

DEMİR GRUP İLE YOLUNUZ HEP İLERİYE

“Gelecek, Güvene İhtiyaç Duyar.”



DEMİR GRUP

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28
Körfez/Kocaeli
T: 0850 600 05 25
www.demirgrup.tr
temsa.com.tr

DG DEMİR GRUP

Bir Yılda Çok Yol Katettik, Yolumuz Uzun

Haberimiz Sayfa 8'de



Başarı Fiyatla Değil, Güvenli ve Sürdürülebilir Hizmetle Mümkün

Haberimiz Sayfa 6'da



mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com



Yıl: 5

Sayı: 94

Tarih: 6 Ekim 2025

Fiyatı: 10 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com



"VELIAHT" SEKTÖRÜ ZAN ALTINDA BIRAKTI



Sayfa 10'da

TURTAŞ ile Geleceği Ulusal ve Uluslararası Vizyonla İnşa Ediyoruz



Sayfa 34'te

Digiturk ve Ali Osman Ulusoy Turizm'den İş Birliği



Sayfa 17'de

Cansın Motorlu Araçlar'ın 2. Şubesi Hizmete Açıldı



Sayfa 71'de

Otokar ve Daimler Buses Üretim Anlaşması İmzaladı

Otogarda çekilen sahneleriyle gündeme gelen Veliht dizisi, şehirler arası yolcu taşımacılığı sektöründe büyük tepki topladı. Dizide otobüs firmalarının "kaçakçılık" ve "suistimal" gibi yasa dışı faaliyetlerle ilişkilendirilmesi yıllardır dürüst hizmet veren işletmelerin emeğini gölgeledi. Son bölümlerinde otogarda geçen sahneleriyle dikkat çeken yapım, milyonlarca yolcuyla her gün güvenle taşıyan sektörün itibarına ağır bir darbe vurdu. Sektörün nabzını tutan bir yayın olarak açıkça söylüyoruz: Bu tür yapımlar, milyonlarca insanın ekmeğini kazandığı bir camiyi karalamaktan başka bir işe yaramıyor. Yıllardır güvenlik, hizmet kalitesi ve yolcu memnuniyetine yatırım yapan işletmeler; ekranlarda birkaç dakikalık senaryo uğruna yasa dışı faaliyetlerle anılmaktan derin rahatsızlık duyuyor. Gerçeği yansıtmayan bu kurgular hem markalara hem de çalışanlara karşı büyük bir haksızlıktır.

DANIŞMANLIK ALMAYI DÜŞÜNEN YOK MU?

Bu yapımın otogarda geçen sahneleri, sektörün dinamiklerini bilen kişilerden danışmanlık alınmadan çekiliyor. Sektör temsilcileri, otogar sahnelerinin sektörün dinamiklerini bilen uzmanlarla planlanması gerektiğini belirterek "Gerçek danışmanlık alınsaydı, oto-

büsçüye suçlu muamelesi yapılmazdı." diyor.

Bu sektör, her sabah binlerce aracı yollara çıkaran, milyonlarca insanı sevdiklerine ulaştıran bir emek zircidir. Yasa dışı faaliyetlerle anılmak sadece mesleğe değil, alın terine de saygısızlıktır.

SEKTÖR TEMSİLCİLERİ NEDEN SESSİZ!

Bu dizide otobüs camiasını zan altında bırakan sahneler haftalardır tartışılıyor ancak dikkat çekici bir sessizlik var: Sektörün çatı kuruluşları, dernekleri ve hatta bazı büyük firmalar sessiz kalmayı tercih ediyor. Oysa bu sessizlik, yanlış algıyı daha da güçlendiriyor. Sektörün sesi olması gereken kurumlar, bu tür durumlarda ortada görünmüyor. Herkes "bana dokunmayan yılan mantağıyla köşesine çekiliyor. Unutmayalım ki itibar, susarak korunmaz. Gerçekleri dile getirmeyen her sessizlik, kurgunun gerçeğin önüne geçmesine neden olur.

YÜKSELEN SESLERE KULAK VERİN

"Kurgularla Değil, Emeğimizle Anılmak İstiyoruz."

Bir otobüs işletmecisi: "Yıllardır yolcu güvenliği, konforu ve hizmet kalitesi için çalışıyoruz. Dizilerde otogarı yasa

dışı sahnelerle göstermek tüm bir camiyi zan altında bırakıyor. Bu sektörde binlerce aile ekmek yiyor."

"İtibarımızın Zarar Görmesini Kabul Edemeyiz."

Bir firma yöneticisi: "Şehirler arası taşımacılıkta güven en önemli değerdir. Birkaç dakikalık sahneyle yılların emeği zedelenmemeli. Yapımcıların bu hassasiyeti gözetmesini bekliyoruz."

"Danışmanlık Alınmalı, Gerçek Sektör Yansıtılmalı."

Bir sektör derneği temsilcisi: "Otogarlarda çekilen sahnelerde, sektörü bilen danışmanlardan destek alınmalı. Biz her türlü desteğe hazırız. Yeter ki doğru bir şekilde yansıtılsınlar."

"Kurgu ile İtibarı Karıştırmayalım."

Bir otobüs şoförü: "Bizim işimiz insan taşımak, güven taşımak. Kaçakçılık sahneleri izleyenleri yanlış yönlendiriyor. Herkes ekmeğinin peşinde."

GERÇEK, KURGUDAN GÜÇLÜDÜR

Bu ülkenin yollarında her gün milyonlarca insanı taşıyan otobüs sektörü alın teriyle, emekle ve disiplinle ayakta duruyor. Veliht dizisinin ekranlara yansıttığı sahneler, bir senaryodan ibaret olabilir ancak o sahnelerde gölgede bırakılan gerçeği, her sabah direksiyon başına geçen binlerce emekçi yazıyor. Kurguyla değil, alın teriyle anın o emekçileri!



Sayfa 4'te

KÂMİL KOÇ, SEKTÖRDEKİ GÜVEN VE İSTİKRARIN SEMBOLÜDÜR



Sayfa 66'da

Mercedes-Benz Türk, A Milli Futbol Takımlarının Karayolu Ulaşım Sponsoru Olmaya Devam Ediyor

Web Sitenizde Kampanyalarınızı

Kendiniz Oluşturun, Kendinizi Yönetin!

Yalnızca **Entegre Bilet** altyapısı kullanan siz değerli partnerlerimiz için özel olarak geliştirdiğimiz yazılım ile, yolcularınıza **Gidiş-Dönüş** biletlerinde **indirim** seçenekleri sunabileceğinizi **biliyor muydunuz?**

Üye Grubu İndirimleri

Sefer İndirimleri

Biletini Gidiş Dönüş Al İndirimi Kap

Bilet Al Para Puan Kazan

10%
20%
30%



ENTEGRE BİLET

entegrebilet.com

0 312 945 04 14

Kızılırmak Mah. Dumlupınar Bulv.
Next Level 3A Blok No : 10 Çankaya / ANKARA

Zemberenk'e hoş geldin!



VANGÖLÜ

Vangölü Turizm de Kurumsal Sosyal Medya Yönetimi hizmeti için
Zemberenk'i tercih etti.



zemberenk
medya



KÂMİL KOÇ, SEKTÖRDEKİ GÜVEN VE İSTİKRARIN SEMBOLÜDÜR

“Yol Arkadaşım Kâmil Koç”ta bu kez rotayı stratejinin kalbine çeviriyoruz ve bölge koordinatörlerinin gözünden Kâmil Koç’u dinliyoruz. **Kâmil Koç Akdeniz, Çukurova ve Doğu Anadolu Bölge Koordinatörü Mustafa Aktürk;** sefer planından fiyatlamaya, dijital altyapıdan müşteri deneyimine uzanan bütüncül yönetimi ve FlixBus entegrasyonunun sahadaki karşılığını bizlerle paylaştı. Bir asrı aşan miras, veriyle güçlenen kararlar ve sahadaki takım ruhu... **Mustafa Aktürk’ün samimi anlatımıyla Kâmil Koç deneyimine birlikte tanıklık ediyoruz. Keyifli okumalar!**

HAYATIMIN YARISINDAN FAZLASI SEKTÖRDE GEÇTİ

1973 yılında Isparta’nın Gelendost ilçesinde doğdum. 23 yıldır evliyim, iki oğlum var. Hayatımın yarısından fazlasını, tam 35 yılı taşımacılık sektöründe geçirdim. Bugün Kâmil Koç’ta Akdeniz, Çukurova ve Doğu Anadolu Bölge Koordinatörü olarak görev yapıyorum. Stratejik planlama, sefer düzenlemeleri, fiyatlandırma, yolcu sayıları, sözleşmeler, kârlılık, acente ve otobüsçü yönetimi, personel koordinasyonu gibi geniş bir sorumluluk alanım var. Ayrıca bölgeleri düzenli olarak ziyaret ederek acenteler ve otobüsçülerle istişarelerde bulunuyor, anlık gelişmelere göre aksiyon planları oluşturuyorum.

1990’DA SEKTÖRE ADIM ATTIM

Taşımacılık sektörüne 1990 yılında adım attım. Yıllar boyunca farklı yerel seyahat firmalarında bölge müdürlüğü ve genel müdürlük görevlerinde bulundum. Kâmil Koç ile yolum, 2004 yılında firmanın Isparta’ya gelmesiyle keşişti. O dönemde Isparta, yaklaşık 40 otobüsü ve 10 otogar noktasıyla güçlü bir acenteydi. Isparta Acente Sorumlu Müdürü olarak başladığım yolculukta işimdeki başıma fark edilince Kâmil Koç’ta sözleşmeliden özmal kadroya geçen ilk yönetici oldum. Ardından İzmir, Konya ve Antalya’da görev yaptım. Antalya’nın çevre illerle birlikte Akdeniz Bölgesi’ne dönüştürülmesiyle önce Otogar Müdürü, sonra Bölge Müdür Yardımcısı, ardından Bölge Müdürü ve son olarak Bölge Koordinatörü olarak görev aldım.

KÂMİL KOÇ’U HER ZAMAN HEDEFİM OLARAK GÖRDÜM

Farklı firmalarda görev yaparken Kâmil Koç’u hep yakından takip ettim. İlkleri hayata geçiren, yenilikçi yapısıyla sektöre yön veren ve sürekli olumlu örnek gösterilen bir marka olması beni etkiledi. Bu yüzden “bir gün bu ailenin parçası olmalıyım” düşüncesi hep içimde vardı. Kâmil Koç’un Isparta’ya geldiği dönemde hiç tereddüt etmeden bu tarafı seçtim. Kâmil Koç, Türkiye’nin en köklü ve tanınmış otobüs seyahat firmasıdır. Bir asrı aşan geçmişiyle sektörde güvenin

ve istikrarın sembolüdür. Yenilikçi yaklaşımı, mobilite alanındaki güncellemeler, güçlü iş ortaklıkları ve kurumsal yapısı, acenteler ve otobüsçülerle olan ilişkilerimizi sağlam temeller üzerine oturtuyor. İşini iyi yapan ekip arkadaşlarımızla kurduğumuz güçlü iletişim, operasyonel süreçleri kolaylaştırıyor ve yönetimi daha etkin hale getiriyor.

SAHADA GÖZLEM YAPMAK BENİM İÇİN KEYİF VERİCİ

Güne erken başlamayı seviyorum. Sabahın zindeliği beni her gün saat 06.00’da uyandırıyor, 08.00’de ofiste oluyorum. Günün sakin saatlerinde yazışmaları, mailleri, onayları ve bir önceki günün değerlendirmelerini yapıyorum. Sefer planlamaları, fiyatlandırmalar, yolcu sayıları ve online toplantıları bu saatlerde düzenliyorum. Öğleden sonraları ise genellikle acente ve otobüsçü ziyaretlerine ayırıyorum. Sahayı bizzat gözlemlemek ve ekibi motive etmek önceliklerim arasında. Ayda 1-2 kez Çukurova ve Doğu Anadolu’daki iş ortaklarını ziyaret ederek istişarelerde bulunuyorum.

PANDEMİ SEKTÖRÜ DARALTTI AMA BİZ GÜÇLÜ KALDIK

Pandemi, sektörümüzde ciddi bir daralmaya neden oldu. Ekonomik etkiler de bu daralmayı derinleştirdi. Ancak Kâmil Koç, üst yönetimin doğru liderliği ve sahadaki hızlı aksiyonlarıyla bu süreci başarıyla atlattı. Pazar payımız korunurken daha güçlü bir yapı ile yola devam ettik. 2025’in son çeyreği ve 2026’nın ilk çeyreğinde bazı firmaların sektörden çekileceğini öngörüyorum fakat Kâmil Koç’un sağlam temelleri ve yenilikçi duruşu, bizi bu süreçten güçlenerek çıkaracak.

YOLCULARIMIZIN BİZİ TERCİH ETMESİNİN BİRÇOK SEBEBİ VAR

Yolcuların Kâmil Koç’u tercih etmesinde birçok etken var: Köklü ve güvenilir bir marka olmamız, kaliteli hizmet anlayışımız, deneyimli araç içi personel, geniş filo ve yaygın sefer ağı, sık sefer düzenlemeleri, araç içi dijital hizmetler, eğitilmiş yer hizmetleri ve güçlü müşteri ilişkileri, yolculuk konforu

ve ikramlar, güvenlik odaklı yaklaşım ve müşteri odaklı yenilikler. Bu unsurlar yolcularımızın bize olan bağlılığını her geçen gün artırıyor.

FLIXBUS ENTEGRASYONU YLA YAŞADIĞIMIZ DİJİTALLEŞME BİZİ FARKLI BİR NOKTAYA TAŞIDI

Kâmil Koç’u rakiplerinden ayıran en büyük fark, köklü yapısıyla birlikte yeniliklere en hızlı adapte olan bir firma olmasıdır. Güvenliği önceliklendiren yapısal dönüşümlerimiz ve FlixBus entegrasyonu ile dijitalleşme yolunda attığımız adımlar bizi sektörde farklı bir noktaya taşıdı. Kurumsallığımızı yenilenen araç filomuz ve personel eğitimleriyle birleştirerek kalite standardımızı sürekli yukarıda tutuyoruz. FlixBus’un satın almasıyla birlikte oluşan kurumsal ve finansal güç, yatırımcılar için büyük avantajlar sunuyor. Kâmil Koç, yeni partnerlerine operasyonel sistemlerden yaygın bilet satış noktalarına, müşteri hizmetlerinden araç takip sistemlerine kadar oturmuş bir yapı sağlıyor. Sık seferler, yüksek doluluk oranları, dijital satış ağı ve eğitim desteği ile yatırımcıların işini kolaylaştırıyoruz.

GÖRSEL ÇALIŞMALAR PARTNERLERİMİZİN MOTİVASYONUNU ARTIRIYOR

Yeni partnerlerimizin bulunduğu lokasyonlarda hazırlanan görsel çalışmalar, Kâmil Koç’un kurumsallığını ve güven duygusunu güçlü şekilde yansıtıyor. Bu görseller hem yeni iş ortaklarımızın motivasyonunu artırıyor hem de müşterilerin değişimi fark etmesini sağlayarak satışlara doğrudan katkı sunuyor.



TÜRKİYE’NİN AÇIK ARA EN BÜYÜK OTOBÜS FİRMASIYIZ

Deneyimli kadrosu, FlixBus entegrasyonu ve sürekli güncellenen kurumsal yapısıyla Kâmil Koç, Türkiye’nin açık ara en büyük otobüs firmasıdır. Ekonomik daralma nedeniyle bazı rakiplerin sektörden çekileceğini öngörsem de Kâmil Koç’un sağlam temelleri ve yenilikçi yaklaşımı, bu konumunu koruyarak sektöre liderlik etmeyi sürdürecektir.

BU KOCAMAN AİLENİN PARÇASI OLMAKTAN MUTLUYUM

Kâmil Koç, beni geliştiren, değiştiren ve bana aidiyet duygusu kazandıran bir aile. Buradaki bağ öylesine güçlü ki yıllar önce sadece telefonda tanıştığım bir iş arkadaşımı yüz yüze gördüğümde hemen tanıyablmıştım. Bu büyük ailenin parçası olmak hem bana hem de yeni katılacaklara unutulmaz bir kariyer yolculuğu sunuyor.

GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman





BAŞARI FİYATLA DEĞİL, GÜVENLİ VE SÜRDÜRÜLEBİLİR HİZMETLE MÜMKÜN

Türkiye’de şehirlerarası otobüs taşımacılığında köklü bir aile geleneğini genç ve dinamik bir vizyonla buluşturan isimlerden biri: **Kontur Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Veli Karakuş**. Henüz çocuk yaşlarda işin mutfağında başlayan hikâyesi, bugün ikinci kuşak yönetici olarak şirketin karar alma mekanizmasında aldığı aktif rollerle devam ediyor. **Sektörün değişen dinamiklerini, Kontur’un bakış açısını ve yeni nesil taşımacılığın kilit noktalarını Veli Karakuş ile konuştuk.** Hem Kontur Turizm’in arka planını hem de yolculuklara dokunan detayları bu röportajda bulacaksınız. Keyifli okumalar!

SEKTÖRE ADIMIMI “KIRAZLI BAHÇE” İLE ATTIM

1993 doğumluyum, Konya’da dünyaya geldim. Tüm eğitim hayatımı Konya’da tamamladım. Aslında sektöre ilk adımımı daha çocuk yaşlarda attım diyebilirim. Yaklaşık 10 yaşımdan itibaren Konya-Afyon Karayolu üzerinde “Kirazlı Bahçe” adıyla bilinen ailemize ait dinlenme tesisinde yaz aylarında çalışmaya başladım. Orada hem mutfakta hem serviste hem de yönetimde işletmenin tüm birimlerinde yer aldım. Bu deneyim, bana işin mutfağından yönetimine uzanan kıymetli bir perspektif kazandı. Üniversite eğitimim için 2011 yılında Ankara’ya, Çankaya Üniversitesi’ne gittim. Uluslararası Ticaret bölümünden mezun olduktan sonra 2015’te tekrar Kirazlı Bahçe’ye döndüm. 1,5 yıl boyunca orada yöneticilik ve işletmecilik yaptım. Tüm operasyonu yakından takip ederek sürecin her aşamasında bizzat yer aldım. Ardından merkezimize, Konya’ya geri döndüm.

TÜM ARAÇLARIMIZIN BAKIMLARINI KENDİ SERVİSLERİMİZDE EN UFAK DETAYINA KADAR YAPIYORUZ

Kontur Turizm bir aile şirketi. Kurucusu babam ve amcam; bugün ise ben, abim ve kuzenimle birlikte ikinci kuşak olarak şirketi yönetiyoruz. Şirketimizin kendi atölyesi, kademesi var; araçlarımızın bakım ve onarımlarını, motorundan lastiğine kadar kendi ustalarımızla burada gerçekleştiriyoruz.

Lastikler ise benim uzmanlık alanım diyebilirim. Yakıtlı birlikte lastik, bizim en büyük gider kalemlerimizden biri ve güvenlik açısından hayati önem taşıyor. Bu nedenle lastiklerin seçiminden kullanımına kadar sürecin her detayına bizzat ben ilgileniyorum. Şu an filomuzda lastiklerin ortalama ömrü 270-300 bin ki-



lometreye ulaşmış durumda. Sektördeki birçok firma ve lastik markasının genel merkezleriyle iletişim halindeyim; deneyimlerimizi paylaşıyor, onlara da referans oluyoruz.

Ayrıca, şirketimizde iletişim ve operasyon çok önemlidir. Tüm kaptanlarımız benimle doğrudan iletişim kurar; şirket telefonum tüm otobüslerimizde kayıtlıdır. Bakım, onarım ya da en ufak bir parça ihtiyacı bile olsa dışarıda iş yaptırmak yerine tüm işlemlerimizi merkezimizde yapmaya özen gösteriyoruz. Elbette bu 24 saat yaşayan bir iş; gecenin bir yarısı da olsa telefonlarımız çalabiliyor ama bu tempodan ve ekibimizle kurduğumuz güçlü bağdan çok memnunum.

2025, BEKLENTİLERİ SEKTÖR GENELİNDE KARŞILAYAMADI

2025 yılı sektör açısından zorlu başladı. Sezon beklenenden geç açıldı; özellikle bayram dönemi sonrası hareketlilik artsa

da genel olarak yıl sektörün beklentilerini tam anlamıyla karşılamadı. Bu tablo Konya’ya özgü değil, sektörde genel bir durum. Yolcu alışkanlıklarındaki değişimler ve artan rekabet, firmalar üzerinde ciddi bir baskı oluşturdu.

YENİ YILDIZLARIMIZIN RENKLERİNİ YOLCULARIMIZ BELİRLEYECEK

Filo yenileme ve farklılaşma adına attığımız en dikkat çekici adımlardan biri ise araçlarımızı farklı renklerde tasarlamamız oldu. 2021’den beri Mercedes-Benz otobüslerimizi klasik beyazdan çıkarıp canlı renklerle donatıyoruz. Bu uygulama hem yolcularımızdan hem de sektör temsilcilerinden çok olumlu dönüşler aldı. Hatta gelecekte yeni araç renklerini sosyal medya üzerinden yolcularımıza seçtirmeyi düşünüyoruz. Böylece herkesin kendini ait hissedeceği, renkli ve modern bir filoya sahip olacağız.

GÜVENLİ VE VERİMLİ SEFERLER İÇİN 7/24 ÇALIŞIYORUZ

Kontur Turizm olarak yolcu güvenliği ve konforunu her zaman ön planda tutuyoruz. Filomuzdaki tüm araçlarda gelişmiş fren ve şerit takip sistemleri mevcut. Kaptanlarımız için düzenli eğitimler organize ediyor, sürüş güvenliğine dair farkındalığı her daim yüksek tutuyoruz. Ayrıca telemetri sistemleriyle araçlarımızın performansını anlık olarak takip ediyor, riskleri daha ortaya çıkmadan yönetiyoruz.

Akaryakıt ve lastik gibi büyük gider kalemlerini optimize etmek, kaliteli hizmetten ödün vermeden maliyet baskısını dengelemek için filo yönetim yazılımları ve dijitalleşmeden faydalανıyoruz çünkü biliyoruz ki sektörde kalıcı başarı sadece fiyatla değil, sürdürülebilir hizmet kalitesiyle sağlanır.

2026 YILI ZORLU GEÇECEK AMA STRATEJİK PLANLARIMIZ HAZIR

2026 yılı için hem sektör hem de firmamız adına kolay bir yıl olmayacağını öngörüyorum. Akaryakıt ve bakım-onarım maliyetlerindeki artış, fiyat rekabetinin yoğunlaşması ve değişen yolcu alışkanlıkları sektörün dinamiklerini zorluyor ancak biz, sağlam bir kurumsal yapıyla bu süreci fırsata çevirmeyi hedefliyoruz.

Stratejik planlarımız hazır, yatırımlarımız devam ediyor. Sadece bugünün değil, yarının yolcularına da en iyi en güvenli ve en konforlu ulaşımı sunmak için çalışıyoruz. Kontur Turizm olarak yolculuğumuzda önceliğimiz her zaman insan odaklılık, güvenlik, yenilikçilik ve kalite oldu. Renkli filomuzla, güçlü ekibimizle ve her daim ulaşılabilir yönetim anlayışımızla sektörde fark yaratmaya devam edeceğiz.

ET GARANTİ GÜVEN MEMNUNİYET GARANTİ GÜVEN ME

BU KOLTUKLARDA

GÜVENLİK VE KONFOR

BİR ARADA

Sensör & Uyarı Mekanizmalı 3 Nokta Emniyet Kemerleri

Yüksek Malzeme Kalitesi

Hafif ve Dayanıklı Yapı



Türkiye Distribütörü



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16



BİR YILDA ÇOK YOL KATETTİK, YOLUMUZ UZUN

Turizm taşımacılığı sektöründe birliktelik ve ortak akıl oluşturmak amacıyla bir yıl önce kurulan **TUİDER**, kısa sürede güçlü bir sinerji yarattı. **Genel Başkan Mümtaz Er**, “Hızlı başladık, aynı kararlılıkla devam ediyoruz” diyerek geçen bir yılı değerlendirdi. Kamu kurumlarıyla yapılan temaslardan üyeler için sağlanan ekonomik avantajlara, sosyal sorumluluk projelerinden geleceğe dair hedeflere kadar pek çok konuda samimi açıklamalarda bulunan Er, hem sektörün sorunlarını hem de çözüm yollarını içtenlikle paylaştı. Keyifli okumalar;

BİR YILDA GÜÇLÜ BİR SİNERJİ YARATTIK

Bir yıl önce TUİDER’in kuruluşuyla hızlı bir başlangıç yaptık ve aynı kararlılıkla yolumuza devam ediyoruz. Derneğimizin kuruluşu, turizm taşımacılığı sektöründe faaliyet gösteren patronların aynı anda bir araya gelmesiyle güçlü bir sinerji yarattı. 25 kurucu üyenin el ele vermesi bu oluşumun sağlam temeller üzerine inşa edildiğini gösterdi. Üç beş kişiyle değil, 25 kişiyle yola çıkmak gerçekten anlamlı bir başlangıç oldu.

SEZON SONU DEĞERLENDİRME VE İSTİŞARE TOPLANTISI YAPACAGIZ

Bir yılı geride bırakırken tüm üyelerimizle bir araya geleceğimiz bir yemek organizasyonu planlıyoruz. Bu buluşma, sezonun değerlendirmesini yapmamıza da imkân sağlayacak. Ayrıca önümüzdeki yıl turizm sektöründe neler yapabileceğimizi tartışmak üzere bir istişare toplantısı düzenleyeceğiz. Bu toplantılar hem geçmişin muhasebesini yapmak hem de geleceğe yönelik stratejiler geliştirmek için önemli fırsatlar sunacak.

KAMU İLE İŞ BİRLİĞİ İÇİN TEMASLARIMIZ SÜRÜYOR

Yerel yönetimlerle ve kamu kurumlarıyla ilişkilerimizi güçlendirmek adına önemli adımlar attık. Vali Yardımcımızın katılımıyla gerçekleştirdiğimiz iftar yemeği bizler için onur verici oldu. Belediyeler ve İSPARK yöneticileriyle görüşmelerimiz devam ediyor. Özellikle İstanbul’da parklanma alanları gibi sektörümüz açısından kritik öneme sahip konularda destek almak için girişimlerimizi sürdürüyoruz. Henüz somut bir sonuç elde edilmemiş olsa da kamu kurumlarının ilgisi ve yapıcı yaklaşımı bizi cesaretlendiriyor. Kamu süreçlerinin doğası gereği bu işlerin zaman aldığını biliyor ve sabırla ilerliyoruz.

ÜYELERİMİZE EKONOMİK AVANTAJLAR SAĞLAMAK İÇİN ÇALIŞIYORUZ

Derneğimizin en temel hedeflerinden biri üyelerimize ekonomik avantajlar sağlamak. Üretici firmalarla yaptığımız görüşmelerde önemli kazanımlar elde ettik. Örneğin Mercedes ile yaptığımız iş

birliği sayesinde otobüs alımlarında özel indirim kampanyaları düzenledik. Yakıt, lastik, cam ve diğer yedek parçalar için de toplu alımlarla nasıl fayda sağlayabileceğimizi değerlendiriyoruz. “Ne iş yapıyorsunuz?” sorusuna en güçlü cevabımız, alırken kazanmayı ve üyelerimize toplu alımlarla kazandırmayı hedeflemek. Bu yaklaşım, derneğimizin varlık sebeplerinden biri.

SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİ GÜNDEMİMİZDE

TUİDER olarak sadece ticari avantajlara değil, sosyal sorumluluk projelerine de önem veriyoruz. Güçlü bir mali yapımız var ve bu imkânı topluma katkı sağlayacak projeler için doğru şekilde kullanmayı hedefliyoruz. Arkadaşlarımız bu alanda altyapı çalışmalarını sürdürüyor. Sezonun yoğunluğu azaldığında sosyal projelere daha fazla odaklanacak, bir araya gelme fırsatlarını artırarak dernek faaliyetlerimizi daha da yoğunlaştıracğız.

70’E YAKIN ÜYEMİZ VAR, NİTELİKLİ FİRMALARLA YOL YÜRÜYORUZ

Bugün derneğimizde yaklaşık 70 üyemiz bulunuyor ve üyelik çalışmaları hız kesmeden devam ediyor ancak bize katılımın sürdürülebilmesi için üyelerimize somut faydalar sunmamız gerektiğinin farkındayız. TUİDER’de turizm taşımacılığına gerçekten emek ve sermaye harcayan, bu işi özümsemiş ciddi firmalar yer alıyor. Gelen talepleri hızlıca değerlendiriyor, en kısa sürede dönüş sağlıyoruz. Nitelikli çoğunlukla hareket etmeye özen gösteriyor ve bu anlayışla doğru bir yolda ilerlediğimize inanıyoruz.

BÖLGE ZİYARETLERİ İLE SAHAYA İNİYORUZ

Henüz bölge ziyaretlerine başlayamadık ancak eksikliği gidermek için programımızı tamamladık. Eylül ortasından itibaren Ankara’dan başlayarak üyelerimizi ve henüz derneğe katılmamış sektör temsilcilerini ziyaret edeceğiz. Önümüzdeki sezona kadar 5–6 bölgeyi kapsayacak bu ziyaretleri tamamlamayı hedefliyoruz. Gittiğimiz yerlerde kamu kurumlarıyla da temas kurarak sektörel sorunları ve çözüm önerilerini paylaşı-



cağız.

BAŞKANLIKTAKİ GENÇLERE YER AÇMAYI ÖNEMSİYORUM

Dernek tüzüğümüzde başkanlık süresi iki dönem olarak belirlenmiş olsa da ben şahsen bir dönem sonunda görevi genç arkadaşlara devretmeyi düşünüyorum. Kendimi yaşlı görmüyorum ancak bu işi sıraya koymak ve yeni nesillere fırsat tanımak gerektiğine inanıyorum. Böylece derneğimizin sürdürülebilir bir yapıya kavuşacağına ve geleceğe daha güçlü ilerleyeceğine inanıyorum.

MALİ OLARAK GÜÇLÜYÜZ, İKTİSADİ İŞLETMEMİZİ KURDUK

TUİDER olarak mali açıdan sağlam bir noktadayız. Ana sponsorumuz Hesapçoğlu’nun yakıt desteği ve üyelerimizden gelen katkılar sayesinde ekonomik sıkıntı yaşamıyoruz. Üyelik aidatlarımız da önemli bir gelir kaynağı. Bu imkân-

ları daha verimli kullanmak amacıyla bir iktisadi işletme kurduk ve faaliyetlerine başladık. Önümüzdeki dönemde bir dernek merkezi satın almak gibi projeleri yönetim kurulumuzla detaylı biçimde değerlendireceğiz. Böylece TUİDER’in kurumsal yapısını daha da güçlendirmeyi hedefliyoruz.

SEKTÖRÜN GELECEĞİ İÇİN ÇALIŞIYORUZ

TUİDER olarak yalnızca üyelerimizin kazanımları değil, sektörümüzün ve toplumumuzun geleceği için de çalışıyoruz. Ekonomik faydaları artırmak, sosyal sorumluluk projeleriyle topluma katkı sağlamak ve kamu ile iş birliğini güçlendirmek için var gücümüzle gayret ediyoruz. Önümüzdeki dönemde daha sık bir araya gelerek projelerimizi hayata geçirecek ve sektörü daha ileriye taşımak için çalışmaya devam edeceğiz.

Kıraç Turizm, Filosuna 5 Adet Vito Ekledi

2025 yılı yatırımlarına devam eden Kıraç Turizm, filosunu 5 adet Mercedes-Benz Vito ile güçlendirdi. Hafif ticari araç filosunu Mercedes-Benz yıldızı ile genişleten firma hizmet kalitesini ve operasyonel gücünü daha da artırdı.

Satışı Hastalya Otomotiv tarafından gerçekleştirilen araçların teslimatını Hastalya Otomotiv HTA Satış Müdürü Hülya Karaduman yaptı. Araçların anahtarını ise Kıraç Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Yardımcısı Havva Kıraç teslim aldı.



Sami Yazıcı ve Oğullarından Yeni Travego

Kamil Koç'un güçlü iş ortaklarından Perşembe işletmecisi Sami Yazıcı ve oğulları, filolarını güçlendirmek amacıyla Mercedes-Benz Travego yatırımı yaptı.

Araçın satışı Mengerler tarafından gerçekleştirilirken teslimatı Mengerler Otobüs Satış Müdürü Hüseyin Tilki yaptı.

Yeni Travego'nun Kamil Koç ailesine ve Yazıcı ailesine hayırlı olmasını diliyoruz



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Mercedes-Benz Türk Yetkili Servisleri, geniş servis ağı, orijinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakım ve onarımını en etkili şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

#TekNiyetMemnuniyet

Mercedes-Benz
The standard for buses.





TURTAŞ ile Geleceği Ulusal ve Uluslararası Vizyonla İnşa Ediyoruz

Sektöre getirdiği yenilikçi bakış açısıyla öne çıkan **Turtas Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Pilavcı** ile bir araya geldik. **“Yolcu bizim için en değerli emanettir”** sözleriyle mesleğine bakışını özetleyen Pilavcı, çocukluk yıllarından bugüne taşımacılığın tam kalbinde büyümüş bir isim. Aile geleneğini teknolojiyle harmanlayarak **sadece bir taşımacılık şirketi değil, güven ve konforu merkeze alan bir marka inşa ettiklerini** vurgulayan Pilavcı, sektördeki dönüşümden geleceğe dair hedeflerine kadar birçok noktada samimi açıklamalarda bulundu.

BU MESLEĞİN TAM KALBİNDE BÜYÜDÜM

1985 yılında İstanbul’da doğdum, aslen Çankırılıyım. Üniversite eğitimimi Hacettepe Üniversitesi’nde tamamladım. Çocukluğumdan beri ailemin otomotiv ve ulaşım sektöründeki işleri sayesinde bu mesleğin tam kalbinde büyüdüm. Özellikle babam bana yalnızca işin tekniğini değil; disiplini, dürüstlüğü ve yolcunun bir emanet olduğunu öğretti.

Onun için taşımacılık sadece direksiyon sallamak değildi; insana güven vermek, sözüne sadık kalmak ve her yolculuğu sorumluluk bilinciyle tamamlamaktı. Ben de babamın bu yaklaşımını hayatımın pusulası yaptım. Üniversite sonrasında Atak Turizm’de deneyim kazanarak sektörü sahada öğrendim. Bugün ise tüm bu birikimleri ve aileden gelen mirası, Turtas Turizm çatısı altında yenilikçi bir vizyonla geleceğe taşıyorum. Bu vizyonla, geçmişin değerlerini geleceğin teknolojisiyle harmanlayarak sektörümüze farklı bir soluk kazandırmayı amaçlıyoruz.

AMACIMIZ KLASİK SERVİS TAŞIMACILIĞI ANLAYIŞINI GERİDE BIRAKMAK

Turtas’ın kuruluş amacı, klasik servis taşımacılığı anlayışını geride bırakmaktır. Biz ulaşımı yalnızca “A noktasından B noktasına gitmek” olarak görmüyoruz. İnsanların günün ilk ve son saatlerini araçlarımızda geçirdiğini biliyoruz. Bu yüzden önceliğimiz; güvenli, konforlu ve huzurlu bir yolculuk sunmak oldu çünkü bizce taşımacılık, insanlara sadece ulaşım hizmeti sağlamak değil aynı zamanda onların gününe iyi bir başlangıç yaptırmak ve günü huzurla tamamlamalarına katkı sunmaktır. Bu anlayış, Turtas’ın sektördeki farklı duruşunun temelini oluşturuyor.

SERVİS TAŞIMACILIĞI, ÜRETKENLİĞİ DOĞRUDAN ETKİLİYOR

Personel servisi, bir kurumun iş gücü ve

rimliliğini doğrudan etkileyen hayati bir hizmettir. Çalışanların işe zamanında güvenle ve rahat bir şekilde ulaşması şirketin üretkenliğini artırır. Bu nedenle biz “servis taşımacılığı sadece ulaşım değil, iş süreçlerinin ayrılmaz bir parçasıdır” diyoruz. Dolayısıyla yaptığımız iş, şirketler için maliyet kaleminden öte verimliliği ve çalışan bağlılığını artıran stratejik bir hizmet haline geliyor. Bu bilinçle her gün yüzlerce yolcuyu güvenle taşımak bizim için sadece bir sorumluluk değil, aynı zamanda büyük bir gurur kaynağı.

REFERANSLARIMIZ, KURUMSAL KAPASİTEMİZİN GÖSTERGESİ

Kısa sürede önemli projelere imza attık. Doğu Üniversitesi, Haliç Üniversitesi ve HEAŞ gibi prestijli kurumların personel ve öğrenci taşımacılığını üstleniyoruz. Üniversitelerden havacılık sektörüne uzanan bu geniş hizmet yelpazesi, Turtas’ın güvenilirliğinin ve kurumsal kapasitesinin en güçlü göstergesi.

Bu kurumlarla çalışmak bize yalnızca referans kazandırmıyor, aynı zamanda işimizi sürekli geliştirme sorumluluğunu da yüklüyor çünkü her kurumun farklı beklentisi var ve biz bu beklentileri karşılayabilmek için daima yenilikçi çözümler geliştirmek zorundayız.

TEKNOLOJİYİ İNSAN ODAKLI YAKLAŞIMLA BULUŞTURUYORUZ

Turtas’ı sektörde farklı kılan en önemli unsur, insan odaklı yaklaşımı teknolojiyle birleştirmemiz.

- QR kod ile geçiş ve mobil bakiye yükleme
- Filo takip yazılımları
- Güvenlik ve bakım denetimlerinde tavizsiz standartlar
- Müşteri kurumlara özel çözümler

Bu uygulamalar sayesinde hem hizmet kalitemizi artırıyor hem de sektörde fark yaratarak bir adım öne çıkıyoruz. Teknolojiye yaptığımız yatırımlar sadece operasyonel



süreçlerimizi kolaylaştırmakla kalmıyor, aynı zamanda müşteri memnuniyetini artırarak bizi tercih edilen marka haline getiriyor.

HAYATLARA DOKUNMAK EN BÜYÜK MOTİVASYONUMUZ

Bir öğrencinin sabah okula gülerek gitmesi, bir çalışanın akşam işten güvenle evine dönmesi... İşte bizim için en büyük motivasyon bu. İnsanların hayatına dokunabilmek, onların güvenini kazanmak ve her yolculuğu huzurla tamamlamalarını sağlamak, tüm çalışmalarımızın merkezinde yer alıyor. Her gün on binlerce kilometre yol kat ediyoruz. Attığımız her kilometre aslında bir güven yolculuğu. Bizim için bu motivasyon sadece bugünü değil, geleceği de şekillendiren en büyük güç.

AKILLI TAŞIMACILIKTA TÜRKİYE’NİN EN GÜVENİLİR MARKASI OLACAĞIZ

Bugün İstanbul’da güçlü bir marka olsak da vizyonumuz çok daha geniş. Hedefimiz,

Türkiye genelinde ve ileride uluslararası alanda da tercih edilen bir taşımacılık şirketi olmak. Yeni üniversiteler ve kurumlarla iş birlikleri kurmak, teknolojik yatırımlarımızı artırmak ve akıllı taşımacılıkta Türkiye’nin en güvenilen markası haline gelmek en büyük hedefimiz.

Bu vizyon doğrultusunda yatırımlarımıza hız kesmeden devam ediyor, sektörde öncü uygulamaları hayata geçirmek için çalışıyoruz çünkü biliyoruz ki yalnızca bugünün değil, geleceğin ihtiyaçlarını öngörmek bizi farklı kılacak.

YENİLİKLERİN VE DEĞİŞİMİN ÖNCÜSÜ OLMAYA DEVAM EDECEĞİZ

Ulaşım sektörü her geçen gün gelişiyor ve değişiyor. Biz Turtas olarak bu değişime yalnızca ayak uydurmayı değil, öncüsü olmayı amaçlıyoruz. Yolculuğun güvenle başladığı, huzurla tamamlandığı bir gelecek için çalışmaya, üretmeye ve yatırım yapmaya devam edeceğiz. Geleceğin taşımacılık standartlarını da belirleyen bir marka olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz.

MAN LION'S COACH

Konforlu sürüşüyle mesafeleri kısaltır.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [X/mantruckbusturk](https://www.x.com/mantruckbusturk) [@mankamyonotobus](https://www.instagram.com/mankamyonotobus)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



BÜYÜK İSTANBUL OTOGARI'NDA HIRSIZLIKLAR ÇİĞ GİBİ BÜYÜYOR



Büyük İstanbul Otogarı, 2024 yılı itibarıyla adeta kaderine terk edildi. Daha önce de manşetlerimize taşıdığımız bu durum her geçen gün daha vahim bir hal alıyor. İBB yönetimi, otogarın sorunlarıyla ilgilenmek yerine alt katlarını film şirketlerine kiraya vermekle meşgul. Gelen kira gelirlerinden memnun olacak ki esnafın yaşadığı mağduriyetler kimsenin umurunda değil. Film şirketlerinin karavanları, otoparkları doldurmuş durumda. Esnafa

ise “Arabani nereye bulursan bırak” deniyor. Durum öyle bir noktaya geldi ki artık sadece binek araçlar değil, otobüsler için de park edecek yer kalmadı ancak otogarın en büyük sıkıntısı park yeri değil: Hırsızlıklar.

OTOBÜSLER SOYULUYOR, KAPTANLAR İSYANDA

Kaptanlar araçlarını park ettikten sonra geri döndüklerinde otobüslerinin soyulduğunu görüyor. Gün geçmiyor ki bir otobüs hırsızlığı yaşanmasın. Kimi zaman otobüslerin

bagajları açılıyor, kimi zaman araç içindeki değerli eşyalar çalınıyor. Üstelik tüm bu olaylar koskoca otogarın ortasında herkesin gözü önünde gerçekleşiyor. Sektör temsilcileri isyan ediyor: “Otobüsümüzü nereye park etsek güvende değil. Bu koskoca otogarda güvenlik kalmamış.”

GÜVENLİK SADECE YÖNETİM KATINA

En büyük sorun ise güvenlik zaafı. Otogarda yeterli sayıda güvenlik görevlisi bulunmuyor. Güpegündüz

kavgalar çıkıyor, insanlar birbirine giriyor, trafik saatlerce kilitleniyor ama ortada tek bir güvenlik görevlisi bile yok. Olan birkaç güvenlik görevlisi ise yalnızca İBB yönetim katını korumakla meşgul. Esnafın, şoförlerin ve yolcuların yaşadığı sorunlara müdahale etmek gibi bir görev üstlenmiyorlar. Maaşlarını alıp köşelerinde oturuyorlar.

OTOGAR “GEÇEN HANI”NA DÖNMÜŞ DURUMDA

Bir zamanlar Türkiye’nin en büyük ulaşım merkezi olan Büyük İstanbul Otogarı, bugün “geçen hani”na dönmüş durumda. Güvenlik yok, düzen yok, otopark yok. İBB yönetimi otogarı gelir kapısı olarak görürken, esnaf da kaptan da yolcu da sahipsiz bırakılıyor. Şimdi herkesin sorduğu tek bir soru var: Bu kadar büyük bir tesis, neden sahipsiz bırakılıyor? Otobüs hırsızlıklarının önüne kim geçecek? Esnafın ve yolcuların güvenliğini kim sağlayacak? Cevaplar belirsiz, ama yaşanan gerçek ortada: Otogar gün geçtikçe daha güvensiz, daha karanlık, daha başıboş bir hale geliyor.

25 yıllık tecrübemiz ve uzman kadromuzla en uygun fiyatlar ile sektörümüzün hizmetindeyiz.

Bizimle iletişime geçin.

537 715 52 52 / 537 943 77 88



ÖNER
sigorta
Sigortacılık bizim işimiz

OTOBÜS VE TİCARİ ARAÇ CAM MONTAJI



Lamine Ön Camlar



Temperli Kapı Camları



Temperli Arka Camlar



Isıtmalı Lamine Camlar



Temperli Kelebek Camlar



Tüm marka **oto camlarınızı** anlaşmalı olduğumuz **sigorta şirketleriyle** **ücretsiz ve kusursuz** bir şekilde **değiştiriyoruz !**

Otogar Merkez

Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B042
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 18 60

Otogar Şube

Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B101
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 00 68

İkitelli OSB Şube

İkitelli Org. San. Böl. Dolapdere San. Sit. 12. Ada
No:27/29/31 H1 Blok İkitelli / İstanbul 0(212) 549 78 94

KHO
KAYAHAN OTOCAM
www.kayahanoto.com.tr

Ticari Araçta Kalite ve Güvenin Adresi Pilcar Otomotiv



Sıfır Araç Satışı

Minibüs - Otobüs

İkinci El Satışı

Otomobil



45 DAKİKALIK MOLA İLE 9 SAAT OTOBÜS KULLANILMAZ!

Türkiye’de karayolu taşımacılığının bel kemiğini oluşturan kaptanlar yıllardır aynı sorunu dile getiriyor: Mevcut mevzuat, kaptanların dinlenme sürelerini gerçekçi bir şekilde düzenlemiyor. Yasaya göre bir kaptan direksiyon başında 4,5 saat araç kullanabiliyor. Ardından sadece 45 dakikalık mola vermesi yeterli görülüyor. Bu moladan sonra ise kaptan tekrar 4,5 saat boyunca direksiyon başına geçebiliyor. Yani toplamda 9 saatlik direksiyon süresi yalnızca 45 dakikalık bir arayla tamamlanabiliyor.

45 DAKİKA DİNLENMEYE YETMEZ

Ancak pratikte durum bambaşka. 45 dakika, bir kaptanın gerçek anlamda dinlenmesi için kesinlikle yeterli değil. Kaptan aracını park ediyor, yolcuların sorularını yanıtlıyor, bagajla ilgileniyor; yani dinlenmeye başladığında geriye neredeyse hiçbir zaman kalmıyor. Uykuya geçmek zaten imkânsız. Kaptan, daha gözlerini kapatamadan tekrar direksiyon başına dönmek zorunda kalıyor. Bu yüzden trafik kazalarının önemli bir kısmı işte tam da bu “ikinci 4,5 saatlik dilimde” yaşanıyor. Yorgunluk ve uykusuzluk, direksiyon başındaki en büyük risk faktörü haline geliyor.

SEKTÖRÜN SESİNE KULAK VERİN VE SAHAYA İNİN

Otobüsçüler bu işin pratiğini gayet iyi biliyor. Sektör temsilcileri yıllardır şunu söylüyor: “Kaptan, 4,5 saat araç kullandıktan sonra en az 4,5 saat kesintisiz uyumalı.” Ancak bu öneri bir türlü mevzuata yansıtılmadı. Bu formül uygulansa toplamda 9 saatlik kullanım süresi gerçek anlamda dinlenmiş, uykusunu almış kaptanlarla tamamlanabilir. Böylece yollarda meydana gelen, “uykuya bağlı” olarak nitelendirilen kazaların büyük bir kısmı



önlenmiş olur.

Kâğıt üzerinde yazılan kuralların gerçek hayatta nasıl işlediğini görmek için en doğru yol sahaya inmektir. Bakanlık yetkilileri gelsin, otogarlarda kaptanlarla birlikte uygulamayı yerinde incelesin. 45 dakikalık molada kaptanların nasıl dinlenemediği tekrar direksiyon başına geçmek zorunda kaldıklarını kendi gözleriyle görsünler. Çünkü bugün uygulanan sistem, kaptanların dinlenmesine değil, aksine tükenmesine sebep oluyor. Kaptanların sağlığı, yolcuların güvenliği ve sektörün itibarı için

bu yanlış kuralın değiştirilmesi artık kaçınılmaz. Otobüs kazaları olduğunda, toplumun ilk tepkisi genellikle “otobüsçüler dikkatsiz” oluyor. Oysa gerçekte kaptanların üzerine yüklenen bu ağır şartlar, kazalara davetiye çıkarıyor. Eğer 4,5 saatlik kullanımın ardından 4,5 saatlik tam dinlenme kuralı hayata geçirilirse hem kaptanlar rahat bir nefes alacak hem de yolcular daha güvenli bir yolculuk yapacak. Artık şu gerçeği herkesin kabul etmesi gerekiyor: 45 dakikalık mola ile 9 saat direksiyon sallanmaz!



Güvenlik. Konfor. Teknoloji. Gelecek.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18



TEMSA, Demir Grup ile Bayi Ağını Genişletti

Temsa son olarak Demir Grup'u bünyesine ekledi. TEMSA'nın yurt içindeki yeni bayisi olarak Kocaeli'nin de kapılarını açtı. İmza törenine Baybars Dağ ve Temsa Bölge Satış Yöneticisi Ali Acıbadem katıldı.

Türkiye genelindeki bayi ağını genişletme misyonu doğrultusunda çalışmalarını sürdüren Temsa'nın yeni bayisi Demir Grup oldu. 3.000 metrekare tesis alanıyla Kocaeli'nin de kapılarını açan, uzun yıllara dayanan taşımacılık tecrübesi ve güçlü araç filosuyla sektörde öne çıkan Demir Grup, TEMSA ve Fuso marka araçların satışını ve servislerini işletecek. **"BAYİLERİMİZ VE SERVİSLE-**

RİMİZ, TEMSA AİLESİNİN EN ÖNEMLİ YAPI TAŞLARI" İstanbul yerleşkesinde düzenlenen imza töreninde konuşan **TEMSA CEO'su Evren Güzel** şunları söyledi: "TEMSA olarak satıştan satış sonrası hizmetlere kadar tüm süreçlerde, bayilerimizle olan birlikteliklerimizi güçlendirmeyi ve müşterilerimize verdiğimiz kaliteli hizmeti her zaman ön planda tutuyoruz. Bayilerimiz ve servislerimiz, TEMSA

ailesinin en önemli yapı taşları konumunda. Bugün de güçlü ve köklü bayi ağımıza yeni bir üyeyi daha ekledik. TEMSA ile yol alan, TEMSA markasını ve değerlerini yakından tanıyan iş ortağımız Demir Grup ile iş birliğimizin uzun soluklu ve başarılarla dolu olmasını diliyorum." **Demir Grup Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Demir** ise "Ülkemizin önemli değerlerinden, Ticari araç

sektörüne yön veren Temsa'nın yenilikçi yaklaşımı, teknolojik altyapısı ve sürdürülebilirlik odaklı vizyonu hem ülkemizde hem de yurt dışında güçlü bir örnek teşkil ediyor. Bu anlamda Temsa'nın bayi ağına katılmak bizim için bir gurur verici. Bu iş birliğimiz sayesinde sektörde güçlü ve güvenilir çözüm sunmayı, müşterilerimize en kaliteli hizmeti sağlamayı amaçlıyoruz" şeklinde konuştu.



MOON

OTOMOTIV®

Koltuklarınıza Değer Katan Değişim

"Konforu ve Şıklığı Yeniden Tanımlıyoruz"

- Araca Özel Koltuk Döşemesi
- Profesyonel Koltuk Değişimi
- Kaporta & Boya İşlemleri



0535 585 44 48

Küçükbalıklı Mah. Şanlı Cad. Mahrukatçılar Sitesi No: 124A Osmangazi / Bursa



Mercedes-Benz

Doğ-Mer

MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



CANSIN MOTORLU ARAÇLAR'IN 2. ŞUBESİ ANKARA YENİMAHALLE'DE HİZMETE AÇILDI

Otokar'ın en yeni yetkili satıcısı ve servisi olma özelliğine sahip Cansin Motorlu Araçlar'ın Kamyon ve Pick Up grubunda hizmet verecek 2. şubesi, Ankara Yenimahalle'de düzenlenen törenle hizmete girdi. Toplam 1200 metrekarelik alanda kurulan modern tesis, Otokar'ın satış, servis ve yedek parça hizmetlerini bir arada sunacak.

Açılış törenine MHP Genel Başkan Yardımcısı Yaşar Yıldırım, Ankara Milletvekilleri Adnan Beker ve Ahmet Fethan Baykoç, Osmaniye Milletvekili İsmail Kaya, Samsun Valisi İbrahim Şahin, Çankaya Kaymakamı Murat Duru, Emniyet Genel Müdür Yardımcısı Adem Çakıl, Yenimahalle Belediye Başkanı Fethi Yaşar, MASFED Başkanı Aydın Erkoç, Otokar Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman, Otokar Otobüs İç Pazar Satış Direktörü Murat Torun, Otokar Otobüs İç Pazar Satış Müdürü Sebahattin Yılmaz, Otokar Yurtiçi Kamyon Satış Direktörü Emre Sarp, Yurtiçi Otobüs Satış Kamu Satışları Yöneticisi Yekta Doğan, Otokar Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Onur Özgür ve Otokar Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Ergüder Gürel, Karba Otomotiv A.Ş. Genel Müdürü Levent Çamur'un yanı sıra çok sayıda sektör temsilcisi katıldı.

Otokar'ın marka konseptine uygun olarak tasarlanan Cansin Motorlu Araçlar'ın yeni şubesinde, satış, servis ve yedek parça hizmetleri entegre şekilde sunulacak. 700 metrekaresi servis alanı olmak üzere toplam 1200 metrekare kapalı alana sahip tesiste, Otokar ve Foton markalarına yönelik hizmet verecek olan 20 kişilik uzman kadro görev alacak.

Açılış töreninde konuşan Cansin Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Ünal, "Otokar yetkili satıcısı ve servisi olarak Cansin Motorlu Araçlar'ın Kamyon ve Pick Up grubunda hizmet verecek ikinci şubesini Yenimahalle'de açmaktan büyük mutluluk duyuyorum. Uzun yıllara dayanan otomotiv tecrübemiz, yenilikçi vizyonumuz ve yüksek yatırım maliyetiyle bu tesisi hizmete almaktan son derece heyecanlıyız. Bundan böyle Otokar ve Foton markalarımız ile Ankara'nın gelişen bu bölgesinde de müşterilerimizle buluşacağız. Son teknolojiyle donatılmış modern tesisimizde hizmet verecek olan profesyonel yönetim ekibimizi ve tüm

çalışanlarımızı sizlerin huzurunda tebrik ediyor, başarılar diliyorum. Davetimize teşrif eden tüm devlet erkanına ve sektör mensuplarına da ayrıca teşekkürlerimi sunuyorum. Otokar müşterilerimizin her türlü beklenti ve ihtiyacına en iyi şekilde cevap vermek için buradayız. Satış ve satış sonrası servis hizmetlerinde mükemmeli hedefliyoruz." Dedi.

Konuşmaların ardından açılış kurdelesi kesildi ve tesis, yapılan dualar eşliğinde resmen hizmete açıldı.



OTOBÜSLER İÇİN 2. KÖPRÜ ZORUNLULUĞU KALDIRILMALI

Otobüs sektörü, artan maliyetler yüzünden zaten ayakta kalmakta zorlanıyor. Akaryakıt fiyatlarından bakım giderlerine, sigortalardan vergilere kadar her kalemde yükselen maliyetler, firmaları her gün zararına çalışır hale getirdi. Üstüne bir de 3. Köprü ve Kuzey Marmara Otoyolu zorunluluğu eklenince otobüsçülük, ekonomik yükün altında ezilmeye başladı.

3. KÖPRÜ BEKLENTİYİ KARŞILAMADI

Kuzey Marmara Otoyolu açıldığında kamuoyuna “ulaşım rahatlayacak, mesafeler kısalacak” denildi. Vatandaş için gerçekten kolaylık sağlayan bu yeni yollar, otobüs sektörü için tam tersine büyük maliyet ve zaman kaybı anlamına geldi.

Eskiden otobüsler, 2. Köprü güzergâhını kullanarak yalnızca yarım saat içinde Anadolu Yakası’ndaki terminallere ulaşabiliyordu. Şimdi ise 3. Köprü mecburiyeti yüzünden bu süre 1,5 saate kadar çıkıyor. Yolcular için de durum aynı: Şehrin en kuzeyine gidip oradan Anadolu Yakası’na inmek, adeta işkenceye dönüşmüş durumda.

OTOBÜSLER KAMYON VE TIRLARLA AYNI KEFEYE KOYULMAMALI

Otobüslerin ağır tonajlı kamyon ve tirlardan farklı olduğunu artık herkesin kabul etmesi gerekiyor. Kamyonlar 60-80 km hızla ilerlerken otobüsler kapısını kapattıktan sonra 100 km hızla güvenle yol alabiliyor. Arkalarında dorse bulunmadığı için manevra kabiliyetleri de çok daha yüksek. Yani trafiğe yük olmuyorlar aksine yolculuğu daha hızlı



ve verimli şekilde tamamlayabiliyorlar. Üstelik pandemi sonrası düşen yolcu sayıları nedeniyle eskisi kadar çok sayıda otobüs de sefere çıkmıyor. Bu yüzden otobüslerin 2. Köprüyü kullanmasının trafiğe kayda değer bir olumsuz etkisi de olmayacak.

YOLCULAR DA ESNAF DA RAHATLAYACAK

Otobüsçülük, ülke ekonomisine katma değer sağ-

layan milyonlarca vatandaşı güvenle şehirden şehre ulaştıran bir sektör. Bu sektörün önünü açmak yerine zorunlu köprü uygulamalarıyla maliyetini artırmak büyük bir haksızlık.

Otobüslerin 2. köprüden geçişine izin verilirse yolculuk süreleri ciddi oranda kısalacak, yakıt ve otoyol maliyetleri düşecek, esnafın yükü azalacak, sektör biraz olsun nefes alacak. Artık şu soruyu sormanın vakti geldi: Neden?



Yollardaki güven, tecrübeyle sabit

Teknolojilerimizle yollardaki güveni konforla taşıyoruz.



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13



Zeren Group, teslim aldığı Travego 16 2+1 otobüs ile sahalara eşlik ediyor

Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği Travego 16 2+1 modelini Zeren Group'a teslim etti. Yüksek konfor, yakıt verimliliği ve gelişmiş güvenlik sistemleriyle öne çıkan model, Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde Gelecek Otomotiv ev sahipliğinde düzenlenen törenle Zeren Group yöneticilerine teslim edilerek Zeren Spor Kulübü'nün kullanımına sunuldu.

Zeren Group, şık tasarımı ve teknolojik donanımlarıyla konforu ve güvenliği bir arada sunan yeni otobüsünü, Sultanlar Ligi'nde ve CEV Zeren Group Şampiyonlar Ligi'nde forma terleten Zeren Spor Kulübü Kadın Voleybol Takımı'nın kullanımına tahsis edecek. Mercedes-Benz Türk bayisi Gelecek Otomotiv tarafından satış işlemleri yapılan otobüs, özel tasarımıyla Zeren Spor Kulübü'nün değerli sporcularını taşımak üzere yollara çıkıyor.

Zeren Group Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su, Zeren Spor Kulübü Başkanı Mustafa Yiğit Zeren, "1973 yılında temelini attığımız Zeren Group ile ülke ekonomisini desteklemenin yanında topluma ve gençlerimize değer katmayı da görev edindik. Spora yaptığımız yatırım da bu anlayışın en önemli parçalarından biri oldu. Bizim için spor, sadece maç kazanmak ya da skor tablasına yazılan rakamlardan ibaret değildir. Spor; gençlerimize disiplin, azim ve takım ruhu kazandıran, geleceğe dair umutlarını besleyen uzun soluklu bir yolculuktur. Bu yolculuğun en önemli unsurlarından biri ise güvenli, konforlu ve zamanında yapılan seyahatlerdir. Çünkü sporcularımızın sağlığı, motivasyonu ve sahadaki performansı; sahaya giden her kilometrede hissettikleri konforla doğrudan bağlantılıdır. Biz inanıyoruz ki maç aslında sahada değil, otobüsün kapısından içeri adım



atıldığında başlar. Gelecek Otomotiv'in desteğiyle satın aldığımız Mercedes-Benz takım otobüsümüz de bu nedenle sadece bir ulaşım aracı değil; Ankara'dan yükselen büyük hayalimizi geleceğe taşıyan bir semboldür" diye konuştu.

Gelecek Otomotiv Genel Müdür ve Yönetim Kurulu Üyesi, Bekir Koman konuyla ilgili yaptığı açıklamada "Mercedes-Benz Türk bayi Gelecek Otomotiv olarak müşterilerimize kaliteli, güvenilir ve sürdürülebilir ulaşım çözümleri sunuyoruz. Bu süreçte edindiğimiz deneyim, bizlere her teslimatın yalnızca bir araç devrinden ibaret olmadığını, aynı zamanda bir güven ilişkisi ve uzun vadeli bir iş ortaklığı anlamı taşıdığını gösterdi. Zeren Group gibi köklü ve dinamik bir yapıya sahip bir firma ile bu teslimatı gerçekleştirmek, bizim için ayrıca

anamlı. Travego 16 2+1 gerek teknik özellikleri gerekse sürüş ve yolcu konforu açısından sektörde fark yaratan bir model. Otobüsün amiral gemisi modelinin Zeren Spor Kulübü sporcularının ulaşımalarında kullanılacak olması bizleri ayrıca gururlandırıyor. Yeni araçlarının Zeren Group'a ve Zeren Spor Kulübü'ne hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Ahmet Burak Batumlu

teslimat töreninde yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Bugün sadece bir otobüs teslim ediyoruz; Zeren Spor Kulübü'ne bir takım arkadaşı daha kazandırıyoruz. Çünkü bu otobüs, tıpkı bir voleybol takımı gibi güçlü, disiplinli ve uyum içinde çalışıyor. Otobüsümüzün takım içindeki rolünü aktarmam gerekirse; güvenlik donanımla-

rımızı takımın liberosu gibi düşünebilirsiniz. Rakipten gelen her topu nasıl karşılıyorsa, otobüsümüz de yolda karşılaşılabileceğiniz tüm zorluklara aynı titizlikle karşılık veriyor. Konfor özelliklerimiz ise takımın pasörü gibi. Nasıl ki pasör oyunu en iyi şekilde organize edip topu doğru noktaya ulaştırıyorsa, bu otobüs de sporcularımızı en rahat şekilde, yorgunluk hissettirmeden maçlara ulaştırıyor. Motor gücü ve performansı, takımın smaçörlerine benzer. Sahada sert ve etkili vuruşlarıyla fark yaratırlar; otobüsümüz de aynı şekilde güçlü motoruyla her yol koşulunda farkını ortaya koyar. Dayanıklılık ve uzun ömürlü kullanım ise takımın orta oyuncularına gibidir. Sahada her zaman blokta dimdik duran, takımı ayakta tutan o oyuncular gibi, bu otobüs de uzun yıllar boyunca takımın güvenilir desteği olacaktır. Ve son olarak, ileri teknoloji sistemlerimiz takımın takım kaptanıdır. Oyun disiplini sağlayan, arkadaşlarını yönlendiren kaptan gibi, teknoloji de bu otobüsün tüm özelliklerini uyum içinde çalıştırır. Kısacası; bugün Zeren Spor Kulübü, sadece bir otobüs değil, sahada sizinle omuz omuza mücadele edecek yeni bir takım arkadaşına kavuşuyor. Biz inanıyoruz ki, bu araç da sizlerle birlikte nice galibiyetlere yol alacak. Bu güzel iş ortaklığında emeği geçen herkese teşekkür ediyor, Zeren Spor Kulübü'ne Sultanlar Ligi'nde ve CEV Zeren Group Şampiyonlar Ligi'nde başarılarla dolu bir sezon diliyoruz" dedi.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**Sn. KENAN
GÖBEL'in**

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Kenan Göbel'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**KENAN
GÖBEL'** in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

KENAN GÖBEL'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Ali Rıza ÇELEBİ
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Kenan
Göbel'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**KENAN
GÖBEL'** in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MY COMFORT
ÇINARALP KOLTUKTAŞIT SİSTEMELERİ

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

KENAN GÖBEL'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

obilet

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

KENAN GÖBEL'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



VANGÖLÜ

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Kenan Göbel'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

KENAN GÖBEL'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Kenan Göbel'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

KENAN GÖBEL'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

KENAN GÖBEL'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**KENAN
GÖBEL'in**

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**KENAN
GÖBEL'in**

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Esadaş®

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**KENAN
GÖBEL'in**

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**KENAN
GÖBEL'in**

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

KENAN GÖBEL'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

eefe tur

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

KENAN GÖBEL'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

KENAN GÖBEL'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

yıltur
yeniliğe yalculuk

BAŞSAĞLIĞI

Mis Amasya Tur Yönetim Kurulu Başkanı

KENAN GÖBEL'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

BAŞSAĞLIĞI

Afyon Kocatepe Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi
Öğretim Üyesi Dr. Kemal Karayormuk'un değerli babası

Sn. HASAN KARAYORMUK'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Afyon Kocatepe Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi
Öğretim Üyesi Dr. Kemal Karayormuk'un değerli babası

Sn. HASAN KARAYORMUK'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Aker[®]
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

BAŞSAĞLIĞI

Afyon Kocatepe Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi
Öğretim Üyesi Dr. Kemal Karayormuk'un değerli babası

Sn. HASAN KARAYORMUK'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK



Digiturk ve Ali Osman Ulusoy Turizm'den Yolculuklara Eğlence Katacak İş Birliği

Türkiye'nin lider spor ve eğlence platformu Digiturk ile karayolu yolcu taşımacılığının köklü markalarından Ali Osman Ulusoy Turizm, otobüs seyahatlerine yepyeni bir boyut kazandıracak önemli bir iş birliğine imza attı. Gerçekleştirilen iş birliği kapsamında Ali Osman Ulusoy Turizm'in modern ve konforlu araçlarıyla seyahat eden yolcular, yolculukları boyunca beIN CONNECT'in sinema film dizi ve eğlence kanallarına beIN CONNECT platformu üzerinden anında erişim sağlayabilecekler.

Özel İmza Töreni ile Duyuruldu

Bu stratejik ortaklık, Digiturk'un ev sahipliğinde düzenlenen özel bir davetle tanıtıldı. Digiturk ve Ali Osman Ulusoy Turizm'in üst düzey yöneticilerinin yanı sıra davetlilerin de katıldığı imza töreninde konuşan **Digiturk Ticari Grup Başkanı Erem Demircan** "Digiturk olarak 26 yıldır Türkiye'deki yayın teknolojisine liderlik ediyoruz. Bu süreçte birçok teknolojik yeniliğe de öncülük ettik. Bugün burada imza törenini gerçekleştirdiğimiz, bir QR kodla otobüs yolcularının seyahatleri boyunca beIN CONNECT'in tüm içeriklerine erişebilmesine imkan sağlayan bu ürün ve iş birliğimiz de bizim için çok kıymetli. Dünyadaki hiçbir firmada olmayan bu teknolojiyle yurtdışındaki yarışmalara katılmayı da düşünüyoruz. 80 yıldır sektörün önde gelen firmalarından biri olan Ali Osman Ulusoy Turizm ile yaptığımız bu iş birliğinden dolayı çok heyecanlıyız. Bu iş birliğinin daha da büyüyerek devam etmesini temenni ediyorum." dedi.

Ali Osman Ulusoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy ise "Ali Osman Ulusoy Turizm olarak önceliğimiz her zaman yolcularımıza en iyi hizmeti sunmak ve onları gidecekleri yere güvenli ve mutlu bir şekilde ulaştırmaktır. Geçmişimizden gelen güveni, çağımızın dijital deneyimiyle buluşturma amacıyla Digiturk ile yaptığımız bu iş birliğinin hem markamıza hem de yolcularımıza daha büyük katkılar sağlayacağına inanıyorum. Bu anlaşma, keyifli yolculuklara + keyif kattı" dedi.

İmza töreninde konuşan **Digiturk Satış-tan Sorumlu Başkanı Aydın Çamlıbel** ise "Dijitalleşme, günümüzün kaçınılmaz bir gerçeği ve geleceğe giden yolun en önemli adımlarından biri. Bu projeye dijitalleşmenin güzel bir örneğini sunuyoruz. Ali Osman Ulusoy müşterileri zaten kaliteli bir hizmet alıyorlardı; şimdi bu kaliteye içeriklerimizle keyif katıyoruz. Digiturk ve beIN MEDIA GROUP olarak vizyonlarımızdan biri, kaliteli içeriklerimizi her an, her yerde izleyicilerimize ulaştırmak. Bu imkânı bize sundukları için Ali Osman Ulusoy Turizm'e içtenlikle teşekkür ediyoruz."

açıklamasında bulundu.

Ali Osman Ulusoy Turizm Genel Müdürü Eray Eray da anlaşmayla ilgili "Bu iş birliği sayesinde artık yolcularımız, Türkiye'nin dört bir yanına seyahatleri esnasında, BeIN Connect'in zengin içerik arşivine kolayca ulaşabilecek, birbirinden sürükleyici dizileri, filmleri, heyecan dolu belgesel kanallarını ve beIN Gurme'nin lezzetli içeriklerini izleme deneyimini artık bir ayrıcalık değil, standart hizmetimiz olarak yaşayacaklardır. Bu projeye birlikte artık sadece güvenli ve konforlu seyahat değil, aynı zamanda kaliteli zaman geçirme imkânı ve dijital deneyim sunmayı amaçlıyoruz. Teknoloji ve eğlenceyi otobüslerimizde seyahatler ile birleştiren bu iş birliğinin sektörde örnek olacağına yürekten inanıyoruz..." dedi.

Dijitürk Alternatif Kanalları Müdürü Cengiz Özyurt ve **İş Birlikleri Yöneticisi M. Hakim Diktaş**, sektörün köklü markalarından Ali Osman Ulusoy ile hayata geçirilen stratejik iş birliğinin, seyahat sektöründe yolcu deneyimini daha konforlu ve keyifli bir boyuta taşıdığını vurguladı. Özyurt, bu iş birliğinin iki kurumun da yenilikçi hizmet anlayışını güçlendiren ve uzun vadeli değer üreten



bir adım olduğunu ifade ederken; Diktaş, sunulan dijital içeriklerin yolculuk sırasında katma değer yaratarak müşteri memnuniyetini artıracığını ve sektörde modern hizmet standartlarının gelişimine katkı sağlayacağını belirtti.

Sektörler Arası Kurulan Güçlü Sinerjiyle Yolculuğun Geleceği Şekilleniyor
Geliştirilen bu yeni hizmet ile yolcular;

mobil cihazlarında beIN CONNECT uygulamasını indirerek veya halihazırda yüklü uygulama üzerinden, Ali Osman Ulusoy Turizm otobüslerindeki Wi-Fi ağına bağlandıklarında yolculukları boyunca platformun tüm içeriklerine ücretsiz olarak erişebilecekler. Otobüs Wi-Fi ağına bağlı kalındığı sürece, filmler, diziler, belgeseller ve çocuk içerikleri gibi geniş bir dijital içerik yelpazesi yolcuların hizmetinde olacak. Bu iş birliği, dijital yayıncılıkla ulaşım sektörünün birleştiğinde ne kadar yüksek bir potansiyel ortaya koyabileceğini gösteriyor. Digiturk, her yerde ve her zaman kaliteli içerik sunma vizyonunu sürdürürken, dijital yayıncılık alanında sunduğu hizmetleri daha geniş kitlelere ulaştırıyor. Öte yandan Ali Osman Ulusoy Turizm, teknolojik yatırımlarıyla yolculuk deneyimini üst seviyeye çıkararak sektördeki liderliğini pekiştiriyor.

Keyifli Yolculuklara + Keyif Katma Dönemi

Digiturk ve Ali Osman Ulusoy Turizm'in bu güçlü iş birliği sayesinde, yolcular artık uzun otobüs yolculuklarını beIN CONNECT ile daha keyifli hale getirecek. Sporun heyecanı, yüksek kaliteli yayınlar ve zengin içerik seçenekleriyle yolcular beIN CONNECT sayesinde benzersiz bir seyahat deneyimi yaşayacak.



Her Yolun Doğru Adresi: ErKa



Uzun yıllardır sektörde güven ve kaliteyi ön planda tutuyor,
müşteri memnuniyetini en önemli değerimiz olarak görüyoruz.
Güçlü araçlarımız ve uzman kadromuzla her yolculuğunuzda yanınızdayız.



ErKa
Isuzu İzmir Bölge Bayii
Zafer, 1339. Sk. No:4, 35750
Ödemiş/İzmir



KÂMİL KOÇ'TAN YENİ İSTİHDAM ADIMI: HOSTES KADROSU YENİ ALIMLARLA GÜÇLENDİRİLDİ

Türkiye'nin en köklü ve öncü seyahat firması Kâmil Koç, yalnızca güvenli ve konforlu ulaşım sunmakla kalmıyor; aynı zamanda yarattığı istihdamla ülkesine değer katıyor. 1.000'i aşkın host-hostes kadrosuyla sektördeki liderliğini istihdam alanında da pekiştiren şirket, özellikle kadınlara ve gençlere sağladığı iş fırsatlarıyla dikkat çekiyor. Gençler ve kadınlar için sağladığı istihdamı sürekli artırmayı hedefleyen Kâmil Koç, ekibindeki kadın hostes payının artırılması için başlattığı projeye dikkat çekiyor.

Global ortağı Flix'in desteğiyle güçlü teknolojik alt yapısı ve sektöre değer katan yatırımları ile dikkat çeken Kâmil Koç, hizmet kalitesini ve müşteri memnuniyetini daha da yukarı taşımak adına hostes kadrosunu güçlendirerek önemli bir adım atıyor. Ülkesine değer katma vizyonu doğrultusunda, 1.000'i aşkın kabin hizmetleri çalışanı ile ülke istihdamına güçlü bir destek sağlayan Kâmil Koç, 2026 yılı boyunca sürecek projenin ilk adımında kabin hizmetleri kadrosuna 15 yeni hostes daha ekleyecek. Şirket bu proje kapsamında kabin hizmetleri departmanında kadın personel oranını sürekli artırarak her konuda olduğu gibi sektörün öncüsü

olmayı hedefliyor.

Liderliğini toplumsal sorumluluk ve istihdam politikalarıyla pekiştiriyor

Türkiye'nin lider karayolu yolcu taşımacılığı markası Kâmil Koç, özellikle gençlere ve kadınlara daha fazla iş imkânı sunarak, sektör liderliğini toplumsal sorumluluk politikalarıyla destekliyor. Yüksek müşteri memnuniyeti skorlarını, kadın istihdamını artırarak daha da güçlendirmeyi hedefleyen şirket, önümüzdeki dönemde de yeni alımlara devam etmeyi planlıyor. Kâmil Koç, host ve hostes alımlarını Türkiye genelinde belediyelerin istihdam ofisleriyle iş birliği içinde yürütüyor. Adaylar, mülakat ve eleme süreçlerinin ardından kapsamlı bir eğitimden geçiyor. Staj niteliğindeki ilk iki seferin ardından tek başına sefere çıkan personel, göreve başlamadan önce kılık-kıyafet ve hijyen paketleriyle destekleniyor. Uzun yolculuklarda ise personele anlaşmalı otellerde konaklama imkanı sağlanıyor. Ayrıca markanın yüzünü temsil eden host ve hostesler, işe başladıktan sonra da düzenli eğitimlerle sürekli destekleniyor. Yeni otobüs teknolojilerinin yanı sıra güvenlik, hijyen ve yolcu iletişimi gibi alanlarda verilen bu eğitimler sayesinde Kâmil Koç, hem hizmet kalitesini sürekli artırıyor hem de çalışanlarının kişisel ve mesleki gelişimlerine katkı sağlıyor.

"Yeni istihdam, sürdürülebilir büyüme stratejimizin bir parçası"

Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, yeni iş fırsatlarıyla



ülke istihdamına katkı sağlamaya devam ettiklerini belirterek, şunları söyledi: "Kâmil Koç olarak, Türkiye'nin en büyük ailelerinden biriyiz. Yönetimden sahaya, acentelerden iş ortaklarımıza, kaptanlarımızdan host ve hosteslerimize kadar bu büyük ailenin her bireyi, köklü markamızı daha ileriye taşımak için özveriyle çalışıyor. 1926'da başlayan yolculuğumuzda kalite, güven ve müşteri memnuniyeti her zaman önceliğimiz oldu. Faaliyetlerimizi bu vizyonla sürdürürken, aynı zamanda liderliğin beraberinde getirdiği toplumsal sorumluluğumuzu da

her zaman ön planda tuttuk. Özellikle kadın istihdamını artırmayı ve gençlerimize iş imkanı sağlamayı, sürdürülebilir büyüme stratejimizin temel taşlarından biri olarak görüyoruz. Cinsiyet eşitliğine verdiğimiz önemi sadece sözle değil, attığımız somut adımlarla da gösteriyoruz. Bugün bu anlayışın bir yansıması olarak, ilk adımını 15 yeni hostesle attığımız projeyi hayata geçirmenin heyecanını yaşıyoruz. 100. yıla giden bu yolculukta güçlü adımlar atmaya, gençlerin ve kadınların istihdamına katkı sağlamaya ve ülkemiz için değer yaratmaya devam edeceğiz."



ŞEHRİN GÖZDELERİ



PİLAVCI OTOMOTİV'DE!

PİLAVCI OTOMOTİV

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150, Gebze/Kocaeli

T: 0850 302 00 18

www.pilavci.com.tr

temsa.com.tr



TEM SA



FUSO

TUİDER'den Kurumsal Ziyaretler ve Yeni İş Birlikleri



TUİDER YÖNETİMİ TURSAB'ı ZİYARET ETTİ

Turizm sektörünün iki önemli temsilcisi, iş birliği ve ortak hedefler için bir araya geldi. TUİDER Yönetim Kurulu, Başkan Mümtaz Er liderliğinde; Koray Yılmaz, Şenol Şahinoğlu, K. Serkan Çoban, M. Serdar Yiğit ve Çiğdem Erdil'in katılımıyla TURSAB Başkanı Firuz Bağlıkaya'yı makamında ziyaret etti.

Ziyarette sektörün güncel sorunları, çözüm önerileri ve geleceğe yönelik projeler masaya yatırıldı. Karşılıklı fikir alışverişinin ön plana çıktığı toplantıda TURSAB ve TUİDER'in ortak hareket ederek sektöre katma değer sağlayacak yeni projeler üzerinde çalışma kararı alındığı ifade edildi. Görüşmede ayrıca turizmde sürdürülebilirlik, mesleki standartların

yükseltilmesi ve sektörün ulusal ve uluslararası arena-da daha etkin temsil edilmesi başlıklarında iş birliği olanakları değerlendirildi. TUİDER heyeti, TURSAB Başkanı Firuz Bağlıkaya ve çalışma arkadaşlarına gösterdikleri misafirperverlikten dolayı teşekkür ederek güç birliğinin sektör için önemli kazanımlar sağlayacağına olan inançlarını dile getirdi.

TUİDER'DEN MAN FABRİKASINA ZİYARET

Tuider Yönetim Kurulu, Başkan Mümtaz Er başkanlığında Man Otobüs ve Kamyon Fabrikası'na ziyaret etti. Ziyarette; Koray Yılmaz, Enver Bektaş, Devlet Can Tüysüz, M. Hakan Özkaralı, Murat Arıkan ve Serkan Temizsoy hazır bulundu. Tuider heyeti, MAN

Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ve Bölge Satış Koordinatörü Emrah Albustanoğlu ile bir araya geldi. Ankara fabrikasında gerçekleşen görüşmelerde, Man otobüslerinde yapılan son yenilikler ve değişiklikler detaylı olarak incelendi. Toplantıda ayrıca 2026 yılı için Tuider üyelerine

özel projeler ve ayrıcalıklı kampanyalar ele alındı. Oldukça verimli geçen buluşmada, sektörel gelişmeler ve iş birliği fırsatları üzerine karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu. Tuider Yönetim Kurulu, misafirperverliklerinden dolayı Can Cansu ve ekibine teşekkürlerini sundu.



TUİDER Heyetinden İSPARK'a Ziyaret

Tuider heyeti, İSPARK Genel Müdürü Tark Safi ve İSPARK İşletmeler Genel Müdür Yardımcısı Erol Vatansever'i makamında ziyaret etti. Ziyarete; Şenol Şahinoğlu, M. Serdar Yiğit, Semih Yıldızhan, Oğuzhan Türkkan ve Çiğdem Erdil katıldı. Toplantıda Tuider hakkında kısa bir bilgilendirme yapılırken, sektörün parklanma ile ilgili yaşadığı sorunlar da gündeme taşındı. Kısa, orta ve uzun vadede hayata geçirilebilecek çö-

züm önerileri üzerine görüş alışverişinde bulunuldu.

Önümüzdeki süreçte, İSPARK ve Tuider iş birliğiyle gerçekleştirilebilecek projeler konusunda detaylı toplantıların devam edeceği belirtildi.

Tuider heyeti, misafirperverliklerinden dolayı Tark Safi ve ekibine teşekkürlerini ilettiler.



TUİDER'den Uluman Motorlu Araçlar ile Servis Anlaşması

TUİDER Yönetim Kurulu, 24 Eylül 2025'te dernek merkezinde bir araya geldi. Başkan Mümtaz Er başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda; Koray Yılmaz, Şenol Şahinoğlu, Canberk Demirgezer, Emre Ak, M. Serdar Yiğit, Murat Arıkan, Serkan Temizsoy, Semih Yıldızhan, Selehattin Üstün ve Isuzu yet-

kili servisi Uluman Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Uşar katıldı. Toplantının öne çıkan gündem maddelerinden biri, üyelerin en büyük gider kalemlerini oluşturan masrafların azaltılması oldu. Bu kapsamda, Isuzu yetkili servisi Uluman Motorlu Araçlar ile özel bir anlaşmaya varıldığı duyuruldu.

Demir Grup'tan Körfez Ticaret Odası Başkanı'na Ziyaret

Temsa Yetkili Bayi ve Servisi Demir Grup Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Demir ve Yönetim Kurulu Üyesi Metin Demir, bugün Körfez iş dünyasının değerli ismi, Körfez Ticaret Odası Başkanı Recep Öztürk'ü makamında ziyaret etti.

Ahmet Demir; Karşılıklı görüş alışverişi ve samimi sohbetin gerçekleştiği bu ziyaret bizler için oldukça kıymetliydi. Demir Grup Temsa Bayi ve Servisi olarak, bölgemizin ticaretine ve ekonomisine değer katacak iş birliklerine her zaman hazırız. Özellikle bölge ticaretinin büyüklüğü göz önüne alındığında ülke ekonomisine ne kadar büyük bir katma değer yaratıldığını görmek bizler için ayrıca gurur verici. Bizlerde araç yatırımı yapan esnaflarımıza elimizden gelen her türlü kolaylığı sağlamaya devam ediyoruz. Özel kampanyalarımız, çok özel ödenebilir taksit çözümleri ve servislerimizde kaliteli hizmetlerimizle her zaman yanınızdayız.

Nazik ev sahipliğinden dolayı Sayın Başkanımıza teşekkür ediyor, çalışmalarında başarılar diliyoruz.



HER ZAMAN HER YOLDA BİRLİKTEYİZ!



TEMSA

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

Doğu Mahallesi E5 Yanyol Pendik Hospital Yanı
No.24 Pendik/İstanbul
T +90 216 354 14 18

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com

MANİSA YILDIZI'NA “YAZIHANE” NEDEN VERİLMİYOR?

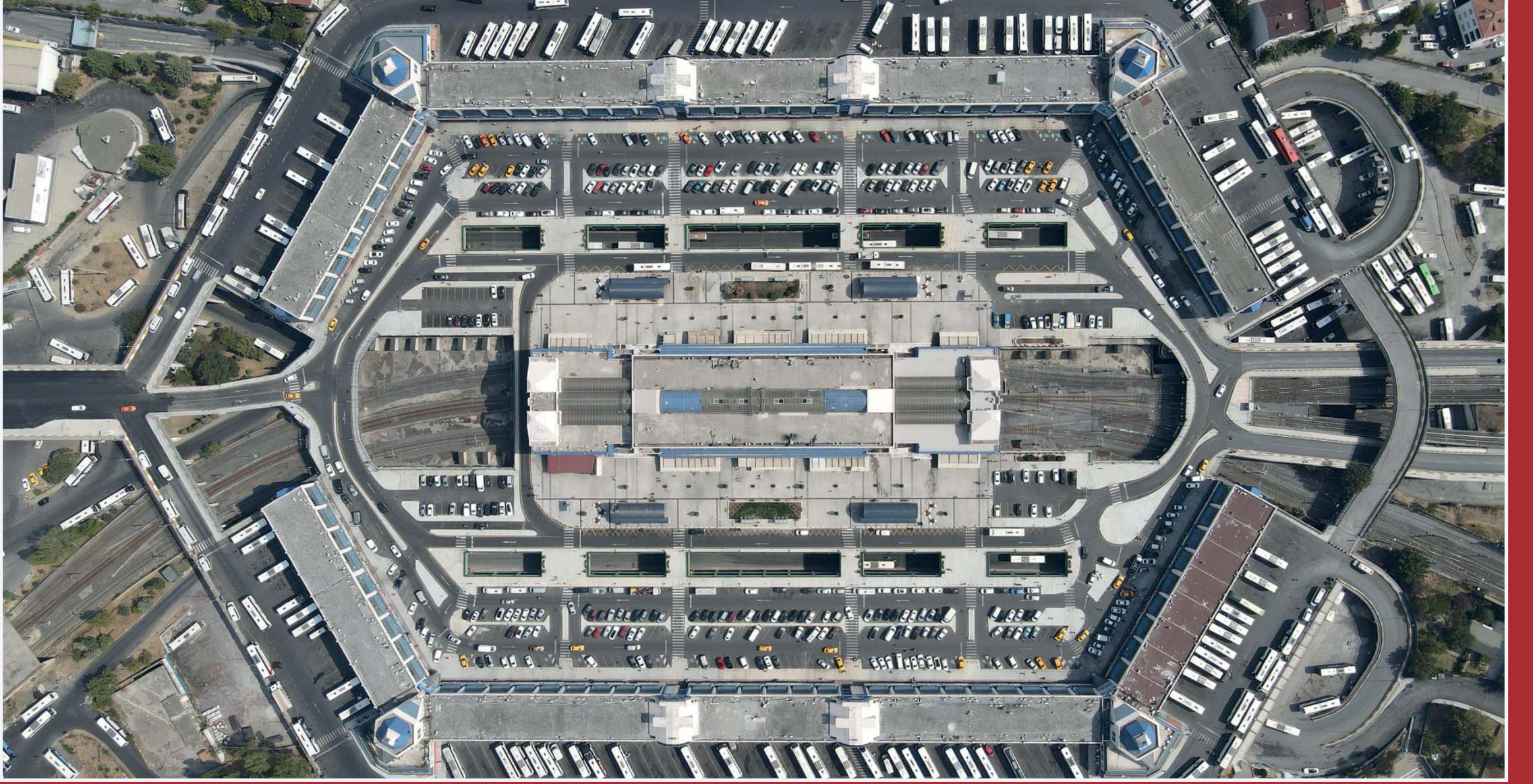
Sektördeki adaletsizlik yalnızca Selçuk Turizm'in yaşadıklarıyla sınırlı değil. Manisa'da yaşanan yazihane skandalı da bunun bir diğer göstergesi. Manisa Yıldızı Turizm'in sahibi Haşim Angi, firmasını kurduğu günden bu yana büyük bir mücadele veriyor ancak belediye, adeta firmayı cezalandırmak istercesine türlü engellemeler çıkarıyor. Tüm resmi prosedürler eksiksiz yerine getirilmesine rağmen, firmaya hâlâ otogarda bir yazihane tahsis edilmiş değil.

Belediye yetkilileri tam beş kez “ihale yapılacak” dedi ama her seferinde ortada ne ihale oldu ne de yetkililer göründü. Bu oyunun perde arkasında ise ilin milletvekillerinin olduğu iddiası kulaktan kulağa

yayılıyor. İddialara göre seçilmiş temsilciler belediyeye baskı yaparak Manisa Yıldızı'nın yazihane hakkını engelliyor. Bu durum yalnızca bir firmaya değil, aynı zamanda Manisa halkına da yapılmış büyük bir haksızlık çünkü halkın en yerli ve en köklü firmalarından biri, siyasi baskılar yüzünden yok sayılıyor. Ülkenin bakanlıkları ve ilgili kurumları bu rezaleti görmezden gelse de kamuoyu artık daha yüksek sesle soruyor: “Bu adaletsizlik ne zaman bitecek?” Manisa halkına ve otobüsçülük sektörüne yapılan bu muamele kabul edilemez. Hem firmaların emeğine hem de vatandaşların hizmet alma hakkına gölge düşüren bu uygulamalara bir an önce son verilmesi gerekiyor.



BÜYÜK İSTANBUL OTOGARI ESKİ GÜNLERİNE Mİ DÖNÜYOR?



2019 yılından bu yana İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından yönetilen Büyük İstanbul Otogarı, şimdilerde adeta eski günlerine, yani karmaşa ve düzensizliğin hüküm sürdüğü o kaotik dönemlere geri dönüyor. Başlangıçta otogarın çehresini değiştirme iddiasıyla yönetimi devralan belediye, bugün geldiğimiz noktada bırakın iyileştirmeyi, mevcut sorunları daha da derinleştiren uygulamalarıyla gündemde.

TRAFİK SORUNUNU “ÇÖZMEMEK” İÇİN ÖZEL ÇABA SARF EDİLİYOR

Otogardaki en büyük problemlerden biri hâlâ trafik ancak bu sorun “çözülüyor” değil, sanki özellikle “çözülmesin” diye kamu eliyle çaba sarf ediliyor. Günün en yoğun otobüs çıkış saatlerinde, otobüs gişelerinden aynı anda binek araçlar da çıkmaya çalışıyor. Bu karmaşanın temel sebebi ise yönetimin servis araçlarının kullandığı gişeleri tam da bu saatlerde kapatması. Abonman araçlarının giriş yaptığı gişeler açık olsa da belli bir saatten sonra çıkışlara kapatılıyor. Böylece bütün yük otobüs çıkış gişelerine binerek trafik sıkışıklığı katlanıyor.

YÖNETİM KATINA ÇIKAN MERMERLER TERTEMİZ, PEKİ YA DİĞERLERİ...

Otogarın ofis katları yıllar önceki o karanlık ve bakımsız günlere geri dönmüş durumda. Kule merdivenleri artık simsiyah; bir zamanlar pırl pırl olan mermerler aylarca temizlenmediği için adeta kir

tabakasıyla kaplanmış. İlginçtir ki aynı mermerler yönetim katına çıkarken de var ama orada mermerler tertemiz. Esnafa ikinci sınıf muamelesi yapmak adeta rutin bir yönetim anlayışı haline gelmiş. Asansörler bozulduğunda aylarca onarımı bekleniyor. Her katta kameralar var ama çöpleri bırakanlara, katlara işeyenlere ya da ofisleri geceleri otel gibi kullananlara hiçbir işlem yapılmıyor. Gelen şikâyetler de dikkate alınmıyor. Kameralar yalnızca süs olarak takılmış gibi duruyor.

NEREDE BU TEMİZLİK GÖREVLİLERİ!

Çöpler zamanında toplanmıyor, esnaf ve yolcular sürekli pis kokulara mahkûm ediliyor. Nedenise her salı ve çarşamba günü temizlik ekipleri ellerindeki süpürge ve kürekleri bırakıp öğlene kadar ortalıkta görünmüyor. Zaten personel sayısının yetersizliği herkesin bildiği bir gerçekken, bu “çalışmama” düzenine bir de kamu tarafından açıklama yapılması ekleniyor. Çöpler taşmış, pislik her yere yayılmış ama temizlik ekipleri ortada yok. Bu soruya İBB'nin yanıt vermesi gerekiyor: Neden iki gün boyunca öğleye kadar temizlik yapılmıyor?

KULE KAPILARINA NEDEN KİLİT VURULUYOR?

Otogar ofislerinde sigorta acenteleri, muhasebe büroları gibi 24 saat esasına göre çalışan iş yerleri bulunuyor. Buna rağmen İBB yönetimi, geceleri saat 23.00 ile sabah 07.00 arasında kule kapılarını

dışardan kilitliyor. Bu uygulama “beceriksizlik ve basiretsizliği kilit vurmakla çözmeye” anlayışından öteye gitmiyor.

Peki içeride kalan esnaf ya yangın çıksa ya da sağlık sorunu yaşasa bunun hesabını kim verecek? Ayrıca kapıları kilitlemek, ofisleri otel gibi kullananları da engelleyemedi. Hâlâ birçok kişi ofisleri yatakhane olarak kullanmaya devam ediyor. İBB yönetimi de bunu çok iyi biliyor ama görmezden geliyor.

SORULAR YANIT BEKLİYOR

Ortada net bir tablo var: Büyük İstanbul Otogarı, 2019'da verilen tüm sözlere rağmen bugün yeniden karanlık, pis, düzensiz ve sorunlarla boğuşan bir hale gelmiş durumda.

Şimdi herkesin aklındaki sorular şunlar:

- İBB yönetimi bu çürümüş düzene neden göz yumuyor?
- Kameralar varken neden hiçbir işlem yapılmıyor?
- Temizlik personeli neden bazı günler görev yapmıyor?
- Kapılar neden kilitlenerek esnafın güvenliği riske atılıyor?
- En önemlisi, İBB kimi ya da kimleri koruyor, kimin baskısıyla sessiz kalıyor?

Cevaplar belirsiz ama bir gerçek var: Otogar, yeniden eski günlerine dönüyor ve olan yine esnafa, şoföre ve yolcuya oluyor.

UZUN YOLLARIN STARI



TEMSA

MELTEM OTOMOTİV

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No: 13 /1 Tuzla/İstanbul
T +90 216 212 56 58

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



TEMSA, 9 metrelik elektrikli Avenue Neo ile şehir içinde menzili 600 kilometreye çıkardı

Son 5 yılda tasarladığı 7 yeni araç ve farklı sektörler için geliştirdiği batarya çözümleriyle dünyadaki mobilité dönüşümüne öncülük eden şirketler arasında yer alan TEMSA, 9 metrelik elektrikli otobüsü Avenue Neo'yu 4-9 Ekim tarihlerinde Brüksel'de düzenlenen Busworld Europe 2025'te tanıttı. 2016 yılından bu yana dünyanın birbirinden farklı coğrafyalarında bulunan MD9 Electricity'nin 5 milyon kilometrelik tecrübesi üzerine inşa edilen Avenue Neo'nun menzili, yüksek kapasiteli batarya seçeneğiyle 600 kilometreye kadar çıkıyor.

Dünyada kendi segmentini yaratan araçlar geliştirmeye devam eden TEMSA, 9 metrelik yeni şehir içi otobüsü Avenue Neo'yu Busworld 2025'te tanıttı. 75 yolcu kapasitesi ve 600 kilometreye varan menziliyle, şehir içi ulaşım sınırlı kalmayıp, büyükşehir kapsamındaki uzak ilçelere kadar çözüm sunacak şekilde geliştirilen Avenue Neo, 300 kW DC bağlantıyla yüzde 100 şarja 75 dakikada ulaşabiliyor.

Mobilité teknolojilerindeki en son gelişmeler ve dünya pazarlarındaki beklentiler doğrultusunda TEMSA'nın Adana'daki tesislerinde tasarlanan Avenue Neo'nun batarya paketlemesi, yazılımı ve geliştirme süreçlerinin tamamı TEMSA mühendisleri tarafından gerçekleştirildi.

Avenue Neo, 2016 yılından bu yana İsveç ve Litvanya'nın sert kışlarından İspanya ve Türkiye'nin sıcak yazlarına kadar farklı coğrafyalarda başarıyla yol alan MD9 Electricity'nin güçlü mimarisi üzerine inşa edildi. MD9 Electricity'nin 5 milyon kilometreyi aşan yol tecrübesi Avenue Neo'ya aktarılırken, yeni nesil teknolojilerle güçlendirilerek daha yüksek verimlilik ve dayanıklılık sağlandı.

Avenue Neo, Türkiye'de belediye filolarını daha çevreci hale getirebilmek için güçlü bir alternatif sunarken, aynı zamanda dünyanın farklı coğrafyalarına ihraç edilerek Türkiye'nin katma değerli ihracat seferberliğinin önemli bir parçası olacak.

“SON 3 YILDA CİROMUZU EURO BAZINDA YÜZDE 68 ARTIRDIK”

Busworld'de düzenlenen basın toplantısında konuşan TEMSA CEO'su Evren Güzel, şirketin değer odaklı yaklaşımına dikkat çekerek şunları söyledi: “TEMSA'yı sektörde benzersiz kılan dört temel değerimiz var: Geniş ürün gamımız, kapsamlı hizmetlerimiz, müşteri odaklı çözümlerimiz ve akıllı esnekliğimiz. Bu yaklaşım bir yandan mobilité dönüşümümüze katkı sunarken, bir yandan da çok güçlü finansal sonuçları beraberinde getiriyor. 2022-2024 arasını kapsayan 3 yıllık dönemde net satışlarımızı Euro bazında yüzde 68 oranında büyüttük. 2024 sonu itibariyle ciromuzu 429 milyon Euro'ya yükselttik ve döviz bazında şirket tarihimizin en yüksek cirosuna ulaştık. Bugün geldiğimiz noktada, TEMSA gelirlerinin yüzde 68'ini küresel pazarlardan elde eden bir yapıya sahip. Tüm bunları yaparken, Avrupa ve ABD gibi, ticari araç pazarında rekabetin yoğun

olduğu coğrafyalarda ayak izimizi güçlendirdik. 2023-2024 arasında, Avrupa'da büyüme oranımız yüzde 43, ABD'de ise yüzde 49 olarak gerçekleşti. Yıllık çift haneli büyümenin bile iddialı görüldüğü pazarlarda, sektör ortalamalarının üzerinde performans göstermeye devam ettik. Küresel pazarlarda, yıllık çift haneli büyümelerin bile iddialı sayıldığı bir ortamda, sektör ortalamalarının çok üzerinde bir performans göstermemiz, stratejik dönüşümle güçlü finansal performansı aynı anda başardığımızın kanıtı. Bu denge, gelecek yolculuğunda TEMSA'nın en büyük itici güçlerinden biri olacak.”

“TEMSA ARAÇLARI DÜNYADA 10 MİLYAR KİLOMETREDEN FAZLA YOL YAPTI”

TEMSA'nın küresel ayak izine de vurgu yapan Evren Güzel, “Bugüne kadar Adana'daki tesislerimizde 140 bini aşkın araç ürettik. Bu araçlardan 18 binden fazlası bugün 70 ülkede yollarda. Küresel ölçekte en geniş sıfır emisyonlu ürün portföylerinden birine sahibiz. Elektrifikasyonda, hammadde temininden sonra başlayan ve nihai ürüne uzanan değer zinciri mobilitenin en kritik unsuru. TEMSA olarak bu zincirin tamamında söz sahibi olmamız bize büyük bir esneklik ve çeviklik sağlıyor. Batarya yönetim sistemlerinden elektronik kontrol kartlarına kadar araçlarımızda kullanılan batarya teknolojilerinin tamamı kendi mühendislerimiz tarafından tasarlanıp geliştiriliyor. Bu kabiliyet, farklı coğrafyalara özel çözümler geliştirmemize ve müşterilerimizin ihtiyaçlarına çok hızlı yanıt vermemize imkân tanıyor. ABD'de TS serimizin, Avrupa'da MD9 aracımızın kendi segmentlerini yaratabilmesinin temel nedeni de bu yaklaşım. Elektrikli araç portföyümüzün yeni üyesi Avenue Neo da aynı anlayışın bir ürünü. Yaklaşık 60 yıllık inovasyon geleneğimizle TEMSA araçları bugüne kadar dünyada 10 milyar kilometreden fazla yol yaptı. Tüm bu yolculukları mümkün kılan en önemli unsur, müşterilerimizi sürekli dinlememiz ve araçlarımızı onların ihtiyaçlarına göre tasarlamamız” ifadelerini kullandı.

SON 5 YILDA 7 FARKLI ARAÇ

TEMSA Ar-Ge ve Teknoloji'den Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Caner Sevginer ise inovasyonda her adımı ürünleştirme hedefiyle attıklarını dile getirirken, “Son 5 yılda bu yaklaşım sayesinde 7 yeni model geliştirdik. Avenue Neo da bunun en güncel örneği. Avenue Neo; yüksek yolcu kapasitesi, uzun menzili ve operasyonel esnekliğiyle Avrupa kentlerinin ve banliyö hatlarının

ihtiyaçlarına cevap vermek üzere tasarlandı. Aracın en güçlü iki özelliği yüksek yolcu kapasitesi ve menzili. 75 yolcu taşıyabilen Avenue Neo, 600 kilometreye varan bir menzil sunuyor. Avrupa'daki elektrikli araç dönüşümünün en büyük engellerinden birinin menzil sorunu olduğu düşünüldüğünde, Avenue Neo bu açıdan güçlü bir alternatif oluşturuyor. Avenue Neo'yu farklı kılan bir diğer özellik ise TEMSA'nın müşteri odaklı segment yaratma gücünün bir ürünü olması. Araç, 10,5 metrelik bir otobüsün sunduğu her şeyi sağlayabilen; ancak küçük platformların sunamadığı sağlamlık ve dayanıklılığı koruyan bir yapıya sahip. İsveç ve Litvanya'nın sert kışlarından İspanya ve Türkiye'nin sıcak yazlarına kadar farklı iklimlerde kendini kanıtlamış MD9 Electricity'nin sağlam mimarisi üzerine inşa edilen Avenue Neo, 5 milyon kilometreyi aşkın yol tecrübesini yeni nesil teknolojilerle birleştiriyor.

Yıllar içinde edinilen bu bilgi birikiminin modern bir araca aktarılmasıyla ortaya çıkan Avenue Neo, TEMSA'nın bilgi birikimini müşteri odaklı, geleceğe hazır mobilité çözümlerine dönüştürme yeteneğinin en somut göstergesi” dedi.

YENİ PRESTİJ AVRUPA'DA SATIŞA SUNULDU

Fuarda, Avenue Neo'nun global lansmanını gerçekleştiren TEMSA, aynı zamanda geçtiğimiz aylarda Türkiye'de tanıtımını yaptığı Yeni Prestij modelini de Avrupa'da piyasaya sundu. TEMSA'nın ilk üretimini 1992 yılında gerçekleştirdiği Prestij, uzun yıllar boyunca Türkiye'de kısa mesafe taşımacılığın öncülüğünü yaptı. Avrupa'da da satışa sunulan Yeni Prestij, 3 yıl/sınırsız kilometre garantisi sunarak müşteri memnuniyetini ileri seviyeye taşıyor. Yeni Prestij'de dijital sürücü bilgilendirme ekranı ile araç kokpiti daha teknolojik hale gelirken, 29 farklı dil seçeneği özellikle yurt dışı kullanıcıları için büyük kolaylık sağlıyor.

Öte yandan, TEMSA'nın Busworld 2025 standı, şirketin mobilité vizyonunu yansıtan bir düzenlemeyle ziyaretçilere sunuldu. Avenue Neo ve Yeni Prestij'in yanı sıra, stantta TEMSA'nın simge modellerinden Maraton'un yeni özelliklerle güncellenmiş versiyonu ile Avrupa pazarında en çok tercih edilen modeli olan LD SB'nin yeni yüzü de sergilendi. TEMSA mühendisleri tarafından farklı sektörlerin ihtiyaçlarına uygun şekilde geliştirilen modüler batarya paketleri de fuarda ziyaretçilerle buluşurken, katılımcılar TEMSA evrenini yakından deneyimleme fırsatı elde etti.

HER MEVSİM GÜVENLE YOLLARDA



TEMSA

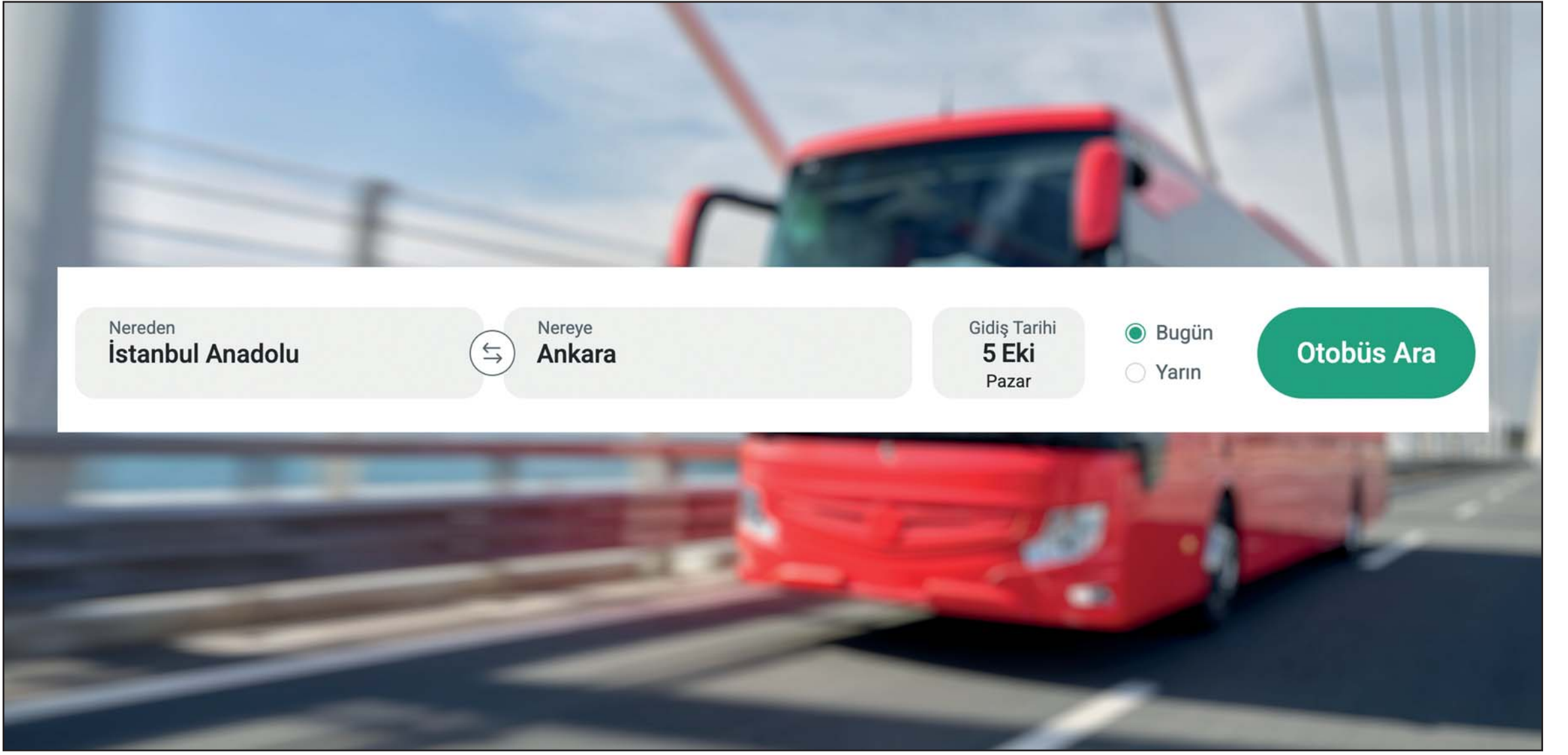
AS ANTALYA OTOMOTİV

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu /Antalya
T +90 242 420 01 01

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



OTOBÜS FİRMALARINA E-TİCARETTE VERGİ ŞOKU: ONLINE BİLET SATIŞLARINDA %1 STOPAJ DÖNEMİ

Anadolu Isuzu, SamAuto'nun %75 Hisselerini Satın Alıyor

Anadolu Isuzu'nun, Özbekistan'da Japon Isuzu ve Itochu ortaklığıyla uzun yıllardır faaliyet gösteren SamAuto'nun %75,2'sinin satın alınmasına yönelik sunduğu teklif, 30 Eylül 2025 tarihi itibarıyla kabul edildi. Gelişmiş üretim alt yapısı, güçlü Ar-Ge yetkinlikleri ve geniş ürün gamıyla sektörde 42 yıllık deneyime sahip olan Anadolu Isuzu, bu stratejik yatırım sayesinde Orta Asya ve benzeri pazarlardaki varlığını güçlendirecek ve rekabet gücünü artıracak bir entegre üretim merkezi olma yolunda stratejik bir adım attı. Önümüzdeki günlerde gerçekleşecek devir sürecinin ardından Anadolu Isuzu, Orta Asya'daki üretim ve dağıtım ağını önemli ölçüde genişletecek. Bu satın alma ile birlikte SamAuto tesislerinde üretilen bazı modellerin Anadolu Isuzu'nun ürün gamına eklenmesi ve Anadolu Isuzu'nun bazı modellerinin SamAuto fabrikasında da üretilmesi hedefleniyor.

“Türkiye'nin mühendislik ve sanayi yetkinliğini dünyada daha da güçlü ve gururlu bir şekilde temsil edeceğiz”

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, satın alma süreci ile ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: “Anadolu Isuzu olarak bu yatırımımız, uluslararası pazarlardaki varlığımızı daha da güçlendirme yolundaki en önemli adımlarımızdan biri. Bu satın alma yalnızca ticari araç üretim gücümüzü değil; aynı zamanda Türkiye'nin mühendislik ve sanayi yetkinliğini de dünyada daha güçlü ve gururlu



bir şekilde temsil etmemizi sağlayacak. Üretim kapasitemizi ve operasyonel verimliliğimizi artıracak bu yatırımın sonucunda oluşturulacak yeni ve farklı ürünler ile yüksek potansiyele sahip pek çok pazara doğrudan erişim olanağı sağlayacağız.”

Anadolu Isuzu üretim gücüyle geniş bir coğrafyada etki yaratacak Ar-Ge merkezinde geliştirilen ve kendi üretim tesislerinde yüksek kaliteyle üretilen yenilikçi ürünlerini 45'i aşkın ülkeye ihraç eden Anadolu Isuzu, ihracat coğrafyasını her geçen gün güçlü adımlarla daha da genişleterek uluslararası büyüme yolculuğunu kararlılıkla sürdürüyor. Anadolu Isuzu, bu yatırımıyla Özbekistan ve çevre ülkelerdeki geniş nüfusa hitap eden stratejik bir entegre üretim merkezi haline gelme yolunda ilerliyor.

SamAuto'nun ticari araç üretim yetkinliği, Anadolu Isuzu'nun deneyimiyle güçlenecek 1999 yılından bu yana Özbekistan'ın Semerkant kentindeki üretim tesisinde faaliyet gösteren ve genel merkezi Taşkent'te bulunan SamAuto; otobüs, kamyon, pik-up ve özel amaçlı araçlar dahil olmak üzere geniş bir ticari araç ürün gamı sunuyor. 2007 yılından bu yana Japon Isuzu ve Itochu ortaklığıyla faaliyet gösteren şirket, Orta Asya'da ticari araç üretimi alanında öncü firmalar arasında yer alıyor. SamAuto'nun üretim yetkinliği ve Orta Asya'daki yaygın satış, satış sonrası hizmet alt yapısı; Anadolu Isuzu'nun gelişmiş mühendislik gücü, 40 yılı aşkın deneyimi ve Anadolu Grubu'nun değerleriyle birleşerek güçlü bir sinerji yaratacaktır.

Şehirler arası otobüs taşımacılığı sektörünü yakından ilgilendiren yeni bir uygulama yürürlüğe girdi. Gelir İdaresi Başkanlığı (GİB) tarafından yayımlanan düzenlemeye göre, internet üzerinden yapılan bilet satışlarında otobüs firmalarına yapılacak ödemelerden artık %1 oranında stopaj kesintisi yapılacak.

KESİNTİ NASIL İŞLEYECEK?

Yeni uygulamayla birlikte bilet satışlarının ödemeleri, platform veya aracı hizmet sağlayıcılar üzerinden firmalara aktarılırken %1 stopaj kesilecek. Bu tutar doğrudan Maliye'ye yatırılacak. Aracı kurumlar bu işlemde herhangi bir gelir elde etmeyecek ancak kesintiyi kaynağında yaparak idareye aktarma yükümlülüğü üstlenecek.

OTOBÜS FİRMALARI İÇİN ETKİSİ NASIL OLACAK

Yetkililere göre bu düzenleme nihai bir vergi artışı ya da ek komisyon anlamına gelmiyor. Kesilen tutarlar, firmaların geçici vergi ve kurumlar vergisi dönemlerinde mahsup edilebilecek. Vergi borcu doğmayan firmalar için ise iade süreci işletilecek.

Buna karşın uygulamanın özellikle kısa vadede nakit akışı, işletme sermayesi ve finansman dengesi üzerinde baskı oluşturmaya bekleniyor. Firmalar, bilet satışlarının %1 daha düşük tutarla ellerine geçmesi nedeniyle bu farkı vergi iadesi veya mahsup süreci tamamlanana kadar finanse etmek zorunda kalacak. Yeni düzenleme sonrası firmaların aklındaki soruların başında şunlar geliyor:

- Bu yeni bir vergi mi, kârımız düşecek mi?
- Hayır. Bu uygulama yeni bir vergi artışı değil. Ön kesinti niteliğinde ve mahsup/iadeye tabi. Etki doğrudan kârlılığa değil, nakit akışına yansıyor.
- Ne zaman mahsup edilir, iade alınır?
- Kesintiler uygun şartlarda aynı dönemin geçici vergi beyannamesinde veya yıllık kurumlar vergisi döneminde mahsup edilebiliyor. İade süreci ise mevzuattaki şartlara ve idarenin inceleme sürelerine bağlı olarak değişiklik gösterebiliyor.

NAKİT AKIŞINDA YENİ BİR DÖNEM BAŞLAYACAK

Yeni stopaj uygulamasıyla birlikte şehirler arası otobüs taşımacılığı sektöründe nakit yönetimi ve finansal planlama daha da kritik hale gelecek. Firmalar açısından kısa vadede işletme sermayesi yönetimini zorlaştıran bu uygulamanın, uzun vadede sektörün vergi yükünde değişiklik yaratmayacağı ifade ediliyor.

HER GÖREVDE DAHA FAZLASINI İSTEYENLERE



TEMSEA

ÇİZGİ OTOMOTİV

Bağlarbaşı Mahallesi Kumru Sokak
No:10 İstanbul
T +90 216 442 97 20 • +90 216 370 24 08

TEMSEA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com

ANMA



Şirketimizin kurucusu

C.SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının altıncı yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



PAMUKKALE

Anadolu

ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

Cafer Sadık BABABALIM'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

HRN
TRAVEL

ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ALİ RIZA ÇELEBİ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.


KARAKAŞOĞLU

ErKa

ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar

ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ANMA

Pamukkale Turizm kurucusu

Sn. Sadık Bababalım'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden

Cafer Sadık Bababalım'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

Pamukkale Turizm Kurucusu

Sn. Sadık Bababalım'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden

Cafer Sadık Bababalım'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Değerli büyüğüm, saygıdeğer dostum

Cafer Sadık Bababalım'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyorum.

İBRAHİM ARTTIRDI

ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

ENTEGRE BİLET

ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

METİN TURİZM
METİN KUTUCU

ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'ı

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2019

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

CAFER SADIK BABABALIM'I

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



Özlüyoruz!



*Değerli büyüğümüz, babamız **Süleyman Hamurcu**'yu
aramızdan ayrılışının onbirinci yılında sevgi, saygı ve özlemle anıyoruz.*

1935 - 2014



↳ Süha

ANMA

1927



2014

Süha Turizm kurucusu
kıymetli büyüğümüz

SÜLEYMAN HAMURCU'yu

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

 **mapar**

YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA

Süha Turizm kurucusu
kıymetli büyüğümüz

SÜLEYMAN HAMURCU'yu

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



TURİZM TAŞIMACILIK

AHMET UĞUR

Yönetim Kurulu Başkanı

ANMA

Süha Turizm kurucusu
kıymetli büyüğümüz

SÜLEYMAN HAMURCU'yu

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



Ali Rıza ÇELEBİ
Yönetim Kurulu Başkanı

Er-Ka Isuzu'dan Yağmur Gibi Teslimatlar



Altınışık Turizm'e Isuzu Novo Lux
İzmir'in köklü firmalarından Altınışık Turizm, filosunu güçlendirmeye devam ediyor. Firma, 2025 model '0' km Isuzu Novo Lux yatırımını düzenlenen törenle teslim aldı.

Teslimat, "dededen toruna" otomotiv geleneğini başarıyla sürdüren Er-Ka Isuzu Bayii Karakaşoğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Can Karakaş öncülüğünde; Satış Müdürleri Yavuz Selim Özgan ve Ahmet Kumaz'ın katılımıyla gerçekleştirildi. Araç, Çanakkale/Biga'da bizzat Gökhan Işık'a teslim edildi.



Gökhan Işık'a 2025 Model Isuzu Novo Lux
Çanakkale servis taşımacılığının tanınan isimlerinden Gökhan Işık, filosunu yeni nesil yatırımla güçlendirdi. 2025 model Isuzu Novo Lux, düzenlenen teslimat töreniyle yollara çıktı.

Teslimat, Er-Ka Isuzu Bayii Karakaşoğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Can Karakaş öncülüğünde; Satış Müdürleri Yavuz Selim Özgan ve Ahmet Kumaz'ın katılımıyla gerçekleştirildi. Araç, Çanakkale/Biga'da bizzat Gökhan Işık'a teslim edildi.



Keskinkayalar Turizm'e Okul Paketli Isuzu Novo
İzmir'in köklü servis firmalarından Keskinkayalar Turizm, filosunu yeni yatırımla güçlendirdi. Okul paketli 2025 model Isuzu Novo Lux düzenlenen törenle teslim edildi.

Teslimat Er-Ka Isuzu Bayii Karakaşoğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Halil Karakaş tarafından Keskinkayalar Turizm adına Kaya Keskin'e gerçekleştirildi.



Ege Ev Ürünleri A.Ş'ye Isuzu Grand Toro
İzmir Torbalı'da faaliyet gösteren Ege Ev Ürünleri A.Ş. Fabrikası, çalışanlarının ulaşım hizmetlerinde kullanmak üzere filosuna yeni bir yatırım gerçekleştirdi. 37+1 kişilik 2025 model "0" km Isuzu Grand Toro, düzenlenen teslimat töreniyle firmaya teslim edildi.

Teslimat, Er-Ka Isuzu Bayii Karakaşoğlu Otomotiv Satış Müdürü Yavuz Selim Özgan tarafından, Ege Ev Ürünleri A.Ş yetkililerine İzmir/Torbalı'da gerçekleştirildi.



ANTALYA HAVALİMANI'NDA YETKİ BELGESİ ÇIKMAZI

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın 2021 yılında Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nde yaptığı değişiklik, sektörde yeni bir dönemin kapısını aralamıştı. Bu düzenleme ile elektrikli araçlar da dahil olmak üzere binek araçların yetki belgelerine özmal olarak kaydedilmesi mümkün hale geldi. Turizm taşımacılığı yapan birçok firma bu fırsatı değerlendirerek araç filolarını yeniledi, yeni yatırımlarla kapasitesini artırdı ancak sektörün umutla karşıladığı bu düzenleme Antalya Havalimanı'nda uygulamaya takılıyor.

TERMİNAL KAPILARI YETKİ BELGELİ ARAÇLARA KAPALI

Antalya DHMİ Müdürlüğü, T1 ve T2 terminallerinde turizm taşımacılarına ayrılan otoparklara yetki belgesine kayıtlı binek araçların girişine izin vermiyor. Taşıt kartına sahip olan bu araçlar yolcu otoparkına yönlendiriliyor. Bu karar hem yolcu güvenliği hem de sektörün yatırım iklimi açısından tepki topluyor.

YOLCU GÜVENLİĞİ İKİNCİ PLANDA

Turizm otoparkına alınmayan transfer araçları, yolcularını daha uzak noktalardan karşılamak zorunda kalıyor. T2 terminalinde ise yolcuların küçük araç otoparkına ulaşabilmesi için çift yönlü işleyen yolu geçmeleri gerekiyor. Bu tablo, özellikle yoğun dönemlerde yolcu güvenliği açısından ciddi riskler barındırıyor.

YATIRIMLAR BOŞA GİDİYOR

Bakanlığın izniyle araç filosunu büyüten şirketler, yeni binek araçlarını Antalya Havalimanı'nda kullanamıyor. Bu da sektörde "yapılan yatırımların boşa gittiği" eleştirilerini beraberinde getiriyor. Yetki belgesine sahip resmî araçların korsan taşımacılık yapanlarla aynı noktaya yönlendirilmesi ise işin başka bir boyutu.

KORSAN TAŞIMACILIK DAHA GÖRÜNMEZ HALE GELİYOR

Yetki belgeli araçların turizm otoparkına alınmaması, korsan taşımacılığın ayırt edilmesini zorlaştırıyor. Resmî araçlar ile kayıt dışı çalışanlar aynı yerde buluşunca denetim de fiilen işlevsizleşiyor. Bu durum, korsan taşımacılığın güçlenmesine ve rekabetin bozulmasına yol açıyor.

ÇÖZÜM KOLAY, İCRAAT YOK

Sektör temsilcileri sorunun çözümünün zor olmadığını belirtiyor. Turizm araç otoparkı girişlerinde görevli güvenlik görevlilerinin araçların yetki belgelerini kontrol etmesi ve belgeli araçların girişine izin verilmesi en çok dillendirilen öneri. Ayrıca, yetki belgeli araçların plakalarının ve taşıt kartlarının işletmeye bildirilmesiyle sorun tamamen çözülebilir.

YOĞUN DÖNEM ÖNCESİ KRİTİK BİR SINAV

Antalya'da yaz sezonunun ardından kongre, toplantı ve organizasyon taşımacılığının başlayacağı biliniyor. Bu dönemde minibüs ve binek araçlara olan ihtiyacın artmasıyla birlikte sorun daha da görünür hale gelecek. Sektör temsilcilerinin öncelikli talepleri yolcu güvenliğinin garanti altına alınması, korsan taşımacılığın önüne geçilmesi ve yetki belgesine sahip araçların mağdur edilmemesi.

İbrahim Öner Son Yolculuğuna Uğurlandı

Azim Otomotiv sahibi Mustafa Öner'in abisi ve Yağcılar Mahallesi Muhtarı İbrahim Öner, bugün düzenlenen cenaze töreniyle son yolculuğuna uğurlandı. Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Yusuf Alevdar, Vib Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Suat Akın ve çok sayıda seveninin katıldığı cenaze töreninde kalabalık sokaklara taşı. Öğle namazına müteakip kılınan cenaze namazının ardından İbrahim Öner'in naaşı Emir Sultan Mezarlığı'na defnedildi.





Honest Global, filosunu 10 adet ödüllü MAN Lion's Coach ile güçlendirdi

Honest Holding'in turizm ve ulaşım sektöründeki güçlü markası Honest Global, yurt içi tur operasyonlarında kapasitesini artırmak, müşteri konfor ve güvenlik standartlarını en üst seviyeye taşımak amacıyla filosunu yeni MAN Lion's Coach otobüsleriyle güçlendirdi. Firma, yeni yatırımla filosuna kattığı 10 adet ödüllü MAN Lion's Coach'u törenle teslim aldı.

Honest Holding Merkez Binası'nda düzenlenen teslimat törenine; Honest Holding Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Deveci, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ve MAN Türkiye Bölge Satış Müdürü Emrah Albustanoğlu katıldı. İki firmanın yöneticileri, törende Honest Global ve MAN'ın aralarındaki güçlü iş birliğine vurgu yaparak, bunun sektöre sağlayacağı katkıları paylaştı.

“Genç filomuzla hizmet standardımızı yükseltiyoruz”
Honest Holding Yönetim Kurulu Başkanı Cengiz Deveci, törende yaptığı konuşmada şunları söyledi:

“Bugün teslim aldığımız 10 yeni MAN Lion's Coach otobüsümüz, filomuzun kapasitesini ve hizmet kalitesini önemli ölçüde artıracak. Bu yatırımın yalnızca ilk adımı olduğunu da belirtmek isterim. 2026 yılının ikinci yarısında teslim edilmek üzere 10 araçlık ek siparişimiz daha bulunuyor. Böylece toplamda 20 yeni araç ile Honest Global, Türkiye'nin en genç filolarından birine sahip konumunu daha da güçlendirecek.

Sektörde özellikle Japonya, Çin ve Latin Amerika gibi uzak pazarlardan artan talep, turizm taşımacılığında yeni bir dönemi işaret ediyor. Biz de müşteri potansiyelimizi bu pazarlarda iki katına çıkarırken, artan beklentileri karşılamak üzere konfor, güvenlik ve sürdürülebilirlik standartlarını en üst seviyeye taşımayı hedefliyoruz. Honest Global olarak amacımız, yalnızca turistimizi taşımak değil; ülkemizin turizm markasına değer katacak ve dünyada örnek gösterilecek bir hizmet standardı oluşturmaktır.”



“Honest Global bizim için değerli bir yol arkadaşı”

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ise Lion's Coach'un üstün nitelikleriyle firmaların gözdesi haline geldiğini vurgulayarak, şöyle konuştu:

“MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. olarak teslimatlarımıza hız kesmeden devam ediyoruz. Seyahat sektöründe standartları yeniden tanımlayan MAN Lion's Coach, bu süreçte başrolü üstleniyor. Uluslararası ödülleriyle başarısını kanıtlayan Lion's Coach,

özellikle konfor, güvenlik, verimlilik ve tasarımıyla da öne çıkıyor.

Bununla birlikte MAN olarak, uzun bakım aralıkları ve satış sonrası sunduğumuz kesintisiz hizmet desteğiyle de sektörde lider firmaların tercihi olmayı sürdürüyoruz. Bugün de sektörünün öncü markalarından Honest Global'ın filosundaki MAN araçlarımızdan duyduğu memnuniyetle yeni araç yatırımında yine bizi tercih etmesi, bu alandaki başarımızın en somut göstergesi. İş birliğine yeni bir halka daha eklediğimiz Honest Global, bizim için yalnızca bir müşteri değil; vizyonu ve hizmet anlayışıyla değerli bir yol arkadaşıdır. Yeni araçlarımızın kendilerine hayırlı olmasını diliyoruz.”

Honest Global, ödüllü MAN Lion's Coach'larla fark yaratıyor

Filosundaki MAN araçlarına yenilerini ekleyen Honest Global, bu yatırımla yurt içi tur operasyonlarındaki kapasitesini artırmanın yanında, aynı zamanda konfor ve güvenlik standartlarını da en üst seviyeye taşıyor. Özellikle yabancı turistlere yönelik operasyonlarda daha geniş kapsamlı, lüks ve yüksek kaliteli hizmet sunma imkanı sağlayan firma; yenilikçi vizyonu, güçlü araç filosu ve müşteri memnuniyetine bağlılığıyla turizm sektöründe fark yaratmaya devam ediyor.





Mercedes-Benz Türk, A Milli Futbol Takımlarının Karayolu Ulaşım Sponsoru Olmaya Devam Ediyor

Ağır ticari araç sanayisinin öncü markası Mercedes-Benz Türk, A Milli Futbol Takımları Karayolu Ulaşım Sponsorluğu kapsamındaki desteğini sürdürüyor. Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün: “1996’dan bu yana, ülkemizde bugüne kadar gerçekleştirilen en uzun süreli ve istikrarlı milli takım sponsorluğuna imza atmış olmanın gururunu yaşıyoruz. Millî Takımlarımıza 29 yıldır süren desteğimizi, yenileme sözleşmesiyle 2 yıl daha uzatıyor; Türk sporunun her daim yanında olmaktan mutluluk duyuyoruz.” dedi.

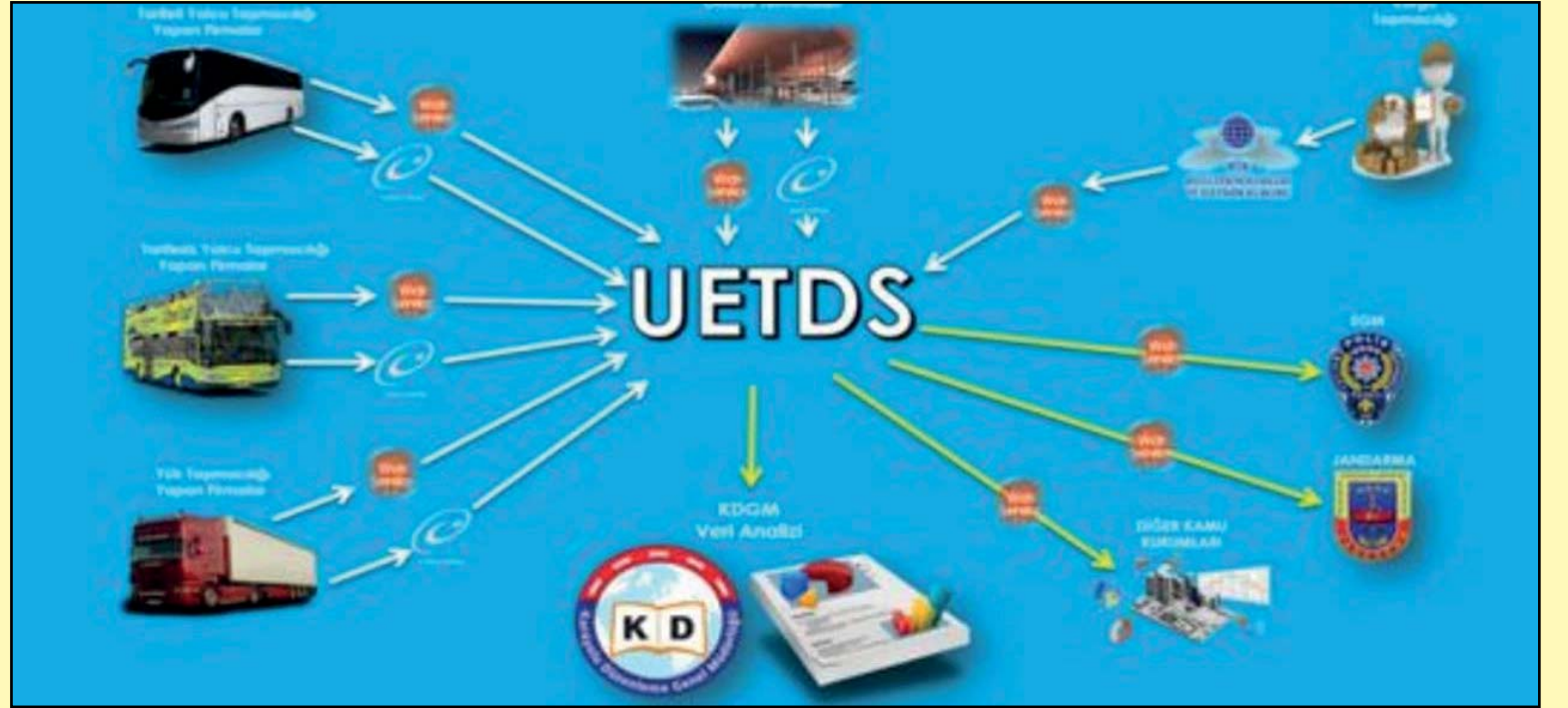
Ağır ticari araç sektörünün öncüsü Mercedes-Benz Türk, A Milli Futbol Takımlarına uzun soluklu desteğini sponsorluk sözleşmesinin yenilenmesiyle bir kez daha perçinledi. 1996 yılında başlayan bu köklü destek, 2027 yılı Nisan ayına kadar sürecek yeni anlaşmayla devam ediyor.

Sponsorluk sözleşmesi kapsamında Mercedes-Benz Türk, A Milli Futbol Takımlarının Karayolu Ulaşım Sponsoru olarak destek vermeyi sürdürecektir. Milli takım oyuncularının, teknik ekip ve yöneticilerin şehirler arası ulaşımında yüksek güvenlik ve konfor sağlayan bu destek, markanın Türk sporuna duyduğu bağlılığın da bir göstergesi olarak öne çıkıyor.

Süer Sülün: “Türk sporunun daima yanında olmaya devam edeceğiz”

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün “Mercedes-Benz Türk olarak uzun yıllardır sporun birçok branşına destek verdik; vermeye de devam edeceğiz. Gururla ifade edebilirim ki; Türkiye A Milli Futbol Takımları’na 29 yıldır kesintisiz olarak desteğimizi sürdürüyoruz. Sporcularımızın ihtiyaçları doğrultusunda tasarladığımız ve Milli Futbol Takımları Karayolu Ulaşım Sponsoru olarak Türkiye Futbol Federasyonu’na teslim ettiğimiz 2 adet Mercedes-Benz otobüs ile Türk futboluna katkı sunmaktan büyük bir gurur duyuyoruz. Sponsorluğumuzun Kadın ve Erkek A Milli Futbol Takımlarımıza hayırlı olmasını temenni ediyoruz.” dedi.

Mercedes-Benz Türk’ün yıllardır TFF’nin iş ortağı olduğunu söyleyen **Türkiye Futbol Federasyonu Başkanı İbrahim Hacıosmanoğlu**, “Sürekli ve kalıcı başarılar doğru ve güçlü sponsorların desteğiyle mümkün oluyor. Global ölçekteki bilgi birikimlerini ülkemize aktaran Mercedes-Benz Türk, Federasyonumuzun en uzun soluklu sponsoru oldu. Bugün de Türkiye Futbol Federasyonu olarak, Millî Futbol Takımlarımızın Karayolu Ulaşım Sponsoru Mercedes-Benz Türk’ün kesintisiz süren desteğinin devam edecek olmasından büyük bir memnuniyet duyuyoruz. Sporcularımızı yıllardır konforlu araçlarıyla taşıyan Mercedes-Benz Türk’e, futbolumuza olan değerli katkıları için teşekkür ediyoruz.” dedi.



U-EDTS: OTOBÜŞÇÜNÜN YENİ KÂBUSU

Sektöre tanıtılırken büyük umutlarla duyurulan Ulaştırma Elektronik Denetim ve Takip Sistemi (U-EDTS), bugün geldiğimiz noktada adeta otobüsçünün kâbusuna dönüştü. Uygulama ilk anlatıldığında “Artık her şey dijitalleşecek, kurumsal firmalar rahatlayacak, korsan taşımacılar piyasadan silinecek, sektör nefes alacak” denilmişti ancak tam tersi oldu: sistem sektöre nefes aldirmek bir yana, neredeyse son nefesini vermesine sebep olacak sorunlarla dolu.

Her geçen gün yeni bir sıkıntı ortaya çıkıyor. En çarpıcı örneklerden biri şu: Bir kaptanın kimlik bilgileri aynı anda birden fazla şehrin otogar trafik çıkış evraklarında işlenebiliyor. Yani aynı kaptan, aynı dakikada farklı illerden çıkış yapmış gibi görünebiliyor. Bu açık hem güvenlik açısından büyük bir risk oluşturuyor hem de sistemin ne kadar denetimsiz işlediğini gözler önüne seriyor. Buna rağmen bugüne kadar gerekli yazılım güncellemeleri yapılmış değil.

U-EDTS kapsamında her araca gidiş ve dönüş güzergâhlarıyla ilgili özel bir kod veriliyor. Memurlar bu kodu sisteme girdiğinde aracın hangi ile gittiğini ve geri dönüş güzergâhını anında görebiliyor. Kağıt işlerini ortadan kaldırması beklenen bu sistem, aslında

çok pratik bir çözüm sunuyor ancak iş uygulamaya gelince tablo tamamen değişiyor. Bazı memurlar, ısrarla sistemin verdiği tek kodu yeterli görmeyip gidiş ve dönüş için ayrı ayrı evrak talep ediyor. Kodla işlem yapılmasına izin vermeyen bu yaklaşım, şoförleri ve firmaları her seferinde bürokratik bir çıkmaza sürüklüyor.

Durumun vahametini gösteren bir diğer örnek ise Çorlu Otogarı. Teknolojinin en ileri noktada olması gereken çağda buradaki uygulama hâlâ “sistemle değil evrakla” işliyor. Kodla işlem yapmayı reddeden yetkililer “Ben sadece kağıt evrakla çalışırım” diyerek şoförleri çileden çıkarıyor. Bu da şu soruyu akıllara getiriyor: Eğer Çorlu gibi bir yerde hâlâ trafik çıkış sistemi işletilemiyorsa, ülkenin diğer otogarlarında otobüsçünün haline kim yetişecek?

U-EDTS, doğru kurgulandığında sektöre gerçekten büyük kolaylık sağlayacak bir sistem olabilirdi ama yazılım açıkları kapatılmadığı, otogarlarda uygulama birliği sağlanmadığı ve memurlar keyfi yorumlarla şoförleri zor durumda bıraktığı sürece bu sistem faydadan çok zarar veriyor. Teknoloji çağında hâlâ kağıt evraklarla uğraşan otobüsçüye düşen ise yine sabır ve çile çekmek oluyor.



Anadolu Isuzu Busworld Europe 2025'te Yenilikçi Modellerini Görücüye Çıkardı

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, 4-9 Ekim 2025 tarihlerinde Brüksel'de düzenlenen Busworld Europe 2025 fuarına farklı ihtiyaçlara yönelik yenilikçi birçok modeli ile katıldı. Anadolu Isuzu'nun sektörün geleceğine yön veren yeni geliştirdiği Grand Toro XL, Citiport 12 Class 2 ve elektrikli araçları Novociti Volt, Citivolt ve Novo Volt modelleri fuarda büyük ilgi gördü.

Uluslararası pazarlarda geniş satış ağına ve müşteri kitlesine ulaşan Anadolu Isuzu, Busworld Europe 2025 Fuarı'na farklı ihtiyaçlara hitap eden ve yenilikçi tasarım anlayışını yansıtan geniş model seçenekleriyle katıldı. Otobüs sektörünün en büyük uluslararası fuarlarından biri olan Busworld Europe 2025 Fuarı, 4-9 Ekim tarihlerinde Brüksel'de gerçekleşti. Anadolu Isuzu, fuarda yeni geliştirdiği Grand Toro XL ve Citiport 12 Class 2'nin yanı sıra son teknolojiyle geliştirilen ve yüksek kalite standartlarına sahip tam elektrikli Novociti Volt, Novo Volt ve Citivolt 12 modellerini sergiledi.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan fuarda düzenlenen basın toplantısında; Anadolu Isuzu'nun uluslararası faaliyetleri stratejik bir büyüme alanı ve sürdürülebilir değer yaratmanın temel direklerinden biri olarak gördüklerini belirtti.

Arıkan, "Anadolu Isuzu olarak 42 yıldır sürekli bir büyüme yolculuğundayız. Ürün yelpazemizi genişleterek uluslararası pazarlardaki varlığımızı güçlendiriyoruz. Uluslararası düzeyde stratejik iş birliklerine büyük önem veriyoruz. Ar-Ge ve üretim uzmanlığımızla şu anda 45'ten fazla ülkeye ihracat yapıyoruz" diye konuştu.



"Yurtdışı faaliyetlerimizi daha da genişletmek vizyonuyla çalışıyoruz"

Tuğrul Arıkan konuşmasında, Anadolu Isuzu'nun ürün ihraç eden bir markadan çok daha fazlası olduğunu vurguladı. Arıkan, "Global ayak izimizi daha da genişletmek için çalışıyoruz. Uluslararası ölçekte uzun süreli, katma değerli ilişkiler kuruyoruz. Uluslararası paydaşlarımızla kurduğumuz güçlü ortaklıklar, ürün ve hizmetlerimizin

kalitesini artırmakla kalmıyor, aynı zamanda pazar erişimimizi genişletiyor, teknolojik kapasitemizi güçlendiriyor ve operasyonel verimliliğimizi artırıyor. Bu sinerji, farklı pazarlara daha hızlı uyum sağlama, daha rekabetçi çözümler sunma ve iş sonuçlarımızda sürdürülebilir büyüme elde etme kabiliyetimize önemli ölçüde katkıda bulunuyor.

Bu kapsamda, en yeni adımımız olarak Özbekistan'da faaliyet gösteren SamAuto'nun çoğunluk hisselerini satın almaya yönelik sunduğumuz teklif kabul edildi. Satın alma süreci hızla ilerliyor. Önümüzdeki aylarda ikinci üretim tesisimizi faaliyete geçirmeye hazırlanıyoruz. Sürdürülebilir teknolojiler geliştirerek çevre dostu üretime, dijitalleşmeye, sağlam satış sonrası destek sistemlerine ve yeni ortaklıklara yatırım yaparak bugünün ve yarının ihtiyaçlarına cevap vermeye devam edeceğiz." ifadelerini kullandı.

Grand Toro XL ilk kez Busworld'de

Anadolu Isuzu, tanınmış modeli Grand Toro'yu, yeniden geliştirdi ve aracın koltuk sayısını 41'e çıkardı ve bagaj kapasitesini artırdı. Yüksek yolcu kapasiteli yeni versiyonu Grand Toro XL, ilk kez Busworld Europe 2025'te tanıtıldı. Daha büyük boyutlarda ve gelişmiş özelliklerle sunulan model, kısa ve orta mesafeli servis hizmetleri, turizm ve havaalanı taşımacılığı için ideal bir araç. Servis hizmetleri, turizm ve havaalanı taşımacılığı için ideal olan Grand Toro XL, düşük emisyonlu, çevre dostu motoru, gelişmiş güvenlik gibi özellikleriyle öne çıkıyor.

Anadolu Isuzu standında yer alan bir diğer model Citi-

port 12 Class 2 oldu. Yüksek yolcu kapasitesi ve geniş iç mekanı ile şehirlerarası ve banliyö taşımacılığının yanı sıra bazı Avrupa şehirlerinde kentsel toplu taşımada tercih edilen Citiport 12 Class 2, engelsiz erişim tasarımına sahip. Citiport 12 Class 2, Avrupa'nın en konforlu ve ergonomik otobüsü olarak ödüllendirildi Tüm engelli yolcular için kolay ve konforlu bir ulaşım sağlıyor.

Geleceğe yön veren elektrikli otobüs modelleri de sergilendi

Çevre dostu ulaşım çözümleri geliştirmek amacıyla elektrikli araç teknolojilerine odaklanan Anadolu Isuzu, bu kategorideki ilk modeli olan, %100 elektrikli otobüsü Novociti Volt'u yeni özellikler ekleyerek geliştirdi. Anadolu Isuzu, Novociti Volt (Nesil 2) modelini ilk kez fuarda tanıttı. Dar şehir sokaklarında ve orta yoğunluklu güzergahlarda seyir yapabilmek için geliştirilen model, artık daha fazla konfor, daha iyi enerji verimliliği ve üstün bir şarj alt yapısı sunuyor. Modelde geliştirme çalışmaları devam ediyor. Anadolu Isuzu'nun %100 elektrikli araç kategorisindeki bir diğer modeli olan Citivolt 12, sıfır emisyonlu kentsel ulaşım ihtiyaçları için tasarlanmış 12 metrelik modern bir şehir otobüsü. Alçak tabanlı yapısı ve engelsiz erişim imkânı sayesinde, yoğun şehir trafiğine sahip bölgelerde sürdürülebilir ve erişilebilir toplu taşıma çözümleri sunuyor. Elektrikli araç kategorisinin en son modeli NovoVolt ise orta boy otobüs olarak geliştirildi. Tamamen elektrikli olan araç, özellikle belediyeler, özel toplu taşıma otobüs işletmecileri, havaalanı transferleri ve kampüs içi ulaşım için mükemmel bir alternatif sunuyor.





Otokar Otonom ve Elektrikli Otobüslerini Belçika'da Sergiledi

Türkiye otobüs pazarının aralıksız 16 yıldır lideri olan Otokar, toplu taşımanın geleceğini yansıtan geniş otobüs ailesi ile Busworld Europe'a katıldı. Avrupa pazarındaki istikrarlı büyümesini sürdüren Otokar, elektrikli ve otonom araçlarının da yer aldığı 7 aracını dünya sahnesinde sergiliyor.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, 4-9 Ekim tarihleri arasında Brüksel'de düzenlenen Avrupa'nın en büyük otobüs fuarı Busworld Europe'a güçlü bir katılım sağladı. Kullanıcı ve çevre odaklı çözümleriyle sürdürülebilir ulaşımın geleceğine katkı sunan Otokar, fuarda 7 aracıyla yer aldı. Avrupa pazarında büyümesine hız kesmeden devam eden Otokar, Belçika'daki fuarda elektrikli ve otonom araç teknolojilerindeki gücünü uluslararası sahneye taşıyor.

Otokar, Busworld'de elektrikli araç portföyüne odaklanarak geleceğin ulaşım çözümlerini tanıtıyor. Stand alanında e-CENTRO, NAVIGO U Giga, ULYSO, e-KENT ve e-TERRITO modellerini sergileyen Otokar, dış alanda ise otonom e-CENTRO ve e-TERRITO ile teknolojiye gücünü gösteriyor. e-Territo aracının farklı batarya seçenekleri ile yer aldığı fuarda ayrıca 10,9 m uzunluğundaki e-Kent otobüsü ilk kez sergileniyor. Fuar süresince ziyaretçiler dış alanda yer alan Otokar'ın otonom aracı e-CENTRO'yu deneyimleyebilecek.

“AVRUPA'DA İLK 5 ÜRETİCİ ARASINDA YERİMİZİ GÜÇLENDİRİYORUZ”

Otokar'ın Avrupa'daki konumunu her geçen gün güçlendirdiğini belirten Ticari Araçlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman, şirketin otobüs segmentindeki üç ana hedefindeki gelişmeler hakkında bilgiler verdi: “Otokar, Avrupa'nın en modern ve entegre otobüs üretim tesislerinden biri olma, Avrupa pazarında sürdürülebilir büyümeyi güçlendirme ve ürün gamını modernize ederek elektrifikasyona odaklanma hedefleri ile güçlü bir şekilde yol alıyor.”

“Türkiye'nin ilk otobüs üreticisi olarak 60 yılı aşkın süredir otobüs üretiyoruz. Bilgi birikimimiz, üretim kabiliyetlerimiz ve üretim teknolojimiz ile bugün Avrupa'nın en büyük 5 otobüs üreticisi arasında yer alıyoruz. Sakarya'daki fabrikamızda Otokar markasının yanı sıra iki küresel marka için de üretim

yapıyoruz. Mevcut konumumuz üretimdeki kalite ve kabiliyetlerimizi ortaya koyuyor. Sahip olduğumuz teknoloji, üretim gücümüz ve nitelikli insan kaynağımız ile yeni iş birliklerine hazırız.”

AVRUPA'DAKİ BÜYÜME DEVAM EDİYOR

Otokar'ın Avrupa'daki başarısına dikkat çeken Otokar İtalya yöneticisi Umberto Mauri, “Bugün dünyada 66.500'ün üzerinde Otokar marka otobüs yollarda toplu ulaşım hizmet veriyor. Son dönemde Avrupa'da önemli satışlar gerçekleştirdik. Büyümemizi sürdürüyoruz. Avrupa'da en büyük üç pazarımızı İtalya, İspanya ve Fransa oluşturuyor. Busworld'ün merkezi olan Belçika'da da pazarda güçlü bir varlığımız mevcut. Almanya ve İskandinav ülkelerindeki varlığımızı güçlendirmek için çalışmalarımıza yoğun bir şekilde devam ediyoruz. Avrupa'daki hızlı büyümeye paralel olarak, satış sonrası hizmet yapımızı da yeniden yapılandırdık” açıklamasını yaptı.

ELEKTRİFİKASYON VE OTONOM TEKNOLOJİ YATIRIMLARI HIZLANIYOR

Otokar'ın elektrifikasyon konusundaki çalışmalarından bahseden Otokar Europe Pazarlama ve Müşteri Hizmetleri Yöneticisi Denis Toubanc, şunları söyledi: “Stratejilerimizi müşteri beklentileri ve tedarik risklerine dikkate alarak şekillendirdik.

Elektrikli araçlarımızda farklı batarya seçenekleri sunuyoruz. Portföyümüzün elektrifikasyonu, pazar beklentileri doğrultusunda devam edecek. Diğer taraftan uzun süredir üzerinde güçlü bir araştırma geliştirme çalışması yaptığımız otonom teknolojilerine yönelik yatırımlarımızı artırarak sürdürüyoruz. Tamamen kendi mühendislik ve yazılım gücümüzle geliştirdiğimiz Otonom e-CENTRO aracımız, TÜV Rheinland testlerini başarıyla geçti. Toplu ulaşımında otonom teknolojilerde öncü olmayı hedefliyoruz.”



Aslı Turizm'den 7 Araçlık Dev Yatırım

Personel ve turizm taşımacılığı alanında uzun yıllardır güvenilir hizmet anlayışıyla faaliyet gösteren Aslı Turizm, 2025 yılına güçlü bir filo yatırımıyla giriş yaptı. Firma, ulaşım konforunu ve hizmet kalitesini artırmak amacıyla filosuna 5 adet TEMSA Prestij ve 2 adet TEMSA MD9 model araç ekleyerek toplamda 7 yeni aracı bünyesine kattı.

Satışı, TEMSA'nın yetkili bayisi Demir Grup tarafından gerçekleştirilen araçların teslimatı, firma

merkezinde düzenlenen özel bir törenle yapıldı. Teslimat töreninde, TEMSA Bölge Satış Yöneticisi Ali Acıbadem ve Demir Grup Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Demir, yeni araçların anahtarlarını Aslı Turizm firma sahipleri Ejder Çiçek ve Mehmet Çiçek'e teslim etti.

Törende konuşan firma yetkilileri, yeni araç yatırımıyla birlikte hizmet ağlarını genişlettiklerini ve müşteri memnuniyetini ön planda tutmaya devam edeceklerini belirtti.

Demir Grup Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Demir ise yaptığı açıklamada, “Sektörün güvenilir markalarından Aslı Turizm ile iş birliği yapmaktan memnuniyet duyuyoruz. TEMSA kalitesiyle güçlenen bu yatırımın hem firmaya hem sektöre hayırlı olmasını diliyoruz.” ifadelerini kullandı.

Yeni araçların teslim edilmesiyle birlikte Aslı Turizm, 2026 yılına yenilenmiş filosu ve artan kapasitesiyle daha güçlü bir şekilde girmeyi hedefliyor.



Ali Osman Ulusoy filosuna 4 adet özmal Mercedes-Benz Travego 16

Ali Osman Ulusoy, filosuna 4 adet özmal Mercedes-Benz Travego 16 2+1 otobüs ekleyerek yatırımlarına hız kesmeden devam ediyor. Satış, Hassoy Otomotiv tarafından gerçekleştirilirken teslimata; Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, Otobüs Pazarlama İletişimi Koordinatörü Selen Bal, Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan, Hassoy 2. El Satış Danışmanı Selçuk Köse, Ali Osman Ulusoy Operasyon Müdürü Metin Alper Yücel katıldı. Araçların teslimi, Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Ali Osman Ulusoy Operasyon Müdürü Metin Alper Yücel'e gerçekleştirildi.



LKS Group, 2025 Yatırımlarında 20. Mercedes Otobüsünü Teslim Aldı

2025 yılı yatırımlarına hız kesmeden devam eden LKS Group, filosunu özel renk Mercedes-Benz Travego ile güçlendirdi. Böylece firma, yılın 20. aracını teslim almış oldu.

Satış Koluman Ankara tarafından gerçekleştirilen aracın teslimatını Koluman Otobüs Satış Müdürü Hakan Öztekin yaptı. Anahtar ise LKS Group Yönetim Kurulu Üyesi Fatih İslam'a teslim edildi.



Doğuşyol Turizm'e, 8 Adet TEMSA Yeni Prestij

Manisa merkezli Doğuşyol Turizm, filosuna 8 adet TEMSA Prestij ekledi. Servis taşımacılığında modern ve konforlu araçlarla fark yaratmayı hedefleyen firma, yeni yatırımıyla kapasitesini daha da büyüttü.

Araçların satışı TEMSA yetkili bayisi Yaşaroğlu Otomotiv tarafından gerçekleştirildi. Teslimat töreninde Doğuşyol Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Kadri Yalçınkaya, Genel Müdür Ayhan Çolak, TEMSA Bölge Satış Yöneticisi Fatih Demirel, Yaşaroğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Özkan ve Otobüs Satış Müdürü Sabri Kan hazır bulundu.



Tamer Tur Yine Mercedes-Benz Tourismo Dedi

Turizm taşımacılığında kaliteli ve güvenli hizmet anlayışıyla öne çıkan Tamer Tur, filosunu güçlendirmeye devam ediyor. Firma, yatırım planları kapsamında 2 adet Mercedes-Benz Tourismo'yu filosuna kattı.

Satış Gelecek Otomotiv tarafından gerçekleştirilen araçların teslimatı, düzenlenen törende Tamer Tur Yönetim Kurulu Başkanı Mümtaz Er ve Yönetim Kurulu Üyesi Tahsin Bartu Er tarafından teslim alındı. Teslimata ayrıca Mercedes-Benz Türk adına Burak Batumlu ve Mert İnanır da katıldı.



DÜŞÜN OTOBÜŞÇÜNÜN YAKASINDAN

Şehirlerarası otobüsçülük sektörü, son yıllarda artan maliyetler ve ağır vergi yükleri altında ayakta kalmaya çalışıyor. Akaryakıt fiyatlarından köprü ve otoyol ücretlerine, bakım masraflarından sigorta primlerine kadar her kalemde yükselen giderler otobüsçünün belini bükmüş durumda. Buna ek olarak bir de keyfi uygulamalar ve haksız engellemeler eklendiğinde sektör temsilcileri artık isyan noktasına geldi.

SELÇUK TURİZM'E KESİLEN CEZALARA YOLCU BİLE TEPKİ GÖSTERDİ

Selçuk Turizm'in yaşadığı son olay, bu sıkıntıların en somut örneklerinden biri oldu. Firmanın otogar çıkışındaki araçları, yolcuları ile birlikte defalarca durduruldu ve

çoğu zaman gerekçesi bile açıklanmayan cezalarla karşı karşıya bırakıldı. Üstelik bu cezaların neredeyse rutin hale gelmesi, işin boyutunu daha da vahim hale getiriyor. Trafik güvenliğini sağlamakla yükümlü memurların asli görevleri dururken özellikle aynı firmanın araçlarını hedef alması şaşırtıcı! Geçtiğimiz günlerde yaşanan son olayda "yolcu indirme" bahanesiyle otogar çıkışında durdurulan Selçuk Turizm aracında tansiyon yükseldi. Araçtaki yolcular da bu keyfi uygulamaya tepki gösterince ceza yazmakla tehdit eden görevli memur arkasına bile bakmadan olay yerinden ayrıldı. Ne firma ne yolcular ne de kamu vicdanı, artık bu keyfi ve hukuksuz uygulamaları kaldıracabilecek durumda. İnsanlar soruyor: "Bu memurlar hakkında bakanlık ne

zaman harekete geçecek? Görevi kötüye kullananlar ne zaman hesap verecek?" Cevap ise belirsiz ancak gerçek değişmiyor: Otobüsçü hâlâ üvey evlat muamelesi görmeye devam ediyor.



HABER ULAŞIM

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 · Sayı: 94 · 6 Ekim 2025

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamacılar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri
Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) Çıkışı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11



2. Nostalji Otobüsler Buluşması Gerçekleşti

Türkiye'nin ulaşım hafızasına ışık tutan nostalji otobüsleri, İstanbul'da ikinci kez bir araya geldi. Başakşehir Şamlar'da düzenlenen buluşmada, geçmişin emektar araçları meraklılarına kapılarını açtı. **Ev sahibi Ali Aker**, kendi arazisini tahsis ederek otobüslerin sergilenmesine öncülük etti. Program, 30 Ağustos Zafer Bayramı kutlamalarıyla başladı. Saygı duruşu ve İstiklal Marşı'nın ardından etkinlik, **Hikmet Sungur (Hikmet Dayı)'nın sunumuyla** devam etti. **Otobüs sahipleri, araçların üretim yıllarını, kullanıldığı dönemleri ve unutulmaz anılarını** paylaştı.

RENKLİ ANILAR VE SICAK BİR EV SAHİPLİĞİ

Etkinliğe katılan otobüsçüler, yıllara meydan okuyan araçları yakından inceleme fırsatı buldu. Ev sahibi Ali Aker, konuklarına ikramda bulunarak takdir topladı. Katılımcılar, bu araçlara gönül verdiklerini ve imkânları ölçüsünde onları korumaya devam edeceklerini dile getirdi.

Organizasyon, Mercedes Bayi Birollar Otomotiv'in desteğiyle gerçekleşti. Koordinasyonu ise Seçkin Gülkan (Bursa Yıldız Sevdalı Otobüsçüler Grubu) ve Hikmet Sungur (Hikmet Dayı) üstlendi. Canbazlar Karoser Sahibi Ahmet Canbaz, Ali Aker'e hediye takdiminde bulundu. Etkinliğin medya iletişim desteğini sektörün yakından tanıdığı Can Arman üstlendi.

YENİ VE ESKİNİN BULUŞMASI

Organizasyonda sadece en eski otobüsler değil, aynı zamanda yeni nesil araçlar da sergilendi. 2025 model Mercedes-Benz Tourismo, Yıltur Turizm sahiplerinden Bekir Yılmaz tarafından getirildi. Setra 211, Esadaş Turizm tarafından sergilendi. Böylece geçmişin emektarları ile bugünün modern araçları aynı alanda buluşmuş oldu.

DESTEK VEREN İSİMLER

Organizasyona katılım gösteren sektör temsilcileri: Murat Gür (Pendikli) Ali Bür (İzmir Özikizler) Okan Karabudak (Kars sevdalı koleksiyoner) İhsan Vartanlı & Haluk Şenpolat (Esadaş) Bekir Yılmaz (Kayseri Yıltur) Yusuf Levent (İzmit Süslüm Turizm)

Ayhan Yanalak (Bursa Kardeşler Turizm) Mert Uz (Bursa Uztur & Mert Tur) Mehmet Durak (Kayseri) Vedat Tosun (Tosun International Transport) Oytun Çetin Rukiye & Serkan Bozdağ (BozdağBus) Müvit Vecdi Güniz (Eskişehir'li Vecdi Abi) Ethem Gökçen Aşamaz

SERGİLENEN ARAÇLAR:

Otomarsan O302 (1982 / 1983 / 1984 / 1988) Otomarsan Karsan O352 / 0002 Şasi No Daimler O302 / Mannheim üretim, 2 dolap Mercedes Otomarsan O303 (1992) Daimler O303 / Mannheim üretim (1984) Otomarsan O302S Setra S215 HD / S211 HD Mitsubishi Temsa Prenses (1998) Mercedes-Benz O403 (1997 / 1998) MB Intouro MB Tourismo 16RHD (2025)





Otokar ve Daimler Buses Üretim Anlaşması İmzalandı

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, Eylül 2026'dan itibaren Daimler Buses için Mercedes-Benz Conecto şehir otobüslerini Sakarya'daki fabrikasında üretecek. Daimler Buses CEO'su Till Oberwörder, Mercedes-Benz Türk A.Ş. İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su Süer Sülün ve Otokar CEO'su Aykut Özuner iş birliğine ilişkin anlaşmayı bugün Sakarya'da imzaladı.

Otokar CEO'su Aykut Özuner: "Türkiye'nin ilk otobüs üreticisi olarak 60 yılı aşkın süredir yüksek kaliteli otobüsler üretiyoruz. Daimler Buses ile olan iş ortaklığımızı, üretimimizi artırmak, üretim kapasitemizi en verimli şekilde kullanmak ve Avrupa'nın en büyük beş otobüs üreticisinden biri olarak global

pazarlardaki konumumuzu güçlendirmek için önemli bir adım olarak değerlendiriyoruz. Bu anlaşma ile Daimler Buses ile sürdürülebilir bir iş ortaklığı kurmayı hedefliyoruz."

Daimler Buses CEO'su Till Oberwörder: "Ürünlerimize duyulan güçlü talep, otobüslerin toplum için giderek daha önemli hale geldiğini ve müşterilerimize doğru çözümleri sunduğumuzu gösteriyor. Avrupa ve Latin Amerika'da açık ara pazar lideriyiz ve bu işbirliği anlaşması, toplam araç üretimimizi artırarak konumumuzu daha da güçlendirmemizi sağlıyor. Üretim kapasitemizi genişletmek, kârlılığımıza da olumlu etki ediyor. Otokar, sektörümüzde saygın ve güvenilir bir ortak ve üretim konusunda güçlü uzmanlığa sahip.

İş birliğimiz kapsamında yakın çalışarak, müşterilerimizin Daimler Buses'tan beklediği yüksek kalite standartlarını birlikte sağlayacağız. Bu iş ortaklığını hayata geçirmekten büyük memnuniyet duyuyoruz."

Mercedes-Benz Türk A.Ş. Başkanı ve CEO'su Süer Sülün: "Otobüslerimize olan talepten ve bunun Hoşdere fabrikamıza sipariş olarak yansımından büyük memnuniyet duyuyoruz. Hoşdere Otobüs Fabrikamız, Daimler Buses'in üretim ağına önemli bir parçası ve tüm segmentlerde otobüs üretimine devam ediyor. Mercedes-Benz Türk olarak Otokar ile olan iş ortaklığını memnuniyetle karşılıyoruz; güçlü ve güvenilir bir ortak olarak bu iş birliğini desteklemekten büyük memnuniyet duyuyoruz."

Pilavcı Maraton ve Prestij Teslim Etti



Doğru Tur ve Özdemir Turizm, 2 Adet TEMSA Maraton'u Filolarına Kattı!

Zonguldak Ereğli'nin güçlü firmaları Doğru Tur ve Özdemir Turizm, 2025 yılı yatırımları kapsamında filolarına toplam 2 adet TEMSA Maraton ekledi. Satışı Pilavcı Otomotiv tarafından gerçekleştirilen araçların teslimatını, TEMSA Satış Operasyon Sorumlusu Mustafa Güleriyüz yaptı. Araçların anahtarlarını Doğru Tur Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Doğru ve Özdemir Turizm Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Özdemir teslim aldı.



Kıray Taşımacılık'a 2025 Model Temsa Prestij SX Teslimatı!

Eskişehir'in köklü firmalarından Kıray Taşımacılık, filosunu 2025 model Prestij SX ile güçlendirdi. Teslimat Pilavcı Otomotiv yetkilileri tarafından Kıray Taşımacılık sahibi Yakup Kıray'a gerçekleştirildi.



Çiçek Turizm, Tourismo Yatırımını Gerçekleştirdi

Konya'nın önde gelen turizm şirketlerinden Çiçek Turizm, filosunu güçlendirmeye devam ediyor. Firma, 2025 model Mercedes-Benz Tourismo yatırımıyla hizmet kalitesini bir adım daha ileri taşıdı.

Hasmer Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen aracın teslimatı düzenlenen törende Çiçek Turizm yetkililerine yapıldı.



Isparta Petrol Turizm'den 15 Adetlik Tourismo Yatırımı

Türkiye'nin köklü firmalarından Isparta Petrol Turizm, 2025 yılı yatırımlarına güçlü bir adım attı. Firma, filosunu 15 adet Mercedes-Benz Tourismo ile genişletti.

Satışı Koluman Ankara tarafından gerçekleştirilen araçların teslimatını Koluman Otobüs Satış Müdürü Hakan Öztekin yaptı. Araçların anahtarlarını ise firmanın baş kaptanı Zeynel Çetin teslim aldı.



Ali Osman Ulusoy



Bize gösterdiğin yol, daima ışığımız olacak.

Türkiye'nin en modern ve yenilikçi filosuyla,
her seferimizde en iyiye doğru yola çıkıyoruz.
Hedeflediğin gibi en iyi hizmeti yolcularımıza
sunmaya çalışıyoruz.

Ali Osman ULUSOY'u aramızdan ayrılışının
11. yılında saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

1927



2014

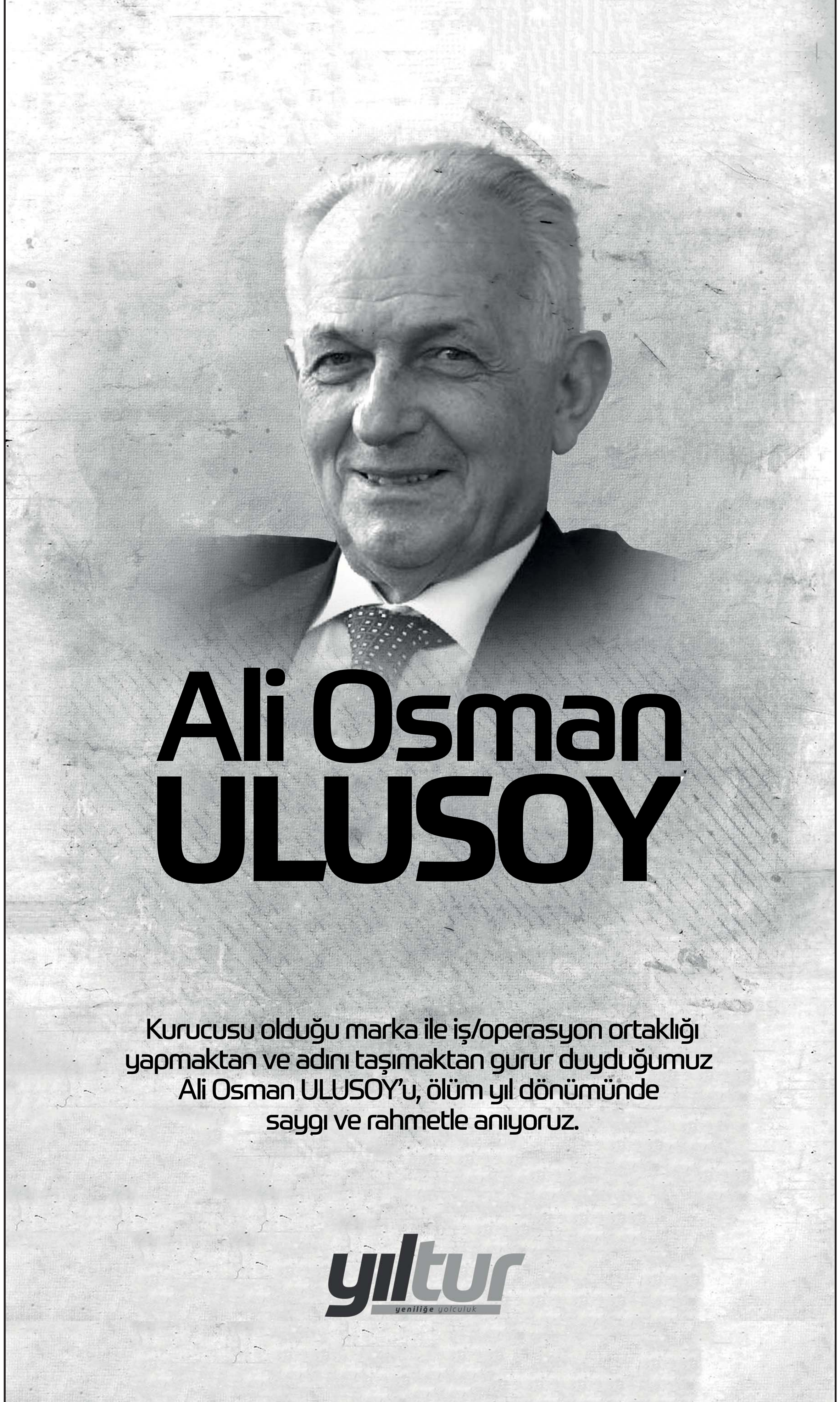
Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



Ali Osman ULUSOY

Kurucusu olduğu marka ile iş/operasyon ortaklığı
yapmaktan ve adını taşımaktan gurur duyduğumuz
Ali Osman ULUSOY'u, ölüm yıl dönümünde
saygı ve rahmetle anıyoruz.

yıltur
yeniliğe yolculuk

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

PİLAVCI
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ÇAVUŞOĞLU®
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



Ali Rıza ÇELEBİ
Yönetim Kurulu Başkanı

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

DG DEMİR GRUP

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA



Sektörümüzün duayeni, saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

afyon
istiklal
dinlenme tesisleri

SC PARK
YÖRESEL ÜRÜNLER VE DİNLENME TESİSİ

bera **ttt** ravel

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.


KARAKAŞOĞLU

ErKa

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

şerefoto
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

Aker[®]
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

ÖZEL

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

**ASANTALYA
OTOMOTİV**
TEMSA&FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

HRN
TRAVEL

ANMA



Sektörümüzün duayeni, saygıdeğer büyüğümüz

Ali Osman ULUSOY' u

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



MOON

OTOMOTİV®

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

**ALİ OSMAN
ULUSOY' u**

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.

ENTEGRE BİLET

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

**ALİ OSMAN
ULUSOY' u**

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.

ÖNER
sigorta

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.

eefe tur

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.

GÜRSEL

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.

Balkesir
uludağ

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.

MINI TUR

ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.



ANMA

1927



2014

Sektörümüzün duayeni,
saygıdeğer büyüğümüz

ALİ OSMAN ULUSOY'U

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, sevgi ve özlemle
anıyoruz.



Hayırlı Yolculuklar



obilet