

Kontur Turizm'den 2026'ya Güçlü Başlangıç

Haberimiz Sayfa 2'de



Mercedes-Benz Türk, Otobüs Bayileriyle Bir Araya Geldi

Haberimiz Sayfa 6'da



MAN Truck & Bus Center @mapar
mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com

f t i s y maparman

Yıl: 6

Sayı: 106

Tarih: 18 Mayıs 2026

Fiyatı: 30 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

f t i s y haberulasimcom

KÖPRÜ ÇİLESİ ARTIK BİTMELİ



Sayfa 18'de

Best Van 23 adet Mercedes-Benz Otobüsünü Teslim Aldı



Sayfa 8'de

Rotası Gönül Köprüsü Olan Yolculuğa Metro Turizm'den Anlamlı Takdir



Sayfa 16'da

18 adet Mercedes-Benz Tourismo Lüks Ereğli'ye Teslim Edildi



Sayfa 13'te

Kargo Firması Değiliz; Önceliğimiz Yolcu

3. Köprü zorunluluğu bir gecede dayatıldı ama o köprü yıllarca gözler önünde inşa edildi. Sektör STK'ları açılış törenlerinde boy gösterirken, otobüsçünün sesini meclise taşıyan olmadı. Bu tablo artık değişmek zorunda.

Otobüsçüye Sırtlar Neden Hep Dönük? Şehirlerarası yolcu taşımacılığı, her dönem devletin gündem dışında bıraktığı sektörler arasında baş sıraya yerleşmiş durumda. Her alanda büyük projeler, büyük müjdelere açıklanan hükümetler, hizmet sektörünün en güçlü lokomotifine sırtlarını döndü. Üstelik bu ilgisizliği bir tutumla sürdürürken sektörü adeta "altın yumurtlayan tavuk" olarak görüp her fırsatta mali yük bindirmeye devam etti.

3. Köprü'nün açılmasıyla birlikte otobüslere geçiş zorunluluğu getirilmesi bu anlayışın en somut örneği oldu. Bir gecede hayata geçirilen bu karar, sektörü hazırlıksız yakaladı ancak asıl soru şu: Yakalandı mı, yoksa terk mi edildi? Çünkü o köprü bir gecede inşa edilmedi.

STK'ler Açılışta Vardı, Mücadelede Yoktu

Sektör temsilcileri o köprü'nün açılış töreninde boy gösterdi. Bu, sembolik bir katılım değil; otobüsçüye karşı işlenmiş ciddi bir siyasi hatadır. STK'ların asıl görevi protokol salonlarında fotoğraf çektirmek değil; çıkmadan önce kanunları öğrenmek, ilgili bakanlıklarla ve milletvekilleriyle diyalog kurmak, sektörün lehine zemin hazırlamaktır.

Bugüne kadar yolcu taşımacılığı STK'larını TBMM'de bir bakanla, ilgili

komisyonlarda bir milletvekiliyle görüşürken gören oldu mu? Hayır. Oysa taksici esnafı ve halk otobüsleri örgütleri Meclis koridorlarında aktif lobi faaliyeti yürütüyor, önerileri tartışılıyor, sesi duyuluyor. Yolcu taşımacılığı sektörü ise kendine konuşmaya devam ediyor. Kanunlar ve genelgeler yayımlandıktan sonra, artık iş işten geçtikten sonra, olumlu ya da olumsuz değerlendirmeler yapılıyor. Bu bir savunuculuk değil; kronik bir tepkisellik.

2. Köprü'nün Açılması Geç Kalınmış Ama Doğru Bir Adım Olacaktır

Yakın dönemde faaliyete geçen yeni bir dernek yönetimi, bu boşluğu kapatmak için somut adımlar atmaya başladı. MHP Genel Başkanı Devlet Bahçeli ile gerçekleştirilen görüşmede sektörün sorunları ve çözüm önerileri doğrudan aktarıldı. Bu, küçük bir adım değil; yıllarca ertelenen siyasi temas kültürünün nihayet hayata geçirilmesidir.

Görüşmede dile getirilen veriler, köprü meselesinin somut boyutunu gözler önüne seriyor: Büyük İstanbul Otogarı'ndan günlük yaklaşık 700 otobüs hareket ediyor. Bunların 150 kadarını Trakya istikametine giderken, kalan 550 otobüs 24 saat içinde Anadolu yakasına geçmek zorunda. 3. Köprü kullanımı bu oto-

büsler için ciddi zaman kayıplarına yol açıyor; sefer süreleri uzuyor, bağlantılar aksıyor, maliyet artıyor.

Dernek yönetiminin tespitleri teknik açıdan da güçlü: Otobüsler römork ya da treyler çekmediğinden şehir içi hızlara uyum sağlayabiliyor ve trafik akışını olumsuz etkilemeden Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nü kullanabiliyor. Yoğunluk saatleri dışında bu köprü üzerindeki geçişler akıcı seyrediyor. Anadolu yakasında yolcu indirdikten sonra otobüsün otagar dönüşü tek başına bir buçuk saate ulaşıyor; bu kayıp hem işletme verimliliğini hem de sefer güvenliğini doğrudan zedeliyor.

Dernek yönetiminin aylardır sürdürdüğü bu mücadele, sektörün geç de olsa doğru yola girdiğini gösteriyor. Çalınmadık kapı bırakmama kararlılığı takdire şayan. Ancak kalıcı çözüm için bu kapıların ardına kadar açılması gerekiyor. Sektör mensupları bu girişimlerin sonuç vermesini bekliyor; biz de bu mücadelenin takipçisi olmaya devam edeceğiz.



Sayfa 4'te

GÜVEN ORTAMI, İŞLETMEMİZİ GÜVENLE YÖNETMEMİZİ SAĞLIYOR



Sayfa 14'te

TEMSA'dan Havamaş'a 8 yeni otobüs teslimatı

Web Sitenizde Kampanyalarınızı

Kendiniz Oluşturun, Kendinizi Yönetin!

Yalnızca Entegre Bilet altyapısı kullanan siz değerli partnerlerimiz için özel olarak geliştirdiğimiz yazılım ile, yolcularınıza Gidiş-Dönüş bileterinde indirim seçenekleri sunabileceğinizi biliyor muydunuz?

Üye Grubu İndirimleri

Sefer İndirimleri

Biletini Gidiş Dönüş Al İndirimi Kap

Bilet Al Para Puan Kazan

10%
20%
30%



ENTEGRE BİLET

entegrebilet.com



Kontur Turizm'den 2026'ya Güçlü Başlangıç



2026 yılına yeni yatırımlarla başlayan Kontur Turizm, planlı filo büyüme süreci kapsamında sipariş ettiği 5 adetlik yeni Mercedes-Benz Turismo'nun ilk 3 aracını teslim alarak filosunu güçlendirmeye devam ediyor. Özellikle canlı ve dikkat çekici renkleriyle öne çıkan yeni Turismo modelleri, yalnızca modern tasarımlarıyla değil; sundukları üst düzey yolcu konforu ve gelişmiş güvenlik teknolojileriyle de firmanın hizmet anlayışını yansıtıyor. Teslimat törenine Kontur Turizm adına Yönetim Kurulu Üyesi Veli Karakuş, Genel Müdür Ertuğrul Sarıhan ve Ankara İşletmecisi Ümit Aybek katılırken, satış ve teslimat süreci Hasmer tarafından gerçekleştirildi. Mercedes-Benz Türk yetkilileri de törende geniş katılımı yer aldı.

"2026 sektör açısından kolay geçmeyecek"

Teslimat sonrası değerlendirmelerde bulunan Kontur Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Veli Karakuş, sektörün

mevcut dinamiklerine dikkat çekerek 2026 yılının kolay bir yıl olmayacağını vurguladı:

"2026 yılı otobüs sektörü açısından kolay geçmeyecek gibi görünüyor. Özellikle akaryakıt, bakım-onarım, yedek parça ve personel maliyetlerindeki artış firmaları ciddi anlamda zorluyor. Artık sektörde sadece araç yatırımı yapmak yeterli değil; operasyonu doğru yönetmek, maliyetleri kontrol altında tutmak ve hizmet kalitesini sürdürülebilir hale getirmek gerekiyor."

Karakuş, yolcu beklentilerinin de her geçen gün değiştiğine dikkat çekerek, hizmet kalitesinin artık rekabette belirleyici unsur haline geldiğini ifade etti.

"İnsanlar artık yalnızca bir noktadan başka bir noktaya ulaşmak istemiyor; konforlu, güvenli ve kaliteli bir seyahat deneyimi talep ediyor. Bu yüzden filomuzu sürekli yeniliyor, araçları-

mızı teknolojik olarak güncel tutuyor ve dijitalleşmeye yatırım yapıyoruz."

Dijitalleşme ve kurumsal altyapı ön planda

Sektörde teknoloji kullanımının giderek zorunluluk haline geldiğini belirten Karakuş, filo yönetim sistemlerinin gelecekte çok daha kritik bir rol üstleneceğini söyledi: "Önümüzdeki dönemde özellikle filo yönetim yazılımları, telemetri sistemleri ve güvenlik teknolojileri sektörde daha büyük önem taşıyacak. Şerit takip, gelişmiş fren sistemleri ve anlık araç takip çözümleri artık bir tercih değil, zorunluluk haline geldi."

Kurumsallaşmanın önemine de değinen Karakuş, kendi teknik altyapısını yöneten firmaların rekabette avantaj sağlayacağını belirtti:

"Kendi teknik altyapısını kuran, bakım süreçlerini kontrol altında tutan ve insan kaynağına yatırım yapan firmalar ayakta kalacak. Biz Kontur

Turizm olarak bu konuda uzun yıllardır kendi sistemimizi oluşturan firmalardan biriyiz."

Renkli filo kimliği dikkat çekiyor
Kontur Turizm'in son yıllarda sektörde dikkat çeken renkli araç konsepti de açıklamalarda öne çıkan başlıklardan biri oldu.

"Filo kimliğimizi oluştururken sıradanlıktan uzak bir anlayış benimstedik. 2021'den itibaren araçlarımızda farklı renk konseptlerine yönelmemiz yolcularımız tarafından oldukça olumlu karşılandı. Biz artık otobüsleri sadece bir ulaşım aracı değil, markamızın karakterini yansıtan birer yüz olarak görüyoruz." Karakuş, modern filo anlayışının marka algısına büyük katkı sunduğunu belirtti.

Hasmer iş birliğiyle güçlü teslimat süreci

Yeni yatırımlarda güvenilir iş ortaklarıyla çalışmanın önemine dikkat çeken Karakuş, Hasmer'e teşekkür etti:

"Filo yatırımlarımızda doğru iş ortaklarıyla ilerlemeye büyük önem veriyoruz. Bu noktada Hasmer'in satış ve teslimat sürecindeki deneyimi, çözüm odaklı yaklaşımı ve güçlü desteği bizim için önemli bir güven oluşturdu. Yeni araçlarımızın filomuzaya hayırlı olmasını diliyoruz."

"Rekabeti fırsata çevireceğiz"

Karakuş, sözlerini 2026 hedeflerine ilişkin şu değerlendirmeye tamamladı:

"Önümüzdeki süreç sektör adına kolay görünmese de biz her dönemi doğru planlama ve güçlü organizasyonla fırsata çevirmeyi hedefliyoruz. Kontur Turizm olarak yalnızca araç yatırımı değil; insan kaynağına, teknolojiye ve yolcu memnuniyetine de yatırım yapıyoruz. Amacımız; güvenli, yenilikçi ve sürdürülebilir hizmet anlayışımızla sektörde örnek gösterilen firmalar arasında yer almaya devam etmek."

GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman





GÜVEN ORTAMI, İŞLETMEMİZİ GÜVENLE YÖNETMEMİZİ SAĞLIYOR

Bu kez yolumuzu Orta Anadolu'nun kalbine, Kırşehir'e düşürdük. Dede mesleğini önce kabin memuru koltuğunda, ardından direksiyon başında devam ettiren **Mevlüt Şahin**, bugün **Kâmil Koç'un Kırşehir'de hem işletmecisi hem yatırımcısı hem de gerektiğinde kaptanı**. **"Yol Arkadaşım Kâmil Koç"** serimizin bu bölümünde Şahin; sabah gözünü açtığı anda hiç ödeme endişesi taşımadığı o güveni, lastikten aküye her alımda hissettiği kurumsal gücü ve Kâmil Koç gibi ulusal bir markanın Kırşehir halkı tarafından nasıl yerel bir marka gibi benimsendiğinin hikayesini anlattı. **Keyifli okumalar!**

EVİMİZDE ŞOFÖR OLMAYAN KİMSE YOK

1991 yılında Kırşehir'de doğdum. İlk ve orta öğrenimimi burada tamamladım; liseyi Ankara'da Hasanoğlan Öğretmen Lisesi'nde okudum. Ardından Balıkesir Üniversitesi Turizm İşletmeciliği Fakültesi'nden lisans diplomasıyla mezun oldum. Evliyim, bir kızım var.

Otobüsçülük bizim ailemizde dede mesleğidir. 1972'den bu yana ailemizin otobüsü var. Sofra başında bile otobüs konuşulur bizim evde. Hayvancılık da yapıyoruz, tarım da ama otobüsçülük bırakmadığımız, bırakmak istemediğimiz bir meslek. Ailede şoför olmayan kimse yok; bu iş, kanımıza karışmış durumda. Dışarıda okusak da farklı şehirlerde bulunmuş olsak da sonunda hepimiz döndük ve işlerimizin başına geçtik. Şu an hem Kâmil Koç Kırşehir işletmecisiyim hem bireysel yatırımcıyım hem de gerektiğinde otobüs kullanabilen bir kaptanı.

KABİN MEMURLUĞUNDAN İŞLETMECİLİĞE UZANAN BİR YOLCULUK BU

2014-2015 yılında Kâmil Koç Kırşehir'e girdiğinde ben de host olarak işe başladım. İşin nasıl yürüdüğünü içeriden görmek istedim. Yaklaşık bir buçuk ay hostluk yaptım. Daha sonra şoförlüğe geçtim çünkü dediğim gibi bu işi sürücü koltuğundan da tanımak gerekiyordu. Kâmil Koç'ta hem host hem şoför olarak görev yaptıktan sonra yatırım kararı verdik ve araç aldık.

Şu an Kâmil Koç bünyesinde çalışan iki aracımız var. Yaklaşık iki buçuk yıl önce de Kırşehir merkez ve Mucur ilçesindeki yazıhane işletmelerini devraldık. Biz kendi memleketimizde, kendi firmamız gibi gördüğümüz Kâmil Koç'u daha yerel, daha sahici bir dokunuşla yönet-

mek istedik. Küçük şehirlerde otobüsçü denince akla gelen belli başlı aileler vardır; bizim ailemiz de onlardan biri. Dedem, babam, amcam, hepsini herkes tanır burada. Yeniden sıfırdan bir firma kurmak yerine Türkiye'nin en kurumsal markasıyla yol yürümeyi tercih ettik. Şu an üç yazıhanemiz ve toplam 21 çalışmamız var: yazıhane kadromuzda 13, iki araçta ise 8 personelimiz görev yapıyor.

KÂMİL KOÇ'U BU SEKTÖRÜN OMURGASI OLARAK GÖRÜYÖRÜM.

Kâmil Koç'u Türkiye'de bu sektörün omurgası olarak görüyorum. Büyük kurumsal firmalar piyasada var ama bir kısmında ciddi sorunlar yaşandığını biliyoruz: geciken ödemeler, eksik destekler, iletişimsizlik... Kâmil Koç'ta bunların hiçbirini yaşamadık.

Yaklaşık yedi sekiz yıldır bireysel otobüsçüyüz, iki buçuk yıldır da yazıhane işletmecisiyiz. Bu süre zarfında tek bir sabah bile "Para gelecek mi?" diye endişeyle uyandığımı hatırlamıyorum. Ödemeler günü gününe, kuruşu kuruşuna hesabımıza yatıyor. Bu iş kolunda araçların her gün yola çıkabilmesi için nakit döngüsü şart. Şoförlerimiz aylık değil günlük ödeme alıyor; her gün binlerce lira sıcak paraya ihtiyacınız oluyor. Bu para aksamadan dönmediğinde hiçbir yapı buna uzun süre dayanamaz. Kâmil Koç bu güvenceyi bize eksiksiz sağlıyor.

ALO DEDİĞİMDE KARŞIMDA MUHATAP BULABİLİYÖRÜM

Operasyonel süreçlerde müdürlerimizle ilişkimiz tam anlamıyla bir aile havası taşıyor. Müşteriden gelen bir şikâyet için bile aradığımızda telefon anında açılıyor. En üst kademedeki yöneticiye kadar alo dediğimizde karşımızda biri var. Bu erişilebilirlik, bu samimiyet, on-

ları yalnızca kurumsal bir iş ortağı değil, gerçek anlamda güvendiğimiz aile büyüklerimiz olarak görmemizi sağlıyor.

Ankara Bölgesi'ne bağlıyız. Bölge müdürlerimize, ekibimize çok teşekkür ederiz; bugüne kadar hiçbir zaman incinmedik. Bize söyledikleri her şeyi öz ağabeyimiz söylüyormuş gibi dinledik, uyguladık. Bu anlayış işletmemizin içine de sindi. 11 yazıhane personelim her şeyi işine patron gibi sahip çıkıyor. Bunun tek sebebi şu: ben maaşlarını zamanından önce yatırıyorum, hak ettikleri her şeyi eksiksiz öderim çünkü insanın işine sahip çıkması, önce onun hakkının sahiplenilmesiyle başlar.

LASTİKTEN AKÜYE KADAR HER ŞEY "UYGUN FİYATA"

Kâmil Koç'un tüm ayrıcalıklarının eksiksiz kullanıyorum. Dışarıdan aldığım en küçük bir ürün yok. Lastik alıyorum, piyasanın altında. Akü alıyorum, piyasanın altında. Bu nasıl mümkün oluyor? Kâmil Koç 1.000 lastik alırken pazarlığını yapıyor; benim alacağım 20 lastik, o toplu alımın gücünden yararlanıyor. Kurumsallığın bize sağladığı bu maliyet avantajını sonuna kadar kullanıyoruz.

Araçlardaki ikramlar, şoförlerin tutumu, yazıhane düzeni... Her şeye güveniyorum. Bir kutu bisküvi bile eksik çıkmaz arabalardan. Hesaplarımıza paralar gününde yatıyor, hiçbir zaman yokluğa düşmedik. Bu güven ortamı, işletmeyi rahatça yönetmemi sağlıyor.

KÂMİL KOÇ'TAKİ DİJİTAL ALTYAPI TAM ANLAMıyla "10 NUMARA"

Kâmil Koç'un dijital altyapısı gerçekten güçlü. Son dakika kestiğim bilet saniyeler içinde araçtaki hostun telefonuna düşüyor. Araç bir durağı geçtikten sonra o durağı sistem otomatik olarak kapa-

tabiliyor; bu sayede yanlış bilet kesilmesinin önüne geçilmiş oluyor. Bir gün öncesinden araçtaki yolcu sayısını görebiliyorum. Evden kendi araçlarımı takip edebiliyorum; olası bir sıkıntıda aracın tam konumunu anında görüyorum.

Yolcu deneyimi açısından da teknoloji tam anlamıyla çalışıyor. Araç perona girdiğinde yolcuya otomatik bilgilendirme mesajı gidiyor. Sefer gecikirse 45 dakika öncesinden uyarı mesajı iletiliyor; yolcu boşuna erken gelip beklemiyor. Bilet iptali gibi operasyonel işlemlerde Operasyon Merkezi'ni aradığımızda anında dönüş alıyoruz. Müşteri hizmetleri de aynı şekilde aktif ve hızlı. Sistem zamanla insan gücünü azaltıyor ama bu beni üzmüyor, tersine motive ediyor. Değişime ayak uydurmak, bu işin vazgeçilmez koşulu. Kâmil Koç olduğu sürece bu işe devam edeceğiz.

KİRŞEHİR'DE KÂMİL KOÇ, ŞEHRİN YEREL FİRMASI HALİNE GELDİ

Kâmil Koç, Kırşehir'de 2014'ten bu yana var. Bugün itibarıyla artık bu şehrin yerel firması hâline geldi. Günlük minimum 60, yazın 90-95 araç geçişiyle Kırşehir, Kâmil Koç'un önemli bir halkası. Bizim kendi araçlarımız bile ana kalkışlı değil; Mersin'den gelen araçlar Kırşehir'de duruyor, İzmir'e devam ediyor, dönüşte de aynı güzergâhı izliyor. Ara durak konumumuz, bize çok sayıda araçla hizmet verme imkânı tanıyor.

Yüzde yüz memnuniyet mümkün mü? Hayır, hiçbir yerde mümkün değil ama biz bunu her zaman maksimumda tutmaya çalışıyoruz ve tuttuğumuzu da düşünüyoruz. Parayı ikinci planda görüyoruz; asıl önemli olan Kırşehir'de Kâmil Koç'un varlığını sürdürmesi. Bu isim burada olduğu sürece biz de buradayız.

DEMİR GRUP İLE YOLUNUZ HEP İLERİYE

“Gelecek, Güvene İhtiyaç Duyar.”



DEMİR GRUP

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28

Körfez/Kocaeli

T: 0850 600 05 25

www.demirgrup.tr

temsa.com.tr

DG DEMİR GRUP



Mercedes-Benz Türk, Otobüs Bayileriyle Bir Araya Geldi

Mercedes-Benz Türk, “Yıldızın gücüyle şimdi daha da ileriye” mottosu ile düzenlediği bayi toplantısında otobüs ürün grubu ile ilgili gündemi değerlendirerek yeni dönem hedeflerini iş ortaklarıyla paylaştı. Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, “Türkiye’nin dört bir yanında sahip olduğumuz güçlü bayi ağımız, sürdürülebilir başarımızın en önemli unsurlarından birini oluşturuyor. Mercedes-Benz Türk olarak bayi ağımızla birlikte vitesi yükseltiyor, operasyonel mükemmeliyet odağımızla liderliğimizi sürdürüyoruz” dedi.

Mercedes-Benz Türk, otobüs ürün grubundaki güçlü yapılanmasını ve yılın geri kalanına ilişkin yol haritasını değerlendirmek üzere 15-16 Nisan tarihlerinde Antalya’da düzenlenen Otobüs Bayi Satış Toplantısı’nda iş ortaklarıyla bir araya geldi. Otobüs Satış Toplantıları kapsamında gerçekleştirilen organizasyon, Mercedes-Benz Türk’ün bayi ağıyla olan güçlü iş

ortaklığını pekiştirirken, pazar dinamikleri, müşteri beklentileri ve yılın geri kalanına ilişkin stratejik önceliklerin ele alındığı önemli bir platform oldu.

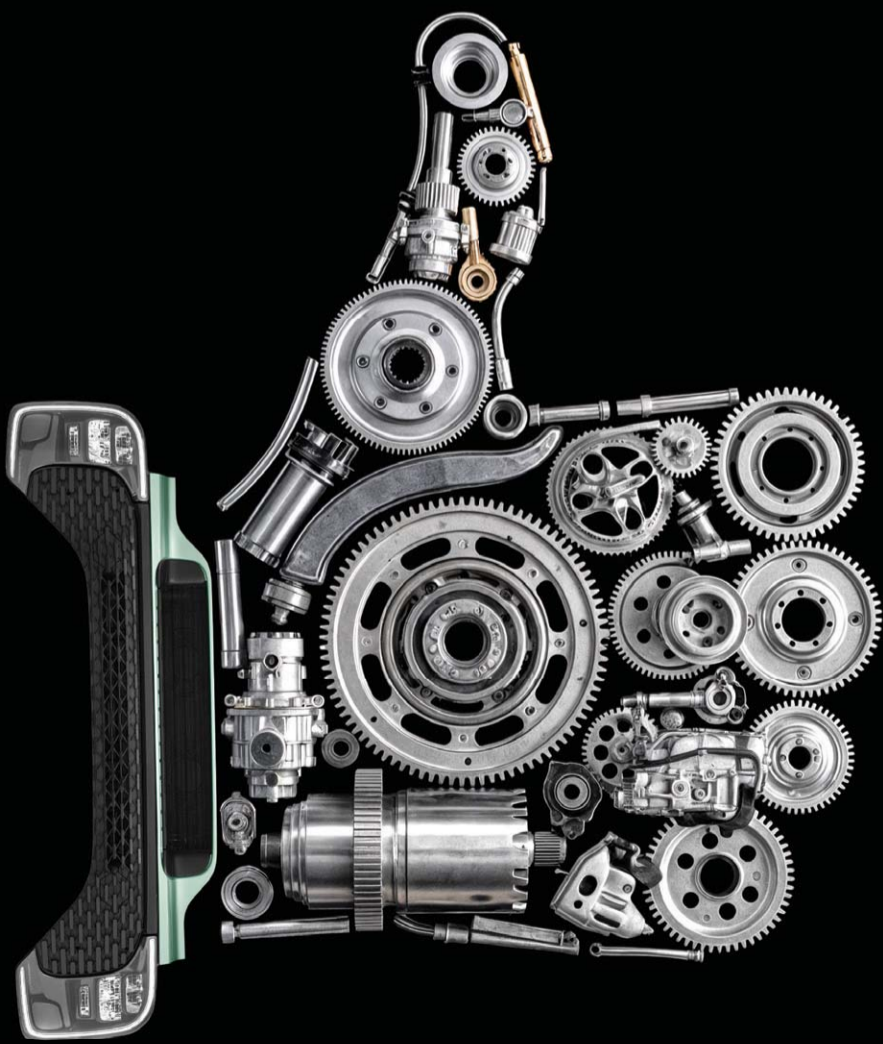
Bayi Genel Müdürleri, Otobüs Satış Müdürleri ve Mercedes-Benz Türk yöneticilerinin bir araya geldiği toplantıda, 2026-2028 dönemine yönelik fikir alışverişinde bulunuldu. Güncel gelişmelerin bayilerle

paylaşıldığı toplantıda, 2025 yılı performansları için tüm bayilere teşekkür edilerek verimli bir toplantı gerçekleştirildi.

Operasyonel mükemmeliyet odağında güçlü iş ortaklığı

Toplantı kapsamında otobüs ürün grubunun pazar görünümü ve gelecek dönem hedeflerini aktaran Mercedes-Benz Türk Otobüs

Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, şunları söyledi: “Türkiye’nin yedi bölgesinde hizmet veren bayi ağımız ile müşterilerimize sunduğumuz hizmet kalitemizi daha da ileri taşıyoruz. Güçlü bayi ağımız ile operasyonel mükemmeliyet odağımızı daha da güçlendirerek hem müşterilerimize sunduğumuz değeri artırmayı hem de şehirler arası otobüs pazarındaki lider konumumuzu sürdürmeyi hedefliyoruz.”



MEMNUNİYETTE ETKİLİ, SERVİSTE YETKİLİ

Mercedes-Benz Türk yetkili servisleri; geniş servis ağı, orijinal yedek parça kullanımı ve uzman teknisyen kadrosuyla aracınızın bakım ve onarımını, üretici standartları kalitesinde gerçekleştirir.

444 628 4
İletişim Merkezi 444 MBT 4





30-31 Mayıs, 2026



Vecihi Hürkuş Havacılık
ve Teknoloji Parkı
Tepebaşı, Eskişehir

OTOBÜS

Türkiye
Dünya
Prömiyeri

Sevgili Otobüs Sevdalısı

Klasik otobüslerin buluşacağı bu özel etkinlikte,
sizi de aramızda görmekten mutluluk duyarız.

Eskişehir'de buluşuyoruz.

Birollar Otomotiv



Rotası Gönül Köprüsü Olan Yolculuğa Metro Turizm'den Anlamlı Takdir

Metro Turizm, toplumsal dayanışma ve insani değerlerin önemine dikkat çeken anlamlı bir takdir törenine imza attı. Kaptan Buket Yaman'ın, Kahramanmaraş'ta yaşanan elim saldırı sonrası bölgeye tamamen kendi inisiyatifiyle giderek destek olması, şirket yönetimi tarafından örnek bir davranış olarak değerlendirildi. Bu anlamlı katkı dolayısıyla Buket Yaman'a, Metro Holding Onursal Başkanı Galip Öztürk adına, Yönetim Kurulu Başkanı Fatma Öztürk

Gümüşsu tarafından teşekkür plaketi takdim edildi. Gerçekleştirilen törende, Genel Müdür Vekili Akın Pervaz ve Yönetim Kurulu Üyesi Özlem Tamtürk de yer aldı. Metro Turizm tarafından yapılan açıklamada, çalışanların toplumsal duyarlılık ve gönüllülük esaslı davranışlarının her zaman desteklendiği vurgulanarak, "İyiliğin ve dayanışmanın her zaman yolda olduğuna inanıyoruz" ifadelerine yer verildi.



Yolların Önde Geleni : Mercedes-Benz Seyahat Otobüsleri

Mercedes-Benz seyahat otobüsleri ile her şey güvence altında;
Mercedes-Benz kalitesi ve **Gelecek Otomotiv** farkı ile yolculuklar daha güvenli, daha keyifli ve daha konforlu.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





HER KİLOMETREDE UZMANLIK

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



Anadolu Isuzu Eskişehirli Ağıç Ulaştırma'ya 10 adet NovoLux Teslim Etti

Anadolu Isuzu, Eskişehir'de personel taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Ağıç Ulaştırma'ya 10 adet NovoLux teslim etti. Eskişehir'de düzenlenen teslimat törenine; Ağıç Ulaştırma Firma Sahibi İbrahim Ağıç, Ağıç Garaj Müdürü Sabri Ağıç, Eskişehir Servisçiler Odası Başkanı Cem Ünal, Isuzu Eskişehir Bayii Karseç Otomotiv Satış Müdürü Aykut Gül ile Anadolu Isuzu'dan Kilit Müşteri Yöneticisi Ferhat Sancaklı ve İş Geliştirme Yetkilisi Çetin Çetiner katıldı.

Bu teslimatla birlikte beşinci kez Anadolu Isuzu'yu tercih eden Ağıç Ulaştırma'nın sahibi İbrahim Ağıç, törende Anadolu Isuzu otobüslerinin konforuna, dayanıklılığına, bakım kolaylığına ve ikinci el değerine

dikkat çekti. Ağıç, Anadolu Isuzu'nun müşteri memnuniyetine verdiği önemi vurgulayarak, bu güçlü iş birliğini önümüzdeki dönemde yeni yatırımlarla geliştirmeyi hedeflediklerini söyledi.

NovoLux servis ve turizm taşımacılığında standartları yükseltti

Servis ve turizm taşımacılığında güçlü bir konuma sahip olan NovoLux tasarım, donanım ve teknolojik altyapı alanlarındaki güncellemelerle segmentindeki iddiasını pekiştirdi. Yeni NovoLux, işletmecilere verimlilik, yolculara daha keyifli, daha güvenli ve daha konforlu bir seyahat deneyimi vad ediyor. Kabin düzenini iyileştiren ayırıcı panel, sürücüye

entegre multimedya sistemi ve her koşulda güven sunan elektrikli, ısıtmalı aynalar kullanım kolaylığı artırıyor. Araç, Euro VI OBD-E emisyon standartlarına uygun, 190 PS güç ve 510 Nm tork üreten turbo dizel motoru ve 6 ileri manuel şanzımanı ile yüksek performans ve yakıt verimliliğini bir arada sunuyor. 29 yolcu kapasitesine sahip olan modelde; ESC ve ABS'li tam havalı fren sistemi, AEBS gelişmiş acil fren sistemi, radar destekli kör nokta bilgi sistemi (BSIS) ve hareketli nesne algılama sistemi (MOIS), sürücü dikkat uyarı sistemi, akıllı hız yardımı (ISA), lastik basınç izleme sistemi (TPMS) ve motor odası yangın algılama ve otomatik söndürme sistemi gibi ileri teknolojiler standart olarak yer alıyor.



GÜVENLİK. KONFOR. TEKNOLOJİ.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.

HESKA



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Ankara: Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş - Mamak
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Kayseri: Öreşehir Mahallesi, 3800 Bulvarı No: 360/2, İncesu
Tel: 0 352 606 05 06 - 0 542 616 36 18

Ticari Araçta Kalite ve Güvenin Adresi

PİLCAR OTOMOTİV



Sıfır Araç Satışı

Minibüs - Otobüs

İkinci El Satışı

Otomobil



Köşklü Çeşme, Bahariye Cad.,
41400 Gebze/Kocaeli



Taşımacılıkta Gücüne Güç Katan Özseçkin Group'tan Yeni Yatırım

Personel, öğrenci ve turizm taşımacılığı alanlarında 1975 yılından bu yana faaliyet gösteren Özseçkin Group, filo yenileme yatırımlarına hız kesmeden devam ediyor. "Filo yaşı en genç şirket" vizyonuyla hareket eden firma, hizmet kalitesini artırmak ve operasyonel gücünü daha da yükseltmek amacıyla filosuna 2 adet yeni Anadolu Isuzu midibüs daha kattı. Gerçekleştirilen yeni yatırımın, özellikle personel ve öğrenci taşımacılığı operasyonlarında konfor, güvenlik ve verimlilik açısından önemli katkılar sağlaması hedefleniyor. Modern donanımları, yakıt ekonomisi ve yüksek yolcu konforuyla dikkat çeken yeni Isuzu midibüslerin, firmanın aktif hizmet ağında kısa süre içerisinde görev almaya başlayacağı belirtildi.

Sektörde yarım asra yaklaşan tecrübesiyle faaliyetlerini sürdüren Özseçkin Group, özellikle kurumsal taşımacılık alanındaki güçlü organizasyon yapısı ve müşteri memnuniyeti odaklı hizmet anlayışıyla öne çıkıyor. Firma, son yıllarda gerçekleştirdiği araç yatırımlarıyla birlikte hem filosunun yaş ortalamasını düşürmeyi hem de operasyonel sürdürülebilirliğini güçlendirmeyi amaçlıyor. Yeni araçların teslimatı, Karakaşoğlu Otomotiv ev sahipliğinde düzenlenen törenle gerçekleştirildi. Teslimat programına Özseçkin Group adına Kurucu Özkan Özseçkin, Genel Müdür Suat Oral ve Operasyon Müdürü Ceren Özseçkin katılırken, araçların anahtarları Karakaşoğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Can Karakaş tarafından takdim edildi.

Teslimat töreninde konuşan firma yetkilileri, taşımacılık sektöründe kaliteli hizmetin en önemli unsurlarından birinin güçlü ve genç bir filo yapısı olduğuna dikkat çekerek, yatırımların önümüzdeki dönemde de devam edeceğini ifade etti. Özellikle güvenlik, yolcu konforu ve çevreci taşımacılık kriterlerini ön planda tuttuklarını belirten yetkililer, yeni araçların hem çalışan hem de yolcu memnuniyetine önemli katkı sağlayacağını vurguladı. Karakaşoğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Can Karakaş ise teslimat sırasında yaptığı değerlendirmede, uzun yıllardır sektörde başarıyla faaliyet gösteren Özseçkin Group'un yeni yatırımlarına aracılık etmekten memnuniyet duyduklarını belirterek, yeni araçların firmaya hayırlı olması temennisinde bulundu.



YENİ ROTALAR, YENİ KEŞİFLER

Konfor ve güvenlikle her yolculuk ayrıcalıklı...

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul : 0 216 311 80 50

Gaziantep : 0 342 211 25 00

Aksaray : 0 382 215 68 10

Ankara : 0 312 583 73 00

Mersin : 0 324 646 21 14



KARGO FİRMASI DEĞİLİZ; ÖNCELİĞİMİZ YOLCU

Van'dan çıkan bir otobüs bazen 20 saati aşan bir yolculuğa çıkıyor. Bu süre boyunca yolcunun ne hissettiği Metin Olgun için her şeyden önce geliyor. Özlem Van Turizm'i sıfırdan yeniden şekillendiren **Yönetim Kurulu Başkanı Metin Olgun**; fahiş bagaj ücretlerine ve zararına sefer yarışına karşı net bir duruş sergiliyor. **"Doğru planlanmış 2 sefer, zararlı 10 seferden iyidir"** diyen Olgun'un Van halkına yakışır seyahat hizmeti sunmak için yola çıkan bu anlayışı röportajımızda sizi bekliyor. Keyifli okumalar!



GIDADAN OTOBÜŞÇÜLÜĞE GİDEN BİR YOL

1976 yılında Van'ın Güveçli köyünde doğdum. On iki, on üç yaşına kadar Van'da büyüdüm; ardından İstanbul'a geldim. Evliyim, dört çocuk babasıyım. İstanbul'da büyük bir gıda firmasında yöneticilik yaptım ama otobüsçülük hiç yabancı olmadı bana; ailemizde bireysel otobüsçülük zaten vardı, abim de o dönem bu işi yapıyordu.

2007 yılında gıda sektöründen ayrılarak yolcu taşımacılığına geçtim. Önce bir Van firmasında bireysel otobüsçülük yaptım, ardından ulusal bir markaya geçtim ve orada da aynı şekilde devam ettim. Bu süreçte Van Tur adıyla faaliyet gösteren firmaya önce yatırımcı olarak dahil oldum. Bir süre sonra ortaklık sona erdi; kısa bir süre önce ise firmayı komple satın aldım. Satın alır almaz Van Tur ismini Özlem Van Turizm olarak değiştirdik. Yeni ismimizle, yeni bir anlayışla yola çıktık.

BU YOLLARIN ARABASI MERCEDES-BENZ TOURISMO

Filomuzda 18 adet Mercedes-Benz araç var. Şirketi devraldıktan hemen sonra yatırım çalışmalarımıza başladık ve ilk etapta 3 adet Mercedes-Benz Tourismo sipariş verdik; teslimatlarını gerçekleştirdik. Amacımız, filomuzun tamamını kademeli olarak Tourismo'ya dönüştürmek. Mercedes-Benz dışında başka bir marka almak aklımızın köşesinden bile geçmiyor.

Neden Tourismo? Çünkü bizim güzergâhlarımız uzun ve zorlu. Van'dan çıkan bir araç bazen 20 saati aşan yolculuklar yapıyor. Bu mesafelerde araçtan beklentimiz çok yüksek: düşük yakıt tüketimi, bakım kolaylığı, düşük işletme maliyeti ve her şeyden önemlisi yolcu konforu. Tourismo, bu kriterlerin tamamını karşılıyor. Yolcularımız uzun yolculuklarda kendilerini iyi hissetmeli; bunu sağlayacak araç bizim için Tourismo.

KARGO YÜZÜNDEN VALİZLERE ZARAR VERMEK KABUL EDİLEBİLİR BİR TABLO DEĞİL

Bu bölgede otobüsçülüğü farklı yapmak için yola çıktık. Misyonumuz net: Van halkına gerçekten yakışır, kaliteli ve onurlu bir seyahat hizmeti sunmak. Otobüslerimiz yolcu taşımak için var; kargo taşımacılığına araçlarımızı açmak gibi bir politikamız asla olmayacak.

Bagaj meselesine bakışım da bu ilkeden besleniyor. Yolcumuz zaten uzun bir yolculuğa çıkıyor; varış saatini, aktarmasını, gideceği yeri hesaplıyor. Her terminalde personelin yolcu bagajı yerine kargo paketleriyle uğraşması, bu süreyi gereksiz uzatıyor. Bagaj ücreti için pazarlık yapılması, valiz üstüne valiz istiflenip çantalara zarar verilmesi kabul edilebilir bir tablo değil.

Ben her zaman kendimi yolcunun yerine koyarım. Empati bu işin temelidir; hizmet sektöründeyseniz empati kurmak zorundasınız. Gözünüzün önünde valiziniz arka sıralar arasına sıkıştırılsın ve yanınıza birkaç lira için kargo doldurulsa ne hissederdiniz? Kendinize yapılmasını istemediğiniz bir muameleyi başkasına yapamazsınız. Şirketimizde öncelik her zaman yolcunun kendi bagajıdır. Acil durumlarda küçük bir emanete yardımcı olabiliriz ama bu hiçbir zaman sürekli bir kargo ticaretine dönüşmeyecek. Fahiş bagaj ücretlerine de karşıyım. Yolcu biletini almış, yanında bir parça fazla eşya getirmiş; o yolcudan orantısız paralar talep ediliyor. Bu yolcuyla üzme. Kimsenin buna hakkı yok. Makul bir ücret talep edilebilir ama bu, yolcuyla cezalandırmaya dönüşmemeli.

DOĞRU PLANLANMIŞ 2 SEFER, ZARARLI 10 SEFERDEN İYİDİR

Rekabet her zaman iyidir; hizmette kaliteyi yükseltir, yolcuya seçenek sunar ama rekabet uğruna zararına sefer üstüne sefer koymak, sektörü çökerten bir anlayıştır. Zararına 10

sefer yapmaktansa, iyi planlanmış, adam gibi işleyen 2 sefer çok daha değerlidir. Bunu sürdürdüğümüz sürece bu şekilde devam edeceğiz. Eğer sürdüremeyeceksek, işi ehline bırakıp çekilmek en dürüst karar olur.

Şu an İzmir, Bursa, İstanbul ve Malatya hatlarımız aktif. Ankara'ya sefer açmayı şimdilik düşünmüyoruz ancak ciddi talepler geliyor, onları değerlendiriyoruz. Hat açmak kolaydır ama biz hız yerine sağlamlığı tercih ediyoruz. Bölge yatırımcıları ve acentelerle titiz bir değerlendirme sürecinden geçerek, doğru adımlarla ilerlemeyi esas alıyoruz. 500 kişilik bir aileyiz; her bir çalışanımız şirketimizin görünür yüzüdür ve hepsine içtenlikle teşekkür ediyorum.

VAN BİLETİ 3.500 LİRA OLMALI İKEN REKABET 2.000'E İNDİRİYOR

Akaryakıt fiyatları ve artan işletme giderleri, maliyetlerimizi ciddi ölçüde zorluyor. Gerçekçi bir hesap yapıldığında Van biletinin bugünkü koşullarda en az 3.500 lira olması gerekiyor ama rekabet baskısıyla biletler 2.000 liraya kesiliyor. Bu fiyatla zarar etmeyen firma yok; herkes gün sonunda hesabına eksi yazıyor.

Bu tablo daha ne kadar sürdürülebilir, belli değil. Zarar büyüdükçe hizmet kalitesi düşüyor; düşük kaliteli hizmet yolcuyla mağdur ediyor. Araç bakımlarını zamanında yaptırmayan firmalar yüzünden yolcular saatler boyunca yolda mahsur kalabiliyor. Biz fırsatçılık yapmak için bu işe girmedik; ama gerçekçi fiyatlandırmanın da savunuculuğunu yapmak zorundayız. Olmayacak düşük fiyatlarla bilet kesmek yalnızca kendi firmamıza zarar verir ve zarar büyüdükçe hizmet kalitesi kaçınılmaz olarak erir.

KÜÇÜK ÖLÇEKLİ FİRMALAR DESTEKLENMELİ

Online satış komisyonları, işletme yükümüzü ağırlaştıran önemli bir kalem. Büyük ölçekli firmalar yüksek yolcu kapasiteleri sayesinde bu maliyeti toplam içinde eritebiliyor ancak bizim gibi büyüme sürecindeki küçük ölçekli firmalar için komisyon yükü çok daha belirleyici.

Küçük firmalar desteklenirse önünü daha net görür, yatırımlarına hız verir, hizmet kalitesini artırabilir. Büyüklerin yanında küçüklerin de ayakta kalabilmesi, sektörün çeşitliliği ve rekabeti açısından şarttır. Bu desteğin sağlanması hem yolcular hem de sektörün uzun vadeli sağlığı için doğru bir adım olacaktır.



TEMSEA'dan Havamaş'a 8 yeni otobüs teslimatı

Türkiye genelinde yolcu taşımacılığı alanındaki iş birliklerini güçlendirmeye devam eden TEMSEA, Çukurova Uluslararası Havalimanı'nda ulaşım faaliyetlerini üstlenen Havamaş'a 5 adet Safir ve 3 adet Maraton teslimatı gerçekleştirdi. Otobüsler, bölgenin önemli ulaşım akslarından Hatay-Adana-Tarsus-Mersin transfer hattında hizmet verecek.

TEMSEA, şehirlerarası ve havalimanı taşımacılığında tercih edilen modellerinden Safir ve Maraton model otobüsleri ile Havamaş filosunu güçlendirdi. TEMSEA'nın ilk etapta gerçekleştirdiği 5 adet Safir ve 3 adet Maraton teslimatıyla birlikte, Hatay-Adana-Tarsus-Mersin hattında yolculara daha konforlu ve güvenli bir seyahat deneyimi sunulması amaçlanıyor.

11 Mayıs tarihinde TEMSEA'nın Adana fabrikasında düzenlenen teslimat törenine TEMSEA Yurt İçi Satış Direktörü Baybars Dağ, Havamaş Yönetim Kurulu Koope-

ratif Başkanı Yasin Boyraz, Yönetim Kurulu Kooperatif Üyelerinden Mustafa Polat, Bayram Sayar ve Hüseyin Genç katıldı.

"Çukurova'da havalimanı ulaşımına katkı sağlamayı hedefliyoruz"

TEMSEA Yurt İçi Satış Direktörü Baybars Dağ: "Yolcu taşımacılığında öne çıkan Safir ve Maraton modellerimiz; sağladıkları yüksek konfor, ileri güvenlik donanımları ve işletme dostu yapılarıyla özellikle havalimanı

ulaşım hizmetlerine ideal bir çözüm getiriyor. Havamaş'a gerçekleştirdiğimiz 8 adetlik teslimatın, bölgedeki ulaşım standartlarına önemli katkı sağlayacağına inanıyoruz. Önümüzdeki dönemde iş birliğimizi daha da ileri taşıyarak farklı segmentlerdeki araçlarımızla da Havamaş filosunu desteklemeye devam edeceğiz. Ayrıca sunacağımız sürücü eğitimleriyle de güvenli ve sürdürülebilir bir kalite anlayışını benimsiyoruz. TEMSEA olarak, iş ortaklarımızın tüm operasyonlarına uçtan uca değer katan çözüm ortağı olma vizyonumuz doğrultusunda çalışmalarımızı kararlılıkla sürdüreceğiz." dedi.

Instagram: yusufotojant

JANTTA ŞIKLIK LASTİKTE GÜVEN

Kaliteli ve Dayanıklı Otobüs Lastikleri

YUSUF OTO JANT LASTİK

0535 686 80 13 - 0530 379 56 73

ROT BALANS AYARI YAPILIR 0539 986 06 00

YUSUF OTO JANT LASTİK
0535 686 80 13 - 0530 379 56 73

Kaliteli ve Dayanıklı Otobüs Lastikleri

TELEFON

0535 686 80 13
0530 379 56 73

ADRES

Altıntepe Mahallesi Yahya Kemal Caddesi Büyük İstanbul Otagarı No:93 İç Kapı No:1B392

OTOBÜS VE TİCARİ ARAÇ CAM MONTAJI

Lamine Ön Camlar

Temperli Kapı Camları

Temperli Arka Camlar

Isıtmalı Lamine Camlar

Temperli Kelebek Camlar

Tüm marka oto camlarınızı anlaşmalı olduğumuz sigorta şirketleriyle ücretsiz ve kusursuz bir şekilde değiştiriyoruz!

Otagar Merkez
Altıntepe Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B042
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 18 60

Otagar Şube
Altıntepe Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B101
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 00 68

İkitelli OSB Şube
İkitelli Org. San. Böl. Dolapdere San. Sit. 12. Ada
No:27/29/31 H1 Blok İkitelli / İstanbul 0(212) 549 78 94

KHO
KAYAHAN OTOCAM
www.kayahano.com.tr

ŞEHRİN FAVORİLERİ

P İ L A V C I O T O M O T İ V ' D E



PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr



TEMSA



18 adet Mercedes-Benz Tourismo Lüks Ereğli'ye Teslim Edildi

Mercedes-Benz Türk'ün uzun yıllardır iş ortağı olduğu Lüks Ereğli'ye BusStore markası aracılığıyla 18 adet 2023 model Mercedes-Benz Tourismo 16 RHD 2+1 teslimatı gerçekleştirdi. Mevcut araçların BusStore tarafından takasa alınmasıyla birlikte, Lüks Ereğli filosunun tamamı Mercedes-Benz markalı araçlardan oluştu. Teslimat, filonun gençleştirilmesinin yanı sıra önümüzdeki dönemde planlanan sıfır araç yatırımı açısından da önemli bir adım oldu.

Mercedes-Benz Türk, şehirler arası yolcu taşımacılığı alanındaki köklü iş ortaklarından Lüks Ereğli ile yeni bir teslimata imza attı. 1997 yılından bu yana devam eden iş ortaklığı kapsamında gerçekleştirilen 18 adet 2023 model Tourismo 16 RHD 2+1 teslimatı, yalnızca filonun yenilenmesini değil; aynı zamanda müşteriye özel finansman çözümleri, satış sonrası destek ve ikinci el değerini koruyan bütüncül hizmet yapısıyla taşımacılık sektöründe sürdürülebilir yatırım anlayışını da ortaya koydu.

Hasmer Konya'da gerçekleştirilen teslimat törenine, Mercedes-Benz Türk 2. El Otobüs ve Kamyon Satış Direktörü Didem Özensel, BusStore Grup Müdürü Onur Nurdoğan, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, İletişim Müdürü Miray Demirel, BusStore Alım & Satış Yönetmeni Ekrem Ceylanoglu, Otobüs Filo Satış Koordinatörü Koray Çingil, Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Bağcı, Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Koordinatörü Burak Ödül, Lüks Ereğli Yönetim Kurulu Başkanı Ekim Kaya katıldı.

Lüks Ereğli'nin 2016 yılında gerçekleştirdiği önceki araç yatırımının ardından yaklaşık 10 yıl sonra hayata geçen bu teslimat, şirketin filosunu gençleştirmesinde önemli rol oynuyor. Bu adım aynı zamanda, önümüzdeki dönemde sıfır araç yatırımıyla devam etmesi hedeflenen yeni sürecin başlangıcını oluşturuyor.

Filonun gençleşmesine ve operasyonel verimliliğe katkı

Mercedes-Benz Türk BusStore markası ile Lüks Ereğli'nin filosunda yer alan 2016 model araçlar için takas sürecini yürüterek bu 18 araç yerine bugün 2023 model Tourismo araçların teslimatını gerçekleştiriyor. Yeni araçlarla birlikte şirket, filosunu 7 yaş gençleştirirken operasyonel verimliliğini artırmayı, hizmet kalitesini güçlendirmeyi ve yolcu memnuniyetini daha ileri taşımayı hedefliyor. Mercedes-Benz Türk'ün teslim ettiği 2023 model Tourismo araçlar, Lüks Ereğli tarafından şehirler arası yolcu

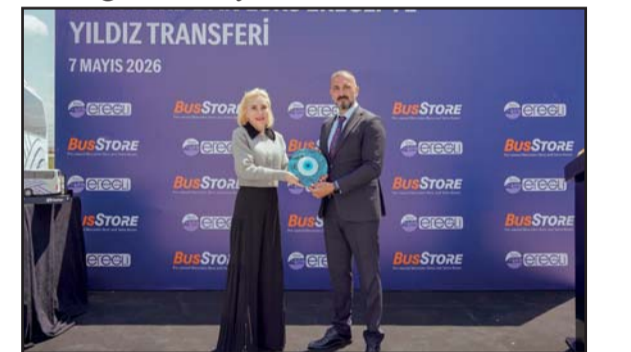


taşımacılığında kullanılacak. Lüks Ereğli ile 30 yıla yaklaşan iş ortaklıklarını bu teslimatla yeni bir aşamaya taşıdıklarını belirten Mercedes-Benz Türk 2. El Otobüs ve Kamyon Satış Direktörü Didem Özensel "Mercedes-Benz Türk olarak, uzun soluklu iş ortaklıklarını her zaman çok kıymetli buluyoruz. Lüks Ereğli ile 1997 yılına uzanan iş ortaklığımızı bugün 18 adet 2023 model Tourismo teslimatıyla daha da güçlendirmenin memnuniyetini yaşıyoruz. Bu teslimat, ikinci el çatımız altındaki BusStore markamız ile sunduğumuz kapsamlı hizmet modelinin güçlü örneklerinden birini oluşturuyor. Bugün, Lüks Ereğli'ye gerçekleştirdiğimiz 18 adet Tourismo aracımız da bu değer zincirine duyulan güvenin en somut göstergesi. Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın müşteri ihtiyacına uygun terzi usulü finansman çözümleri de elbette bu teslimatın gerçekleşmesinde önemli rol oynadı. Taşımacılık sektöründe filonun genç tutulması; operasyonel verimlilik, hizmet kalitesi ve müşteri memnuniyeti açısından büyük önem taşıyor. Tamamı Mercedes-Benz marka araçlardan oluşan ve 7 yaş gençleşen yeni filosu ile Lüks Ereğli şehirler arası yolcu taşımacılığındaki iddiasını daha da üst seviyeye taşıyor. Bugün bu teslimatla yalnızca Lüks Ereğli filosunun gençleşmesine katkı

sunmakla kalmıyor, aynı zamanda ikinci elden sıfır araca uzanan uzun vadeli bir yatırım sürecinin de temelini birlikte atıyoruz. Lüks Ereğli'ye bize duydukları güven için teşekkür ediyor, teslimatın hayırlı olmasını diliyorum." dedi. Lüks Ereğli Yönetim Kurulu Başkanı Ekim Kaya, "Lüks Ereğli olarak bugün filomuz adına çok önemli bir adım atıyoruz. Teslim aldığımız 18 adet 2023 model Mercedes Benz Tourismo aracı, şehirler arası taşımacılık operasyonlarımızda kullanmak üzere filomuza dahil ediyoruz. Bu yatırımın, yolcularımıza sunduğumuz hizmet kalitesine olduğu kadar operasyonel gücümüze ve verimliliğimize de önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Aradan geçen yaklaşık 10 yılın ardından filomuzu gençleştirme kararı alırken temel prensibimiz; müşterilerimize daha güvenli, daha konforlu ve daha sürdürülebilir bir seyahat deneyimi sunmaktır. Bu yolculukta Mercedes-Benz Türk otobüs satış ve BusStore yöneticileri, ilk günden itibaren bize her anlamda destek oldular. Özellikle ikinci el araç sürecinde BusStore'un sunduğu şeffaf, güvenilir ve profesyonel yaklaşım bizim için çok kıymetliydi. Satıştan satış sonrasına kadar uzanan bu tek noktadan hizmet anlayışı, Lüks Ereğli olarak önem verdiğimiz güven duygusunu birebir karşılıyor. Bugün gerçekleşen bu teslimatla

birlikte, Mercedes-Benz Türk ile 30 yıla yaklaşan iş ortaklığımızı daha da güçlendirmekten büyük memnuniyet duyuyoruz." diye konuştu.

Teslimat hakkında konuşan Hasmer Otomotiv Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Koordinatörü Burak Ödül de, "Biz Hasmer Konya olarak sürecin her aşamasında müşterilerimizin yanında olmaya büyük önem veriyoruz. Araç seçimi, takas süreci, finansman planlaması ve satış sonrası destek dahil tüm süreci titizlikle yürütüyoruz. Çünkü bizim için esas olan yalnızca teslimat değil, müşterimizin işine kesintisiz katkı sunmak. Lüks Ereğli'nin filosunu gençleştirmesi, bugünün ihtiyacına cevap verdiği kadar geleceğe dönük yatırım planı açısından da önemli bir adım. Önümüzdeki dönemde bu iş ortaklığının daha da büyüyerek devam edeceğine inanıyoruz." dedi.



HER YOL İÇİN DOĞRU ARAÇ

TEMSA otobüsleri ve FUSO ticari araçlarıyla, ihtiyaçlarınıza uygun çözümleri tek noktada sunuyoruz.



ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr



TEMSA



Best Van 23 adet Mercedes-Benz Otobüsünü Teslim Aldı

Mercedes-Benz Türk, uzun yıllara dayanan iş ortağı Best Van'a yeni araç teslimatı gerçekleştirdi. Mercedes-Benz Travego 16 SHD ve Turismo 15 RHD model araçlardan oluşan araçlar, Best Van'ın şehirlerarası yolcu taşımacılığı operasyonlarında kullanılacak. Müşteri ihtiyaçlarına özel olarak tasarlanan araçlar; yüksek konfor, güvenlik ve verimlilik özellikleriyle öne çıkarken, teslimat kapsamında Mercedes-Benz Kamyon Finansman desteğiyle bütüncül bir çözüm ortaya konuyor.

Mercedes-Benz Türk, Best Van ile uzun yıllara dayanan iş birliğini yeni bir teslimatla daha güçlendirdi. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen araçlar müşteriye teslim edilirken, bu yatırım Best Van'ın operasyonel gücünün artırılması açısından önemli bir adımı temsil ediyor. Teslimatı gerçekleştirilen 23 otobüsün satışı ise Mengerler Ticaret Türk A.Ş., Koluman Motorlu Araçlar A.Ş., Gelecek Otomotiv A.Ş. ve Hassoy Motorlu Vasıtalar Ticaret ve Sanayi A.Ş. tarafından gerçekleştirildi.

Şehirlerarası taşımacılıkta konfor ve verimlilik bir arada

Teslim edilen otobüsler; yolcu konforunu artıran özel koltuk ve döşeme seçenekleri, gelişmiş güvenlik sistemleri ve yakıt verimliliği ile öne çıkıyor. Araçlar, Best Van'ın şehirlerarası taşımacılık operasyonlarında yüksek performans ve kesintisiz hizmet sunmasına katkı sağlayacak.

Best Van CEO'su İrem Bayram ise şunları söyledi: "1994 yılından bu yana şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Best Van olarak, yolcularımıza güvenli, konforlu ve kaliteli bir seyahat deneyimi sunmayı her zaman önceliğimiz olarak görüyoruz. Bu doğrultuda, filomuzu sürekli olarak yenilemeye ve güçlendirmeye devam ediyoruz. Bugün de şirketimiz adına önemli bir yatırımı daha hayata geçirmenin memnuniyetini yaşıyoruz. Teslim aldığımız yeni araçlar, Best Van'ın büyüme yolculuğunda önemli bir adımı temsil ediyor. Mercedes-Benz Türk ile kuruluşumuzdan bu yana iş ortaklığımızın devam etmesinde; araçların sunduğu güvenlik, konfor ve operasyonel verimlilik, Mercedes-Benz Türk'ün sunduğu uçtan uca değer zinciri her zaman belirleyici oldu. Bu yatırımla birlikte hizmet kalitemizi daha da ileriye taşımayı hedefliyoruz. Yeni araçlarımızın hayırlı olmasını diliyorum."

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, teslimata ilişkin değerlendirmesinde: "Şehirlerarası yolcu taşımacılığı, yüksek operasyon disiplini, güvenlik, konfor ve süreklilik gerektiren bir alan. Bu ölçekte bir operasyonu başarıyla sürdürebilmek için kullanılan araçların performansı, dayanıklılığı ve verimliliği kadar, bu araçların güçlü bir satış sonrası hizmet yapısı ile desteklenmesi de büyük önem taşıyor. Gerçekleştirdiğimiz bu teslimat da, yalnızca bir araç yatırımı değil; müşterimizin operasyonel ihtiyaçlarını doğru analiz ederek en uygun çözümleri sunma yaklaşımımızın temelidir. Best Van ile 30 yılı aşkın süredir devam eden iş ortaklığımız, karşılıklı güvenin, istikrarın ve memnuniyetin en somut göstergesidir. Bizim için en önemli öncelik her zaman müşterilerimizin beklentilerini doğru anlamak ve bu beklentilerin ötesine geçmek oldu. Çünkü inanıyoruz ki sürdürülebilir başarı, ancak müşteriye merkeze alan bir anlayışla mümkün. Değerli Best Van ile kurduğumuz bağ bizim için çok kıymetlidir. Tamamı Mercedes-Benz marka otobüslerden oluşan filosuyla Best Van'ın müşterilerine sunduğu hizmet kalitesini daha da artıracığına inanıyoruz. Yeni araçların hayırlı olmasını diliyorum." dedi.



YOL BOYUNCA
KONFOR VE GÜVENLİK
SİZİN ELİNİZDE



MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr



TEMSA



Tekulaş'tan akıllı filo yatırımı: Doğru hatta doğru araç, Allison şanzıman ile maksimum verimlilik

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi bünyesinde toplu ulaşım ve otopark hizmetlerini yürüten Tekulaş, filosuna yeni kattığı Allison T 3270R xFE™ tam otomatik şanzıman donanımlı 7 adet Isuzu Novociti Life midibüsler ile operasyonel verimliliğini artırıyor. 2012 yılından bu yana Allison şanzıman donanımlı farklı otobüs modellerini kullanan Tekulaş, daha az yolcu talebinin olduğu ancak sefer sıklığının yüksek tutulması gereken hatlarda kullanacağı yeni araçlarıyla hem yolcu hem de sürücü konforunun artırılmasını hedefliyor.

Çorlu toplu taşıma operasyonlarının yaklaşık yüzde 95'inin Tekulaş tarafından gerçekleştirildiğini belirten Tekulaş Çorlu Operasyon Sorumlusu Fatih Şen; "Çorlu ilçemizde 121 araçtan oluşan filomuzla toplu taşıma hizmeti sunuyor, günlük 65 binin üzerinde yolcunun ulaşımını sağlıyoruz. 2025 yılında Tekirdağ il genelinde toplam 32 milyon yolcuya hizmet verdik. Bu doğrultuda her zaman en verimli çözümleri hayata geçirmeye odaklanıyoruz. Filomuza son olarak katılan Allison şanzıman donanımlı Isuzu Novociti Life araçlarımızı da ihtiyaç duyulan hatlarda konumlandırarak operasyonel verimliliğimizi artırmayı hedefliyoruz" şeklinde açıkladı.

Çorlu bölgesinde hizmet verecek Tekirdağ'da toplu taşıma operasyonları, Süleymanpaşa ve Çorlu olmak üzere iki ana bölgeye ayrılıyor. Yeni Isuzu Novociti Life midibüsler, Çorlu İşletme Garajı'na bağlı olarak hizmet verecek. Bölgede 21 şehir içi hatta ek olarak ilçeler ve çevre mahallelere hizmet veren 7 ayrı güzergah olmak üzere toplam 28 hat bulunuyor. Bu güzergahlarda 12 metre ve 8 metre araçlarla hizmet sağlanıyor.

Tek yön uzunluğu yaklaşık 70 kilometreye ulaşan en uzun hatta toplam 83 durak yer alırken, en kısa güzergah ise 6 kilometre uzunluğa sahip ve 2 duraktan oluşan ekspres bir hat olarak işletiliyor. Yolcu yoğunluğunun hatta göre değişiklik gösterdiği bu yapıda, farklı araç tiplerinin kullanılması operasyonel esnekliği artırıyor. Özellikle yolcu sayısının daha düşük, sefer sıklığının ise daha yüksek olduğu güzergahlarda 8 metrelik midibüslerin tercih edilmesi, hem verimlilik hem de hizmet esnekliği açısından önemli avantajlar sağlıyor.

Allison teknolojisi ile yüksek verimlilik

8 metre uzunluğundaki Isuzu Novociti Life midibüslerde maksimum 137 kW (186 bg) güç ve 680 Nm tork üretebilen FPT NEF4 Euro 6 motor ile 6 ileri vitesli, dahili retarderli Allison T3270R xFE™ tam otomatik şanzıman bulunuyor.

Allison Kesintisiz Güç Teknolojisi™'nin desteklediği sorunsuz ve sarsıntısız tam güç geçişleri sayesinde üstün ivmelenme ve hızlanma mümkün oluyor. Allison'ın tork konvertörü, motor torkunu çoğaltarak tekerleklerle daha

fazla güç aktarılmasını sağlıyor.

Tam otomatik şanzımanlar, yoğun şehir trafiğinde tercih değil zorunluluk oluyor

Fatih Şen, konuyla ilgili olarak şu değerlendirmede bulundu; "Çorlu'da toplu taşıma operasyonlarımızı planlarken en büyük zorluklardan biri, şehirdeki hareketliliğinin belirli güzergahlarda yoğunlaşması oluyor. Devlet hastanesi, kaymakamlık, adliye gibi resmi kurumların yanı sıra liseler ve üniversitelerin de aynı hat üzerinde yer alması, bu bölgelerde ciddi bir talep oluşturuyor. Yoğun saatlerde saatlik bazda 20 bin kişiye ulaşım hizmeti sunduğumuz bu hatlarda, talebi yalnızca araç sayısını artırarak karşılamak mümkün değil. Teorik olarak aynı anda 100 aracı sahaya çıkarmak mümkün olsa da şehir trafiği ve diğer yol kullanıcıları düşünüldüğünde bu sürdürülebilir bir çözüm olmuyor. Çünkü şehirde yalnızca toplu taşıma araçları değil; servisler, özel araçlar ve diğer yol kullanıcıları da aynı trafiği paylaşıyor. Bu nedenle kapasiteyi, doğru araç seçimi ve operasyonel verimlilikle yönetmeyi önceliklendiriyoruz" diyerek ekliyor;

"Tam otomatik şanzımanlar, her türlü trafik koşulunda sürücüler üzerindeki yükü önemli ölçüde azaltıyor. Sürücüler, vites değiştirme ihtiyacı duymadan tamamen sürüşe odaklanabiliyor. Bu da hem sürüş güvenliğini hem de sürücü konforunu artırıyor. Otobüs şoförlüğü aynı zamanda güçlü bir stres yönetimi gerektiriyor. Yolcularımızın beklentileri yüksek ve insan faktörünün olduğu yerde çeşitli zorluklar yaşanabiliyor. Bu nedenle sürücülerimizin iletişim becerileri ve duruşu büyük önem taşıyor. Tekulaş olarak sürücülerimize yalnızca sürüş eğitimleri değil, aynı zamanda davranış ve motivasyon eğitimleri de sunuyoruz. Allison tam otomatik şanzımanların sunduğu sürüş kolaylığı ve konfor, sürücülerimizin stres yönetimine de önemli katkı sağlıyor."

Sürücüler için daha konforlu sürüş

Tekulaş bünyesinde görev yapan kadın sürücülerden Gülçin Er ise deneyimini şu şekilde aktarıyor: "Sık dur-kalk gerektiren şehir içi hatlarda Allison tam otomatik şanzımanlar bizim için ciddi bir fark yaratıyor. Tork konvertörü sayesinde motor gücü sarsıntısız bir şekilde tekerleklerle aktarılıyor, araç çok daha dengeli ve güçlü bir şekilde hızlanıyor. Kesintisiz Güç Teknolojisi ile desteklenen bu yapı, sürüşü çok daha akıcı ve kontrollü hale getiriyor. Manuel ya da otomatikleştirilmiş manuel şanzımanlara kıyasla hem araç tepkileri daha net hem de sürüş daha konforlu oluyor. Gün boyu direksiyon başında olmamız nedeniyle bu konfor bizim için çok önemli; işimizi daha rahat yapıyor ve günün sonunda daha az yoruluyoruz."

Şehir içi taşımacılık için ideal çözüm

Allison Transmission Türkiye, Orta Doğu ve Bağımsız

Devletler Topluluğu (CIS) Satış Direktörü Berk Gönenç ise konuyla ilgili olarak; "Şehir içi toplu taşıma dinamikleri hızla dönüşürken, verimlilik, sürdürülebilirlik ve operasyonel süreklilik artık tüm karar süreçlerinin merkezinde yer alıyor. Bu dönüşüm, tam otomatik şanzıman teknolojilerini bir tercih olmaktan çıkıp sektör için stratejik bir gereklilik haline getiriyor. Operatörler yalnızca ilk satın alma maliyetlerine değil, toplam işletme maliyetlerine, sürücü memnuniyetine ve yolcu konforuna bütüncül bir bakış açısıyla yaklaşıyor. Allison olarak sunduğumuz tam otomatik şanzıman teknolojileriyle, bu ihtiyaçlara uzun yıllardır liderlik eden çözümler geliştiriyoruz. Bugün geldiğimiz noktada, Allison tam otomatik şanzıman teknolojileriyle bu dönüşüme yalnızca uyum sağlamıyor, aynı zamanda sektöre yön veren bir lider olarak konumumuzu güçlendiriyoruz" dedi.

Tekulaş'ın Allison deneyimi, farklı araç modellerine de dayanıyor. Tekulaş, filosunda daha önce teslim aldığı farklı Allison tam otomatik şanzıman donanımlı araçlar kullanıyor. Filoda yer alan Allison donanımlı Isuzu Citibus ve Otokar Doruk otobüsleri de uzun yıllardır yüksek performansla kullanmaya devam ediyor.

HABER **ULASIM**

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 6 · Sayı: 106 · 18 Mayıs 2026

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamaçlar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri

Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) İçkapı No:3409

Bayrampaşa / İstanbul

Tel: 0553 358 16 73

info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11

DAHA AZ YAKITLA
DAHA FAZLA
MESAFE!



AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr



TEMSA



İkonik IVECO BUS CROSSWAY 20 Yaşında

IVECO BUS, bu yıl öne çıkan modeli CROSSWAY'ın yirminci yıl dönümünü kutluyor. İlk kez Litomyšl'de ön gösterimi yapılan ve Haziran 2006'da Çek Cumhuriyeti'ndeki AUTOTEC fuarında resmi olarak tanıtılan bu şehirlerarası araç, Avrupa ve ötesinde yolcu taşımacılığının referans noktası oldu. Bugüne kadar üretilen 70.000'den fazla adetle CROSSWAY, üreticinin en büyük başarısı konumunda: Bugün Avrupa'da satılan her iki şehirlerarası otobüsten biri CROSSWAY imzasını taşıyor.

Bir Liderlik ve İnovasyon Öyküsü Yıllar içinde CROSSWAY; güvenilirlik, performans, çok yönlülük, konfor ve optimize edilmiş toplam sahip olma maliyeti (TCO) konularında bir ekol haline geldi. Kamu ve özel operatörlerin, yolcuların ve sürücülerin beklentilerini karşılarken, giderek katılan sürdürülebilirlik gereksinimlerine sürekli uyum sağlayarak toplu taşımının evriminde kilit bir rol oynadı. IVECO BUS'ın ana üretim merkezi olan ve 2025 yılında 130 yıllık köklü geçmişini kutlayan, Avrupa'nın en büyük otobüs üretim tesislerinden biri olan Vysoké Mýto'da üretilen CROSSWAY araçları, köklü bir uzmanlık ve mükemmellik geçmişinin ürünüdür.

Iveco Group Otobüs İş Birimi Başkanı Claudio Passerini konuya ilişkin şunları söyledi: "CROSSWAY'ın 20. yılını kutlarken, IVECO BUS'ın her zamankinden daha sürdürülebilir mobiliteye olan bağlılığını simgeleyen bir modele saygı durumunda bulunuyoruz. Bu uluslararası başarı, ekiplerimizin uzmanlığıyla birleşen ve müşterilerimizin ihtiyaçlarını sürekli dinlememizin bir sonucudur. CROSSWAY, sektördeki değişimleri öngörme ve yarın değişen şartlarına uygun çözümler sunma yeteneğimizin gerçek bir sembolüdür. 20 yıldır CROSSWAY, coğrafyaları ve insanları birbirine yaklaştırdı. Bugün, katettiğimiz yolu ve önümüzdeki geleceği kutluyoruz."

Verimlilik İçin Tasarlandı, Uzun Ömür İçin Üretildi

Kısa mesafeli tarifeli seferler, personel taşımacılığı ve okul servisi için tasarlanan CROSSWAY; erişilebilirlik ve koltuk kapasitesi arasında optimum denge gerektiren banliyö veya şehirlerarası görevler için ideal olan alçak ön tabanlı "Low Entry" (Alçak Girişli) versiyonunu da portföyünde sunmaktadır. İnsan odaklı mobilité yaklaşımını sürdürülebilir bir stratejiyle birleştiren araç, uzun vadeli performans ve optimize edilmiş toplam sahip olma maliyeti sunmak üzere tasarlanmıştır. Teknolojik İlerlemenin Merkezinde

Sürekli Gelişen, Sürdürülebilir Bir Ürün Gamı

Çevresel performans konusunda öncü olan CROSSWAY, kendi segmentinde Euro IV standardını öngören ilk araç olmuş ve enerji dönüşümünü desteklemek amacıyla 2006'daki lansmanından bu yana gelişmeye devam etmiştir.

Ürün yelpazesi, 2007'de Low Entry konseptinin tanıtılması ve ardından 2017'de 14,50 metrelik üç akslı Low Entry versiyonunun eklenmesiyle istikrarlı bir şekilde genişleyerek çok çeşitli operasyonel gereksinimlere yanıt vermiştir. Bugün beş farklı versiyon (Low Entry, Pop, Line, HV ve Pro), birden fazla uzunluk ve geniş yelpazeye sahip güç aktarma organları seçenekleri ile sunulan CROSSWAY serisi, işletmecilere benzersiz bir alternatifler bütünü sunmaktadır: 2017'den beri doğal gaz, 2022'den beri hibrit, 2024'ten beri B100 ve 2023-2024 yıllarında piyasaya sürülen %100 bataryalı elektrikli versiyonlar. Enerji çözümlerindeki bu çeşitlilik, IVECO BUS'ın teknolojik tarafsızlık stratejisini mükemmel bir şekilde yansıtarak, her bölgenin ve operatörün kendi operasyonel ve karbon-suzlaştırma hedeflerine en uygun çözümü seçmesine olanak tanır.

Özgün Tasarım

Lansmanından bu yana CROSSWAY'ın özgün ve dinamik kişiliği, kalitesini ve güvenilirliğini yansıtmıştır. İç mekan; geniş cam yüzeylerle desteklenen ferah, aydınlık ve konforlu bir yolcu bölümü sunar. Her detayın titizlikle düşünüldüğü araçta, geniş baş üstü bagaj rafları ve zemin altı bagaj bölmeleri ile pratiklik ve estetik bir araya getirilmiştir.

Uluslararası Başarı ve Prestijli Ödüller Güvenilirliği ve modüler yapısı sayesinde CROSSWAY, Avrupa genelinde şehirlerarası taşımacılıkta bir standart haline gelmiştir. En zorlu iklim koşullarına ve pazar beklentilerine yanıt verecek şekilde tasarlanan model; bugün Afrika, Asya ve Orta Doğu dahil olmak üzere dünya çapında 45'ten fazla ülkede faaliyet göstermektedir. Kazakistan'ın Kuzey Kutup Dairesi'nde yer alan Alta'dan, Umman Yarımadası'ndan Senegal'in Dakar şehrine kadar, CROSSWAY, uluslararası operatörler tarafından dayanıklılığı ve performansı ile takdir görmektedir.

CROSSWAY serisi, doğal gazlı ve elektrikli versiyonlarıyla beş kez (2018, 2020, 2023, 2024 ve 2026) prestijli "Sustainable Bus of the Year" (Yılın Sürdürülebilir Otobüsü) ünvanı dahil olmak üzere çok sayıda ödüle layık görülmüştür. Bu başarılar, "Uluslararası Otobüs ve Şehirlerarası

Otobüs Ödülü 2017", "Uluslararası Sürdürülebilirlik Ödülü 2021" ve "TOP Sorumlu Şirket 2025" gibi ödüllerle taçlandırılmıştır. Son olarak, Berlin'de düzenlenen törende CROSSWAY Low Entry ELEC, 12 metrelik elektrikli otobüs kategorisinde "Uluslararası Busplaner Sürdürülebilirlik Ödülü 2026" yazarını kazanmıştır.

CROSSWAY: İnsanları ve Toplulukları Birleştiriyor

Yirmi yıldır CROSSWAY, nesiller boyu bu aracı tasarlayan, üreten ve sürekli geliştiren insanların hikayesini anlatmaktadır. Aynı zamanda milyonlarca yolcunun ilk okul yolculuklarını, eğitime erişimini

ve günlük yaşam anılarını taşımaktadır. Bölgeleri, insanları ve fırsatları birbirine bağlayan CROSSWAY, yeni ufuklar açmaya devam etmektedir.

CROSSWAY'ın yirminci yıl dönümü, IVECO BUS'ı harekete geçiren inovasyon ruhunu mükemmel bir şekilde örnekleme ve yolcu taşımacılığı endüstrisinin temel taşı olarak konumunu güçlendirmektedir. Gerçek bir referans modeli olan bu araç, endüstri standartlarını şekillendirmiş ve daha sürdürülebilir bir mobilitéyi desteklerken uluslararası operatörlerin beklentilerini karşılamayı sürdürmektedir.



Brisa'dan 2026'nın İlk Çeyreğinde Dengeli Seyir

Brisa, 2026'nın ilk çeyreğinde değişken makroekonomik koşulların etkilerinin hissedildiği ortamda faaliyetlerini sürdürürken, pazar odaklılığı ve maliyet disiplini ile dengeli bir performans ortaya koydu.

Brisa, yılın ilk çeyreğinde satış hacmindeki gelişim, katma değeri yüksek ürün karmaşının genişlemesi ve operasyonel ile finansal cephedeki iyileşmelerin katkısıyla operasyonel kârlılığını hem marj hem de mutlak büyüklük bazında iyileştirdi. FAVÖK marjı bu çeyrekte %14,5 olarak gerçekleşti. FAVÖK %55 artışla 1,7 milyar TL'ye ulaştı. Devam eden makroekonomik zorlukların etkilerinin sürdüğü bu dönemde, maliyet yönetimi ve verimlilik aksiyonları sayesinde ilk çeyrek 28 milyon TL net kârla tamamlandı.

Aynı dönemde nakit akışı desteklenerek borçluluk seviyesi 2025 yıl sonuna göre düşürüldü. Net Borç/FAVÖK çarpanı 0,76x gibi kontrollü bir seviyede gerçekleşti. Disiplinli işletme sermayesi yönetiminin kesintisiz sürdürülmesi sayesinde işletme sermayesi gün sayısı 43 günde korunarak finansal yapı dengeli bir şekilde yönetilmeye devam etti.

Brisa CEO'su Vecih Yılmaz: "Tüm

ana segmentlerde pazar payımızı artırdık"

"2026 yılının ilk çeyreğinde, değişken makroekonomik ortamın etkilerinin hissedilmeye devam ettiği bir dönemde operasyonel verimlilik ve disiplinli maliyet yönetimi odağımızı sürdürdük. Bu çerçevede hem yurt içi hem de uluslararası pazarlarda dengeli bir performans sergiledik. Sektörün tüm ana segmentlerinde büyümenin gözlemlendiği bu dönemde Brisa olarak; güçlü marka ve ürün portföyümüz, doğru kurgulanmış segment odaklı stratejimiz ve Türkiye'nin en yaygın bayi ağlarından birine sahip olmamızın getirdiği avantajla pazarın üzerinde büyüdük ve tüm ana segmentlerde pazar payımızı artırdık.

Özellikle yüksek katma değerli 17 jant ve üzeri segmentte büyümemizi sürdürdük ve pazar payımızda önemli bir artış yakaladık. Operasyonel kârlılığımızı destekleyecek şekilde marj tarafında kontrollü bir iyileşme sağladık.

Uluslararası pazarlarda Lassa mar-



kamızı 18 ülkede pazarın üzerinde büyüyerek pay kazanmaya devam ettik. Avrupa ve çevre coğrafyalardaki büyüme ivmemizi korurken, Kazakistan ve Moldova'da açtığımız yeni mağazalarla küresel perakende ağıımızı genişletmeye devam ettik.

Önümüzdeki dönemde de değişen piyasa koşullarını yakından takip ederek; risk yönetimi, maliyet disiplini ve verimlilik odağımızı koruyacak, büyüme ile kârlılık dengesini gözetmeye devam edeceğiz."

HIZLI ve GÜVENİLİR ONARIM

Her araç bir **operasyonun parçası**, her operasyon **bir sorumluluk**.
BTS OTO'da tüm bakım ve onarım adımları, kurumsal kalite standartlarıyla yönetilir.



0850 557 77 77



bosforseyahat.com

19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA, GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

KUTLU OLSUN!



HFH

Bosfor

seyahat



19 MAYIS

**ATATÜRK'Ü ANMA GENÇLİK
VE SPOR BAYRAMI**

Kutlu Olsun!



mapar

**YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN**



Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı

Bir yolculukla başlayan umut, bugün de yolumuzu aydınlatıyor. Geleceğe aynı inançla ilerlediğimiz bu yolda, **19 Mayıs kutlu olsun.**



+90 850 532 88 88

Bizi Takip Edin

aliosmanulusoy.com

19 MAYIS

Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı

Kutlu Olsun



 **DCT**
MOTORLU ARAÇLAR

DCT MOTORLU ARAÇLAR

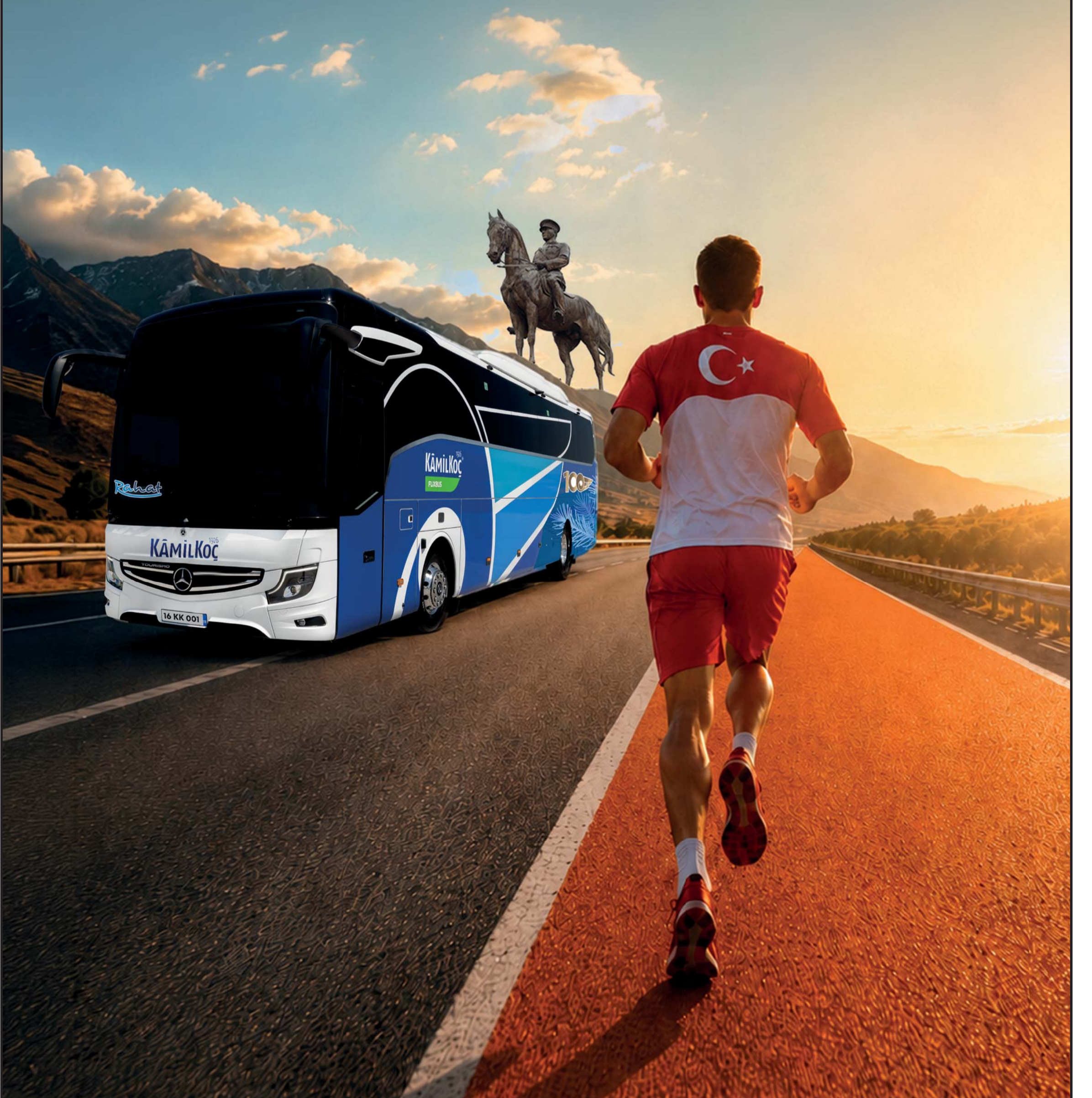
Abdurrahmangazi, Alparslan Cd. NO:11/1,
34885 Sancaktepe/İstanbul
0541 387 35 00



Gençlik yolda, biz hep yanında.

19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı

Kutlu Olsun





19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı kutlu olsun.
Gençliğin umut ve enerjisiyle nice aydınlık yarınlara.

ŞEREF OTO
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı
No:146/A Çankaya/ANKARA
T: 0312 284 81 81
temsa.com.tr



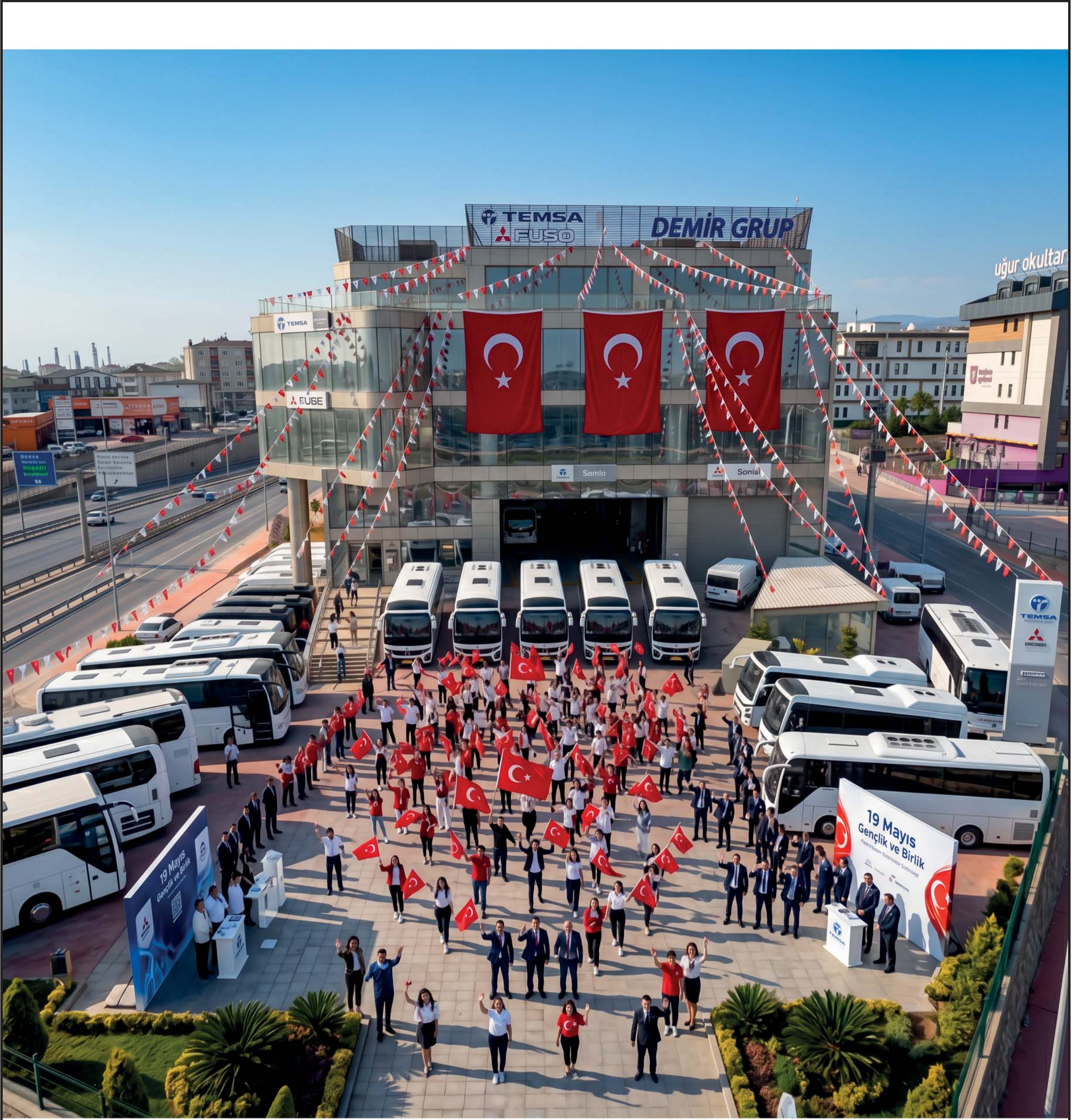


BAŞLANGIÇ 1919, İSTİKAMET DAİMA İLERİ!

Yüzyılı aşkın süredir devam eden bu büyük yolculuğun
bir parçası olmaktan gurur duyuyoruz.
19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramımız kutlu olsun.



Mercedes-Benz
The standard for buses.



19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı kutlu olsun.
Gençliğin umut ve enerjisiyle nice aydınlık yarınlara.

DEMİR GRUP
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

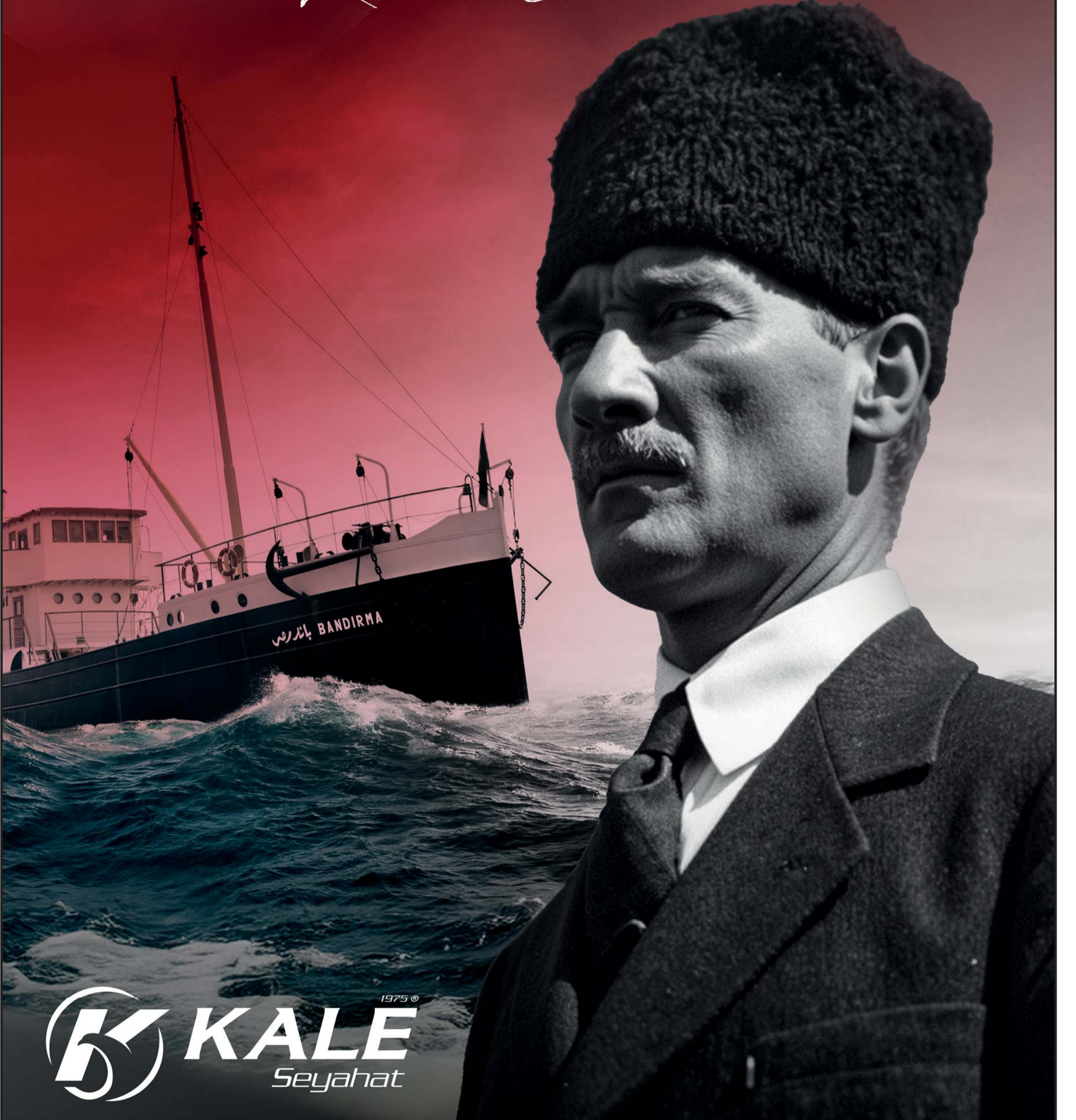
Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28
Körfez/Kocaeli
T: 0850 600 05 25
www.demirgrup.tr
temsa.com.tr



Mustafa Kemal Atatürk'ün Samsun'a
çıkışıyla başlayan bağımsızlık yolculuğu,
bugün gençliğe emanet!

ATATÜRK'Ü ANMA GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun!



 **KALE**^{1975®}
Seyahat

0850 811 59 59 / www.kaleseyahat.com.tr



19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı kutlu olsun.
Gençliğin umut ve enerjisiyle nice aydınlık yarınlara.

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr



19 Mayıs

ATATÜRK'Ü ANMA,
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun



Albaşlar



19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı kutlu olsun.
Gençliğin umut ve enerjisiyle nice aydınlık yarınlara.

MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr



19 MAYIS

ATATÜRK'Ü

ANMA, GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

KUTLU OLSUN



19 MAYIS 1919

TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMECİLERİ DERNEĞİ



19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı kutlu olsun.
Gençliğin umut ve enerjisiyle nice aydınlık yarınlara.

AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr



19 Mayıs 1919



ÖZEL
ÖZEL TURİZM OTOBUS İŞLETMESİ A.Ş.
0212 230 46 56 & 0 532 058 28 78
www.ozelturizm.com



19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı kutlu olsun.
Gençliğin umut ve enerjisiyle nice aydınlık yarınlara.

PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr



19 MAYIS 1919



HRN
TRAVEL

PAMUKKALE
iş ve operasyon ortağı



10 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA,
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun!



PILCAR

Köşklü Çeşme, Bahariye Cad.,
41400 **Gebze/Kocaeli**



GELECEĞE GİDEN HER YOLDA 19 MAYIS'IN İZİNDEYİZ

Özgürlüğün, cesaretin ve gençliğin simgesi olan 19 Mayıs'ın coşkusunu gururla yaşıyoruz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



AÇTIĞI YOLDA, BİZE HER ŞEY ONU HATIRLATIR

Gençliğin umudunu geleceğe taşımak için çalışıyoruz.
19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı kutlu olsun.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Ankara: Ortaköy Mh. 19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş - Mamak
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Kayseri: Örenşehir Mahallesi, 3800 Bulvarı No: 360/2, İncesu
Tel: 0 352 606 05 06 - 0 542 616 36 18

19 Mayıs
ATATÜRK'Ü ANMA
GENÇLİK VE SPOR
BAYRAMIMIZ
Kutlu Olsun!

“Bağımsızlık ve özgürlük umutlarının
inanca dönüştüğü bu günde Atatürk'ü
saygıyla anıyoruz.”



BTS
BİRANT TEKNİK SERVİSLERİ

0(216)575 33 55
www.btsoto.com.tr

Büyükbakkalköy Mah. Aynur Sok
No:4 Maltepe/İstanbul



1919'da Başlayan Yolculuk Hâlâ Devam Ediyor

Gençlerin ve milletimizin Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı kutlu olsun.

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul : 0 216 311 80 50
Ankara : 0 312 583 73 00

Gaziantep : 0 342 211 25 00
Mersin : 0 324 646 21 14

Aksaray : 0 382 215 68 10

19 MAYIS ATATÜRK'Ü ANMA, GENÇLİK
VE SPOR BAYRAMI
Kutlu Olsun



Tamer



www.tamertur.com.tr



19 MAYIS: BİR YOLCULUĞUN BAŞLANGICI

Bir milletin yeniden doğuşuna tanıklık eden o ilk adımın izinde, geleceğe güvenle ilerliyoruz.
19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramımız kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mercedes-Benz Gelecek Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50

Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

19 MAYIS 1919

Atatürk'ü Anma,
Gençlik ve Spor Bayramı
Kutlu Olsun

BANDIRMA VAPURU

BANDIRMA VAPURU MÜZESİ
VE MİLLİ MÜCADELE
AÇIK HAVA MÜZESİ

akerotobus.com.tr
deryatur.com.tr

derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

19 MAYIS
ATATÜRK'Ü ANMA, GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI
Kutlu Olsun

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

19
MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI
KUTLU OLSUN!



LKS
GROUP

LKSKARADENİZ

19 MAYIS
ATATÜRK'Ü ANMA GENÇLİK VE
SPOR BAYRAMI
Kutlu Olsun!



Esadas

444 18 18

ozlemseyahat.com.tr

19 MAYIS
ATATÜRK'Ü ANMA
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI
Kutlu Olsun!



özlem

19 MAYIS
ATATÜRK'Ü ANMA,
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI
Kutlu Olsun!



beydagi.com.tr

beydağı

0850 811 05 44

19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA, GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

kutlu olsun



efe tur
efetur.com.tr

(0850) 600 00 10

Çağrı merkezimizi arayarak rezervasyon yapabilir, bilet satın alabilir, değişiklik işlemlerinizi gerçekleştirebilirsiniz



19 Mayıs

Atatürk'ü Anma Gençlik ve Spor Bayramımız

Kutlu Olsun

Her adımda büyüyen bir umut, her yolculukta güçlenen bir gelecek için
gençliğe güveniyoruz.

GURSEL

0216 575 3355
gurseltur.com.tr

Ali Osman Ulusoy iş ve operasyon ortağı.

19 MAYIS

**Atatürk'ü Anma
Gençlik ve Spor Bayramı**
Kutlu Olsun!



yiltur
GENÇLİK VE SPOR

vangoloturizm.com.tr

0850 650 65 65

19 MAYIS

**ATATÜRK'Ü ANMA
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI**

Kutlu Olsun!



VANGÖLÜ

19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA,
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun!

0850 202 22 22

uludağ

uludagturizm.com.tr

19 MAYIS

Gençlik ve Spor Bayramı
Kutlu Olsun!



444 77 56
www.haslidersirt.com

19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA GENÇLİK
VE SPOR BAYRAMI

KUTLU OLSUN



www.sec.com.tr 444 44 27

19 Mayıs Atatürk'ü Anma
Gençlik ve Spor Bayramı

Kutlu Olsun



ENTEGRE BİLET

1919 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMA
GENÇLİK ve SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun



Konya
Lüks
ereeli

444 42 42

Bir milletin kaderi, bir vapurun
kıyıya yanaşmasıyla değişti.

19 Mayıs

Atatürk'ü Anma ve
Gençlik Bayramı

Kutlu Olsun



MINI TUR

www.miniturizm.com



19 MAYIS
ATATÜRK'Ü ANMA,
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

Kutlu Olsun!

Bağımsızlık ve özgürlüğümüzün ilk
adımı. Mustafa Kemal Atatürk'ü ve aziz
şehitlerimizi saygıyla anıyoruz.



KHO
KAYAHAN OTOCAM



19 MAYIS
ATATÜRK'Ü ANMA,

**GENÇLİK VE
SPOR BAYRAMI**

Kutlu Olsun

YUSUF OTO JANT LASTİK



19 MAYIS

— Atatürk'ü Anma —
Gençlik ve Spor Bayramı

Kutlu Olsun

obilet