücü ve yolcu konforuna

katkı sunuyor.

Sürdürülebilir Taşımacılığın Yeni Standartı

Test süreçlerinde elde edilen veriler, kilometre performansı ve yakıt verimliliğinde yüksek başarıya işaret ediyor. Yeni nesil lastikler, filolar için yalnızca bir ekipman değil; güvenlik, teknoloji ve sürdürülebilirlik sağlayan bir yol arkadaşı olarak öne çıkıyor.



Yollardaki güven, tecrübeyle sabit

Teknolojilerimizle yollardaki güveni konforla taşıyoruz.

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13

Her Yolun Doğru Adresi: ErKa



Uzun yıllardır sektörde güven ve kaliteyi ön planda tutuyor,
müşteri memnuniyetini en önemli değerimiz olarak görüyoruz.
Güçlü araçlarımız ve uzman kadromuzla her yolculuğunuzda yanınızdayız.



ErKa
Isuzu İzmir Bölge Bayii
Zafer, 1339. Sk. No:4, 35750
Ödemiş/İzmir

Turizm Taşımacılarına Nefes Aldıracak “TUR” Plaka Düzenlemesi Yeniden Meclis’te!

2021 yılında hazırlıkları tamamlanan ve Meclis’e sunulan kanun teklifi, 2023’te alt komisyonda kabul edilmiş ancak yasama döneminde gerekli resmi adımlar atılmadığı için iptal olmuştu.

Turizm Taşımacılar Federasyonu Genel Başkanı Necati Bilge liderliğinde, sektörün yıllardır beklediği düzenlemenin yeniden gündeme

alınması için çalışmalar hız kazandı. MHP Giresun Milletvekili Ertuğrul Gazi Konal’ın imzasıyla 2025 Ekim ayında tekrar Meclis alt komisyonuna sunulan teklif, komisyondan onay alarak sürecine kaldığı yerden devam ediyor.

Federasyon Başkanı Necati Bilge, geçen sürede bazı birlik ve kuruluşlar tarafından “açık şekilde engellendiklerini” belirterek, bu engellemeler nedeniyle bir yasama yılının boşa geçtiğini ifade etti. Buna rağmen mücadeleden vazgeçmediklerini vurgulayan Bilge, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı’nın da konuya olumlu yaklaştığını söyledi. Söz konusu kanun teklifinin tam metni aşağıda yer almaktadır.

ULAŞTIRMA VE ALTYAPI BAKANLIĞINA SUNULAN D2 YETKİ BELGESİ VE “TUR SERİLİ” PLAKALAR HAKKINDA KANUN TEKLİFİ

T.C. ULAŞTIRMA VE ALTYAPI BAKANLIĞI’NA

Konu: D2 Yetki Belgesi ve “TUR” Serili Plakalar Hakkında Kanun Teklifi Talebi

Sayın Bakanlık Yetkilileri,
Karayolları Trafik Kanunu ve Kara-

yolu Taşıma Yönetmeliği gereğince, tarifeli veya tarifesiz yolcu taşımacılığı ile hususi taşımacılık yapacak gerçek veya tüzel kişilerin D2 - B2 yetki belgesine sahip olmaları gerekmektedir.

Mevcut yasal düzenlemeye göre D2 yetki belgesi alabilmek için en az 75 koltuk kapasitesine ve 368.188 TL sermaye veya işletme sermayesine sahip olma şartı bulunmaktadır. Ancak bu koşullar, şahıs işletmelerinin ve küçük ölçekli taşımacıların belgeye erişimini güçleştirmekte; sektör içinde belge kiralama adı altında bir rant alanı oluşturmuştur.

Bugün itibarıyla belge sahibi işletmeler, belgelerini şahıs taşımacılara yıllık ortalama 20.000 TL bedelle kiralamakta; iptal veya yenileme süreçlerinde de kiracıların mağduriyetine yol açmaktadır. Devletimize 5 yıllığına 160.000 TL ödeyerek belge sahibi olan kişiler, belge kiralama faaliyetleriyle 118.000’e yakın taşımacıdan gelir elde etmekte, devletimizin kasasına girmesi gereken meblağ ise bu kişiler aracılığıyla özel kazanç haline dönüşmektedir. Ayrıca bu belge sahipleri, taşımacılık faturalarını gider olarak kullanarak KDV avantajı sağlamakta, bu da kamu gelirlerinde kayba yol açmaktadır.

Bu kapsamda;

- D2 yetki belgesi şartlarının yeniden düzenlenerek gerçek kişilere en az bir taşıt (9+1 koltuk kapasitesi) ve 15.000 TL sermaye şartıyla belge verilmesi,

- Ya da bir defaya mahsus olmak üzere, hâlihazırda vergi mükellefi olan meslektaşlarımıza ve Turizm Taşımacılar Federasyonu üyelerine makul bir bedel karşılığında D2 yetki belgesi tahsis, talep edilmektedir.

Ayrıca, tüm Türkiye genelinde “TUR” harf grubunun sivil plakalarda kullanımının durdurularak, bu harf grubunun turizm taşımacılığı yapan tur ve transfer araçlarına tahsis edilmesi önerilmektedir. Bu düzenleme ile hem rant kapısının kapanması hem de yapılan analizlere göre devletimize 4,6 milyar TL ek gelir sağlanması öngörülmektedir. Sektörümüz adına hem adil bir düzenin tesisi hem de devletimizin gelir kaybının önlenmesi amacıyla söz konusu taleplerin değerlendirilmesini saygılarımızla arz ederiz.

Saygılarımızla,

Turizm Taşımacılar Federasyonu Genel Başkan: Necati BİLGE



MOON

OTOMOTIV®

Koltuklarınıza Değer Katan Değişim

“Konforu ve Şıklığı Yeniden Tanımlıyoruz”

- Araca Özel Koltuk Döşemesi
- Profesyonel Koltuk Değişimi
- Kaporta & Boya İşlemleri



0535 585 44 48

Küçükbalıklı Mah. Şanlı Cad. Mahrukatçılar Sitesi No: 124A Osmangazi / Bursa



ŞEHRİN GÖZDELERİ



PİLAVCI OTOMOTİV'DE!

PİLAVCI OTOMOTİV

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150, Gebze/Kocaeli

T: 0850 302 00 18

www.pilavci.com.tr

temsa.com.tr



TEM SA



FUSO



ASIL MESELE OTOBÜSÜ ALMAK DEĞİL, VERİMLİ BİR ŞEKİLDE YÜRÜTEBİLMEK

Bu sayımızda Türkiye karayolu taşımacılığının güçlü markalarından birinin perde arkasına ışık tutuyoruz. **Büyük otobüs filosu ve toplamda 1000'in üzerinde istihdamıyla bölge ekonomisine önemli katkı sağlayan Isparta Petrol Turizm'in Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Baştok;** bilet fiyatlarındaki sıkışmayı, yolcu talebindeki dalgalanmayı, şoför bulma sorunlarını ve **Digitürk**'le birlikte araç içi teknolojiye yaşanan dönüşümü Haber Ulaşım okurları için anlattı. Keyifli okumalar dileriz!

AİLE GEÇMİŞİMİZ, 50 YILI AŞKIN ULAŞIM TECRÜBESİNE SAHİP
1990 Isparta doğumluyum. İstanbul Üniversitesi İşletme Fakültesi mezunuyum. İkinci kuşak olarak bu işi sürdürüyoruz. Merkezi Isparta'da bulunan Isparta Petrol Turizm, 1994 yılında babam İbrahim Baştok tarafından kuruldu. Aslında sektördeki geçmişimiz bunun çok daha öncesine dayanıyor. Babam ve amcam yaklaşık 20 yıl boyunca farklı firmalarda otobüs şoförlüğü yaptıktan sonra kendi şirketlerini kurarak bu işi kurumsal şekilde devam ettirdiler. Dolayısıyla bizim aile geçmişimiz 50-60 yılı aşan bir ulaşım tecrübesine sahip. Bugün Isparta Petrol Turizm, Isparta merkezli olarak başta Ankara, İstanbul, Antalya ve Gaziantep olmak üzere Türkiye'nin birçok iline sefer düzenliyor. 51 adet büyük otobüsten oluşan filomuzla hizmet vermeye devam ediyoruz.

YOLCU POTANSİYELİ DÖNEMSEL OLARAK DEĞİŞKENLİK GÖSTERİYOR
2025 yılına umutla girmiştik ancak sektör genelinde beklenen düzeyde bir hareketlilik yakalanamadı. Sadece şehirlerarası taşımacılık değil, turizm taşımacılığı da bu durumdan memnun değil. Özellikle kış döneminde maliyet baskıları daha fazla hissedilmeye başlandı. Yine de önümüzdeki yaz sezonu ile birlikte bir toparlanma sürecine girileceğini düşünüyorum. Filomuzda toplamda 120'ye yakın büyük otobüs bulunuyor ve aktif olarak sefer yapıyor. En yoğun faaliyet gösterdiğimiz hat, kısa mesafe taşımacılığın güçlü olduğu Isparta-Antalya hattı. Bunun yanı sıra Ankara, İstanbul ve İzmir hatlarımız düzenli olarak devam ediyor. En uzun hattımız ise Diyarbakır seferleri. Bölgelere göre yolcu potansiyeli dönemsel olarak değişiyor. Bazen doğu hatları daha hareketliken bazen batı ön plana çıkıyor. Özellikle asker sevk dönemleri hâlâ ciddi bir sirkülasyon

yaratıyor. Bedelli askerlik uygulamasının yaygınlaşmasıyla birlikte Manisa, Isparta ve Urla gibi bölgelerde her ay düzenli bir hareketlilik oluşuyor.

YATIRIM VE SEFER PLANLARIMIZI TALEBE GÖRE REVİZE EDİYORUZ
Filomuzu yenileme çalışmalarımız son dönemde hız kazandı. MAN yatırımlarımız devam ediyor ve toplamda 20 araçlık bir siparişimiz bulunuyor. Araç seçimlerimiz karışık olacak ancak ağırlıklı olarak 2+1 koltuk düzenine sahip Lion's Coach modelleri tercih edeceğiz. Bunun dışında Mercedes tarafında da önemli bir yatırımı geride bıraktık. Turismo ve Travego karışık olmak üzere toplam 25 adet Mercedes otobüs aldık. Bagaj kapasitesi ihtiyacına göre model tercihlerimiz değişiyor; Doğu ve Karadeniz hatlarında bagaj talebi yüksek olduğundan Travego'yu, diğer hatlarda ise daha verimli olduğu için Turismo'yu kullanıyoruz. 2025 teslimatları peyderpey geliyor. Hatta şu an Isparta'daki otoparkımızda teslim alınmış yaklaşık 15 adet sıfır araç çalıştırılmayı bekliyor ancak piyasadaki durgunluk nedeniyle araçları hemen sefere çıkaramıyoruz. Personel konusunda ise tablo dönemsel olarak değişiyor. Bu yıl iş yoğunluğunun düşük olması nedeniyle ciddi bir kaptan sıkıntısı yaşamadık fakat tüm araçlarımızı sahaya sürdüğümüz dönemlerde nitelikli personel bulmak zorlaşıyor. Şoför bulmak mümkün ama tecrübeli ve kurallara hâkim, temsil kabiliyeti yüksek şoför bulmak gerçekten zorlaşıyor. Bugün Isparta Petrol Turizm, acenteler ve tüm taşıyon yapılarla birlikte 1000'in üzerinde kişiye istihdam sağlıyor. Bu da aileleriyle birlikte bakıldığında şehrimize çok ciddi bir ekonomik katma değer oluşturuyor.

BİLET FİYATLARI OLMASI GEREKEN SEVİYENİN ÇOK ALTINDA!
2026 yılına dair beklentilerim temkinli

ama olumlu. Yazın zaten bir şekilde iş oluyor, sektör nefes alıyor ancak Ramazan ayının kış dönemine denk geldiği zamanlar bizim için en zor süreçtir. Hem kışın etkisi hem de Ramazan nedeniyle yolcu talebi ciddi şekilde düşer. Bu dönemde firmaların aşırı sefer açarak zarar etmemesi gerekiyor. Ben kendi adıma, kış aylarında seferleri azaltarak çalışıyorum. Böylece araçlar boş gitmiyor, kapasite verimli kullanılıyor ama maaşlese fiyatlar hâlâ olması gereken seviyenin oldukça altında. Şu anda bile iki yıl önceki fiyatlarla çalışıyoruz. Ama iki yıl önceki mazot fiyatları nerede, bugün nerede? Maliyetler katlandı ama bilet fiyatları aynı kaldı. Bazı şehirlerde durum daha iyi. Özellikle Kayseri, Maraş ve Konya gibi büyük otogarlarda işletmeciler bir araya gelerek ortak fiyat politikası oluşturdu. Bu bölgelerde fiyatlar dengeli ve tatmin edici seviyede. Ayrıca doğu bölgelerinde de fiyatlar nispeten daha iyi durumda ancak genel olarak Türkiye'nin büyük bölümünde hâlâ istenen seviyeye ulaşabilmiş değiliz.

“DIGİTÜRK” SİSTEMİ TEKNİK VE MALİ AÇIDAN DAHA AVANTAJLI
Digitürk ve diğer teknoloji yatırımlarına ağırlık vermeye devam ediyoruz. Yolcunun otobüste daha hızlı, daha konforlu ve daha eğlenceli vakit geçirmesini istiyoruz. Eskiden koltuk arkası televizyonlar yaygındı ve o dönemde işe yarıyordu; ancak artık hem bu sistemler eski teknoloji sayılıyor hem de kurulum ve bakım maliyetleri çok yükseldi. Bugün bir koltuk arkası TV döşetmenin maliyeti 300-600 bin TL civarına kolayca dayanabiliyor. Öte yandan yolcuların elinde artık yüksek özellikli akıllı telefonlar var. Bu yüzden çözümümüz Digitürk'ü telefonlara taşıyan QR-kod tabanlı bir sistem oldu. Yolcu QR kodu okutarak kendi telefonundan yayınlara ve içeriklere erişiyor. Bu yaklaşım hem işletmeci için daha az maliyetli hem de



yolcu açısından daha kullanışlı. Fiziksel cihaz bağlamaya gerek kalmıyor; internet üzerinden hizmet veriliyor. Paket tercihlerini hat yoğunluğuna göre ayarlıyoruz. Örneğin bazı hatlarda futbol ve canlı yayın içeren paketleri, kısa mesafe hatlarda ise daha hafif içerikleri tercih ettik ancak Digitürk'ü sadece futboldan ibaret görmek yanlış olur; film, dizi, belgesel ve çocuk eğlencesi gibi zengin bir içerik kütüphanesi mevcut. Futbol haftada birkaç gün izlenirken film ve dizi içerikleri yolculuk boyunca sürekli talep görüyor. Genel kanaatim şu: Digitürk ve QR-kod ile telefon temelli yayın sistemi hem yolcu memnuniyetini artırıyor hem de işletme maliyetlerini kontrol altında tutuyor. Bu yüzden teknik ve ekonomik açıdan tavsiye ederim.

HER ZAMAN HER YOLDA BİRLİKTEYİZ!



TEMSA

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

Doğu Mahallesi E5 Yanyol Pendik Hospital Yanı
No.24 Pendik/İstanbul
T +90 216 354 14 18

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



YAZIHANE İŞLETMECİLİĞİ ESKİ CAZİBESİNİ KAYBETTİ

Haber Ulaşım Gazetesi olarak sektörün nabzını sahada tutmaya devam ediyoruz. Taşımacılık ve turizmde köklü bir geçmişe sahip **Seba Turizm'in ikinci nesil temsilcisi Ali Öz** ile Isparta'da bir araya geldik. Röportajımızda, **Isparta-Eğirdir hattında başlayan yolculuktan turizm ve seyahat acenteliğine uzanan geniş faaliyet yelpazesini, sektörün güncel dinamiklerini ve Ali Bey'in yatırım vizyonunu konuştuk.** Keyifli okumalar!

GEÇMİŞTEN GELEN TECRÜBEMİZLE YOLA DEVAM EDİYORUZ

İsmim Ali Öz. 1980 Isparta doğumluyum. Ailem 1985 yılından bu yana taşımacılık sektörünün içinde yer alıyor. Şirketimizi o yıllarda kuran babam, sektöre üç ortaklı bir yapıyla ve bir adet Mercedes 302 otobüsle adım attı. Zamanla ortaklık yapısı küçüldü, faaliyet alanlarımız ise genişledi. Ben de ikinci nesil olarak bu işe dahil oldum. Şirketimiz başlangıçta Isparta-Eğirdir hattında yolcu taşımacılığı yaparak büyüdü. Hâlâ aynı güzergahta hizmet veren hatlı araçlarımız bulunuyor. Ardından personel taşımacılığı ve turizm taşımacılığı alanlarına yöneldik. 2025 yılında ise yeni bir adım atarak seyahat acentemizi kurduk ve şu anda aktif olarak acente faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Ayrıca otogarda iki adet yazıhanemiz bulunuyor ve çeşitli firmaların yazıhane işletmeciliğini de üstleniyoruz. Kısacası, aile geleneğini sürdürüyor; turizm ve taşımacılık alanlarında yatırımlarımıza devam ediyoruz.

TAŞIMACILIĞIN HER ALANINDA FAALİYET GÖSTERİYORUZ

Seba Turizm olarak bünyemizde iki de yan şirketimiz bulunuyor ve toplamda yaklaşık 70 öz mal araçlık bir filoya sahibiz. Şehirlerarası taşımacılık için D1 belgemiz, turizm taşımacılığı için D2 belgemiz ve kısa mesafeli taşımacılık için D4 belgemiz mevcut. Yani karayolu yolcu taşımacılığı için gerekli tüm belgelere sahibiz. Ayrıca 2022 yılında aldığımız TÜRSAB belgemizle turizm faaliyetlerimizi daha da genişlettik. 2025 yılında Seba Gül Tur adıyla Isparta'da seyahat acentemizi açtık. Tur satışları, otel satışları ve benzeri tüm organizasyonları yürüten ayrı bir birim oluşturduk. Böylece hem taşımacılık hem de turizm faaliyetlerimizi entegre şekilde sürdürüyoruz.

İNSANLARIN SEYAHAT ALIŞKANLIKLARI DEĞİŞTİ

2024 yılı sektör açısından biraz daha hareketliydi; ancak 2025, ekonomik koşullar nedeniyle daha zor bir yıl oldu. Bilet fi-

yatlarının artmasıyla birlikte insanlar artık daha az seyahat ediyor veya yolculuklarını kişisel araçlarıyla yapmayı tercih ediyor. Örneğin, Isparta-İstanbul hattında bilet fiyatımız 1.180 TL. Bir aile ya da arkadaş grubu 3 kişi seyahat ettiğinde git-gel toplam maliyet 7.000 TL'ye kadar çıkabiliyor. Oysa aynı yolculuğu kendi araçlarıyla yaklaşık 5.000 TL'ye gerçekleştirebiliyorlar. Üstelik istedikleri zaman durup daha esnek bir yolculuk yapabiliyorlar. Bu durum da otobüs yolculuğuna olan talebi etkiliyor.

TURİZM BU SENE YÜZÜMÜZÜ GÜLDÜRDÜ

Turizm tarafı bu yıl oldukça iyi geçti. Araçlarımız sezon boyunca yoğun şekilde Antalya'da çalıştı. Hâlâ turizmde aktif olarak çalışan araçlarımız mevcut ve bu yıl rakamsal açıdan da memnun ediciydi. Geçen yıla göre şoför bulma konusunda da ciddi bir problem yaşamadık. Filo yapımız ağırlıklı olarak midibüs ve minibüslerden oluşuyor. Büyük otobüs sayımız daha sınırlı. Yaklaşık 70-75 araçlık filomuzun yaklaşık %80'ini midibüs ve minibüs grubu, %20'sini ise büyük otobüsler oluşturuyor. Bu da turizm taşımacılığı odağımızın güçlü olduğunu gösteriyor. 2025 yılında filomuzu genişletmeye devam ettik ve toplamda 10 adet sıfır araç yatırımı yaptık. Bu yatırımların bir kısmı Temsa ve Isuzu gibi markalardan minibüs ve midibüs şeklinde gerçekleşti. Böylece araç parkımızı güncel tutmayı sürdürdük. 2026 yılı için ise elbette yatırım planlarımız var; ancak her yıl yeni araç yatırımına gitmek günümüz koşullarında şirketleri zorlayan bir süreç. Yine de yenilikten ve filomuzu genç tutmaktan vazgeçmeyeceğiz.

KOLTUK ARKASI EKРАНLARIN KALKMASI SEKTÖR İÇİN DOĞRU BİR HAMLE

Şehirlerarası hatlarda da faaliyet gösteriyoruz. Özellikle Isparta-İzmir hattında seferlerimiz var. Araçlarımızda artık Digtürk sistemleri aktif olarak kullanılıyor. Teknolojiye ayak uydurmak zorundayız; yolcuların beklentileri bu yönde gelişiyor.

Eskiden otobüslere televizyon taktırdığımız dönemleri hatırlıyorum. O zamanlar 8.000 dolara yakın maliyetlerle bu sistemleri kurduyorduk ancak günümüzde bu televizyonlar hem teknolojik olarak çok hızlı eskidi hem de maliyetleri fazlaydı. Ayrıca sonradan yapılan elektrik tesisatı düzenlemeleri, araçlarda ciddi yangın riskleri oluşturuyordu. Her tarafın kesilip biçilmesi bizi güvenlik açısından da zorluyordu. Dolayısıyla televizyonların kaldırılması ve Digtürk gibi merkezi sistemlerin devreye alınması bence çok doğru bir adım oldu. Hem işletmeci için ciddi bir maliyet avantajı sağlıyor hem de araç güvenliği artıyor. Biz de bu dönüşüme hızlı uyum sağlayan firmalardan biriyiz ve Isparta Petrol Turizm ile birlikte tüm araçlarımızda bu sistemi kullanıyoruz.

OTOGARIN TAŞINMASI, YAZIHANE GELİRLERİMİZİ ETKİLEDİ

Bilet satış ve yazıhane tarafında artık kâr elde etmek oldukça zorlaştı çünkü satışların büyük bölümü internet üzerinden yapılıyor. Bu nedenle yazıhanelerin gelirleri düşerken personel giderleri yüksek kalmaya devam ediyor. Şu anda Isparta Otogarı'nda iki yazıhanemiz bulunuyor ve şehirdeki en iyi firmaların bilet satışlarını biz yürütüyoruz. Uludağ, Tokat Yıldızı, Siirt Petrol, Adıyaman, Jet Turizm gibi sektörde güçlü firmalarla çalışıyoruz. Toplamda yaklaşık 12 firmaya hizmet veriyoruz. Ancak tüm bu operasyonlar masrafları zor karşılıyor; çoğu zaman başa baş sonuçlar elde ediyoruz. Eskiden yaz sezonunda biraz pay kalırdı, bugün o da neredeyse yok. Yazıhane işletmeciliği, eski cazibesini kaybetti diyebilirim.

Otogarın taşınması da bu süreci etkileyen önemli faktörlerden biri oldu. Önceki otogar şehir merkezine daha yakın olduğu için özellikle öğrencilerin yoğunluğu sayesinde banko satışlarımız daha yüksekti. Yeni otogar şehir dışında kaldığı için yolcular biletlerini internette alma eğiliminde. Bu da yazıhane trafiğini azalttı. Bu süreçte Isparta Belediye Başkanımız Şükrü Başdeğirmen'in desteğini gördük. Kimseyi



mağdur etmeden otogarı belediyenin şirketine devretti ve tüm işletmelere yer tahsisi sağladı. Biz de belediyenin şirketine kiracı olarak sorunsuz bir şekilde geçiş yaptık. Bu nedenle kendisine teşekkür ediyoruz.

HIZ KESMEDEN TEMKİNLİ BİR ŞEKİLDE YATIRIMLARIMIZI GERÇEKLEŞTİRİYORUZ

Yatırım konusunda ağırlıklı olarak öz sermaye ile ilerliyoruz. Kredi kullanımını mümkün olduğunca düşük tutmaya çalışıyoruz. Daha çok eski araçlarımızı yenileme stratejisiyle hareket ediyoruz. Eğer cazip bir kredi kampanyası olursa, düşük faizli ve kısa vadeli kredileri değerlendiriyoruz. Örneğin geçtiğimiz dönemde 12 ay vadeli, 1.50-1.90-2.59 gibi faiz oranları sunulan bazı kampanyalardan yararlandık ancak günümüzde tamamen kredi çekerek araç almak ve bu yatırımı sağlıklı şekilde döndürmek neredeyse imkânsız. Öz sermayeniz olacak ki elinizdeki aracı verip üzerine ek yaparak yenileyebilirsiniz. Biz de bu mantıkla, kontrollü ve sürdürülebilir bir yatırım politikası izliyoruz.

UZUN YOLLARIN STARI



TEMSA

MELTEM OTOMOTİV

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No: 13 /1 Tuzla/İstanbul
T +90 216 212 56 58

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



Lüks Artvin Seyahat Filosunu 8 adet Mercedes-Benz otobüs ile genişletti

Mercedes-Benz Türk, yolcu taşımacılığında kalite, konfor ve güvenliği üst düzeyde sunan otobüsleriyle sektörde fark yaratmaya devam ediyor. 1997 yılından bu yana Türkiye’de şehirler arası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Lüks Artvin Seyahat, filosuna 7 adet Turismo 16 RHD 2+1 ve 1 adet Travego 16 SHD 2+1 model otobüs kattı.



Mercedes-Benz Türk, yolcu taşımacılığı alanında sunduğu kaliteli ve güvenilir çözümlerle tercih edilmeye devam ediyor. Şehirler arası yolcu taşımacılığının köklü firmalarından Lüks Artvin Seyahat de yatırımlarında Mercedes-Benz’i seçerek filosuna 7 adet Turismo 16 RHD 2+1 ve 1 adet Travego 16 SHD 2+1 model otobüs ekledi. Araçların teslimatı, Düzce’de Mercedes-Benz Türk bayisi Hasmer Otomotiv’in ev sahipliğinde düzenlenen törenle gerçekleştirildi.

Törene Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Bağcı, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafar Sağlam, Lüks Artvin Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Davut Aydemir, İcra Kurulu Başkanları Arslan Aydemir ve Orhan Aydemir, Yönetim Kurulu Üyeleri Serhan Aydemir, Serhan Aydemir, Erhan Aydemir, Artvin Valisi Turan Ergün, Artvin Ticaret Odası Başkanı Seçkin Kurt, Ticaret Borsası Başkanı Osman Akyürek katıldı.

Lüks Artvin Seyahat İcra Kurulu Başkanı Arslan Aydemir, şunları söyledi: “1997 yılından bu yana ‘Zamana Saygılı İşletmecilik’ sloganıyla yolcularımı-

za güvenli, konforlu ve kaliteli hizmet sunmayı ilke edindik. Bunun temelinde sadece personelimizin özverisi değil, aynı zamanda tercih ettiğimiz araçların kalitesi de yatıyor. Mercedes-Benz’in sunduğu üstün teknoloji ve güvenilirliği yıllardır filomuzda tercih ediyoruz ve her seferinde yolcularımıza en iyi deneyimi sunmayı hedefliyoruz. Bugün teslim aldığımız Mercedes-Benz Turismo ve Travego modelleri, sahip oldukları üstün güvenlik sistemleri, yakıt verimliliği sağlayan teknolojileri ve yolcu odaklı donanımlarıyla filomuzun gücüne güç katacak. Teslimat süreci boyunca bize her aşamada destek olan, çözüm odaklı yaklaşımlarıyla süreci kusursuz yöneten Mercedes-Benz Türk ailesine ve Hasmer Düzce bayisine özellikle teşekkür etmek isterim. Bu iş ortaklığının yalnızca bugünü değil, önümüzdeki yılları da kapsayacak şekilde güçlü bir zemine sahip olduğuna inanıyoruz.”

Hasmer Otomotiv Yatırım ve Pazarlama A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafar Sağlam, “Lüks Artvin Seyahat’in bayimizi tercih etmesinde; güçlü satış sonrası desteğimiz, ihtiyaçlarına en uygun ürün konfigürasyonlarını sunmamız ve güvene dayalı iş ortaklığı anlayışımız önemli rol oynadı. Teslimat süreçlerinde gösterdiğimiz titizlik, her an ulaşılabilir olan satış ekibimiz ve uzun yıllara dayanan Mercedes-Benz deneyimimiz,

müşteri memnuniyetimizin temelini oluşturuyor. Hasmer Otomotiv olarak, sadece satışta değil, satış sonrasında da müşterilerimizin yanında olmaya devam ediyor, sürdürülebilir memnuniyet sağlamayı hedefliyoruz. Önümüzdeki dönemde de bu değerli iş ortaklığının artarak devam edeceğine gönülden inanıyoruz” diye konuştu.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy ise, Lüks Artvin Seyahat ile uzun yıllara dayalı iş ortaklığının güçlenerek devam ettiğini belirterek, “Bugün teslim ettiğimiz araçlarımız, bu güçlü iş ortaklığının somut bir göstergesi. Yolcu taşımacılığında ihtiyaçlara özel, yüksek konfor ve güvenlik standartlarına sahip çözümler sunmaya devam ediyoruz. Travego ve Turismo modellerimiz; güvenlik, konfor ve verimlilikte sınıfının en üstün teknolojilerini barındırıyor. Lüks Artvin Seyahat’e güvenleri için teşekkür ediyor, yeni araçların başarılı ve kazançlı yolculuklara vesile olmasını diliyoruz” dedi.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise konuşmasında şunları söyledi: “Türkiye’nin önde gelen taşımacılık şirketlerinden Lüks Artvin Turizm ile 2017 yılından beri sürdürdüğümüz güçlü iş ortaklığımızı bir kez daha taçlandırmak için bir araya gelmiş bulunuyoruz. Mercedes-Benz Turismo ve Travego, yolcu taşımacılığında konfor, güvenlik ve işletme verimliliğini bir arada sunan modellerimiz. Bugün yapılan teslimatla birlikte, Lüks Artvin Seyahat’in filosundaki Mercedes-Benz otobüs sayısı 17’ye ulaştı. Bu araçların Lüks Artvin Seyahat’in filosuna değer katacağına ve yolcuların seyahat deneyimini daha da ileriye taşıyacağına inanıyoruz. Lüks Artvin Seyahat’in yolcu memnuniyetine verdiği önem, Mercedes-Benz’in kalite anlayışıyla örtüşüyor. Biliyoruz ki değerli müşterilerimiz, Mercedes-Benz yıldızına sahip otobüsleri tercih ederken otobüslerimizin sahip olduğu teknik donanımlar kadar, onlara her koşulda verdiğimiz

güveni de satın alıyorlar. Mercedes-Benz Türk olarak, Lüks Artvin Seyahat ile birlikte yolculuğumuza güven, konfor ve sürdürülebilir başarı temelleri üzerinde devam edeceğiz.”



HER MEVSİM GÜVENLE YOLLARDA



TEMSA

AS ANTALYA OTOMOTİV

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu /Antalya
T +90 242 420 01 01

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



Mercedes-Benz Türk Bayi ve Yetkili Servis Ağı Yatırımlarına Devam Ediyor

Mercedes-Benz Türk, ağırticari araç müşterilerine sunduğu satış sonrası hizmet ağını yeni yatırımlarla güçlendirmeye devam ediyor. Mengerler Dilovası ve Mengerler Nakkaş tesislerinin faaliyete geçmesiyle, markanın servis ağı daha da güçleniyor. Yeni yatırımlar, Mercedes-Benz Türk'ün müşterilerine en yakın noktadan daha hızlı, daha erişilebilir servis hizmeti sunma vizyonunun bir yansıması niteliğinde.

Mercedes-Benz Türk, ağır ticari araç müşterilerine sağladığı servis hizmetini stratejik öneme sahip lokasyonlarda genişleterek müşterilerine her zaman en yakın noktadan hizmet sağlamayı sürdürüyor. Bu kapsamda faaliyete geçen Mengerler Dilovası ve Mengerler Nakkaş yetkili servisleri, kamyon müşterilerine özel yeni tesislerinde müşterilerin ihtiyaç duydukları servis hizmetine en hızlı ve kolay şekilde yanıt vermeyi hedefliyor.

Mercedes-Benz Türk bayi ağı yatırımlarının son hızla devam ettiğini ifade eden **Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Sür Sülün**, “Bildığınız üzere 2021 yılında şirketimiz Mercedes-Benz Türk A.Ş. kamyon ve otobüs operasyonları ile otomobil ve hafif ticari araç operasyonlarını tamamen ayırmış ve bu tarihten itibaren bu operasyonlar iki ayrı şirket tarafından yürütülmeye başlanmıştı. Biz, Mercedes-Benz Türk A.Ş. olarak 58 yıldır Türkiye’de faaliyet gösteriyoruz ve bugün, Türkiye’nin en büyük ağır ticari araç üreticisi ve 23 yıldır da endüstrinin tartışmasız lideri olarak operasyonlarımıza devam ediyoruz. Bu ayrılıkta temel sebep de; değişen endüstride, değişen müşteri ihtiyaçlarında, en iyi hizmeti sunmaya devam etmek ve ağır ticari araç tarafında globaldeki vizyonumuza paralel, “endüstrideki tartışmasız lider” konumumuzu sürdürmektir. Müşterilerimize hizmet verirken en önemli paydaşlarımızdan olan bayi ve yetkili servis ağıımız da bugün yeniden yapılanıyor. Bayi ağıımızla birlikte, müşterilerimize ulaşırlken ülkenin neresine yatırım yapmamız gerektiğini hassasiyetle inceliyor ve bunun için aksiyonlar alıyor, ağır ticari araç trafiğinin yöneldiği yeni bölgelere servis hizmetimizi taşıyarak müşterilerimize her zaman en yakın noktadan hizmet sağlamayı sürdürüyoruz. Ülkemizde; yollar, sanayi bölgeleri ve trafik değişirken de müşterilerimize en iyi şekilde ulaşmak için bu yapılanmanın önemli bir adım olduğuna inanıyoruz. Mayıs ayında size duyurduğumuz şekilde, bu yapılanma Türkiye’nin doğusundan batısına 4 Milyar TL’ye yakın bir yatırımı kapsıyor. Bizim taahhüdümüz 2023 yılında başladığımız bu yeniden yapılanma sürecini ve bayi ağı yatırımlarımızı 2026 yılına kadar tamamlamak. Bugün ise, yeniden yapılanma sürecinin hayata geçtiği, Mercedes-Benz Türk’ün Türkiye genelinde satış sonrası hizmet ağını daha da güçlendiren iki önemli



yatırım olan, Mengerler Dilovası ve Mengerler Nakkaş servislerimizin açılışında sizlerle bir araya gelmekten büyük mutluluk duyuyoruz. Mengerler Ticaret Türk A.Ş.’ye bu yeniden yapılanma aldıkları aktif rol için teşekkür ediyorum.” dedi.

Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban yaptığı açıklamada; “Türkiye’nin yedi bölgesine yayılan geniş servis ağıımızı, değişen koşullarda da müşterinin en kolay erişebileceği şekilde genişletmek için titizlikle çalışıyoruz. Bölgedeki müşterilerimizin servis ihtiyaçlarını ve beklentilerini belirlemek üzere pazar araştırmaları yaparak müşterilerimizin kolay ulaşım sağlayabileceği lokasyonlarda servis ağıımızı genişletiyoruz. Bu iki lokasyon da araştırmalarımız sonucunda doğru konumda hizmet sağladığımızı altını bir kez daha çiziyor. Türkiye’nin en yoğun taşımacılık rotalarından birinde konumlanan Mengerler Dilovası ve Mengerler Nakkaş yetkili servislerimizin faaliyete geçmesiyle de, servis ağıımız iki stratejik noktada daha genişliyor. Mengerler Dilovası Kuzey Marmara Otoyolu’nun doğusunda İstanbul çıkışı–Kocaeli girişi arasında Osmangazi Köprüsü yakınındaki konumu ile kamyon müşterilerinin hızlı ulaşımı konusunda stratejik bir konumda yer alıyor. Nakkaş lokasyonumuz ise Kuzey Marmara Otoyolu’nun batı doğusundaki noktasında yer alan stratejik konumu ile kamyon müşterilerinin ihtiyacına en yakın noktadan servis hizmeti verecek bir lokasyon olma özelliği taşıyor. Her bir tesisimiz 4.750 m² arsa üzerine kurulmuş olup 750 m² servis alanında hizmet verecek. Bugün sizlerle paylaştığımız yeni yatırımlar ile müşterilerimize daha yakın olmanın yanında yetkili servis ağıımızın kapasitesini

de artırıyoruz. Böylelikle her iki yetkili servisimizde eş zamanlı olarak toplam 30 araca hizmet verecek şekilde kapasitemizi artırıyoruz. Elbette ki bu dönüşüm sadece fiziki yatırımı değil insan gücüne yatırımı da odağına alıyor. Bu iki yeni servis yatırımı ile aynı zamanda istihdama da katkı sağlayacağız. İşinde uzman personel istihdam ederek ve kalifiye çalışanları eğitimlerle destekleyerek de çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bayi ve yetkili servislerimizdeki çalışanlar sertifikalandırılıyorlar. Dilovası ve Nakkaş servislerimizde 9 işinde uzman teknisyen ile müşterilerimize hizmet sağlıyoruz. Böylelikle bayi ağıımızla birlikte ülkemizin dört bir yanında yatırımlarımıza devam ediyoruz. Bayi ağıımız, kamyon ürün grubunda 27 ilde 43 yetkili servis lokasyonu, otobüs ürün grubunda 20 ilde 27 yetkili servis lokasyonu ile Türkiye’nin yedi bölgesinde hizmet veriyor. Mengerler Ticaret Türk bu yatırımlarını, her iki lokasyonumuzda yaklaşık 10 aylık bir süreçte tamamladı. Bu önemli iki yatırımı bu kadar kısa sürede hayata geçirdikleri için Mengerler Ticaret Türk yönetim ekibini tebrik ediyorum. İstanbul’daki ayak izimizi daha da güçlendiren bu yatırımların bu kadar hızlı şekilde hayata geçmiş olması bizim açımızdan gurur verici. Yeni yetkili servislerimizin hem müşterilerimize, hem sektörümüze ve tüm paydaşlarımıza hayırlı olmasını diliyorum” dedi.

Mengerler İstanbul Genel Müdürü Güven Onan da, “Mercedes-Benz Türk ile uzun yıllardır sürdürdüğümüz güçlü iş ortaklığının yeni adımını paylaşmak için bir aradayız. Mengerler Dilovası ve Nakkaş tesislerimiz, konumları ve kapasite olanaklarıyla müşterilerimize daha da hızlı, daha da kaliteli servis hizmetini sunmak amacıyla hayata geçirildi. Mer-

cedes-Benz Türk bayi ve yetkili servisi olarak edindiğimiz deneyim, müşteri odaklı hizmet anlayışımız ve nitelikli insan kaynağımız, bizi bugün bulunduğumuz noktaya taşıdı. Şimdi bu yatırımlarla birlikte, ağır ticari araç kullanıcılarına daha yakın olmanın ve sektörümüze yeni bir değer kazandırmanın gururunu yaşıyoruz. Bugün gururla ifade edebilirim ki Mengerler İstanbul olarak hizmet sağladığımız 3 lokasyon ile müşterilerimizin kolaylıkla erişebilecekleri noktalarda güçlü bir servis ağına sahibiz. Mevcutta İkitelli lokasyonumuzda kamyon, Otogar lokasyonumuzda ise otobüs ürün gruplarına 100’ü aşkın çalışanımızla hizmet veriyoruz. Yeni Nakkaş lokasyonumuz ile İstanbul’daki 3. servisimizi faaliyete geçirerek İstanbul’daki ayak izimizi daha da genişletiyoruz. Bununla beraber proje aşamasında olan Mengerler Hadımköy lokasyonumuz hayata geçtiğinde ise 4 lokasyon ile İstanbul’da müşterilerimize hizmet sunacağız. İki lokasyonumuz da Can Bey’in ifade ettiği gibi ağır ticari araç güzergâhlarının yoğunlaştığı lokasyonlarda hizmet vermeye başladı. Bu yatırım kararını almamızdaki ana motivasyonumuz her zamanki gibi müşterilerimize üst düzeyde, kendilerine en yakın noktadan hizmet sunmak ve beklentilerini hızlı şekilde karşılamaktır. Her biri 4.750 m² arsa üzerine kurulu 750 m² servis alanında hizmet veren iki lokasyonumuz stratejik konumu itibarıyla müşterilerimize artık daha da yakınız. Servislerimiz ile müşterilerimizin beklenti ve ihtiyaçlarına cevap vermek için hazırız. Bizlere bu süreçte destek olan Mercedes-Benz Türk’e, büyük özveriyle çalışan tüm ekip arkadaşlarımıza ve bu sürece katkı sunan herkese teşekkür ediyorum. Yeni servislerimizin sektörümüze ve tüm müşterilerimize hayırlı olmasını diliyorum.” diye konuştu.

HER GÖREVDE DAHA FAZLASINI İSTEYENLERE



TEMSEA

ÇİZGİ OTOMOTİV

Bağlarbaşı Mahallesi Kumru Sokak
No:10 İstanbul
T +90 216 442 97 20 • +90 216 370 24 08

TEMSEA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



Mercedes-Benz Türk, Otomotiv Sektöründe En Çok Patent Tescili Alan Firma Oldu

Ağır ticari araç endüstrisinin öncü firması Mercedes-Benz Türk, geliştirdiği projeler ve inovatif çözümlerle sektöre değer katmaya devam ediyor. Turkishtime tarafından hazırlanan, firmaların patent başvuru ve tescil sayılarını değerlendiren AR-GE 500 Araştırması sonuçlarına göre şirket üst üste 3. kez otomotiv sektöründe en çok patent tescili alan firma oldu. 2024 yılında tescil edilen 126 patent ile genel sıralamada ikincilik başarısını elde ederek yenilikçi gücünü bir kez daha kanıtladı.

Mercedes-Benz Türk, Turkishtime tarafından gerçekleştirilen AR-GE 500 Araştırması'nda elde ettiği sonuçlarla otomotiv sektöründe üst üste üçüncü kez patent lideri oldu. Genel sıralamada da ikinciliğe ulaşan şirket, 2024 yılında 126 patent tescili ve 73 patent başvurusu ile başarıya imza attı. Son dört yılda ise toplamda 300 tescil ve 482 başvuruya ulaşan Mer-

küresel ölçekteki test ve doğrulama süreçlerinin yürütüldüğü, çatı şirketin global ağı içerisinde tüm dünyaya kamyon yol testi onayı veren "Tek Merkez" olarak hizmet gösteriyor. Merkez, 2023 yılından bu yana elektrikli araçlar için de uzun yol testi onayı veren "Tek Merkez" konumunda yer alıyor. Her iki AR-GE merkezi de Mercedes-Benz Türk'ün global ölçekte bir yetkinlik merkezi olarak konumlanmasına ve Türki-

global ağı içerisinde tüm dünyaya Mercedes-Benz kamyonları için yol testi onayı veren 'Tek Merkez' konumunda. Bu merkezlerimizde geliştirilen inovatif çözümlerle hem ülkemize hem de sektörümüzün geleceğine katkı sağlamayı sürdürüyoruz. İki AR-GE merkezimizdeki patent çalışmalarımız ile 2024 yılında da otomotiv sektöründe en çok patent tescili alan firma olduk. Son 10 yıllık süreçte gerçekleştirdiğimiz toplam patent başvuru sayısının yüzde 60'a yakını son dört senede gerçekleştirdik. Bu başarıda emeği olan tüm ekip arkadaşlarımızı tebrik ediyorum" dedi.

Mercedes-Benz Türk, sadece araç üretiminde değil, aynı zamanda sürdürülebilir ve yenilikçi çözümler geliştirmede de sektöre yön vermeye devam ediyor. Otomotiv sektöründe patent tescil liderliğini üst üste 3 yıldır elinde tutan şirket, Türkiye'nin AR-GE ve inovasyon ekosistemine katkılarını artırarak sürdürmeyi hedefliyor.



cedes-Benz Türk, inovasyon ve AR-GE yatırımlarıyla Türkiye'nin mühendislik gücünü global ölçekte ortaya koymayı sürdürüyor.

İstanbul ve Aksaray AR-GE Merkezlerinden Uluslararası Projelere Katkı

Türkiye'deki iki güçlü AR-GE merkeziyle global sorumluluklar üstlenen Mercedes-Benz Türk, çalışmalarını İstanbul ve Aksaray'da sürdürüyor. 2009 yılında hizmet vermeye başlayan İstanbul'da Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda bulunan AR-GE Merkezi, otobüs ve kamyon ürün gruplarına yönelik mühendislik çalışmalarının yürütüldüğü; tasarım ve yazılım geliştirme alanlarında uluslararası projelere katkı sağlanan bir merkez olarak öne çıkıyor. 2018 yılında kurulan Aksaray AR-GE Merkezi ise Daimler Truck AG'nin

ye'den dünyaya teknoloji ihraç etmesine imkan sağlıyor.

Türkiye'den Dünyaya Mühendislik Gücü

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün konuyla ilgili yaptığı açıklamada, "AR-GE ve inovasyona yaptığımız yatırımların bu denli güçlü sonuçlar vermesinden büyük gurur duyuyoruz. Üst üste 3. kez otomotiv sektöründe en çok patent tescili alan firma olmamız, AR-GE ve inovasyon yatırımlarına verdiğimiz önemin ve mühendislik gücümüzün en önemli göstergesidir. İstanbul ve Aksaray'daki AR-GE merkezlerimiz, uzman mühendis kadromuzla birlikte çatı şirketimiz Daimler Truck AG'nin global ağında 'Yetkinlik Merkezi' olarak hizmet veriyor. Ayrıca, Aksaray AR-GE Merkezimiz Daimler Truck

HABER ULASIM

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 · Sayı: 95 · 28 Ekim 2025

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamacılar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri
Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) Çıkışı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11



MAN Lion's Coach E, "2026 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü" seçildi

MAN, dünyanın en büyük uluslararası otobüs fuarı Busworld Europe 2025'te sürdürülebilir mobilite çözümleri ve yenilikçi teknolojileriyle göz doldurdu. Yeni Lion's Coach E modeliyle tamamen elektrikli bir otobüs sunan ilk Avrupalı üretici olan MAN, bu etkileyici modeliyle "2026 Yılı Sürdürülebilir Otobüsü" ödülünü kazandı. Şehir içi, şehirlerarası ve son olarak da otobüs kategorilerinde üst üste üçüncü kez bu prestijli ödüle layık görülen MAN, ayrıca fuarda tamamen elektrikli seyahat otobüsü MAN Lion's Coach 14 E'nin dünya prömiyerini de gerçekleştirdi.

MAN Truck & Bus, 4-9 Ekim 2025 tarihleri arasında Brüksel'de düzenlenen dünyanın en büyük uluslararası otobüs ticaret fuarı Busworld Europe 25'te sıfır emisyon stratejisinin bir sonraki aşamasını tanıttı. Avrupa'nın tamamen elektrikli ilk seyahat otobüsünü üreten marka olan MAN, fuarda Lion's Coach E modelinin dünya prömiyerini gerçekleştirdi. MAN standı, sıfır emisyon stratejisinin yeni dönüm noktasını temsil eden Lion's Coach E'nin yanı sıra şehir içi, şehirlerarası ve minibüs segmentlerinde sergilenen elektrikli modelleriyle büyük ilgi gördü. MAN, fuarda kendi üretimi olan yeni nesil NMC batarya paketleri, EfficientHybrid teknolojisi ve dijital hizmet çözümleriyle sürdürülebilir taşımacılıkta kapsamlı bir ekosistem sundu. Ziyaretçiler, ayrıca MAN ve NEOPLAN markalarına ait dört yenilikçi modeli, MAN BatteryPack gibi son teknoloji ürünleri ve geniş kapsamlı dijital hizmetlerini de yakından inceleme fırsatı buldu.

2026'da Ankara'da seri üretime başlamayı

planlanıyor. Brüksel'de dünya prömiyeri yapılan Lion's Coach 14 E, Avrupa'da büyük ölçekli bir üretici tarafından geliştirilen ilk akülü elektrikli seyahat otobüsü olma özelliğini taşıyor. Tamamen elektrikli olan bu otobüs, MAN'ın seri üretim eTruck modelinde kullanılan kanıtlanmış tahrik teknolojisi ve yenilikçi NMC batarya paketlerini kullanıyor. 320 ila 480 kWh arasında değişen batarya kapasitesiyle 650 kilometreye kadar menzil sunan Lion's Coach E, MAN'ın sıfır emisyon hedeflerine yönelik vizyonunu güçlendiriyor. MAN eTruck ve Lion's City E ailesinden edinilen teknoloji ve deneyimin birleşimiyle geliştirilen bu model, konfordan ödün vermeden 63 yolcu kapasitesi sunuyor. Düşük sürtünme katsayısı ve optimize edilmiş aerodinamik yapısıyla yüksek enerji verimliliği sağlan. Lion's Coach E'nin seri üretimine 2026 yılında MAN'ın Ankara fabrikasında başlanması planlanıyor.

Lion's Coach E, "2026 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü" ödülünü aldı



Avrupa'nın ilk elektrikli otobüsünün dünya prömiyerini yapan MAN, yenilikleriyle fuara katılanları da büyüledi. Busworld Europe kapsamında düzenlenen gala gecesinde, MAN Lion's Coach E, uluslararası Sustainable Bus Award (Sby) jürisi tarafından "2026 Yılı'nın Sürdürülebilir Otobüsü" ödülüne layık görüldü. Bu ödül, otobüs kategorisinde ilk kez bir elektrikli modelin birinciliği elde etmesi açısından da bir ilki temsil ediyor.

Sürdürülebilirlik, performans, menzil, konfor ve güvenlik kriterleri üzerinden değerlendirilen Lion's Coach E; 330 kW sürekli güç, 480 kWh'ye kadar batarya kapasitesi, 650 km menzil, gelişmiş sürücü destek sistemleri (EBA Plus, ACC, OptiView, SafeStop Assist) ve bileşenlerinin %95'inden fazlasının geri dönüştürülebilir olmasıyla jüriden tam not aldı.

Barbaros Oktay: "eCoach ile emisyon-

suz seyahatte yeni bir çağa giriyoruz"
MAN Truck & Bus Otobüs Birimi Başkanı Barbaros Oktay, ödül törenindeki konuşmasında şunları söyledi:

"İnanılmaz derecede gururluyuz. eCoach'un dünya prömiyerinde böylesine prestijli bir ödüle layık görülmesi büyük bir başarı. Bu başarının ardında sürdürülebilir ve yenilikçi çözümlere tutkuyla bağlı, işi ne gönülden adanmış bir ekip var. Amacımız; sürücüler, yolcuları ve işletmecileri menzil, güvenilirlik, konfor ve çevre dostu özellikleriyle heyecanlandıran eBus modellerimizle ulaştığımız başarıyı daha da ileri taşımak. MAN olarak, eCoach ile emisyon-suz seyahatte yeni bir dönemi başlatıyoruz. Filomuzun elektrifikasyonu, ekipman, teknolojideki yenilikler ve modern hizmet anlayışımızla verimli, sürdürülebilir ve dijital taşımacılığa odaklanmayı sürdürüyoruz."





EN DEĞERLİ YOLCULUK, İLKELERİNİN IŞIĞINDA 102 YAŞINDA!

29 Ekim Cumhuriyet Bayramımız kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





29 EKİM

Cumhuriyet Bayramı

Kutlu Olsun



mapar

YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN

29 EKİM

29 EKİM

29 EKİM

29 EKİM



*Daima
izinde...*

102 yıldır Cumhuriyetin ışığıyla
aydınlanan yolumuz, yarınlara umutla
bakmamızı sağlıyor. **Cumhuriyet**
Bayramımız kutlu olsun!

afyon
istiklal
dinlenme tesisleri

SC PARK[®]
YÖRESEL ÜRÜNLER VE DİNLENME TESİSİ

bera **ttt** ravel



Ali Osman
Ulusoy

CUMHURİYET'İN 102. YILI

29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun

CUMHURİYETİ
BİZ BÖYLE
KAZANDIK

29 EKİM

Cumhuriyet Bayramımız

Kutlu Olsun



Yazgıların Cumhuriyeti

29[★]EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

Kurtlu Olsun



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16



Pamukkale Turizm'in Kurucusu
1.Dönem Denizli Milletvekili
H. Mazlum Bababalım

Cumhuriyetimizin Kurucusu
Ulu Önderimiz
Mustafa Kemal Atatürk

Birlikte kurduk, birlikte büyüyoruz.
Geçmişten günümüze,
Bu toprakların her kilometresinde,
El ele, gönül gönüle
Cumhuriyetin izinde yol alıyoruz.

Bu renkleri taşımaktan gurur duyuyoruz.
Nice yollara, nice yıllara...



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"



29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun!

● metroturizm.com.tr



/MetroTurizm

20
Ekin

CUMHURİYET BAYRAMIMIZ
KUTLU OLSUN



PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr





29 EKİM
CUMHURİYET
BAYRAMI

Kutlu Olsun!

Bağımsızlığımızın simgesi olan
Cumhuriyet Bayramımızı
coşkuyla ve gururla kutluyoruz!

TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMECİLERİ DERNEĞİ

MÜMTAZ ER

Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı



29 EKİM 1923

CUMHURİYET BAYRAMIMIZ
KUTLANSUN



ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr



Kale Seyahat **51 Yıldır Cumhuriyet yolunda!**

29 EKİM

CUMHURİYET

BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun!



0850 811 59 59 / www.kaleseyahat.com.tr

29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

Kutlu Olsun!



DEMİR GRUP

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28
Körfez/Kocaeli
T: 0850 600 05 25
www.demirgrup.tr
temsa.com.tr



29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun!



102 yıl önce olduğu gibi, bugün
de aynı kararlılık ve inançla;
Yaşasın Cumhuriyet!



HRN
TRAVEL

PAMUKKALE
iş ve operasyon ortağı



29 EKİM CUMHURİYET BAYRAMI

29 Ekim Cumhuriyet Bayramı'nda, Cumhuriyetimizin kurucusu
Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve kahraman silah
arkadaşlarını rahmet ve minnetle anıyoruz.



ŞEREF OTO
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı
No:146/A Çankaya/ANKARA
T: 0312 284 81 81
temsa.com.tr



CUMHURİYETİN



İZİRİNDİYİZ

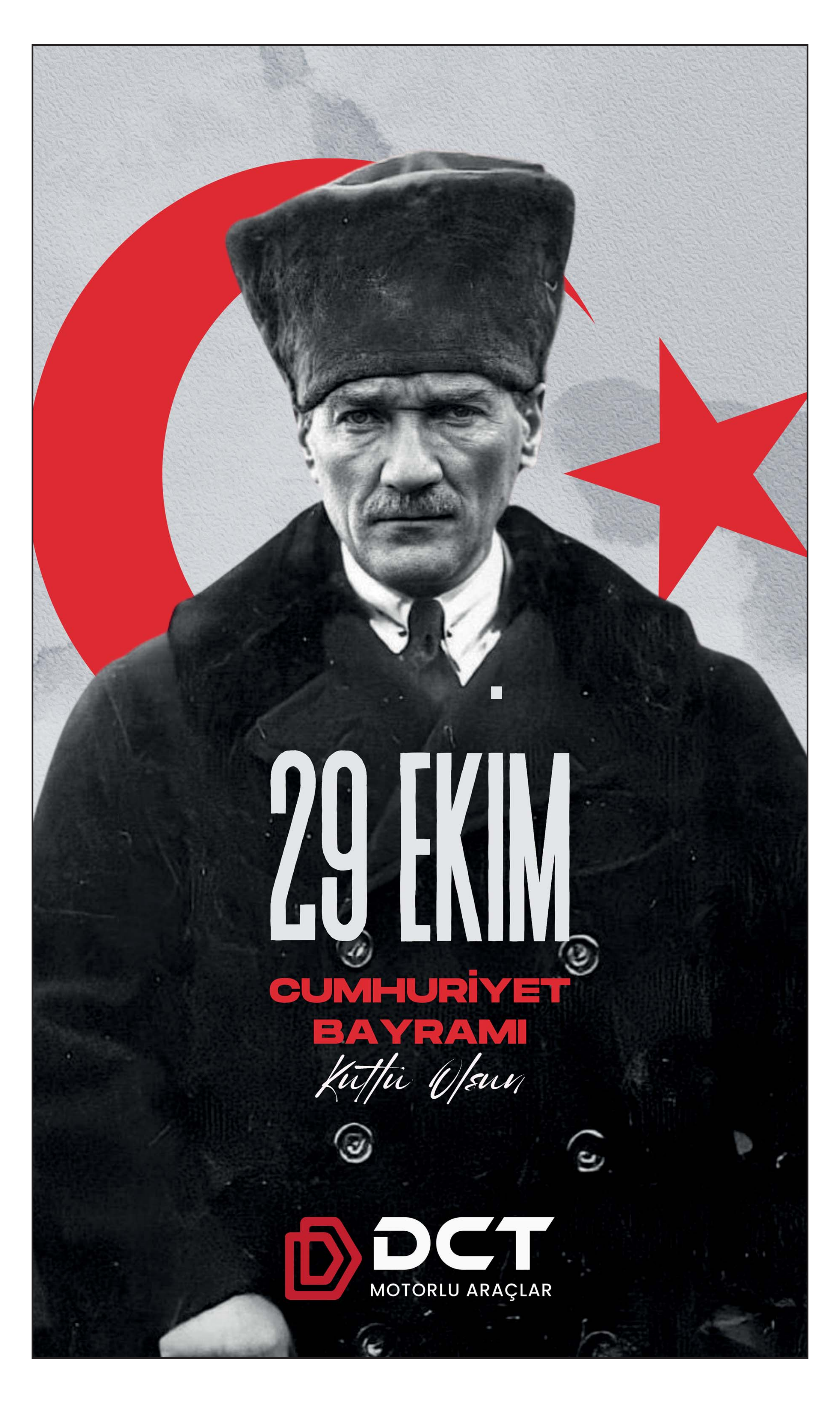


29 EKİM
CUMHURİYET
BAYRAMIMIZ
KUTLU OLSUN



ÖZEL
ÖZEL TURİZM OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.
0212 230 46 56 & 0 532 058 28 78
www.ozelturizm.com

www.ozelturizm.com
Büyükdere Caddesi Andaç Apt. No:45 Kat:3
Daire: 24 Mecidiyeköy Şişli-İSTANBUL



29 EKİM

**CUMHURİYET
BAYRAMI**

Kutlu Olsun



DCT

MOTORLU ARAÇLAR



29 EKİM CUMHURİYET BAYRAMI

“Cumhuriyet’i biz kurduk, onu yükseltecek
ve yaşatacak sizsiniz.”

K. Atatürk



29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

KUTLU OLSUN

"Cumhuriyetimizin 102. yılında,
Atatürk'ün izinde, ülkemizin
aydınlık yarınları için çalışmaya
devam ediyoruz."

KAAN ÖZKARALI



ege
hakan

www.hakanturizm.com



EBEDİ İSTİKAMETİMİZ CUMHURİYETİMİZ!

29 Ekim Cumhuriyet Bayramımız kutlu olsun.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

Kutlu Olsun!





29 EKİM

QUMALURIVET



BAYRAMI

KUTLU OLSUN



PILCAR



29 EKİM
CUMHURİYET
BAYRAMI

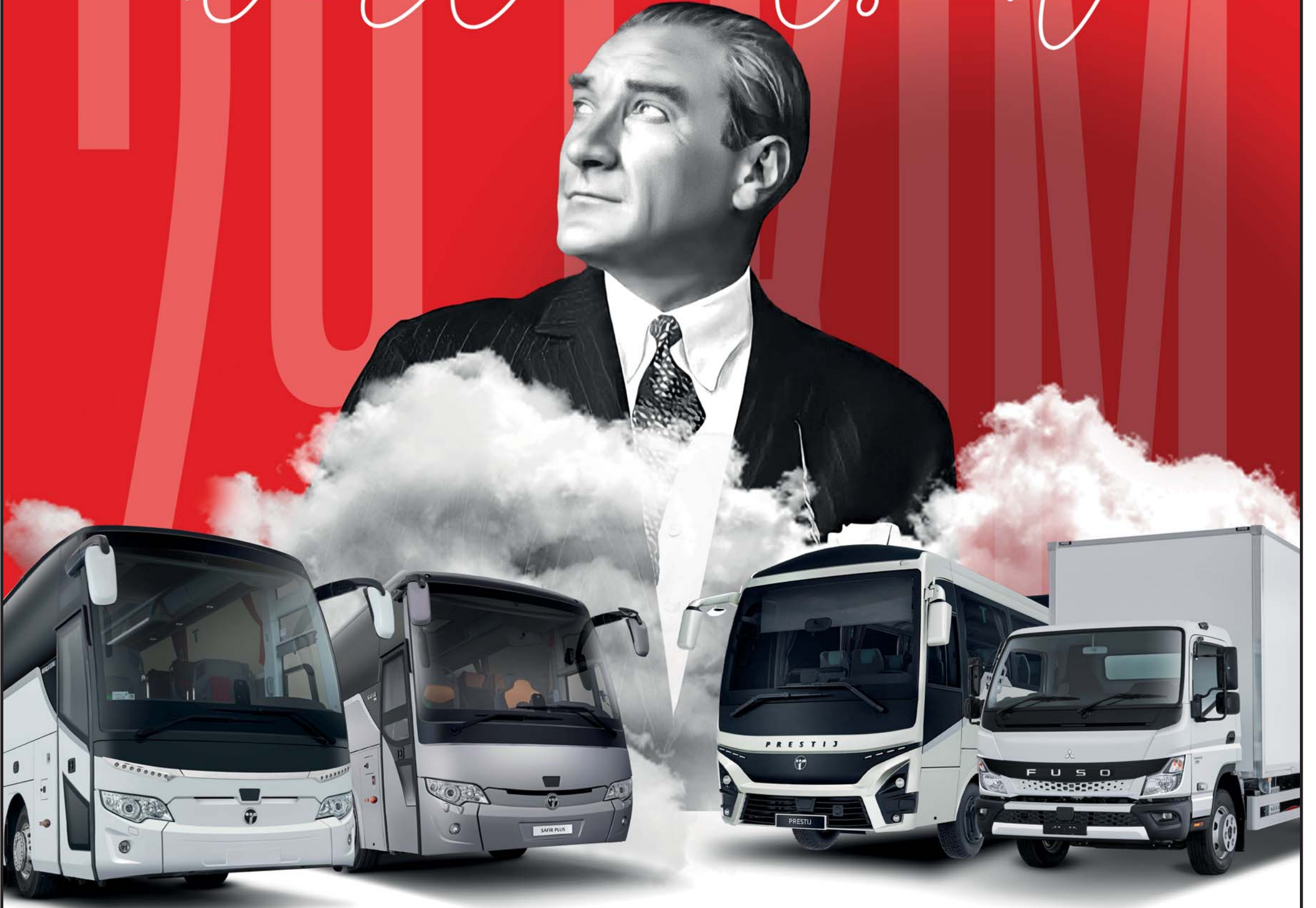
Kutlu Olsun!



K koray tur

CUMHURİYET BAYRAMI

kutlu olsun



MELTEM OTOMOTİV

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr





29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

Kutlu Olsun

Türkiye Cumhuriyeti
ilelebet payidar kalacaktır.

A. Ö. Atatürk



mert_turizm

mertturizm.com



29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

KUTLU OLSUN


KARAKAŞOĞLU

ErKa
Isuzu İzmir Bölge Bayii
Zafer, 1339. Sk. No:4, 35750
Ödemiş/İzmir



Çok Yaşa
Cumhuriyet!

29 EKİM CUMHURİYET BAYRAMI
KUTLU OLSUN

HABER **ULASIM**
GAZETESİ



29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

kutlu olsun



AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr





CUMHURİYETİN GÜCÜYLE, YARINLARA GÜVENLE!

Bağımsızlığımızın, birlik ve beraberliğimizin simgesi Cumhuriyetimizin 102. yılını büyük bir gurur ve coşkuyla kutluyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

29 EKİM 1923

CUMHURİYETİN
100. YILI
KUTLU
OLSUN

 **varan**





GÜÇLÜ YARINLARA, CUMHURİYET'İN IŞIĞINDA!

Cumhuriyetimizin 102. yılını gurur, coşku ve umutla kutluyoruz...

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13

102 yaşasın Cumhuriyet

29 Ekim **CUMHURİYET BAYRAMI** Kutlu Olsun

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün emaneti olan Cumhuriyeti 102. yılında büyük bir coşku ve gururla kutluyoruz.



Tamer



CUMHURİYET, GELECEĞİMİZİN TEMELİDİR

Gelecek Otomotiv olarak, Cumhuriyetimizin bize kazandırdığı inanç, azim ve kararlılıkla geleceğe ilerliyoruz.

29 Ekim Cumhuriyet Bayramımız kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mercedes-Benz Gelecek Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50





102 YILLIK GURUR, SARSILMAZ CUMHURİYET, SONSUZ YOLCULUK!

Cumhuriyetimizin 102. yılını gurur, coşku ve umutla kutluyoruz...
29 Ekim Cumhuriyet Bayramımız Kutlu Olsun.

Mengerler Otobüs



Mengerler Ticaret Türk A.Ş.

Günay EREN : 0533 611 57 02

Hüseyin TILKI : 0530 772 97 73

Şenay GÜNGÖR : 0533 729 75 12

Fatih KAYA : 0533 390 42 70

Atacan GELDİ : 0543 413 94 55



29 EKİM

CUMHURİYET
BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun!

LKS GROUP

LUKSKARADENİZ

29 EKİM

CUMHURİYET
BAYRAMI

kutlu olsun

Esadas

444 18 18

ozlemseyahat.com.tr

29 EKİM

Cumhuriyet
Bayramımız

Kutlu Olsun!

CUMHURİYETİ
BİZ BÖYLE
KAZANDIK

özlem

"Cumhuriyeti biz kurduk,
onu yükseltecek ve yaşatacak sizlersiniz"
- Mustafa Kemal Atatürk

özlem

29 EKİM

CUMHURİYET
BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun!

100

beydağı

beydagi.com.tr

0850 811 05 44

Cumhuriyetimizin 102. Yılı Kutlu Olsun

Yolumuz Cumhuriyet, rotamız aydınlık yarınlar.



efe tur
— efetur.com.tr

(0850) 600 00 10

Çağrı merkezimizi arayarak rezervasyon yapabilir, bilet satın alabilir, değişiklik işlemlerinizi gerçekleştirebilirsiniz.

29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI

Kutlu Olsun



GÜRSEL

29 EKİM CUMHURİYET BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun



ÖNER
sigorta
Sigortacılık bizim işimiz

102

YIL

29 EKİM CUMHURİYET BAYRAMI

Kutlu Olsun

Cumhuriyetimizin 102. yılını
Coşkuyla Kutluyoruz!

KHO
KAYAHAN OTOCAM

Ali Osman Ulusoy İş ve operasyon ortağı.

29 EKİM Cumhuriyet Bayramı

*Cumhuriyetimizin
102. yılı kutlu olsun!*

yıltur
YATIRIM TURİZM

29 EKİM CUMHURİYET BAYRAMI

Kutlu Olsun



**LİDER
SIRT**
SEYAHAT

444 77 56
www.haslidersirt.com



29 EKİM CUMHURİYET Bayramı



METİN TURİZM

29 EKİM CUMHURİYET BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun!



uludağ

0850 202 22 22
uludagturizm.com.tr

CUM- HU- Rİ- YET

29 Ekim Cumhuriyet Bayramı'mız Kutlu Olsun!

ÖZKAN
SEYAHAT



Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

*Yaşasın
Cumhuriyet!*

29 EKİM
CUMHURİYET
BAYRAMIMIZ
Kutlu Olsun

Cumhuriyetimizin 102. yılında,
cumhuriyetimizi ve bize kazandırdığı tüm değerleri
coşkuyla ve gururla kutluyoruz!

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

29 EKİM 1923

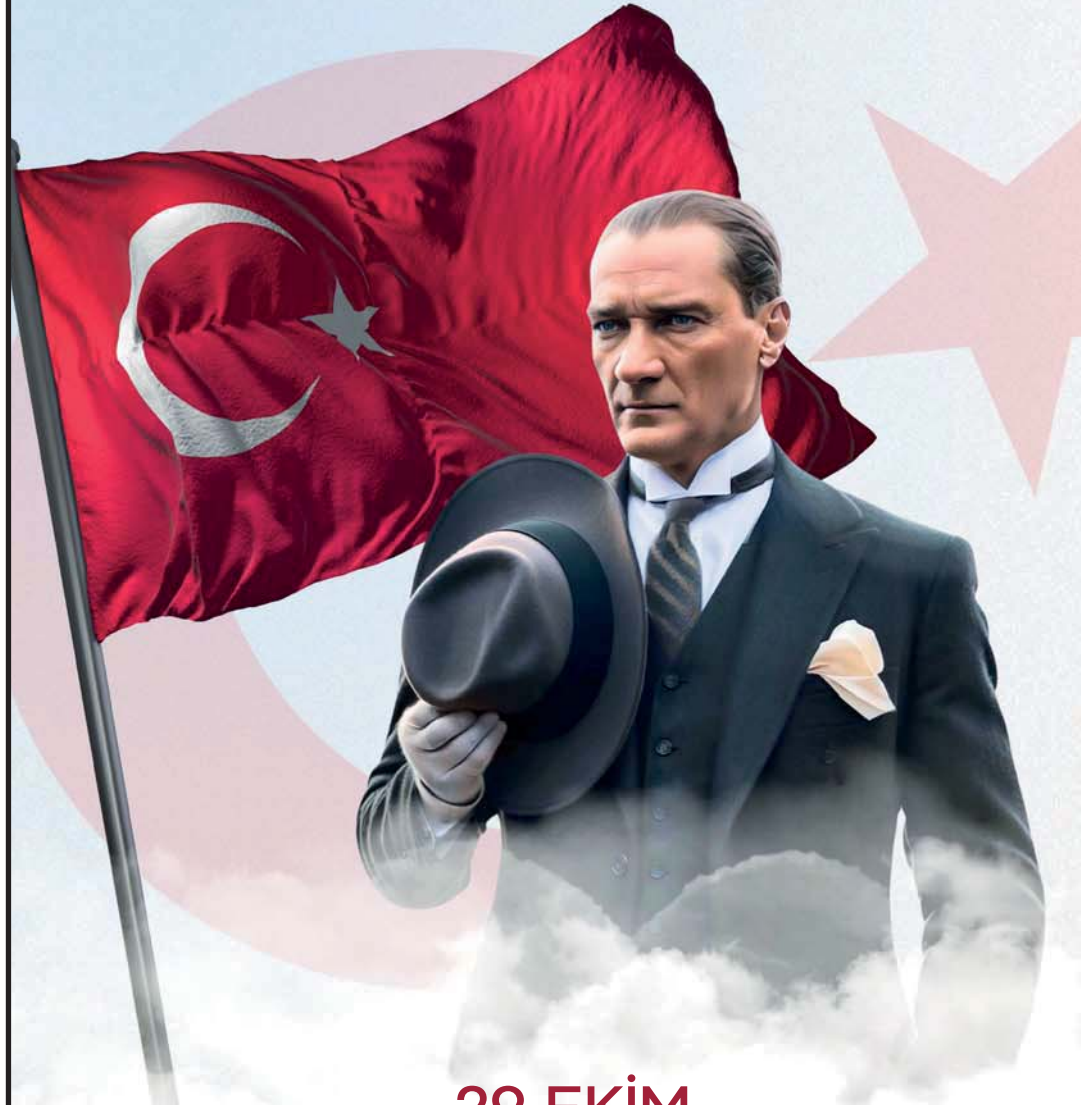
100
29 EKİM CUMHURİYET
BAYRAMIMIZ
KUTLU OLSUN!



TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK



29 Ekim Cumhuriyet Bayramı'nda, Cumhuriyetimizin kurucusu
Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve kahraman silah
arkadaşlarını rahmet ve minnetle anıyoruz.



29 EKİM
CUMHURİYET BAYRAMI
KUTLU OLSUN!

SEÇ

www.sec.com.tr

444 44 27

102 YAŞINDA



CUMHURİYET

29 EKİM
KUTLU OLSUN



UĞUR
TURİZM TAŞIMACILIK
AHMET UĞUR
Yönetim Kurulu Başkanı

CUMHURİYETİN

YILMAZ BEKÇİLERİYİZ!

Cumhuriyetimizin 102. yılını, **Büyük Önder Mustafa Kemal Atatürk** ve silah arkadaşlarını saygıyla anarak kutluyoruz.

CUMHURİYET BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN

Süha



CUMHURİYETİMİZ 102 YAŞINDA!



29 EKİM 1923
**29 EKİM CUMHURİYET
BAYRAMIMIZ**
KUTLU OLSUN

Fulya
TURİZM

vangoluturizm.com.tr

**Cumhuriyet
Bayramımız**
Kutlu Olsun!



VANGÖLÜ

0850 650 65 65

CUMHURİYETİMİZİN 102. YILINI
GURUR VE COŞKUyla KUTLUYORUZ

Yaşasın
Cumhuriyet



 **MINI TUR**

Yaşasın
Cumhuriyet!

29 EKİM 1923

29 EKİM
CUMHURİYET
BAYRAMIMIZ

KUTLU OLSUN

Cumhuriyet bayramımızı
gururla kutluyoruz!



 **Buzlu**


29 EKİM
CUMHURİYET
BAYRAMI
Kutlu Olsun!



 **Cizre Nuh**
www.ozlemcizrenuh.com

Ruhumuzda kahramanlık,
köklerimizde Cumhuriyet...

Cumhuriyetimizin
102. yılı kutlu olsun!



BS TEKNİK OTOMOTİV

MAN Yetkili Servisi

Istanbul Servis (Büyük İstanbul Otogar)
Altıncı Mah. Yahya Kemal Cad. No:93/2
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0533 603 80 29

Henek Servis (Park Shop Tesisleri)
Kargalıyıkay Mah. Merkez Sok. No:85
Henek / Sakarya
Tel: 0536 478 82 47



— 29 EKİM —

CUMHURİYET BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun



obilet