

İzmir Otogarı'nda Tahliye Krizi: İZOTAŞ'tan Hukuki Süreç ve Finansal Tutar-sızlık Açıklaması

Haberimiz Sayfa 34'te



Ekmek Artık Aslanın Ağzında Değil Midesinde

Haberimiz Sayfa 42-43'te



mapar Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com



Yıl: 6
HABER

Sayı: 111

Tarih: 30 Ağustos 2026

Fiyatı: 30 TL

ULASIM

www.haberulasim.com

haberulasim.com

BİRİ BATAR BİRİ ÇIKAR, KIYAMET ...



Sayfa 6'da

Trafik Kazalarında Yeni Dönem: Hasar İhbarı Tek Merkezden



Sayfa 2'de

Travego, Fenerbahçe Spor Kulübü'ne Eşlik Etmeye Devam Edecek



Sayfa 36'da

“Dev Olmak Büyük Hedeflere Birlikte Yol Almaktır”



Sayfa 33'te

Karakaşoğlu Isuzu'dan Ankara Servis Aracı Esnafına Özel Kampanya

Ağustos ayının sonuna gelindi, sezon da kapanmaya hazırlanıyor ancak otobüsçü bu yaz da umduğunu bulamadı. Bir yanda satılığa çıkan firmalar, diğer yanda yeni kurulan şirketler; kaptan bulunamıyor, bulunan kaptan vize alamıyor. Büyük İstanbul Otogarı'nda ise yıllardır çözilemeyen sorunlara erişilebilirlik problemi ekleniyor. Sezon bitiyor ama sektörün sorunları bitmiyor.

BU İŞİN MATEMATİĞİNİ BİLEN BERİ GELSİN

Geçtiğimiz sayıda satılığa çıkan firmalardan bahsetmiştik. Sektör öylesine ilginç bir yapıya sahip ki bir tarafta zarar edip çekilenler çoğalırken diğer tarafta yeni firmalar kuruluyor, yeni hatlar açılıyor, yeni seferler başlıyor. Biri firmasını satmaya çalışırken diğeri aynı ekonomik şartlarda yatırım yapıyor. Bir yanda araçlarını elden çıkaranlar, diğer yanda filosunu büyütenler var. Bu işin matematiğini bilen beri gelsin...

Asıl mesele yeni firma sayısı değil; yapılan yatırımın sürdürülebilir olup olmadığı. Sezon sonunda ortaya çıkacak bilanço, bugün verilen yatırım kararlarının ne kadar sağlıklı olduğunu gösterecek.

KAPTAN VARSA VİZE YOK

Sektörün en büyük sorunlarından biri artık tartışmasız şekilde kaptan açığı. Bunu duymayan kalmadı. Buna rağmen kamu kurumlarının ve STK'ların hâlâ kalıcı bir çözüm ortaya koyamaması anlaşılır değil. Yurt içinde kaptan açığı bir şekilde yönetiliyor. Asıl problem uluslararası hatlarda başlıyor. Yurt dışında çalışacak kaptanın tecrübeli olması, güzer-gâhları bilmesi ve gerektiğinde yabancı dil kullanabilmesi gerekiyor. Böyle bir

kaptanı bulduğunuzda bu kez karşınıza vize sorunu çıkıyor.

Randevu almak zor, araçlar üzerinden talep edilen ücretler ise dört haneli euro seviyelerine ulaşabiliyor. Yapılan birkaç denetim de sorunu ortadan kaldırmış değil; randevu sistemleri hâlâ dolu, çalışanlar hâlâ çözüm bekliyor. Üstelik tarifeli uluslararası taşımacılık yapan kaptanlara 60-90 günlük vizeler verilmesi işi daha da çıkmaza sokuyor. Bu insanlar yılda bir kez tatile çıkmıyor; her hafta ülkeden ülkeye yolcu taşıyor. Uluslararası çalışan kaptanlar için işin niteliğine uygun, uzun süreli ve uygulanabilir bir vize sistemi artık oluşturulmalıdır.

OTOGARDA ASANSÖR VAR, HİZMET YOK

Büyük İstanbul Otogarı 2019 yılından bu yana İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından yönetiliyor ancak vatandaşın günlük hayatını doğrudan etkileyen bazı temel sorunlar hâlâ çözülmemiş değil. Otogarın ana tuvaletlerinin önemli bölümü kulelerin alt katlarında. Peki yaşlı, elinde valizi bulunan ya da tekerlekli sandalye kullanan bir yolcu buraya nasıl ulaşacak? Bunun için yapılmış asansörler var ama çalışmıyor. Koskoca otogar-

da faal asansörlerin yönetim binasındakiyle sınırlı kalması kabul edilebilir değil. Yolcuya hizmet vermesi gereken bir terminalde erişilebilirlik lüks değil, temel ihtiyaçtır.

ENGELLİ RAMPASI YAPMAK ÇOK MU ZOR?

Çarşı katında araçların park etmesini engellemek için yüksek kaldırımlar yapıldı ancak bu kez tekerlekli sandalye kullanan vatandaşların kaldırıma çıkması zorlaştı. Esnafın engelli rampası talebine rağmen bu basit ihtiyacın hâlâ karşılanmamış olması düşündürücü. Bugün bazı vatandaşlar kaldırıma çıkabilmek için esnafın yardımına ihtiyaç duyuyor. Türkiye'nin en önemli şehirlerarası ulaşım merkezlerinden birinde bir engelli rampasının dahi sorun hâline gelmesi kabul edilemez.

Sektörün kaptanı yok, kaptanın vizesi yok; yolcunun ise otogarda kimi zaman asansörü, kimi zaman rampası yok. Bunların hiçbirini çözilemeyecek meseleler değil. Mesele, sorun ortaya çıktıktan sonra konuşmak değil; çözmek için irade göstermektir.



Sayfa 4'te

KÂMİL KOÇ BENİM İÇİN İYİ BİR YOL ARKADAŞI DEMEK



Sayfa 40'da

KÂMİL KOÇ, 100. YILINDA EDİRNE İLE İKİNCİ YÜZYILINA BÜYÜYEREK GİRİYOR

Web Sitenizde Kampanyalarınızı

Kendiniz Oluşturun, Kendinizi Yönetin!

Yalnızca **Entegre Bilet** altyapısı kullanan siz değerli partnerlerimiz için özel olarak geliştirdiğimiz yazılım ile, yolcularınıza **Gidiş-Dönüş** biletlerinde **indirim** seçenekleri sunabileceğinizi **biliyor muydunuz?**

Üye Grubu İndirimleri

Sefer İndirimleri

Biletini Gidiş Dönüş Al İndirimi Kap

Bilet Al Para Puan Kazan

10%
20%
30%



ENTEGRE BİLET

entegrebilet.com



Mercedes-Benz Travego, Yenilenen Tasarımıyla Fenerbahçe Spor Kulübü'nün Yeni Sezon Yolculuğuna Eşlik Edecek

Mercedes-Benz Türk, Fenerbahçe Spor Kulübü'nün resmi karayolu ulaşım sponsoru **Gürsel Turizm** ile hayata geçirdiği iş birliği kapsamında, Mercedes-Benz Travego takım otobüsünü, **Mercedes-Benz Kamyon Finansman**'ın desteğiyle yeni sezon için özel olarak yenilenen tasarımıyla kulübün hizmetine sundu.

Mercedes-Benz Türk, Gürsel Turizm'in yarım asra yaklaşan Fenerbahçe Spor Kulübü iş birliğini yeni sezonda da yollara taşımaya devam ediyor. Fenerbahçe Spor Kulübü erkek futbol takımının ulaşımında kullanılan Mercedes-Benz Travego takım otobüsü, Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın da katkılarıyla yeni sezon ruhunu yansıtan özel tasarımıyla yenilendi. Kulübün yeni sezon heyecanına eşlik eden tasarım, Fenerbahçe Spor Kulübü ile resmi karayolu ulaşım sponsoru Gürsel Turizm arasındaki köklü iş birliğini geleceğe taşıırken; Mercedes-Benz Türk, Mercedes-Benz Kamyon Finansman ve Gürsel Turizm arasındaki uzun soluklu iş ortaklığının da yeni bir yansımasını oluşturuyor. Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant konuyla ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: "50 yıldır Fenerbahçe Spor Kulübü'nün resmi karayolu ulaşım sponsoru olarak kulübümüzün yanında yer almaktan gurur duyuyoruz. Yeni sezon öncesinde takım otobüsümüzün yenilenen tasarımıyla bu heyecanı bir kez daha paylaşıırken, Mercedes-Benz Türk ve Mercedes-Benz Kamyon Finansman ile uzun yıllardır sürdürdüğümüz güçlü iş ortaklığını yeni bir projeye pekiştirmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Önümüzdeki dönemde de Fenerbahçe Spor Kulübü'nün yolculuğuna güvenli, konforlu ve kesintisiz ulaşım hizmetimizle eşlik etmeyi sürdüreceğiz."



Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy ise şu değerlendirmede bulundu: "Sporun daima yanında olan bir şirket olarak, yarım asırdır Fenerbahçe Spor Kulübü'nün resmi karayolu ulaşım sponsoru Gürsel Turizm ile uzun yıllardır sürdürdüğümüz iş ortaklığını, yine spora hizmet eden anlamlı bir projeye taçlandırmaktan memnuniyet duyuyoruz. İş ortaklarımıza yalnızca

güvenli ve konforlu ulaşım çözümleri sunmakla kalmıyor, spora değer katan projelerin içinde yer alarak Türk sporuna katkı sağlamaya devam ediyoruz. Yenilenen tasarımıyla Mercedes-Benz Travego'nun da sarı-lacivertli kulübün yeni sezon yolculuğuna başarıyla eşlik edeceğine inanıyoruz."

Mercedes-Benz Kamyon Finansman CEO'su Gökmen Onbulak ise şunları söyledi: "Mercedes-Benz Kamyon Finansman olarak müşterilerimiz ve iş ortaklarımızla uzun vadeli değer yaratan projelerde yer almayı önemsiyoruz. Fenerbahçe Spor Kulübü'nün yeni sezon yolculuğuna eşlik edecek bu özel çalışmanın bir parçası olmaktan mutluluk duyuyoruz. Bu proje, Mercedes-Benz Türk ekosisteminin güçlü iş ortaklığı anlayışının yanı sıra spora ve uzun soluklu iş ortaklıklarına verdiğimiz desteğin de önemli bir göstergesi niteliğinde."

Gürsel Turizm ile Fenerbahçe Spor Kulübü'nün yol arkadaşlığı yaklaşık 50 yıl öncesine uzanıyor. 1975 yılında kulübün kullanımına sunulan Mercedes-Benz O302 ile başlayan bu

iş birliği, yıllar boyunca farklı Mercedes-Benz otobüsleriyle devam etti. Yenilenen tasarımıyla Mercedes-Benz Travego da bu köklü iş birliğini yeni sezona taşıyarak Fenerbahçe Spor Kulübü'nün yolculuğuna eşlik etmeyi sürdürüyor.



GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman





KÂMİL KOÇ BENİM İÇİN İYİ BİR YOL ARKADAŞI DEMEK

Haber Ulaşım ekibi olarak bu kez yolumuzu **Karadeniz'in yeşil kenti Rize'ye** düşürdük. Bazı hikâyeler 1982'de bir babanın direksiyona oturmasıyla başlar; yıllar geçer, direksiyonlar el değiştirir ama yol hiç bitmez. **Kâmil Koç Rize İşletmecisi Hüseyin Özgün**, bu yolun bugünkü yolcusu. **On yılı aşkın Kâmil Koç yol arkadaşlığında öğrendikleri**, dijitalleşmenin sektöre kattıkları ve farkında olmadan götürdükleri, Rize'nin kendine özgü yolcu sadakati... Ve hepsinin üzerinde tek bir cümle: **"Kâmil Koç benim için iyi bir yol arkadaşı demek."** Keyifli okumalar!

1982'DEN BU YANA OTOBÜŞÇÜYÜZ

1976 yılında Rize'de doğdum. İşim burada olduğu için Rize'den hiç ayrılmadım. On yedi yaşında iş hayatına atıldım. Otobüsçülük bizim baba mesleğimiz. 1982 yılında babam bu sektöre adım attı; aslında şoförlüğe tutkusu vardı, ama 1991'de direksiyonu bıraktı. Otobüslerimiz ondan sonra da yaklaşık 15 yıl yola devam etti.

2013 yılında yollarımız Kâmil Koç ile kesişti. Trabzon acentemiz sayesinde ilk kez bir araya geldik. O günden bu yana Kâmil Koç ile yol arkadaşlığımız kesintisiz devam ediyor. Üç yıl önce işletmecilikten emekli oldum ama bu sektörle ve bu markayla olan bağım hiç kopmadı.

İŞLETMEMİZİN EN SAĞLAM DAYANAĞI "SADAKAT"

Rize'de dört kişilik ekibimizle çalışıyoruz. Sabit seferlerimiz yaklaşık on dört hat; yaz mevsimi yaklaştıkça yolcu potansiyeli arttıkça ihtiyaca göre yeni seferler ekliyoruz. Karadeniz'in kendine özgü mevsimsel hareketliliği, sezon planlamasını sektördeki pek çok ilden daha dinamik kılıyor. Talebi yakından takip edip zamanında pozisyon almak, işletmeciliğin en kritik becerilerinden biri. Rize, küçük ama sadık bir yolcu tabanına sahip. Özellikle öğrenci yolcular Kâmil Koç'u belirgin biçimde tercih ediyor. Ülkenin başka şehirlerinden gelen öğrenciler Kâmil Koç'u zaten tanıyor; Rize'de de aynı markayı görünce güvenle tercih ediyor. Bu sadakat, işletmenin en sağlam dayanağı.

YÖNETİCİLERE İSTEDİĞİMİZ ZAMAN ULAŞABİLİYORUZ

Kâmil Koç ile on yılı aşkın yol arkadaşlığımızda ilişkinin özünü tek kelimeyle tanımlayabilirim: erişilebilirlik. İstedüğümüz zaman yöneticilere ulaşabiliyor, derdimizi anlatabiliyoruz. Bunu sıradan bir şey gibi



söylüyorum ama bu erişilebilirliği her firmada bulmak mümkün değil.

Biz çözüm odaklı insanlarız; derdi olan değil, çözümü arayan bir bakışla yaklaşıyoruz her soruna. Karşımızdaki yapı da aynı anlayışla çalışıyor. Bu uyum, on yıllık birlikteliğin hem sırrı hem de en büyük kazanımı. Güzel dostluklar, güzel arkadaşlıklar kuruldu bu yolda ve bu bağlar hâlâ canlı.

DİJİTALLEŞME, İŞLERİ KOLAYLAŞTIRDI AMA ARAMALAR AZALDI

Her şey artık yazılım üzerinden işliyor. Bu dönüşüm işlerimizi büyük ölçüde kolaylaştırdı; bunu inkâr etmek mümkün değil. Yolcu takibi, sefer durumları, bilet satışı, raporlama... Hepsi sistemin içinde, anlık olarak görüntüyor. Kimse kimseyi aramak zorunda kalmıyor.

Ama şunu da dürüstçe söylemek istiyorum: kara kalem dönemin dostlukları bambaşkaydı. Bir şey gerektiğinde Trabzon'u

arıyorduk, Giresun'u arıyorduk, Ordu'yu, Samsun'u... O telefon açmalar, o karşılıklı yardımlar, o sesler; çok farklı bir beraberlik hissini taşıyordu içinde. Şimdi sistem her şeyi hallediyor, birbirimizi aramaya gerek kalmıyor. Sevgi ve saygı aynı, arkadaşlık aynı ama sohbet azaldı, telefon azaldı. Dijitalleşmenin kaçınılmaz bir bedeli bu.

ÖDEME SİSTEMİNİ SEKTÖRE KÂMİL KOÇ GETİRDİ

Ödeme konusunda net bir görüşüm var: bu sektöre düzenli ve güvenilir ödeme sistemi Kâmil Koç getirdi. Diğer firmalar da artık bu sisteme uymaya çalışıyor; ödemeleri belirli tarihlere bağlamaya, düzeni oturtmaya başladılar. Kâmil Koç'un bu alandaki öncülüğü sektörü dönüştürdü.

Bizim ödemelerimiz zamanında ve sorunsuz geliyor. Zaman zaman küçük aksaklıklar olsa tabi ki bunları anlayışla karşılarız sonuçta bu insanlar taşın altına elini koymuş insanlar. Yazı var, kışı var, kâr var, zarar var. Yalnızca kendi cebimizi düşünerek bu birlikteliğe bakamayız. Karşılıklı

anlayış ve hoşgörü, uzun soluklu ilişkilerin temelidir. Ama olmuyor. Kamil Koç'ta böyle bir durumla karşılaşmıyorsunuz tüm ödemelerimiz eksiksiz yapılıyor; bu güven on yıldır hiç sarsılmadı.

İYİ GÜNDE DE KÖTÜ GÜNDE DE KARARLILIKLA YOLUMUZA DEVAM EDİYORUZ

Rize'de yerel firmalar belirli bölgelere ve belirli yolculara hitap ediyor ama şehir merkezindeki yolcunun, özellikle öğrencinin büyük çoğunluğu Kâmil Koç'u tercih ediyor. Bu tercih güvene dayalı ve güven yıllar içinde birikerek kazanılıyor. Kâmil Koç yolcudan yana hiçbir zaman eksikliğini bırakmadı.

Kâmil Koç'u tek cümleyle nasıl tarif edersiniz diye sorulsa cevabım değişmez: iyi bir yol arkadaşı. Kısa ve öz. On yılı aşkın birliktelikte hem zor günler gördük hem de güzel sezonlar geçirdik; hepsinde aynı güvenle, aynı kararlılıkla yola devam ettik. Bu birlikteliğin daha uzun yıllar devam etmesini diliyorum.

KÂMİL KOÇ 100.YILINDA EDİRNE'DE!



TRAFİK KAZALARINDA YENİ DÖNEM: HASAR İHBARI TEK MERKEZDEN

Sigorta Akademi Sahibi **Muradiye Atmaca**, 1 Eylül itibarıyla trafik ve kasko sigortalarında başlayacak yeni hasar ihbar uygulamasına ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Yeni sistemle birlikte sürücüler, kaza sonrasında sigorta şirketlerine ayrı ayrı ulaşmak yerine hasar bildirimlerini Ortak Hasar İhbar Merkezi üzerinden gerçekleştirebilecek.

Sigorta sektöründe trafik kazaları sonrasında yürütülen hasar ihbar süreçlerinde yeni bir dönem başlıyor. Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) tarafından hayata geçirilen Ortak Hasar İhbar Merkezi (OHİM) uygulamasının, hasar bildirimlerini daha hızlı, kolay ve güvenli hâle getirmesi hedefleniyor.

TEK NUMARADAN HASAR İHBARI

Yeni sistemle birlikte kaza yapan sürücüler, kendi sigorta şirketlerini veya karşı tarafın sigorta şirketini ayrı ayrı aramak zorunda kalmayacak.

1 Eylül'den itibaren sürücüler, Alo 193 üzerinden hasar ihbarında bulunabilecek. Böylece kazaya karışan tarafların polise bilgilerine ulaşmak, sigorta şirketlerini tespit etmek ve ayrı ayrı bildirim yapmak için zaman kaybetmesinin önüne geçilmesi amaçlanıyor. İhbarın alınmasının ardından OHİM, kazaya ilişkin gerekli teknik bilgileri ilgili sigorta şirketlerine aktaracak. Böylece hasar süreçleri tek bir merkez üzerinden koordine edilerek daha hızlı ve düzenli şekilde ilerleyebilecek.

Muradiye Atmaca, yeni uygulamanın özellikle kaza sonrasında ne yapacağını bilmeyen sürücüler açısından önemli bir kolaylık sağlayacağını belirterek, doğru bilginin doğru sigorta şirketine zamanında ulaştırılmasının hasar süreçlerini önemli ölçüde hızlandırabileceğine dikkat çekti. **DEĞER KAYBI SÜRECİ DE DAHA GÜVENLİ OLACAK**

Yeni uygulamanın yalnızca ilk hasar bildi-



rimiyle sınırlı kalmaması hedefleniyor. Kaza sonrasında maddi zararların giderilmesinin ardından ortaya çıkabilecek araç değer kaybı gibi hakların da mağdur tarafa daha güvenli şekilde ulaştırılması sistemin önemli hedefleri arasında yer alıyor. Bu sayede vatandaşların hasar ve değer kaybı süreçlerinde yanlış yönlendirilmesinin

veya hak kaybına uğramasının önüne geçilmesi, aynı zamanda bu alanlarda yaşanabilecek kötüye kullanım ve istismarların azaltılması amaçlanıyor.

İLK ETAPTA TRAFİK VE KASKO
OHİM uygulaması ilk aşamada trafik ve kasko sigortalarındaki hasar bildirimleri için kullanılacak. Sistemin işleyişinin

oturmasının ardından uygulamanın zaman içerisinde diğer sigorta branşlarını da kapsayacak şekilde genişletilmesi planlanıyor. Uygulamanın sahada etkin şekilde işlemesi hâlinde hem vatandaş hem de sigorta şirketleri açısından daha hızlı, şeffaf ve güvenli bir hasar yönetimi sürecinin önü açılabilir.



YOLLARIN ÖNDE GELENİ: MERCEDES-BENZ SEYAHAT OTOBÜSLERİ

Mercedes-Benz seyahat otobüsleri ile her şey güvence altında;
Mercedes-Benz kalitesi ve Gelecek Otomotiv farkı ile yolculuklar daha güvenli, daha keyifli ve daha konforlu.



Mercedes-Benz
The standard for buses.

Gelecek Otomotiv Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50

DEMİR GRUP İLE YOLUNUZ HEP İLERİYE

“Gelecek, Güvene İhtiyaç Duyar.”



DEMİR GRUP

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28
Körfez/Kocaeli
T: 0850 600 05 25
www.demirgrup.tr
temsa.com.tr

DG DEMİR GRUP

Mercedes-Benz Conecto “Bu Sefer Bir Başka!” Diyerek 12 Şehirdeki Turunu Tamamladı

Mercedes-Benz Türk, Mercedes-Benz Conecto’nun şehir içi toplu ulaşımaya yönelik özelliklerini farklı şehirlerde kamu kurumlarıyla buluşturmak amacıyla gerçekleştirdiği Conecto Roadshow’u tamamladı. “Bu Sefer Bir Başka!” mottosuyla yola çıkan roadshow kapsamında 7.840 kilometrelik yol kat eden Conecto, 12 şehirde kamu kurumlarının ve belediyelerin ulaşım birimlerinin garajlarına konuk oldu.

Roadshow boyunca Düzce, Bursa, İzmir, Kahramanmaraş, Gaziantep, Şanlıurfa, Malatya, Elazığ, Erzurum, Samsun, Ankara ve Konya şehirleri ziyaret edildi. Gerçekleştirilen buluşmalarda ilgili belediyelerin Ulaşım Dairesi Başkanlıkları ve ulaşım ekipleriyle bir araya gelinerek Mercedes-Benz Conecto’nun tanıtımı yapıldı. Katılımcılar aracı yakından inceleyerek özellikleri



hakkında bilgi alırken, gerçekleştirilen test sürüşleriyle Conecto’yu doğrudan deneyimleme imkanı buldu.

“Conecto’yu 12 şehirde müşterilerimizle buluşturduk”
Mercedes-Benz Türk Şehir İçi Otobüs ve Kamu Satış Grup Müdürü Selim Eyüboğlu, tamamlanan Conecto Roa-

dshow’a ilişkin şunları söyledi: “Mercedes-Benz Conecto ile ‘Bu Sefer Bir Başka!’ diyerek 12 şehirde çıktığımız yolculukta 7.840 kilometre kat ederek aracımızı müşterilerimiz ile buluşturduk. Müşterilerimizin beklentilerini en doğru şekilde anlayabilmenin yolu, onları kendi çalışma ortamlarında dinlemekten geçiyor. Roadshow kapsa-

mında otobüsümüzü müşterilerimizin garajlarına götürerek aracı yakından incelemelerini ve kendi operasyonları açısından deneyimlemelerini sağladık. Bu buluşmalar, ürünümüzün sunduğu değerleri doğrudan deneyim üzerinden aktarmamız ve müşterilerimizden birebir geri bildirim almamız açısından çok kıymetli.”



MERCEDES-BENZ TRAVEGO YOLLARIN STANDARDINI BELİRLER

Üstün konforu, gelişmiş teknolojisi ve güçlü performansı ile Mercedes-Benz Travego, uzun yol taşımacılığında fark yaratıyor.



Mercedes-Benz
The standard for buses.

Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Ankara: Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş - Mamak
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Kayseri: Örenşehir Mahallesi, 3800 Bulvarı No: 360/2, İncesu
Tel: 0 352 606 05 06 - 0 542 616 36 18



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Mercedes-Benz



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



Metro Turizm'in MAN Lion's Coach Yatırımlarında Yeni Teslimat

Metro Turizm'in MAN Lion's Coach yatırımları kapsamında gerçekleştirilen araç teslimatları hız kesmeden devam ediyor. Son olarak 2 adet MAN Lion's Coach daha düzenlenen teslimatla filodaki yerini aldı.

Metro Turizm ile güçlerini birleştirerek yatırımı gerçekleştiren Aras Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Aras, yeni araçları Metro Turizm adına Ahmet

Salih Demiral ile birlikte teslim aldı. Araçların satış süreci Mapar Otomotiv tarafından gerçekleştirilirken, teslimat Mapar Otobüs Satış Müdürü Gökhan Çerioglu tarafından yapıldı.

“Filomuzu Güçlendiren Önemli Bir Yatırım”

Aras Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Aras, gerçekleştirilen yatırımla ilgili değerlendirmesinde şu ifadeleri kullandı:

“Metro Turizm ile gerçekleştirdiğimiz iş birliği kapsamında filomuza 2 adet MAN Lion's Coach daha kazan-dırmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu yatırımın, hem filomuzun gücünü hem de yolcularımıza sunduğumuz hizmet kalitesini daha da ileriye taşıyacağına inanıyoruz. MAN Lion's Coach'un konforu, teknolojisi, güvenlik donanımları ve işletme verimliliği bizim açımızdan önemli bir tercih sebebi oldu.”

Aras, yatırımların devam edeceğinin de sinyalini vererek, “Sektörde değişen beklentilere cevap verebilmek ve filomuzu genç, konforlu ve güçlü araçlarla desteklemek önceliklerimiz arasında. Metro Turizm ile olan iş birliğimizi daha da güçlendirerek yeni yatırımlara imza atmayı hedefliyoruz. Bu süreçte emeği geçen Metro Turizm ve Mapar Otomotiv ekiplerine teşekkür ediyorum.” dedi.



MERCEDES-BENZ TOURISMO YOLLARDAKİ KONFOR

Her detayında konfor her kilometresinde güven saklı !



Mercedes-Benz
The standard for buses.

Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul : 0 216 311 80 50
Ankara : 0 312 583 73 00

Gaziantep : 0 342 211 25 00
Mersin : 0 324 646 21 14

Aksaray : 0 382 215 68 10

Ticari Araçta Kalite ve Güvenin Adresi

PİLCAR OTOMOTİV



Sıfır Araç Satışı

Minibüs - Otobüs

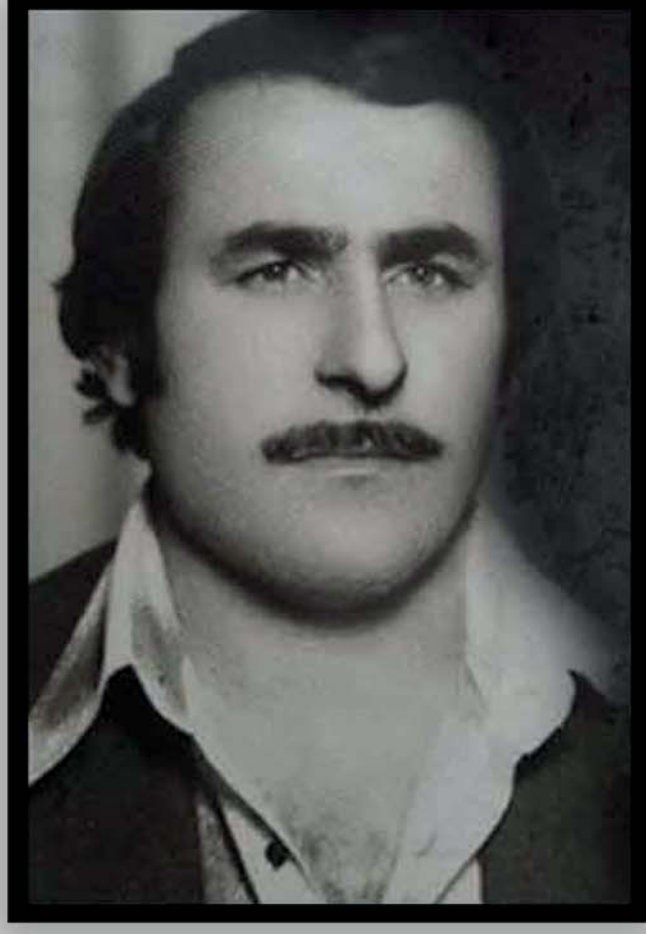
İkinci El Satışı

Otomobil



Köşklü Çeşme, Bahariye Cad.,
41400 **Gebze/Kocaeli**

ANMA



Kurucumuz

HIDIR ŞAHİN'i

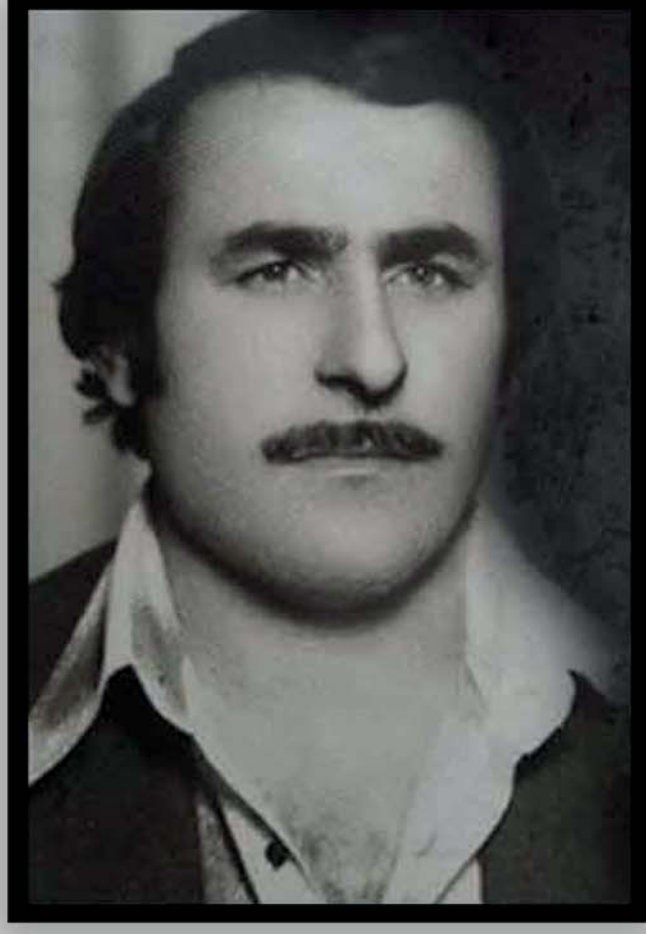
saygı ve rahmetle anıyoruz.

Emeği, vizyonu ve değerleriyle bize bıraktığı
bu güçlü yolculukta, onun izinde
yürümeye devam ediyoruz.

Ruhu şad, mekanı cennet olsun.

 **mapar**

ANMA



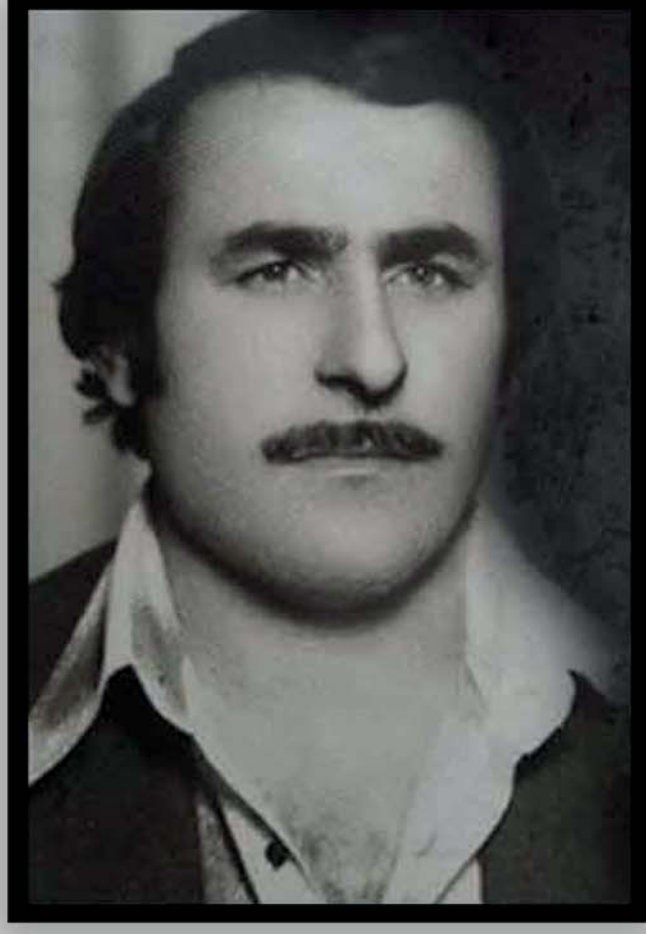
Hidirusta Otomotiv
kurucusu

HIDIR ŞAHİN'

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



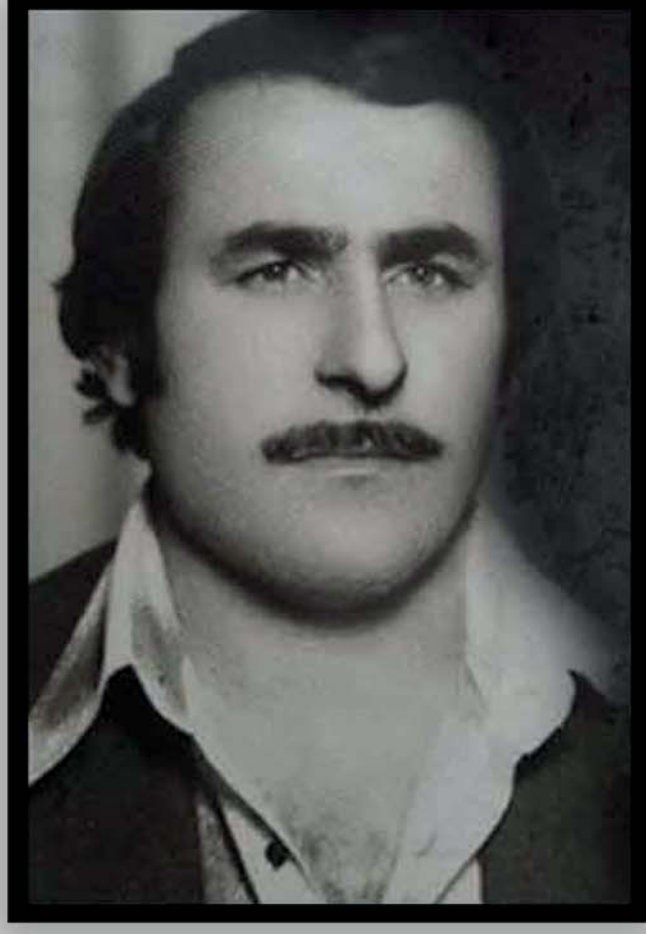
Hidirusta Otomotiv
kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



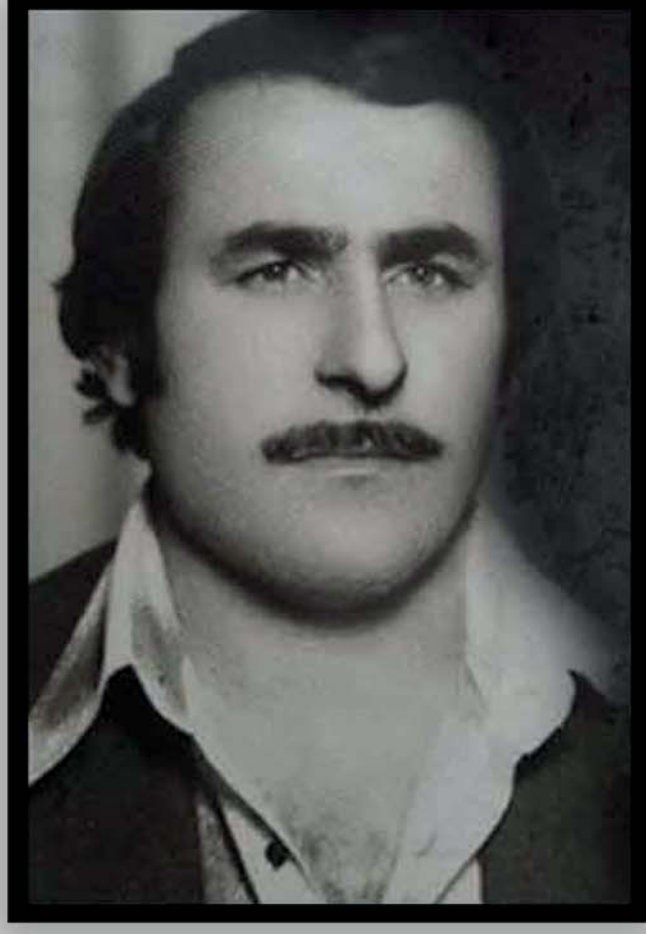
Hıdırusta Otomotiv
kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

PİLAVCI
O T O M O T İ V
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA



Hıdırusta Otomotiv
kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

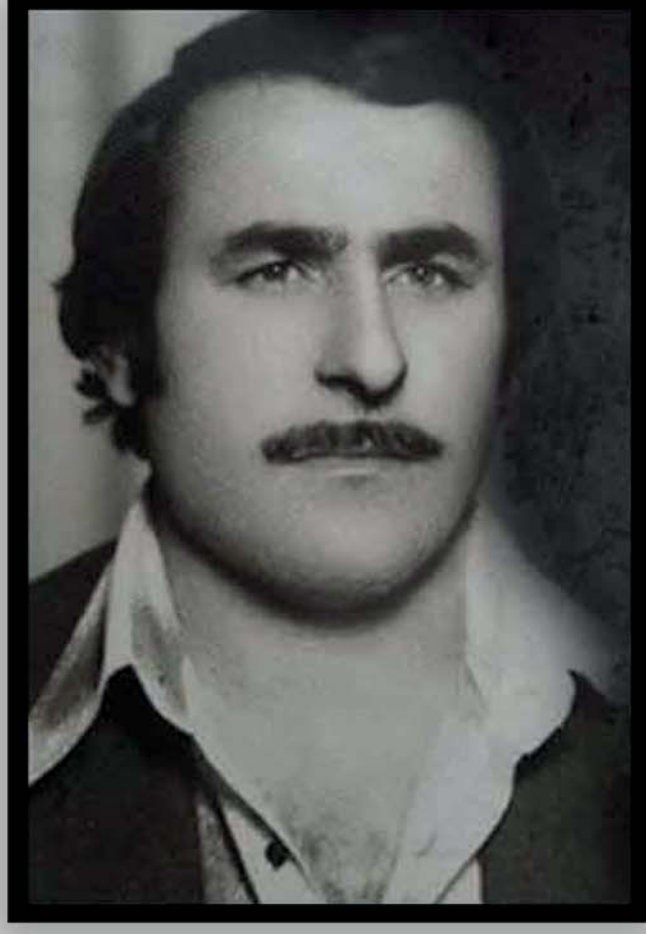
HABER

ULASIM

GAZETESİ

RAFİ CANDAN - RECEP YALAMACILAR

ANMA



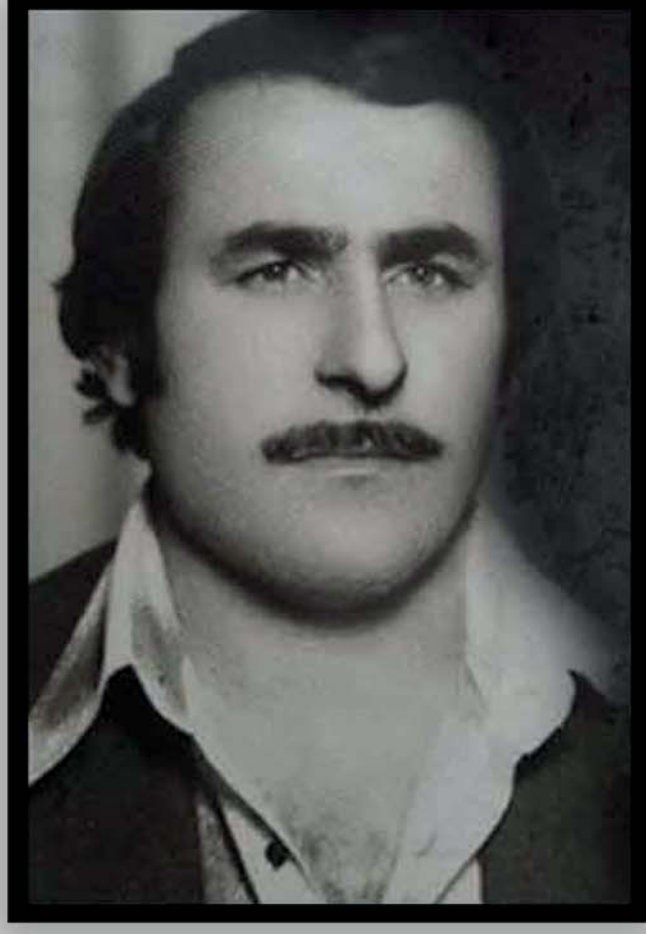
Hıdırusta Otomotiv
kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

şerefoto
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA



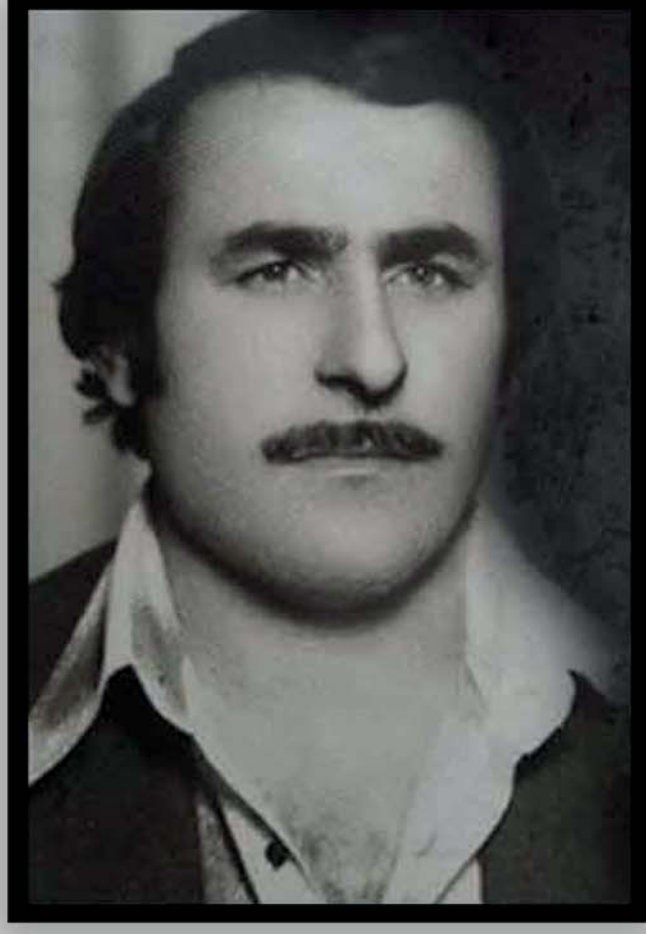
Hidirusta Otomotiv
kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar

ANMA



Hidirusta Otomotiv
kurucusu

HIDİR ŞAHİN'

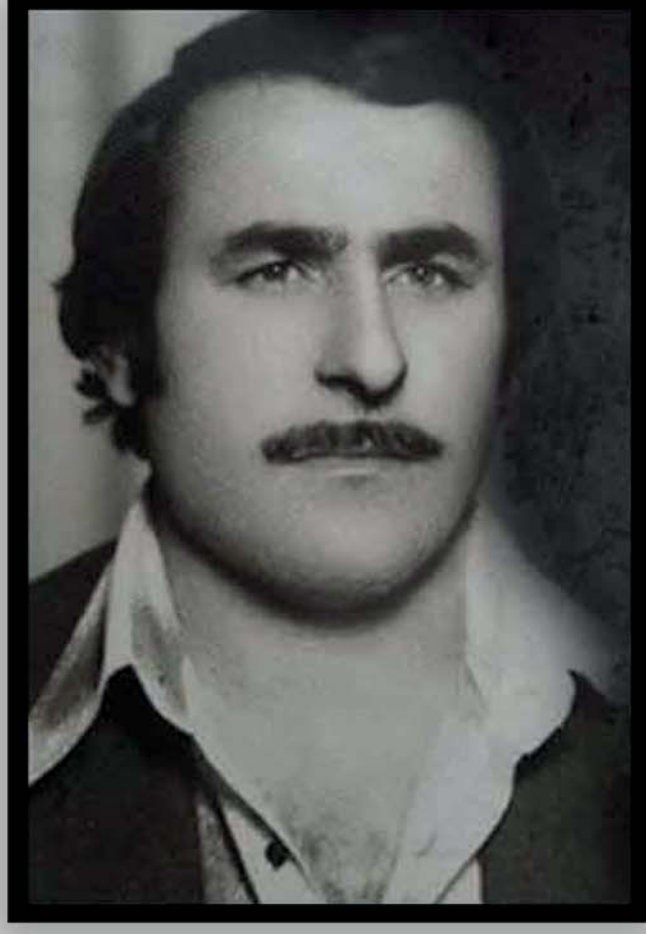
aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ÇAVUŞOĞLU®

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA



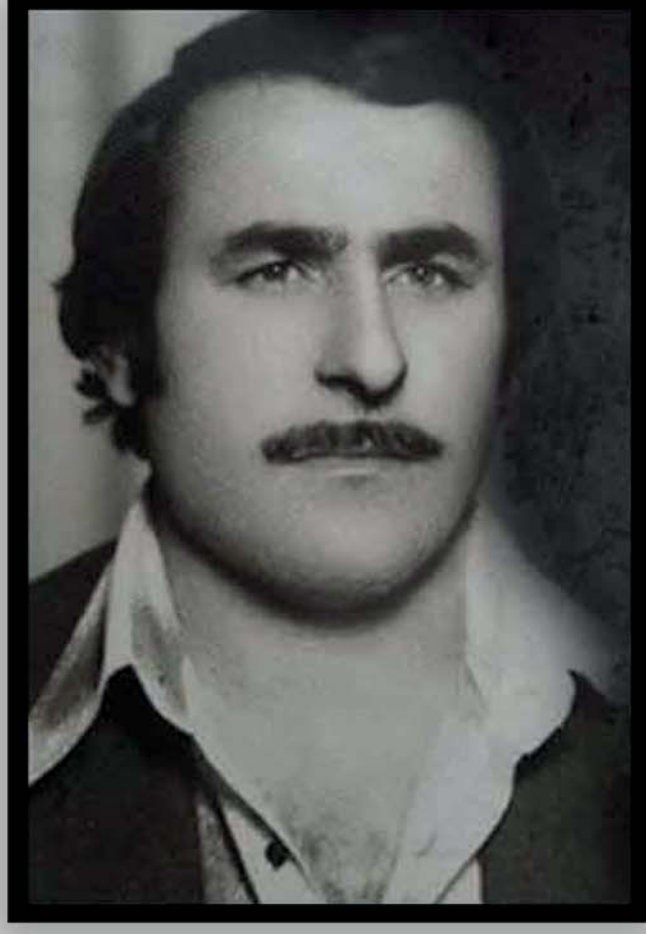
Hidirusta Otomotiv
kurucusu

HIDİR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

HRN
TRAVEL

ANMA



Hıdırusta Otomotiv
kurucusu

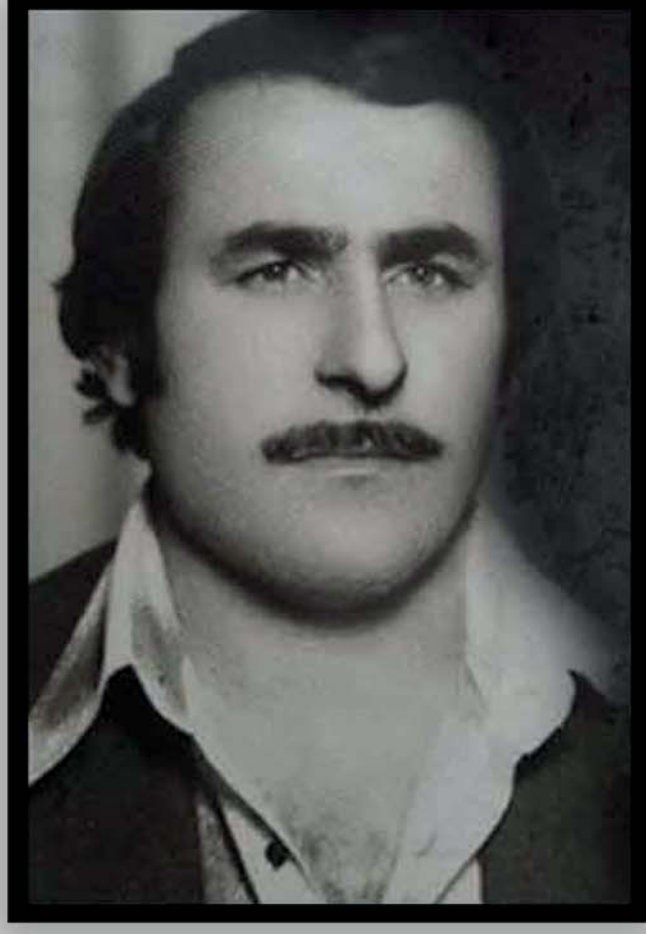
HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

MELTEM OTOMOTİV

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA



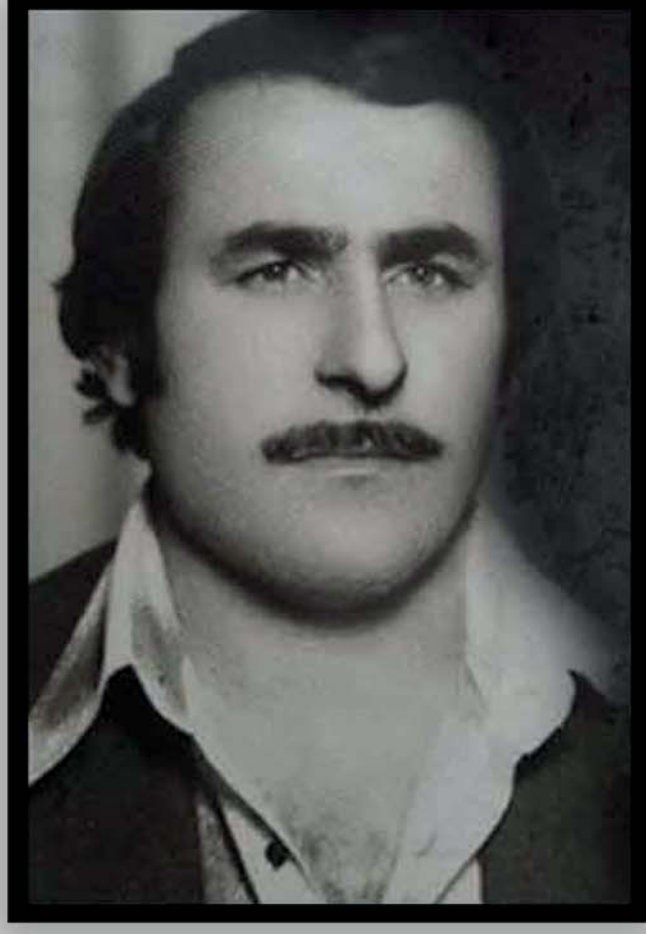
Hidirusta Otomotiv
kurucusu

HIDIR ŞAHİN'

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

ÖZEL

ANMA



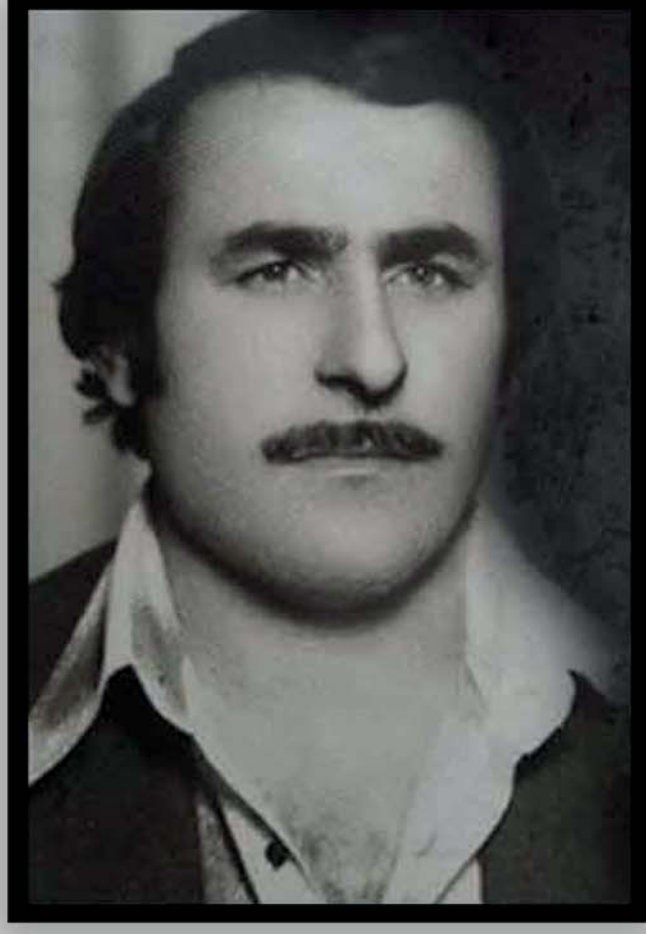
Hıdırusta Otomotiv
kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

ASANTALYA
OTOMOTİV
TEMSA&FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA



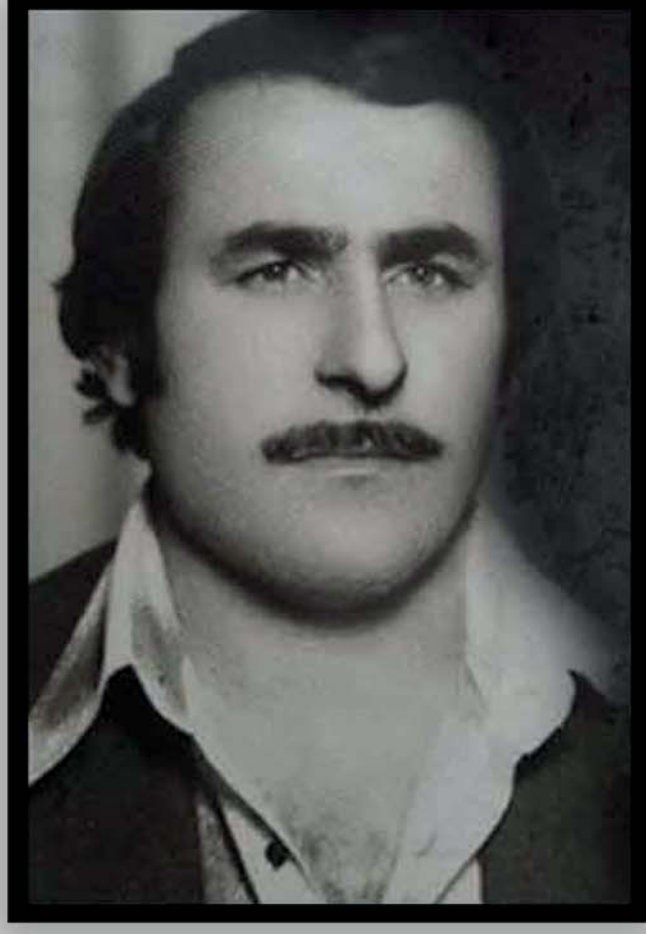
Hidirusta Otomotiv
kurucusu

HIDİR ŞAHİN'

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

 **PİLCAR**
MUSTAFA PİLAVCI

ANMA



Hıdırusta Otomotiv
kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

DG DEMİR GRUP

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA

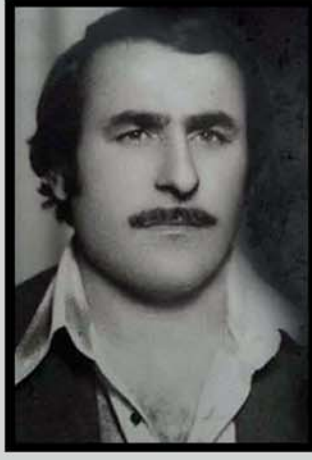
Hıdırusta Otomotiv kurucusu

Sn. Hıdır Şahin'in

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

obilet

ANMA

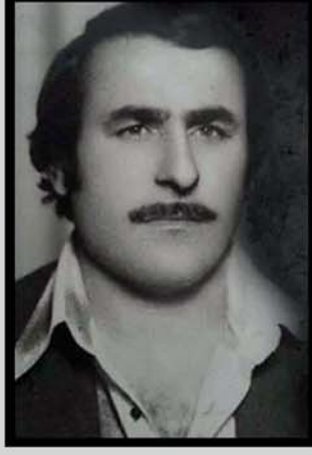
Hıdırusta Otomotiv kurucusu

Sn. Hıdır Şahin'in

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

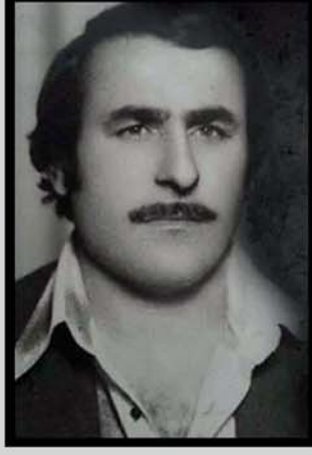
Hıdırusta Otomotiv kurucusu

Sn. Hıdır Şahin'in

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



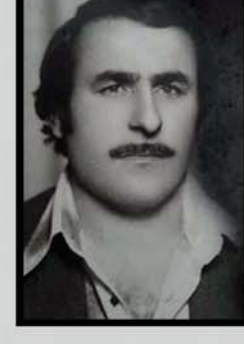
Hidirusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



Hidirusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

Esadaş®

ANMA



Hidirusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



Hidirusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



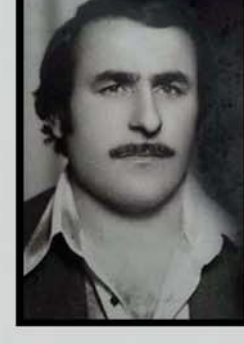
Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

eefe tur

ANMA



Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

GÜRSEL

ANMA



Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

BS TEKNİK OTOMOTİV

ANMA



Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

SEÇ

ANMA



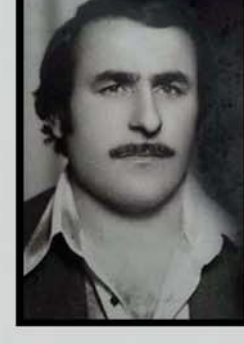
Hidirusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



Hidirusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



Hidirusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



Hidirusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



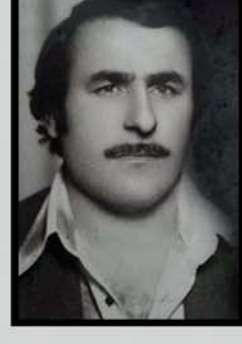
Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



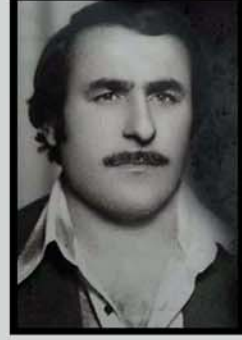
Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 45. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA



Hıdırusta Otomotiv kurucusu

HIDIR ŞAHİN'i

aramızdan ayrılışının 46. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.





Karakaşoğlu Isuzu'dan Ankara Servis Aracı Esnafına Özel Kampanya

Ankara Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası üyelerine yönelik cazip bir kampanya başlatan Karakaşoğlu Isuzu Bayii, yüzde 2,62'den başlayan faiz oranları ve güçlü takas avantajlarıyla Yeni Yüz Isuzu Novo Lux modelini sektörünün beğenisine sunuyor.

Ankara'daki servis aracı işletmecilerine yönelik finansal kolaylıklar ve yenilikçi çözümler sunan Karakaşoğlu Isuzu Bayii, Ankara Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası üyeleri için özel bir kampanya hayata geçirdi. Gerçekleştirilen bu iş birliği ile servis taşımacılığı sektöründe faaliyet gösteren esnafın araç filosunu yenilemesi ve daha modern, güvenli ve verimli araçlarla hizmet kalitesini artırması hedefleniyor.

Kampanya kapsamında, anlaşmalı bankalar aracılığıyla yüzde 2,62'den

başlayan cazip faiz oranları sunulurken, üyelerin mevcut araçlarını yenilemelerini kolaylaştıracak güçlü takas avantajları da sağlanıyor. Böylece yüksek işletme maliyetleri ve finansman koşulları karşısında araç yenileme sürecini daha ulaşılabilir hale getirmek amaçlanıyor.

Sektörün ihtiyaç ve beklentileri doğrultusunda tasarlanan Yeni Yüz Isuzu Novo Lux modelleri, bu özel fırsatlarla esnafı buluşturuluyor. Modern tasarımı, konfor özellikleri, güvenlik donanımları ve servis taşımacılığına uygun yapısıyla

öne çıkan Novo Lux, özellikle yoğun şehir içi kullanımda işletmecilere avantaj sağlamayı hedefliyor.

Karakaşoğlu Isuzu Bayii ile Ankara Servis Aracı İşletmecileri Esnaf Odası arasında gerçekleştirilen bu iş birliği, servis taşımacılığı sektöründe faaliyet gösteren işletmecilerin ihtiyaçlarına doğrudan cevap vermeyi amaçlıyor. Kampanyanın sunduğu finansman ve takas imkanları sayesinde esnafın mevcut araçlarını daha kolay yenilemesi, operasyonel verimliliğini artırması ve filosunu güncel tutması

hedefleniyor.

Ankara'daki servis aracı işletmecileri için hazırlanan kampanya, araç sahibi olmak ya da mevcut aracını yenilemek isteyen esnafa önemli bir alternatif sunarken, Isuzu'nun servis taşımacılığı alanındaki güçlü modellerinden Yeni Yüz Novo Lux'u avantajlı koşullarla inceleme fırsatı da sağlıyor. Kampanya detayları ve özel fırsatlar hakkında bilgi almak isteyen oda üyeleri, Karakaşoğlu Isuzu Bayii ile iletişime geçerek kendilerine sunulan avantajlardan yararlanabiliyor.

HIZLI ve GÜVENİLİR ONARIM

Her araç bir **operasyonun parçası**, her operasyon **bir sorumluluk**.
BTS OTO'da tüm bakım ve onarım adımları, kurumsal kalite standartlarıyla yönetilir.





İzmir Otogarı'nda Tahliye ve Ecrimisil Krizi: İZOTAŞ'tan Hukuki Süreç ve Finansal Tutarsızlık Açıklaması

İzmir Şehirlerarası Otobüs Terminali'ni (İZOTAŞ) Yap-İşlet-Devret modeliyle işleten firma; İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin tahliye talebinin yasal dayanaktan yoksun olduğunu ve cironun üzerinde talep edilen fahiş ecrimisil bedellerine karşı hukuki mücadelenin devam ettiğini belirterek kamuoyunu bilgilendirdi.

İzmir Şehirlerarası Otobüs Terminali'nin işletme süreci, uygulanan ecrimisil bedelleri ve tahliye taleplerine ilişkin İZOTAŞ tarafından kapsamlı bir açıklama yapıldı. Ulaştırma sektöründe genellikle belediyelerce işletilen otogarların aksine, İzmir Otogarı'nın Türkiye'de ilk ve tek olarak Yap-İşlet-Devret modeliyle hayata geçirildiği hatırlatıldı. Finansman giderleri dahil yaklaşık 80 milyon dolara mal olan dev tesisin, belediyenin kasasından tek kuruluş çıkmadan tamamlandığı ve 25 yıllık işletme süresince elde edilen brüt cironun yüzde 20'sinin (yaklaşık 28 milyon dolar) belediyeye ödendiği belirtildi.

Fiziki yapısında uzun süre ciddi bir aksaklık yaşanmayan otogarin, 2018 yılında dönemin Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'nun talebiyle kapsamlı bir projeye tabi tutulduğu ifade edildi. İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin 2030 yılı projeksiyonlarına uygun olarak hazırlanan yaklaşık 20 milyon Euro maliyetli yenileme projesinin, yatırımın karşılanabilmesi için 24 yıllık ek süre veya 10'ar yıllık kiralama formülleriyle sunulmasına rağmen bugüne kadar belediyeden olumlu bir yanıt alınamadığı kaydedildi.

Pandemi Dönemindeki Ağır Bilanço ve Yargı Süreci

Covid-19 salgını döneminde getirilen kısıtlamalar ve Ulaştırma Bakanlığı'nın terminal hizmet bedellerinde üçte iki oranında kesintiye gitmesiyle İZOTAŞ'ın büyük ciro kayıpları yaşadığı vurgulandı. Bilirkişi raporlarında, pandemi sürecinde otogarda 314.000 adet otobüsün eksik giriş-çıkış yaptığı ve geçmiş dönemin rakamlarıyla 70 milyon TL (güncel değerle yaklaşık 500 milyon TL) tutarında gelir kaybı olduğu tespit edildi. Ancak zararın tazmini için

açılan uyarılama davasının kaybedildiği ve eksik incelemeler ile adil yargılanma hakkı ihlali gerekçesiyle maddi hatanın düzeltilmesi talebinin Yargıtay'a taşındığı bildirildi.

“Tahliye Talebi Yasaya ve Hukuka Aykırı”

Açıklamada, İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin 2886 sayılı yasanın 75. maddesine dayanarak otogarin 15 gün içinde boşaltılmasını talep etmesinin hukuki olmadığı savunuldu. Tesisin 3996 sayılı Yap-İşlet-Devret yasasına göre ihalesiz ve encümen kararıyla inşa edildiği hatırlatılarak, bu tür durumlarda Türk Borçlar Kanunu'nun kira hükümlerinin geçerli olduğu ve tahliye için genel mahkemelerden kesinleşmiş karar alınması gerektiğinin altı çizildi. Ayrıca süreç boyunca Büyükşehir Belediye Başkanı'ndan defalarca randevu talep edilmesine rağmen görüşme sağlanmadığı, başkanın bürokratları tarafından geçmiş ödemeler ve proje çalışmaları hakkında yanlış bilgilendirildiği iddia edildi.

Fahiş Ecrimisil ve Finansal Tutarsızlıklar Mahkemenin verdiği ihtiyati tedbir kararına rağmen belediyenin İZOTAŞ aleyhine 2024 ve 2025 yılları için fahiş oranlarda ecrimisil tahakkuk ettirdiği açıklandı. Belediyenin talep ettiği miktarların, şirketin finansal gerçekleriyle açık bir tezat oluşturduğu belirtilerek şu tablo paylaşıldı:

Toplam borç bedelinin 95.176.376,92 TL olduğu, 20.08.2026 tarihine kadar bunun 77.000.000,00 TL'sinin ödendiği ve kalan 18.176.376,92 TL'lik kısmın ise 15 gün içinde kapı gelirlerinden karşılanacağı belirtildi. Bu tablodaki öne çıkan finansal tutarsızlıklar ise şu şekilde sıralandı:

Yıl	Brüt Ciro (TL)	Yıllık Kâr (TL)	Sözleşmeye Göre Ödenmesi Gereken Bedel (TL)	Belediyenin Tahakkuk Ettirdiği Ecrimisil (TL)
2023	-	-	7.500.000,00	-
2024	252.972.049,68	49.684.610,00	33.634.965,25	305.093.693,00
2025	382.184.541,28	99.029.546,24	54.041.411,67	508.591.244,56



- **Ciro Aşımı: 2024 yılında tahakkuk ettirilen ecrimisil, şirketin o yılki toplam brüt cirosunu dahi geride bırakmıştır.**
 - **Katlanın Fark: 2025 yılında da benzer bir eğilim devam etmiş; belediyenin talep ettiği tutar, şirketin brüt cirosunu ve kârını fahiş oranda aşmıştır.**
 - **Her iki yılda da talep edilen ecrimisil bedelleri, masa başı üretilmiş cironun bile yaklaşık 2 katı düzeyindedir.**
- 75 Milyon TL'lik Hasılat Haczedildi
İzmir Büyükşehir Belediyesi icra memurları tarafından yürütülen takipler neticesinde

bugüne kadar İZOTAŞ'ın yaklaşık 74-75 milyon TL tutarındaki hasılatının fiilen haczedildiği ve işlemlerin sürdüğü açıklandı. Ecrimisil tahakkuklarına karşı açılan iptal davalarının devam ettiği, ancak yürütmenin durdurulması kararı henüz çıkmadığı için haciz işlemlerinin engellenemediği kaydedildi. İZOTAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Murat Niyazoğlu tarafından kamuoyuna sunulan açıklamanın sonunda, uygulanan bu adımların belediyenin işletmeyi ekonomik olarak tasfiye etme iradesini gösterdiği vurgulandı.

ŞEHRİN FAVORİLERİ

P İ L A V C I O T O M O T İ V ' D E



PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr



TEMSA



“Dev Olmak Büyük Hedeflere Birlikte Yol Almaktır”

Türkiye Basketbol Federasyonu ile 2022 yılından bu yana sürdürdüğü güçlü iş birliği kapsamında, A Erkek Milli Basketbol Takımı’nın yol arkadaşı olan TEMSA, milli basketbolcuların yer aldığı reklam filmini yayınladı. A Erkek Milli Basketbol Takımı’nın performans, kararlılık ve takım ruhunu; TEMSA’nın dayanıklılık ve yüksek teknolojisiyle buluşturan film, FIBA 2027 Basketbol Dünya Kupası Elemeleri ikinci tur maçları öncesinde “Büyük hedeflere, birlikte” mesajını öne çıkarıyor.

A Erkek Milli Basketbol Takımı’nın elde ettiği başarıların Türkiye genelinde yarattığı büyük heyecan, millilerin yeni hedeflerine yönelik beklentileri de artırıyor. Milli takımın resmi sponsoru TEMSA da FIBA 2027 Basketbol Dünya Kupası Elemeleri ikinci tur maçları öncesinde yayınladığı yeni reklam filmiyle millilere olan desteğini bir kez daha ortaya koyuyor.

Milli takım oyuncularının yer aldığı film, sahada ve yolda “devleşmenin” arkasındaki ortak değerlere odaklanıyor. Birlikte ilerleme, uyum, istikrar ve dayanıklılık; TEMSA ile A Milli Takım arasındaki yol arkadaşlığını güçlendiren

değerler olarak öne çıkıyor.

Dünya Kupası yolunda tam destek
2025 FIBA Avrupa Şampiyonası’nı Avrupa ikincisi olarak tamamlayan A Erkek Milli Basketbol Takımı, FIBA 2027 Basketbol Dünya Kupası Elemeleri ilk turunda oynadığı altı karşılaşmanın tamamını kazanarak namağlup şekilde ikinci tura yükseldi. Milliler, ikinci turda 28 Ağustos’ta Litvanya, 31 Ağustos’ta ise İzlanda ile karşılaşacak.

Türk sporuna desteğini kesintisiz sürdüren TEMSA, yeni reklam filmiyle Dünya Kupası yolunda millilerin yanın da olduğunu ve yeni hedeflere uzanan yolculuklarına eşlik etmeyi sürdüreceğini vurguluyor.

Parkedeki mücadeleden yoldaki istikrara

“Nasıl dev olunur? Boyla mı, güçle mi, en yükseğe çıkmakla mı?” sorularıyla başlayan reklam filmi, “dev olmanın” gerçek anlamını sorguluyor. Kapıların açılması ve ilk adımın atılmasıyla birlikte dev olmanın henüz sahaya varmadan başladığını hissettiren film; birlikte yol alma, mücadele, istikrarlı performans, uyum ve dayanıklılık kavramlarını merkeze alıyor.

Bu değerler, bir yandan milli basketbolcuların sahadaki mücadelesini anlatırken diğer yandan TEMSA’nın yollardaki performans, dayanıklılık ve teknoloji yaklaşımıyla güçlü bir bağ kuruyor.

Branş fark etmeksizin Türk sporunun yanında

TEMSA, spora ve sporcuya sunduğu desteği belirli bir branş ya da takımla sınırlamadan, sporun birleştirici gücüne ve ortak mücadele ruhuna katkı sağlamayı sürdürüyor. Sporcuların başarı yolculuklarına eşlik etmeyi uzun soluklu bir yol arkadaşlığı olarak ele alan TEMSA; bu yaklaşım doğrultusunda A Erkek ve Kadın Milli Basketbol Takımlarının yanı sıra Beşiktaş, VakıfBank Spor Kulübü ve Adana Demirspor’un karayolu ulaşım sponsorluğunu üstleniyor.

TEMSA, farklı branşlarda Türk sporunun ve sporcularının başarı yolculuklarına eşlik etmeyi sürdürüyor.

Otokar’ın Otonom e-Centro Otobüsü Avusturya’da

Bu yıl kuruluşunun 100. yılını kutlayan Koç Topluluğu bünyesinde faaliyet gösteren Otokar, yenilikçi ve çevreci araçlarıyla Avrupa pazarındaki varlığını güçlendirmeye devam ediyor. Avusturya’nın önde gelen toplu taşıma operatörü ÖBB Postbus, seviye 4 standartlarında tam otonom sürüş yeteneğine sahip elektrikli otobüs pilot projesinde teknoloji ortağı olarak Otokar’ı tercih etti. Sürekli sürücü müdahalesi gerektirmeden çalışabilen Otokar otonom e-Centro, Viyana’da düzenlenen basın toplantısıyla kamuoyuna tanıtıldı.

“TOPLU TAŞIMADA İÇİN BÜYÜK BİR POTANSİYEL”

Avusturya Federal Bakanı Peter Hanke, otonom araçların ülkenin iş ve inovasyon merkezi olma hedefi açısından önem taşıdığını belirterek, “Otonom araçlar, daha modern, daha güvenli ve daha verimli bir ulaşım sisteminin önemli bir unsuru ve aynı zamanda Avusturya’nın iş ve inovasyon merkezi olarak büyük bir fırsat barındırıyor. Özellikle toplu taşımada büyük bir potansiyel görüyorum. Otonom otobüsler, ilk ve son kilometre bağlantılarında, kırsal bölgelerde veya geleneksel tarifeli

seferlerin işletilmesinin zor olduğu saatlerde mevcut hizmetleri tamamlayabilir ve genişletebilir. Avusturya bu gelişmeyi izlemekle yetinmemeli, aktif olarak şekillendirmeli, katma değeri ülkede tutmalı ve ülkedeki bilgi birikimini uluslararası alanda görünür kılmalı” dedi.

TOPLU TAŞIMADA YENİLİKÇİ DÖNEM

ÖBB Postbus, otonom sürüş teknolojisini toplu taşımanın geleceği açısından önemli bir teknoloji olarak değerlendiriyor. Proje kapsamında otonom mobilitenin bölgesel ulaşım hizmetlerini nasıl tamamlayabileceği ve güçlendirebileceği gerçek işletme koşullarında test edilecek. Otonom otobüslerin gelecekte ilk ve son kilometre bağlantılarında, kırsal bölgelerde ve geleneksel tarifeli seferlerin işletilmesinin zor olduğu saatlerde toplu taşıma hizmetlerini desteklemesi hedefleniyor.

OTOKAR’DAN UÇTAN UCA OTONOM ULAŞIM ÇÖZÜMÜ

Düzenlenen toplantıda Otokar’ın otonom ulaşım alanındaki çalışmalarını değerlendiren Otokar Ticari Araçlar Lideri Kerem Erman, “Uzun yıllardır toplu taşımanın



geleceğini şekillendirecek otonom araç teknolojilerine önemli yatırım yapıyoruz. Bugün Avusturya’da tanıtılan otonom e-Centro, sahip olduğu özelliklerle yenilikçi bir aracın çok ötesinde. Otokar’ın

kendi mühendislik birikimine ve özgün yazılımına dayanan, en yüksek uluslararası standartlara göre doğrulanmış, uçtan uca hazır bir otonom toplu taşıma çözümü” dedi.

HER YOL İÇİN DOĞRU ARAÇ

TEMSA otobüsleri ve FUSO ticari araçlarıyla, ihtiyaçlarınıza uygun çözümleri tek noktada sunuyoruz.



ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr





TEMSA “Tercih Edilen Mobilite Markası” olma vizyonunu, ilk batarya ihracatıyla güçlendirdi

“Tercih Edilen Mobilite Markası” olma vizyonu doğrultusunda faaliyetlerine devam eden TEMSA, geliştirdiği 50 adet yüksek voltajlı lityum iyon batarya ve 10 adet güç dağıtım ünitesini tek seferde Çekya’ya ihraç etti. Yaklaşık 5 MWh büyüklüğe sahip teslimat, TEMSA’nın gerçekleştirdiği en yüksek hacimli batarya sistemi sevkiyatı olması yanı sıra, şirketin otobüs dışındaki ilk ihracatı olma özelliği de taşıyor.

Mobilitenin elektrifikasyonu alanındaki çalışmalarını araç üretiminin ötesine taşıyan TEMSA, geliştirdiği yüksek voltajlı batarya teknolojilerini uluslararası pazarlara sunuyor. Bu doğrultuda TEMSA, Škoda Group’un otobüs projesi kapsamında gerçekleştirdiği sevkiyatla birlikte 50 batarya paketi ve 10 güç dağıtım ünitesini Çekya’ya gönderdi. **“TEMSA artık yalnızca araç değil, teknoloji de ihraç ediyor”**

Dönüşen mobilite ekosisteminde, “Tercih Edilen Mobilite Markası” ve güvenilir teknoloji ortağı olarak yer almanın büyük önem taşıdığını belirten TEMSA CEO’su Evren Güzel, konuya ilişkin değerlendirmesinde şunları söyledi: “Elektrikli mobilite dönüşümünde rekabet, artık kritik bileşenleri geliştirebilme ve üretebilme yetkinliklerini de kapsıyor. Bu sevkiyat; mühendislik altyapımızın, Ar-Ge kabiliyetimizin ve üretim yetkinliğimizin somut bir çıktısı niteliğinde. TEMSA’nın batarya sistemleri ve yüksek voltaj teknolojileri geliştiren, bunları uluslararası pazarlara ihraç edebilen bir teknoloji şirketi olduğunu ortaya koyuyor. Bu gelişme, aynı zamanda şirketimizin otobüs dışında-

ki ilk ihracatı olması bakımından da stratejik bir dönüm noktası. TEMSA olarak, 149 milyon dolarlık net ihracat hacmimizle küresel pazarlarda güçlü bir oyuncu olarak faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Bugüne kadar araçlarımızla birçok ülkede sürdürülebilir ulaşım katkı sağladık. Elektrikli otobüslerimiz Amerika ve birçok Avrupa ülkesinde hizmet veriyor. Bu deneyim sayesinde edindiğimiz bilgi birikimini, farklı platformlar ve uluslararası iş birlikleri için yüksek teknoloji çözümlerine dönüştürüyoruz. Batarya sistemleri ve mobilite teknolojileri alanındaki yetkinliklerimizi yeni projelerle büyütmeyi, küresel değer zincirindeki konumumuzu daha da güçlendirmeyi hedefliyoruz.”

Teknolojilerin tamamı Türkiye’de geliştiriliyor

Geleceğin ulaşım ihtiyaçlarına yönelik yenilikçi çözümler geliştiren TEMSA, mobilitenin elektrifikasyonu anlayışını birçok alana yayılan bir teknoloji vizyonu olarak ele alıyor. Türkiye’nin ilk Ar-Ge Merkezi belgesine sahip TEMSA, araçlarda kullandığı batarya teknolojilerinin tamamını kendi bünyesinde geliştiriyor.

Bataryalar yeni mobilite alanlarına da güç veriyor TEMSA, sahip olduğu enerji depolama teknolojileri,

mühendislik kabiliyeti ve mobilite deneyimini yalnızca kara taşımacılığıyla sınırlı tutmayarak denizcilik, tarım ve havacılık gibi farklı iş kollarına da taşıyor. TEMSA’nın bu alandaki yetkinliği uluslararası sertifikasyonlarla da destekleniyor. Şirket, Uluslararası Klas Kuruluşları Birliği üyesi bağımsız klaslama ve uygunluk değerlendirme kuruluşu Türk Loydu tarafından verilen Lityum-İyon Temelli Marine Batarya Sertifikası’nı alan ilk Türk şirketi konumunda bulunuyor. TEMSA tarafından geliştirilen batarya teknolojisi bugün, Türkiye İş Bankası tarafından olası afetlere hazırlık olarak hayata geçirilen ve aynı zamanda yeni nesil yüzen şube olarak hizmet veren İş Vapur’da da kullanılıyor. İstanbul Şehir Hatları tarafından Haliç Tersanesi’nde inşa edilen İş Vapur’da TEMSA mühendisleri tarafından geliştirilen toplam 800 kWh kapasiteli 8 batarya paketi aktif olarak görev yapıyor. Elektrifikasyonu tüm ekosisteme yayarak farklı sektörlerle yenilikçi, sürdürülebilir ve yüksek performanslı çözümler sağlamayı hedefleyen TEMSA; şarj teknolojileri ve enerji depolama çözümleri gibi yeni iş modellerinde de mobilite çözümleri sağlıyor.

Anadolu Isuzu, Balkanlar’daki Faaliyetlerini Bosna Hersek Teslimatıyla Sürdürüyor



Türkiye’nin ticari araç markalarından Anadolu Isuzu, farklı pazarlardaki faaliyetlerini toplu araç teslimatlarıyla sürdürüyor. Balkanlar’a yaklaşık 25 yıldır ihracat gerçekleştiren Anadolu Isuzu, son olarak Bosna Hersek’e 10 adet Citiport ve 15 adet Novociti olmak üzere toplam 25 araç teslim etti. Farklı ülkelerin ihtiyaçlarına ve kullanım koşullarına uygun çözümler geliştiren Anadolu Isuzu, geniş ürün gamı ve mühendislik birikimiyle uluslararası pazarlardaki varlığını güçlendirmeye devam ediyor. Farklı regülasyonlara, kullanım koşullarına ve müşteri beklentilerine yönelik ürün geliştirme kabiliyeti, şirketin

ihracat faaliyetlerinin önemli unsurlarından biri olarak öne çıkıyor. Bosna Hersek’te Saraybosna Kantonu Ulaştırma Bakanı Sayın Adnan Šteta’nın katılımıyla gerçekleştirilen teslimat töreni, kamu kurumlarının Anadolu Isuzu araçlarına yönelik tercihlerini de ortaya koydu. Gerçekleştirilen teslimatla birlikte Anadolu Isuzu, Balkanlar’daki uzun yıllara dayanan faaliyetlerini sürdürürken, bölgenin toplu ulaşım ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunmaya devam ediyor. Son 20 yıl içerisinde Anadolu Isuzu tarafından Balkanlara 4.000 adede yakın otobüs ihracatı gerçekleştirildi.

HABER ULASIM

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 6 · Sayı: 111 · 30 Ağustos 2026

Genel Yayın Yönetmeni
Arda Yağcı

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri

Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) İçkapı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11

YOL BOYUNCA KONFOR VE GÜVENLİK **SİZİN ELİNİZDE**



MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr





KÂMİL KOÇ, 100. YILINDA EDİRNE İLE İKİNCİ YÜZYILINA BÜYÜYEREK GİRİYOR

Türkiye karayolu yolcu taşımacılığının en köklü markalarından Kâmil Koç, 100. yılına yaklaşırken büyüme yolculuğunda önemli bir adım daha attı. Türkiye'nin Avrupa'ya açılan tarihi kapısı Edirne'de hizmet ağını güçlendiren Kâmil Koç, bir asırlık yol arkadaşlığını ikinci yüzyılına taşıırken hem yurt içi ulaşımında hem de Avrupa bağlantılı seyahatlerde yeni bir dönemin kapılarını aralıyor.

Yüz Yıldır Türkiye'nin Yol Arkadaşı

Yüz yıldır Türkiye'yi güvenle birleştiren Kâmil Koç, Edirne ile ulaşım ağına yeni ve güçlü bir halka ekliyor. Köklü kurumsal yapısı ve yolcu odaklı hizmet anlayışıyla şirket; Anadolu'nun Avrupa'ya açılan tarihi kapısı Edirne'deki varlığını pekiştiriyor.

1926'dan bugüne uzanan mirasın taşıyıcısı Kâmil Koç, büyüme vizyonunu anlamlı bir adımla taçlandırıyor. Şirket, Edirne'yi geniş ağına dahil ederek hem bölge halkına hem de Avrupa seyahati planlayan yolcularına konforlu ve güvenli bir hizmet noktası sunuyor.

“Ülkenin Her Köşesi Yüz Yıllık Yol Arkadaşıyla Buluşuyor”

Kurulduğu 1926 yılından bu yana aralıksız büyüyen Kâmil Koç, bugün 77 ilde yolcularına hizmet veriyor. Ulaşım ağına katılan her yeni şehir, şirketin tüm Türkiye'yi birbirine bağlama hedefini güçlendiriyor. Edirne de bu 100 yıllık geçmişin ve geleceğe uzanan hizmet anlayışının güçlü bir simgesi olarak öne çıkıyor. Avrupa Yolculuğunda Konforlu Kara Yolu Alternatifini Avrupa seyahatlerinde tek seçenek artık hava yolu değil. Kâmil Koç, global iş ortağı FlixBus iş birliğiyle yurt dışı ağını genişleterek Avrupa'ya güçlü bir kara yolu alternatifi getiriyor.

Bulgaristan'ın Sofya, Plovdiv ve Varna şehirleri ile Romanya'nın Bükreş ve Köstence kentlerine düzenlenen doğrudan otobüs seferleri seyahatleri daha kolay hale getiriyor. Edirne ise sınır ötesine uzanan bu hatlara ulaşımı rahatlatarak keyifli ve ekonomik bir yolculuk sunuyor.

Kâmil Koç Güvencesiyle Yüksek Konfor

Kâmil Koç'un sunduğu konforlu ve kaliteli seyahat ayrıcalığı Edirne yolcularıyla buluşuyor. Modern filosu, kesintisiz Wi-Fi hizmeti, ikramları, USB şarj soketleri ve ergonomik koltuk tasarımı sayesinde en uzun seyahatler bile keyifli bir deneyime dönüşüyor. Yüz yıla yaklaşan tecrübesi, uzman sürücü kadrosu ve gelişmiş altyapısıyla marka; hem yurt içi hem de yurt



dışı seferlerinde en çok tercih edilen taşıyıcı olmayı sürdürüyor.

Edirne'den Avrupa'ya: Seyahatlerin Yeni Adresi Yüzyıllardır Türkiye'yi Avrupa'ya bağlayan Edirne, Kâmil Koç'un kentteki varlığını güçlendirmesiyle birlikte uluslararası seyahatlerin ana başlangıç noktalarından biri haline geliyor. Şirket yetkilileri, Edirne'deki bu varlığın sadece bölgesel ulaşımı rahatlatmakla kalmayıp Avrupa seferlerine olan yoğun talebe de hızlı ve etkin yanıt vereceğini belirtiyor.

“Yol Arkadaşlığımızı Avrupa Sınırında Yeni Bir Boyuta Taşıyoruz”

Kâmil Koç İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, Edirne'deki yeni hizmet noktasının şirket için stratejik ve sembolik bir anlam taşıdığını ifade etti:

“Yüz yıllık tecrübemizle Türkiye'nin dört bir yanında güvenle ve konforla hizmet veriyoruz. Edirne'deki güçlü varlığımız, hem bu tarihi sınır kentinde bağlarımızı pekiştiriyor hem de Avrupa seyahatlerinde yolcularımıza konforlu ve emniyetli bir kara yolu alternatifi

sunuyor. Bir asır önce bu topraklarda başlayan yolculuğumuzu sınır ötesine taşımaya kararlılıkla devam ediyoruz.”

Kâmil Koç, yüz yıllık köklü geçmişiyle yeni seyahat noktaları oluşturmaya, sefer ağını genişletmeye ve yolcularına üst düzey seyahat deneyimi sunmaya devam edecek.



DAHA AZ YAKITLA
DAHA FAZLA
MESAFE!



AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr



TEMSA



EKMEK ARTIK ASLANIN AĞZINDA DEĞİL MİDESİNDE

Rize’de başlayan hayat hikâyesine İstanbul’da pazarcılık, şarküteri, üniversite kantinleri ve kafe işletmeciliğiyle devam eden **Mustafa Okutur, çocukluğundan beri taşıdığı otomobil ve otobüs merakını 1997 yılında aldığı ilk otobüsle iş hayatına taşıdı.** Bugün 5 Mercedes-Benz ve 1 Neoplan’dan oluşan 6 araçlık filosuyla yurt içi ve Avrupa turlarında faaliyet gösteren Okutur, aynı zamanda Okutur Otomotiv çatısı altında otobüs alım-satımı yapıyor. **Mustafa Okutur; turizm taşımacılığında daralan piyasa koşullarını, Avrupa operasyonlarında yaşanan vizeli kaptan sorununu ve daha fazlasını Haber Ulaşım’a anlattı.** Keyifli okumalar!

PAZAR TEZGÂHINDAN OTOBÜS DİREKSİYONUNA UZANAN BİR HİKÂYE

1978 yılında Rize’de doğdum. Biz aslen Rizeliyiz. Babam memurdu; valilikte, istatistik alanında çalışıyordu. O yıllarda memur maaşıyla özellikle İstanbul gibi bir şehirde bir ailenin geçimini sağlamak kolay değildi. Babam memuriyeti bıraktıktan sonra ben de okul hayatına ara verip iş hayatına atıldım. Liseyi dışarıdan tamamladım ve ticarete gıda işiyle başladım. Pazarcılık yaptık; Üsküdar’da belediyenin katlı otoparkının altında ilk şarküterimizi açtık.

Daha sonra yine gıda sektöründe devam ettim. Marmara Üniversitesi bünyesinde kantinler işlettim; bugün de bunlardan biri faaliyetini sürdürüyor. Kafe işletmeciliği yaptığımız dönemler de oldu. Çevremde “Kantinci” lakabıyla anılmamın sebebi de bu yıllardır ancak gönlümde her zaman otomobil ve otobüs merakı vardı. Ailemde babadan ya da dededen gelen bir otobüsçülük geçmişi yoktu; bu tamamen benim ilgilim ve merakımdı.

1997’DE İLK OTOBÜSÜMÜ ALARAK SEKTÖRE ADIM ATTIM

Otobüsçülük hikâyem 1997 yılında ilk otobüsümü almamla başladı. O dönemlerde V8’lerin Bursa’ya götürülüp kasa yenileme hikâyeleri çok konuşulurdu. Bizim ana işimiz gıda ve kantincilikti. “Yazın otobüsçülük yapar, hem de merakımızı gideririz; kışın kantin işiyle devam ederiz” düşüncesiyle bu işe girdik. Bir bakıma iki işi birbirini tamamlayan bir düzen içinde yürütmeye başladık. 1997’de aldığımız otobüsle turizm taşımacılığı yaptım. Piyasanın çok iyi olduğu dönemlerde bireysel otobüsçülük de yaptım. Uzun yıllar direksiyona çıktım. Zamanla şunu gördüm: Otobüsün direksiyonuna çıkmak bir taraftan kazandırırken başka taraftan daha fazlasını götürebiliyor; hem zaman hem de maliyet açısından ciddi yükü var. Bugün de



ihtiyaç olduğunda ya da gerçekten gezmek istediğimde direksiyona çıkıyorum.

REKABET DAHA ÖNCE HİÇ OLMADIĞI BİR SEVİYEYE ÇIKTI

Şu anda bünyemizde 6 otobüs bulunuyor; bunların 5’i Mercedes-Benz, 1’i Neoplan. Mercedes-Benz’e ayrı bir sevgimiz var. Benim için bu yolların üzerine değer katan araçlardan biri Mercedes-Benz’dir; “Yıldız her yerde yıldız” diyorum. Fakat sektörün bugünkü koşulları geç-

mişten çok farklı. Yenikapı’ya gittiğinizde bekleyen otobüslerin durumunu görüyorsunuz; bir o kadar aracın da İstanbul’un farklı sokaklarında beklediğini düşünün. Bu kadar araca yetecek iş hacmi artık yok. Eskiden otobüsçüler arasında işi paylaşmak, birbirine iş paslamak daha yaygındı. Bugün rekabet çok daha sert. Ekmek artık aslanın ağzında değil, midesinde; işe ulaşmak gerçekten çok zorlaştı.

YERLİ PİYASANIN YANINA AVRUPA’YI DA EKLEDİK

Yurt dışı turlarını daha önce de dönem dönem yapıyordum ancak son iki yıldır Avrupa operasyonlarına daha fazla ağırlık verdik. Hem yerli piyasada hem yurt dışında çalışıyor, imkân oldukça otobüslerimizi Türkiye’nin ve dünyanın farklı noktalarına göndermeye gayret ediyoruz. Bu işin tek başına yapılabilecek bir iş olmadığını; güçlü bir ekip gerektirdiğini her gün yeniden görüyoruz.



6 OTOBÜS DEMEK, YEDEKLERİYLE BİRLİKTE 15 VİZELİ KAPTAN DEMEK

Bugün 6 otobüsünüz varsa en az 12 şoföre ihtiyacınız var. İki-üç yedek kaptanı da hesaba kattığınızda yaklaşık 15 vizeli şoförden söz ediyoruz. Asıl sıkıntılardan biri, özellikle uzun yol ve Avrupa tecrübesi bulunan vizeli kaptan bulmak. Her ehliyeti olan sürücüyü doğrudan Avrupa hattına veremezsiniz.

Şoför ihtiyacını çoğunlukla yıllardır tanıdığımız çevreden, tavsiye ve referansla çözmeye çalışıyoruz. Son dönemde yeşil pasaport sahibi şoför sayısı arttı. Çok tercih etmesem de ihtiyaç olduğunda referansını aldığımız isimlerle çalışıyoruz. Sürücülük kabiliyeti iyi olup güzergâh tecrübesi eksik olan arkadaşlarımızı da deneyimli kaptanların yanında yedekçi olarak görevlendiriyoruz. Örneğin kişi Bulgaristan ve Yunanistan'a gitmiş olabilir ama İtalya güzergâhını bilmiyorsa, önce bilen bir kaptanın yanında tecrübe kazanmasını sağlıyoruz.

AVRUPA'DA EN KÜÇÜK HATA BİLE BÜYÜK MALİYETE DÖNÜŞEBİLİYOR

Avrupa operasyonlarında çok daha seçici olmak zorundasınız çünkü yaptırımlar ve maliyetler Türkiye'ye göre oldukça ağır. En küçük cezanın dahi 3-5 bin avrolardan başlayabildiği bir ortamdan söz ediyoruz. Allah korusun bir kaza ya da ciddi bir arıza olduğunda mesele çok daha büyüyor.

Araçlarımızın bakımına önem verdiğimiz için şimdiye kadar büyük arıza problemleri yaşamadık ancak bu sezon küçük kazalar, sürtmeler gibi hadiseler oldu. Bunların bile Avrupa'da çözümünü ciddi bir organizasyon ve maliyet gerektiriyor. Bu nedenle hem araç hem de kaptan seçiminde işi baştan sıkı tutmak zorundasınız.

TÜRKİYE'DE KALAN SON V8'LERDEN BİRİNİ FABRİKA AYARINDA YENİLİYORUZ

Otobüs merakı benim için yalnızca ticaret değil. Şirketimizde 1996 çıkışlı özel seri bir V8 bulunuyor. Normal seri üretimin 1992'de sona erdiği biliniyor; ancak 1996 yılında yurt dışından gelen özel sipariş üzerine 10 araç daha üretildiğini biliyoruz. Bunların beşi yurt dışına gönderildi, beşi Türkiye'de kaldı. Benim aracım, bugün Türkiye'de yaşadığı bilinen son üç örnekten biri. Ruhsat çıkışı da 01.01.1996.

Araç şu anda Bursa'da restorasyonun son aşamasında. Bunu para kazanmak için yaptığımız bir çalışma olarak görmüyorum. Zaten restorasyona harcadığımız maliyeti görseniz "Ne gereği var?" dersiniz ama bu biraz sevda işi. İşe başladığımız yılların otomobili olduğu için benim açımdan ayrı bir anlam taşıyor.

Yıllarca yatmış bir araçtı. Yapmışken olabildiğince orijinal ve fabrika çıkışına yakın hâle getirmek istedim. O dönemin koltuk kumaşını yeniden diktirdik, boyasından diğer detaylarına kadar mümkün olduğunca özgün hâlini korumaya çalışıyoruz. İlk etapta Kapadokya turu, ardından da Yunanistan turu planlıyoruz. Acenteler de aracı

bekliyor. Eski apoletli gömleklerimizi giyip dönemin atmosferini yeniden yaşatmak istiyoruz. Tam anlamıyla nostaljik bir proje olacak.

BUGÜN 20-30 OTOBÜSLÜK BİR FİLOYU YÖNETMEK ÇOK BÜYÜK SORUMLULUK

Otobüsçülüğü artık tek işim olarak görmüyorum çünkü bugün bir otobüse yaklaşık 22 milyon lira verip 20-30 araçlık bir filo kurduğunuzda yalnızca araç yatırımı yapmış olmuyorsunuz; şoförü, acentesi, operasyonu ve her gün değişen sorunlarıyla çok büyük bir yapıyı yönetmek zorunda kalıyorsunuz. Bu ölçekte bir işi doğru yönetmek gerçekten çok zor.

Ben bir işi yapıyorsam en iyisini yapmaya çalışırım. Yapabileceğime inanıyorsam girerim. Çalıştırdığım ya da sattığım araçla ilgili insanların şikâyet etmesini istemem. Kendi ismimin ve markamın zedelenmesini istemem. Bu nedenle işi elimizden geldiğince doğru yapmaya, bu sektörden doğru ticaretle ekmek yemeye çalışıyoruz.

KENDİMİN KULLANMAYACAĞIM ARACI NE ALIRIM NE SATARIM

Otobüs işletmeciliğinin yanında araç alım-satımı da yapıyoruz. İnsanlar artık bir araç alacak ya da satacak olduklarında bizi arıyor; "Şunu alır mısın, bunu verir misin?" diye danışıyorlar. Bizi Okutur Otomotiv yapan şeyin temelinde de bu güven var.

Eski araçları da seviyorum ancak araç alırken nokta atışı seçim yapmaya çalışırım. Önce benim o aracı sevmem gerekir. Bir aracı aldığımızda hemen satışa çıkarmıyoruz. Önce eksiklerini gideriyor, emek veriyor ve olması gereken seviyeye getiriyoruz. Piyasada "Nasıl olsa satacağım, neden masraf edeyim?" anlayışı olabiliyor. Biz bu mantıkla hareket etmiyoruz.

Sosyal medyanın sağladığı imkânla yaptığımız işleri de şeffaf biçimde göstermeye çalışıyoruz: "Bu aracı böyle aldık, şu işlemleri yaptık ve bu hâle getirdik" diyoruz. Bu şeffaflık zamanla güven ve tavsiye oluşturuyor. Siz bizden araç alıp memnun kaldığınızda bir arkadaşınıza söylüyorsunuz; böylece aile büyüyor. Tüm ticaretlerimizde temel prensibimiz çok net: Kendimizin kullanmayacağı aracı ne alırız ne satarız.

Otobüs konusunda bu hassasiyetim daha da yüksek. Çalıştırıp gönül rahatlığıyla sefere gönderemeyeceğim bir otobüsü başkasına satmak vicdanıma sığmaz. Bu yüzden bazen araçlara piyasanın gerektirdiğinden daha fazla masraf yapıyoruz. Her zaman o masrafı doğrudan geri alamayabilirsiniz ama müşteri daha sonra "Okutur'dan araba aldım, beni üzmedi" dediğinde bence karşılığını almış oluyorsunuz. Belki üç kuruş fazla vermiştir ama hakkını aldığını biliyordur. Düşük kilometreli, geçmişini bildiğimiz ve tanıdığımız araçları tercih etmemizin sebebi de bu.

ŞOFÖRLÜK SADECE YIL SAYISI DEĞİL, KENDİNİ GELİŞTİRME MESELESİ

Bu sektör insana kendini sürekli geliştirmesi gerektiğini

öğretiyor. Bir insan 80 yaşına gelmiş, yıllardır şoförlük yapmış olabilir ama yıllardır sadece aynı güzergâhta çalışıyorsa ona bir turizm otobüsü verip Uludağ'a ya da Kartalkaya'ya çıkmasını bekleyemezsiniz. Belki hayatında hiç zincir takmamıştır. Bu onu kötü şoför yapmaz; yaptığı işin niteliği farklıdır.

Aynı şekilde 18-20 yaşındaki genç bir arkadaş da doğru eğitim ve doğru mentorlukla yılların tecrübesinden çok şey öğrenebilir. Mesele yalnızca yaş ya da kaç yıldır direksiyon başında olduğunuz değil; öğrenmeye açık olmak ve kendinizi geliştirmektir.

HERKES YAZAR MUSTAFA OKUTUR

"Herkes Yazar Mustafa Okutur" sözü de zamanla markamızla özdeşleşti. Düzceli bir arkadaşımız, burayı dekore ettiğimiz dönemde bize bir hediye göndermişti. Kargoyu açtığımızda üzerinde "Herkes Yazar Mustafa Okutur" yazan güzel bir neon tabela gördük. Çok hoşumuza gitti ve kısa sürede Okutur Otomotiv'e de tam oturdu. O günden beri "Herkes Yazar Mustafa Okutur" diyoruz. Bizim için mesele yalnızca bir araç satmak ya da bir otobüsü sefere göndermek değil. Nereden geldiğimizi unutmadan, yaptığımız işi doğru yaparak, insanlarda güven bırakarak ve bu aileyi büyüterek yolumuza devam etmek istiyoruz.





Prometeon, 2040 Net Sıfır Hedefini Güçlendirdi

Tüm dünyanın endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek global şirketi Prometeon Tyre Group, sürdürülebilirlik stratejisini güçlendiren ve sürdürülebilirliğin tüm faaliyetlerindeki merkezi rolünü ortaya koyan 2025 Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayımladı.

Çevresel, sosyal, yönetim ve ekonomik olmak üzere dört odak alanı üzerine yapılandırılan rapor, sürdürülebilirlik hedeflerinin şirket operasyonlarının ve stratejik karar alma süreçlerinin ayrılmaz bir parçası haline geldiğini ortaya koyuyor.

Yenilenebilir ve yüksek verimli enerji kaynakları toplam kullanımın yüzde 51,5'ini oluşturdu

2025 yılında yenilenebilir ve yüksek verimli enerji kaynakları Prometeon'un toplam enerji kullanımının yüzde 51,5'ini oluşturdu. Bu oranın yüzde 31,3'ünü sertifikalı yeşil elektrik ve biyokütle gibi yenilenebilir kaynaklar oluştururken, yüzde 20,2'si kojenerasyon tesisleri gibi yüksek verimli enerji sistemlerinden elde edildi. Yalnızca elektrik kullanımı dikkate alındığında ise yenilenebilir enerjinin payı yüzde 47,5'e ulaştı.

Prometeon, Bilimsel Tabanlı Hedefler (Science Based Targets Initiative) - SBTi tarafından belirlenen 1,5°C hedefiyle uyumlu bir yol haritası izleyerek 2040 yılına kadar iklim nötrlüğüne ulaşma hedefi doğrultusunda çalışmalarını kararlılıkla sürdürüyor. Şirketin 2025 yılında bitmiş ürün bazında ölçülen ton başına özgül enerji kullanımı, baz yıl olan 2016'ya kıyasla yüzde 14,7 azalarak üretim süreçlerindeki verimlilik artışını ortaya koydu.

Geri dönüştürülmüş malzeme kullanımı yüzde 7'ye ulaştı

Prometeon, döngüsel ekonomi yaklaşımı doğrultusunda malzeme kullanımında da önemli ilerlemeler kaydetti. 2025 yılında üretimde kullanılan geri dönüştürülmüş malzemelerin oranı yaklaşık yüzde 7'ye yükseldi. Bu artış; geri dönüştürülmüş çeliğin daha yaygın kullanımı, pirinç kabuğu külünden elde edilen silikanın devreye

alınması ve kullanım ömrünü tamamlamış lastiklerden elde edilen piroliz yağdan üretilen karbon siyahının kullanımına bağlı olarak gerçekleşti.

Türkiye'deki üretim tesisi de Prometeon'un sürdürülebilir üretim yaklaşımında önemli bir rol üstlendi. 1 Ocak 2025 itibarıyla Kocaeli fabrikasında üretilen tüm Coach CO2 (295/80R22.5) lastikleri, kütle dengesi yaklaşımına göre hesaplanan yüzde 23 oranında ISCC+ sertifikalı malzeme içeriyor. Biyoekonomi ve döngüsel ekonomi uygulamalarına yönelik gönüllü sertifikasyon sistemi ISCC Plus, kullanılan hammaddelerin izlenebilirliğini ve sürdürülebilirliğini doğruluyor.

Prometeon, 2025 yılında dünyanın önde gelen bağımsız çevresel raporlama platformu olan CDP'nin değerlendirmesine katılarak İklim Değişikliği kategorisinde B, Su Güvenliği kategorisinde ise B- notu aldı. Bu sonuç, Grubu çevresel riskleri sistematik ve ölçülebilir şekilde yöneten kuruluşların yer aldığı CDP'nin "Yönetim" seviyesine taşıdı.

"2040 net sıfır hedefimize kararlılıkla ilerlemeyi sürdüreceğiz"

Prometeon İç Denetim, Uyum, Sürdürülebilirlik ve Kurumsal İlişkiler Direktörü Nicolas Marchi, şunları söyledi: "2025 Sürdürülebilirlik Raporu, Prometeon'un sürdürülebilirlik hedeflerini somut ve ölçülebilir sonuçlara dönüştürme başarısını bir kez daha ortaya koyuyor. Yenilenebilir ve yüksek verimli enerji kaynaklarının kullanımındaki artış, geri dönüştürülmüş malzeme kullanımı oranındaki yükseliş ve CDP değerlendirmesinde elde ettiğimiz sonuçlar, uyguladığımız stratejinin sağlamlığını teyit ediyor. Hızla değişen küresel ortamda sürdürülebilirliği rekabet gücümüzü, inovasyon kapasitemizi ve tercih edililiğimizi artıran temel unsurlardan biri olarak görmeye devam ediyoruz. Bu doğrultuda, tüm değer zincirimizi sürece dahil ederek ve çalışanlarımıza, müşterilerimize, iş ortaklarımıza ve faaliyet gösterdiğimiz topluluklara yönelik taahhütlerimizi daha da güçlendirerek 2040 net sıfır hedefimize kararlılıkla ilerlemeyi

sürdüreceğiz."

Prometeon, 2025 Sürdürülebilirlik Raporu'nu hazırlarken Global Reporting Initiative (GRI) standartlarını uyguladı. GRI çerçevesi, kuruluşların ekonomik,

çevresel ve sosyal etkilerini şeffaf biçimde raporlamalarına rehberlik ederken, etki değerlendirmesi de faaliyetlerin toplum ve çevre üzerindeki etkilerinin anlaşılması ve paylaşılmasında kritik rol oynuyor.

OTOBÜS VE TİCARİ ARAÇ CAM MONTAJI



Lamine Ön Camlar



Temperli Kapı Camları



Temperli Arka Camlar



Isıtmalı Lamine Camlar



Temperli Kelebek Camlar



Tüm marka **oto camlarınızı** anlaşmalı olduğumuz **sigorta şirketleriyle ücretsiz ve kusursuz** bir şekilde **değiştiriyoruz !**

Otogar Merkez
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B042
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 18 60

Otogar Şube
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B101
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 00 68

İkitelli OSB Şube
İkitelli Org. San. Böl. Dolapdere San. Sit. 12. Ada
No:27/29/31 H1 Blok İkitelli / İstanbul 0(212) 549 78 94

KHO
KAYAHAN OTOCAM
www.kayahano.com.tr

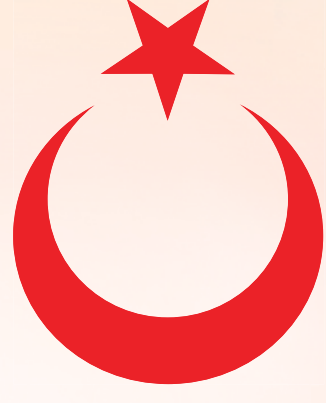


BÜYÜK ZAFER'İN İZİNDE DURMADAN İLERİYE!

30 Ağustos Zafer Bayramımız kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI

Katli Olsun!



mapar

YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN

“**Zafer**, milletin azim ve kararlılıkla
yürüdüğü yolun en büyük ödülüdür.”

30 AĞUSTOS

**ZA
FER**

*Bayramı
Kutlu Olsun*



3 0 A Ğ U S T O S

ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun

Büyük Taarruz Zaferi

Cumhuriyetimizin kurucusu
Gazi Mustafa Kemal Atatürk
ve kahraman silah arkadaşlarını
saygı ve minnetle anıyoruz.



Albařlar

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI KUTLU OLSUN!



DCT
MOTORLU ARAÇLAR

30 AĞUSTOS

30'er

Bayramı

K u t l u O l s u n



TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMELERİ DERNEĞİ

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun!



PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr



30 Ağustos
Zafer Bayramımız

Kutlu Olsun!



30 AĞUSTOS

Zafer Bayramı



KUTLU OLSUN

“BU ZAFER HEPİMİZİN.”

ŞEREF OTO

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı
No:146/A Çankaya/ANKARA
T: 0312 284 81 81
temsa.com.tr





30 AĞUSTOS 1922

ŞANLI ZAFERİN YIL DÖNÜMÜ
ZAFER BAYRAMIMIZ
Kutlu Olsun!



ÖZEL
ÖZEL TURİZM OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.
0212 230 46 56 & 0 532 058 28 78
www.ozelturizm.com

www.ozelturizm.com

Büyükdere Caddesi Andaç Apt. No:45 Kat:3
Daire: 24 Mecidiyeköy Şişli-İSTANBUL



30[★]
AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI

KUTLU OLSUN!

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr



30
Ağustos

ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN



HRN
TRAVEL

 **PAMUKKALE**
iş ve operasyon ortağı



30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun!



DEMİR GRUP

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28
Körfez/Kocaeli
T: 0850 600 05 25
www.demirgrup.tr
temsa.com.tr





30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI KUTLU OLSUN!

Başta Gazi Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere, tüm kahramanlarımızı saygı ve minnetle anıyoruz.



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun



MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr



30 AĞUSTOS

Zafer
BAYRAMI

KUTLU OLSUN!



PILCAR

30
Ağustos

ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun!



AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr





30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI KUTLU OLSUN!

Büyük Taarruz'dan Büyük Zafer'e... Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve tüm kahramanlarımızı minnetle anıyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Ankara: Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş - Mamak
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Kayseri: Örenşehir Mahallesi, 3800 Bulvarı No: 360/2, İncesu
Tel: 0 352 606 05 06 - 0 542 616 36 18



BÜYÜK ZAFERİN BÜYÜK MİRASI

30 AĞUSTOS

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI KUTLU OLSUN!



BTS
BİRANT TEKNİK SERVİSLERİ

0(216)575 33 55
www.btsoto.com.tr

Büyükbakkalköy Mah. Aynur Sok
No:4 Maltepe/İstanbul



ZAFERİN YOLUNDA, GELECEĞİN PEŞİNDE

30 Ağustos Zafer Bayramımız kutlu olsun

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Gelecek Otomotiv Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun



Tamer



www.tamertur.com.tr



30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN!

Başta Gazi Mustafa Kemal Atatürk olmak üzere,
tüm kahramanlarımızı saygı ve minnetle anıyoruz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul : 0 216 311 80 50
Ankara : 0 312 583 73 00

Gaziantep : 0 342 211 25 00
Mersin : 0 324 646 21 14

Aksaray : 0 382 215 68 10



ZAFER BAYRAMI
AĞUSTOS



“
Gazi Mustafa
Kemal Atatürk'ü
ve kahraman silah
arkadaşlarını rahmet ve
minnetle anıyoruz.



30 AĞUSTOS

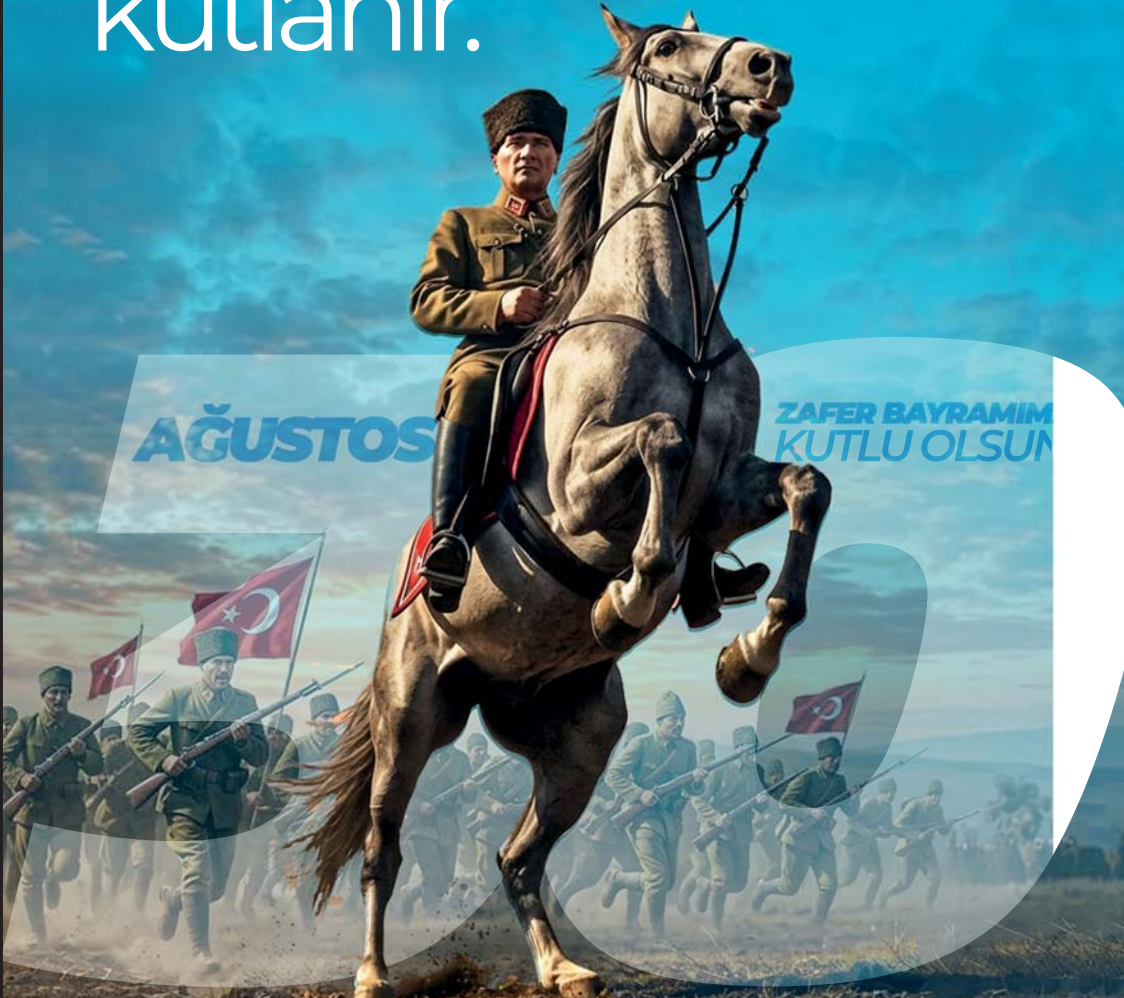
ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN



Esadas®

444 18 18 | ozlemseyahat.com.tr

“Bazı zaferler,
sonsuz dek
kutlanır.”



özlem

“Hürriyet ve istiklâl
benim karakterimdir.”

K. Atatürk

Başta Mareşal Gazi
Mustafa Kemal ATATÜRK
olmak üzere, bu toprakları
vatan toprağı yapan tüm şehit
ve gazilerimizi saygı ve
minnetle anıyoruz.

30 Ağustos
Zafer Bayramımız
kutlu olsun!

beydağı

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI'MIZ Kutlu Olsun

Bu topraklarda
özgürce yol almanın gururuyla,
tüm yolcularımızın bayramını kutlarız.



efe tur

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMIMIZ *Kutlu Olsun!*

Başta Ulu Önderimiz Gazi Mustafa Kemal Atatürk ve silah arkadaşları olmak üzere,
bağımsızlık mücadelemizin tüm kahramanlarını
saygı, minnet ve şükranla anıyoruz.



GURSEL
www.gurseltur.com.tr

Her Şey
Yolunda

Zafer, "zafer benimdir" diyebilenindir.

K. Atatürk

30 Ağustos **Zafer Bayramımız** kutlu olsun!

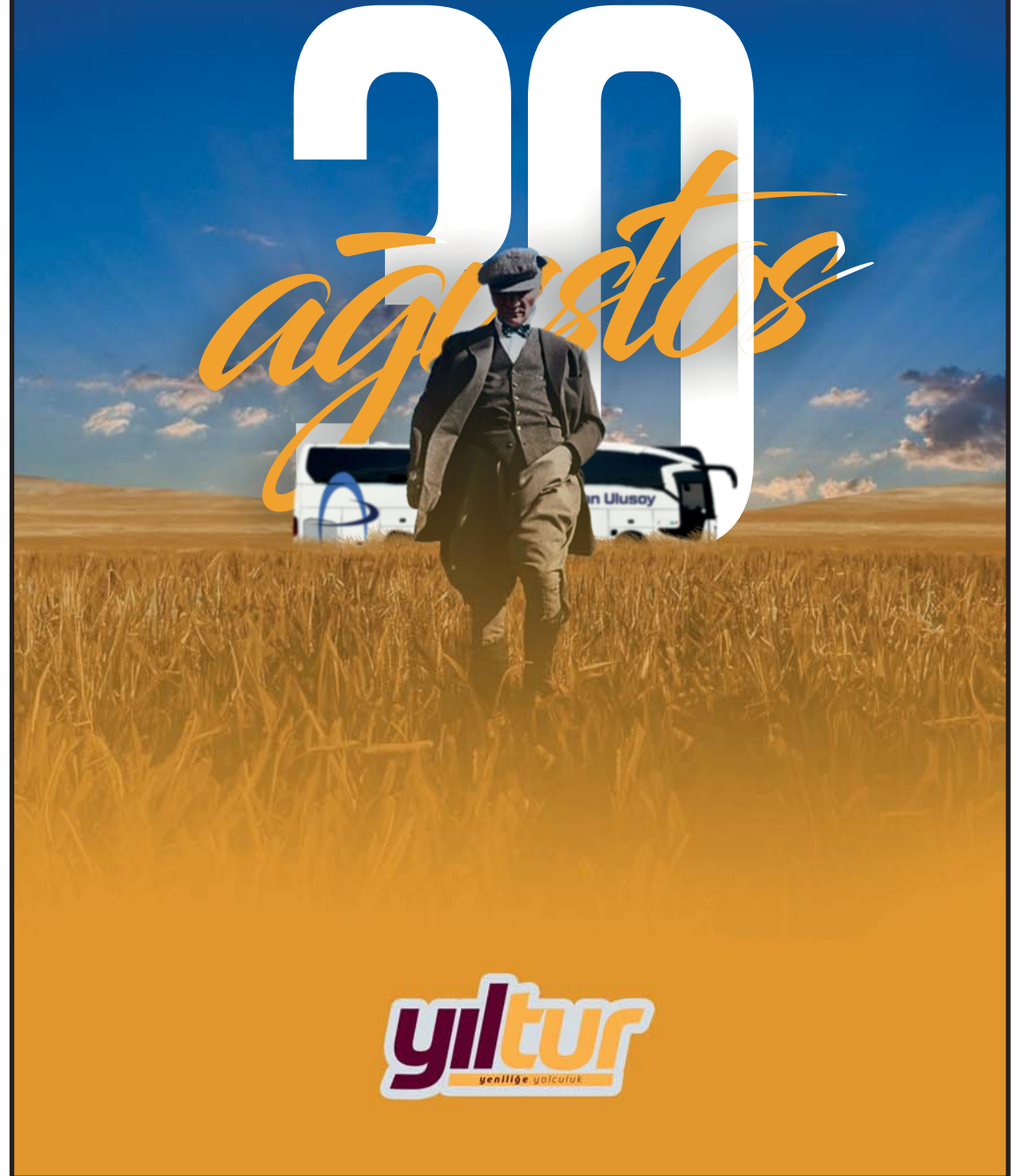


VANGÖLÜ

@ / yilturturizm
www.yiltur.com.tr

Ebedi Başkomutan Gazi Mareşal Mustafa Kemal Atatürk başta olmak üzere
önce bu toprakları yeniden vatan yapan, sonra bu vatani elde tutmak için
kahramanca mücadele eden tüm gazilerimizi ve şehitlerimizi
saygıyla, minnetle anıyoruz.

ZAFER BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN!



yiltur
yenilge yolculuk

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN!



Siirt
444 77 56
www.haslidersiirt.com

30 AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN



Konya
Lüks
ereğli

444 42 42

30 Ağustos Zafer Bayramınız Kutlu Olsun!



BS TEKNİK OTOMOTİV
MAN Yetkili Servisi

İstanbul Servis (Büyük İstanbul Otogarı)
Altıntepe Mah. Yahya Kemal Cad. No:93/2
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0533 603 80 29

Hendek Servis (Park Shop Tesisleri)
Kargalıyeni Köy Mah. Merkez Sok. No:85
Hendek / Sakarya
Tel: 0530 478 82 47

MAN

0850 202 22 22
www.uludagturizm.com.tr

Senin şehrin /
Senin firman!

"Milletin istiklâlini, yine milletin azim ve kararı kurtaracaktır."
K. Atatürk

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMIMIZ
KUTLU OLSUN!

uludağ

Aker®
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun

akerotobus.com.tr
deryatur.com.tr

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun!



TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

"Türkiye Cumhuriyeti mesut,
muvaffak ve muzaffer olacaktır."

Gazi M. Kemal



30 Ağustos
Zafer Bayramı

Kutlu Olsun

SEÇ



ZAFER, "ZAFER BENİMDİR"
DİYE BİLENİNDİR

AĞUSTOS



ZAFER BAYRAMI
KUTLU OLSUN



Sühâ



AĞUSTOS
ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun!

UĞUR
TURİZM TAŞIMACILIK

**ZAFER
BAYRAMI**

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI
Kutlu Olsun



Cizre Nuh
www.ozlemcizrenuh.com

ZAFER BAYRAMI
AĞUSTOS



Buzlu



30 AĞUSTOS

ZAFER BAYRAMI



Kutlu Olsun...

obilet