Flix Ticari Direktörü Max Zeumer'den, Kâmil Koç'un 100. Yılına Özel Ziyaret



Haberimiz Sayfa 2'de

TTKÖD'den Otobüs Kazalarına Karşı Kritik Uyarılar



Haberimiz Sayfa 18'de

Yıl: 6 Sayı: 116 Tarih: 23 Kasım 2026 Fiyatı: 30 TL

HABER ULAŞIM

www.haberulasim.com haberulasimcom



ÖNCE KİRAYI TOPLA, SONRA DÜKKÂNI MÜHÜRLE!

Büyük İstanbul Otogarı'nda yıllardır çözülemeyen iskân sorunu bu kez doğrudan esnafın karşısına çıktı. **Belediye tarafından kiraya verilen bazı iş yerlerinin ruhsat problemi nedeniyle mühürlenmesi, ardından mührü açıp çalışmaya devam eden esnaf hakkında işlem yapılması ciddi bir çelişki doğurdu.** Turizm taşımacılığı tarafında ise yol belgesi, şoför kartı ve ek muayene uygulamaları yeni bir tartışmanın merkezinde. **Esnafın sorduğu soru basit: Madem çalışmasına izin verilmeyecek, bu iş yerleri neden kiraya verildi?**

MADEM İSKÂN SORUNU VAR, NEDEN YILLARCA KİRA TOPLADINIZ?

Büyük İstanbul Otogarı 1994 yılında faaliyete başladı. Otogarın iskân sorunu ise yıllardır çözülemeyen en temel problemlerden biri olarak kaldı. 2019 yerel seçimlerinin ardından, yap-işlet-devret süresinin sona ermesi gerekçe gösterilerek otogar işletmesi İBB bünyesine geçti. Belediye iştirakleri dükkânları kiraya verdi, yıllardır da kiralarını topluyor. Aradan yaklaşık 7 yıl geçti, iskân sorunu hâlâ çözülemedi.

Daha vahimi, belediyenin kendi bünyesinde kiraya verdiği dükkânlar ruhsat problemi nedeniyle zabıta tarafından mühürlendi. Kirasını ödemeye devam eden esnaf dükkânını yeniden açıp çalışınca bu kez mühür bozma nedeniyle mahkemeye verildi. Sonuçta bazı kiracılar 3 ay hapis cezası aldı; cezalar daha sonra para cezasına çevrildi. Burada cevap bekleyen soru çok basit: Madem bu dükkânlara iskân nedeniyle ruhsat verilemiyor, neden şartname hazırlayıp kiraya veriyorsunuz? Hem dükkânı kiraya verip her ay parasını alacaksınız hem de aynı esnafa "burada çalışamazsın" diye mühür vuracaksınız. Sonra ekmeğinin peşine düşen esnafı mahkemeye taşıyacaksınız. Bu nasıl bir yönetim anlayışıdır?

YÖNETİM ZAAFİYETİ HAD SAFHADA

Sorunun merkezinde aslında çok basit bir soru var. İskân problemi nedeniyle ruhsat verilemeyecekse bu dükkânlar hangi şartlarla kiraya çıkarıldı? Esnaf kira ödüyor, personel çalıştırıyor, ticaret yapmaya çalışıyor. Ardından karşısına mühür ve hukuki süreç çıkıyor. Böyle bir tabloda yönetimin kendi uygulamalarını yeniden değerlendirmesi şart.

TURİZMCİNİN ÖNÜNE BİR ENGEL DAHA

Otogardaki sıkıntı yalnızca dükkânlarla sınırlı değil. D2 belgeli turizm taşımacıları, ülke içinde grup taşımacılığını tarifeye ve terminale bağlı olmadan yapabiliyor. Buna rağmen turizmciler İBB tarafından yol belgesi, şoför kartı gibi uygulamalarla karşı karşıya kalıyor. Şimdi bunlara bir de araçların ayrıca kontrol edilmesi eklendi.

Turizm araçlarının büyük bölümü özel olarak dizayn edilmiş VIP araçlar. Yapılan tadilatlar yetkili firmalar tarafından gerçekleştiriliyor, ardından araç TÜVTÜRK muayenesine giriyor. Araç bu muayeneden geçiyorsa zaten trafiğe çıkmasında yasal bir engel olmadığı kabul ediliyor. Buna rağmen Tahkuk adı altında yapılan ek kontrollerde farklı gerekçelerle yol belgelerinin yenilenmemesi doğal olarak turizmcinin tepkisine neden oldu. direk Ulaştırma Bakanlığı' na bağlı olan D2'li araçlar TÜVTÜRK'ten geçmiş bir aracın ön panjuru fabrika çıkışlı değil diye yol belgesinin yenilenmemesi gerçekten hangi mantığa sığıyor?

Üstelik her ek muayenenin ayrı bir maliyeti var. 1.600 TL'den başlayan bu ücretler, zaten yüksek giderlerle çalışan turizm firmalarına yeni bir yük bindiriyor. Denetim elbette olsun. Kimse denetime karşı değil ama aynı aracı tekrar tekrar denetleyip, farklı gerekçelerle esnafın işini zorlaştırmak denetim değil, yeni bir engel üretmektir.

> ***Otogarda da turizm taşımacılığında da sorun aynı yere çıkıyor. Esnaf çalışmak istiyor, turizmci yolcusunu taşımak istiyor ama önüne sürekli yeni bir engel geliyor. Bu engellerin, bu sorunların sebebi esnaf mı? Artık sorulması gereken çok açık: Esnafın suçu ne?***



Sayfa 16'da

Artık Tekelleşme Devri Bitti Kapımız Tüm Firmalara Açık



Sayfa 12'de

Sarp'ta Yasal Belgeli Otobüslere Engel, Yolcuya Mağduriyet!



Sayfa 9'da

Anadolu Isuzu, AConnect ile Filo Yönetimini Dijitalleştiriyor



Sayfa 14'te

TEMSA, Avrupa'nın Elektrikli Toplu Ulaşım Dönüşümüne Katkı Sunuyor



Sayfa 4'te

KÂMİL KOÇ, KAZAN-KAZAN MODELİNİ ÇOK İYİ YÖNETİYOR



Sayfa 7'de

GÜRSEL TURİZM'DEN ESKİŞEHİR'E 170 MİLYON TL'LİK DEV YATIRIM





Flix Ticari Direktörü Max Zeumer'den, Kâmil Koç'un 100. Yılına Özel Ziyaret

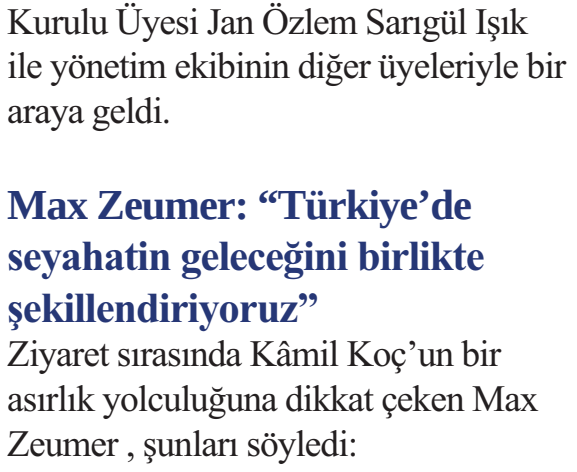
Türkiye'nin ilk şehirlerarası otobüs şirketi Kâmil Koç'un 100. kuruluş yıl dönümü kapsamında, 2019 yılından bu yana bünyesinde yer aldığı küresel **Flix SE grubunun Ticari Direktörü Max Zeumer** İstanbul'u ziyaret etti. İstanbul Dudullu'daki Kâmil Koç Yolcu İndirme-Bindirme Merkezi'nde gerçekleşen ziyarette **Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek ve İcra Kurulu ekibi** ile bir araya gelen **Zeumer,** markanın asırlık mirası ve Flix bünyesindeki yeri hakkında önemli mesajlar paylaştı.

10 Kasım'da İstanbul'da gerçekleşen ziyarette Flix Grubu Ticari Direktörü Max Zeumer, Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, Finans Direktörü ve İcra Kurulu Üyesi Ömer Faik Ünsal, Operasyon Direktörü ve İcra Kurulu Üyesi Mehmet Türkyılmaz, Pazarlama ve Müşteri İlişkileri Direktörü ve İcra Kurulu Üyesi Jan Özlem Sarıgül Işık ile yönetim ekibinin diğer üyeleriyle bir araya geldi.

Max Zeumer: "Türkiye'de seyahatin geleceğini birlikte şekillendiriyoruz"

Ziyaret sırasında Kâmil Koç'un bir asırlık yolculuğuna dikkat çeken Max Zeumer , şunları söyledi:

"1926'dan bu yana Kâmil Koç, milyonlarca yol arkadaşının önemli seyahatlerinde yanında olarak Türkiye ve sınırların ötesinde güven ve kaliteden oluşan çok kıymetli bir miras oluşturdu. Bu olağanüstü yolculuğun bir parçası



olmaktan ve bir asırlık yerel uzmanlığı Flix'in küresel vizyonuyla bir araya getirmekten gurur duyuyoruz. Güçlerimizi birleştirdiğimiz 2019 yılından bu yana ortaklığımız; karşılıklı öğrenme, büyüme ve inovasyonla dolu bir yolculuk oluyor. Kâmil Koç'un derin pazar bilgisi ve operasyonel uzmanlığı küresel ağımızı güçlendirirken; Flix'in teknolojisi, uluslararası erişimi ve müşteri odaklı yaklaşımı da seyahat deneyimini sürekli olarak iyileştirerek Kâmil Koç'un mevcut güçlü hizmet standartlarını yeni zirvelere taşıyor. Kâmil Koç'un yüz yıllık yerel bilgi birikimi ile Flix'in teknoloji odaklı yaklaşımı arasındaki bu güçlü ortaklık, Türkiye'nin her köşesini ve artık Avrupa'daki birçok destinasyonu herkes için daha da erişilebilir hale getiriyor. FlixBus ile entegre çalışan Bulgaristan, Romanya ve Sırbistan güzergâhları sayesinde karayolu seyahati artık Türkiye'deki yol arkadaşlarımızın Avrupa seyahatleri için son derece cazip bir seçenek haline geldi. Güçlü finansal temellerimiz, teknoloji odaklı yaklaşımımız ve birlikte oluşturduğumuz büyük sinerji sayesinde hem Türkiye içinde hem de yurt dışında çok daha fazla noktayı Kâmil Koç kalitesiyle yol arkadaşlarımıza ulaştırmak için tüm hızımızla çalışmaya devam edeceğiz.

Bu gurur verici bu mirası birlikte daha da zenginleştirirken Türkiye'de seyahatin geleceğini de şekillendiriyoruz. Bu yolculuğu mümkün kılan özveri, tutku ve bağlılıkları için tüm Kâmil Koç ekibine içten teşekkürlerimi sunuyorum."

Çağatay Kepek: "Ortak vizyonumuzla gelecek 100 yıla emin adımlarla ilerliyoruz"

Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek ise ziyaretle ilgili şunları kaydetti:

"100. yılımızda Max'i İstanbul'da ağırlamaktan büyük mutluluk duyduk. Türkiye'nin 100 yıllık yol arkadaşı olarak küresel ortağımız Flix ile paylaştığımız ortak vizyon sayesinde gelecek 100 yıla da güçlü ve emin adımlarla ilerliyoruz. Max'ın ziyareti de bu ortaklığın oluşturduğu sinerjinin çok net bir göstergesi.

Kâmil Koç'u bugünkü konumuna taşıyanlar; bilet gişelerimizde, operasyonlarımızda ve yollarda yorulmadan çalışan tüm meslektaşlarımız ve iş ortaklarımızdır. Flix ile birlikte, yol arkadaşlarımıza her gün daha da iyi bir seyahat deneyimi sunmak için bir asırlık karayolu uzmanlığımızı teknolojiyle birleştirmeye devam edeceğiz. Bu yolculukta bize güvenen tüm yol arkadaşlarımıza teşekkür ederiz.



Ziyaretin 10 Kasım'a denk gelmesi de bizim için ayrı bir anlam taşıdı. Cumhuriyetimizle neredeyse yaşıt bir marka olarak, ülkemizin her köşesini birbirine bağlama sorumluluğunu 100 yıldır gururla taşıyoruz. Bu vesileyle Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ölümünün 88. yıl dönümünde de saygı ve minnetle anıyoruz. "

Kâmil Koç, "100 Yıldır Yol Arkadaşınız" sloganıyla yol arkadaşlarıyla birlikte 100. Yılını kutlamaya yıl sonuna kadar geçerli özel kampanyaları ile devam ediyor.

GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44

mapar

www.mapar.com.tr
/maparman

KÂMİL KOÇ, KAZAN-KAZAN MODELİNİ ÇOK İYİ YÖNETİYOR

“Yol Arkadaşım Kâmil Koç” serimizin yeni konuğu, çocuk yaşta muavinlikle başladığı otobüsçülük serüvenini bugün Kâmil Koç çatısı altında sürdüren Modelsan Sahibi Levent Öncüden. Öncüden, sektörde hem bireysel araç sahipliğini hem de araç yatırımının matematiğini yakından bilen isimlerden biri. **2012’den bu yana farklı dönemlerde Kâmil Koç bünyesinde çalışan Öncüden, genç filo stratejisini, Kâmil Koç’un sistemini, Nevşehir hattındaki büyümeyi ve yolcu deneyiminde fark yaratmak için yaptığı yatırımları** Haber Ulaşım’a anlattı. Öncüden’e göre bireysel otobüsçünün sürdürülebilir biçimde büyümesinin temel şartı çok net: **Doğru hat, doğru maliyet, kaliteli hizmet ve kazandıran bir iş modeli.** Keyifli okumalar!

BU İŞ SADECE SEVMEKLE OLMAZ, MATEMATİĞİ DE TUTACAK

Arabacılığı çocukluğumdan beri seviyorum. Bu işin içine halk otobüslerinde muavinlikle girdim. Zamanla bir otobüs, iki otobüs derken iş büyüdü. Ben aslında sanayiciyim; otobüsçülük ise hem sevdiğim hem de doğru matematik kurulduğunda yatırım yaptığım ayrı bir alan oldu.

Otobüsçülüğü seviyorum ama günün sonunda bu bir ticaret. Bugünkü maliyetlere baktığınızda sadece sevdiğiniz için bu işi sürdüremezsiniz. Para da kazanmanız gerekir. Ben Kâmil Koç’a da hep aynı şeyi söyledim: “Para kazandırırsan arabayı arabacı sürer.” Bireysel araç sahibi, yaptığı yatırımın karşılığını alabildiği sürece aracını yeniler, hizmetini yükseltir ve sisteme yatırım yapmaya devam eder. Matematik bozulduğunda ise kaliteli hizmeti sürdürülebilir kılmak zorlaşır.

KÂMİL KOÇ’LA İLK YOLUMUZ 2012’DE KESİŞTİ

Kâmil Koç’ta ilk olarak 2012 yılında bir otobüs ile çalışmaya başladım. O dönemin Ankara bölge müdürü ile tanışıyorduk; bana “Gel burada çalış” dedi. Ben de önce bir önümü görmek istedim ve 2008 model Travego ile Kâmil Koç bünyesine girdim.

Daha sonra o aracı sattım; 2015 model bir araç alarak devam ettim. Arada farklı firmalarda da çalıştım. Her firmanın çalışma şekli farklı. Ben de zaman içerisinde hangi sistemin benim ticaret anlayışıma daha uygun olduğunu sahada yaşayarak gördüm. Yıllardır araçlarımı düzenli yenilerim. İki yılda bir aracını değiştiren, işini düzgün yapan bir bireysel otobüsçü olarak tanındım. Araç yatırımının amacı sadece aracı çalıştırmak değil; değerini, ikinci elini ve yenileme zamanını da doğru yönetmek.

SEZONA ALTI ARAÇLA BAŞLADIK, İKİ YENİ ARAÇ DAHA GELİYOR

Kâmil Koç’a yeniden dönüşümüz sezon başında oldu ve altı araçla başladık. Nevşehir-İstanbul hattı başta olmak üzere Didim ve Alanya gibi hatlarda çalışıyoruz. Sezon şartlarına göre bazı hatlar kış döneminde değişebiliyor. Nevşehir’den Balıkesir gibi yeni bağlantılar da oluşuyor.
Şimdi iki araç daha aldık; bunlar Kasım-Aralık döneminde filoya katılacak.

10 ARAÇTA KALİTEYİ VE HÂKİMİYETİ KORUYABİLİRİM

Filoyu 15 araca kadar çıkarma imkânımız olabilir ancak bu tamamen hat ve kazanç yapısıyla ilgili. Ben aslında 10 aracı ideal ölçek olarak görüyorum çünkü 10 araçta hâkimiyetimi, araç kalitesini ve yenileme düzenini daha rahat koruyabiliyorum. 11, 12, 15 araca çıktığınızda iş artık bireysel araç sahipliğinden çıkıp firmacılık boyutuna doğru gidiyor. Benim niyetim, kontrol edebildiğim ölçekte genç ve kaliteli bir filo tutmak.

KÂMİL KOÇ BENİM İÇİN KENDİ FİRMAM GİBİ

Kâmil Koç’un benim için en önemli tarafı, bireysel araç sahibini operasyonun dışında bırakmaması. Operasyonda bir aksaklık olduğunda karşınızda çözüm üreten bir yapı buluyorsunuz. Bu yüzden Kâmil Koç’u kendi firmam gibi görüyorum. Bir araç arıza yaptığında sistem başka bir araç sahibine “Abi, sen gider misin?” diyebiliyor; biz de gideriz. Yarın aynı desteğe bizim ihtiyacımız olabilir. Bu karşılıklı bir sistem. En önemlisi de aynı dili konuşabiliyoruz.

Kâmil Koç Türkiye genelinde çok büyük bir ağ yönettiği için bir hattaki hareketi başka bölgedeki operasyonla dengeleyebiliyor. Bireysel araç sahibi olarak benim tek başıma yapamayacağım planlamayı marka yapabiliyor. İş olmayan yere işi götürebilme gücü de burada ortaya çıkıyor.



2012’DEN BERİ ÖDEMEDE BİR GÜN ŞAŞMA YAŞAMADIM

İş ortaklığında güvenin önemli taraflarından biri de ödeme düzenidir. Ben 2012’den bu yana farklı dönemlerde Kâmil Koç’la çalışıyorum. Ödeme konusunda bir günden bir güne hesabımızın şaştığını görmedim. Gününde neyse gününde alırsınız. Bireysel araç sahibi için bu çok önemli çünkü yakıt, personel, bakım ve araç finansmanı gibi sürekli devam eden maliyetleriniz var. Ödeme tarihini biliyorsanız kendi finansal planınızı da sağlıklı yapabiliyorsunuz.

DİJİTAL VE OPERASYONEL ALTYAPI İŞ YÜKÜNÜN YÜZDE 80’İNİ ALIYOR

Kâmil Koç’un çağrı merkezi, müşteri hizmetleri ve operasyon altyapısı bireysel araç sahibinin işini ciddi anlamda kolaylaştırıyor. Benim hesabıma göre iş yükünün yaklaşık yüzde 80’ini sistem üstleniyor. Örneğin sahada bir aksaklık yaşandığında merkeze bildiriyorsunuz; trafik kontrol, rötar ve arıza takip süreçleri hemen devreye giriyor, aracın tekrar sefere alınması ve sıra planlaması konusunda destek veriliyor. Tabii burada önemli bir şart var: Sistem güçlü ama sizin de işinizi düzgün yapmanız gerekiyor.

NEVŞEHİR’DE HİZMET VE KALİTEYLE İLAVE SEFER NOKTASINA GELDİK

Çalıştığımız güzergâhlarda yolcunun Kâmil Koç markasını sahiplendiğini görüyorum. Nevşehir bunun güzel örneklerinden biri. Yeni ve kaliteli araçla hatta girmemiz, hattın genel hizmet standardını da yukarı taşıdı.

Bugün Nevşehir hattında mevcut seferlerin üzerine ilave sefer koymaya başladık. Sahadaki gözlemimiz açık: Mevcut potansiyelin üzerine çıkmayı başardık. Bunu da hizmet ve kaliteyle yaptık.

FARKLILIK YARATTIĞINIZDA KALİTE GÖRÜNÜR

Modelsan araçlarının renkli ve farklı görünmesinin nedeni de bu yaklaşım. Bu işi severek yapıyorsanız pazarda bir farkındalık oluşturmanız gerekir. Herkes aynı şeyi yaptığında kalite görünmez; farklılık yarattığınızda yaptığınız iş öne çıkar.

Yolcu para verip bir hizmet satın alıyor. Dolayısıyla bineceği aracın nasıl göründüğüne, ne kadar yeni olduğuna ve içeride kendisine nasıl davranıldığına bakıyor. Uçakta nasıl hangi uçakla uçtuğunuzu merak ediyorsanız, otobüs yolcusu da artık bineceği aracı internetten araştırıyor.

SICAK İKRAMDAN ARAÇ RENGİNE KADAR YOLCU DENEYİMİNİ ÖNEMSİYORUZ

Kendi araçlarımızda standart hizmetin üzerine çıkmaya çalışıyoruz. Örneğin Kâmil Koç’un ikram standardına ek olarak sıcak çay ve kahve servisi de sunuyoruz. Bunun bana ekstra maliyeti var ama yolcuya verdiği mutluluğun karşılığını sadakat olarak alıyorsunuz.

Bunu bizzat yolcudan duyduk. “Mavi araba varsa onunla gideceğim” diyen yolcu oldu. Demek ki araç rengi, iç hizmet ve genel deneyim yolcunun zihninde bir tercih sebebine dönüşebiliyor.

BU İŞTE HERKES KAZANMAK ZORUNDA

Günün sonunda bu işte herkes kazanmak zorunda. Araç sahibi kazanacak, firma kazanacak, yazıhane kazanacak ve yolcu ödediği paranın karşılığını alacak. Aksi hâlde sistem uzun süre ayakta kalamaz. Ben Kâmil Koç’un en güçlü taraflarından birinin bu dengeyi kurabilmesi olduğunu düşünüyorum. Yazıhanecisinden yönetime kadar kazan-kazan modelini iyi yönetiyorlar. O yüzden de bireysel araç sahibi kendisini sistemin dışında değil, işin bir parçası olarak görüyor.

Bizim için hedef de çok net: Filoyu genç tutmak, kontrol edebildiğimiz ölçekte büyümek, hizmet standardını yükseltmek ve yatırım yaptığımız aracın karşılığını alabileceğimiz doğru hatlarda çalışmak. Otobüsçülük sevgi işi; ama sürdürülebilir olması için sevginin yanında mutlaka doğru ticaret de gerekiyor.



YOLLARIN GÜCÜ, GÜVENİN ADRESİ.

Ankara ve İzmir'de Isuzu güvencesini Karakaşoğlu deneyimiyle sunuyoruz.

HK KARAKAŞOĞLU

Isuzu Ankara Yetkili Bayii

Saray Osmangazi Mah. Sivrihisar Cad.
No:4/118 Pursaklar, Ankara

0 532 580 60 78

Isuzu İzmir Yetkili Bayii

Zafer, 1339. Sk. No:4, 35750
Ödemiş/İzmir

0 532 580 60 79



Mercedes-Benz Türk, Dünya Kalite Haftası'nda Kaliteye Bütünsel Yaklaşımını Vurguluyor

Mercedes-Benz Türk, Dünya Kalite Haftası'nı kalite kültürünü güçlendirmeye, çalışanlarının kalite konusundaki farkındalığını artırmaya ve en iyi uygulamaların paylaşılmasını teşvik etmeye yönelik çeşitli etkinliklerle kutladı. Hafta boyunca gerçekleştirilen etkinlikler ile dijital kalite uygulamaları, veri odaklı kalite yönetimi ve süreç iyileştirme çalışmaları öne çıkarken kalite kültürü şirket genelinde daha da güçlendirildi.

Dünya Kalite Haftası kapsamında gerçekleştirilen eğitim ve bilgi paylaşım oturumlarında sürdürülebilir kalite yönetimi, üretim süreçlerinde kalite güvencesi ve ürün geliştirme süreçlerinde kalite odaklı yaklaşım gibi başlıklar ele alındı. Bunun yanı sıra Kalite, AR-GE, Tedarik Zinciri, Üretim ve Satış Sonrası Hizmetler yöneticilerinin katılımıyla düzenlenen panelde, çalışanların aktif katkılarıyla kalite kültürünün güçlendirilmesine yönelik uygulamalar ve sürekli gelişim yaklaşımı değerlendirildi.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Üretimden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Bülent Acicbe, Dünya Kalite Haftası'nın önemine ilişkin şunları söyledi: "Kalite, bizim için yalnızca bir standart değil, müşterilerimize verdiğimiz sözün ve onlarla kurduğumuz güven ilişkisinin temeli. Mercedes-Benz Türk olarak kalitenin yalnızca ortaya çıkan sonuçla değil, o sonuca ulaşmak için attığımız her adımla şekillendiğine inanıyoruz. Bu anlayışın en büyük gücü ise kaliteyi ortak bir sorumluluk olarak benimseyen çalışma arkadaşlarımızın bilgi birikimi, uzmanlığı ve özverisi. Bugüne kadar müşterilerimize sunduğumuz yüksek ürün ve hizmet kalitesini, tüm çalışma arkadaşlarımızın ortak emeği ve kararlılığıyla gelecekte de aynı titizlikle sürdürmeye ve her geçen gün daha ileriye taşımaya devam edeceğiz."



Ege Marmara Turizm'den İki Farklı Yıldızla Yeni Yatırım

Karayolu yolcu taşımacılığı sektöründe araç yatırımlarına devam eden Ege Marmara Turizm Sahibi Yılmaz Özkaçar, filosunu Mercedes-Benz'in iki farklı modeliyle güçlendirdi. Daha önce gerçekleştirdiği Mercedes-Benz yatırımının ardından ikinci ve üçüncü araçlarını da teslim alan Özkaçar, tercihini yine yıldızdan yana kullandı.

Gelecek Otomotiv tarafından gerçekleştirilen satış kapsamında, 1 adet Mercedes-Benz Travego ve 1 adet Mercedes-Benz Tourismo'nun teslimatı yapıldı. Yeni araçlar, **Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün** tarafından Yılmaz Özkaçar'a teslim edildi.

YENİ ARAÇLAR İKİ FARKLI FİRMADA HİZMET VERECEK

Gerçekleştirilen yatırım kapsamında teslim alınan yeni otobüsler, sektörün köklü firmalarından Has Diyarbakır ve Özlem Diyarbakır bünyesinde yolcu taşımacılığı hizmetlerinde kullanılacak.



Anadolu Isuzu, AConnect ile Filo Yönetimini Dijitalleştiriyor

Anadolu Isuzu, "Geleceğin Mobilitesi" vizyonu doğrultusunda geliştirdiği dijital çözümlerle müşterilerinin operasyonel süreçlerini destekliyor. Akıllı filo yönetim platformu AConnect, araçların anlık takibinden sürüş güvenliğine, yakıt tüketiminden bakım süreçlerine kadar pek çok veriyi tek platformda toplayarak işletmelere güvenli, verimli ve sürdürülebilir filo yönetimi için dijital çözümler sunuyor.



Anadolu Isuzu, dijitalleşme ve sürdürülebilirlik odaklı dönüşüm stratejileri doğrultusunda müşterilerine sunduğu hizmetleri, yeni nesil teknolojilerle ileriye taşıyor. Anadolu Isuzu'nun akıllı telematik ve nesnelerin interneti (IoT) teknolojilerinden yararlanan AConnect, farklı marka ve modeldeki araçların tek platform üzerinden yönetilmesini sağlıyor. Filo yönetim platformu AConnect'in öne çıkan avantajlarından biri, Isuzu araçlarından elde edilen operasyonel verileri ayrıntılı biçimde analiz edebilmesi. Bu sayede araçların yakıt tüketimi, rölanti süreleri ve sürüş performansı gibi kritik veriler anlamlı içgörülere dönüştürülerek filo yönetim süreçlerine katkı sağlıyor.

Web ve mobil uygulama üzerinden ulaşılabiliyor

Yüzde 100 Anadolu Isuzu iştiraki ANT Sınai tarafından sunulan AConnect, araçların canlı konum ve geçmiş rota bilgilerini, sürüş performanslarını ve kullanım verilerini kullanıcı dostu bir arayüzde bir araya getiriyor. Web ve mobil uygulama üzerinden ulaşılabilen platform sayesinde filo yöneticileri araçlarının konumlarını ve durumlarını istedikleri zaman görüntüleyebiliyor. Detaylı raporlama özellikleri, araç kullanımına ilişkin verilerin kapsamlı biçimde değerlendirilmesine olanak tanırken, operasyonel süreçlerin daha etkin yönetilmesine katkı sağlıyor.

İşletmelerin operasyonel sürekliliğini destekliyor Platformun sunduğu sürüş skoru özelliği, sürücü performansının değerlendirilmesi ve gelişim alanlarının belirlenmesine yardımcı oluyor. Ayrıca rölanti süreleri ve yakıt tüketimine ilişkin veriler sayesinde işletmeler maliyetlerini daha etkin şekilde yönetebiliyor. Coğrafi sınırlama özelliği ve özelleştirilebilir alarm sistemleri sayesinde araçların belirlenen bölgelerdeki hareketleri izlenebiliyor. AConnect, araçların bakım ve servis süreçlerinin takibine yönelik çözümleriyle işletmelerin operasyonel sürekliliğini destekliyor.

Farklı araç gruplarına ait veriler tek merkezden takip ediliyor

Karma filoların yönetimini kolaylaştıran AConnect, farklı araç gruplarına ait verilerin tek merkezden görüntülenmesini ve değerlendirilmesini sağlıyor. AConnect, farklı işletme ve sektörlerin ihtiyaçlarına uygun ürün paketleriyle esnek kullanım seçenekleri sunuyor. Ayrıca araç verilerinin mevcut kurumsal sistemlere aktarılabilmesi, işletmelerin operasyonel süreçlerini daha bütüncül şekilde yönetmelerine katkı sağlıyor.

Sensör destekli sektörel çözümler sunuyor

Platform, ek sensör seçenekleriyle özellikle taşımacılık ve lojistik sektörlerine yönelik çözümler de sunuyor. Soğuk zincir taşımacılığında sıcaklık ve nem değerlerinin takip edilmesi, kapı açılma ve kapanma hareketlerinin izlenmesi gibi özellikler, taşınan ürünlere ilişkin koşulların kontrol altında tutulmasına yardımcı oluyor. İşletmeler, gerçek zamanlı izleme, raporlama ve uyarı sistemleri sayesinde operasyonlarına ilişkin verilere kolayca erişebiliyor.





GÜRSEL'DEN ESKİŞEHİR'E 170 MİLYON TL'LİK DEV YATIRIM

Gürsel Turizm, Eskişehir Organize Sanayi Bölgesi'nde **170 milyon TL yatırımla hayata geçirdiği Bakım ve Yönetim Merkezi'ni** düzenlenen törenle hizmete açtı. Yaklaşık **10 bin metrekarelik alana kurulan yeni tesis, şirketin bakım, onarım, revizyon ve yönetim faaliyetlerini** tek çatı altında buluşturacak.

Türkiye'nin önde gelen personel ve öğrenci taşımacılığı şirketlerinden Gürsel Turizm, yatırımlarına bir yenisini daha ekledi. Şirket, Eskişehir Organize Sanayi Bölgesi'nde 170 milyon TL yatırımla kurduğu Bakım ve Yönetim Merkezi'nin açılışını 11 Kasım 2026 Çarşamba günü gerçekleştirdi.

Açılış törenine Eskişehir Büyükşehir Belediyesi eski Başkanı Prof. Dr. Yılmaz Büyükerşen, Eskişehir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Metin Güler, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, Yönetim Kurulu Başkan Vekili Hürer Fethi Gündüz, Yönetim Kurulu Üyesi İsmail Bülent Birant, Genel Müdür Kerem Birant, Genel Müdür Yardımcısı Kadir Alper Birant, Şirket Araçları Koordinatörü Umut Demircan, İSTAB eski Başkanı Hakan Orduhan, Şeker Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Reyhan Şeker, Merv Design sahibi Merve Çelikyürek ile sektör temsilcileri, şirket kaptanları ve çok sayıda davetli katıldı.

10 BİN METREKARELİK MODERN TESİS

Toplam 10 bin metrekarelik alana sahip olan merkezin 2 bin metrekaresi kapalı alan olarak tasarlandı. Tesiste lift ve bakım kanallarıyla donatılmış 7 ayrı bakım noktası ile bir boya atölyesi bulunuyor.

Yeni yatırımla birlikte Gürsel Turizm, filosundaki araçların bakım, onarım ve revizyon işlemlerini kendi bünyesinde gerçekleştirecek. Şirketin Eskişehir ofisine de ev sahipliği yapacak merkez sayesinde teknik ve idari süreçlerin daha koordineli yürütülmesi hedefleniyor.

LEVENT BİRANT: "ESKİŞEHİR'DEKİ VARLIĞIMIZI DAHA DA GÜÇLENDİRİYORUZ"

Açılış töreninde konuşan Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, Eskişehir'in şirket açısından önemli bir yere sahip olduğunu belirterek 2004 yılından bu yana kentte faaliyet gösterdiklerini ifade etti.



170 milyon TL yatırımla hayata geçirilen merkezin yalnızca bir bakım tesisi olmadığını, aynı zamanda şirketin bölgedeki operasyonel gücünü artıracak önemli bir merkez olduğunu vurgulayan Birant, bakım ve yönetim süreçlerinin aynı çatı altında toplanmasıyla verimlilik ve sürdürülebilirlik açısından önemli kazanımlar elde etmeyi hedeflediklerini söyledi.

Birant, yeni merkezin araçların bakım süreçlerini hızlandıracağını, operasyonel ihtiyaçlara daha kısa sürede yanıt verilmesini sağlayacağını ve Eskişehir ekonomisi ile istihdamına katkı sunacağını belirterek yatırım sürecinde destek veren kent yöneticilerine teşekkür etti.

54 İLDE 147 NOKTADA DEV OPERASYON

Gürsel Turizm'in 1993 yılında başlayan yolculuğunun bugün uluslararası ölçekte bir taşımacılık operasyonuna dönüştüğünü belirten Levent Birant, şirketin Türkiye genelinde 54 il ve 147 noktada hizmet verdiğini açıkladı. Yaklaşık 10 bin araçlık operasyonun içerisinde 6 bin 700 personel servisi, 1.300 öğrenci servisi ve 350 kent içi toplu taşıma aracı bulunduğunu ifade eden Birant, şirketin yaklaşık 1.400 özmal araca sahip olduğunu kaydetti.
Gürsel Turizm'in Türkiye'de günlük 240 bin yolcu taşıma kapasitesine ulaştığını belirten Birant, Ürdün'ün başkenti Amman'da yürütülen toplu taşıma ve metrobüs operasyonlarıyla birlikte bu rakamın günlük 450 bin yolcuya yükseldiğini söyledi.
Şirketin dijital dönüşüm çalışmalarının önemli bir bölümünü tamamladığını da aktaran Birant, Ürdün ve Almanya'daki faaliyetlerinin devam ettiğini, ABD'de ise otonom otobüs taşımacılığı alanında çalışmalar yürüttüklerini ifade etti.



BÜYÜKERŞEN: "HER YENİ YATIRIM ESKİŞEHİR İÇİN BÜYÜK ÖNEM TAŞIYOR"

Eskişehir Büyükşehir Belediyesi eski Başkanı Prof. Dr. Yılmaz Büyükerşen, açılışta yaptığı konuşmada ekonomik açıdan zorlu bir dönemden geçilirken gerçekleştirilen yatırımların önemine dikkat çekti.

Nüfusu bir milyona yaklaşan Eskişehir'in sanayi ve ticaret alanındaki gelişimini sürdürdüğünü belirten Büyükerşen, yeni yatırımların hem üretim kapasitesini artırdığını hem de yeni istihdam olanakları oluşturduğunu söyledi.

Büyükerşen, ekonomik güçlüklerin yaşandığı dönemlerde gerçekleştirilen yatırımları hastaya oksijen verilmesine benzeterek Gürsel Turizm yönetimini kutladı.

METİN GÜLER: "BÖYLE BİR DÖNEMDE YATIRIM YAPMAK ÇOK KIYMETLİ"

Eskişehir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Metin Güler ise Gürsel Turizm'in Türkiye ve yurt dışındaki faaliyetlerini uzun yıllardır takip ettiklerini belirterek şirketin ulaştığı operasyonel büyüklüğe dikkat çekti.

Yaklaşık 10 bin araçlık bir operasyonun yönetilmesinin ciddi bir organizasyon ve tecrübe gerektirdiğini ifade eden Güler, şirketin taşımacılık sektörüne yönelik çalışmalarını takdirle karşıladıklarını söyledi.

Güler, "Böyle bir dönemde yatırım yapmak, yatırım yapma arzusunda olmak, bunu planlamak, hayata geçirmek gerçekten çok kıymetli" sözleriyle yatırımın önemini vurguladı.

Yeni merkezin Eskişehir ekonomisine ve taşımacılık sektörüne önemli katkılar sağlayacağını belirten Güler, Gürsel Turizm'in kentteki yatırımlarının devam etmesini temenni etti.

ESKİŞEHİR'DE 255 KİŞİYE İSTİHDAM

Gürsel Turizm, Eskişehir'de 255 kişiye istihdam sağlarken Türkiye genelinde 2 binin üzerinde kişiyi istihdam ediyor. Türkiye genelinde 450 projeye hizmet veren şirket, 6 bin 700'ü aşkın tedarikçiyle iş birliği içerisinde faaliyetlerini sürdürüyor.

170 milyon TL'lik yeni Bakım ve Yönetim Merkezi yatırımıyla Gürsel Turizm hem Eskişehir'deki kurumsal yapılanmasını güçlendirmeyi hem de büyüyen araç operasyonlarının teknik altyapısını daha verimli hale getirmeyi hedefliyor.











BTS
BİRANT TEKNİK SERVİSLERİ

0(216)575 33 55
www.btsoto.com.tr

Büyükbakkalköy Mah. Aynur Sok
No:4 Maltepe/İstanbul

Havalines Bulgaristan'da Ulaşım Ağını Genişletti:
Sofya ve Plovdiv (Filibe) Seferleri Başladı

İstanbul Havalimanı'nın resmi ulaşım markalarından Havalines, Bulgaristan seferlerine yeni destinasyonlar ekledi. Nişikli Turizm iş birliğiyle gerçekleştirilen seferlerin kapsamı genişletilirken Bulgaristan'ın başkenti Sofya ve önemli şehirlerinden Plovdiv (Filibe) de ulaşım ağına dahil edildi.



İstanbul Havalimanı'ndan Bulgaristan'a doğrudan ulaşım imkanı sunan Havalines, uluslararası taşımacılık ağını genişletmeye devam ediyor. 1 Aralık 2025 tarihinde Nişikli Turizm iş birliğiyle başlatılan Bulgaristan seferlerine Sofya ve Filibe'nin de eklenmesiyle iki ülke arasındaki ulaşım alternatifleri artırıldı.

BULGARİSTAN'DA YENİ DESTİNASYONLAR

İstanbul Havalimanı ile Bulgaristan arasında konforlu ve güvenli yolculuk imkânı sunan Havalines, mevcut Burgaz ve Varna güzergâhlarının ardından Sofya ve Plovdiv'i de ulaşım ağına dahil etti.

Yeni güzergâhlarla birlikte Kırklareli, Burgaz, Pomorie, Sunny Beach, Plovdiv (Filibe), Sofya ve Varna gibi noktalara ulaşım imkânı sunuluyor.

Özellikle İstanbul Havalimanı üzerinden Bulgaristan'a seyahat eden yerli ve yabancı yolcular için önemli bir alternatif oluşturan seferler, iki ülke arasındaki turizm ve ticari hareketliliğe de katkı sağlamayı hedefliyor.

KONFORLU YOLCULUK, ERİŞİLEBİLİR FİYATLAR

Modern ve konforlu otobüslerle gerçekleştirilen seferlerde geniş koltuk aralıkları, ferah bagaj kapasitesi ve ücretsiz Wi-Fi gibi hizmetler sunuluyor.

1.000 TL'den başlayan bilet fiyatlarıyla yolculara ekonomik bir ulaşım alternatifi sunan Havalines, uluslararası taşımacılık alanındaki hizmet ağını yeni destinasyonlarla güçlendiriyor.

HEDEF ULUSLARARASI ULAŞIM AĞINI BÜYÜTMEK

İstanbul Havalimanı'nın küresel aktarma merkezi olma özelliğini kara yolu ulaşımıyla destekleyen Havalines, Bulgaristan operasyonunu genişleterek uluslararası yolcu taşımacılığındaki faaliyetlerini sürdürüyor.

Sofya ve Plovdiv'in ulaşım ağına eklenmesiyle birlikte Havalines, Türkiye ile Bulgaristan arasındaki ulaşım bağlantılarını daha geniş bir coğrafyaya taşıyor.

Yolcular güncel sefer saatleri, güzergâh bilgileri ve online bilet işlemleri için bg.havalines.com adresini ziyaret edebilirler.



MEMNUNİYETTE ETKİLİ,
SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle
aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Mercedes-Benz



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04

SARP'TA YASAL BELGELİ OTOBÜSLERE ENGEL, YOLCUYA MAĞDURİYET!

Artvin'in Kemalpaşa ilçesinden Sarp Sınır Kapısı'na sefer düzenleyen D1 yetki belgeli otobüslerin yaklaşık iki yıldır sınır kapısına ulaşmasına izin verilmemesi hem taşımacıları hem de yolcuları mağdur etmeye devam ediyor. Uygulamanın gerekçesine ilişkin açıklayıcı bir yanıt verilmezken akşam saatlerinde ulaşım seçeneği kalmayan yolcular yüksek taksi ücretleriyle karşı karşıya kalmakta.



BU KEYFİ UYGULAMA NE ZAMAN SON BULACAK?

Artvin'in Kemalpaşa ilçesinde şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan firmalar, yaklaşık iki yıldır devam eden uygulama nedeniyle Sarp Sınır Kapısı'na sefer düzenleyemiyor. Firmaların sınır kapısında yetki belgeli yazıhaneleri bulunmasına rağmen D1 belgeli araçların Kemalpaşa'dan ileriye geçişine izin verilmemesi, sektörde tepkilere neden oldu. Yasal belgeleri bulunan taşımacıların hangi gerekçeyle engellendiği ise belirsizliğini koruyor. Uygulamanın keyfî olduğunu savunan taşımacılar, taşıma haklarının ellerinden alınmasına tepkili.

SINIR KAPISI 24 SAAT AÇIK, DOLMUŞ SEFERLERİ 18.00'DE SONA ERİYOR

Mevcut uygulama kapsamında Kemalpaşa ile Sarp Sınır Kapısı arasında yalnızca dolmuşların çalışmasına izin verilirken, dolmuş seferleri de akşam saat 18.00 itibarıyla sona eriyor. Oysa Türkiye ile Gürcistan arasındaki önemli geçiş noktalarından biri olan Sarp Sınır Kapısı, günün 24 saati hizmet veriyor. Gece saatlerinde de yolcu giriş ve çıkışlarının devam ettiği sınır kapısında toplu ulaşım seçeneğinin bulunmaması, ciddi bir ulaşım sorununu beraberinde getirdi. Özellikle akşam saatlerinde bölgeye ulaşan yolcular, başka bir alternatif bulamadıkları için taksi kullanmak zorunda kalıyor.

120 LİRALIK YOLA 1.200 LİRA!

Uygulamanın yolculara yansıyan en ağır sonuçlarından biri de ulaşım maliyetleri. Dolmuşla 120 TL karşılığında gidilebilen güzergâh için taksilerin 1.200 TL'ye varan ücretler talep ettiği belirtiliyor. Aynı mesafe için dolmuş ücretinin on katına ulaşan taksi bedeli, özellikle akşam saatlerinde başka ulaşım seçeneği bulunmayan yolcuları ekonomik açıdan zor durumda bırakıyor.

D1 BELGELİ TAŞIMACILARIN ÖNÜNDEKİ ENGELİN GEREKÇESİ NE?

Sarp Sınır Kapısı'nda yetki belgeli yazıhaneleri bulunan firmaların biletli yolcularını neden sınır kapısına kadar götüremedikleri konusunda yetkililerden bugüne kadar açıklayıcı bir yanıt alınabilmiş değil. Yaklaşık iki yıldır devam eden uygulama hangi karara ve hangi yasal gerekçeye dayanıyor? Gerekli yetki belgelerine sahip firmaların sefer düzenlemesine neden izin verilmiyor? Sınır kapısının 24 saat açık olduğu bir bölgede yolcuların ulaşım ihtiyacı neden göz ardı ediliyor? Hem taşımacıların ticari faaliyetlerini kısıtlayan hem de yolculara ek maliyet yükleyen uygulamanın yeniden değerlendirilmesi şart. Yetkililerden beklenti, söz konusu kısıtlamanın gerekçesini kamuoyuna açıklamaları, yasal belgeli taşımacıların önündeki engelleri kaldırmaları ve Sarp Sınır Kapısı'nda yaşanan ulaşım mağduriyetine çözüm getirmeleri.



ŞEHRİN 3 FAVORİLERİ

PİLAVCI OTOMOTİV'DE



PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr

TEMSA



TEMSA, Atina'da Canlı Sürüş Demosuyla Avrupa'nın Elektrikli Toplu Ulaşım Dönüşümüne Katkı Sunuyor

Elektrikli toplu ulaşım teknolojileri alanındaki çalışmalarını sürdüren TEMSA, Avrupa Birliği'nin Horizon Europe programı tarafından desteklenen eBRT2030 projesinin Atina demo lansmanına Avenue Electron 18 metre körüklü elektrikli otobüsüyle katıldı. Yaklaşık 10 kilometrelik güzergahta canlı sürüş demosu gerçekleştirilerek aracın mevcut şehir içi ulaşım altyapısıyla entegrasyonu uygulamalı olarak gösterildi.

Avrupa'nın yeni nesil elektrikli toplu ulaşım sistemlerini yaygınlaştırmayı hedefleyen eBRT2030 projesi, şehir içi ve şehir çevresindeki ulaşım ağlarında elektrikli, bağlantılı ve akıllı toplu taşıma sistemlerinin geliştirilmesine odaklanıyor. Bu kapsamda 4-5 Kasım tarihlerinde Atina'da düzenlenen eBRT2030 Genel Kurul ve araç demo etkinliğinde proje ortakları bir araya geldi. Proje çalışmalarının değerlendirildiği organizasyonda TEMSA'nın araç teknolojileri, batarya sistemleri ve şarj çözümlerine yönelik çalışmaları da ele alındı. Ayrıca şirketin eBRT2030'a olan teknik katkıları ve demo hedeflerine ilişkin sunumlar gerçekleştirildi.

Atina caddelerinde gerçek saha deneyimi

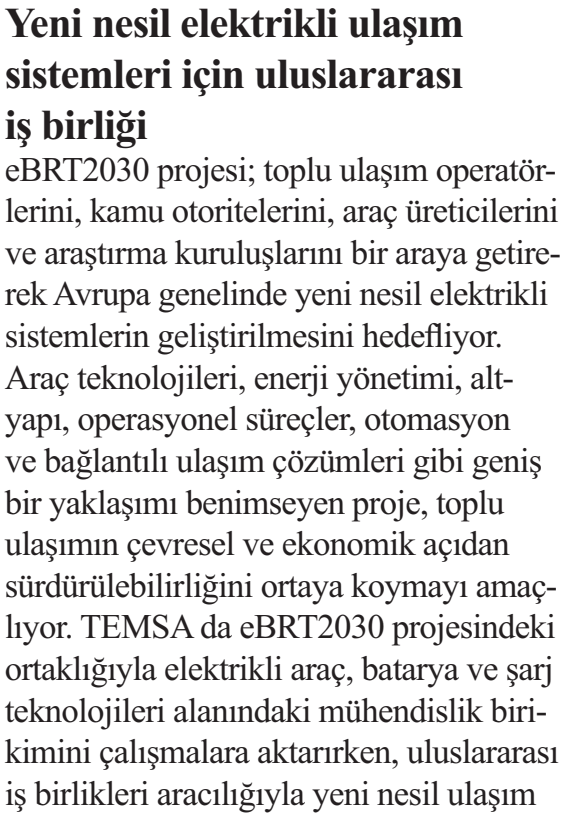
5 Kasım 2026'da gerçekleştirilen ekinliğin öne çıkan bölümlerinden biri, TEMSA'nın Avenue Electron 18 metre elektrikli otobüsüyle düzenlediği canlı sürüş demosu oldu. Atina'nın önemli ulaşım bölgelerinden Syngrou Caddesi üzerinde yaklaşık 10 kilometrelik güzergahta gerçekleştirilen demo, yüksek kapasiteli elektrikli otobüsün mevcut şehir içi ulaşım altyapısıyla birlikte kullanım yöntemini uygulamalı olarak ortaya koydu.

Mevcut altyapı, yeni nesil elektrikli ulaşım çözümlerine dönüşüyor

eBRT2030 projesinin öne çıkan özelliklerinden biri, kapsamlı altyapı yatırımlarına ihtiyaç duymadan mevcut ulaşım ağlarından yararlanarak elektrikli toplu taşıma sistemlerine geçişini desteklemesi. Proje ortaklarından biri olan TEMSA tarafından sağlanan 18 m elektrikli otobüs, Atina'nın mevcut catenary (üstten besleme) altyapısından hareket halindeyken enerji alabiliyor. Aracın enerji ihtiyacı, depo alanındaki sabit şarj üniteleriyle de destekleniyor. Mevcut elektrik altyapısından yararlanılarak yeni şarj istasyonlarına yönelik yatırımlara duyulan ihtiyaç azaltılıyor. Ayrıca otobüslere entegre edilen sensörler ve nesnelerin interneti (IoT) sistemleri de dijital ikiz ve veri yönetimi araçlarıyla birlikte çalışıyor. Böylece enerji tüketimi, şarj süreçleri ve günlük performans takip edilebiliyor ve hat operasyonlarının optimize edilmesi hedefleniyor.

Yeni nesil elektrikli ulaşım sistemleri için uluslararası iş birliği

eBRT2030 projesi; toplu ulaşım operatörlerini, kamu otoritelerini, araç üreticilerini ve araştırma kuruluşlarını bir araya getirerek Avrupa genelinde yeni nesil elektrikli sistemlerin geliştirilmesini hedefliyor. Araç teknolojileri, enerji yönetimi, altyapı, operasyonel süreçler, otomasyon ve bağlantılı ulaşım çözümleri gibi geniş bir yaklaşımı benimseyen proje, toplu ulaşımın çevresel ve ekonomik açıdan sürdürülebilirliğini ortaya koymayı amaçlıyor. TEMSA da eBRT2030 projesindeki ortaklığıyla elektrikli araç, batarya ve şarj teknolojileri alanındaki mühendislik birikimini çalışmalara aktarırken, uluslararası iş birlikleri aracılığıyla yeni nesil ulaşım çözümlerinin geliştirilmesinde rol alıyor.





HER YOL İÇİN
DOĞRU ARAÇ

TEMSA otobüsleri ve **FUSO ticari araçlarıyla**, ihtiyaçlarınıza uygun çözümleri tek noktada sunuyoruz.



ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr

TEMSA



ARTIK TEKELLEŞME DEVRİ BİTTİ KAPIMIZ TÜM FİRMALARA AÇIK

1995 yılında Manisa'da doğan **Haşim Angi,** çocukluğundan itibaren otobüsçülüğe yabancı olmayan bir isim. Farklı sektörlerdeki iş deneyiminin ardından **Manisa Yıldızı** markasını kurarak şehirlerarası yolcu taşımacılığına adım attı. **Angi, Manisa Otogarı'nda uzun yıllardır süren tekelleşmeye karşı verdiği mücadeleyi, yaşadığı tehdit ve baskıları, ihale sürecini, açtıkları davaları ve terminal işletmesini devraldıktan sonra başlattıkları** yeni dönemi Haber Ulaşım'a anlattı. İşte röportajımız;

1995 yılında Manisa'da doğan Haşim Angi, çocukluğundan itibaren otobüsçülüğe yabancı olmayan bir isim. Farklı sektörlerdeki iş deneyiminin ardından Manisa Yıldızı markasını kurarak şehirlerarası yolcu taşımacılığına adım attı. Angi, Manisa Otogarı'nda uzun yıllardır süren tekelleşmeye karşı verdiği mücadeleyi, yaşadığı tehdit ve baskıları, ihale sürecini, açtıkları davaları ve terminal işletmesini devraldıktan sonra başlattıkları yeni dönemi Haber Ulaşım'a anlattı. İşte röportajımız;

OTOBÜSÇÜLÜK BİZE BABAMIZDAN KALAN BİR MESLEK

1995 yılında Manisa'da doğdum. Aslen Muşluyuz. Babam 1979 yılında Manisa'ya yerleştiğinde Manisa-İzmir arasında sefer yapan kooperatifte otobüsçülük yapıyordu. Dolayısıyla bu meslek bize aileden kalan bir miras. Ben kendi iş hayatımda daha çok inşaat sektöründe; kentsel dönüşüm, hafriyat ve farklı inşaat kollarında çalışıyorum ancak otobüsçülük hayatımızın hep bir tarafında vardı.

Yakın zamanda yepyeni bir kararla Manisa Yıldızı firmasını kurduk. Amacımız Manisa'da kendi firmamızla çalışmak ve şehirlerarası yolcu taşımacılığında hizmet vermekti. Fakat daha ilk günden itibaren terminalde ciddi engellerle karşılaştık.

MANİSA OTOGARI'NDA UZUN YILLARDIR ÇOK CİDDİ BİR TEKELLEŞME VARDI

Manisa Otogarı'nda uzun yıllardır süregelen çok ciddi bir tekelleşme vardı. İstedikleri firmayı otogara sokmuyor, istedikleri firmanın seferlerine karışıyorlardı. Tabiri caizse kendi krallıklarını kurmuşlardı; kimseye çalışma fırsatı dahi vermiyorlardı. Maalesef kamu da çok uzun yıllar bu duruma ses çıkarmadı ve esnafın tekelleşmeye kurban edilmesine seyirci kaldı.
Biz Manisa Yıldızı'nı kurduğumuzda bu tekel olan kişiler bize burada ticaret yapma hakkı dahi vermediler. Terminalde yazıhane vermeyerek hem bizi hem yolcularımızı mağdur ettiler. Ben bu konuda yılmadım, geri adım atmadım ve burada yapılan haksızlıkları sürekli dile getirdim. Bir süre sonra milletvekillerini araya sokarak işi beni tehdit etmeye kadar götürdüler. Geri adım atmayınca aylarca ihale yapılmasına alenen engel oldular ve ihale tarihini sürekli ertelettiler.

MİLLETİN VEKİLİ OLMASI GEREKENLER TEKELCİLERİN MAŞASI OLDU

İşin daha vahim olanı, milletin vekili olması gereken bazı isimlerin tekelcilerin maşası hâline gelmesi ve kanunları açıkça çiğneyerek belediyeye "Manisa Yıldızı'na burada yazıhane vermeyeceksiniz" diye baskı kurmasıydı. Nitekim bir süre kamu da bu baskıya taraf oldu ve bize burada yazıhane vermeye yanaşmadı.

Biz de davalarımızı açtık ve kazandık. Dava olmasa onu da yapmayacaklardı; aylar sonra mecburen ihaleye çıkmak zorunda kaldılar. İhalede tekel olanlar, "Buralar zaten bizim, kimseye veremezler" düşüncesiyle ihaleye dahi girmediler. Ben ise alnım ak şekilde ihaleye girdim ve otogarın yazıhanelerini tek tek aldım. Ardından bu kez de yazıhaneleri boşaltmamak için türlü yollara başvurdular. Biz yine ihale evraklarımızla mahkemeye başvurduk ve yine kazandık. Hakkımız olan yazıhaneler aylar sonra bize teslim edildi. Böylece Manisa Otogarı'nın işletmesini meşakkatli bir sürecin sonunda almış olduk.

MANİSA'DA TEKELLEŞME VE ADAM KOLLAMA DEVRİ BİTTİ

Şu anda tüm otogarın işletmesi bize geçti ve bütün firmalara kapımız sonuna kadar açık. Bizde ayrı gayrı olmaz. Buradan sefer yapmak isteyen her firmaya en iyi hizmeti vermek üzere işimizin başındayız. Gelen her firmanın başımızın üstünde yeri var. Artık tekelleşme veya adam kollama devri bitti. Kimseyi kayırmadan, kimsenin önünü kesmeden, bütün firmalara aynı şekilde hizmet vereceğiz.

OTOGAR ARTIK 24 SAAT AÇIK OLACAK

Geçmiş dönemde otogar gece saat 24.00'te kapanıyordu. Biz işletmeyi aldıktan sonra ilk değiştirdiğimiz konulardan biri çalışma düzeni oldu. Terminali 24 saat açık olacak şekilde yeniden planladık. Şehirlerarası yolcu taşımacılığı günün belli saatlerine sıkıştırılabilecek bir iş değil; gece gelen yolcu da sabah gelen yolcu da aynı hizmete ulaşabilmeli.

İlk etapta yaklaşık 30 personelle çalışıyoruz. Operasyon büyüdükçe ve ihtiyaç oluştukça yeni personel alımlarıyla ekibimizi genişleteceğiz. Burada yalnızca kapıyı açık tutmak değil; güvenlikten temizliğe, yazıhane düzeninden yolcu yönlendirmesine kadar bütün terminal hizmetlerini günün her saatinde işler hâlde tutmak istiyoruz.

GÜNLÜK 250-280 ARAÇ ÇIKIŞI, YAZIN 500-600'E KADAR ÇIKIYOR

Manisa Otogarı bugün günlük ortalama 250-280 araç çıkışının gerçekleştiği yoğun bir terminal. Yaz döneminde seferlerin artmasıyla birlikte bu sayı 500-600 bandına kadar çıkabiliyor. Dolayısıyla burada yapılacak her düzenleme yalnızca birkaç firmayı değil, yüzlerce seferi ve binlerce yolcuyu etkiliyor.

Bu nedenle işletmeciliği yalnızca kira tahsil eden bir yapı olarak görmüyoruz. Terminalin sahadaki akışını, firmaların operasyonunu, yolcunun konforunu ve çalışanların koşullarını birlikte düşünmek gerekiyor. Biz de bütün planlamamızı bu yoğunluğu kaldırabilecek, daha düzenli ve daha işlevsel bir sistem üzerine kuruyoruz.

MANİSA OTOGARI'NDA TADİLAT VE HİZMET STANDARDI YÜKSELECEK

Yeni dönemde Manisa Belediyesi tarafından terminalde tadilat çalışmalarına başlanacağı bilgisi de tarafımıza iletildi. Biz bu süreci önemli bir fırsat olarak görüyoruz. Otogarın hem iç hem dış alanlarını daha konforlu, daha düzenli ve daha işlevsel hâle getirmek istiyoruz.

Yolcunun terminale girdiğinde kendisini rahat hissetmesi, firmaların işlerini düzenli biçimde yürütebilmesi ve personelin daha iyi koşullarda çalışabilmesi gerekiyor. Yapılacak iyileştirmelerle birlikte Manisa Otogarı'nın hizmet standardını yukarı taşımayı hedefliyoruz.

KAMUYLA MASAYA OTURUP MALİ YAPIYI DA SAĞLIKLI HALE GETİRMEK İSTİYORUZ

Terminal işletmeciliğinin bir başka önemli tarafı da mali yapı. Sayıştay raporlarında kira bedelleriyle ilgili yaklaşık 250 bin liralık seviyelerden söz edildiğini görüyoruz. Bu konu başta olmak üzere işletmenin sürdürülebilirliğini etkileyen başlıkları kamu tarafıyla karşılıklı görüşerek ele almak istiyoruz.

Amacımız yalnızca bugünü yönetmek değil, işletmenin önümüzdeki yıllarını da sağlıklı biçimde planlamak. Sözleşme yapımız 5 yıl + 1 yıl olmak üzere toplam 6 yıllık bir işletme dönemini kapsıyor. Bu süre boyunca terminalin hem ticari hem de hizmet yönünden daha güçlü bir noktaya gelmesi için çalışacağız.

MANİSA OTOGARI'NI HERKESİN RAHATÇA ÇALIŞABİLDİĞİ BİR YER YAPACAĞIZ

Biz bu mücadeleyi yalnızca otogar işletmesini almak için vermedik. Burada yıllardır oluşmuş tekelleşmeyi kırmak, her firmanın eşit şekilde ticaret yapabildiği bir düzen kurmak için mücadele ettik. Manisa Yıldızı olarak şehirlerarası taşımacılıkta büyümeye devam edeceğiz. Otogar işletmeciliğinde ise kapımız herkese açık olacak. Tekelleşmenin, adam kollamanın ve firmaların önünün kesilmesinin olmadığı bir düzen kuracağız. Bundan sonra bütün enerjimizi Manisa Otogarı'nı daha düzenli, daha işlevsel ve daha kaliteli bir terminal hâline getirmeye vereceğiz.

YOL BOYUNCA
KONFOR VE GÜVENLİK
SİZİN ELİNİZDE



MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr

TEMSA

TTKÖD'DEN OTOBÜS KAZALARINA KARŞI KRİTİK UYARILAR

2026 yılının ilk dokuz ayında otobüs kazalarında 108 kişinin hayatını kaybetmesi ve 1.353 kişinin yaralanması, karayolu yolcu taşımacılığında güvenlik önlemlerini yeniden gündeme taşıdı. İstanbul'da düzenlenen çalıştayda bir araya gelen sektör temsilcileri ve uzmanlar; sürücü yorgunluğundan araç bakımına, dijital takograf denetimlerinden yangın güvenliğine kadar birçok konuda önemli değerlendirmelerde bulundu.





Trafik Kazalarını Önleme Derneği (TTKÖD) tarafından düzenlenen "Otobüs Kazaları Neden Önlenemiyor?" başlıklı çalıştay, 17 Kasım'da İstanbul Elite Dragos Hotel'de gerçekleştirildi. Karayolu yolcu taşımacılığında yaşanan kazaların nedenlerinin ve alınabilecek önlemlerin ele alındığı organizasyonda, mevcut denetim sistemlerinin geliştirilmesi ve teknolojik güvenlik uygulamalarının yaygınlaştırılması gerektiği vurgulandı. Çalıştayın açılış konuşmasını gerçekleştiren ***TTKÖD Genel Başkanı Onur Orhon,*** otobüs kazalarına ilişkin paylaştığı verilerle tablonun ciddiyetine dikkat çekti. Derneğin takip ettiği verilere göre yılın ilk altı ayında 58 kişi hayatını kaybederken 429 kişi yaralandı. Dokuz aylık dönemde ise can kaybı 108'e, yaralı sayısı 1.353'e yükseldi.

Dernek olarak 2022 yılından bu yana kazaların önlenmesine yönelik uyarılarda bulunduklarını belirten Orhon, "Artık üzülmekten yorulduk ve haklı çıkmak istemiyoruz" sözleriyle yetkililere ve sektör paydaşlarına çağrıda bulundu.

DENETİMLERDE YENİ DÖNEM ÇAĞRISI

Çalıştayda öne çıkan başlıkların başında, otobüslerin teknik kontrollerinin yalnızca rutin araç muayeneleriyle sınırlı kalmaması gerektiği görüşü yer aldı.
TTKÖD Genel Başkan Vekili Alpay Lök, fren sistemleri, lastikler ve elektronik güvenlik donanımlarının denetimlerde daha kapsamlı biçimde incelenmesi gerektiğini belirtti. Özellikle ABS, ESP, acil frenleme ve şerit takip gibi sistemlerin çalışır durumda olup olmadığının kontrol edilmesinin önemine değindi. Lök, yol kenarı denetimlerinin fren, far ve lastik kontrollerini de kapsayacak şekilde genişletilmesini önerirken, ağır ticari araçlara periyodik muayenelerin dışında ek güvenlik kontrolleri uygulanması gerektiğini ifade etti.

Araç muayene sisteminin günümüz teknolojilerine uyum sağlaması gerektiğini belirten ***TTKÖD Üyesi Ümit Çevik*** ise özellikle yolcu taşımacılığında kullanılan M2 ve M3 sınıfı araçlar ile yüksek kilometre yapan ticari araçlar için altı ayda bir veya daha sık ara kontroller yapılmasının değerlendirilmesini önerdi. Çevik ayrıca filo mühendislerinin araçların bakım, onarım ve sefere çıkış süreçlerinde daha etkin sorumluluk üstlenebileceğine dikkat çekti.

SÜRÜCÜ YORGUNLUĞU VE TAKOGRAF DENETİMLERİ MASAYA YATIRILDI

Otobüs kazalarının önlenmesinde sürücülerin çalışma ve dinlenme sürelerinin etkin şekilde denetlenmesi gerektiği de çalıştayın önemli gündem maddeleri arasında yer aldı.
TTKÖD Danışma Meclisi Başkanı Bilal Yeşil, özellikle uzun yol taşımacılığında sürücü yorgunluğunun ciddi bir risk oluşturduğuna dikkat çekti. Ağır kazaların ardından sürücülerin son 28 günlük çalışma kayıtlarının ve son yedi günlük ayrıntılı hız verilerinin incelenmesini öneren Yeşil, takograf sistemlerine yönelik müdahalelerin diğer elektronik güvenlik sistemlerini de olumsuz etkileyebileceğini belirtti.
Sürücülerin güvenli şekilde dinlenebilecekleri park alanlarının artırılması gerektiğini vurgulayan Yeşil, çalışma ve dinlenme sürelerine ilişkin mevzuatın güncellenmesi ve mobil elektronik denetimlerin yaygınlaştırılması çağrısında bulundu.
TTKÖD Yönetim Kurulu Üyesi Çetin Aktaş ise otogar çıkışlarında gerçekleştirilen takograf kontrollerinin daha kapsamlı hale getirilmesi gerektiğini ifade etti.

Mevcut kâğıt çıktılar üzerinden yapılan kontrollerin sürücülerin geçmiş çalışma ve dinlenme sürelerini yeterince ortaya koyamadığını belirten Aktaş, dijital takograf analiz yazılımlarının kullanılmasını önerdi. Böylece çift sürücü kartı kullanımı gibi usulsüzlüklerin daha etkin biçimde tespit edilebileceğini dile getirdi.

OTOBÜS YANGINLARINA KARŞI DAHA SIKI ÖNLEMLER

Çalıştayda yalnızca trafik kazaları değil, otobüslerde meydana gelen yangınlar ve yolcu tahliye süreçleri de ele alındı.
TTKÖD Üyesi ve adli bilirkişi Bahattin Kılıçaslan, paylaştığı verilere göre araç yangınlarının yüzde 75'inin motor bölümünde başladığını belirtti. İncelediklerini bir filoda otomatik yangın söndürme tüplerinin yüzde 90'ının boş olduğunun tespit edildiğini aktaran Kılıçaslan, yangın güvenliği sistemlerinin düzenli kontrol edilmesi gerektiğini vurguladı. Kılıçaslan, zorunlu yangın algılama ve söndürme sistemleri çalışmayan araçların trafikten men edilmesini önerirken, acil tahliye konusunda hem sürücülerin hem de yolcuların bilinçlendirilmesi gerektiğini ifade etti.

Ayrıca ağır otobüs kazaları ve yangınların bağımsız uzman ekipler tarafından incelenmesi, elde edilen bulguların ortak bir veri havuzunda toplanması gerektiğini dile getirdi.

TOFED'DEN BAGAJ VE DENETİM AÇIKLAMASI

Çalıştayda söz alan ***TOFED Genel Başkan Yardımcısı Musa Çaktır*** ise otobüslerde taşınan yolcu eşyalarının kargo kapsamında değerlendirilmesine karşı çıktı.
"Biz emanet taşıyoruz. Öğrencilerin eşyasını taşıyoruz, yolcunun eşyasını taşıyoruz" ifadelerini kullanan Çaktır, otobüslerin bagaj kapasitelerinin denetlendiğini ve kargo taşımacılığı tespit edildiğinde cezai işlem uygulandığını belirtti.

Otogar çıkışlarında takograf kayıtlarının da kontrol edildiğini ifade eden Çaktır, belirgin ihlallerin tespit edilmesi halinde araçların sefere çıkışına izin verilmediğini söyledi.

EMNİYET KEMERİ KULLANIMI DA GÜNDEMDEYDİ

TTKÖD Genel Sekreteri Yeşim Ayöz, Türkiye genelindeki trafik kazalarına ilişkin istatistikleri paylaşarak emniyet kemeri kullanımının önemine dikkat çekti.
2025 yılında trafik kazalarında 6 bin 35 kişinin hayatını kaybettiğini, 403 bin 937 kişinin yaralandığını belirten Ayöz, özellikle şehirlerarası otobüs yolculuklarında emniyet kemeri kullanımını artıracak yeni uygulamalara ihtiyaç olduğunu ifade etti.
Ayöz, kemer takmayan yolcuların koltuk sigortasından yararlandırılmaması yönünde bir öneride bulundu. Bu öneri, çalıştayda dile getirilen caydırıcı önlemler arasında yer aldı.

SEKTÖRÜN FARKLI KESİMLERİ BİR ARAYA GELDİ

İki oturum halinde gerçekleştirilen çalıştayın ilk bölümünü ***Dr. Muammer Kantarcı,*** ikinci bölümünü ise ***Doç. Dr. Kemal Karayormuk*** yönetti.
Organizasyona toplu taşıma işletmecileri, otobüs üreticileri, meslek örgütleri, kamu kurumları ve sektör temsilcileri katılım sağladı. İETT, İBB Trafik Müdürlüğü, TOFED, İstanbul Özel Halk Otobüsleri Esnaf Odası, Otomotiv Sanayii Derneği, Özulaş ve Tüm Özel Halk Otobüsleri Birliği Derneği temsilcilerinin yanı sıra Mercedes-Benz Türk, MAN, Anadolu Isuzu ve Otokar'dan yetkililer de çalıştayda yer aldı.

Çalıştayda yapılan değerlendirmeler, otobüs kazalarının önlenmesinde yalnızca sürücü davranışlarının değil; araçların teknik yeterliliğinin, işletmelerin bakım politikalarının, çalışma koşullarının ve denetim mekanizmalarının da birlikte ele alınması gerektiğini ortaya koydu. Uzmanların ortak mesajı ise mevcut güvenlik uygulamalarının geliştirilmesi ve kazalar yaşanmadan önce önleyici tedbirlerin hayata geçirilmesi oldu.

HABER ULAŞIM
Haber Ulaşım Gazetesi
Yerel Süreli Haftalık Gazete
Yıl: 6 · Sayı: 116 · 23 Kasım 2026
Genel Yayın Yönetmeni
Arda Yağcı
Genel Müdür
Rafi Candan
Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı
Yönetim Yeri
Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No 93/2 (A2 Kulesi) İçkapı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com
www.haberulasim.com
Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11



AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr

TEMSA

BAŞSAĞLIĞI

İş ortağımız ZF Türkiye'nin Genel Müdürü
Sayın Selim Aydınlıoğlu'nun kıymetli babası

Sn. SAİM AYDINLIOĞLU'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

mapar

Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

Sn. MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

mapar

Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Üyemiz Sayın
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

GÜRSEL

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Sayın Türker Karahasan'ın kıymetli babası

Sn. Murat KARAHASAN'ın

vefatını büyük bir üzüntü içinde öğrenmiş bulunuyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

METRO

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Albaşlar

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

DCT MOTORLU ARAÇLAR

DEVLET CAN TÜYSÜZ

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

efe tur

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

PİLAVCI
OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

TUİDER
TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMECİLERİ DERNEĞİ

MÜMTAZ ER
Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

şerefoto
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

Sn. Murat Karahasan'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Hastalya Otomotiv

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

ÖZEL
ÖZEL TURİZM OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

Sn. Murat Karahasan'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

KARAKAŞOĞLU

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

ÖZTAŞ OTOMOTİV

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA&FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



ÇAVUŞOĞLU®
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi Türker Karahasan'ın kıymetli babası

Sn. Hasan Karahasan'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

HESKA®

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BTS
BİRANT TEKNİK SERVİSLERİ

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi Türker Karahasan'ın kıymetli babası

Sn. Murat Karahasan'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

KOLUMAN

Aker OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi Türker Karahasan'ın kıymetli babası

Sn. Murat Karahasan'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Gelecek®

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

MİNİ TUR

BAŞSAĞLIĞI

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu üyesi
Türker Karahasan'ın kıymetli babası

MURAT KARAHASAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

24 KASIM

Öğretmenler Günü

Kutlu Olsun



obilet