

Otobüsçünün Hesabı Yolda Tutmuyor

Haberimiz Sayfa 7'de



Trafik Lambası Tuzağı, Kamu Adına Utanç Verici Bir Durum

Haberimiz Sayfa 18'de



mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com

f t i maparman

Yıl: 6

Sayı: 107

Tarih: 25 Mayıs 2026

Fiyatı: 30 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

f t i maparman

KURBAN BAYRAMI İÇİN UMUTLU BEKLEYİŞ

Ramazan Bayramı beklentileri karşılamadı ama 9 günlük Kurban Bayramı tatili, sektöre erken planlama fırsatı verdi. Firmalar **seferlerini yeniden tasarladı, yatırımlar devam ediyor, kadro hareketleri başladı.** Umut hâlâ ayakta; ancak **asılsız "zam" söylemlerine karşı sektörün sesini daha güçlü yükseltmesi şart.**

Kurban Bayramı'na 9 Günlük Umut Ramazan Bayramı, şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörü için beklentileri karşılamadı. Boş otogarlar ve iptal edilen ek seferler, sektörün üzerindeki baskıyı bir kez daha gün yüzüne çıkardı ancak **takvim bir sonraki kritik fırsatı çoktan sundu: Kurban Bayramı tatilinin 9 gün olarak açıklanması, firmalar için nadir rastlanan bir öngörülebilirlik penceresi yarattı.**

Hükümetin tatil süresini bayramdan çok önce duyurması, sektörün bu sefer hazırlıklı girmesine imkân tanıdı. **Firmalar sefer planlamalarını bu tarihe göre yeniden gözden geçirdi; hat düzenlemeleri ve kapasite kararları erken alındı.** Umarız Kurban Bayramı, Ramazan'da telafi edilemeyen kayıpların bir bölümünü geri kazandıracak düzeyde canlı geçer.

Zam Değil Düzeltme: Sektör Bu Farkı Anlatamıyor

Her bayram arifesinde ulusal basın aynı haberi manşete taşıyor: **Otobüs bile fiyatlarına zam.** Bu haber tekrarlandıkça yerleşiyor, yerleştiğinde kamuoyunda sektörün imajını zedeliyor. Oysa gerçek çok daha farklı: **Firmalar, yapay biçimde düşük tutulan indirimli tarife yerine uygulanması gereken gerçek fiyat düzeyine geçiş yapıyor. Bu bir zam değil, bozulan dengenin düzeltilmesidir.**

Ne var ki sektör bu ayrımı kamuoyuna bir türlü anlatamıyor. **Yüzde otuz indirim döneminden asıl tarifeye geçişin hangi maliyetler, hangi zorunluluklar çerçevesinde gerçekleştiği; medyada, sosyal platformlarda ve yolcu zihninde hâlâ karşılık bulmuyor.** Sonuç: Otobüsçü, haklı bir fiyatlandırma yapmasına rağmen her seferinde fırsatçı damgası yiyor. **Bu iletişim açığını kapatmak, artık sektörün öncelikli ve acil bir görevi olmalıdır.**

Transferler, Yeni Firmalar, Dolu Dizgin Yatırımlar Var Ama ...

Kurban bayramı dönemi yalnızca bayram takviminin değil, sezonun da fiilen başlangıcıdır. **Sektörün dinamikleri her yıl bu aylarla birlikte canlanıyor.** Kadro hareketleri hızlandı; büyük transferlerle güçlenen firmalar var, sektöre

yeni adım atan işletmeciler var. **Bu canlılık, ne kadar baskı altında olursa olsun sektörün direncini ve potansiyelini gözler önüne seriyor.**

Araç yatırımları bu yıl da tam gaz sürüyor. Sosyal medya kanallarımızda her gün onlarca teslimat haberini takipçilerimizle paylaşıyoruz. **Bireysel yatırımcılar ve firmalar filolarını yenileme kararından vazgeçmiyor; bu kararlılık, gelecek dönem için güçlü bir sinyal.** Planlamasını doğru yapan, maliyet-gelir dengesini gerçekçi temellere oturtan her işletme için bu sektör büyüyecek alan sunmaya devam edecek.

Sektörün her yeni sezona bu denli kararlılıkla yatırım yaparak girmesi, yaşanan tüm güçlüklerle rağmen umudun hâlâ canlı olduğunu kanıtıyor. **Tüm sektör mensuplarına hayırlı, bereketli ve kârlı bir bayram ve sezon diliyoruz. Kurban Bayramımız Mübarek Olsun.**



Sayfa 16'da

3. Köprü Eziyetinden Ne Zaman Kurtulacağız?



Sayfa 10'da

Ali Osman Ulusoy'da Kritik Çifte Atama



Sayfa 23'te

TÜSTED Başkanı yine Murat Arslan oldu



Sayfa 20'de

Beydağı Turizm'e 13 Adet Travego



Sayfa 4'te

TÜRKİYE'NİN EN KONFORLU OTOBÜS SEFERLERİNİ KAMIL KOÇ GÜVENCESİ İLE YAPIYORUZ



Sayfa 13'te

MAPAR OTOMOTİV ile METRO TURİZM'den 100 Adetlik Dev İş Birliği

Web Sitenizde Kampanyalarınızı

Kendiniz Oluşturun, Kendinizi Yönetin!

Yalnızca **Entegre Bilet** altyapısı kullanan siz değerli partnerlerimiz için özel olarak geliştirdiğimiz yazılım ile, yolcularınıza **Gidiş-Dönüş** biletlerinde indirim seçenekleri sunabileceğinizi **biliyor muydunuz?**

Üye Grubu İndirimleri

Sefer İndirimleri

Biletini Gidiş Dönüş Al İndirimi Kap

Bilet Al Para Puan Kazan

10%
20%
30%



ENTEGRE BİLET

entegrebilet.com



Türkiye, Kâmil Koç ile kilometre ve iş hacminde Flix'in en yoğun pazarı oldu

100'üncü yılını kutlayan Türkiye'nin köklü seyahat markası Kâmil Koç, global iş ortağı Flix'in yayımladığı 2025 ESG raporunda, küresel sürdürülebilirlik hedeflerinin de lokomotifini oldu. 222 milyon kilometre yol katederek 4,28 milyar yolcu/kilometre gibi devasa bir mobilite hacmine ulaşan Kâmil Koç ile Türkiye, Flix'in tüm küresel ağı içinde en yüksek yolcu hareketliliği gerçekleştirilen ülke olarak öne çıktı. Bir asırlık tecrübesini çevre dostu bir geleceğe taşıyan Kâmil Koç, sağladığı 149 bin tonu aşkın karbon tasarrufuyla da Flix'in küresel sürdürülebilirlik hedeflerine en çok katkıda bulunan firmalardan biri oldu.

Türkiye'nin lider seyahat firması Kâmil Koç'un global iş ortağı Flix, çevresel, sosyal ve yönetim (ESG) alanındaki performansını detaylandırarak dördüncü yıllık raporunu yayımladı. Dünyanın önde gelen seyahat teknolojisi şirketi Flix'in hazırladığı rapor, Türkiye operasyonlarının küresel sürdürülebilirlik hedeflerine sağladığı önemli katkıyı da verilerle ortaya koydu.

Türkiye, 222 milyon km ve 4,28 milyar yolcu-km ile ilk sırada yer aldı. Raporda göre; Kâmil Koç tarafından yürütülen Türkiye operasyonu, 40 ülkeyi kapsayan küresel Flix ağındaki en kritik pazarlardan biri olarak öne çıktı. Yıllık bazda 222 milyon kilometre ve 4,28 milyar yolcu/kilometrelik ulaşım hacmiyle Türkiye, Flix'in küresel ölçekte en yüksek yolcu hareketliliğinin gerçekleştiği ülkelerden biri oldu. Türkiye'deki yolcuların Kâmil Koç'u tercih etmesi sayesinde yaklaşık 149 bin tonun üzerinde CO2 salımı da engellenerek, sürdürülebilir geleceğe önemli bir katkı sağlandı.

Küresel ölçekte 1,5 milyon ton CO2 tasarrufu

Flix, 2025 yılı itibarıyla dünya genelinde 40'tan fazla ülkede 8.700'den fazla varış noktasına ulaşarak mobilitayı herkes için erişilebilir hale getirmeye devam etti. Raporun öne çıkan küresel verilerine göre, yolcuların bireysel araçlar yerine Flix'i tercih etmesi sayesinde dünya genelinde toplam 1,5 milyon tonun üzerinde CO2 salımı engellendi.

"100 yıllık tecrübe ile sürdürülebilir gelecek için çalışıyoruz"

Kâmil Koç Pazarlama ve Müşteri Deneyimi Direktörü Jan Özlem Sarıgül Işık, raporun sürdürülebilirlik yolculuğundaki ilerlemelerini net bir şekilde ortaya koyduğunu belirterek şunları söyledi:

"Türkiye, Flix'in küresel stratejisinin merkezinde yer alan; dinamizmi ve yüksek potansiyeliyle fark yaratan büyük ve önemli bir pazar. 100 yıldır insanımızın yol arkadaşı olan Kâmil Koç olarak, Türkiye'nin dört bir yanını birbirine bağlarken bu güçlü mirası sürdürülebilir bir gelecek buluşturmanın gururunu yaşıyoruz. ESG hedeflerimizi, iş modelimizin ayrılmaz bir parçasını oluşturuyor. Elde ettiğimiz bu sonuçları da sürdürülebilirlik yolculuğumuzdaki kararlılığımızın somut bir göstergesi olarak görüyoruz."

Flix'in hazırladığı bu rapor, hem operasyonel gücümüzü hem de sağladığımız karbon tasarrufunu net bir şekilde ortaya koyuyor. Bu başarıyı, bu topraklardan doğmuş bir marka olarak ülkemizin doğasına ve gelecek nesillere duyduğumuz

sorumluluğun bir yansıması olarak değerlendiriyoruz. 100 yıldır olduğu gibi, bundan sonra da herkes için erişilebilir, konforlu ve çevre dostu bir seyahat deneyimi sunmaya devam edeceğiz."

LİDER'in Farkı



4 Milyon TL %0 Faiz

Otokar Sultan'da fiyat farkı olmaksızın 4 Milyon TL'ye 6 Ay %0 Faiz! Hemen bir Otokar yetkili satıcısına gelin, Sultan'ınızı avantajlı alın.

* Otokar, kampanya detaylarında değişiklik yapma ve kampanyaları haber vermeksizin sonlandırma hakkını saklı tutar.

☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.commercial.otokar.com.tr 📧 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📱 /OtokarTicariAraclar 📷 /OtokarTicariAraclar

Koç | 100

Otokar
— Doğru karar —



GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman





TÜRKİYE'NİN EN KONFORLU OTOBÜS SEFERLERİNİ KÂMİL KOÇ GÜVENCESİ İLE YAPIYORUZ

Yol Arkadaşım Kâmil Koç serimizde bu kez rotamızı **Türkiye'nin sınır şehri Iğdır'a** çevirdik. İstanbul'da başlayan, Azerbaycan'da büyüyen ve sonunda köklere dönüşle noktalanın bir hayat hikâyesi bizleri karşıladı. Bilgisayar Mühendisi kimliğiyle inşaat sektöründe iz bırakan **Yusuf Aras, otogar kokusunu bir kez aldıktan sonra bir daha bu işten kopamayanlardan. Kâmil Koç Iğdır işletmesini kurarak hem memleketine hem de yolcularına ulusal standartta bir seyahat deneyimi sunmayı hedefleyen Aras; 150 kişilik ekibi, Türkiye'nin en uzun seferlerinden biri olan Iğdır-Kaş hattı ve köklerine dönmenin verdiği sorumluluk duygusuyla faaliyetlerini sürdürüyor. Türkiye'nin doğusundan yükselen güçlü bir hikâye sizi bekliyor. Keyifli okumalar.**

İSTANBUL'DAN AZERBAJCAN'A, AZERBAJCAN'DAN IĞDIR'A

1985 yılında Iğdır'da doğdum. Bilgisayar Mühendisi olarak eğitimimi tamamladım. On dört yaşına kadar babamın işleri nedeniyle İstanbul'da yaşadım. Sonra Iğdır'a döndük; ardından Azerbaycan'a geçtik. Orada inşaat sektöründe üretim yapıyorduk; bu işlerimiz hâlâ devam ediyor. Zamanla Iğdır'a kalıcı olarak yerleştik. Azerbaycan'daki işlerimizi sürdürürken buradaki fırsatları da değerlendirmeye başladık.

Taşımacılık sektörüne girişimiz bir akraba firmasında bireysel yatırımcı olarak otobüs çalıştırmakla başladı. Otogar kokusunu bir kez aldıktan sonra bu işi bir daha bırakamadık. Bir süre Kâmil Koç Ege Bölgesi'nde bireysel otobüsçülüğe devam ettik. Geçen yıl ise köklerimize dönme kararı aldık: kendi memleketimizde, kendi halkımıza hizmet vermek amacıyla Kâmil Koç Iğdır işletmesini kurduk.

YOLCULARIMIZ "İYİ Kİ GELDİNİZ" DİYOR

Kâmil Koç Iğdır'a adımını attığından bu yana şehirde belirgin bir değişim yaşandı. Yolcularımız artık çok daha memnun; bunu her gün sahada hissediyoruz. "İyi ki geldiniz, iyi ki ulusal bir marka getirdiniz" diyorlar. Bu sözler, yatırım kararımızın ne kadar doğru olduğunu her seferinde bize yeniden kanıtıyor.

Iğdır'da Kâmil Koç öncesinde ciddi bir rekabet dengesizliği ve doluluk boşluğu vardı. Tanınan, güvenilen ve kalitesiyle öne çıkan ulusal bir marka eksikti. Kâmil Koç'la birlikte bu denge oldukça hızlı biçimde lehimize değişti. "Türkiye'nin Yüz Yıllık Yol Arkadaşı'nın" buraya en çok yakışacak firma olduğunu biliyorduk ve haklı çıktık.

IĞDIR'DAN TÜRKİYE'NİN HER YERİNE SEFERLER GERÇEKLEŞTİRİYORUZ

Iğdır, Türkiye'nin en doğusunda yer alıyor. Bu coğrafyanın getirdiği kendine özgü bir operasyon anlayışı gerekiyor. Araçlarımızın tamamı Iğdır kalkışı; ara durak değil, ana kalkış noktasıyız. İstanbul, İzmir, Bursa, Antalya,



Samsun, Karabük, Fethiye ve Kaş hatlarına günlük 8 araç kaldırıyoruz.

150 KİŞİLİK EKİBİMİZLE OPERASYONLARIMIZI TİTİZLİKLE YÖNETİYORUZ

Ana kalkış noktası olmak büyük bir sorumluluk taşıyor. Araç buradan çıkıyor; yolcu ilk adımını burada atıyor, ilk izlenimini burada ediniyor. Bu nedenle yazıhane düzeninden araç temizliğine, host hizmetinden kaptan tutumuna kadar her detay bizim için kritik önem taşıyor. Kâmil Koç'un yolcularına verdiği güveni ve kaliteyi Iğdır'dan yola çıkan her yolcuya eksiksiz yansıtmayı kendimize görev edindik.

ÖDEME NOKTASINDA HIÇ ŞÜPHE DUYMADIK

Ana kalkış noktası olmak büyük bir sorumluluk taşıyor. Ana kalkış noktası olmak büyük bir sorumluluk taşıyor. Ana kalkış noktası olmak büyük bir sorumluluk taşıyor. Ana kalkış noktası olmak büyük bir sorumluluk taşıyor. Ana kalkış noktası olmak büyük bir sorumluluk taşıyor.

Bu güveni önemsiyorum çünkü Iğdır gibi Türkiye'nin do-

ğusundaki bir noktadan yola çıkan araçlarımızın sürekliliği tamamen bu düzene bağlı. Operasyon büyüdükçe, düzenli ödeme almanın değerini daha iyi anlıyorum. Kâmil Koç bu güvenceyi hiç sekteye uğratmadan sağlıyor.

MOTİVASYONUMUZ, HALKIMIZA EN İYİSİNİ SUNMAK

Iğdır, coğrafi konumu itibarıyla Türkiye'nin sınır şehirlerinden biri. Pek çok kişi burayı uzak, ulaşılması güç bir yer olarak algılıyor. Oysa biz burada, ülkenin dört bir yanına uzanan güçlü bir sefer ağı kuruyoruz. Kâmil Koç'un güçlü markası ve global ortağımız FlixBus'un yenilikçi teknolojik altyapısıyla Iğdır'lı yolcular artık ulusal standartta bir seyahat deneyimine erişiyor.

Kendi memleketimizde, kendi insanımıza hizmet etmek farklı bir sorumluluk duygusu yaratıyor. Burada her yolcu tanıdık, yolcularımızdan gelen her geri bildirim daha yakın hissettiriyor. Bu yakınlık bizi daha dikkatli, daha özverili olmaya itiyor. Kâmil Koç'un adını bu topraklarda layıkıyla taşımak, benim için hem bir görev hem de bir gurur kaynağı.

DEMİR GRUP İLE YOLUNUZ HEP İLERİYE

“Gelecek, Güvene İhtiyaç Duyar.”



DEMİR GRUP

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28

Körfez/Kocaeli

T: 0850 600 05 25

www.demirgrup.tr

temsa.com.tr

DG DEMİR GRUP



SAMSUN OTOGARİ'NDA NELER OLUYOR

Samsun Şehirlerarası Terminali'nde yaşanan sorunlar, yüzeyde sıradan bir işletmeci-kiracı anlaşmazlığı gibi görünse de tablonun arka planında çok daha kapsamlı hesapların yattığı izlenimi giderek güçleniyor. Büyükşehir Belediyesi'nin "yeni otogar" mesajı vermesi ve akabinde proje çizimlerinin kamuoyuna sızması ciddi soru işaretleri doğurdu. Peki gerçekten yeni bir terminale ihtiyaç var mı; yoksa belediyenin gündeminde bambaşka projeler mi bulunuyor?

Samsun Şehirlerarası Terminali, şehrin merkezinde, toplu taşıma hatlarıyla entegre ve yolcuların kolaylıkla ulaşabildiği stratejik bir konumda yer alıyor. Uzun süredir özel sektör tarafından işletilen terminalde yaşanan sorunlar, ulusal ve yerel basına yansarak kamuoyunun gündemine girdi.

Bu süreçte Samsun Büyükşehir Belediyesi esnaf temsilcileriyle bir araya geldi. Toplantının çıktısı dikkat çekiciydi: Masadan "yeni otogar yapılacak" mesajı çıktı. Kısa süre sonra ise yeni terminale ait olduğu ileri sürülen proje çizimleri kamuoyunda dolaşmaya başladı. İlk bakışta olağan bir belediye-

cilik pratiği gibi görünen bu tablo, ayrıntılara inildiğinde yanıt bekleyen kritik soruları gün yüzüne çıkarıyor.

ÖNCE DOĞRU SORULAR SORULMALI Yeni bir otogar inşaatına girilmeden önce bazı temel soruların yanıtlanması şart: Mevcut terminalin kapasitesi yetersiz mi? Otobüs firmaları için alan sorunu mu var? Terminale ulaşım gerçekten sorunlu mu?

Bu sorulara verilecek yanıtlar, meselenin gerçek boyutunu ortaya koyacaktır. Eğer mevcut konuma ve kapasiteye ilişkin somut bir sorun yoksa, belediyenin uzlaştırıcı rol üstlenmek yerine doğrudan yeni otogar seçeneğine yönelmesi başlı başına sorgulanması gereken

bir tutum.

HER KRİZDE YENİ OTOGAR MI?

Sorunun kaynağı fiziksel altyapı değil de yönetsel açmazlarsa, çözümün yeni bir terminal inşasında aranması hem mantıksal hem de mali açıdan tartışmaya açık. Yarın yeni terminalde de benzer sorunlar yaşandığında ne olacak? Her krizde yeni bir otogar mı inşa edilecek? Böyle bir anlayışın sürdürülmesi, Samsun halkını uzun yıllar boyunca bir terminalden diğerine sürükleyecek; şehri ciddi bir kamu kaynağı israfıyla yüz yüze getirecektir. Bunun yanı sıra değişen her terminal konumu vatandaşın ulaşım maliyetini artıracak, yeni bölgenin trafik yüküne nasıl dayanacağı soru-

su ise yanıtız kalmaya devam edecektir.

ASIL SORU: ARKA PLANDA NE VAR?

Tüm bu gelişmelerin ışığında kamuoyunun belediyeye sorması gereken asıl soru açık: Yeni otogar gerçekten bir çözüm müdür, yoksa gündemde henüz kamuoyuyla paylaşılmamış başka projeler mi bulunmaktadır? Tüm kenti doğrudan ilgilendiren böylesine kapsamlı bir kararın "ben yaptım oldu" anlayışıyla hayata geçirilmesi kabul edilemez. Belediyenin ilgili tüm tarafları aynı masaya oturtması, gerçek sorunları şeffaf biçimde tartışmaya açması ve kamuoyunu doğru bilgilendirmesi hem demokratik bir zorunluluk hem de hesap verebilir yönetimin temel gereğidir.



Yolların Önde Geleni : Mercedes-Benz Seyahat Otobüsleri

Mercedes-Benz seyahat otobüsleri ile her şey güvence altında;

Mercedes-Benz kalitesi ve **Gelecek Otomotiv** farkı ile yolculuklar daha güvenli, daha keyifli ve daha konforlu.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





OTOBÜŞÇÜNÜN HESABI YOLDA TUTMUYOR

Yıllarını verdiği sektöre içi sızlayarak bakıyor ama susmuyor. **Kanberoğlu Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Aydın Kanber**, otobüsçülüğün sürdürülebilirliğini yitirdiğini açıkça söyleyen, kronik faiz yükünden haksız cezalara, sigorta kaosundan fiyat rekabetinin kısır döngüsüne kadar sektörün tüm yaralarını masaya yatıran isimlerden biri. **Sert, cesur ve son derece gerçekçi** bir röportaj sizi bekliyor. Keyifli okumalar.

25 MİLYONA OTOBÜS ALIP 35 MİLYON ÖDEMEK İŞLETMELERİ ZORLUYOR

Otobüsçülüğün sürdürülebilir olmaktan çıktığına inanan işletmecilerden biriyim. Bunu içim sızlayarak söylüyorum çünkü bu sektöre yıllarımı verdim. Bugün sıfır bir otobüse 25 milyon liranın üzerinde para verip bunu 35 milyona geri ödemek otobüsçünün belini ciddi oranda büküyor. Yüksek faizin bu denli kronikleştiği bir dönemde sektöre yeni yatırım yapmak, finansal açıdan son derece ağır bir risk taşıyor.

Yolcu var, evet ama bilet fiyatları hiçbir zaman olması gereken seviyeye ulaşamadı. Yıllar boyunca piyasa koşullarının çok çok altında seyreden fiyat politikası sürdü; bugün de aynı tablo devam ediyor. Fiyatı makul bir düzeye çekmeye çalıştığımız anda yolcu kesiliyor. Bu kısıktan çıkmanın yolu yok gibi görünüyor. Hem maliyetlerimizi karşılayacak fiyatı koyamıyor hem de düşük fiyatla zarar etmeye devam ediyoruz.

UÇAKLA YARIŞMAK ZAMAN VE FİYAT AÇISINDAN NEREDEYSE İMKÂNSIZ

Hava yolu ile rekabet etmek artık neredeyse imkânsız bir hâl aldı. Geçtiğimiz günlerde büyük bir hava yolu şirketi milyarlarca lira zarar açıkladı. Maliyetler onları da zorluyor ama hâlâ bizden çok daha ucuza taşımaya devam ediyorlar. Vatandaşa hak vermemek mümkün değil: İstanbul'a 12 saati aşan bir otobüs yolculuğu mu, yoksa 1,5-2 saatlik bir uçuş mu? Cevap çok net.

Üstelik biz bu yolculuklar boyunca onlarca ilin otogarına girip çıkıyoruz, yolcu alıyor, yolcu bırakıyoruz. Dur-kalk, bekleme, sefer uzaması... Zamanla yarışta kaybeden her zaman biz oluyoruz. Uçak kalktığı yerden iniş noktasına durmaksızın gidiyor. Biz ise yolun her durağında zaman harcıyoruz. Bu yapısal dezavantajın üstesinden gelmek, bilet fiyatlarını makul tutarak mümkün değil.

BİZİM CEBİMİZDEN VATANDAŞA PARA DAĞITIYORLAR

Kamu tarafındaki tablo ise çok daha ağır. Her yaptırım, her ceza, her dayatma otobüs sektörünün sırtına yükleniyor. En somut örnek: "Aile Yılı" kapsamında indirim uygulamasına ilişkin genelge yayımlandı. İndirimi yapan biz; karşılığında teşvik alan yine biz olacaktık ama teşvik hiç gelmedi. Birileri sürekli bizim cebimizden vatandaşa para dağıtıyor. Bu bir haksızlıktır, hatta açıkça söylemek gerekirse bir soygundan farksızdır.

Hız cezaları meselesi ise ayrı bir dert. Araç 90 km hız sınırında giderken aniden karşısına 60 km'lik bir tabela çıkıyor. Bu bir otobüs; 20 tonluk bir araç 90'dan anında 60'a inemez. Yavaşlama mesafesi fizik yasalarıyla belirlenir; ani fren bir otobüste hem tehlikelidir hem de teknik olarak imkânsızdır. Kameralara göre ceza kesen bu sistem, otobüs gerçeğini görmezden geliyor. Cezaların adil ve sektörün özellikleri dikkate alınarak düzenlenmesi şarttır.

SİGORTA SÜREÇLERİ ARTIK BİR KÂBUS HALİNİ ALDI

Sektörümüzün en acı yaralarından biri sigorta ve kasko süreçleri. Otobüsü aldığımız anda milyon liralara ödeyerek sigortasını ve kaskosunu yaptırıyoruz. Poliçe ödemeleri dakika gecikmeden kartımızdan çekiliyor ama kaza ya da arıza anında o şirketten kimseyi bulamazsınız.

Bizzat yaşadığımız bir örnek: sadece 2 saatlik bir onarım gerektiren bir arıza nedeniyle otobüsümüz serviste 45 gün mahsur kaldı. Gerekli belgeler birinden diğerine aktarıldı; merkez inceledi, onay beklendi, servisle yazışmalar yapıldı; ekspertiz için günlerce beklendi. Her aşamada yeni bir engel çıktı. Sorduğumuzda herkes birbirini suçladı; kurumsal, net bir yanıt alamadık.

45 gün boyunca taşınamayan yolcunun kaybını kim karşılıyor? Kimse. Bu süreç boyunca sorumluluk üstlenen tek bir sigorta yetkilisi çıkmadı karşı-

mıza. O zaman bu primleri neden ödüyoruz? Sigorta sektörünün otobüsçülere yönelik bu hantal ve sorumsuz yapısına dur diyecek bir otoriteye ihtiyaç var. Şu an bu otorite ne yazık ki mevcut değil.

BU REKABET ORTAMI KİMSEYE KAZANDIRMIYOR

Sektörden tek bir ricam var: fiyat rekabetinden vazgeçelim. Bu rekabet kimseye kazandırmıyor. Her geçen gün zararımız büyüyor; yol uzadıkça fiyatlar düşüyor. Bu mantığın sonunda hepimizi bekleyen tablo, toplu bir çöküş.

Sevgili patronlar: lütfen bu kısır döngüyü sürdürmeyelim. Rekabetimiz hizmet kalitesinde, araç konforunda, güvenlikte olsun; fiyatı dibe çekerek yolcu kapma yarışında değil. Sektörü temsil ettiğini iddia eden STK'ları da bu konuya el atmaya davet ediyorum. Bugüne kadar gerçek anlamda sonuç üreten, somut karar alan bir STK girişimi görmedik. Masalarda yemek yenip fotoğraf çekirtmekten öteye geçemeyen yapılar, sektörün derdi için gerçek bir çözüm üretmiyor. Kim çalıştı, kim oturdu; herkes bunu çok iyi biliyor. Çalışan STK'larımızı tenzih ediyorum, onlara güveniyorum ve teşekkür ediyorum.

YOLUMUZA YENİLİKLERLE DEVAM EDECEĞİZ

Tüm bu zorluklara rağmen bırakmıyoruz. Bu sene sonunda kısmet olursa filomuzda araç yenileme çalışmasına başlıyoruz. Eskiyen araçları yenileyerek yolumuza devam edeceğiz çünkü bu işi bırakmak, yıllarımızı ve birikimimizi teslim etmek demek. Buna hazır değiliz.

Sektör bu kadar sorunla boğuşurken hâlâ ayakta durabilmek, küçük bir başarı değil ama bu direncin ödüllendirilmesi, en azından önündeki engellerin temizlenmesi gerekiyor. Fiyat politikası, kamu yaptırımları, sigorta süreci ve faiz yükü... Bu dört temel sorunun çözüme kavuştuğu bir ortamda otobüsçülük yeniden karlı, sürdürülebilir ve geleceğe umutla bakılan bir sektör hâline gelebilir. Bu umudu taşımaya devam ediyoruz.



Güvenli Bayram Yolculuğu İçin Araç Bakımı Şart

Bayram yoğunluğunun kaçıya dayanmasıyla birlikte ticari araç sürücülerine ve filo işletmelerine yönelik uyarılar da yoğunlaşmaya başladı. Uzmanlar, uzun yol öncesinde gerçekleştirilecek kapsamlı araç bakımlarının hem sürüş güvenliği hem de işletme ekonomisi açısından hayati önem taşıdığına dikkat çekiyor. Özellikle yolcu taşımacılığı yapan otobüs, minibüs ve servis araçlarında bakım eksikliklerinin telafisi güç kazalara zemin hazırlayabileceği vurgulanıyor.

Lastik ve Fren Kontrolü Güvenliğin Temeli

Uzun yol öncesinde yapılacak kontrollerin başında lastik denetimi geliyor. Lastik hava basıncı, diş derinliği ve genel yapısal durum; uzun mesafeli seyahatlerde güvenliğin temel belirleyicileri arasında yer alıyor. Aynı titizliğin fren sistemi, balata ve diskler için de gösterilmesi gerektiği hatırlatılıyor. Frenlerdeki en küçük bir performans kaybının, yoğun bayram trafiğinde ağır sonuçlar doğurabileceği özellikle vurgulanıyor.

Sıvı Seviyeleri ve Filtreler İhmal Edilmemeli

Servis yetkilileri, motor yağı, antifriz, cam suyu ve diğer kritik sıvı seviyelerinin tam ve eksiksiz olması

gerektiğini belirtiyor. Filtre bakımlarının da bu süreçte mutlaka gözden geçirilmesi öneriliyor. Yaz sıcaklarının tam anlamıyla hissedilmeye başlandığı bu dönemde klima sistemlerinin bakımı da sürücü ve yolcu konforu açısından ayrı bir önem taşıyor.

Elektrik ve Aydınlatma Sistemleri Gözden Geçirilmeli

Bayram öncesinde sıklıkla göz ardı edilen konuların başında elektrik ve aydınlatma sistemleri geliyor. Farlar, sinyal ve stop lambaları ile akü durumu, uzun yol öncesinde mutlaka kapsamlı biçimde kontrol edilmeli. Silecekler ve görüşü doğrudan etki-

leyen cam ekipmanları da güvenli sürüşün vazgeçilmez unsurları arasında sayılıyor.

Bakımlı Araç Hem Güvenli Hem Ekonomik

Yetkililer, periyodik bakımını zamanında tamamlayan araçların yoğun bayram trafiğinde yalnızca arıza riskini düşürmekle kalmayıp yakıt tüketiminde de kayda değer avantaj sağladığına dikkat çekiyor. Uzmanlar son olarak sürücülere de önemli bir çağrıda bulunuyor: Uzun yola çıkmadan önce yeterince dinlenmek ve hız kurallarına uymak, teknik bakım kadar belirleyici bir güvenlik faktörü olmaya devam ediyor.



GÜVENLİK. KONFOR. TEKNOLOJİ.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.

HESKA



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Ankara: Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş - Mamak
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Kayseri: Öreñehir Mahallesi, 3800 Bulvarı No: 360/2, İncesu
Tel: 0 352 606 05 06 - 0 542 616 36 18



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04

ALİ OSMAN ULUSOY'DA KRİTİK ÇİFTE ATAMA

Türkiye'nin köklü yolcu taşımacılığı markalarından **Ali Osman Ulusoy**, **üst düzey yönetim kadrosunu güçlendirdi**. Şirket bünyesinde gerçekleştirilen çifte atama ile **Hayrullah Kaba Genel Koordinatörlük**, **Muhammet Sarı ise Operasyon Müdürlüğü** görevine getirildi. Sektör deneyimiyle öne çıkan her iki ismin de şirketin büyüme hedeflerine önemli katkı sağlaması bekleniyor.

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörünün köklü ve saygın markalarından Ali Osman Ulusoy, yönetim kadrosunda gerçekleştirdiği stratejik atamalarla dikkat çekti. Şirket, deneyimli iki sektör ismine eş zamanlı olarak kritik görevler vererek operasyonel yapısını önemli ölçüde güçlendirdi.

arasında yer aldığı belirtiliyor. Sosyal medya paylaşımlarında da "Genel Koordinatör" unvanıyla yer alan Kaba'nın; operasyonel süreçlerin yönetimi, hizmet kalitesinin yükseltilmesi ve şirketin orta-uzun vadeli büyüme hedeflerine yönelik çalışmalarda belirleyici bir rol üstleneceği öğrenildi.

Gerçekleştirilen atamalar kapsamında sektörde uzun yıllara dayanan birikimi ve deneyimiyle tanınan Hayrullah Kaba, Ali Osman Ulusoy Genel Koordinatörlük görevine getirildi. Kaba'nın daha önce de şirket bünyesinde çeşitli operasyon ve yönetim süreçlerinde etkin rol üstlendiği, sektörün yakından tanıdığı isimler

Çifte atamanın ikinci halkasında ise Muhammet Sarı'nın Operasyon Müdürlüğü görevine getirildiği görüldü. Sektördeki deneyimi ve operasyonel yetkinliğiyle öne çıkan Sarı'nın, şirketin günlük taşımacılık operasyonlarının etkin biçimde yönetilmesinde ve süreçlerin daha verimli bir yapıya kavuşturulmasında kritik

bir işlev üstleneceği değerlendiriliyor.

Her iki atama da sektör çevrelerince yakından takip edildi. Özellikle Hayrullah Kaba ve Muhammet Sarı'nın aynı anda göreve başlaması, Ali Osman Ulusoy'un yönetim yapısını köklü biçimde yenileyerek yeni bir dönem başlattığının güçlü

bir işareti olarak yorumlanıyor.

Söz konusu atamalar, şirketin son dönemde yürüttüğü kapsamlı dönüşüm sürecinin de somut bir yansıması niteliğinde. Ali Osman Ulusoy'un özellikle yakın dönemde gerçekleştirdiği yeni hat yatırımları, filo yenileme çalışmaları ve teknoloji odaklı operasyon geliştir-

me projeleri, şirketin sektördeki konumunu daha da pekiştirme iradesini ortaya koyuyor. Bu süreçte güçlendirilen üst yönetim kadrosunun, söz konusu hedeflerin hayata geçirilmesinde belirleyici bir rol oynayacağı öngörülüyor. 1937 yılından bu yana kesintisiz olarak faaliyetlerini sürdüren Ali Osman Ulusoy, Türkiye genelinde

ulaştığı geniş sefer ağı ve sürekli yenilenen modern filosuyla şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörünün en köklü ve güvenilir markalarından biri olmayı sürdürüyor. Gerçekleştirilen stratejik atamalarla birlikte şirketin önümüzdeki dönemde operasyonel kapasitesini ve hizmet kalitesini daha da yukarı taşıması hedefleniyor.



YENİ ROTALAR, YENİ KEŞİFLER

Konfor ve güvenlikle her yolculuk ayrıcalıklı...

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul : 0 216 311 80 50

Gaziantep : 0 342 211 25 00

Aksaray : 0 382 215 68 10

Ankara : 0 312 583 73 00

Mersin : 0 324 646 21 14

Ticari Araçta Kalite ve Güvenin Adresi

PİLCAR OTOMOTİV



Sıfır Araç Satışı

Minibüs - Otobüs

İkinci El Satışı

Otomobil



Köşklü Çeşme, Bahariye Cad.,
41400 Gebze/Kocaeli



Devlet Can Tüysüz: “Yatırımlarımıza Ara Vermeden Devam Ediyoruz”

Turizm taşımacılığı alanındaki yatırımlarını sürdüren Albaşlar Turizm, filosunu yeni nesil araçlarla güçlendirmeye devam ediyor. Firma, daha önce siparişini verdiği 5 adet Mercedes-Benz Tourismo aracın ilk 2'sini düzenlenen teslimat organizasyonu ile filosuna kattı.

Teslim edilen yeni araçlar, Pamukkale Turizm bünyesinde yolculara hizmet verecek. Satış ve teslimat süreci ise Mengerler tarafından gerçekleştirildi. Araçların teslimatı, Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Günay Eren ve Fatih Kaya tarafından yapıldı.

Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan **Albaşlar Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Devlet Can**

Tüysüz, turizm ve yolcu taşımacılığı sektöründe kaliteli hizmet anlayışını sürdürebilmek adına yatırımlara ara vermeden devam ettiklerini söyledi.

Tüysüz, yeni araç yatırımlarının hem yolcu memnuniyeti hem de operasyonel verimlilik açısından büyük önem taşıdığını belirterek şu ifadeleri kullandı:

“Turizm taşımacılığı sektöründe konfor, güvenlik ve kalite artık çok daha önemli hale geldi. Biz de Albaşlar Turizm olarak filomuzu modern araçlarla güçlendirmeye devam ediyoruz. Mercedes-Benz Tourismo modelleri; yakıt ekonomisi, sürüş güvenliği ve yolcu konforuyla sektörün en önemli araçları arasında yer alıyor. İlk etapta teslim aldığımız 2 aracımızı Pamukkale Turizm

bünyesinde hizmete başlatacağız. Kalan araçlarımızın teslimatını da kısa süre içerisinde tamamlayacağız.” Yeni yatırımların sektör açısından da önemli olduğuna dikkat çeken Tüysüz, özellikle bayram ve yaz sezonu öncesinde artan yolcu hareketliliğine daha güçlü bir filo yapısıyla hazırlanacaklarını ifade etti.

Mengerler Otobüs Satış Müdürü Günay Eren ise Albaşlar Turizm’in sektördeki güçlü markalardan biri olduğunu belirterek, gerçekleştirilen teslimattan duydukları memnuniyeti dile getirdi. Eren, “Albaşlar Turizm’in Mercedes-Benz markasına duyduğu güven bizim için çok kıymetli. Yeni araçların firmaya hayırlı olmasını diliyoruz” dedi.

HIZLI ve GÜVENİLİR ONARIM

Her araç bir **operasyonun parçası**, her operasyon **bir sorumluluk**.
BTS OTO’da tüm bakım ve onarım adımları, kurumsal kalite standartlarıyla yönetilir.





HAS Turizm'in Yeni Maraton'ları Teslim Edildi

Şehirlerarası yolcu taşımacılığın-
daki yatırımlarını sürdüren Has
Turizm bireysel yatırımcısı Şahin
Yumuşa, filosunu yeni araçlarla güç-
lendirmeye devam ediyor. Toplam
10 adetlik TEMSA Maraton yatırı-
mının ilk 3 aracı düzenlenen teslimat
töreniyle filoya katıldı.

Teslimatı gerçekleştirilen yeni TEM-
SA Maraton'ların, Has Turizm'in
hizmet kalitesi ve yolcu konforuna
önemli katkı sağlaması hedefleniyor.
Satış organizasyonu **Pilavcı Otomotiv**
tarafından gerçekleştirilirken;
törende TEMSA Bölge Satış Yöneti-
cisi Emrah Yılmaz ile Satış Operas-
yon Sorumlusu Mustafa Gülerüz de
hazır bulundu.

Yeni yatırımlarla ilgili açıklamalarda
bulunan Şahin Yumuşa, taşımacılık
sektöründe kaliteli hizmet anlayışını
sürdürülebilir yatırımlarla destekle-
meye devam ettiklerini belirterek şu
ifadeleri kullandı:

“Yolcularımıza Daha Konforlu ve Güvenli Seyahat Sunacağız”

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı
sektöründe yatırımlar hız kesmeden
devam ederken, Has Turizm bireysel
yatırımcısı Şahin Yumuşa da filosu-
nu yeni nesil araçlarla güçlendirmeyi
sürdürüyor. Toplam 10 adetlik TEM-
SA Maraton yatırımının ilk 3 aracı
düzenlenen teslimat töreniyle filoya
katıldı.

Yeni araçların teslimatı, sektör tem-
silcilerinin katılımıyla gerçekleşt-
tirildi. Satış organizasyonu Pilavcı
Otomotiv tarafından yürütülürken;
törende TEMSA Bölge Satış Yöneti-
cisi Emrah Yılmaz ile Satış Operas-
yon Sorumlusu Mustafa Gülerüz de
yer aldı. Teslim edilen yeni TEMSA
Maraton'ların özellikle uzun yol
operasyonlarında yolcu konforu, ya-



kıt verimliliği ve işletme maliyetleri
açısından önemli avantajlar sağlaya-
cağı ifade edildi.

“Yatırımlarımızı Uzun Vadeli Planlıyoruz”

Teslimat töreninde açıklamalarda
bulunan Has Turizm yatırımcısı Şa-
hin Yumuşa, taşımacılık sektöründe
kaliteli hizmet anlayışını sürdürü-
lebilir yatırımlarla desteklediklerini
söyledi. Yolcu beklentilerinin her
geçen gün arttığını belirten Yumuşa,
yeni araç yatırımlarının bu beklenti-
lere cevap verebilmek adına büyük
önem taşıdığını ifade etti.

Şahin Yumuşa konuşmasında şu ifa-
delere yer verdi:

“Taşımacılık sektöründe artık sade-
ce bir noktadan bir noktaya ulaşım
yeterli görülüyor. Yolcular; kon-
for, güvenlik, teknoloji ve hizmet
kalitesini bir arada görmek istiyor.
Biz de Has Turizm çatısı altında bu
beklentilere en iyi şekilde cevap
verebilmek adına yatırımlarımıza
devam ediyoruz. TEMSA Maraton
araçlarının sunduğu konfor seviyesi,

sürüş güvenliği ve teknolojik dona-
nımı bizim tercihimizde önemli rol
oyladı.”

Yeni araçların özellikle uzun me-
safeli hatlarda aktif olarak kullanı-
lacağını belirten Yumuşa, filonun
gençleşmesinin hem yolcular hem
de işletme açısından büyük avantaj
sağladığını söyledi.

“Yeni nesil araçlar sayesinde hem
yakıt ekonomisi sağlıyoruz hem de
operasyonel verimliliğimizi artırıyor-
ruz. Bunun yanında yolcularımıza
daha sessiz, daha konforlu ve daha
güvenli bir seyahat deneyimi sunu-
yoruz. Toplam 10 araçlık yatırım
planımızın ilk 3 aracını teslim aldık.
Kalan araçlarımızın da kısa süre içe-
risinde filomuza katılmasıyla birlikte
hizmet gücümüzü daha da arttıraca-
ğız.”

Bölgesel Taşımacılıkta Güçlenme Hedefi

Şahin Yumuşa, son yıllarda şehirle-
rarası yolcu taşımacılığı sektöründe
yaşanan değişime de dikkat çekerek
firmaların artık hizmet kalitesiyle

öne çıktığını belirtti. Dijitalleşme,
müşteri memnuniyeti ve araç tekno-
lojilerinin sektörde belirleyici hale
geldiğini ifade eden Yumuşa, yatırı-
mlarını bu dönüşüme uygun şekil-
de planladıklarını söyledi.

“Rekabetin yoğun olduğu bir sektör-
de faaliyet gösteriyoruz. Yolcular ar-
tık tercihlerini sadece fiyat üzerinden
değil; konfor, güvenlik ve marka gü-
veni üzerinden yapıyor. Bu nedenle
araç yatırımlarımızı sadece bugünü
değil, geleceği düşünerek gerçekleşt-
tiriyoruz. Has Turizm olarak kaliteli
hizmet anlayışımızı koruyup daha da
ileri taşımayı hedefliyoruz.”

TEMSA Maraton'a Yoğun İlgi

Sektörde son dönemde firmaların yo-
ğun ilgi gösterdiği modeller arasında
yer alan TEMSA Maraton, modern
tasarımı, geniş iç hacmi ve teknolo-
jik altyapısıyla dikkat çekiyor. Özel-
likle uzun yol taşımacılığına uygun
yapısıyla öne çıkan araçlar; sürüş
destek sistemleri, yolcu konfor ekip-
manları ve yakıt verimliliğiyle firma-
ların tercihi olmaya devam ediyor.

ŞEHRİN FAVORİLERİ

P İ L A V C I O T O M O T İ V ' D E



PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr



TEMSA

3. KÖPRÜ EZİYETİNDEN NE ZAMAN KURTULACAĞIZ?

Türkiye'nin en doğusundan en batısına sefer düzenlemek hem coğrafyanın hem de sektörün tüm ağırlığını sırtında taşımak demek. Hasan Aras, bu yükü onlarca yıldır biliyor. Aile mesleği olarak devraldığı Aras Seyahat'i bugün Iğdır'ın en köklü taşımacılık firmalarından biri hâline getiren Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Aras; hiç çekinmeden sektörün tüm dertlerini açık sözlülükle masaya yatırdı. Keyifli okumalar!

IĞDIR'DAN TÜRKİYE'NİN DÖRT BİR YANINA SEFER DÜZENLİYORUZ

1965 yılında Iğdır'da doğdum. O günden bu yana Iğdır'dayız. Otobüsçülük bizim aile mesleğimiz; önce babamız, sonra ağabeyimiz, ardından biz devraldık ve sürdürüyoruz. İstanbul, İzmir, Ankara, Bursa ve Antalya başta olmak üzere Türkiye'nin dört bir yanına seferlerimiz var. Yaz sezonunda 11'e çıkan araç sayımız, kış aylarında 6'da seyrediyor.

Iğdır, merkez nüfusu 100.000, çevre köylerle birlikte 200.000 kişiyi aşan bir il. Uzak coğrafyasına karşın canlı bir yolcu potansiyeli barındırıyor. Ne var ki bu potansiyeli tam anlamıyla değerlendirmenin önünde ciddi engeller var ve bu engelleri her gün bizzat yaşıyoruz.

UZUN MESAFE ÇALIŞTIĞIMIZ İÇİN OLUMSUZLUKLARDAN ÇOK DAHA FAZLA ETKİLENİYORUZ

Türkiye genelinde sektör zor bir dönemden geçiyor; bu gerçeği açıkça söylemek gerekiyor. Yolculuk sürelerimiz ortalamamızın çok üzerinde olduğu için her olumsuzluk bizi diğer illerden daha sert vuruyor. Uzun mesafeli seferlerde rekabet baskısı altında kâr etmek neredeyse imkânsız hâle geldi. Akaryakıt fiyatları özellikle bu dönemde büyük bir istikrarsızlık sergiledi. Savaş öncesinde litre başına 50 lira civarında aldığımız motorin, zaman zaman 75-80 liraya kadar fırladı; şu an 70-72 lira bandında seyrediyor. Yakıt maliyeti bu denli oynarken bilet fiyatları aynı yerinde saydı. Yolcu talebinde de belirgin bir daralma var. Yaz döneminin en fazla üç aylık canlanması dışında yılın büyük bölümü sıkıntılı geçiyor.

İstanbul hattında örnek verecek olursam: bir dönem günde 4-5 sefer yapıyorduk; şimdi çoğu zaman 2 seferle idare ediyoruz. Iğdır'dan günlük toplam 18 otobüs kalkıyor ancak doluluk oranları oldukça düşük. Firmalar Kars, Erzurum ve Erzurum'dan ara yolcu olarak koltukları doldurmaya çalışıyor. Peki sonuç? Normalde 2.500 liraya taşıyacağımız yolcu, rekabet baskısıyla 1.500 liraya taşıyoruz. Bu fiyatla dolu gidip dolu gelsen bile kazanç kalmıyor.

NAHÇIVAN KAPISI, KAYBOLAN BİR POTANSİYEL

Iğdır'ın en kritik dezavantajlarından biri, Nahçıvan sınır kapısının otobüslere kapalı olması. Pandemi döneminde kapanan bu geçiş noktası, aradan beş altı yıl geçmesine rağmen hâlâ açılmadı. Kısa bir süre aralandı, ardından yeniden kapandı. Bu kapıdan önce ciddi bir yolcu akışı vardı. Azerbaycan'dan Nahçıvan'a gelen yolcular oradan Iğdır'a, oradan da Türkiye'nin diğer şehirlerine devam ediyordu. 250.000-300.000 nüfuslu Nahçıvan, bizim için gerçek bir yolcu kaynağıydı. Şimdi bu yolcular mecburen uçağa biniyor. Sınır kapısının yeniden



ve kalıcı biçimde açılması, yalnızca Iğdır için değil bölge taşımacılığının tamamı için kritik bir adım olacaktır.

MERCEDES-BENZ VE MAN İLE FİLO YENİLEME GÖRÜŞMELERİMİZ SÜRÜYOR

Bu sezon filomuzda bazı eksiklikler var; bunları gidermek için aktif olarak çalışıyoruz. Mercedes-Benz ile ağustos-eylül teslimatı için araç alım görüşmelerimiz devam ediyor. Öte yandan MAN tarafında Mapar Otomotiv ile 10 araçlık bir görüşme yürütüyoruz; Mayıs ayı sonu teslim hedefiyle müzakereler sürüyor. Her iki sürecin de olumlu sonuçlanmasını bekliyoruz.

Filo yenileme kararları bu dönemin zor koşullarında büyük bir cesaret istiyor ama hizmet kalitesini ve güvenliği korumak için bu yatırımları ertelemek mümkün değil. Araç yaşı arttıkça bakım maliyetleri yükseliyor, arıza riski artıyor; uzun mesafeli seferlerde bu risk çok daha kritik bir anlam taşıyor.

ACENTELER KAPANIYOR, KİRALAR KATLANDI

Acente maliyetleri, son iki yılda katlanarak arttı. Geçen yıl 200.000 lira kira ödediğimiz yerlerde şimdi 400.000-500.000 lira isteniyor. Şehir merkezinde bulunan başlıca noktalarımızdan birinde ödediğimiz kira 1 milyon liradan 2 milyona fırladı. Bu rakamlar, ciddi bir yolcu kaybı yaşandığı dönemde sürdürülebilir olmaktan çıktı. Mecburen bazı acentelerimizi kapatma yoluna gidiyoruz. Bu kararı vermek kolay değil; yıllar içinde oluşturduğumuz fiziksel varlıktan geri adım atmak üzücü ama rakamlar ortada; kira ödemek için zarar etmek kabul edilebilir bir işletme modeli değil.

ONLINE SATIŞ KOMİSYONLARI %8'E ÇEKİLMELİ

Pandemi, sektörümüzün dijital dönüşümünü büyük ölçüde hızlandırdı. Online satışlara karşı değil; aksine yolcu açısından son derece verimli bir uygulama olduğunu düşünüyoruz ancak platform komisyonlarının yeniden gözden geçirilmesi şart. Fiili olarak sahada çalışan fiziksel acentelerimize daha yüksek komisyon ödememiz anlaşılabilir; orada gerçek bir maliyet var, personel var, kira var ama online platformlar için komisyon oranının yüzde sekize çekilmesi, sektörün beklentisidir. Bu

düzenlemenin hem fiziksel acenteler hem de online platformlarla bir araya gelerek yapılması gerektiğini düşünüyorum. Tüm tarafların masaya oturduğu, adil ve dengeli bir komisyon yapısı kurulmalı.

Bu bağlamda yakın zamanda hayata geçen abilet girişimini de takdirle karşılıyorum. Firma sahiplerinin online bilet satış platformunda yer alması son derece mantıklı bir adım. Rekabet, her zaman piyasa sağlıklı tutar. Maliyetleri düşürmeye yönelik her girişimi desteklemek bizim yararımıza.

FATİH SULTAN MEHMET KÖPRÜSÜ OTOBÜSLERE AÇILSIN

Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nün açıldığı günden bu yana sektörümüzün maliyeti ciddi biçimde arttı. Yalnızca 3. köprü kaynaklı milyonlarca lira zarar ediyoruz. 2. köprüdeki trafik yoğunluğu artık eskisi gibi değil; şoförlerimiz yoğun saatlerde zaten oradan geçmek istemiyor. Kaptanlarımızın birincil hedefi en kısa yoldan gitmek ve yolcuları zamanında varış terminaline bırakmaktır. Bu hedefe en büyük engel, 3. köprüdeki maliyet yükü.

Bu nedenle Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nün otobüslere açılmasını talep ediyoruz. Bu konuda TÜMOYİD Derneği yönetimine özellikle teşekkür etmek istiyorum. Bazı STK'lar "bu iş olmaz" diyerek desteğini çekmiş olsa da TÜMOYİD, dur durak bilmeden her türlü girişimini sürdürüyor. Umarım yakın zamanda olumlu bir sonuç alırız.

ÜCRETSİZ SERVİSLER BELEDİYENİN GÖREVİ, BİZE YIKILAMAZ

Birçok ilde ücretsiz servis araçlarımız çalışıyor. Yıllar içinde bu hizmeti gönüllü olarak üstlendik çünkü belediyeler, ilçelere ulaşım için kendi araçlarını koymadı. Vatandaşların mağduriyetini gidermek amacıyla otogardan şehir içine ve ilçelere ücretsiz taşıma yaptık. Belediyeler bunu fırsat bilerek kendi yatırımlarını erteledi; bu yük giderek büyüyerek üzerimizde kaldı. Artık bu tablo sürdürülemez. Vatandaş şehir içinde taşımak belediyenin görevidir; bu sorumluluk özel taşımacılara devredilemez. Ücretsiz servislerin kaldırılması için belediyelere gerekli baskının yapılmasını ve bu hizmetin belediye otobüsleriyle karşılanmasını talep ediyoruz. Bu adım hem sektörün mali yükünü hafifletecek hem de kamusal hizmet sorumluluğunu doğru adrese taşıyacaktır.

HER YOL İÇİN DOĞRU ARAÇ

TEMSA otobüsleri ve FUSO ticari araçlarıyla, ihtiyaçlarınıza uygun çözümleri tek noktada sunuyoruz.



ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr



TEMSA



TRAFİK LAMBASI TUZAĞI, KAMU ADINA UTANÇ VERİCİ BİR DURUM

Kırtasiyecilikten otobüsçülüğe, direksiyondan yönetim kuruluna... Nuri Şevketoğulları'nın hikâyesi, 35 yıllık bir aile mirasını ileri taşıma sorumluluğuyla şekilleniyor ama bu röportajda yalnızca bir başarı hikâyesi yok. **Aybastı İtimat Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Nuri Şevketoğulları**, sektörün sessiz kaldığı bir meseleyi cesurca gündeme taşıyor: trafik lambalarındaki kasıtlı zamanlama değişikliği. 20 tonluk bir aracın yeşilden kırmızıya geçişte ani fren yapmasını beklemek, fizik yasalarıyla değil; ceza kesimiyle sonuçlanıyor. **Yeni hat planlarından dijital dönüşüme, Mercedes sadakatinden sektörün kronik sorunlarına kadar pek çok konunun açık sözlülükle ele alındığı bir röportaj sizi bekliyor. İşte röportajımız;**

KIRTASIYECİLİKTEN OTOBÜŞÇÜLÜĞE UZANAN BİR YOLCULUK BU 1979 yılında Aybastı'da doğdum. Otobüsçülük bizim baba mesleğimiz ama bu mesleğe giden yol ilginç bir dönüşümden geçti. Asıl mesleğimiz kırtasiyecilik ve kitapçılıktı. 1992 yılında üç ortaklı bir yapıyla kurulan Aybastı İtimat Firması, zamanla yalnızca bize kaldı. Ortaklar ayrılınca babam iki işten birine karar vermek zorunda kaldı: kırtasiye mi, otobüsçülük mü? Tercihi otobüsçülüğün yanı sıra oldu. Güzel ve anlamlı bir meslek dedi; biz de o karara ortak olduk.

1999'da askere gittim, döndükten sonra kırtasiye ve diğer işleri devrettik. 2001'den bu yana şirketin başındayız. İlk on yılımı direksiyonun arkasında geçirdim; ardından şirket yönetimine geçtim. On altı yıl önce bayrağı babamın elinden devraldık. Şu an Ferda Şevketoğulları'nın çocukları olarak işimizin başındayız; bu 35 yıllık mirası ileri taşımak hem sorumluluğumuz hem de onurumuzdur.

35 YILLIK TECRÜBEMİZLE HEMŞEHRİLERİMİZİ TAŞIYORUZ Filomuzda 6 adet büyük otobüs ve 31 kişilik 7 araç olmak üzere toplam 13 araçlık bir park mevcuttur. Büyük araçlarımızla her gün İstanbul, Ankara ve Çerkezköy seferlerini düzenliyoruz; küçük araçlarımızla ise Ordu merkez ve yakın çevrelere seferler yapıyoruz. 50 kişilik ekibimizin her üyesi bu denkleme değer katıyor.

Yolcularımızın büyük çoğunluğu bu bölgelerde yaşayan Aybastılı gurbetçiler. İstanbul'dan araç geldiğinde inen her yolcu tek tek tanıyorum; onlar da bizi tanıyor. Bu tanışıklık, yıllar içinde bir aile sıcaklığına dönüştü. 35 yıldır hizmet verilen bir firmaya duyulan güven, yolcuların gözündeki o samimi bağlılıkta kendini gösteriyor. Biz



de bu güveni her seferinde en iyi şekilde karşılamaya çalışıyoruz.

BABAMIZDAN BU YANA MERCEDES'TEN BAŞKA OTOBÜS KULLANMADIK

Filo tercihimiz konusunda herhangi bir kararsızlık yaşamadık çünkü bu tercih bize babamızdan miras kaldı. V6, V8, 304, 403, Yeni Kasa, Travego ve Turismo... Hepsi Mercedes-Benz. Başka bir marka aklımızın köşesinden bile geçmedi. Aybastı gibi zorlu, dik ve yer yer bozuk yollarda Mercedes'in güvenilirliği her zaman kendini kanıtladı. Bu güven bir alışkanlık değil, onlarca yıllık bir saha deneyiminin ürünü.

YENİ HATLAR YOLDA, YOLCUMUZU GERİ ALACAĞIZ Önümüzdeki dönemde yeni hatlar açmayı planlıyoruz. Aslında bu adımı daha erken

atmayı düşünüyorduk ancak son dönemdeki küresel gelişmeler ve ekonomik belirsizlik nedeniyle bu planı ertelemek zorunda kaldık. Projemiz kapsamında İzmir, Samsun, Havza, Merzifon, Tosya, Çankırı, Ankara, Eskişehir, Bursa, Balıkesir, Soma, Kırkağaç ve Akhisar hatlarını açmayı hedefliyoruz.

Şu an bölgeden dışarıya giden öğrencilerimiz ve gurbetçilerimiz, sahil ilçelerine inen araçlara binerek seyahat etmek zorunda kalıyor. Bu onlar için hem zaman kaybı hem de ekstra bir yük. Biz seferlerimizi başlattığımızda bu yolcuları kendi aramıza katacağız. Onları zaten tanıyoruz; onlar da bize güveniyor. Doğru zamanda doğru adımı atmak yeterli olacak.

SAHİL YOLU BİLETLERİNİN YÜZDE 90'I DİJİTAL ORTAMDA SATILYOR Online satışlar işletmemize büyük bir katkı sağladı. Sahil yolu biletlerinin yüzde doksa-

nı artık online kanallardan satılıyor. Bu dönüşüm hem yazlıhane yükünü hafifletti hem de daha önce ulaşamadığımız yolculara erişim imkânı tanıdı. Dijitalleşmeye başından beri olumlu baktık ve bu kararın doğru olduğunu sahada her gün görüyoruz.

20 TONLUK OTOBÜSÜN IŞIK YÜZÜNDEN ANI FREN YAPMASI NE KADAR MANTIKLI?

Sektörümüzü derinden etkileyen ve kamuoyunun yeterince bilmediği bir sorundan söz etmek istiyorum: trafik lambalarındaki kasıtlı zamanlama değişikliği. Eskiden trafik lambalarında yeşilden sarıya, sarıdan kırmızıya geçişte belirli bir bekleme süresi vardı. Bu süre, 20 tonun üzerindeki araçların frenleme mesafesiyle uyumluydu ve güvenli geçişe imkân tanıyordu.

Artık o geçiş süresi kaldırıldı. Lambalar beklemeksizin yeşilden doğrudan kırmızıya dönüyor. Yüksek tonajlı bir aracın ani fren yapması hem fiziksel olarak imkânsiz hem de son derece tehlikeli. Bunu lamba sistemini tasarlayan ve ayarlayan mühendisler çok iyi biliyor. Sonuç: araçlarımız her geçişte yüz binlerce lira kırmızı ışık ihlali cezasıyla karşılaşılıyor. Biz kural tanımaz sürücüler değiliz ancak fizik yasalarına aykırı biçimde kurulan bu sistem bizi suçlu durumuna düşürüyor. Bu durum, kamu eliyle otobüs sektörüne kurulmuş bir tuzaktır. Kamu adına utanç verici bir uygulama olarak nitelendiriyorum. Yetkililerin bu konuya acilen müdahale etmesini, trafik lambası geçiş sürelerinin ağır taşıt gerçeklerine uygun hâle getirilmesini ve bu haksız cezaların son bulmasını talep ediyorum. Sektörü temsil eden tüm kurumları ve ilgili mercileri bu soruna çözüm bulmaya davet ediyorum.

RAFİ CANDAN

YOL BOYUNCA
KONFOR VE GÜVENLİK
SİZİN ELİNİZDE



MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr



TEMSA



Beydağı Turizm'e 13 Adet Travego

Mercedes-Benz Türk, şehirler arası yolcu taşımacılığı sektöründeki müşterilerinin ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunmaya devam ediyor. Bu kapsamda Beydağı Turizm'e toplam 13 adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD 2+1 teslim edildi. Gerçekleşen teslimatla birlikte Beydağı Turizm'in filosundaki otobüslerin tamamı Mercedes-Benz marka araçlardan oluşuyor. Malatya'da düzenlenen teslimat töreni; Mercedes-Benz Türk, Hasmer Otomotiv ve Beydağı Turizm yöneticilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Sönmez İkte teslimatla ilgili değerlendirmesinde "54 yıllık köklü geçmişe sahip bir firma olarak şehirler arası yolcu taşımacılığı sektöründe faaliyet gösteriyoruz. Bu sektörde başarının yalnızca bir noktadan başka bir noktaya ulaşmakla sınırlı olmadığını çok iyi biliyoruz. Yolcularımıza güvenli, konforlu ve kaliteli bir seyahat deneyimi sunmak, bizim için her zaman en temel önceliklerden biri oldu. Bu anlayış doğrultusunda filomuzu güçlendirmeye yönelik yatırımlarımıza kararlılıkla devam ediyoruz. Mercedes-Benz markasının sunduğu kalite, güvenilirlik, dayanıklılık ve operasyonel verimlilik, yatırım kararlarımızda her zaman belirleyici unsurlar arasında yer aldı. Sektörde güven veren ve uzun vadede güçlü operasyonel avantajlar sunan bir marka ile çalışmak bizim için son derece önemli. Bugün filomuzun tamamı Mercedes-Benz marka otobüslerden oluşuyor. Teslim aldığımız yeni Mercedes-Benz Travego araçların da hem operasyonel gücümüze hem de yolcularımıza sunduğumuz hizmet standardına önemli katkılar sağla-

hizmet kalitesine hem de operasyonel gücüne değer katacağına eminiz. Yeni otobüslerin Beydağı Turizm'e hayırlı olmasını diliyorum." şeklinde konuştu.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise "Mercedes-Benz Travego, yıllardır şehirler arası yolcu taşımacılığı sektörünün en güçlü ve en güvenilir oyuncularından biri olarak öne çıkıyor. Sunduğu güvenlik teknolojileri, yüksek yolcu konforu, dayanıklılığı ve işletme verimliliği ile sektörün değişen ihtiyaçlarına güçlü şekilde yanıt vermeyi sürdürüyor. Biz müşterilerimizin operasyonel ihtiyaçlarını doğru anlamayı ve onlara en uygun çözümleri sunmayı çok önemsiyoruz. Çünkü her yatırım kararı, yalnızca yeni araçların teslim edilmesinden ibaret değil; aynı zamanda müşterimizin operasyonel geleceğine yapılan stratejik bir yatırım anlamına geliyor. Biz de tam bu noktada, uçtan uca oluşturduğumuz değer zinciriyle fark yaratıyoruz. Üretimden satış sonrasına kadar her aşamada müşterilerimizin yanında yer alıyoruz, sunduğumuz her aracın arkasında duruyoruz. Beydağı Turizm'in gerçekleştirdiği bu yatırım da tam olarak bu bakış açısını yansıtıyor. Bugün Beydağı Turizm, yolcularına daha yüksek konfor sunmak, operasyonel gücünü daha da artırmak ve hizmet kalitesini daha da ileriye taşımak adına önemli bir adım atıyor. Bu doğrultuda Mercedes-Benz markasını tercih etmiş olmaları bizim için son derece kıymetli. Bu süreçte emeği geçen tüm ekip arkadaşlarımıza, Hasmer Otomotiv'e ve Beydağı Turizm ailesine teşekkür ediyor; yeni araçların hayırlı olmasını diliyorum." dedi.



yacağına inanıyoruz. Yeni araçlarımızın şirketimize ve sektörümüze hayırlı olmasını diliyorum." dedi

Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafer Sağlam ise "Bizler Hasmer Otomotiv olarak, sahadaki çözüm ortağınız olma sorumluluğunu taşıyoruz. Müşterilerimizin beklentisini doğru analiz ederek sizlere en doğru çözümleri sunmak için çalışıyoruz. Bugün gerçekleştirdiğimiz bu teslimatın da Beydağı Turizm ile iş ortaklığımızı daha da ileriye taşıyacağına inanıyoruz. Şehirler arası yolcu taşımacılığı gibi güçlü operasyonel disiplin gerektiren bir sektörde faaliyet gösteren firmaların ihtiyaçlarını doğru anlamak son derece önemli. Hasmer Otomotiv'in sunduğu kalite, dayanıklılık ve profesyonel hizmet anlayışı, müşteri memnuniyetinin temel unsurları arasında yer almaktadır. Bugün teslim edilen 13 Mercedes-Benz Travego otobüsümüzün Beydağı Turizm'in operasyonlarına önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Bu teslimatın, şirketin hem



HABER ULAŞIM

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 6 · Sayı: 107 · 25 Mayıs 2026

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamacılar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri

Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) İçkapı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11

DAHA AZ YAKITLA
DAHA FAZLA
MESAFE!



AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr



TEMSA



Kâmil Koç, 100. Kuruluş Yılına UEFA Avrupa Ligi İstanbul Finali ile Taçlandırdı

Türkiye'nin ilk seyahat markası Kâmil Koç, UEFA Avrupa Ligi'nin küresel ortağı olarak 100. yılında İstanbul'daki dev final coşkusuyla ortak oldu. Sponsorluğunun yanı sıra Kamil Koç'un, UEFA'nın final maçı öncesi Beşiktaş Meydanı'nda düzenlediği Taraftar Festivali'nde 'sürdürülebilir seyahat' temasını yansıttığı standı da büyük ilgi gördü.

Türkiye'nin lider seyahat markası Kâmil Koç global ortağı Flix ile birlikte, 100. kuruluş yıl dönümünü, UEFA Avrupa Ligi'nin resmi küresel ortağı olarak dünya sahnesinde de kutladı. 20 Mayıs 2026'da Beşiktaş Tüpraş Stadyumu'nda oynanan Freiburg - Aston Villa finali öncesinde; markanın bir asırlık tecrübesi ile futbolun birleştirici gücü, UEFA'nın Taraftar Festivali'nde bir araya geldi. Açılışı 19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı gibi anlamlı bir tarihe de denk gelen organizasyonda Kâmil Koç; festivaldeki renkli standı ile de bu küresel futbol coşkusunun önemli bir parçası oldu.

100. yıl coşkusu binlerce futbolseverle paylaştı

Final heyecanının merkezi olan Beşiktaş Meydanı'ndaki UEFA Taraftar Festivali'ne özel olarak hazırlanan standı ile Kâmil Koç, iki gün boyunca yaklaşık 5.000 futbolseveri ağırladı. 'Sürdürülebilir seyahat' temasıyla düzenlenen standta taraftarlara özel hediyeler dağıtılırken, 100. yıla özel hazırlanan etkinlikler ve yarışmalar da büyük ilgi gördü. UEFA ile yapılan iş birliği kapsamında Kâmil Koç, bu tarihi finali yerinde izlemek isteyen taraftarları da unutmadı. Standtaki etkinliklere katılanlar arasından belirlenen 3 şanslı kişiye final maçı bileti hediye edilerek, bu eşsiz deneyimi tribünden yaşama fırsatı sağlandı.

Pascal Nouma, Kâmil Koç standında taraftarlarla buluştu

Türk Futbolunun ikonik ismi Pascal Nouma'nın, oğlu Noah ile birlikte Kamil Koç standını ziyareti de renkli



anlara sahne oldu. Nouma, 100. yılını kutlayan Kâmil Koç'un standında, hayranlarına imza dağıtıp bol bol fotoğraf çekti. Standta yer alan tüm oyunları tek tek deneyimleyerek eğlenceli dakikalar geçiren Nouma etkinlik sahnesinde kendisi ile yapılan söyleşide ise şunları söyledi:

"Kâmil Koç ve Flix birlikteliğini çok anlamlı buluyorum; bir tarafta Avrupa'nın dört bir yanına insan taşıyan modern ve genç Flix, diğer tarafta ise Türkiye'nin 100 yıllık yol arkadaşı Kâmil Koç... İkisi birleşince ortaya muhteşem bir enerji çıkıyor. Futbol da zaten farklı kültürleri ve şehirleri aynı tutkuda

buluşturmak değil mi?

"Kâmil Koç ve Flix, sadece A noktasından B'ye götürmez, hikâyenin parçası yapar"

Benim için yolculuk hayatın kendisi. Fransa'da başladım, İtalya ve ardından Türkiye... Her durakta yeni insanlar, yeni bir dil, yeni lezzetler tanıdım. Şunu söyleyebilirim ki; önemli olan varış noktası değil, yolda kimlerle yürüdüğün ve neler öğrendiğindir. Flix ve Kâmil Koç da insanlara tam bunu yaşıyor; sadece A noktasından B noktasına götürmüyor, bir hikâyenin parçası yapıyor. İstanbul zaten bir final şehri; bu dev finalle dünyaya yeniden 'ben bir futbol

şehriyim' diyor. Türk seyircisi futbolu kalbiyle seviyor, bu yüzden bu ülkeye aşığım ve hâlâ buradayım. Eğer genç bir Pascal olsaydım ve takım arkadaşlarımla Flix-Kâmil Koç otobüsünde finale gidiyor olsaydım, muhtemelen en gürültülü kişi ben olurum! Müzik açar, herkesi şarkı söylemeye zorlardım. Takım ruhu otobüste doğar; çünkü otobüste birbirinize bakar, sohbet eder, kahkahalar atarsınız. Dolayısıyla Flix ve Kâmil Koç sadece koltuk satmıyor, anı yaşıyor. Yol uzun olabilir ama doğru yol arkadaşısıyla her yer yakındır." Renkli geçen ve büyük bir ilgi gören UEFA Taraftar Festivali'nde, eski ünlü futbolcu Fernando Lorente de Kâmil Koç standını ziyaret edenler arasındaydı. İspanyol futbol yıldızı da Kâmil Koç standındaki eğlenceli oyunları da tek tek deneyimledi. Langırt oynayan, toplu gözü kapalı şov yapan, minyatür Kâmil Koç otobüsü ile gol atan Fernando Lorente, Kâmil Koç simülasyonu ile de Türkiye'de otobüs kullandı.

Jan Özlem Sarıgül Işık: "100 yıllık gurur, dünya sahnesinde"

Kâmil Koç Pazarlama ve Müşteri Deneyimi Direktörü Jan Özlem Sarıgül Işık, organizasyona dair yaptığı açıklamada şunları söyledi:

"1926'da başlayan yolculuğumuzun 100. yılını, UEFA Avrupa Ligi Finali gibi küresel bir organizasyonun paydaşı olarak İstanbul'da kutlamak bizim için tarifsiz bir gurur. Bugün burada sadece bir sponsor olarak değil, bir asırdır bu toprakların insanını birbirine kavuşturan bir marka olarak yer alıyoruz. Pascal Nouma gibi isimlerin enerjisi, yol arkadaşlarımız ve binlerce futbolseverin coşkusuyla 100. yılımıza yakışır bir final yaşıyoruz. Üç yıl boyunca UEFA'nın küresel ilgi çeken bu organizasyonunun resmi ortağı olacağız. Türkiye'nin en çok tercih edilen seyahat markası olarak, yeni yüzyılımızda da hem yollarda hem de sporun dev sahnelerinde Türkiye'yi temsil etmeye devam edeceğiz."



Ticari Araç Üst Yapı Üreticileri ve Tedarikçileri Derneği Başkanı yine MURAT ARSLAN oldu

Ticari Araç Üstyapı Üreticileri ve Tedarikçileri Derneği (TÜSTED), Bursa'da gerçekleştirilen genel kurulu ile sektördeki temsil gücünü perçinledi. TÜSTED Genel Kurulu'na İSTAB Başkanı Aziz Baş, Başkan Vekili Bülent Doğmuş, Başkan Yardımcısı Ahmet Akgenç, Genel Sekreter Esat Yıldırım, Yönetim Kurulu Üyesi Vahit Kaya, Alber Turizm şirket ortakları Berkant Durukan, Erdem Bayrak'da katıldı. Sektör paydaşlarının yoğun katılım gösterdiği kurulda, TÜSTED Başkanı Murat Arslan, sektörün yaşadığı zorlu süreçlerden ancak "ortak irade" ile çıkılabileceğinin altını çizdi.

"Rekabetten Önce İş Birliği Gerekıyor"

Başkan Murat Arslan, yaptığı konuşmada özellikle NVR (Tip Onayı) sürecinde yaşanan üretim duruşlarına ve maliyet artışlarına dikkat çekerek şunları söyledi: "Onlarca yıllık emekle büyütülmüş firmalar, ilk kez gelecek kaygısını bu kadar güçlü hissetti. O günlerin bize öğrettiği en önemli gerçek şuydu: Rekabetten önce iş birliği gerekiyor. Tek başına mücadele dönemi geride kaldı. TÜSTED, bu ihtiyacın bir sonucu olarak doğdu." Sektörün Türkiye ekonomisi için stratejik bir öneme sahip olduğunu belirten Arslan, bakanlıklar ve ilgili kamu otoriteleriyle kurulan yapıcı diyalogun meyvelerini vermeye başladığını ifade etti.

"Dünya Standartlarında Bir Hikâye Yazıyorsunuz"

Genel Kurulda konuşan BTSO Başkanı İbrahim Burkay, sektörün yazdığı başarı hikayesini takdirle karşıladıklarını belirterek iş birliği çağrısında bulundu. Konuşmasında TÜSTED üyelerinin Türkiye ekonomisine sunduğu katma değere vurgu yapan İbrahim Burkay şunları ifade etti: "Birçok şirketinizi ziyaret ettim ve gördüm ki; siz gerçekten üst yapıda bir hikâye yazıyorsunuz. Bu hikâye tüm dünya tarafından takdir ediliyor. Türkiye'yi bu alanda ön tarafa çıkartarak büyük bir başarıya imza atıyorsunuz."

Dünyadaki ekonomik zorluklara değinen Burkay, "Birlikte rahmet, ayrılıkta azap vardır" diyerek, sektörün aynı çatı altında toplanmasının sorunların çözümünde anahtar rol oynayacağını belirtti.

Başkan Burkay, sektör temsilcilerine BTSO bünyesindeki teknolojik imkanları kullanma çağrısı yaptı: AR-GE ve İnovasyon: Firmaların özellikle kompozit malzemeler ve ileri teknoloji alanındaki AR-GE çalışmaları için BTSO merkezlerini birer üs olarak kullanmaları tavsiye edildi.

Aziz Baş: "Üst yapı noktasında yaşadığımız sorunların TÜSTED Yönetimiyle Çözüleceğine İnanıyoruz"

İstanbul Taşımacılar Birliği Derneği Başkanı Aziz Baş ve yönetim kurulu üyeleri, TÜSTED Genel Kurulu'na katılım sağladı. Seçimlerin ardından konuşma yapan Aziz Baş, yeni yönetime başarı dileklerini ilettiler. TÜSTED Başkanlığı'na seçilen Murat Arslan ve yönetim kurulunu tebrik eden Baş, sektörün önemli sorunlarının çözümü konusunda yeni yönetime güvendiklerini ifade etti. Aziz Baş, özellikle kamera ve panik butonu zorunluluğu konusunda Bakanlık nezdinde yoğun görüşmeler gerçekleştirdiklerini dile getirdi.

Hafif ticari araç segmentinde üst yapıya yönelik zorunlulukların sektörü zorladığını ifade eden Baş, özellikle okul taşı revizyonlarında son dönemde

ciddi sıkıntılar yaşandığını kaydetti. Aziz Baş, "Birçok kez Bakanlık nezdinde sorunların çözümüne yönelik görüşmelerde bulduk. Ama sizlerin bu yükü omuzlarımızdan alacağınıza ve Sayın Başkan Murat Arslan liderliğinde çözüme kavuşacağına inanıyoruz. Tüm yönetim kurulumuz adına davetiniz için teşekkür ediyoruz. Yolunuz açık olsun" ifadelerini kullandı.

TÜSTED'in Yeni Yönetim Kadrosu Şekillendi

Genel kurulun ardından derneğin yeni yönetim ve denetim kurulları da resmîyet kazandı. Sektörün tecrübeli isimlerinden oluşan yeni liste şu şekilde:

Ticari Araç Üst Yapı Üreticileri ve Tedarikçileri Derneği

TÜSTED YÖNETİM KURULU LİSTESİ



MURAT ARSLAN BAŞKAN

YÖNETİM KURULU ÜYELERİ (ASİL)

SAVAŞ KESKİN | BAHTIYAR YENİZAĞRA | BAYRAM TAŞOÇAK
YUSUF CAN AYDIN | SERHAT AKPINARLI | İLKER YILDIRIM

YÖNETİM KURULU ÜYELERİ (YEDEK)

EŞREF KURTULUŞ | RASİM GÜR | GÜRCAN GÜLTEKİN | İLHAMİ BOZKUŞ
SACİT KÖKEN | MEHMET MEYDAN | MUSTAFA İMİR | OSMAN ÇELİK

DENETİM KURULU (ASİL)

MESUT ERDUMAN | MUSTAFA BAYRAK | ALİ ACAR

DENETİM KURULU (YEDEK)

UĞUR SÖNMEZYUVA | MERYEM CANBAZ | KENAN MUTLU



KURBAN BAYRAMINIZ

MÜBAREK OLSUN

İyi Bayramlar



Sevdiklerinizle birlikte neşe ve huzur dolu bir bayram geçirmenizi dileriz.



YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN

Bayramda Yolunuz Sevdiklerinize Çıksın

KURBAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun





BİR BAYRAMA DAHA KAVUŞMANIN MUTLULUĞUNU TAŞIYORUZ!

Aralardaki mesafenin kısaldığı,
mutluluğun doyusıya yaşandığı nice bayramlara.

Kurban Bayramınız kutlu olsun.



Mercedes-Benz
The standard for buses.

Değerli müşterilerimizin ve sektör paydaşlarımızın
Kurban Bayramı'nı kutlar, sağlık, bereket ve hayırlı kazançlar dileriz.

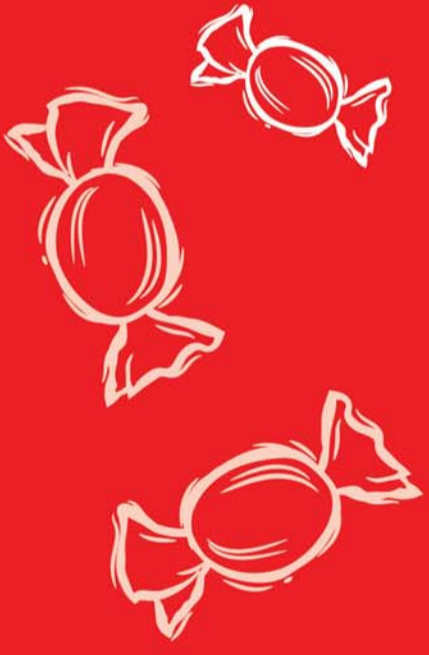
KURBAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun



DCT MOTORLU ARAÇLAR

Abdurrahmangazi, Alparslan Cd. NO:11/1,
34885 Sancaktepe/İstanbul
0541 387 35 00



Bu bayram da anılarınızın
bir parçası olmaya devam ediyoruz.
Sevdiklerinize kavuşmanın mutluluğunu
paylaşmak için yollardayız.

Mutlu bayramlar...



 **PAMUKKALE**

Anadolu

ENUYGUN



*Sevdiklerinizle bir arada olduğunuz
güzel bir bayram dileriz.*

iyi bayramlar!



Geçmişten geleceğe,
her bayram kalbiniz nerede attıysa;
biz oraya birlikte **varan** olduk.

Sevdiklerinize kavuştuğunuz o güzel anların, yol arkadaşlığını yapmakta her zaman onur duyduk. Bu bayram da yollar sizi sevdiklerinize, kalbinizdekilere götürsün. Sağlık, huzur ve mutlulukla dolu nice bayramlarda birlikte olmak dileğiyle...

Varan Turizm Ailesi olarak Kurban Bayramı'nızı
en içten dileklerimizle kutlarız.



Kolay Bilet Almanın Yolu **0850 577 99 99**  www.varan.com.tr



Şeref Oto olarak tüm müşterilerimizin
Kurban Bayramını en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...

ŞEREF OTO
TEMSEA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı
No:146/A Çankaya/ANKARA
T: 0312 284 81 81
temsa.com.tr





Kurbanın Bereketi, Paylaşmanın Huzuru



Kurban Bayramı'nın ülkemize huzur, bereket ve mutluluk getirmesini temenni ediyor; tüm milletimizin bayramını en içten dileklerimizle kutluyoruz.

+90 850 532 88 88

Bizi Takip Edin

aliosmanulusoy.com



BAYRAM YOLCULUĞUNDA KONFORUN YENİ ROTASI

Tüm müşterilerimizin Kurban Bayramını kutlar **huzur** ve **mutluluk** dolu bir bayram dileriz...

DEMİR GRUP
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28
Körfez/Kocaeli
T: 0850 600 05 25
www.demirgrup.tr
temsa.com.tr



KURBAN BAYRAMINIZ *Kutlu Olsun*



Albaşlar



Pilavcı Otomotiv olarak tüm müşterilerimizin **Kurban Bayramını** en içten dileklerimizle kutlar, sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...

PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSEA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr

BAYRAM COŐKUSUNU YOLLARA TAŞIYORUZ

Her bayramda olduğu gibi bu bayramda da kavuŐulan
o "anlara" eşlik etmenin heyecanını duyuyoruz.

İyi Bayramlar!



0850 557 77 77



bosforseyahat.com

*Yolların sizi hep mutluluğa, sevdiklerinize
ve güzel anılara ulaştırması dileğiyle...*

MUTLU BAYRAMLAR!

HFH
Bosfor
seyahat



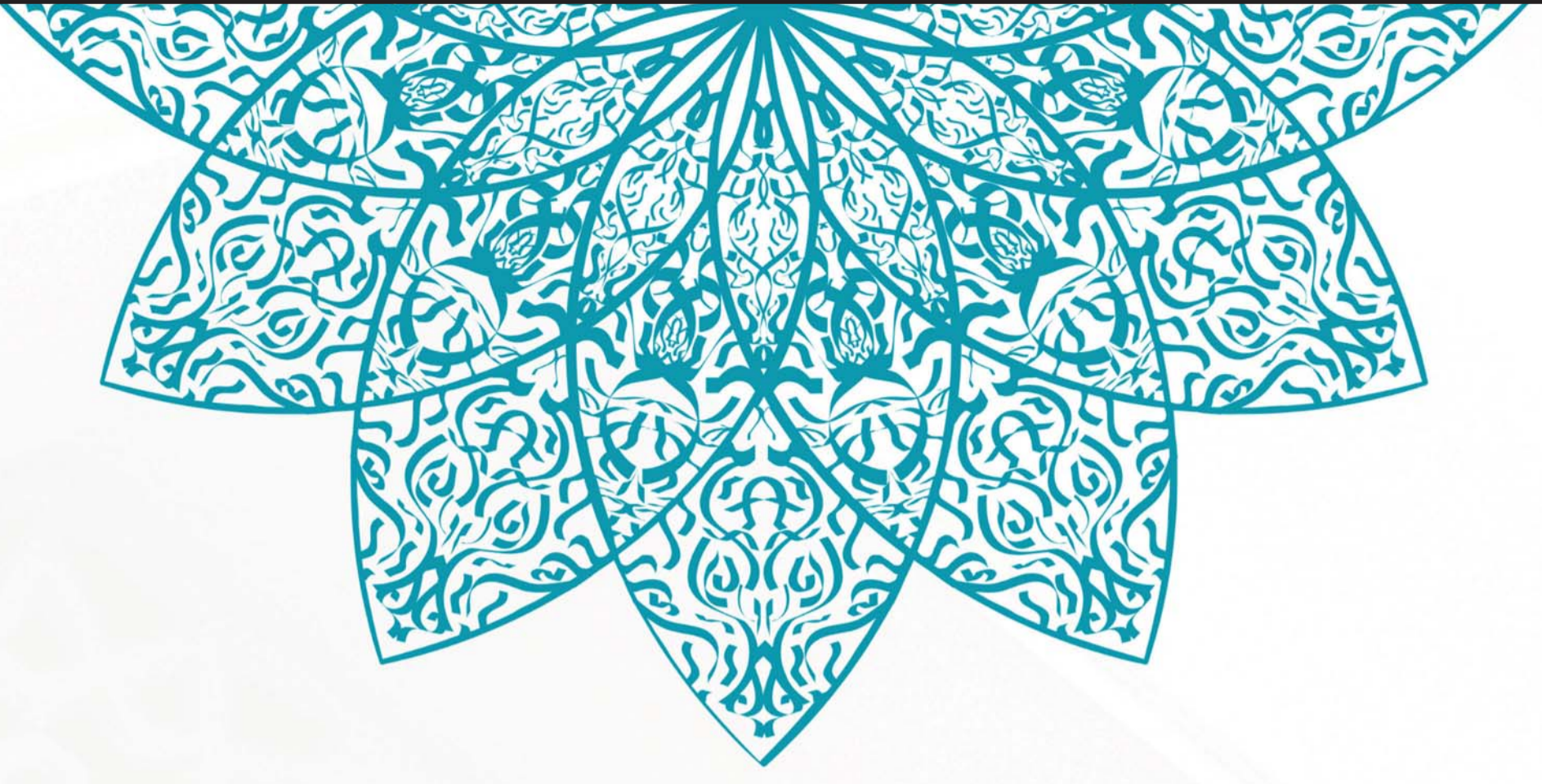
BU BAYRAM DA KAVUŞMANIN SEVİNCİYLE DOLUP TAŞIYORUZ

Sağlık dolu, neşe dolu bir arada olacağımız nice bayramlara...
Kurban Bayramınız mübarek olsun.

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr





KURBAN BAYRAMIMIZ *Mübarek Olsun*

Sevdiklerinizle bir araya gelmenin,
huzur ve mutluluğun paylaşıldığı
nice bayramlara!

TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMELERİ DERNEĞİ



TEMSA İLE BAYRAM YOLCULUKLARI DAHA GÜZEL

Meltem Otomotiv olarak tüm müşterilerimizin
Ramazan Bayramını en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...

MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr





BAYRAM SEVİNCİNİZ YOL BOYU SİZİNLE OLSUN

Yola çıkmadan önce de, yol boyunca da yanınızdayız.
Sevdiklerinizle birlikte sağlıklı ve huzurlu bir bayram dileriz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04

GEÇMİŞTEN GELECEĞE AYNI YOLDA

Yıllar değişse de bayram yolculuklarının heyecanı,
sevdiklere kavuşmanın mutluluğu hep aynı kaldı.

Nice bayramlarda aynı güven
ve aynı hatıralarla...



SINCE 1991
temizsoy
info@temizsoy.com.tr

www.temizsoy.com

KURBAN BAYRAMIMIZ MÜBAREK OLSUN



Kurban Bayramımız

M Ü B A R E K O L S U N



ÖZEL
ÖZEL TURİZM OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.
0212 230 46 56 & 0 532 058 28 78
www.ozelturizm.com

KURBAN bayramımız

Mübarek Olsun



HRN
TRAVEL

PAMUKKALE
iş ve operasyon ortağı



BAYRAMIN HEYECANI, GÜVENLİ YOLCULUKLARLA TAMAMLANIR

As Antalya Otomotiv olarak tüm müşterilerimizin Kurban Bayramını en içten dileklerimizle kutlar, sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...

AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr





BAYRAMIN HUZURU YOLLARINIZA EŞLİK ETSİN

Kurban Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...

HESKA



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ő. Mercedes-Benz Türk A.Ő. Bayi

Ankara: Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş - Mamak
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Kayseri: Örenőehir Mahallesi, 3800 Bulvarı No: 360/2, İncesu
Tel: 0 352 606 05 06 - 0 542 616 36 18



Kurban Bayramımız

Birlikte olunan her anın kıymet kazandığı nice mutlu bayramlara...

Mübarek Olsun

**ege
hakan**

www.hakanturizm.com



GELECEĞE KONFORLA, SEVDİKLERİNİZE GÜVENLE

Hayatınıza huzur, sofralarınıza bereket, yolculuklarınıza güven eşlik etsin.
Gelecek Otomotiv olarak Kurban Bayramınızı kutlarız.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mercedes-Benz Gelecek Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50



Kurban Bayramınız
Mübarek Olsun

K koray tur



BAYRAMLAR PAYLAŞTIKÇA GÜZEL

Kurban Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar, sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul : 0 216 311 80 50
Ankara : 0 312 583 73 00

Gaziantep : 0 342 211 25 00
Mersin : 0 324 646 21 14

Aksaray : 0 382 215 68 10

Gülümsemenin yüzünüzden, sağlık ve mutluluğun ailenizden ayrılmadığı huzurlu bir bayram dileriz...

KURBAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun



Tamer



www.tamertur.com.tr



BAYRAMIN EN GÜZEL HİKÂYESİ YOLLARDA BAŞLAR

Hassoy Otomotiv olarak değerli müşterilerimizin Kurban Bayramı'nı kutlar, sevdiklerinizle birlikte sağlık ve huzur içinde bir bayram geçirmenizi dileriz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Hassoy Motorlu Vasıtalar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi



Söğütlü Mahallesi Adnan Kahveci Bulvarı Söğütlü Beldesi No:75/A Trabzon
Tel: 0 462 696 61 61

Bayramın en güzel planı: Sevdikleriniz ve güzel bir yolculuk.

KURBAN BAYRAMINIZ

Mübarek Olsun



 mert_turizm
 mertturizm.com

 **MERT**
TURİZM & TAŞIMACILIK

SEVDİKLERİNİZLE BERABER NİCE
SAĞLIKLI VE HUZURLU BAYRAMLARA

KURBAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun



MUSFAR
SINCE 1960
OTOMOTİV A.Ş.

MUSFAR OTOMOTİV A.Ş.
Veysel Karani Mah. 1137 Sok. No:14/A
Afyonkarahisar/TURKEY
+90 555 615 15 42 +90 505 110 62 91 www.musfar.com.tr

KURBAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun



Dörtler Turizm



İYİ BAYRAMLAR DİLERİZ



KURBAN BAYRAMINIZ



*Mübarek
Olsun*

Bayramlar birlik ve beraberliğin en güzel anlarıdır.
Kurban Bayramınız mübarek olsun, nice güzel bayramlara!

BTS
BİRANT TEKNİK SERVİSLERİ

0(216)575 33 55
www.btsoto.com.tr

Büyükbakkalköy Mah. Aynur Sok
No:4 Maltepe/İstanbul

YILLAR DEĞİŞTİ, BAYRAM HEYECANI DEĞİŞMEDİ

Dünden bugüne uzanan yolculuklarda, her bayram yeni bir kavuşmanın hikâyesini taşıyoruz.
Kurban Bayramınız mübarek olsun.



türker
turizm

Karadeniz yollarında özlem biter, bayram başlar.

KURBAN

Bayramınız
Mübarek Olsun



LKS
GROUP

LÜSKARADENİZ

Bu bayramda yolcularımızı sevdiklerine tekrar
kavuşturmanın mutluluğunu yaşıyoruz...

KURBAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun



Esadas®

444 18 18

ozlemseyahat.com.tr

Bayram, sevdiklerinizle güzeldir.

*Mutlu
Bayramlar*



özlem

Kurban Bayramınız

Mübarek Olsun!



beydagi.com.tr

beydağı

0850 811 05 44



Bayramın anlamı; paylaşmak, kavuşmak ve birlikte olmaktır.

KURBAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun



vangolurizm.com.tr 0850 650 65 65

Yol ne kadar uzun olursa olsun bilirsin ki, o kapı açılıp da
simsiki sarıldığın an tüm yorgunluklar unutulur.
Çünkü bayram, sevdiğine kavuşunca başlar.

Kurban Bayramınız

Mübarek Olsun!



SEVDİKLERİNİZLE
**HAYIRLI
BAYRAMLAR**
dileriz.



efe tur
efetur.com.tr

(0850) 600 00 10

Çağrı merkezimizi arayarak rezervasyon yapabilir, bilet satın alabilir, değişiklik işlemlerinizi gerçekleştirebilirsiniz



Her Yolun En Kıymetli Durağı Kavuşma Anıdır
Sevdiklerinizle Bir Arada Olduğunuz Mutlu Bayramlar

Kurban Bayramınız

Mübarek Olsun

GURSEL | 0216 575 3355
gurseltur.com.tr

SEVDİKLERİNİZLE BİRLİKTE

MUTLU BAYRAMLAR



0850 202 22 22 *uludağ* uludagturizm.com.tr

Sevdiklerinizle birlikte huzur dolu
bir bayram geçirmeniz dileğiyle.

Kurban Bayramınız Kutlu Olsun



SEC www.sec.com.tr 444 44 27

Aker®
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

KURBAN BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun

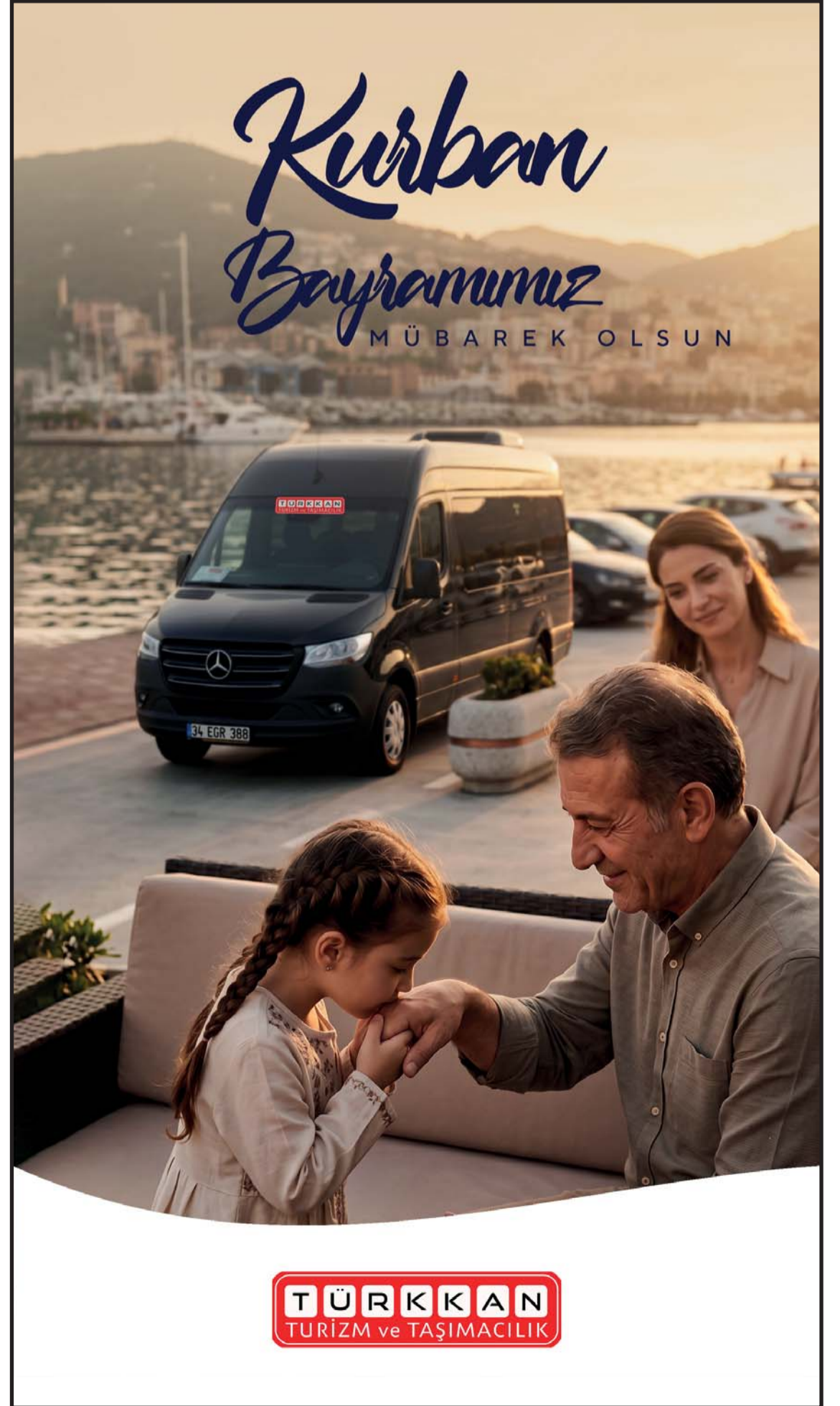


akerotobus.com.tr
deryatur.com.tr

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

Kurban Bayramımız

MÜBAREK OLSUN



TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

KURBAN

Bayramınız

MÜBAREK OLSUN

Sevdiklerinizle beraber sağlıklı
ve huzur içinde mutlu bir
bayram geçirmenizi dileriz.

ENTE GRE BİLET

Ali Osman Ulusoy iş ve operasyon ortağı.

kurban bayramınız

kutlu olsun!



KURBAN BAYRAMIMIZ

M Ü B A R E K O L S U N

Arıkan Turizm ailesi olarak,
sevdiklerinize güvenle ulaştığınız,
her anı mutlulukla dolu bir **bayram dileriz.**
Mesafelerin kısalıp, sevginin çoğaldığı
nice bayramlara...



arıkan
TURİZM

Kurban Bayramımız

Mübarek Olsun



MINI TUR

www.miniturizm.com

KURBAN BAYRAMINIZ

Mübarek Olsun

Paylaşmanın, vefanın ve aile olmanın değerini yeniden hatırlatan bu güzel bayramın; kalbinize huzur, hanenize bereket getirmesini dileriz.



SEZİN

www.sezinturizm.com.tr

GEÇMİŞİN DEĞERLERİYLE, YARINLARIN YOLLARINDA...

Nesiller boyu süren bayram geleneklerimizin sıcaklığını, aynı güven ve samimiyetle geleceğe taşımamızın mutluluğunu yaşıyoruz. Sevdiklerimizle bir araya geldiğimiz, büyüklerin ellerine saygıyla uzanılan, küçüklerin neşesiyle güzelleyen bir Kurban Bayramı dileriz.



ACARLAR

Kurban BAYRAMINIZ

Mübarek Olsun

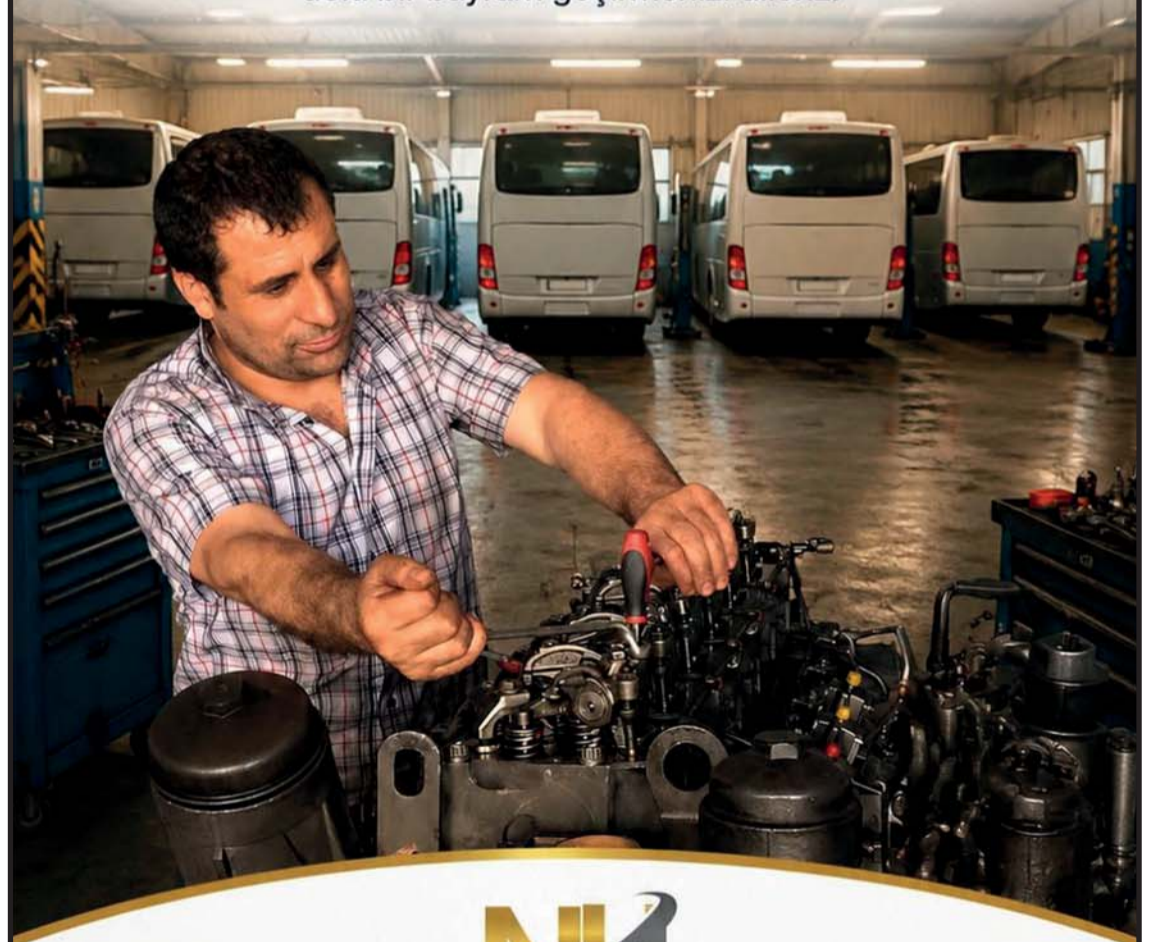


Konya
ereeli
Lüks

444 42 42

Kurban Bayramınız Mübarek Olsun!

Sevdiklerinizle birlikte sağlık, huzur ve mutluluk dolu bir bayram geçirmenizi dileriz.



NU

NECMI USTA
OTOMOTİV LTD. ŞTİ.

📍 Büyük İstanbul Otogarı, Tamirhaneler Bölümü,
Zemin Kat, No: 15, 34035 Bayrampaşa/İstanbul

☎️ Telefon: 0532 214 39 89

Yollarımızı gözleyen sevdiklerimize
kavuşacağımız bir bayram olmasını dileriz!
Kurban Bayramımız kutlu olsun.

BİROL ŞAHİN

Yönetim Kurulu Başkanı



BS TEKNİK OTOMOTİV

MAN Yetkili Servisi

İstanbul Servis (Büyük İstanbul Otagarı)
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93/2
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0533 603 80 29

Hendek Servis (Park Shop Tesisleri)
Kargalıyeniköy Mah. Merkez Sok. No:85
Hendek / Sakarya
Tel: 0530 478 82 47



**KURBAN
BAYRAMINIZ**
Mübarek Olsun



KHO
KAYAHAN OTOCAM

Bayram, sevdiklerinize giden yolda başlar...

KURBAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun



LİDER
SIIRT

444 77 56
www.haslidersiirt.com

Özlem dolu yolları güvenle aşarken,
biz sizi sevdiklerinize kavuşturmanın mutluluğunu taşıyoruz.

KURBAN BAYRAMIMIZ

M ü b a r e k O l s u n



Cizre Nuh
www.ozlemcizrenuh.com

Kurban Bayramınız

Mübarek Olsun

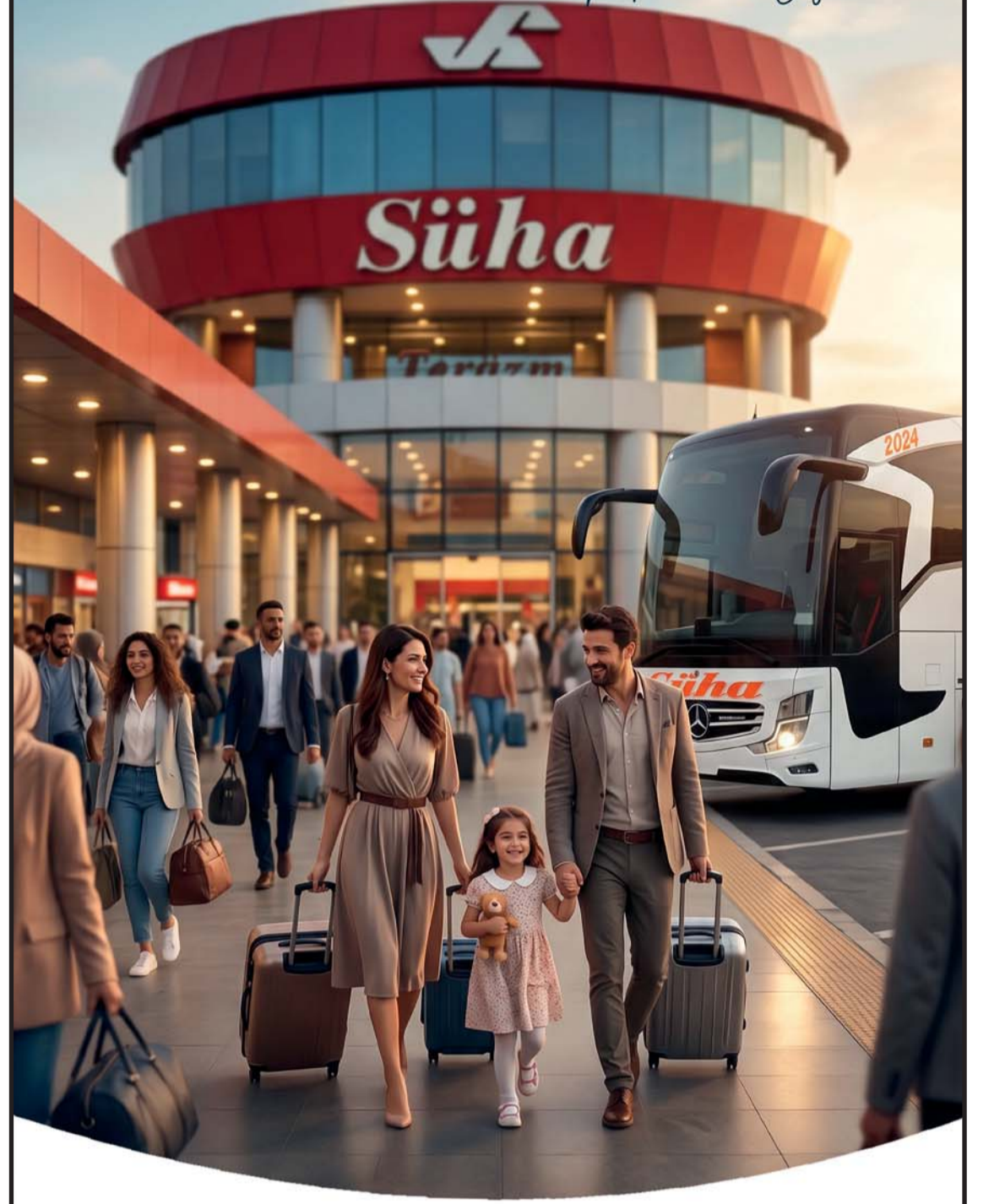


UĞUR
TURİZM TAŞIMACILIK

Sevdiklerinizle birlikte huzurlu ve mutlu bir bayram geçirmenizi dileğiyle...

KURBAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun



Süha

KURBAN BAYRAMIMIZ

mübarek olsun



Buzlu

KURBAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun

YUSUF OTO JANT LASTİK

KURBAN
BAYRAMINIZ
KUTLU OLSUN



obilet