

Bireysel Otobüsçü, Otobüs Firmalarının Bel Kemiğidir

Haberimiz Sayfa 6'da



Biz Bacasız Bir Fabrikayız, İnsanlarımıza Hayat Taşıyoruz

Haberimiz Sayfa 13'te



mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com



Yıl: 5 Sayı: 90 Tarih: 30 Haziran 2025 Fiyatı: 10 TL

HABER ULASIM

www.haberulasim.com



KORSAN TAŞIMACILIK GÖZ GÖRE GÖRE DEVAM EDİYOR



Sayfa 16'da

Otobüsçü 2022'den Bu Yana İstedliğini Bulamıyor



Sayfa 18'de

Manisa Yıldızı'nın Ekspres Seferleri Zaman Kazandırıyor



Sayfa 9'da

Kale Seyahat Bursaspor'a Otobüs Sponsoru Oldu



Sayfa 5'te

Doğ-Mer Başarıdan Başarıya Koşuyor

Beylikdüzü ile Çorlu arasındaki 106 kilometrelik mesafede, hatta Beylikdüzü'nden Gelibolu'ya kadar uzanan 232 kilometrelik mesafede D4 yetki belgesiyle korsan taşımacılık yapan araçlar adeta elini kolunu sallayarak sefer düzenliyor. **Şehirlerarası tarifeli taşımacılığın açıkça ihlal edildiği bu hatlarda ne bir denetim var ne de caydırıcı bir yaptırım.**

Yasal prosedürleri hiçe sayan bu taşımacılar; U-ETDS sistemine kayıt olmadan yolcu taşıyor, bilet kesmiyor, vergi ödemiyor ve yasal trafik çıkış işlemlerini de yerine getirmiyor. Terminal çıkış belgesi olmadan faaliyet gösteren bu araçlarda yolcuların koltuk sigortası da bulunmuyor. **Alkol denetimine tabi tutulmayan bu taşıma faaliyetleri yalnızca trafik güvenliğini değil, aynı zamanda kamu düzenini ve mali yapıyı da tehdit ediyor.** Ortada açık bir yasa ihlali olmasına rağmen bu kişilerin denetimden nasıl kurtulduğu, akıllarda ciddi soru işaretleri oluşturuyor. Tüm bu yasa dışı uygulamaların hiçbir engelle karşılaşmadan sürdürülmesi, sistemdeki ciddi açıkları ve denetim mekanizmasındaki eksiklik-

leri gözler önüne seriyor.

Korsan taşımacılık yalnızca kayıt dışı bir faaliyet değil; sektördeki adil rekabeti bozan, vergisel kayıplara yol açan ve vatandaşların can güvenliğini riske atan kritik bir sorundur. Bu noktada yetkili kurumların vakit kaybetmeden harekete geçmesi hem sektörel düzenin korunması hem de kamu güvenliği açısından büyük önem taşımaktadır.

MAZOT FİYATLARINDAKİ BELİRSİZLİK OTOBÜŞÇÜYÜ ZORLUYOR

Son dönemde mazot fiyatlarına art arda gelen zamlar, şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan firmaları ciddi şekilde zorluyor. Otobüsçülük, Türkiye'nin dört bir yanını birbirine bağlayan kritik bir sektör olmasına rağmen akaryakıt başta olmak üzere temel giderlerdeki kontrolsüz artışlar nedeniyle sektörde büyük bir sıkışma yaşanıyor. **Yakıt fiyatlarındaki hızlı ve öngörülemez değişim, şehirlerarası taşımacılık yapan firmaların hem maliyet hesaplarını altüst ediyor hem de geleceğe dönük plan yapmasını neredeyse imkânsız hale getiriyor.** Otobüsçü sürekli değişen

maliyetler karşısında bilet fiyatlarını nasıl belirleyeceğini şaşırmış durumda. Bu da doğrudan vatandaşlara yansıyor. **Bilet fiyatlarındaki artışla birlikte seyahat etmek zorlaşıyor, halkın ulaşım hakkı kısıtlanıyor. Tüm Otobüsçüler ve Yazıhane İşletmecileri Derneği (TÜMOYİD), konuyla ilgili yaptığı açıklamada akaryakıt zamlarının sektöre ağır bir yük getirdiğini belirtti. TÜMOYİD yetkilileri şu çağrıda bulundu: "Otobüsçü artık zamlarla mücadele edemez hale geldi. Mazot fiyatları neredeyse günlük olarak değişiyor. Bu durum sektörde büyük bir belirsizlik yaratıyor. Şirketler maliyetini hesaplayamıyor, yolcu fiyatına yansıtamıyor, vatandaş da bilet alamıyor. Şehirlerarası yolcu taşımacılığına ÖTV'siz mazot desteği verilmeli. Sektöre özel akaryakıt teşviki sağlanmalı. Ayrıca sürdürülebilir ulaşım için vergi ve maliyetlerle ilgili düzenlemeler acil olarak gündeme alınmalı."** TÜMOYİD, bu çağrının sadece sektörün değil, toplumun ortak menfaatini korumaya yönelik olduğunu vurguladı. Sektördeki sıkışıklığın giderilmesi için ivedilikle adım atılması gerektiğinin altı çizildi.



Sayfa 4'te

BU AİLEDE KENDİMİZİ GÜVENDE HİSSEDİYORUZ



Sayfa 3'te

Mapar Kale Seyahat'e Ödüllü MAN Lion's Coach'larını Teslim Etti

Web Sitenizde Kampanyalarınızı

Kendiniz Oluşturun, Kendinizi Yönetin!

Yalnızca **Entegre Bilet** altyapısı kullanan siz değerli partnerlerimiz için özel olarak geliştirdiğimiz yazılım ile, yolcularınıza **Gidiş-Dönüş** biletlerinde **indirim** seçenekleri sunabileceğinizi **biliyor muydunuz?**

Üye Grubu
İndirimleri

Sefer
İndirimleri

Biletini
Gidiş Dönüş Al
İndirimi Kap

Bilet Al
Para Puan
Kazan

10%
20%
30%



ENTEGRE BİLET

entegrebilet.com



KEMAL VE BÜŞRA KÜÇÜK ÇİFTİ'NİN MUTLU GÜNÜ: HAMZA BUKRA ERKEKLİĞE İLK ADIMINI ATTI

Efe Tur İstanbul Bölge Müdürü Kemal Küçük ve eşi Büşra Küçük'ün biricik oğulları Hamza Bukra, erkekliğe ilk adımını attı. Geçtiğimiz hafta Dostlar Düğün Sarayı'nda düzenlenen görkemli törenle gerçekleşen sünnet merasimi, aile için olduğu kadar sektör camiası için de unutulmaz bir gün oldu.

Kemal Küçük, oğlu Hamza Bukra'nın bu özel anlarını sevdikleriyle birlikte yaşamaktan büyük mutluluk duyarken sektörün önde gelen isimleri de bu anlamlı günde Küçük ailesini yalnız bırakmadı. Gece boyunca süren kutlamalarda dostları, meslektaşları ve yakın çevresiyle bir araya gelen Kemal Küçük oğlunun bu özel gününde konuklarıyla yakından ilgilendi. Törene katılan sektör temsilcileri, küçük Hamza Bukra ile hatıra fotoğrafı çektirerek bu anlamlı anı ölümsüzleştirdi.



Anadolu Isuzu, Çevre Performansıyl Kocaeli Sanayi Odası'ndan Ödül Aldı



Kocaeli Sanayi Odası tarafından bu yıl 31'incisi düzenlenen Şahabettin Bilgisu Çevre Ödülleri'nde, Anadolu Isuzu, Büyük Ölçekli İşletme Kategorisinde ödüle layık görüldü. Çevre bilincinin artırılması, çevrenin korunması ve iyileştirilmesine katkı sağlayan sanayi kuruluşlarını teşvik etmek amacıyla düzenlenen bu prestijli organizasyonda Anadolu Isuzu, çevre performansına yönelik örnek projeleri ve sürdürülebilirlik odaklı uygulamalarıyla öne çıktı.

Çevresel Sürdürülebilirliğe Yönelik Kapsamlı Yaklaşım Anadolu Isuzu'nun çevre yönetimi yaklaşımı; iklim değişikliğiyle mücadele, sera gazı emisyonlarının azaltılması,

atık yönetimi, su risklerinin azaltılması, ve yenilenebilir enerji kullanımının artırılması gibi çok boyutlu alanları kapsamaktadır. Şirket, üretim süreçlerinden tedarik zinciri yönetimine kadar tüm iş alanlarında çevresel etkiyi minimize etmeyi ve kaynak verimliliğini artırmayı temel öncelik olarak konumlandırmaktadır. Bu doğrultuda; atıkların kaynağında azaltılması, geri dönüştürülebilir malzemelerin kullanımının teşvik edilmesi, enerjinin verimli kullanımı ve alternatif enerji kaynaklarının entegrasyonu gibi birçok uygulama başarıyla hayata geçirilmiştir. Anadolu Isuzu, çevresel etkilerini yalnızca üretim tesisleri ile sınırlı tutmayıp, tüm değer zinciri boyunca analiz ederek iyileştirmeyi hedeflemektedir.

Avrupa Yeşil Mutabakatı ve Uyum Odaklı Projeler Anadolu Isuzu, Avrupa Yeşil Mutabakatı kapsamında şekillenen sürdürülebilirlik standartlarına uyumlu çalışmalarıyla da ön plana çıkmaktadır. Hem üretim teknolojileri hem de ürün geliştirme süreçlerinde bu vizyon doğrultusunda yatırım yapmaya devam eden Anadolu Isuzu, sıfır atık, karbon nötr üretim ve kaynak döngüsellliği gibi alanlarda öncü uygulamalara imza atmaktadır. Anadolu Isuzu, bugüne kadar olduğu gibi bundan sonraki süreçte de çevresel sürdürülebilirlik alanındaki yatırımlarını artırarak, hem sektörüne hem de topluma değer katmaya devam edecektir.



mapar Kale Seyahat'e Ödüllü MAN Lion's Coach'larını Teslim Etti

Türkiye'nin köklü yolcu taşımacılık firmalarından Kale Seyahat, yolcu konforunu en üst seviyeye taşıyan MAN Lion's Coach ile filosunu genişletti. Yolcularına güvenli, konforlu ve kaliteli bir seyahat deneyimi sunmayı hedefleyen firma, bu kapsamda filosuna 20 adet ödüllü MAN Lion's Coach kattı.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., keyifli yolculukların vazgeçilmezi ödüllü MAN Lion's Coach teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Konfor, güvenlik ve ileri teknolojiyi bir araya getiren Lion's Coach; yolcular, sürücüler ve işletmeciler tarafından yüksek memnuniyet oranlarıyla tercih ediliyor. Sektörünün öncü firması Kale Seyahat de yolculuk standartlarını yukarı taşıma hedefiyle yeni araç yatırımında ödüllü MAN Lion's Coach'u tercih etti. Yarım asrı aşkın süredir Türkiye yollarında hizmet veren Kale Seyahat, MAN'ın yetkili bayisi MAPAR aracılığıyla gerçekleştirdiği yatırımla 20 adet yeni Lion's Coach'u törenle teslim aldı. MAN'ın İkitelli tesislerinde düzenlenen teslimat törenine Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ali Rıza Çelebi, MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin ve MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Bölge Satış Koordinatörü Emrah Albustanoğlu katıldı.

“Güvenli, konforlu ve kaliteli bir seyahat sunmayı hedefliyoruz”

Teslimat töreninde konuşan Kale Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ali Rıza Çelebi, şunları söyledi: “Kale Seyahat olarak, 1975 yılından bu yana yolcularımıza güvenli, konforlu ve kaliteli bir seyahat deneyimi sunma hedefiyle çalışıyoruz. Bunun için de filomuzu sürekli yenilemeye ve güçlendirmeye büyük önem veriyoruz. Araç tercihimizde ise hem işletme açısından verimlilik sağlayan hem de yolcularımıza en üst düzeyde konfor sunan güçlü markalarla çalışmaya özen gösteriyoruz. Bugün teslim aldığımız MAN Lion's Coach oto-

büsleri de ileri teknolojisi, üst düzey güvenlik donanımı, yakıt tasarrufu ve işletme verimliliği ile tercih sebebiz oldu. MAN'a duyduğumuz güvenle gerçekleştirdiğimiz bu yatırımın hem yolcularımıza hem de firmamıza büyük katkı sağlayacağına inanıyoruz.”

“MAN Lion's Coach, seyahat standartlarını yükseltiyor”

MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin de konuşmasında şunları kaydetti:

“Kale Seyahat, Türkiye taşımacılık sektöründe kendini kanıtlamış, ülkemizin ve sektörünün çok değerli bir markası. Böylesine köklü ve lider markaların MAN'ı tercih etmesi, araçlarımızın sektör beklentilerini en iyi şekilde karşıladığını gösteriyor. Üstün nitelikleriyle seyahat standartlarını hep yukarı taşıyan yeni MAN Lion's Coach'ların hem Kale Seyahat Ailesi'ne hem de tüm yolcularına hayırlı olmasını diliyoruz.”

“Seyahat sektöründe fark yaratan bir model”

MAN Bölge Satış Koordinatörü Emrah Albustanoğlu ise şu ifadeleri kullandı:

“MAN Lion's Coach, gelişmiş sürüş teknolojileri, düşük işletme maliyetleri, uzun bakım aralıkları ve yüksek yolcu konforuyla sektörde fark yaratan bir otobüs. 2020 'Coach of the Year' ve 2022 'Sustainable Bus Award' gibi prestijli ödüllerle de bu başarısını uluslararası alanda da kanıtlamış bir model. Kale Seyahat'in hizmet kalitesine önemli katkılar sağlayacağına inandığımız yeni MAN Lion's Coach'ların firmaya ve yolcularına hayırlı olmasını diliyoruz.”





BU AİLEDE KENDİMİZİ GÜVENDE HİSSEDİYORUZ

“Yol Arkadaşım Kâmil Koç” serimizin bu durağında Kahramanmaraş’ta sektörün dinamik isimlerinden biriyle, Oğuzhan Sökmen’le buluştuk. Kâmil Koç Kahramanmaraş yazıhane işletmecisi olan Sökmen, markayla kesişen yolculuğunun başlangıcından bugüne uzanan süreci bizlerle paylaştı. **Yolculara karşı gösterilen özenin ve kaliteli iletişimin başarısındaki payını özellikle vurgulayan Sökmen, Kâmil Koç’un kurumsal yapısının temel taşlarından biri olan ödeme disiplinine de dikkat çekti.** Aynı zamanda firmanın yolcu profilinin yüksek standartlara sahip olduğunu belirterek bu durumun hem hizmet kalitesini artırdığını hem de sektörde Kâmil Koç’u ayrı bir konuma taşıdığını ifade etti. **Bu samimi ve vizyoner sohbet, Kahramanmaraş’ta kurumsallık ile yerel tecrübenin nasıl harmanlandığını gözler önüne seriyor.** Keyifli okumalar!

ÜÇÜNCÜ KUŞAK OLARAK OTOBÜŞÇÜLÜĞE DEVAM EDİYORUM

33 yaşındayım ve işletme yönetimi bölümünden mezunum ancak mesleğimi seçmemdeki en büyük etken ailemizin yıllardır süregelen otobüsçülük geleneğiydi. Bu sektör, aslında bizde bir dede mesleği. Şimdi üçüncü kuşak olarak ben de bu mesleği devralıyorum. Otobüsçülük, sadece bir iş değil, aynı zamanda benim için bir tutku ve yaşam biçimi haline geldi. Çocukluğumdan itibaren bu işin içinde büyüdüm, babamın ve dedemin yanında pek çok şeyi öğrendim ve kendi yolumu çizdim. Şu anda Kahramanmaraş’ta bireysel otobüs yatırımcısı ve işletmeci olarak faaliyet gösteriyorum ve bu sektörde yaklaşık 20-25 yılın birikimini taşıyorum.

KÂMİL KOÇ İLE YOLUMUZ 1,5 YIL ÖNCE KESİŞTİ

Otobüsçülük, ailemizden gelen bir miras ve bu sektördeki yolculuğumuz yıllardır devam ediyor. Şu anda bireysel araçlarımızla bu sektörde faaliyet göstermeye devam ediyoruz. Kâmil Koç ile yaptığımız iş birliğimizde üç aracımızla hizmet veriyoruz. Yaz sezonunun başlamasıyla birlikte, bu sayı artacak gibi görünüyor. Yeni seferler, yeni hatlar ve daha fazla fırsatla birlikte biz de bu işten ek bir gelir sağlamak, işimizi büyütmek için fırsatları değerlendireceğiz. Kâmil Koç ile yaklaşık 1,5 yıl önce

yollarımız kesişti. O dönemde daha güçlü bir yapıya kavuşmak amacıyla Kâmil Koç ile bir dizi görüşme gerçekleştirdik. Karşılıklı olarak olumlu sonuçlar aldık ve adım adım bir anlaşma yaparak iş birliğimizi resmiyete döktük. Bu süreç, hem bizim için önemli bir dönüm noktası oldu hem de sektördeki rekabeti daha verimli hale getirecek bir iş birliği ortaya çıkardı. Hem biz Kâmil Koç’a hem de onlar bize adım attılar ve bu sayede güçlü bir iş birliği kuruldu.

KÂMİL KOÇ’UN YOLCU PROFİLİ ÇOK KALİTELİ

Kâmil Koç ismi, sektördeki en kaliteli yolcu profilini aklıma getiriyor. Kâmil Koç, sadece bir otobüs firması değil, aynı zamanda yolculuk deneyimini kaliteli hale getiren bir marka. Beyefendi ve hanımefendiler, çantalarını alıp perona gelir, aracına biner ve yolculuklarına başlarlar. Diğer firmalarda bazen yüksek sesle bağırarak çıkartkanlar ya da zorlayıcı simsarlıklarla karşılaşabiliyoruz ama Kâmil Koç’ta böyle bir şey yok. Burada hem yolcuların hem de firmanın kalitesi ön planda. Yolculuk bir deneyim, bir prestij meselesi haline geliyor.

YOLCU İÇİN GÜVEN EN ÖNEMLİSİ

Yolcunun firmayı tercih etmesindeki en büyük neden güven. Aldığı hizmetin kalitesi belli, standartları belli. Bir sorun yaşadığında karşısında bir muhatap bulabiliyor. Ce-

vap almak için günlerce beklemesi gerekmiyor, aynı gün içinde dönüş alabiliyor. Parasının karşılığını da hizmetin karşılığını da alabiliyor. Yolcunun bir firmayı tercih etmesindeki en büyük neden, hiç şüphesiz güven. İnsanlar, sadece konforlu bir seyahat değil, aynı zamanda güvenli bir deneyim arıyorlar. Burada aldığı hizmetin kalitesi bellidir, standartlar açıktır ve buna güvenebilir. Bir sorun yaşadığında ise yalnızca bir hizmet almakla kalmaz, aynı zamanda karşısında doğru bir muhatap bulabileceğini bilir. Diğer firmalarda günlerce yanıt almak için beklerken burada yolcu aynı gün içerisinde, hızlı ve doğru bir dönüş alabilir. Bu, sadece müşteri memnuniyetini sağlamakla kalmaz, aynı zamanda güven duygusunu pekiştirir. Yolcu hem parasının hem de zamanının karşılığını en iyi şekilde alır. Kısacası, burada yolcu için en önemli şey güven ve bu güveni her zaman en yüksek standartta sunmaya çalışıyoruz.

KENDİMİZİ FİNANSAL OLARAK GÜVENDE HİSSEDİYORUZ

Sektördeki en büyük sorunlardan biri, zamanında ödeme alamamaktır ancak Kâmil Koç’ta bu konuda hiçbir sıkıntı yaşamıyoruz. Hem işletme hem de bireysel yatırımcılar olarak ödemelerimizi mesai günlerinde, günü gününe alıyoruz. Faturamızı kestikten sonra, parasını almak bizim için rutin bir işlem haline geldi. Bu hem finansal güven-



liğimizi sağlıyor hem de büyük bir güven duygusu yaratıyor. Bölge müdürlerimize 7/24 ulaşabilmemiz herhangi bir sorunun anda hızlı bir çözüm bulmamızı sağlıyor. Ayrıca, her bir grup için ayrı WhatsApp gruplarımız var: acente grubu, personel grubu, işletme grubu... Mesaj attığımızda 5-10 dakika içinde geri dönüş alabiliyoruz. Yoğun dönemlerde bile, sistem kaynaklı sıkıntılar olduğunda çözüm süresi çok kısa oluyor, bu da işlerimizin sorunsuz bir şekilde ilerlemesini sağlıyor.

KAHRAMANMARAŞ’TAN GÜNDE 14 SEFER GEÇİYOR Kahramanmaraş, bizim için aslında bir ara durak konumunda.

Ana kalkış noktalarımız buradan olmamakla birlikte, günde 14 farklı seferimiz bu güzergâhtan geçiyor. İstanbul’a üç tane olmak üzere Bursa ve Ankara yönlerine araçlarımız hareket ediyor. Doğu’da ise Mardin, Cizre, Silopi, Batman, Diyarbakır, Siirt, Erzurum gibi pek çok farklı noktaya seferlerimiz mevcut. Karadeniz hattında ise Rize, Trabzon, Hopa gibi şehirlere de sefer düzenliyoruz. Sözlerimi tamamlamadan önce belirtmek isterim ki sizin güler yüzünüz ve bize ayırdığınız vakitler bizim için çok değerlidir. Ayaklarınıza sağlık, hoş geldiniz. Sizi güle güle uğurlayacağız ama umarım bu sohbetin devamı da gelir, bir başka seferde görüşmek üzere!



DOĞ-MER BAŞARIDAN BAŞARIYA KOŞUYOR: MERCEDES-BENZ YETKİLİ SERVİSİNE YENİ ÖDÜLLER

Mercedes-Benz'in yetkili servisi olarak faaliyet gösteren Doğ-Mer Motorlu Araçlar, sunduğu üstün hizmet kalitesiyle sektördeki liderliğini bir kez daha kanıtladı. Kurumsal müşteri memnuniyeti, teknik yeterlilik ve satış sonrası hizmetler konularında sergilediği istikrarlı başarı, şirketi bu yıl da zirveye taşıdı. Doğ-Mer, üç yıl üst üste "Satış Sonrası Hizmetler (SSH) Otobüs Kategorisi Türkiye Birinciliği" unvanını kazanarak büyük bir başarıya imza attı. Bu önemli başarı, firmanın hem teknik yeterliliğini hem de müşteri odaklı yaklaşımını gözler önüne serdi.

Bununla yetinmeyen Doğ-Mer, 2024 yılı SSH Kamyon Kategorisi Türkiye İkinciliği ile birincilik kupası olarak kamyon segmentindeki yükselen performansını da tescilledi. Böylece Doğ-Mer, hem otobüs hem de kamyon kategorilerinde sektörün en prestijli ödülleri toplamış oldu.

ÖDÜLLER TÖRENLE TESLİM EDİLDİ

Bu başarılar, Mercedes-Benz Türk tarafından düzenlenen törende takdim edildi. Törene Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisu, Otobüs Pazarlama Grup Müdürü Kıvanç Aydılek, Kamyon Pazarlama Grup Müdü-

rü Mehtap Karakuş, Otobüs Teknik Grup Müdürü Cihan Tomek ve Bayi Koordinatörü Görkem Ün katıldı.

Bu güçlü isimlerin katılımıyla gerçekleşen törende, Doğ-Mer'in performansı ve sektöre kattığı değer bir kez daha takdirle karşılandı.

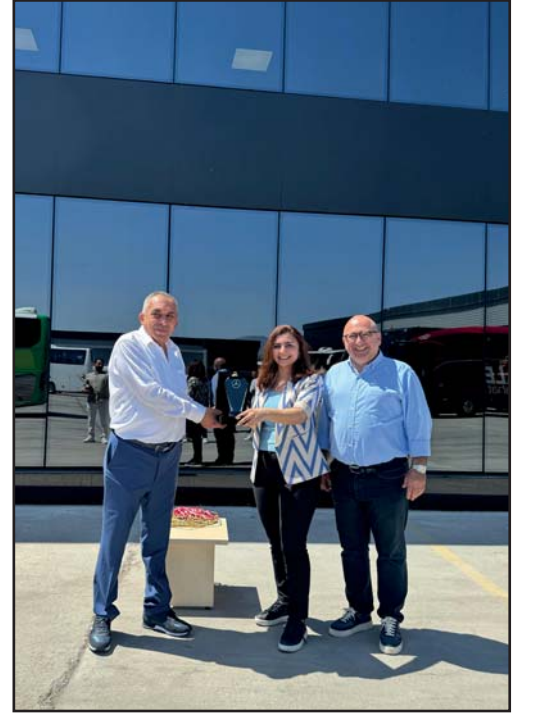
BU ÖDÜLLER BİR TESADÜF DEĞİL

Doğ-Mer Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Doğan Çiftçi, ödüller hakkında şu açıklamalarda bulundu:

"Her ödül, sahada gösterdiğimiz emeğin, disiplinin ve müşteri memnuniyetine verdiğimiz önemin bir sonucudur. Doğ-Mer olarak sadece araçlara değil, güvene de hizmet ediyoruz. Bu ödüller, tüm ekip arkadaşlarımızın omuz omuza verdiği emeğin taçlanmasıdır. Mercedes-Benz markasının değerlerine uygun bir çizgide ilerlemeye devam edeceğiz."

SEKTÖRÜN İLHAM KAYNAĞI

Mercedes-Benz'in Türkiye çapındaki tüm yetkili servisleri arasında performans, müşteri memnuniyeti, teknik yeterlilik gibi birçok kritere göre yapılan değerlendirilmede her yıl zirveye adını yazdırmayı başaran Doğ-Mer, artık sadece bir servis değil; sektöre yön veren, örnek alınan bir başarı hikâyesi haline geldi.



Heska Motorlu Araçlar'dan Ali Osman Ulusoy ve Kontur Turizm'e Yıldız Teslimatı

Yıltur Turismo 16'sını teslim aldı

Ali Osman Ulusoy'un yıllardır güvenle yol aldığı güçlü iş ortaklarından Yıltur Turizm, 2025 yılı yatırımları kapsamında filosuna bir Turismo daha ekledi. Mercedes-Benz'in başarılı bayisi



Heska Motorlu Araçlar tarafından satışa sunulan yeni araç, Yıltur'a törenle teslim edildi. Teslimat, Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Nihat Toloğ ve Satış Sonrası Hizmetler Yetkilisi Bayram Şahin tarafından Yıltur Yönetim Kurulu Üyesi Yaşar Yılmaz'a gerçekleştirildi. Yıltur ile Heska arasındaki bu iş birliği, önümüzdeki dönemde de yeni yatırımlarla devam edecek.

Kontur'a Travego 16 Takviyesi

Mercedes-Benz Travego teslimatları devam ediyor. Konya'nın yenilikçi oyuncularından Kontur Turizm'in bireysel yatırımcıları Yılmazlar Turizm 1 adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD yatırımı gerçekleştirdi ve siparişini verdiği yıldızı bugün bünyesine kattı.

Heska tarafından satışı gerçekleştirilen yıldız Heska Otobüs Satış Koordinatörü Nihat Toloğ ve Heska Satış Sonrası Hizmetler yetkilisi Bayram Şahin tarafından araç sahibi Aziz Yılmaz'a teslim edildi.





BİREYSEL OTOBÜŞÇÜ, OTOBÜS FİRMALARININ BEL KEMİĞİDİR

“Otobüsçülük, bizim dede mesleğimiz” diyerek sözlerine başlayan Özkan Özkaymak, hem köklü bir geçmişin mirasını hem de modern taşımacılığın dinamiklerini bir arada taşıyan nadir isimlerden biri. **Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi olarak sektöre yön veren Özkaymak, aile mesleğini bugünün ihtiyaçlarıyla harmanlayarak geleceğe güvenle taşımayı sürdürüyor.** Bu söyleşimizde Özkan Bey’le hem sektörel yatırımları, filo planlamalarını ve personel sıkıntılarını hem de bireysel otobüsçülüğün önemini konuştuk. Kaptan yetiştirme süreçlerinden sektördeki eleman eksikliğine, Özkaymak Holding’in çok sektörlü yapısından geçmişin anılarına kadar uzanan dopdolu bir sohbet gerçekleştirdik. **İşte sektörün geleceğine dair kararlı duruşu, gençlere yönelik eğitim projeleri bireysel otobüsçüye verdiği önemle dikkat çeken Özkan Özkaymak’ın gözünden hem geçmişe hem geleceğe uzanan keyifli röportajımız;**

OTOBÜŞÇÜLÜK BİZİM DEDE MESLEĞİMİZ

1974 yılında Konya’da doğdum. İlkokul, ortaokul ve liseyi Konya’da tamamladım. Üniversite eğitimimi Bilkent Üniversitesi İngiliz Dili ve Edebiyatı Bölümü’nde aldım. Sonrasında bilgisayar destekli muhasebe eğitimi gördüm. İkinci üniversite olarak Selçuk Üniversitesi İşletme Bölümü’nü bitirdim. Ayrıca Selçuk Üniversitesi İktisat Bölümünde Yüksek Lisansımı tamamladım. Şu anda ise yavaş yavaş doktora hazırlıklarına başlamış durumdayım. Otobüsçülük, daha doğrusu nakliyecilik ve yolcu taşımacılığı bizim ailemizin dede mesleği. Dedem, 1930’lu yıllarda Atatürk’ün Konya ziyaretlerinde düzenlenen 13 programın 8’inde Atatürk’ü tren garından alarak valiliğe, belediyeye ya da gitmesi gereken diğer yerlere taşımış. O dönemin ulaşım aracı olan faytonlarla yapılan bu taşıma görevleri dedeme verilmiş.



BAYRAĞI İLERİ TAŞIMAYA DEVAM EDİYORUZ

Dedemin vefatından sonra Amcam ve Babam 1955-56 yıllarında Karoserciliğe başlamış. O dönemlerde hazır otobüs karoseri bulunmadığı için tamamen ahşap kasa imalatı yapılmış. Karoserler, tıpkı teknelerde olduğu gibi birbirine geçmeli şekilde üretilip saç kısımları çivilerle sabitleniyormuş. Günümüzdeki gibi pres makineleri yokmuş. Amcam, saatlerce kütük üzerinde bombeleri el işçiliğiyle dövermiş. Yaptığı iş tam anlamıyla zanaatkarlık gerektiren bir üretim. Ürettikleri araçları Karayolları’na ve İl Özel İdaresi’ne

ihale usulüyle teslim ediyorlarmış. Bir süre sonra bu araçlarla taşımacılığa da başlamışlar. İlk etapta Eskişehir üzerinden İstanbul’a seferler düzenlemişler. Zamanla bu iş disiplini ve prensip kazanarak büyümüş. İki araç dört olmuş, dört araç altı derken; Adana, İzmir ve Ankara hatları da hizmete açılmış. Amcam buradan Rahmet ve Minnetle yad ediyorum; teknolojiye oldukça açık ve vizyoner bir insandı. O dönem iki adet Mercedes 302 model otobüs satın almış. Hatları işleten firma yatırım yapamayınca “Gelin, firmayı siz devralın” teklifinde bulunmuşlar. Bunun üzerine o günün en büyük Firmalarından olan Oto Nakliyat Firmasını tamamen devralmışlar. İlk olarak Karatay Terminali’nden Nalçacı’daki Yeni otogara geçilmiş. 1970’li yıllarda ise Özkaymak markasıyla faaliyetlerine devam etmişler.

Ben ise çocukluğumdan itibaren otogardan hiç ayrılmazdım. Gece yarısı babam otogara giderdi, ben de pijamalarla koluna yapışır “Beni de götür” diye ısrar ederdim. Otobüslerin içine girer, direksiyona oturur, düğmeleriyle oynardım. O atmosferi solumak, motor sesini duymak, egzoz kokusunu almak bambaşka bir duyguydu. Bu tutkuyu sonradan kazanmazsınız; insanın içine çocukken yerleşir. O günlerden bugünlere geldik. Şimdi de bayrağı daha ileriye taşımaya devam ediyoruz.

ÖZKAYMAK HOLDİNG ÇATISI ALTINDA FARKLI SEKTÖRLERDE HİZMET VERİYORUZ

Şu anda 42 öz mal aracımız bulunuyor. Toplamda ise 85 araçlık bir filoya sahibiz. Öz mal araçların yanı sıra bireysel yatırımcılarla çalışan araçlarımız da mevcut. 26 ilde ana arterlere hizmet verirken, 70’in üzerinde ilçeye bağlantı sağlıyoruz. Türkiye genelinde 300’ün üzerinde satış noktamız var. Özkaymak Holding çatısı altında 13-14 farklı şirketimiz faaliyet gösteriyor. Bu şirketler; otomotivden turizme, taşımacılıktan sigortacılığa, medyadan akaryakıtta kadar pek çok sektörde hizmet veriyor. Ağır sanayi alanında ise Konya ve Eskişehir’de bulunan Krom ve Manyezit maden sahalarımızda demir-çelik sektöründe kullanılan nitelikli tuğla ve harç üretimi gerçekleştiriyoruz. Toplamda yaklaşık 3.000 civarında çalışanımız bulunuyor.

BİREYSEL OTOBÜŞÇÜ, OTOBÜS FİRMALARININ BEL KEMİĞİDİR

Artık Konya merkezli olarak açılacak güzergâh ve hatlar oldukça sınırlı. Bu nedenle araç sayısını artırmak önemli bir fayda sağlamayacaktır. Biz burada, özellikle kış dönemlerinde bireysel yatırımcılarımızı korumak adına kendi araçlarımızı da devre dışı bırakıyoruz. “Bireysel Otobüsçümüz kazansın” anlayışını benimsiyoruz. Çünkü kışın yükünü bireysel yatırımcı çöksün, yazın ise sadece bizim araçlarımız çalışsın mantığı adil değil. Firma sahibi olduğumuz ve döner tekerimiz bulunduğu için bireysellerimizi kollamak zorundayız çünkü bireysel otobüsçü, bir otobüs firmasının bel kemiğidir. Omurgasız bir vücut nasıl ayakta duramazsa bu iş de bireyseller olmadan yürümez.

BAYRAM DÖNEMİ BEKLEDİĞİMİZDEN İYİ GEÇTİ

Kısa bir süre önce filomuzu yenilemeye başladık. Eski araçları takas yöntemiyle elden çıkararak yeni modellerle değiştiriyoruz. 2025 yılında da bu yatırımlarımız devam edecek. Kurban Bayramı henüz yeni kapanmışken bu yılın bayram sürecini kısa tutulmuş olması açısından avantajlı buluyorum. Uzun süreli kalışlar yerine sefer aralarında boşluklar oluştu ve bu da işimize yaradı. Beklediğimizden daha iyi bir dönem geçirdik. Yaz sezonunun da aynı şekilde verimli geçeceğini düşünüyorum. Son üç yıldır, bayram dönemlerinde yayımlanan genelgeye istinaden D2 belgeli araçları çalıştırmadık. Buna rağmen doluluk oranlarımız %70-75 seviyelerine ulaştı; bazı noktalarda ise %80’e kadar çıktık. Elbette geleceği kesin olarak öngörmek mümkün değil ancak şartlara göre hareket etmek zorundayız. Şu anda sefer düzenledigimiz bir yere tren hattı bulunmuyor olabilir ancak yarın o bölgeye tren seferleri başlarsa biz de o hattı kapatıp farklı güzergâhlara yönelmek zorunda kalabiliriz.

KAPTAN VE ELEMAN EKSİKLİĞİNİ CİDDİ ŞEKİLDE HİSSEDİYORUZ

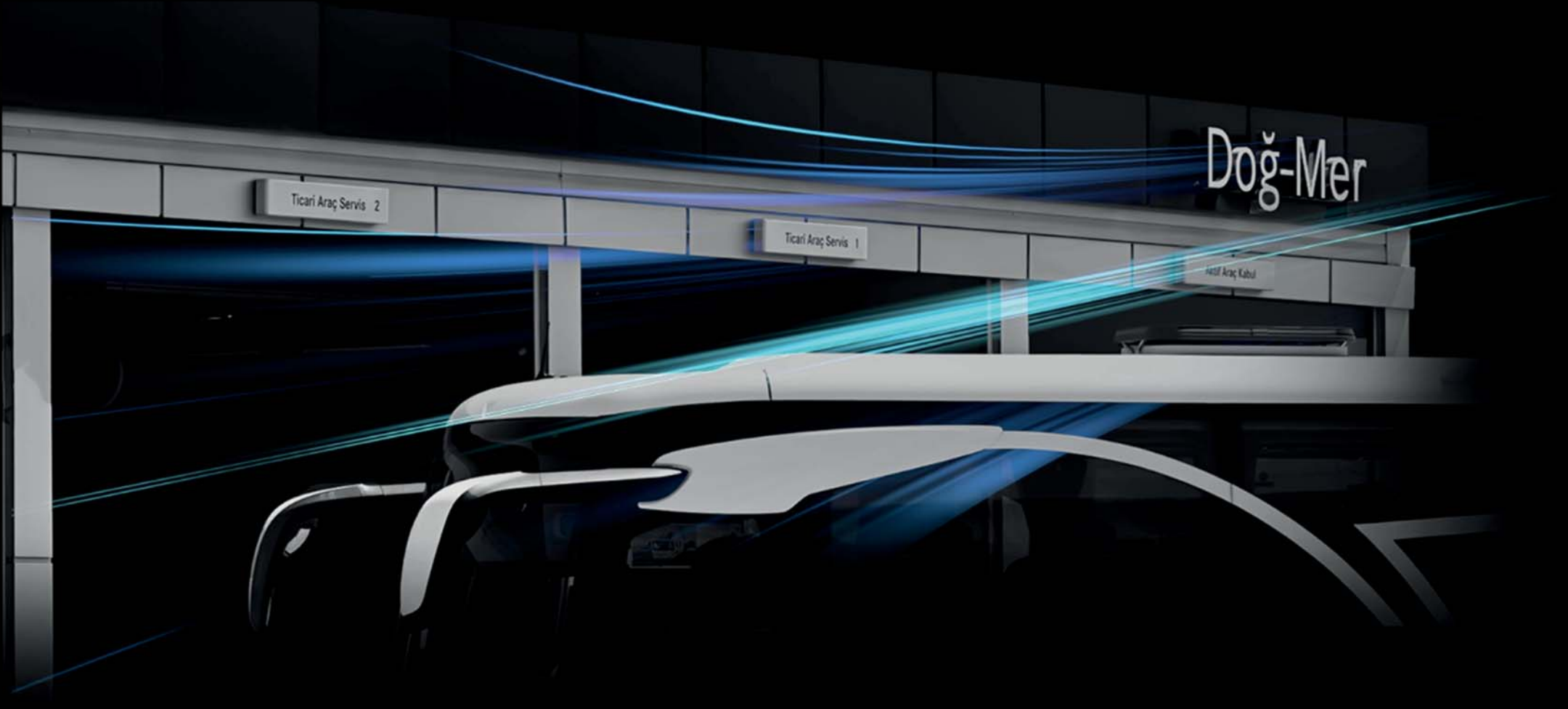
Otobüsçülük sektöründe yer hizmetlerinden banko personeline, vardiya amirinden şoföre kadar her kademede görev alacak nitelikli elemanlar yetiştirmeyi hedefliyorum. Günümüzde üniversite mezunu pek çok genç iş bulmakta zorlanıyor. Peki neden bu sektörde

çalışacak personeli üniversite mezunlarından yetiştirmeyelim? Sonuçta bir bölüm bitirmiş ve bu alana geldiğinde karşısında hazır bir iş bulacak. Bu hem sektörümüz için bir kazanım olur hem de gençler için istihdam kapısı açar ancak sektörde kaptan ve personel sıkıntısı oldukça büyük. Bu konuyu daha önce Ulaştırma Bakanlığı’na ve Emniyet Genel Müdürlüğü’ne sunduk; dosya ve sunum eşliğinde durumu detaylıca aktardık ancak her şeyi devletten beklemek de doğru değil. Eğer bu araçları biz çalıştıyorsak onları kullanacak kaptanları da bizim yetiştirmemiz gerekiyor.

Selçuk Üniversitesi’nde tıpkı Afyon Kocatepe Üniversitesi Sultandağı Meslek Yüksekokulu’nda olduğu gibi, Karayolu Yolcu Taşımacılığı veya Lojistikle ilgili bir bölüm açılmasını istiyorum. Sektöre daha fazla ara eleman kazandırmak adına böyle bir düşüncemiz var.

ARTIK ŞOFÖRLER TEMELDEN YETİŞMİYOR

Eskiden 16-17 yaşlarında muavinliğe başlanırdı. İnsanların bir ideali olurdu: “3-5 yıl muavinlik yapacağım, iyi ustaların yanında yetişeceğim, şoför olacağım ve Özkaymak’tan emekli olacağım” ideali vardı. Artık bu ideal ne yazık ki kayboldu. Şoförler temelden yetişmiyor. Günümüzde dışarıdan, şoförlüğe yatkın ve güvenilir referanslara sahip kişileri bulmaya çalışıyoruz. Referanssız kimseyi araç üzerine çıkarmıyoruz. Mal kaybını bir kenara bırakın, sonuçta aracın içinde 40’tan fazla insanın canı size ve markanıza emanet ediliyor. Bu ciddi bir vebal ve sorumluluk. Referans aldıktan sonra adayları eski ve deneyimli kaptanlarımızın yanına veriyoruz. Yaklaşık 15 gün ile 1 ay arasında farklı rotalarda test ediyoruz. Gündüz, gece, her türlü hava ve yol koşulunda performanslarını izliyoruz. Ustalarımızdan “Bu olur” ya da “Bu bize uygun değil” gibi net bir geri bildirim alıyoruz ve kararı buna göre veriyoruz ancak bizim uyguladığımız bu standartlarla rakip firmaların standartları arasında ciddi farklar var. Sektörde herkesin belirli bir seviyeye gelmesi gerekiyor. Şartlar eşitlendiğinde, gerçekten bu işi yapabilenler ayakta kalır; yapamayanlar ise doğal olarak sektörden çekilmek zorunda kalır.



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04

Hoşdere Otobüs Fabrikası 30 Yaşında!



Mercedes-Benz Türk'ün Otobüs Üretimindeki Gücü Yıllara Meydan Okuyor

Türkiye'de ağır ticari araç endüstrisinin öncüsü Mercedes-Benz Türk, 1995 yılında İstanbul Hoşdere'de faaliyete aldığı otobüs fabrikasıyla sadece bir üretim tesisi değil, aynı zamanda bir mühendislik üssü inşa etti. 1995'ten bu yana hem ülke ekonomisine hem de Daimler Buses'ın global operasyonlarına katkı sağlayan Hoşdere Otobüs Fabrikası, bugün 415 bin metrekarelik alanda, Türkiye'yi dünyaya bağlayan fabrika olarak emin adımlarla faaliyetlerini sürdürüyor. Üretim tesisinin 30. yılını çalışanları ile "30 yılda senin imzan var" mottosu ile kutlayan Mercedes-Benz Türk yıllar boyunca Türkiye ekonomisine, ihracatına ve istihdamına kattığı değeri de gözler önüne seriyor. Türkiye otobüs pazarının 3 katı mertebesinde yıllık üretim kapasitesine sahip olan Hoşdere Otobüs Fabrikası, üretimini yaklaşık yüzde 85'ini başta Avrupa olmak üzere dünyanın dört kıtasına ihraç ediyor.

Süer Sülün: "Fabrikamız, yerli üretim gücünün global gururu" Hoşdere Otobüs Fabrikası'nın Türkiye'nin ağır ticari araç endüstrisinde örnek bir dönüşüm ve gelişim hikâyesi olduğunu söyleyen Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün "Bu yıl,



yalnızca bir üretim başarısının değil, insan emeğinin, mühendislik gücünün ve toplumsal katkının yıl dönümü. 30 yılda aynı zamanda bilgi, teknoloji ve değer de ürettik. Sürdürülebilirlik, dijitalleşme ve insan kaynağına yaptığımız yatırımlarla, bu başarıyı geleceğe taşımaya kararlıyız. Yerli üretim gücümüzü, global yetkinliklerle birleştirerek hem Daimler Buses dünyasında hem de Türkiye'de önemli konumumuzu pekiştiriyoruz. Hoşdere Fabrikamızda 1995 yılında 180 kişi ile başlayan istihdamımızı 30 yılda 25 kat artırdık.

30 yıllık süreçte yaklaşık 10.000 kişiye doğrudan istihdam sağlayan fabrikamız sadece doğrudan istihdam yaratmakla kalmıyor; tedarikçileri ve lojistik ağlarıyla birlikte çok daha fazla kişiye ekonomik katkı sunarak, bölgesel kalkınmanın da önemli aktörlerinden biri haline geliyor." dedi. Fabrikanın 30 yıllık üretim değişimini anlatan Sülün sözlerine şöyle devam etti: "1995'te faaliyete aldığımız Hoşdere Otobüs Fabrikamızda yıllık 2 bin şehirler arası ve şehir içi otobüs üretim kapasitesi ile yola çıktık ve 30 yılda geldiğimiz noktada yıllık kapasitemizi yaklaşık yüzde 125 artırdık. Fabrikamız şu anki Türkiye otobüs pazarının 3 katı büyüklükte otobüs üretimi yapıyor. Bu da sadece Türkiye için değil dünya için de üretim yaptığımızın, üretim kapasitemizle yerli üretim gücünün global gururu olduğumuzun altını bir kez daha çiziyor. Şirketimizin 1995 yılına kadar geçen süredeki ilk 28 yılda ulaştığı otobüs üretiminin yaklaşık dört katını son 30 yılda Hoşdere'de ürettik. Bu büyük başarıda ve 30 yılda emeği olan tüm çalışma arkadaşlarımı tebrik ediyorum."

Bülent Acicbe: "30 yılda imzası olan tüm çalışma arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum." Mercedes-Benz Türk Otobüs Üretiminden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Bülent Acicbe ise Hoşdere Otobüs Fabrikası'nın 30. yılına ilişkin yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Hoşdere'deki başarımızın ardında nitelikli insan kaynağımız, güçlü mühendislik altyapımız ve uzun vadeli vizyonumuz yer alıyor. 0403 modeliyle başladığımız üretim serüvenimize



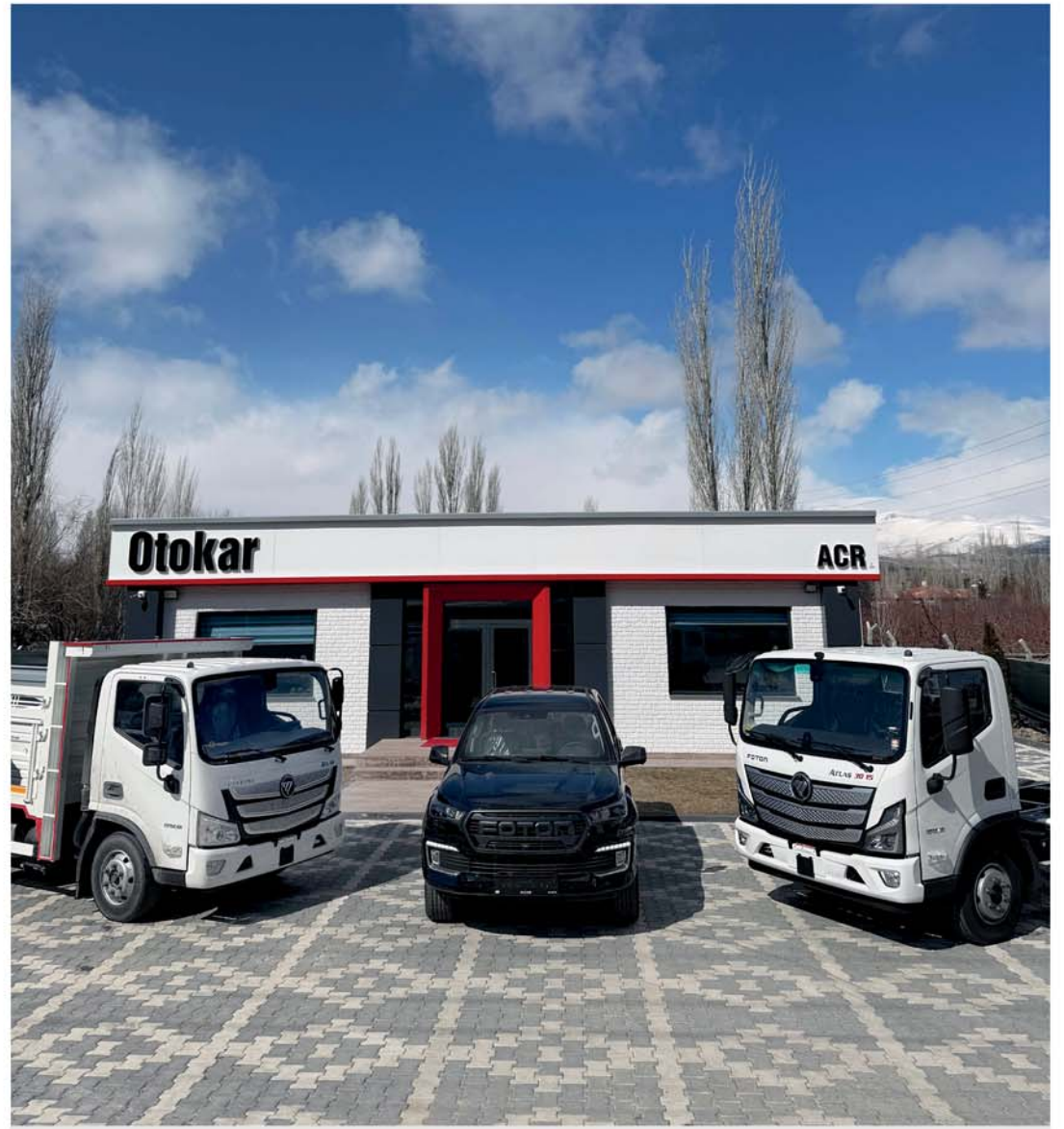
bugün Travego, Turismo, Setra, Conecto, Intouro ve Tourrider gibi farklı modellerle devam ediyoruz. Son on yılda gerçekleştirdiğimiz

paslanmaz çelik karoseri imalat tesisi, endüstri 4.0 uygulamalarını hayata geçirdiğimiz kapak üretim tesisi, sürdürülebilirlik odağıyla işletmeye aldığımız ileri arıtma ve su kazanımı tesisi yatırımlarını dahil ettiğimizde, 30 yılda fabrikamızda 600 milyon Doları aşkın yatırım gerçekleştirdik. Fabrikamızın yıllık elde ettiği ortalama ihracat geliri 480 milyon Avro mertebesinde. Fabrikamızın 10.yılında 150 milyon Avro'luk çok önemli bir yatırıma imza atarak Türkiye'nin ilk, Avrupa'nın ise dördüncü katoferiz daldırma sistemini kurduk. Bu yeni tesis yatırımı ile otobüsün amiral gemisi Travego'yu fabrikamızda üretmeye başladık. Türkiye'nin en entegre ve en modern otobüs fabrikalarından biri olan Hoşdere Otobüs Fabrikamız, geride kalan 30 yılda Daimler Buses dünyasının en büyük otobüs üretim tesisi haline geldi. Üretim gücümüz, ihracat başarılarımız ve nitelikli insan kaynağımızla, sadece endüstrimize değil; ülkemizin ekonomisine, istihdamına ve geleceğine değer katmaya kararlılıkla devam ediyoruz. 30 yılda imzası olan tüm çalışma arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum."

Üretim sahası kadın çalışan sayısını iki katına çıkardı

Mercedes-Benz Türk, istihdamda yalnızca sayısal değil niteliksel gelişimi de önceliklendiriyor. Uzun yıllardır sürdürdüğü "Çeşitliliklerin Yönetimi" yaklaşımı doğrultusunda, kadınların yeteneklerinin ve potansiyellerinin ortaya çıkarılması, eşit fırsatlara erişimi ve iş gücüne katılımı için kararlılıkla çalışıyor. Şirket, özellikle ağır ticari araç endüstrisinde kadınların tercih etmeyeceği var-

sayılan alanlarda, (kaynak, robot, forklift operatörlüğü gibi teknik görevlerde) kadınların mesleki yeterlilik kazanmasını sağlamak ve onları endüstriye kazandırmak amacıyla kapsamlı programlar yürütüyor. Bu kapsamda Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretim sahası kadın çalışan oranını bir önceki seneye kıyasla yaklaşık iki katına çıkararak sektörüne öncülük ediyor.



Acr Otokar Ailesi Olarak Filoları Büyütüyoruz!

Yıllardır süre gelen otokar bayiliğimizle siz değerli misafirlerimiz için her bütçeye uygun araç ve kampanyalarla sizlerin yanınızdayız...

Sizlerde araçlar hakkında bilgi almak ve kampanyaları kaçırmak istemiyorsanız bayimizi ziyaret etmeyi unutmayın.

ACR

ACR OTOMOTİV OTOKAR BAYİİ
Aşağı Kayabaşı, Atatürk Blv. No:42
Niğde Merkez/Niğde

KALE SEYAHAT'TEN SPORA GÜÇLÜ DESTEK: BURSASPOR'A OTOBÜS SPONSORU OLDU!

Kale Seyahat, Türk sporuna ve gençliğe verdiği desteği sürdürüyor. Şirket, köklü geçmişi ve büyük taraftar kitlesiyle Türk futbolunun önemli kulüplerinden **Bursaspor'un resmî otobüs sponsoru** oldu. Yeni sezonda Bursaspor, depasman yolculuklarını Kale Seyahat'in sağladığı modern ve konforlu otobüslerle gerçekleştirecek. Sponsorluk anlaşması, Bursaspor Başkanı Enes Çelik ve Kale Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Cemal Ali Rıza Çelebi'nin katılımıyla Özlüce İbrahim Yazıcı Tesisleri'nde düzenlenen törenle imzalandı.

Kale Seyahat Satış ve Pazarlama Direktörü Erhan Güler, anlaşmaya ilişkin değerlendirmelerde bulundu: "Kale Seyahat olarak sporu ve sporun birleştirici gücünü önemsiyoruz. Yalnızca bir ulaşım markası değil, aynı zamanda toplumsal sorumluluğunun bilincinde bir kuru-

muz. Bu nedenle Bursaspor gibi Türkiye'nin köklü bir kulübüne destek vermekten büyük gurur duyuyoruz. Bu sponsorluk, bizim için yalnızca bir ulaşım anlaşması değil, aynı zamanda Türk sporuna ve gençliğine verdi-

ğimiz desteğin somut bir göstergesidir. En iyi filomuzla, en iyi şartlarda Bursaspor'un yanında olacağız. Önümüzdeki dönemde farklı spor branşlarında ve sosyal sorumluluk projelerinde de sürpriz iş birlikleriyle kamu-

oyunun karşısına çıkacağız. Sporu ve gençliği desteklemek, geleceği desteklemektir. Bu anlayışla hareket etmeye devam edeceğiz." Yeni sezonda yollara birlikte çıkacak olan Kale Seyahat ve Bursaspor, bu iş birliğiyle

hem konforlu hem de güvenli yolculuklara imza atacak. Anlaşmanın, kulübün ulaşım maliyetlerinde önemli bir avantaj sağlayacağı belirtilirken, Kale Seyahat'in spora verdiği değerin de altı bir kez daha çizilmiş oldu.



MOON

OTOMOTIV®

Koltuklarınıza Değer Katan Değişim

"Konforu ve Şıklığı Yeniden Tanımlıyoruz"

- Araca Özel Koltuk Döşemesi
- Profesyonel Koltuk Değişimi
- Kaporta & Boya İşlemleri

 0535 585 44 48

Küçükbalıklı Mah. Şanlı Cad. Mahrukatçılar Sitesi No: 124A Osmangazi / Bursa



Kale Seyahat, BEIN CONNECT ile Seyahati Keyfe Dönüştürüyor

Türkiye'nin köklü yolcu taşımacılığı markalarından biri olan Kale Seyahat, 1975 yılından bu yana sunduğu güvenli, konforlu ve kaliteli hizmet anlayışıyla milyonlarca yolcunun ilk tercihi olmaya devam ediyor. Sektördeki yenilikçi yaklaşımını her geçen gün daha da ileri taşıyan Kale Seyahat, dijitalleşen dünyaya ayak uydurarak hizmet kalitesini yeni bir boyuta taşıdı. Şirket, BEIN CONNECT iş birliğiyle başlattığı yeni proje

kapsamında, yolcularına seyahat boyunca zengin içeriklerle donatılmış kesintisiz bir multimedya deneyimi sunmaya başladı.

Otobüsle seyahati yalnızca bir ulaşım hizmeti olmaktan çıkarıp, keyifli ve interaktif bir deneyime dönüştürmeyi amaçlayan bu iş birliği sayesinde, Kale Seyahat'ın araçlarında artık her koltukta kişisel ekranlar üzerinden dizi, film, belgesel, canlı yayın ve çocuklara özel içerikler gibi birçok seçe-

nek yolculara sunuluyor. Uzun yolculuklar sırasında zamanın nasıl geçtiği anlaşılmadan, kaliteli içeriklerle dolu bir deneyim yaşıyor.

Kale Seyahat'ın Satış ve Pazarlama Direktörü

Erhan Güler, gerçekleştirilen bu dijital dönüşümle ilgili şunları söyledi:

“Yolcularımızın memnuniyetini artırmak ve beklentilerinin ötesine geçmek bizim için daima öncelik taşıyor. Teknolojiyi hizmetimizin merkezine alarak, seyahat konforunu dijital içeriklerle zenginleştiriyoruz. BEIN CONNECT ile gerçekleştirdiğimiz iş birliği, bu vizyonumuzun en somut örneklerinden biri. Misafirlerimize artık sadece ulaşım değil; aynı zamanda kaliteli vakit geçirebilecekleri bir yol arkadaşlığı sunuyoruz.”

50. kuruluş yıl dönümüne adım adım yaklaşan Kale Seyahat, yalnızca müşteri memnuniyetiyle sınırlı kalmayıp, aynı zamanda toplumsal sorumluluk bi-



linciyle de hareket ediyor. Genç nesillerin eğitim, kültür, spor ve sosyal yaşamda desteklenmesine yönelik projelere katkı sunan marka, Galatasaray Spor Kulübü'nün ana sponsorları arasında yer alarak Türk sporuna da değer katıyor. Yenilikçi yaklaşımı, güçlü hizmet ağı ve vizyoner

yatırımlarıyla sektördeki liderliğini pekiştiren Kale Seyahat, geleceğin seyahat standartlarını bugünden belirlemeye kararlı görünüyor.



25 yıllık tecrübemiz ve uzman kadromuzla en uygun fiyatlar ile sektörümüzün hizmetindeyiz.

Bizimle iletişime geçin.

537 715 52 52 / 537 943 77 88



ÖNER
sigorta
Sigortacılık bizim işimiz

OTOBÜS VE TİCARİ ARAÇ CAM MONTAJI



Lamine Ön Camlar



Temperli Kapı Camları



Temperli Arka Camlar



Isıtmalı Lamine Camlar



Temperli Kelebek Camlar



Tüm marka **oto camlarınızı** anlaşmalı olduğumuz **sigorta şirketleriyle** **ücretsiz ve kusursuz** bir şekilde **değiştiriyoruz !**

Otogar Merkez

Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B042
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 18 60

Otogar Şube

Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B101
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 00 68

İkitelli OSB Şube

İkitelli Org. San. Böl. Dolapdere San. Sit. 12. Ada
No:27/29/31 H1 Blok İkitelli / İstanbul 0(212) 549 78 94

KHO
KAYAHAN OTOCAM
www.kayahano.com.tr

İSTİKLAL DİNLENME TESİSLERİ YENİDEN DOĞUYOR

Türkiye'nin önemli karayolu dinlenme noktalarından biri olan İstiklal Dinlenme Tesisleri, yeni ortaklık yapısı ve yatırımlarla kapsamlı bir dönüşüm sürecine girdi. 2007 yılında kurulan ve 800 metrekarelik alanda hizmet veren İstiklal Tesisleri, artık SÇ Park Dinlenme Tesisleri Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Kadan'ın ortaklığıyla yeniden yapılandırılıyor.

Güçlü iş gücü ve kapasitesiyle dikkat çeken İstiklal Tesisleri, 45 personel ile hizmet verirken aynı anda 60 otobüsü ağırlayabilme kapasitesine sahip. Tesisin en dikkat çeken özelliklerinden biri ise Türkiye'nin önde gelen zincirlerinden Köfteci Yusuf'un Afyon şubesi olarak kiracı konumunda bulunması. Yeni yapılanma süreci kapsamında tesisin tüm fiziki altyapısı, hizmet alanları ve müşteri deneyimi anlayışı baştan sona yenileniyor. Kısa süre içinde tamamlanacak çalışmalarla birlikte İstiklal Tesisleri, yepyeni yüzü ve genişleyen ürün çeşitliliğiyle yolculara hizmet vermeye devam edecek. Ortaklık yapısında dikkat çeken bir diğer isim ise aynı zamanda İstiklal Tesisleri'nin ortağı olan Deniz Şekerleme'nin sahibi Erdoğan Deniz. 80 kişilik istihdam kapasitesiyle bölge ekonomisine önemli katkılar sunan Deniz, Türkiye iç piyasasının yanı sıra Avrupa ve Rusya'ya da ürün tedariki sağlıyor.

Yeni ortak Tuncay Kadan'ın liderliğini yaptığı SÇ Park Tesisleri ise 125 kişilik istihdamı ve 190'dan fazla araçlık park kapasitesiyle sektörde önemli bir konumda bulunuyor. Bu stratejik iş birliği ile birlikte İstiklal Tesisleri'nin bölgesel bir çekim merkezi haline gelmesi hedefleniyor. Yenilikçi yüzüyle İstiklal Tesisleri, önümüzdeki dönemde sadece bir dinlenme noktası değil, aynı zamanda gastronomiden alışverişe, yerel üreticiden ulusal markalara kadar geniş bir yelpazede hizmet sunan bir cazibe merkezi olmayı amaçlıyor.



Güvenlik. Konfor. Teknoloji. Gelecek.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

ET GARANTİ GÜVEN MEMNUNİYET GARANTİ GÜVEN ME

BU KOLTUKLARDA

GÜVENLİK VE KONFOR

BİR ARADA

Sensör & Uyarı Mekanizmalı 3 Nokta Emniyet Kemerleri

Yüksek Malzeme Kalitesi

Hafif ve Dayanıklı Yapı



Türkiye Distribütörü



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16



BİZ BACASIZ BİR FABRİKAYIZ, İNSANLARIMIZA HAYAT TAŞIYORUZ

Taşımacılık denince Konya’da akla gelen ilk isimlerden biri olan Çiçek Turizm’in Yönetim Kurulu Başkanı Okay Tinkir ile Konya’da bir araya geldik. Otobüsçülüğü bir meslekten öte bir aile mirası olarak gören Tinkir, babası Hacı Musa Tinkir’in attığı temelleri nasıl büyüttüğünü, bugün 150 araçlık filosuyla Konya’nın en önemli taşıma organizasyonlarında neden tercih edilen firma olduklarını anlattı. **Tinkir’in röportajda altını çizdiği bir diğer önemli konu ise, sektörün içinde bulunduğu ekonomik belirsizlik ve D2 belgeli taşımacılığın yaşadığı zorluklar oldu. TUİDER’e dair olumlu görüşlerini de paylaşan Okay Tinkir, “Bu yapılanma turizmciler için büyük bir şans”** diyerek derneğe olan inancını vurguladı. İşte kamu organizasyonlarından uluslararası etkinliklere, eğitim taşımacılığından turizme uzanan geniş bir hizmet yelpazesıyla kaliteli taşımacılık yapan Çiçek Turizm’in hikâyesi!

ÇİÇEK TURİZM DEYİNCE AKLA YENİLİK, TEMİZLİK VE TİTİZLİK GELİR

1973 yılında Konya’da doğdum. Biz, doğduğumuzdan beri taşımacılık sektörünün içindeyiz. Bu iş, babamın mesleği. Ben bir şoför çocuğuyum. Rahmetli babam Hacı Musa Tinkir, benim doğduğum yıl olan 1973’te Konya Minibüsçüler Odası’nın temelini attı ve aynı zamanda Minibüsçüler Derneği’ni kurarak ilk başkanlığını üstlendi. Biz de onun açtığı yolda yürümeye gayret ediyoruz. Ondan çok şey öğrendik ve onun bıraktığı mirası yaşatmaya çalışıyoruz. 1996 yılında kendi şirketimizi kurduk. Kurucusu bizzat benim. Bu süreçte babamızdan edindiğimiz tecrübeler yol gösterici oldu. O yıllarda Konya’da bu işi yapan sadece 3-5 firma vardı. Biz ise her zaman onların önüne geçmek için çaba sarf ettik. Yenilikçi olmayı ilke edindik. 1998-1999 yıllarında ise Allah nasip etti; önce M plakalarını, ardından C plakalarını Konya’ya kazandırdık. O dönemlerde şoförlerimizin çoğu tıraş olmayı, kravat takmayı bilmezdi. Sektöre ilk adım attığımızda bu kültürü biz kazandırdık. Profesyonel eğitmenler aracılığıyla hizmet standartlarını oldukça yükselttik. Bugün hâlâ “Çiçek Turizm” denince insanların aklına ilk olarak “temizlik, titizlik ve yeni araçlar” gelir. Çok sayıda büyük projeye imza attık. Şu anda filomuzda yaklaşık 150 araç bulunuyor. En yoğun segmentimiz minibüs ve midibüslerden oluşuyor. Turizm tarafında ise yaklaşık 10 otobüsümüz hizmet veriyor. Filomuzun yaklaşık %90’ı öğrenci ve personel taşımacılığına ayrılmış durumda. Kalan %10-15’lik kısım ise büyük organizasyonlarda ve şehir dışı turizm taşımacılığında kullanılıyor. Bugün Konya’da turizm denince ilk akla gelen firmalardan biri olmanın gururunu yaşıyoruz.

ŞEHİRİMİZİN EN ÖNEMLİ İŞLERİNİ BİZ ÜSTLENİYORUZ

Biz yıllardır hizmeti en iyi şekilde sunmaya gayret ettik. İnsanları asla mağdur etmedik, organizasyonlarda hiçbir eksiklik bırakmadık. Bu özverili yaklaşımımız sayesinde insanlar da bizi tercih ediyor. Şehrin en önemli işlerinde biz varız. Türkiye Futbol Federasyonu’nun Konya’daki tüm organizasyonlarında taşıma hizmetlerini biz sağlıyoruz. Üç yıl önce, Orta Doğu’nun en büyük organizasyonlarından biri olan İslam Dayanışma Oyunları’nda güvenlik, temizlik ve taşıma hizmetlerini üstlendik. Bu büyük organizasyon boyunca yaklaşık 40 bin kişilik bir personel yapısıyla 35 gün boyunca sahadaydık. Günlük ortalama 1.000-1.200 personelimiz aktif görev aldı. Organizasyon sonunda Komite Başkanı tarafından plaket ve madalya ile onurlandırıldık. Bu, bizim için büyük bir gurur kaynağıydı. Ayrıca Fransa, İtalya ve İspanya gibi ülkelerin milli takımları Konya’ya geldiğinde ulaşım hizmetlerini biz sağlıyoruz. Galatasaray, Fenerbahçe, Trabzonspor gibi Türkiye’nin önde gelen futbol kulüpleri Konya’ya geldiğinde de yine biz devrediyoruz. Dünya Şampiyonası kapsamında 52 ülkenin ulaşım hizmetlerini A’dan Z’ye eksiksiz şekilde biz üstlendik. Devlet okullarından özel eğitim kurumlarına, büyük sanayi kuruluşlarından kamu organizasyonlarına kadar geniş bir yelpazede hizmet sunmaya devam ediyoruz. Her işimizde en iyisini yapmaya çalışıyor, kalite ve güveni ön planda tutuyoruz.

CİROLARIMIZ GEÇEN YILLARIN GERİSİNDE KALDI

Turizm taşımacılığı alanında, özellikle D2 belgeli taşımacılık tarafında bu yıl ciddi sıkıntılar bekliyorum. Her yıl ekibimizle birlikte ocaktan aralık ayına kadar kapsamlı bir değerlendirme yaparız ancak 2024’ün ilk üç ayında elde ettiğimiz ciroyu, bu yıl mayıs ayının sonuna gelmemize rağmen hâlâ yakalayamadık. Bu da ciddi bir kayıp ve belirgin bir gerileme anlamına geliyor.

Bu durumun en büyük nedeni bana göre, ekonomik belirsizlik. İnsanlar artık yatırım yapmaktan kaçınıyor. Yurt dışından da beklenen düzeyde yatırımcı gelmiyor. Parası olan yerli yatırımcılar da riske girmek istemiyor. Oysa biz her zaman yatırım odaklı düşünen bir firmayız ancak mevcut tabloda, parası olanların %80 ila %90’ının birikimlerini bankada tuttuğunu gözlemliyoruz. Bu paralar ekonomik dolaşıma girmediği için şartların iyileşeceğini düşünmüyorum. Yatırım ve hareket olmadan sektörlerin de canlanması mümkün değil.

BAYRAMLARDA BİLE D2 ARAÇLARA TALEP YOK

Eskiden bayram dönemlerini ipe çekerdik; otogarlarda araçlarımız tam kapasiteyle değerlendirilirdi ancak en son Kurban Bayramı’nda gördük ki talep neredeyse sıfıra inmiş durumda. Gönderdiğimiz 10 araçtan sadece biri çalışabiliyordu. Otogarlarda bombos. Bu da bize gösteriyor ki insanların artık ekonomik özgürlüğü kalmamış. Bu tabloya bakarak 2025 yılının da çok yoğun geçeceğini düşünmüyorum ancak biz her zaman olduğu gibi elimizden gelenin en iyisini yapmaya devam edeceğiz. Sonuçta bakmakla yükümlü olduğumuz kaptanlarımız ve personelimiz var. Şu anda yaklaşık 170-175 kişilik bir idari ve operasyon kadromuz bulunuyor. Buna ek olarak alt taşeronlarımız, araç bakım ekiplerimiz, güvenlik ve temizlik birimlerinde çalışan arkadaşlarımız da sistemin önemli parçaları. Ben kendimi her zaman “devletçi” biri olarak tanımlarım. Hükümetler gelir geçer ama önemli olan devletin ayakta kalmasıdır. Biz büyüklerimizden böyle gördük. Önce devlet gelir; sonra işimiz, aşımız, evimiz... Devletten büyük beklentilerimiz yok; yalnızca adil davranmalarını istiyoruz. Ulaştırma Bakanlığı yetkililerinin de sektörümüze daha adil ve anlayışlı yaklaşmasını bekliyoruz. Bize dışarıdan öcümüzüz gibi bakılmamalı. Biz bacasız bir fabrikayız; insan hayatı taşı-

yoruz. Eğer ekonomi bir nebze düzelirse, insanların alım gücü artarsa turizm de doğal olarak yeniden canlanacaktır.

FİLOMUZU YENİ YATIRIMLARLA GÜÇLENDİRİYORUZ

Bu yıl itibarıyla 2015 model araçlarımızı filodan çıkardık. Gelecek yıl ise 2016 model araçları da devreden çıkaracağız ancak artık araç yaşını düşürmek, eskisi kadar kolay ve ekonomik değil. Yeni araç temin etmek oldukça maliyetli hale geldi. Bugün bir minibüsün fiyatı bile 3 ila 3,5 milyon TL bandında.

Tüm bu zorluklara rağmen yatırımlarımızı sürdürmeye devam ediyoruz. 2024’ün haziran ayında filomuzu yenileme sürecine başladık. Bu kapsamda 35 adet Renault Master aracı filomuza dahil ettik. Ayrıca yaklaşık 30-35 adet midibüsü de sistemimize kattık. Yani son dönemde toplamda 70-80 araçlık yeni bir katkı sağladık. Bu sadece bizim için değil, sektör ve ekonomi açısından da önemli bir hareketlilik yarattı.

TUİDER, TURİZMCİLER İÇİN BÜYÜK BİR ŞANS

Geçtiğimiz günlerde bir otobüs üreticisinin İstanbul’daki lansmanında TUİDER Yönetim Kurulu Başkanı ve diğer yönetim kurulu üyeleriyle tanışma fırsatı buldum. Hepsisi sektöründe deneyimli, vizyon sahibi ve son derece değerli isimlerdi. Derneğin önemli işlere imza atacağına inanıyorum. En dikkat çekici farkı ise şu: Gerçek anlamda D2 belgeli turizm taşımacılığı yapan firmalar üye olabiliyor. Türkiye’nin dört bir yanından bu işi layıkıyla yapan meslektaşlarımızı aynı çatı altında toplamışlar. Bu yapılanmanın sektörün uzun süredir çözüm bekleyen sorunlarını daha hızlı ve etkili bir şekilde gündeme taşıyacağına inanıyorum. TUİDER’in bizlere de önemli katkılar sağlayacağını düşünüyorum. Bu dernek, turizm taşımacılığı sektörü için gerçekten büyük bir şans.

Otokar'a Altın İhracatçı Ödülü Verildi



Türkiye'nin öncü otomotiv şirketi Otokar, global pazarlardaki başarılı performansını yeni bir ödülle taçlandırdı. Sakarya'da tasarlayıp ürettiği yenilikçi araç ve teknolojileriyle 50'yi aşkın ülkeye ihracat gerçekleştiren Otokar, Otomotiv

Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından düzenlenen "İhracatın Şampiyonları Ödülleri"nde Altın İhracatçı Ödülü'ne layık görüldü. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre belirlenen ödüller kapsamında takdim edilen başarı, bir kez daha Otokar'ın küresel pa-

zardaki rekabet gücünü ve ihracattaki başarısını teyit etti. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) DTK Şehit Ömer Halisdemir Konferans Salonu'nda düzenlenen törende, Otokar'ın ödülünü Genel Müdür Yardımcısı Onur Vural teslim aldı. Özellikle Avrupa pazarında

milyonlarca yolcu taşıyan otobüsleriyle sektörde önemli bir konuma sahip olan Otokar, alternatif yakıtlı ve elektrikli araçlar ile sürdürülebilir mobilité alanındaki çalışmalarıyla geleceğin teknolojilerine yatırım yapıyor. 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluklarda çevre

dostu otobüsler geliştiren Otokar, Türkiye'de 16 yıldır pazarda liderliğini sürdürüyor. Elektrikli otobüsleri, otonom araçları ve telematik çözümleriyle küresel rekabette söz sahibi olan Otokar, Türkiye'yi uluslararası arenada başarıyla temsil etmeye devam ediyor.



Yollardaki güven, tecrübeyle sabit

Teknolojilerimizle yollardaki güveni konforla taşıyoruz.

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13

YOLLARIN GÖZDELERİ



PİLAVCI OTOMOTİV'DE!

PİLAVCI OTOMOTİV

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150, Gebze/Kocaeli

T: 0850 302 00 18

www.pilavci.com.tr

temsa.com.tr



TEMESA



FUSO

OTOBÜŞÇÜ 2022'DEN BU YANA İSTEDİĞİNİ BULAMIYOR

Haber Ulaşım ekibi olarak gerçekleştirdiğimiz Aksaray ziyaretinde, **bölgenin köklü ve saygın markalarından Yeni Aksaray Seyahat'in Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Yumuşak** ile kapsamlı ve samimi bir röportaj gerçekleştirdik. **Aile şirketi olmanın sağladığı güçlü bağların iş kültürlerine yansımından, sektöre getirdikleri yenilikçi hizmet anlayışına; doğru fiyatlandırma sorunlarından personel yetiştirme vizyonlarına, filolarına yaptıkları yatırımlardan MAN markasına duydukları güvene kadar birçok kritik konuya ışık tuttuk.** Yumuşak'ın, "Bizde herkes birbirini dinler ama kimse kimsenin işine karışmaz" sözleriyle özetlediği yönetim anlayışı, **şirketin başarısının ve ekip ruhunun temel taşlarından biri olarak öne çıkıyor.** İşte sektörün nabzını tutan bu özel röportajımız. Keyifli okumalar!

HERKES BİRBİRİNİ DİNLER, KİMSE KİMSENİN İŞİNE KARIŞMAZ

1985 yılının 1 Nisan'ında Aksaray'da doğdum. Evliyim ve dört kız çocuğu babasıyım. Şu anda aile şirketimizin yöneticilerinden biriyim. Babam, kardeşim ve ben birlikte yönetim kadrosunda yer alıyoruz. Şirketimizi ortaklaşa yönetiyor, işletiyor ve insanlara istihdam sağlamaya, katma değer üretmeye çalışıyoruz. İş yerimizde kapılar her zaman açık, herkesin birbirini duyabileceği samimi ve şeffaf bir ortam yaratmaya özen gösteriyoruz. Şirketimizin en önemli özelliklerinden biri; hesap verebilen ve hesap alabilen, tamamen şeffaf bir yapıya sahip olmasıdır. İş bölümü de bu anlayışa göre düzenlenmiş durumda. Herkes birbirini dinler ancak kimse kimsenin işine karışmaz. Yetki ve sorumluluklar net bir şekilde tanımlanmıştır. Tabii ki gün sonunda, ay sonunda veya yıl sonunda mutlaka istişare ederek ticaretimize yön vermeye devam ediyoruz.

SEKTÖRDE DOĞRU FİYATLANDIRMA YAPILAMIYOR

2022 yılından bu yana otobüsçü ne yazık ki aradığı dengeyi ve kazancı bulamıyor. Sektörde doğru fiyatlama yapılamıyor; maliyetler artarken gelirler aynı oranda yükselmiyor. Özellikle son dönemde Ege, Güneydoğu Anadolu ve Doğu Anadolu bölgelerinde ciddi yatırımlar yapıldığını görüyoruz ancak bu yatırımlar gerçekleştirilirken yeterli Ar-Ge çalışmaları yapılmıyor. Gerçekten o bölgelerde ihtiyaç var mı? Yapılan yatırımlar ne kadar işlevsel olacak? Bu sorular yeterince sorgulanmadan hareket ediliyor. 2006'lı yıllarda bir aracın peronda hizmet süresi maksimum 5 yıldı. O dönemlerde işletmeciler araçlarını yenileyerek yatırımlarını zincirleme şekilde sürdürüyorlardı ancak 2012-2013 yıllarında 2+1 koltuk düzenine geçişlerin başlamasıyla birlikte dengeler bozuldu. Bugün geldiğimiz noktada, aynı peronda 2025 model bir araçla 2011 model bir aracın birlikte çalıştığını görüyoruz. Bu durum hizmet kalitesini doğrudan etkiliyor. Eski model araçlarla uzun mesafe taşımacılığı yapmak hem konforu azaltıyor hem de yolcu memnuniyetini düşürüyor. Ayrıca 12 metrelik araçların 40 koltuklu hâle getirilmesi gibi uygulamalar da ciddi sıkıntılara yol açıyor. Yolcular adeta üst üste seyahat ediyor. Bugün sektörde hizmet veren araçların %50'sinden fazlası, 2+2 koltuk düzeninden 2+1'e dönüştürülmüş, revize edilmiş durumda ve bu araçların uygunluk belgeleri de tartışmalı. Bu nedenle acilen bir düzenlemeye ihtiyaç var. Hatta bana göre bu sistemden tamamen çıkılması, sektöre daha net ve sürdürülebilir bir yapı kazandıracaktır.

"ALTTAN YETİŞME" KÜLTÜRÜNÜ YAŞATIYORUZ



Bazı meslektaşlarımız yıllardır yatırım yapmadıkları için fiyatlandırma konusunda zorlanıyorlar ancak bugün sıfır bir otobüsün 15 milyon TL'yi aşan bir maliyeti olduğunu düşündüğümüzde piyasada yapılan bazı fiyatlamaların sürdürülebilirliği ne yazık ki mümkün değil. Biz ise başkalarının ne yaptığıyla ilgilenmiyoruz; kendi işimize odaklanıyoruz. Neler yapabiliriz, nasıl daha iyisini başarabiliriz, ona bakıyoruz. Bu doğrultuda ilk adımı acentelerimizden başlatarak attık. Kendi personelimize yatırım yaptık, eğitimler verdik. Dışarıdan personel alımı yapmıyoruz. Operasyon personelimizi, kâtiplerimizi, peron görevlilerimizi kendi içimizde yetiştiriyoruz. Bu sayede ekip içinde aidiyet duygusu geliyor. Bizde herkes bilir ki bir personel peron görevlisi olarak başlasa bile zamanla daha üst pozisyonlara yükslebilir. Örneğin dışarıdan kâtip aramak yerine, mevcut peron görevlimizi bu pozisyona getiriyoruz. Operasyon personelimiz ayrıldığında da kadro içinden yukarıya doğru bir geçiş yapıyoruz. Bu yaklaşım, sektörde zamanla kaybolmaya yüz tutmuş olan "alttan yetişme" kültürünün yeniden canlanmasına da katkı sağlıyor.

YENİ AKSARAY SEYAHAT BÜYÜK BİR AİLE

Yeni Aksaray Seyahat, tam anlamıyla bir aile. Burada herkes kendisine değer verildiğini bilir ve emek gösterdiğinde belli bir noktaya gelebileceğinin farkındadır. Bu anlayış, hizmet kalitemizi doğrudan olumlu etkiliyor. Elbette araç yatırımı da yapıyoruz ancak bizim için asıl önemli olan gittiğimiz

güzergâhlardaki işletmelerin büyük çoğunluğunun yani yaklaşık %80'inin bize ait olması. Bu sayede hem hizmet standardımızı koruyor hem de müşteri memnuniyetini üst seviyelere taşıyoruz. Birçok noktada F1 belgesinin doğrudan bizde olması da yolcularımıza ekstra bir konfor ve güven sağlıyor. Öz mal şubede hizmet vermenin avantajını hem biz yaşıyoruz hem de müşterimiz doğrudan hissediyor.

MAN MARKASINDAN ÇOK MEMNUNUZ

Fırıncılar Gıda ve Mapar ailesinden Yalçın Şahin, bizim için son derece kıymetli bir paydaş. 2022 yılından bu yana Mapar ailesinin bir parçasıyız. 2023 yılında Yalçın Bey ile yaptığımız istişareler sonucunda araç filomuzu düzenli olarak yenilemeye başladık ve araç yaş ortalamamızı sürekli geri çekiyoruz. Şu anda Türkiye'de yalnızca öz mal araç filosunda tamamen MAN markasını kullanan tek firmayız. 2022, 2023 ve 2024 yıllarında MAN yatırımlarımızı sürdürdük; 2025'te de devam ediyoruz. 2026'da da yeni alımlar planlıyoruz. Aslında 2011 yılından bu yana MAN markasıyla çalışıyoruz. Öncesinde Neoplan kullanıyorduk; ancak daha sonra MAN'a geçiş yaptık. Bu geçişte Yalçın Bey'in yönlendirmesi ve desteği çok belirleyici oldu. Özellikle 2020 ve sonrası MAN modellerinden son derece memnunuz. Bakım aralıklarının uzun olması, düşük işletme maliyetleri ve kronik arıza yaşanmaması büyük avantaj sağlıyor. Elektrik, motor, şanzıman ya da diğeransiyel kaynaklı neredeyse hiçbir sorunla karşılaşmıyoruz. Yolcularımız da MAN araçlardan oldukça mem-

nun. Konforlu bir seyahat deneyimi sunuyor. Aynı şekilde kaptanlarımız da MAN sürmeyi tercih ediyor. Hatta "Ben başka marka sürmem" diyen kaptanlarımız var.

MAPAR BİZİM İÇİN "ZİRVEDEKİ İŞ ORTAĞI"

Mapar, gerçekten bu işin en tepe noktalarından biri. Bayramda, gecede, gündüzde, ne zaman ihtiyaç duyarsak hep yanımızda oldular. Ramazan ayında bile İzmir'den gece boyunca kesintisiz hizmet aldık. Bu noktada özellikle Yalçın Şahin Bey'e teşekkür etmek istiyorum; desteği her zaman çok kıymetli oldu. İstanbul'da BS Teknik, Hendek'te BS Teknik, Ankara'da MAN Otobüs & Kamyon, Konya ve Kayseri'de ise yine Mapar iş ortaklarımız aracılığıyla hizmet alıyoruz. Gittiğimiz her noktada güler yüzle karşılanıyor, işlerimiz hızlı ve sorunsuz şekilde çözülüyor.

KENDİ KAPTANIMIZI KENDİMİZ YETİŞTİRİYORUZ

Kaptanlarımız da şirketimizin birer çalışanı değil, ailemizin bir parçası. Bugün görevde olan birçok kaptanımız, muavinlikten yetişerek bu noktaya geldi. Aramızdaki bağ sadece iş ilişkisiyle sınırlı değil; kaptanlarımız ve tüm personelimizle aramızda çok güçlü bir aidiyet duygusu var. Araçlarımızın yakıt tüketimi ortalama 21 ile 22,5 litre arasında seyrediyor. Bu konuda hem verimliliğe önem veriyoruz hem de kaptanlarımızın araç kullanımı konusunda bilinçli hareket etmesi için gerekli desteği sağlıyoruz. Burada en büyük destekçimiz ise her zaman babam oldu. Kaptanlarımızla sürekli iletişimde kalarak, onların kendilerini bu yapının önemli bir parçası olarak hissetmelerini sağlayan da odur. Onun yaklaşımı, şirket kültürümüzde aidiyetin temelini oluşturuyor.

AKSARAY HALKI BİZİ SEVİYOR

Kâmil Koç ile güçlü bir iş ortaklığıımız var. Farklı hatlarda birlikte çalışıyor, yeni araçlarla mümkün olan en sorunsuz hizmeti sunmaya özen gösteriyoruz. Yolcu konforuna büyük önem veriyoruz ve bu anlayış, operasyonlarımızın merkezinde yer alıyor. Aksaray halkı da bize güven duyuyor. Güzergâhımız üzerindeki yolculardan da sürekli olumlu geri dönüşler alıyoruz. Elbette hiçbir işletme tamamen hatasız olamaz; ancak biz, ortaya çıkan her soruna anında müdahale ediyor, yolcularımızın mağduriyetini en hızlı şekilde gidermeye çalışıyoruz. Yasal düzenlemelere ve sürüş sürelerine titizlikle riayet ediyoruz. Hem yolcularımıza hem de personelimize değer veriyoruz. Şirket kültürümüzün temelinde karşılıklı saygı var. Bu aile içinde herkes birbirini önemser, destekler. Bize göre başarının sırrı da tam olarak burada yatıyor: Değer veren, sorumluluk alan ve çözüm odaklı bir ekip olmak.

HER ZAMAN HER YOLDA BİRLİKTEYİZ!



TEMSA

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

Doğu Mahallesi E5 Yanyol Pendik Hospital Yanı
No.24 Pendik/İstanbul
T +90 216 354 14 18

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



MANİSA YILDIZI'NIN EKSPRES SEFERLERİ ZAMAN KAZANDIRIYOR

Otobüs sektörünün deneyimli isimlerinden biri olan Ersin Dağışan, hem geçmişi hem de mevcut işleyişiyle örnek bir işletmeci profili çiziyor. Şu anda Manisa Yıldızı ve Alaşehir Sarıkız firmalarının Ankara işletmesini yürüten Dağışan'la sektöre dair tecrübelerini, mevcut hatlarını ve bayram dönemi hakkındaki görüşlerini konuştuk.

HAYATIM OTOGARLARDA GEÇTİ

1978 doğumluyum, Kırşehirliyim. Çocukluğumdan bu yana hayatım otogarlarda geçti diyebilirim. Sektöre çok küçük yaşlarda adım attım. Bu meslek, benim için sadece bir iş değil, bir yaşam biçimi oldu. Otobüsçülüğe ilk adımımı sektörün köklü firmalarından Hakiki Koç çatısı altında attım. Uzun yıllar bu firmanın işletmeciliğini yaptım. Ne yazık ki Hakiki Koç kapanınca ben de bu alandaki tecrübemi Alaşehir Sarıkız ile devam ettirmeye karar verdim.

RAMAZAN BAYRAMI BEKLENTİLERİMİZİN ALTINDA GEÇTİ

Ne yazık ki bu yılki Ramazan Bayramı, beklentilerimizin altında geçti. Elbette her sezon büyük umutlarla hazırlanıyoruz ancak bu sene tatilin kısa olması ve vatandaşın ekonomik koşullarının zorluğu sektöre doğrudan yansıdı. Ekonomik kriz sadece yolcu değil bizi de etkiliyor. İnsanlar artık her seyahati iki kez düşünerek planlıyor. Doluluk oranlarımız geçen yıllara göre daha düşük kaldı.

İZMİR'E UĞRAMAMAK ZAMAN AVANTAJI SAĞLIYOR

Ankara'dan her gün iki sefer düzenliyoruz: Öğlen saat 13.00 ve akşam 22.30. Her iki seferimiz de Manisa Express olarak çalışıyor. Bu seferlerde İzmir'e uğramı-

yoruz. Bu da yolculuk süresinde yaklaşık 1 saatlik bir tasarruf sağlıyor. Güzergâhımız Ankara'dan çıkıp Afyon'da tek mola verdikten sonra sırasıyla Uşak, Salihli, Turgutlu ve Manisa'ya ulaşıyor. İzmir hattına girmediğimiz için ciddi zaman kazanıyoruz ve yolcular da bu doğrudan ulaşımı tercih ediyor. Ankara'daki potansiyeli artırmak için elimizden gelen çabayı gösteriyoruz.

SEFER PLANLARINI YOLCU POTANSİYELİNE GÖRE YAPIYORUZ

Alaşehir Sarıkız markasıyla şu an Ankara hattında günde tek araç ile hizmet veriyoruz ancak bu tek sefer, Alaşehir'in yolcu potansiyeli için yeterli. Bölgedeki talep

çok yüksek değil, bu nedenle tek seferle hem verimli hem de sürdürülebilir bir operasyon yürütüyoruz.

SEKTÖRÜN YAPISI DİNAMİK AMA "ÇOK KIRILGAN"

Sektörümüz çok dinamik ama bir o kadar da kırılgan bir yapıya sahip. Ekonomide yaşanan en küçük bir dalgalanma bile doğrudan bizi etkiliyor. Maliyetlerin bu kadar arttığı bir dönemde, firmalar büyük fedakârlıklarla ayakta durmaya çalışıyor. Biz de elimizden geldiğince bu işi en doğru şekilde yapmaya çalışıyoruz. Bu mesleğe gönül vermiş herkesin çabası çok değerli. İnşallah önümüzdeki dönem sektör adına daha verimli ve kazançlı geçer.



Esadaş'ın Mercedes-Benz Travego'su "Biskaya" Filoya Katıldı

Türkiye'nin öncü yolcu taşımacılığı markalarından Esadaş Turizm, 2025 yılı yatırım planları doğrultusunda araç filosunu güçlendirmeye devam ediyor. Bu kapsamda, özel olarak "Biskaya Mavi" rengiyle üretilen Mercedes-Benz Travego, düzenlenen teslimat töreniyle Esadaş

filosuna dahil edildi. Gelecek Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen aracın teslimatı, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Koordinatörü Taylan Özyiğit ve Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün tarafından, Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Ata Şenpolat ve İstanbul

Bölge Müdürü Musa Şenay'a yapıldı. Yeni aracın, yolcu konforunu ve güvenliğini en üst düzeye taşıyan donanımı ile dikkat çektiğini belirten Esadaş Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Ata Şenpolat, şunları söyledi: "Esadaş Turizm olarak yolcu memnuniyetini ve operasyonel verimliliği ön planda tutarak araç filomuzu en yeni ve en donanımlı modellerle güçlendirmeyi sürdürüyoruz. 'Biskaya' adlı özel tasarımı aracımızın filomuza katılması, hizmet kalitemizi bir adım daha ileri taşıma vizyonumuzun bir parçasıdır." Teslimat töreninde konuşan Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün ise şu değerlendirmede bulundu: "Uzun yıllara dayanan iş birliği-



miz çerçevesinde Esadaş Turizm'e bir kez daha çözüm ortağı olmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz. Mercedes-Benz Travego'nun,

sahip olduğu ileri teknoloji ve yüksek konfor standartlarıyla Esadaş'ın kalite odaklı hizmet anlayışını destekleyeceğine inanıyoruz."



UZUN YOLLARIN STARI



TEMSA

MELTEM OTOMOTİV

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No: 13 /1 Tuzla/İstanbul
T +90 216 212 56 58

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



Anadolu Isuzu, UITP Zirvesi'nde %100 elektrikli Citivolt 12 ve NovoCiti VOLT modellerini sergiledi

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, %100 elektrikli otobüs modelleri Citivolt 12 ve NovoCiti VOLT'u Hamburg'da düzenlenen UITP Zirvesi 2025'te, dünyanın dört bir yanından gelen toplu taşıma profesyonelleri ile buluştu. Mobilitenin geleceğinde önemli bir rol oynamayı hedefleyen Anadolu Isuzu, elektrikli araç modellerini artırmaya odaklanıyor, yenilikçi ve çevre dostu araçlarıyla önümüzdeki 5 yılda elektrikli araç satışlarını yüzde 40 seviyesine ulaştırmayı hedefliyor.

Anadolu Isuzu Uluslararası Satış Direktörü Murat Dedeoğlu, Anadolu Isuzu'nun ticari araç alanındaki 40 yılı aşan deneyimi ve güçlü mühendislik alt yapısıyla global pazarlarda büyümeye devam ettiğini söyledi. Dedeoğlu, "Anadolu Isuzu olarak hedefimiz, yenilikçi modellerimizle tüm dünyada hizmet veren bir marka olmak. UITP Zirvesi, sektörümüzün en önemli küresel buluşma noktalarından biri. Bu önemli organizasyonda ülkemizi en iyi şekilde temsil ettik. Fuarda sergilediğimiz yenilikçi araçlarımız büyük beğeni topladı. Sıfır emisyonlu, sessiz ve çevreci araçlar geliştirmeye ve yeşil dönüşüme katkı sağlamaya ve fuar katılımlarıyla uluslararası arenadaki etkinliğimizi artırmaya devam edeceğiz" dedi.

Türk mühendisleri tarafından geliştirilen araçlar 46 ülkeye ihraç ediliyor. Küresel ticari araç piyasasındaki varlığını geliştirmeye öncelik veren Anadolu Isuzu, Satış Sonrası Hizmetler tarafından güçlü bir şekilde desteklenen nitelikli distribütör ağıyla 46 ülkeye otobüs ve midibüs ihraç ediyor. Anadolu Isuzu'nun Türk mühendisleri tarafından geliştirilen ve Türkiye'de üretilen çevre dostu, modern tasarımlı araçları dünya çapında belediyeler tarafından büyük ilgi görüyor. Birçok pazarda toplu taşıma ihalelerinin aranan



ismi haline gelen Anadolu Isuzu, Ar-Ge, üretim, dijitalleşme ve satış sonrası hizmetler alanlarındaki uzmanlıkla hedef pazarların ihtiyaçları doğrultusunda ürün ve hizmet sunarak, en yüksek küresel endüstri standartlarını karşılama hedefi doğrultusunda yatırımlarını sürdürmekle birlikte yeni uluslararası pazarlara açılmaya devam ediyor.

Avrupa'da büyük ilgi görüyor

UITP Zirvesi 2025'te küresel toplu taşıma sektörünün beğenisine sunulan tamamen elektrikli NovoCiti VOLT modeli, şehir içi toplu taşımada engelsiz çevre dostu bir seçenek olarak öne çıkıyor. Avrupa'nın birçok şehrinde sergilenen ve büyük ilgi gören araç, dünyanın dört bir

yanından sipariş alıyor. Anadolu Isuzu'nun bir diğer tamamen elektrikli toplu taşıma çözümü Citivolt 12 ise modern tasarımı ve yüksek teknoloji özellikleriyle dikkat çekiyor.

15-18 Haziran tarihlerinde Almanya'nın Hamburg kentinde düzenlenen UITP 2025 Toplu Taşıma Fuarı ve Zirvesi, toplu taşıma profesyonelleri için önde gelen küresel bir etkinlik. Sektör liderlerini, politika yapımcıları ve yenilikçileri kentsel mobilitenin geleceğini tartışmak üzere bir araya getiren fuar, toplu taşıma alanında dünyanın önde gelen şirketlerine sürdürülebilir ulaşım, akıllı şehirler ve dijitalleşme gibi çok çeşitli konularda bilgi alışverişinde bulunma imkanı sunan bir platform özelliği taşıyor.



Anadolu Isuzu 2024'teki İhracat Performansı ile Üst Üste Dördüncü Kez "İhracat Başarı Ödülü"nü Sahibi

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, 2024 yılında üretim ve ihracatta gösterdiği üstün performansla Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından düzenlenen "İhracatın Şampiyonları" organizasyonunda bir kez daha ödüle layık görüldü. Anadolu Isuzu, İhracatın Şampiyonları 2024 Ödül Töreni'nde "Altın" kategorisinde "İhracat Başarı Ödülü"nü sahibi oldu.

Anadolu Isuzu Uluslararası Satış Direktörü Murat Dedeoğlu, ödülle ilgili değerlendirmesinde, "2021, 2022 ve 2023 yıllarında gösterdiğimiz güçlü ihracat performansımızın ardından, 2024 yılında da bu başarıyı sürdürmekten gurur duyuyoruz. Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin takdim ettiği bu anlamlı ödül, global pazarlardaki gücümüzü ve sürdürülebilir büyüme stratejimizin başarısını bir kez daha teyit ediyor. Ticari araç alanındaki 40 yılı aşan deneyimimiz, güçlü mühendislik ve Ar-Ge altyapımız, yenilikçi üretim anlayışımızla Türkiye'nin ihracatına katkı sunmaya devam ediyoruz" ifadelerini kullandı.



Bingöl'ün Yenisine Yeni Yıldız

Bingöl'ün yeni firması Yeni Bingöl, uzun yol koşusuna Mercedes-Benz'in yıldızları ile başladı. Firma siparişini verdiği 2 adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD'yi bünyesine kattı.

Koluman tarafından satışı gerçekleştirilen Travego'lar Koluman Otobüs Satış Müdürü Şafak Şimşek ve Satış Danışmanı Uğur İşgören tarafından Araç Sahibi Nazım Sadunoğlu'na teslim edildi.

HER MEVSİM GÜVENLE YOLLARDA



TEMSA

AS ANTALYA OTOMOTİV

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu /Antalya
T +90 242 420 01 01

TEMSA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



HAS HADIMKÖY BAYİ YENİLENEN KONSEPTİYLE HİZMET VERMEYE BAŞLADI

Mercedes-Benz Türk'ün bayi ve yetkili servisi Has Hadımköy, 2025 yılı itibarıyla tamamlanan yenileme sürecinin ardından, kamyon ve otobüs ürün gruplarına özel olarak tasarlanan ve sürdürülebilirlik prensipleriyle hayata geçirilen yenilenmiş tesisinde faaliyetlerine devam ediyor.

Can Balaban: “Bu dönüşüm ile birlikte yüksek müşteri memnuniyeti daha da pekişecek” Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban konuyla ilgili yaptığı değerlendirmede şunları

devam ediyoruz. Bu dönüşümdeki temel amacımız öncelikle lokasyon olarak, sonrasında ise süreçlerimizde, sistemlerimizde, insan kaynağımızda yaptığımız yatırımlarla beraber tamamen kamyon ve otobüs müşterisini daha iyi anlayan ve onların beklentilerine yönelik daha iyi hizmet sunan bayi ağına ulaşmaktır. Bu dönüşüm ile beraber yaptığımız tesis yatırımları ile bayi ağımızdaki lokasyon sayımızı daha da artıracakız ve müşterilerimize daha da yakın olacağız. Has Hadımköy bayimizin kamyon ve otobüs ürün gruplarına özel Satış ve Satış Sonrası Hizmetleri tek bir

itibarıyla kamyon ve otobüs müşterilerimizin daha rahat hizmet alabileceği tesisinde gerçekleştirdiği bu dönüşüm bizler için çok kıymetli. Bu yeni yatırımla birlikte müşterilerimize sunduğumuz hizmetin kalitesini ve sürdürülebilirliğini daha da artıracamıza inanıyoruz. Yenilenen lokasyonun tüm paydaşlarımıza hayırlı olmasını diliyorum.”

Turan Dik: “Müşterilerimize tüm hizmetleri tek noktada sunuyoruz” Has Hadımköy Genel Müdürü Turan Dik ise: “Has Otomotiv, Mercedes-Benz Türk'ün başlangıç noktası ve 56 yıllık hafızasıdır. Has Hadımköy olarak 2011 yılında kurularak faaliyetlerimize başladık. Mercedes-Benz Türk'ün başlattığı bayi ağı dönüşümünde bizler

50'yi aşkın çalışanımız ile 10 bin metrekarelik alanda müşterilerimize satış, bakım&onarım, teknik destek ve yedek parça hizmeti sunuyoruz. Satış sürecinde müşterilerimizin beklenti ve ihtiyaçlarını en iyi şekilde analiz ederek onların çalışma koşullarına en uygun araçı sunmayı amaçlıyoruz. Yetkili servislerimizde müşterilerimizin araçlarının bakım&onarım hizmetlerini en yüksek kalitede sunarak, aynı zamanda müşterilerimizin araçlarını talep edilen ve planan süreçte tamamlayarak teslim ediyoruz. Mercedes-Benz ağır ticari araçlar için sunulan yol yardım hizmetimiz ile müşterilerimizin araçlarının herhangi bir zamanda arızalanması durumunda, müşterilerimize 7/24 kesintisiz destek sağlıyoruz.

kemmelik odaklı hizmet sunmak için çalışmaya devam edeceğiz” dedi.

Sürdürülebilirliği odağına alıyor

Yenileme sürecinde yetkili servis bölümünde de yedek parça ambarının genişletilmesinden, müşteri memnuniyeti temelli birçok yatırıma imza atan tesis, sürdürülebilirlik odağını da koruyor.

Tüm atıkların geri dönüşüm firmalarına teslim edilmesiyle çevresel sorumluluklarını yerine getiren Has Hadımköy, Mercedes-Benz Türk'ün “EML'miz Geleceğin Yıldızı Projesi”ni destekliyor, her yıl bölgedeki okullardan yaklaşık 10 stajyer öğrenciyi destekleyerek sektöre kazandırılmasına da katkı sağlıyor.



söyledi: “Mercedes-Benz Türk olarak ülkemizin dört bir yanındaki bayi ağıımızı, müşterilerimize daha da yüksek standartlarda hizmet sunacak şekilde güçlendirmeye

çatı altında bir araya getiren, yeni kurumsal kimlik formatına uygun olarak renovasyon görmüş, aynı zamanda yetkili servisinde de önemli yatırımlara imza atılmış, konumu



de 2025 yılında tesisimizi yeni kurumsal kimlik standartlarına uygun olarak yeniledik. Bugün

Kaliteden ödün vermeden yeni kurumsal kimlik müşteri beklentilerinin de ötesinde hızlı ve mü-

HABER **ULASIM**
Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 5 · Sayı: 90 · 30 Haziran 2025

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamacılar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri
Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) İçkapı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11

HER GÖREVDE DAHA FAZLASINI İSTEYENLERE



TEMSEA

ÇİZGİ OTOMOTİV

Bağlarbaşı Mahallesi Kumru Sokak
No:10 İstanbul
T +90 216 442 97 20 • +90 216 370 24 08

TEMSEA SKODA SABANCI ULAŞIM ARAÇLARI A.Ş.

T+90 212 403 02 02
F+90 212 403 84 84

info@temsa.com
temsa.com



Mercedes-Benz'den **Turex** Turizm'in araç filosuna 150 adet Sprinter teslimatı gerçekleşti

Turizm, personel taşımacılığı, filo kiralama ve iş makineleri kiralama alanlarında 2002 yılından bu yana profesyonel yönetimi, uzman şoför kadrosu ve güçlü teknoloji altyapısı ile hizmet veren Turex Turizm, 150 adet Mercedes-Benz Sprinter ile filosunu güçlendirirken, filosundaki Mercedes-Benz araçların oranı da yüzde 13'e ulaştı.

İstanbul'da gerçekleşen teslimat törenine, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar 2. El Satış Müdürü Faruk Özer, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Satış Birim Müdürü Barış Dünder, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Filo Satış Koordinatörü Coşkun Civan, Gülsoy Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsmet Emre Gülsoy, Gülsoy Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Ebru Taşkın Kocagil, Turex Turizm Genel Müdürü Celal Kalkan, Turex Turizm Filo Müdürü Serdal Karnal, Turex Turizm Operasyon Müdürü Tolga Sayın ve Turex Turizm Finans Direktörü Erol Kocabaş katıldı.

Türkiye'de 29. yılını dolduran Sprinter'in, sunduğu yüksek güvenlik ve konfor özelliklerinin yanı sıra premium algısıyla da en çok tercih edilen modellerden biri olduğunu belirten Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak, "Bu yıl gerçekleşen satışlarımızla da başarılarımızı devam ettiriyoruz. Sunduğumuz farklı şekillerde kişiselleştirilebilen araç içi düzenlemeler



ve donanımlarla hem müşterilerimizin hem de onların müşterilerinin lüks, konfor ve güven içinde seyahat etmelerini sağlıyoruz. Uzun yıllardır iş birliği yaptığımız Turex Turizm de filosuna kattığı 150 Sprinter ile müşterilerine Mercedes-Benz'in premium ayrıcalıklarını sunuyor." dedi.

Araçları teslim alan Turex Turizm Genel Müdürü Celal Kalkan, her zaman son model araçlarla genişlettikleri

filoları ile kalite prensiplerinden ödün vermeden müşterilerinin kendilerinden bekledikleri hizmeti sunmaya devam ettiklerini söyledi ve "Turex Turizm olarak yatırımlarımızda en büyük önceliğimiz yüksek standartlar ve güvenlik. Mercedes-Benz de bu noktada bizim beklentilerimizin ötesinde sunduklarıyla en önemli paydaşlarımızdan biri. Teslim aldığımız 150 adet Mercedes-Benz Sprinter ile filomuzdaki Mercedes-Benz araç sayısı 312'ye çıktı." dedi.

Anadolu Isuzu'dan Global Pazarda Güçlü Bir Adım Daha

Toplu taşımacılıkta yenilikçi çözümler sunan Anadolu Isuzu, global büyüme stratejisi doğrultusunda önemli bir adım daha attı. Şirket, Birleşik Arap Emirlikleri'nin (BAE) önde gelen ulaşım otoritesi olan RTA ile 70 adet AOS markalı körüklü Citiport 18 Class 2 model otobüsün teslimatını içeren yüksek hacimli bir ihracat anlaşmasına imza attı.

Toplam değeri 37,8 milyon dolar olan bu anlaşma, Anadolu Isuzu'nun bugüne kadar tek seferde gerçekleştirdiği en yüksek ciro lu otobüs ihracatı niteliğini taşıyor. Teslimatların 2026 yılı içerisinde tamamlanması planlanıyor.

Küresel Rekabet Gücünü

Büyüten Stratejik Bir Kazanım

Anlaşmanın imza töreni, 2025 yılında Almanya'nın Hamburg kentinde düzenlenen UITP (Uluslararası Toplu Taşımacılık Birliği) Zirvesi kapsamında gerçekleştirildi. Bu önemli gelişme, Anadolu Isuzu'nun sadece ürün ihracatını değil, küresel ölçekteki marka gücünü de pekiştirdiğini gösteriyor.



Anadolu Isuzu Uluslararası Satış Direktörü Murat Dedeoğlu, anlaşmaya ilişkin değerlendirmesinde şu ifadeleri kullandı: "Bu anlaşma, yalnızca ihracat rakamlarımız açısından değil; aynı zamanda küresel pazarlardaki mühendislik ve üretim yetkinliğimizin, farklı pazarlara özel ürün geliştirme kabiliyetimizin güçlü bir göstergesi olması açısından da büyük önem

taşıyor. 40 yılı aşkın deneyimimizle, farklı coğrafyaların ihtiyaçlarına uygun özgün çözümler üretmeye devam edecek; yenilikçi ulaşım sistemlerine katkı sunmayı sürdüreceğiz."

Dubai'ye Yeni Bir Toplu Taşıma Standardı Geliyor

Anadolu Isuzu'nun AOS markasıyla

Dubai'ye özel olarak sunacağı körüklü Citiport 18 Class 2 model otobüsler; yüksek yolcu kapasitesi, enerji verimliliği ve gelişmiş yolcu konforu sunan teknolojik donanımlarıyla dikkat çekiyor. Dubai'nin toplu taşıma altyapısına modern ve konforlu bir alternatif kazandıracak olan bu otobüsler, şehir içi ulaşımında yeni bir standart belirlemeye aday.



Burak Batumlu'nun Acı Günü: Sevim Batumlu Samsun'da Son Yolculuğuna Uğurlandı

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu'nun kıymetli annesi Sevim Batumlu, 14 Haziran 2025 Cumartesi günü Samsun'un Çarşamba ilçesinde düzenlenen cenaze töreniyle son yolculuğuna uğurlandı.

Merhumenin cenaze namazı, öğle namazına müteakip Çarşamba Abdullah Paşa Camii'nde kılındı. Cenaze törenine, aile üyelerinin yanı sıra Mercedes-Benz Türk yöneticileri, sektör paydaşları, iş dünyasından dostları ve Batumlu ailesinin yakın çevresi katıldı.

Cenazeye yoğun katılım sağlanırken, cami avlusu ve çevresi taziye dilekleriyle doldu. Duygusal anların yaşan-

dığı törende, Batumlu ailesi taziyeleri kabul etti. Merhume Sevim Batumlu, kılınan cenaze namazının ardından Samsun / Çarşamba Göğceli Mezarlığı'nda dualarla toprağa verildi.

Sektörün önemli isimlerinden olan Burak Batumlu'nun bu acı gününde yalnız bırakılmaması, camia içindeki dayanışmanın güçlü bir göstergesi oldu. Gönderilen çelenklerde de pek çok firma ve sektör kuruluşunun başsağlığı mesajlarına yer verildi.

Haber Ulaşım ailesi olarak merhumeye Allah'tan rahmet, başta Burak Batumlu olmak üzere tüm Batumlu ailesine, sevenlerine ve yakınlarına sabır ve başsağlığı diliyoruz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

HABER ULAŞIM
GAZETESİ

RAFİ CANDAN - RECEP YALAMACILAR

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Balıkesir
uluđag

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sn. Sevim BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



**Ali Osman
Ulusoy**

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



PAMUKKALE

Anadolu

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Ali Rıza ÇELEBİ
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

TUIDER
TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMECİLERİ DERNEĞİ
MÜMTAZ ER
Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

ege
hakan

HAKAN ÖZKARALI - KAAN ÖZKARALI

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

HRN
TRAVEL

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

ÖZEL

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Tamer

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Yücesan
Dinlenme Tesisleri



FIRAT BAŞ

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sn. Sevim Batumlu'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sn. Sevim Batumlu'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



LKS
GROUP



LÜKS KARADENİZ

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Esadas®

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sn. Sevim Batumlu'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **e fe tur**

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **GÜRSEL**

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

obilet

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Ağrı dağı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

Sn. Sevim Batumlu'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

HASSOY

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **Ben** turizm

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü
Burak Batumlu'nun değerli annesi

SEVİM BATUMLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



TEŞEKKÜR

KIYMETLİ ANNEM

SEVİM

BATUMLU'nun

vefatı dolayısıyla cenaze merasimine katılan,
taziyemize gelerek veya telefonla arayarak
veya elektronik mesajları ile taziyelerini ileten,
hayır kurumlarına bağışta bulunan
vefalı dostlarıma, iş arkadaşlarıma,
çalıştığım sektördeki çok değerli abilerime,
kardeşlerime ve tüm hemşerilerime şahsım ve
ailem adına çok teşekkür ederim.

Cümle geçmişlerimize Allah'tan rahmet,
herkese sağlık ve afiyet dilerim. Allah hepinizden razı olsun.

BURAK BATUMLU ve AİLESİ

BAŞSAĞLIĞI

Değerli çalışma arkadaşımız Ender Keskin'in
kıymetli babası

**Sn. Halil
KESKİN'in**

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Yetkili Servisi Ataser Otomotiv SSH Müdürü
Şafak Kıyar'ın değerli annesi

IŞIK KIYAR'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

^{ege}
hakan

HAKAN ÖZKARALI - KAAAN ÖZKARALI



M. Saip Konukoğlu

1937 - 2013

12 yıl önce bugün aramızdan ayrılan, kentimize ve ülkemize kattığı değerlerle kalıcı izler bırakan, sektörümüzün duayeni ve kıymetli kurucumuz Sayın **M. Saip Konukoğlu'nu** saygı ve özlemle anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

**SAİP
KONUKOĞLU'nu**

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar

ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

SAİP
KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ÇAVUŞOĞLU®

ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



MY COMFORT

ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

dp | PİLAVCI
OTOMOTİV

ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

HRN
TRAVEL

ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

**SAİP
KONUKOĞLU'nu**

aramızdan ayrılışının 11. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

MELTEM OTOMOTİV

ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



**ASANTALYA
OTOMOTİV**

ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ALİ RIZA ÇELEBİ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA

1937



2013

Otobüs sektörümüzün duayeni,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

şerefoto
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA

Sektörümüzün duayenlerinden, değerli büyüğümüz

Sn. Saip Konukoğlu'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden, değerli büyüğümüz

Saip Konukoğlu'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

Sektörümüzün duayenlerinden, değerli büyüğümüz

Sn. Saip Konukoğlu'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden, değerli büyüğümüz

Saip Konukoğlu'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**SAİP
KONUĞOĞLU'nu**

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**SAİP
KONUĞOĞLU'nu**

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**SAİP
KONUĞOĞLU'nu**

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**SAİP
KONUĞOĞLU'nu**

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**SAİP
KONUKOĞLU'**nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

eefe tur

ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**SAİP
KONUKOĞLU'**nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

GÜRSEL

ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**SAİP
KONUKOĞLU'**nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

ENTEGRE BİLET

ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**SAİP
KONUKOĞLU'**nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUĞOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUĞOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUĞOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1937



2013

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

SAİP KONUĞOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının 12. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.





**Efe Tur Yönetim Kurulu
Başkanımız Halit Bıçak'ı
7. vefat yıldönümünde**

özlem ve rahmetle anıyoruz.

HALİT BIÇAK
2018- 2025

efe tur
— efetur.com.tr

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı,
değerli büyüğümüz

HALİT BIÇAKLI

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAKÇI

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ALİ RIZA ÇELEBİ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

şerefoto
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

dp | PiLAVCI

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

HRN
TRAVEL

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ÇAVUŞOĞLU®

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

MELTEM OTOMOTİV

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

ANMA

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Halit Bıçak'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Halit Bıçak'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Halit Bıçak'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Halit Bıçak'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



MOON

OTOMOTİV®

ANMA

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Halit Bıçak'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.

HASSOY

ANMA



Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**HALİT
BIÇAK'ı**

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

ACR

ANMA



Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**HALİT
BIÇAK'ı**

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

yıltur

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**HALİT
BIÇAK'ı**

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**HALİT
BIÇAK'ı**

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

Esadaş®

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**HALİT
BIÇAK'ı**

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

**HALİT
BIÇAK'ı**

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1958



2018

Efe Tur Yönetim Kurulu Başkanı

HALİT BIÇAK'ı

aramızdan ayrılışının 7. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman

