

Mart Kapıdan Baktırır, Kazma Kürek Yaktırır

Haberimiz Sayfa 26'da



Mercedes-Benz Otobüsleri Bizimle Aynı Dili Konuşuyor

Haberimiz Sayfa 2'de



mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com

f t i s maparman

Yıl: 6

Sayı: 104

Tarih: 23 Nisan 2026

Fiyatı: 30 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

f t i s haberulasimcom

OTOGAR İHALELERİ: CEHALETLE YAZILAN ŞARTNAMESLER



Sayfa 6'da

Turizm sektörü 2026 sezonuna Mercedes-Benz HTA Araçlar ile hazırlanıyor



Sayfa 12'de

Tuider Heyetinden Antalya'ya Sektörel Ziyaret



Sayfa 28'de

TEMSA'dan Litvanya'ya 15 Elektrikli Araç Teslimatı



Sayfa 30'da

ZF Services Türk'ün İstanbul'daki Tek Yetkili Servisi Edel Otomotiv Açıldı

Belediyelerin otogar ihalelerinde hazırladığı şartnameler, işin uzmanından değil; D1, F1, D4 belgesinin ne olduğunu dahi bilmeyenlerden çıkıyor. Sonuç: **Havada uçan kira bedelleri, iki ayda çöken sözleşmeler ve ortada kalan firmalar.** Bu düzensizliğe artık bir son verilmelidir.

Sektör İyiye Mi Gidiyor Kötüye Mi?

Otobüs sektörü, gündemine her oturduğunda aynı tablo çiziliyor: İşler kötüye gidiyor, koşullar ağırlaşıyor, çıkış yok. Bu genel tablo yanlış mı? Hayır ama eksik çünkü sektörün durumunu tek bir fırça darbesiyle resmetmek, gerçeği hem basitleştiriyor hem de çarpıtıyor.

Düşünün: Geniş bir mal varlığına sahip olmasına karşın yanlış yönetim kararları yüzünden zarar eden firmalar var. Öte yanda, mütevazı bir filo ya sahip olmasına rağmen sağlam bir stratejiyle kârlılığını koruyan işletmeler de var. Asıl belirleyici olan araç sayısı ya da hat uzunluğu değil; mali ve finansal yönetimin kalitesidir. Dolayısıyla "sektör iyi mi kötü mü?" sorusuna verilecek dürüst yanıt şudur: Durumunuz büyük ölçüde kendinize bağlı.

İhale Şartnameleri Uzmanlardan Değil, Bilgisizden Çıkıyor

Ülkemizde otogar ihaleleri, süreleri dolduğunda yenileniyor ve pek çok ilde bu ihaleler kıyasıya rekabete sahne oluyor ancak rekabetin sertliği, sürecin sağlıklılığını garantiye almıyor; aksine

mevcut karmaşayı daha da derinleştiriyor. Sorunun odağında şartnameler var. Her ilin otogar şartnamesi birbirinden farklı; standart yok, tutarlılık yok, sektör bilgisi yok. Sektör mensuplarının tamamının aşına olduğu bu gerçeği artık yazıya dökmek zorunlu hale geldi: Bu şartnameleri hazırlayanlar, işin uzmanı değil. D1, F1, D4 belgelerinin ne olduğunu, hangi faaliyete karşılık geldiğini bilmiyorlar. Buna rağmen şartnamelere bu belgelerle ilgili maddeler ekliyorlar. Ortaya çıkan sonuç; firmalar için çözümsüz bir bürokratik labirente dönüşüyor.

Belediyelerin ihale şartnamelerini hazırlamadan önce bakanlıkla koordinasyon kurması, hangi belgelerin geçerli olduğunu sorması yeterli olacaktır. Bu basit adım atılmıyor. Atılmadığı için de pek çok firma, geçerli tüm belgelere sahip olmasına karşın otogar yazıhanesi edinmiyor; ortada kalıyor.

Yazıhane Kiralarında Dayanak Yok, Rakamlar Uçuyor

Belediyeler otogar yazıhane kira bedellerini neye dayanarak belirliyor?

Piyasa analizi yok, emsal araştırması yok, somut bir dayanak yok. Yüz binlerce liralık rakamlar adeta keyfi biçimde belirleniyor ve ihalelere bu absürt fiyatlarla çıkılıyor.

İhaleyi kazanmak için yarışa giren firmalar rakamları daha da yukarı taşıyor. Piyasa koşullarında en fazla 30 bin lira değer biçilebilecek bir yazıhane, ihale sürecinin sonunda yüz binlerce liraya ulaşıyor. Ve sonuç kaçınılmaz: İki ay geçmeden ödemeler aksıyor, sözleşmeler çözülüyor, süreç yeniden başa sarıyor. Belediye kazanmıyor, firma zarar ediyor, sektör istikrarsızlaşıyor. Herkes kaybediyor.

Ulaştırma Bakanlığı'nın bu konuda sessiz kalması artık kabul edilemez. Otogar ihaleleri için ulusal düzeyde bağlayıcı bir standart şartname çerçevesi oluşturulmalı, kira bedellerine gerçekçi bir tavan getirilmelidir.



Sayfa 4'te

BU MARKANIN BÜYÜMESİ DEMEK BİZİM BÜYÜMEMİZ DEMEK



Sayfa 24'te

TAKAS DESTEĞİ OLMADAN SIFIR ARAÇ SATIŞI İSTENİLEN DÜZEYE ULAŞAMAZ

Web Sitenizde Kampanyalarınızı

Kendiniz Oluşturun, Kendinizi Yönetin!

Yalnızca **Entegre Bilet** altyapısı kullanan siz değerli partnerlerimiz için özel olarak geliştirdiğimiz yazılım ile, yolcularınıza **Gidiş-Dönüş** biletlerinde indirim seçenekleri sunabileceğinizi **biliyor muydunuz?**

Üye Grubu İndirimleri

Sefer İndirimleri

Biletini Gidiş Dönüş Al İndirimi Kap

Bilet Al Para Puan Kazan

10%
20%
30%



ENTEGRE BİLET

entegrebilet.com



MERCEDES-BENZ OTOBÜSLERİ BİZİMLE AYNI DİLİ KONUŞUYOR

Ulaşımın yalnızca bir yerden bir yere gitmek değil; bir vizyon, bir kalite anlayışı ve yıllara yayılan bir tecrübe meselesi olduğunu gösteren dikkat çekici bir başarı hikâyesi... **Eskicioğlu Turizm Yönetim Kurulu Başkanı & APR Otomotiv Sahibi Emre Apari** ile bu sayımızda bir araya geldik ve reklamcılıkla başlayıp direksiyon başında olgunlaşan, bugün ise **Avrupa yollarında güçlü bir marka olarak varlık gösteren bu yolculuğun** tüm detaylarını konuştuk. **Sektördeki eksikleri sahada görerek fırsata dönüştüren, "kalite" kavramını yalnızca bir iddia değil bir standart haline getiren Apari;** Mercedes-Benz ile kurduğu kararlı duruşu, Avrupa hatlarındaki büyüme hedeflerini ve işine duyduğu bağlılığı samimi bir dille aktardı. Keyifli okumalar!

REKLAMCILIKTAN FİRMA SAHİPLİĞİNE UZANAN YOLCULUK

1982 doğumluyum. 1995'ten beri bu sektörün içindeyim. Henüz on üç yaşındaydım ne babamda ne dedemde otobüs işiyle ilgili kimse vardı. Reklam ve yazı işleriyle başladım; otobüslerin üzerine yazı yazarak tanıdım bu dünyayı. O günden bu yana otogardayım; neredeyse otuz yıldır bu sektörün içinde soluk alıyorum.

2010 yılında kendi yazıhanemi açtım. 2014'te ilk otobüsümü satın aldım ve o günden itibaren her adımı bizzat atarak büyüdüm. Bir dönem yurt dışına sefer yapan bir firmada bizzat otobüse çıktım, Almanya hatlarında çalıştım. Sürücü koltuğunda edindiğim o deneyim, ilerleyen süreçte ne arayacağımı ve ne eksik olduğunu çok net görmemi sağladı.

KALİTELİ İŞ YAPAN YOKTU; BİZ YAPTIK

Bireysel otobüsçülük yaptığımız yıllarda yurt dışı hatlarında seyahat eden yolcuların şikâyetlerini çok net duyuyorduk. Sorunları görüyorduk, dile getiriyorduk ama bünyesinde bulunduğumuz firmalar değişime yanaşmıyordu. Bir noktada şunu fark ettik: bu alanda kaliteli iş yapan ciddi bir firma yoktu ve bu eksiklik büyük bir fırsat penceresi açıyordu.

Sektörün yakından tanıdığı isim Ümit Ece ile bir araya geldik ve Eskicioğlu Turizm'i hayata geçirdik. Eskicioğlu; Almanya başta olmak



üzere Avrupa'da onlarca yıl faaliyet göstermiş, bu coğrafyada derin izler bırakmış köklü bir markadır. Marka tescilli bizde olduğu için bu güçlü ismi ve birikimi taşıyan bir çatı altında faaliyetlerimize başladık. Gerekli araç yatırımlarımız zaten hazır; finansal olarak da yeterince güçlü bir konumdaydık. Bu nedenle yalnızca kendi araçlarımızla çalışıyoruz; kiralık ya da ortak araç kullanımına gitmedik.

MÜNİH'TEN PARİS'E, BÜKREŞ'E UZANAN GENİŞ BİR SEFER AĞIMIZ VAR

Şu an İstanbul çıkışı olarak Münih, Lindau, Memmingen, Dortmund, Hollanda, Fransa ve Paris hatlarına düzenli seferler düzenliyoruz. Bu hatların tamamını, özenle seçilmiş altı adet Mercedes-Benz otobüsle

işletiyoruz.

Sezon ilerledikçe ve yatırım planlamalarımızı tamamladıkça İstanbul'dan Romanya, Bulgaristan ve Yunanistan hatlarını da açacağız. Bu genişlemenin en dikkat çekici ayağı Romanya-Bükreş ekspres seferleri olacak. Bu hatla yolcularımıza hem hız hem de konfor sunmayı hedefliyoruz; ekspres sefer takvimi, aktarmasız ve zaman kazandıran bir yolculuk deneyimi sağlayacak. Yeni hatlarımız için ayrıca araç yatırımlarımız da söz konusu.

APR OTOMOTİV OLARAK SATTIKTAN SONRA DA ARAÇLARIMIZIN ARKASINDAYIZ Turizm faaliyetlerimizin yanı sıra APR Otomotiv çatısı altında ikinci el otobüs alım satımı da yapıyoruz

ama bunu sıradan bir galeri anlayışıyla değil, bambaşka bir sorumluluk bilinciyle yürütüyoruz.

Aldığımız her aracı, sanki kendi filomuzda çalıştıracakmışız gibi ele alıyoruz. Müşteriye "al, git" demiyoruz; önce o aracın içimize sinmesini bekliyoruz. Teknik durumu, görünümü, geçmişi...

Her şeyi titizlikle inceliyor, gerekli bakımları yapıyor ve ancak ondan sonra satışa koyuyoruz. APR Otomotiv'den araç alan ve sonradan şikâyetiyle geri dönen bir müşteri duymadık. Bu konuda söz veriyoruz ve bu sözü tutuyoruz.

MERCEDES-BENZ BİZİM İÇİN ALIŞKANLIK DEĞİL, KARARLI BİR DURUŞ

Kurulduğumuz ilk günden bu yana tek bir marka var hayatımızda: Mercedes-Benz. 2005 model de olsa fark etmez; önemli olan Mercedes olması çünkü bu marka bizimle aynı dili konuşuyor. Bakımı kolay, servisi yaygın, ikinci el değeri yüksek, yedek parçası her an erişilebilir. Bir sorun çıktığında çözüm üretmek için saatler harcamak zorunda kalmıyoruz.

Bu tercih bir alışkanlık değil, bilinçli ve kararlı bir duruş. Mercedes-Benz dışında bir aracı ne APR Otomotiv galerimize alıyoruz ne de Eskicioğlu filosunda çalıştırıyoruz. Bu tutarlılık hem müşterilerimize hem de çalışma arkadaşlarımıza verdiğimiz bir güvencedir. Biz Mercedes'ciyiz ve bundan gurur duyuyoruz.

GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman





BU MARKANIN BÜYÜMESİ DEMEK BİZİM BÜYÜMEMİZ DEMEK

“Yol Arkadaşım Kâmil Koç” serimizin yeni bölümünde, 40 yıllık sektör deneyimiyle Konya’da doğan güçlü bir işletmecilik hikâyesine konuk oluyoruz. **Kâmil Koç Konya İşletmecisi Sami Vural ile bir araya gelerek;** bir cümleyle başlayan yolculuğun nasıl kalıcı bir iş ortaklığına ve sürdürülebilir bir başarı modeline dönüştüğünü konuştuk. **Konya’nın stratejik konumundan sahadaki operasyonel güce, güvene dayalı iş yapısından marka bağlılığına uzanan bu röportaj ile sizleri baş başa bırakıyoruz, keyifli okumalar!**

UZUN BİR ORTAKLIĞIN FİTİLİ, BİR CÜMLE İLE ATEŞLENDİ

1968 yılında Konya’da doğdum. Bu sektörle tanışıklığım çocukluk döneminde başladı aslında; babam, Konya’nın köklü otobüs firmalarından birinde yetkili olarak çalışıyordu. Otobüs, benim için bir çocukluk hatırası, bir sofraya sohbeti ve bir gelecek hayalimdi aynı anda. Zamanı gelince bu sektöre adım atmak kaçınılmaz oldu. Bugün kırk yılı aşkın bir süredir bu işin içindeyim.

Kâmil Koç ile yollarımızın kesişmesi ise 2004 yılına, O dönem Kamil Koç Ankara Bölge Müdürü olan Mehmet Türkyılmaz’ın Konya ziyaretine dayanıyor. Mehmet Abi o gün bize geldi ve şöyle dedi: “Konya’da bir Ankara-Alanya servisi yapacağız; Ne dersin? Bakar mısın?” Biz de “Bakarız” dedik. Böyle başladı her şey.

Kısa süre sonra babamın aracını Ankara’ya Mehmet Abi’ye götürdük; araç Kâmil Koç bünyesinde sefere başladı. Bireysel yatırımcı olarak attığımız bu ilk adım, uzun bir ortaklığın fitilini ateşledi. 2008 yılında Kâmil Koç Konya’ya resmi olarak açıldığında biz de o günden itibaren tam anlamıyla Kâmil Koç ailesinin parçası olduk. Büyüklüğümüz uygun gördü; biz de o yönde devam etmenin doğru olduğuna inandık ve inandığımız gibi yürüdük.

SEFER SAYISINDA ÇOK İYİ DURUMDAYIZ

Konya, Türkiye’nin en kritik kavşak noktalarından biri. Kayseri’den, Sivas’tan, Erzincan’dan, Erzurum’dan, Mardin’den, Diyarbakır’dan gelen tüm hatlar Konya üzerinden Adana ve Mersin’e bağlanıyor.

Kâmil Koç bu bölgelere açıldıkça sefer geçişlerinin merkezi hâline geldik. Bu coğrafi avantaj hem işletmemizin hacmini hem de sorumluluğumuzu büyüttü.

Şu an bünyemizde 13 personel ve 20 bireysel yatırımcı ile çalışıyoruz. Yazın günlük ortalama 110 sefer, kış aylarında ise 80 ila 85 araç geçişi gerçekleşiyor; kış sezonunda bile 80’in altına düşmüyor. Bunun yanı sıra 2 araçlık kendi turumuzu da sürdürüyoruz. Konya’da sefer sayısı bakımından rakiplerimize göre oldukça iyi bir konumdayız.

Nisan ayından itibaren sefer sayısını daha da artırmak için yeni bir atılım planladık. Araçlar yenilenmeye başladı; bu yenileme süreci hem hizmet kalitemizi hem de Kâmil Koç’un bölgedeki ağırlığını güçlendirecek. Hemen hemen tüm illerden Konya’ya sefer düzenlenmesi, Konya’nın İç Anadolu bölgesinin geçiş noktası olması yenilen araçlarımızla da birleşince Kâmil Koç’un bölgedeki bayrağının daha da güçlü dalgalanacağına yürekten inanıyorum.

KÂMİL KOÇ BENİM İÇİN AYRICALIKLI BİR MARKA

Kâmil Koç denilince aklıma ilk gelen şey şu: bu sektöre yüz yılını doldurmuş, her adımında değer üretmiş, güvenilir bir marka. Yüzüncü yılında daha da güçlü, daha da öne çıkan bir Kâmil Koç göreceğiz. Yılın ilk 3 ayı itibarıyla da zaten çok güçlü bir giriş yaptık. Çünkü bu işten çoğumuza çocuğumuza eklemek çıkarıyoruz; bu markanın büyümesi bizim büyümemiz demek.



DİJİTAL VE ŞEFFAF BİR SİSTEM İLE ÖDEMELERİMİZ ZAMANINDA YAPILIYOR

Kâmil Koç ile çalışmanın en rahatlatıcı yanlarından biri, hiç şüphesiz ödeme sisteminin mükemmel işleyişi. Her şey dijitalleşmiş durumda. Araç sefere çıkıyor, günlük bilet satışları otomatik olarak sisteme işleniyor ve Kâmil Koç muhasebe kanalı üzerinden otobüscülere günlük ödeme yapıyor. Biz bu süreçte para takibi ya da gecikme endişesiyle vakit kaybetmiyoruz.

Bizim için olabilecek en büyük değişiklik çok nadiren de olsa bir günlük kayma yaşanmasıdır. Ancak bu mutlaka önceden bildirilir. Otobüscüler bu düzenden son derece memnun ve bu güven, diğer firmalardan bizi ayıran en belirgin farklardan biri. Para konusunu Kâmil Koç ile hiç

konuşmuyoruz; çünkü konuşmaya gerek kalmıyor.

BİZE DÜŞEN GÖREV KÂMİL KOÇ BAYRAĞINI DALGALANDIRMAK

Kâmil Koç’un arkamızda olması bize büyük bir operasyonel rahatlık sağlıyor. Yolcu ilişkileri, trafik kontrol, rötör, arıza takip ikmal, pazarlama ve reklam süreçleri... Tüm bu kritik konular şirketin ilgili ekipleri tarafından titizlikle yürütülüyor. Bize kalan ise işin son halkasını sağlam tutmak: sahada olmak, yolcuyla yüz yüze gelmek ve her koşulda yolcunun mağdur olmaması için çabalamak. Bu iş bölümü sayesinde enerjimizi doğru yere harcıyoruz. Kâmil Koç sistemi çalışıyor; biz de o sistemin Konya’daki en güçlü halkası olmak için her gün çalışmaya devam ediyoruz.

DEMİR GRUP İLE YOLUNUZ HEP İLERİYE

“Gelecek, Güvene İhtiyaç Duyar.”



DEMİR GRUP

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28

Körfez/Kocaeli

T: 0850 600 05 25

www.demirgrup.tr

temsa.com.tr

DG DEMİR GRUP

Turizm sektörü 2026 sezonuna Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar ile hazırlanıyor

Taşımacılık sektörüne yönelik çözümleriyle en çok tercih edilen markalardan biri olan Mercedes-Benz, 2026 yaz sezonunda da Sprinter ve Vito ile turizm sektörünün farklı ihtiyaçlarına çözüm sunuyor. Ayrıca düzenlenen satış kampanyaları ve Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in uygun koşulları ile turizm sektöründe her büyüklükteki şirkete uygun çözümlerle öne çıkıyor.

Ticari ve kişisel kullanıma yönelik araçlarıyla sektörde farklılaşıyor Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz Türkiye'de sundukları modellerle premium segmentte en çok tercih edilen marka olduklarını belirterek, "Müşteri odaklı bakış açımız bizim en güçlü özelliklerimizden. Birçok üstyapı çözümüyle müşteri ihtiyaçlarına göre şekillendirdiğimiz Sprinter ile en fazla minibüs koltuk varyantlı ürün gamına sahip markayız. Turizm sektörünün ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde araçlarımızı uyarlıyor, farklı şekillerde kişiselleştirilebilen araç içi düzenlemeler ve donanımlar sunuyoruz. Yolcu taşımacılığında en çok aranan modelimiz Sprinter, orijinal minibüs olarak en çok tercih edilen aracımız olarak öne çıkıyor." dedi.

Turizmin taşıyıcı gücü Mercedes-Benz Sprinter

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar,



TURİZMİN TAŞIYICI GÜCÜ: SPRINTER

Mercedes-Benz, güvenli ve konforlu tatiller diler.

1995 yılında Sprinter modeliyle hafif ticari araç segmentinde bir devrim yaratırken olağanüstü çok yönlülüğü, güvenilirliği, yüksek konfor seviyesi ve otomobil benzeri sürüş özellikleri ile öne çıktı. Türkiye'de 30 yıldır farklı kullanım amaçlarına uygun çok sayıda versiyonuyla Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar'ın amiral gemisi olan Sprinter, özellikle müşteri ve endüstriye özgü ihtiyaçlara uyum sağlama yeteneğiyle öne çıkıyor. Türkiye'nin en önemli sektörlerinden

biri olan turizm sektöründe müşteri ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde uyarlanarak farklı şekillerde kişiselleştirilebilen araç içi düzenlemeler ve donanımlar sunuluyor.

Konfor Turizmin Merkezi: Vito 25 yılı aşkın süredir her türlü sektörde kendini kanıtlayan Mercedes-Benz Vito, yolcu taşımacılığında Tourer ile çözümler sunuyor. 8+1 koltuklu Vito Tourer, turizm sektöründeki ihtiyaçlara yönelik çözüm-



KONFOR TURİZMİN MERKEZİ: VITO

Mercedes-Benz, güvenli ve konforlu tatiller diler.

leriyle her zaman ilk tercih edilen modellerden biri olmaya devam ediyor. Modüler koltuk düzeni, optimize edilmiş iç mekân ergonomisi ve yüksek taşıma kapasitesiyle turizm ve transfer hizmetleri sunan işletmeler için ideal bir seçenek olan Vito Tourer, Mercedes-Benz'in üstün sürüş güvenliği teknolojileri ile yakıt verimliliğini birleştiriyor. Sahip olduğu güvenlik ve yardımcı sistemlerle de sürücülere ve yolculara gelişmiş işlevler sunuyor.



Yolların Önde Geleni : Mercedes-Benz Seyahat Otobüsleri

Mercedes-Benz seyahat otobüsleri ile her şey güvence altında;

Mercedes-Benz kalitesi ve **Gelecek Otomotiv** farkı ile yolculuklar daha güvenli, daha keyifli ve daha konforlu.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Çınaralp Otomotiv ile Konforlu Seyehatin Tadını Çıkarın



**AYARLANABİLİR
OTURMA**



KONFOR



**ERGONOMİK
TASARIM**



ÇINARALP OTOMOTİV
Arafat



Öz Diyarbakır Travego Yatırımına Devam Ediyor

Güneydoğu'nun güçlü markalarından Öz Diyarbakır Seyahat, 2026 yılı yatırım planı doğrultusunda filosunu büyütme sürdürüyor. Modernleşme ve hizmet kalitesini artırma hedefiyle hareket eden firma, sektördeki rekabet gücünü her geçen gün daha da yukarı taşıyor.

15 araçlık yatırımın ilk teslimatlarının ardından firma, 3 yeni aracı daha bünyesine katarak hamlesini güçlendirdi. Böylece Öz Diyarbakır Seyahat, hem yolcu konforunu artırmayı hem de operasyonel kapasitesini genişletmeyi amaçlıyor. Yeni araçların özellikle uzun hatlarda daha verimli ve konforlu hizmet sunması bekleniyor.

Heska Motorlu Araçlar tarafından gerçekleştirilen teslimatta; **Otobüs Koordinatörü Nihat Toloğ**, araçları

Öz Diyarbakır Marmara Bölge Müdürü Serdest Kızılkaya'ya takdim etti. Törende konuşan Nihat Toloğ, yapılan iş birliğinden duydukları memnuniyeti dile getirerek, "Öz Diyarbakır Seyahat gibi köklü ve güçlü bir markayla çalışmak bizim için büyük bir gurur. Teslim ettiğimiz araçların, firmanın hizmet kalitesine önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Yolcu konforu ve güvenliği açısından en üst standartlara sahip bu araçların sektöre değer katacağını düşünüyoruz," ifadelerini kullandı.

Toloğ ayrıca, 2026 yılı boyunca teslimatların devam edeceğini belirterek, "Bu yatırımın sadece bir başlangıç olduğunu söyleyebiliriz. Önümüzdeki süreçte de Öz Diyarbakır Seyahat'in büyüme yolculuğuna katkı sunmaya devam edeceğiz," dedi.

Öz Diyarbakır Marmara Bölge Müdürü Serdest Kızılkaya ise yaptığı değerlendirmede, filoya katılan yeni araçların hem müşteri memnuniyetini artıracığını hem de firmanın hizmet ağını daha güçlü hale getireceğini vurguladı. Kızılkaya, "Yolcularımıza daha konforlu, güvenli ve kaliteli bir seyahat deneyimi sunmak için yatırımlarımıza ara vermeden devam ediyoruz," şeklinde konuştu.

Gerçekleştirilen bu yeni yatırım hamlesiyle birlikte Öz Diyarbakır Seyahat, bölgesel gücünü ulusal ölçekte daha da pekiştirirken, sektördeki yenilikçi yaklaşımını sürdürmeye kararlı olduğunu bir kez daha ortaya koydu.



GÜVENLİK. KONFOR. TEKNOLOJİ.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Ankara: Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş - Mamak
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Kayseri: Öreñehir Mahallesi, 3800 Bulvarı No: 360/2, İncesu
Tel: 0 352 606 05 06 - 0 542 616 36 18



HER KİLOMETREDE UZMANLIK

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



Mercedes-Benz Türk, Patent Tescilinde Liderliğini Sürdürdü

Otomotiv Sanayicileri Derneği'nin (OSD) 51. Genel Kurulu kapsamında açıklanan Teknoloji Başarı Ödülleri'nde bir kez daha zirvede yer alan Mercedes-Benz Türk, yalnızca yıllık performansı ile değil, sürdürülebilir inovasyon yaklaşımıyla da öne çıkıyor. Son 10 yılda 884 patent başvurusu ve 425 patent tesciline ulaşan Mercedes-Benz Türk, AR-GE yatırımlarını istikrarlı biçimde somut çıktılara dönüştürerek mühendislik gücünü küresel ölçekte değer yaratan bir yapıya taşıyor. Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün konuyla ilgili değerlendirmesinde, "Dört yıl üst üste otomotiv sektöründe en fazla patent tescili alan

şirket olmak, bizim için yalnızca bir başarı göstergesi değil, aynı zamanda doğru yolda olduğumuzun güçlü bir teyidi. AR-GE'ye yaptığımız yatırımların, sahada karşılık bulan, ölçülebilir ve sürdürülebilir çıktılara dönüşmesi bizim için büyük önem taşıyor. Son yıllarda patent performansımızda yakaladığımız başarı, mühendislik gücümüzün doğal bir sonucu. Global ağda yetkinlik merkezi olarak konumlanan İstanbul ve Aksaray AR-GE merkezlerimiz 550'yi aşkın çalışanı ile Daimler Truck'ın global yapılanmasında önemli sorumluluklar üstlenirken, Türkiye'den dünyaya mühendislik hizmeti ihraç etmekten gurur duyuyoruz." dedi.



YENİ ROTALAR, YENİ KEŞİFLER

Konfor ve güvenlikle her yolculuk ayrıcalıklı...

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul : 0 216 311 80 50
Ankara : 0 312 583 73 00

Gaziantep : 0 342 211 25 00
Mersin : 0 324 646 21 14

Aksaray : 0 382 215 68 10

Ticari Araçta Kalite ve Güvenin Adresi

PİLCAR OTOMOTİV



Sıfır Araç Satışı

Minibüs - Otobüs

İkinci El Satışı

Otomobil



Köşklü Çeşme, Bahariye Cad.,
41400 Gebze/Kocaeli

TUİDER HEYETİNDEN ANTALYA'YA SEKTÖREL ZİYARET

Turizm Ulaştırma İşletmeleri Derneği (TUİDER), Yönetim Kurulu Başkanı Mümtaz Er başkanlığında Antalya'ya kapsamlı bir ziyaret gerçekleştirdi. Koray Yılmaz, Hakan Özkaralı, Kemal Duman, Murat Arıkan, Özer Bür, Reyhan Şeker, Serkan Temizsoy ve Ethem Gökçen Aşamaz'ın yer aldığı heyet, sektör temsilcileriyle bir araya gelerek çeşitli temaslarda bulundu.

TUİDER heyeti, Opet distribütörü Hesapçioğlu ile Anttech Bilişim ve Akaryakıt Yönetim Kurulu Başkanı Emin Kemal Hesapçioğlu'nun daveti üzerine Antalya'ya geldi. Heyet, Anttech Bilişim Akaryakıt Genel Müdürü Efe Selçuk, Hesapçioğlu Akaryakıt Ticaret Müdürü Ö. Boğaç Evin ve Antoto Filo Satış Müdürü Ahmet Gürsoy tarafından karşılandı.

Gerçekleştirilen görüşmelerde, sektörün güncel durumu, karşılaşılan yapısal sorunlar ve potansiyel iş birliği alanları ele alındı. Ayrıca TUİDER'in kuruluş sürecinden itibaren sağlanan katkılar ve sürdürülen iş birlikleri de değerlendirme konusu oldu.

Ziyaret kapsamında, sektöre sağladığı destekler ve çözüm odaklı yaklaşımı dolayısıyla Emin Kemal Hesapçioğlu'na TUİDER Yönetim Kurulu tarafından teşekkür plaketi takdim edildi.



HIZLI ve GÜVENİLİR ONARIM

Her araç bir **operasyonun parçası**, her operasyon **bir sorumluluk**.
BTS OTO'da tüm bakım ve onarım adımları, kurumsal kalite standartlarıyla yönetilir.



Zonguldak Belediyesi'ne 7 Adet Novociti Teslimatı

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, Zonguldak Belediyesi'nin toplu taşıma filosunu modern, konforlu ve çevreci çözümlerle güçlendirmeye devam ediyor. Yüksek performansı ve düşük işletme maliyeti ile öne çıkan Novociti midibüsler, Anadolu Isuzu tarafından belediyelerin sürdürülebilir ulaşım hedeflerini desteklemek amacıyla Zonguldak Belediyesi'ne teslim edildi.

Teslimat törenine Zonguldak Belediye Başkanı Tahsin Erdem, Anadolu Isuzu'yu temsilen Yurtiçi Otobüs Satış Müdürü Murat Küçük ve Bayi Kanalı Sorumlusu Batuhan Uludağ katıldı. Tören, şehir içi toplu taşımada konfor ve verimliliği artıracak bu yeni midibüslerin filoya katılımını simgeleyen özel bir etkinlik olarak gerçekleşti.



Modern şehir ulaşımının ihtiyaçlarına yanıt verecek şekilde tasarlanan Novociti, düşük yakıt tüketimi ve minimum bakım maliyeti ile belediyelere ekonomik çözümler sunuyor. 7.5 metre uzunluğundaki araç, şehir içi taşımacılığında üstün manevra kabiliyeti sağlarken, 54 yolcu kapasitesi ve sınıfının ilk engelli rampasına sahip olmasıyla toplu taşımada erişilebilirliği artırıyor. Novociti, Euro 6 normlarındaki, 190 beygirlik commonrail turbo dizel intercooler Isuzu motoru ile yüksek performans ve düşük işletme maliyetini bir arada sunuyor. Böylece Zonguldak Belediyesi, hem çevre dostu hem de ekonomik bir çözümlerle şehir içi ulaşımı daha verimli ve sürdürülebilir hale getiriyor.

Anadolu Isuzu, yenilikçi toplu taşıma çözümleri ve güvenilir hizmet anlayışıyla, belediyelerin şehirlerini daha akıllı ve erişilebilir hale getirmelerine katkı sunmayı sürdürüyor.

 yusufotojant

JANTTA ŞIKLIK LASTİKTE GÜVEN



Kaliteli ve Dayanıklı Otobüs Lastikleri

YUSUF OTO JANT LASTİK

0535 686 80 13 - 0530 379 56 73

ROT BALANS AYARI YAPILIR 0539 986 06 00

YUSUF OTO JANT LASTİK
0535 686 80 13 - 0530 379 56 73

Kaliteli ve Dayanıklı Otobüs Lastikleri

TELEFON

0535 686 80 13
0530 379 56 73

ADRES

Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi Büyük İstanbul Otogarı No:93 İç Kapı No:1B392

OTOBÜS VE TİCARİ ARAÇ CAM MONTAJI



Lamine Ön Camlar
Temperli Kapı Camları
Temperli Arka Camlar
Isıtmalı Lamine Camlar
Temperli Kelebek Camlar



Tüm marka oto camlarınızı anlaşmalı olduğumuz sigorta şirketleriyle ücretsiz ve kusursuz bir şekilde değiştiriyoruz!

Otogar Merkez
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B042
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 18 60

Otogar Şube
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B101
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 00 68

İkitelli OSB Şube
İkitelli Org. San. Böl. Dolapdere San. Sit. 12. Ada
No:27/29/31 H1 Blok İkitelli / İstanbul 0(212) 549 78 94

KHO
KAYAHAN OTOCAM
www.kayahano.com.tr

ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

RAHİM ÖZKAYMAK'

aramızdan ayrılışının 6. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm Şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

Sn. BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

TUIDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMELERİ DERNEĞİ

MÜMTAZ ER

Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Tamer

BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



DEVLET CAN TÜYSÜZ

BAŞSAĞLIĞI

TUIDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleynda Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

ÖZEL
ÖZEL TURİZM OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

TUIDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

Sn. Bahattin Üstün'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar

BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

TUİDER kurucu üyesi,
Aleyna Turizm şirket ortakları
Selahattin Üstün ve Engin Üstün'ün değerli babaları

BAHATTİN ÜSTÜN'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.





TAKAS DESTEĞİ OLMADAN SIFIR ARAÇ SATIŞI İSTENİLEN DÜZEYE ULAŞAMAZ

Çoraplarıyla koltuktan koltuğa atlayarak yolculardan para topladığı günlerden, Türkiye'nin 81 ilinde tanınan bir markanın yöneticiliğine uzanan bu yolculuk Karakaşoğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Can Karakaş'a ait. 2024'te Isuzu bayiliğini alarak yeni bir ivme yakalayan Karakaşoğlu Otomotiv, bugün Ankara'daki yeni şubesiyle büyümesini sürdürüyor. Karakaş, bu işe bakışını, Isuzu ile kurulan stratejik ortaklığı ve büyümenin sırrını siz okurlarımıza özel içtenlikle paylaştı. Keyifli okumalar!

ÇOCUKLUĞUMDA ÖĞRENDİĞİM HER ŞEY BUGÜNKÜ İŞ ANLAYIŞIMIN TEMELLERİNİ OLUŞTURDU 1995 yılında İzmir'in Ödemiş ilçesinde doğdum. Evliyim, iki çocuk babasıyım. Okul hayatımın tamamı Ödemiş'te geçti; lise mezunuyum. Üniversiteye gitmedim, çünkü sektöre olan tutkum her şeyin önüne geçti. Bu işi seçmedim aslında; bu iş beni seçti diyebilirim. Zira ailemiz dört kuşaktır bu sektörün içinde. Dedemin babası sektöre ilk adımı atan kişi. Oradan dedeme, dedemden babama, babamdan bana aktarılan bu miras, şimdi beş buçuk yaşındaki oğluma da taşınmaya devam ediyor. 2001 yılında, Ödemiş'in eski otogarında para toplayarak başladım bu sektöre. Okula gitmeden önce arabanın içinde koşuşturur, ayakkabılarımı çıkarıp çorapla koltuktan koltuğa atlayarak yolculardan para toplardım. On altı, on yedi yaşıma kadar hatlarda muavinlik yaptım. O yıllarda öğrendiğim her şey, bugünkü iş anlayışımın temelini oluşturuyor.

Dedem dolmuşçu ve taşımacıydı. Babam Halil Karakaş ise 1997 yılında vergi levhasını açarak galericiliğe başladı. O günden bu yana levhamız hiç kapanmadı. 2017 yılına kadar şahıs şirketi olarak faaliyet gösterdik; o yıl Karakaşoğlu Otomotiv Limited Şirketi'ni kurarak kurumsal bir yapıya geçtik. 2024 yılında ise Isuzu bayiliğini alarak bir kez daha önemli bir adım attık.

SATIŞ YAPMADIĞIMIZ İL YA DA İLÇE KALMADI!

2024 yılına gelindiğinde Karakaşoğlu Otomotiv, ikinci el araç satışında Türkiye'nin 81 ilinin tamamında tanınan bir firma hâline gelmişti. Satış yapmadığımız bir il ya da ilçe kalmadı. Bu büyüme tesadüf değil; babamın yıllar içinde biriktirdiği çevre, dürüst tica-

ret anlayışı ve hiçbir zaman müşteriyi geri çevirmemek ilkesiyle mümkün oldu. Takas konusunda hiçbir zaman kapı kapatmadık. Buraya araç almaya gelen boş çıkmadı. Müşteriye 'Hayır' demek bizim sözlüğümüzde yer almıyor. Bu güven, zamanla Türkiye genelinde bilinirliğimizi artırdı ve 2023 yılında Isuzu fabrika yöneticileri bizi buldu. "Böyle bir iş birliğini düşünür müsünüz?" diye teklif geldi.

ISUZU'NUN KUŞAĞINDAN RENGİNE KADAR HER DETAYINI EZBERE BİLİRİM

Isuzu benim için yalnızca bir marka değil; bir çocukluk hikâyesidir. Beş yaşındayken Isuzu'nun her modelini, koltuk rengini, kuşağını ezbere bilirdim. Bilmediğim olduğunda babamdan azar işitirdim. Bu marka adeta evin bir parçasıydı. Dolayısıyla teklif geldiğinde kararımız çok zor olmadı.

2024 yılında resmi bayilik faaliyetlerimize başladık. İzmir'de daralmaya başlayan Isuzu pazarını canlandırmak için agresif bir takas politikası izledik. Yeri geldi, iki sıfır araç verdim, sekiz araç takas aldım; yalnızca Isuzu'yu piyasaya yeniden sokmak ve markayı canlandırmak için. Çanakkale'de de kapsamlı çalışmalar yürüttük ve somut sonuçlar aldık. 2025 yılında İzmir bayisi olarak Türkiye'nin 41 iline satış gerçekleştirdik. Bu rakam, başlangıç için son derece güçlü bir ivme göstergesi aslında.

ANKARA'DAKİ YENİ ŞUBEMİZ İLE İSTİKRARLI BİR ŞEKİLDE BÜYÜMEYE DEVAM EDİYORUZ

Türkiye genelindeki ikinci el satış hacmimiz ve Isuzu bayiliğindeki büyümemiz, Ankara'ya açılmayı kaçınılmaz kıldı. Ankara büyük bir pazar; Türkiye'nin merkezi olması

her anlamda stratejik bir konum sunuyor ancak bayiliklerde şunu net gördük: takas desteği olmadan sıfır araç satışı asla istenen seviyeye ulaşmıyor. Sıfır satışı büyük ölçüde ikinci el ve takas gücüne bağlı.

Fabrika bize yeniden seslendi: "Ankara'ya takas desteği olan, piyasada aktif bir yapı gerekiyor." Babam Halil Karakaş ile bir hafta boyunca değerlendirdik. Sonunda hem bizim için hem de Isuzu için doğru adım olduğuna karar verdik. Yer mülkiyetini satın alarak yatırımımızı gerçekleştirdik. Ankara Pursaklar Saray Mahallesi'nde, ana yol üzerinde, havaalanına yakın, ulaşımı kolay ve geniş otoparka sahip mevcut yerimizi bulduk. Şu an 800 metrekarelik plazamıza ek olarak yanına aldığımız 2.000 metrekarelik alanla ilerideki büyüme hedeflerimiz için güçlü bir zemin oluşturduk.

KARAKAŞOĞLU OTOMOTİV OLARAK TAŞIMACILIK SEKTÖRÜNÜN HER ALANINDA FAALİYET GÖSTERİYORUZ

Karakaşoğlu Otomotiv yalnızca otomobil alım satımıyla sınırlı değil; taşımacılık ve turizm alanında da köklü bir geçmişe sahip. 2011 yılına kadar Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde araçlarımızı kiraya vererek turizm sektöründe aktif rol oynadık. 2011'de Ulaştırma Bakanlığı'ndan D2 yetki belgemizi aldık; bu belgeyle düğün, dernek, özel gün ve gezilerde araç tedarik etmeye başladık.

2017'de D2 belgemizi B2'ye çevirerek yurt dışı turlara adım attık. 2019'da ise Kültür ve Turizm Bakanlığı'na bağlı TÜRSAB belgemizi alarak turizm seyahat acenteciliğine başladık. Bugün acentemiz kültür turları, okul gezileri ve bölgesel turlar düzenlemeye devam ediyor.

Aynı zamanda meslektaş acentelere araç kiralama hizmeti veriyoruz. D1 ve D4 yetki belgelerimizle Ödemiş-Salihli arasında daha önce mevcut olmayan yolcu hatlarını kurduk. Bu hatlarda çalışan araçlarımız için kendimize katı bir şartname belirledik: en fazla iki yaşında araç. 2026 yılında filomuzun en eski aracı 2025 model. Taşımacılık kolunda şu an 51'e yakın aracımız faaliyet gösteriyor.

BİZİM SİSTEMİMİZ "ÖZMAL" ÜZERİNE KURULUDUR

Karakaşoğlu Otomotiv'de her şey özmal üzerine kuruludur. Araçlar bizim, belgeler bizim, yakıt bizim. Ödemiş Bozdağ'da kurduğumuz Opet-Sunpet istasyonu yakıt ihtiyacımızı büyük ölçüde kendi kaynaklarımızdan karşılıyoruz. Bunun yanı sıra sigorta şirketimiz aracılığıyla araçlarımızın trafik sigortası ve kaskolarını da bünyemizde yönetiyoruz.

Bu bütünlük yapı bize hem maliyet avantajı hem de operasyonel bağımsızlık sağlıyor. Bu avantajı müşterilerimize yansıtıyoruz: rakiplerimizle kıyaslandığında çok daha uygun fiyatlarla turlar düzenliyor, insanları her köşeye taşımaya başarıyoruz. Ödemiş merkezde 7.500 metrekarelik showroomumuzda 80 ila 120 araç arasında değişen sürekli bir stok tutuyoruz; 80'in altına düşmüyoruz. Aktif 54 personelimizle hem İzmir'e hem de Ankara'ya hizmet vermeye devam ediyoruz. Kaptanlarımız ve ekibimiz yıllardır bizimle. Sürekli değişen bir kadromuz yok; bu istikrar, hizmet kalitemizin en güçlü güvencesi. Dört kuşaktan bu yana taşınan bir değerler zinciri var Karakaşoğlu'nda. Büyüme hedeflerimiz güçlü ama temeli asla sarsmadan, dürüstlükten ve kaliteden ödün vermeden büyüme devam edeceğiz.

ŞEHRİN FAVORİLERİ

P İ L A V C I O T O M O T İ V ' D E



PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr



TEMSA



MART KAPIDAN BAKTIRIR, KAZMA KÜREK YAKTIRIR

Sektörün son iki yılda yaşadığı dalgalanmalar, belirsizlikler ve artan maliyet baskıları; karayolu yolcu taşımacılığını kritik bir eşikten geçiriyor. **Bu süreçte hem sahadaki gerçekleri hem de geleceğe dair beklentileri değerlendirmek üzere, Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Sönmez İkde ile sektörün bugünü ve yarınını konuştuk. İşte Sönmez İkde'nin gözünden 2026;**

2026'DAKİ UMUT KIVILCIMIMIZ SAVAŞA DÖNÜŞTÜ!

Mart kapıdan baktırır, kazma kürek yaktırır. Eskilerin bu sözü, beklenmedik sarsıntıların habercisi olmuştur. 2025 ve 2026 yıllarında bu söz, sektörümüz için gerçek anlamda bir öğüde dönüştü. Mart ayı hem ekonomik hem de siyasi açıdan derin iz bırakan gelişmelerin fitilini ateşledi ve bu iki yılda yaşananlar, karayolu yolcu taşımacılığı sektörünü derinden sarstı.

2025 yılının Mart ayında ülkemizin siyasi dengesini etkileyen gelişmeler başladı. Bu belirsizlik, ekonomiyi de kaçınılmaz biçimde sarstı; özenle hazırlanan planlar sekteye uğradı, beklentiler yerini kaygılara bıraktı. 2026 yılı ise bir umut kıvılcımıyla açıldı. Beklentiler olumluya dönmeye başlamışken yine bir Mart darbesi geldi: komşumuz bir ülkede tırmanan savaş, ülkemize siyasi, ekonomik ve psikolojik açıdan ağır bir yük bindirdi. Bu yükün en fazla hissedildiği alanlardan biri de bizim sektörümüz oldu.

BELİRSİZLİK, SEKTÖRÜMÜZÜN EN AĞIR YÜKLERİNDEN BİRİ

Belirsizlik, bir sektör için yıkıcıdır çünkü yatırımı durdurur, planlamayı felç eder ve en önemlisi güveni yerinden eder. Şu an sektörümüz tam da böyle bir süreçten geçiyor. Otuz dakika sonrasını tahmin etmenin neredeyse imkânsız olduğu bir ortamda uzun vadeli karar almak büyük cesaret istiyor.

Sektörümüz 2024 yılının ikinci yarısından itibaren ciddi bir maliyet enflasyonu boğuşmaktaydı. Bu maliyetleri dengeleyecek önlemler henüz tam anlamıyla alınamamışken 2026 yılının başında tüm olumsuzluklar bir anda üst üste yığıldı. Akaryakıt fiyatlarındaki dengesizlik, Ulaştırma Bakanlığı'nın yayımladığı genelgeler, trafik denetimlerinde uygulanan ağır cezalar ve buna ek olarak döviz kurundaki oynaklık... Bu etkenler bir araya gelince sektör, kendini bir bataklıkta bulmakta gecikmedi.

Bu bataklıktan söz ederken kastettiğim şu: her adımda zemin kayıyor, her çıkış denemesi yeni bir engele çarpıyor. Kârlılık neredeyse ortadan kalktı. Sektörün olağan akışı bozuldu. İşletmeciler günü kurtarmaya çalışırken geleceğe yatırım yapma fırsatını yitiriyor.

YÜKSEK FAİZ VE ENFLASYON ALTINDA İKİ YILDIR EZİLİYORUZ

Uygulanan ekonomik program çerçevesinde sektörümüz



iki yıldır yüksek faiz baskısıyla karşı karşıya. Bu faiz ortamı, işletme maliyetlerini ciddi ölçüde artırdı. Araç finansmanından başlayarak yakıt alımına, personel giderlerinden otogar kira bedellerine kadar her kalem şişti. Buna karşın bilet fiyatlarını aynı hızda artırmak mümkün değil çünkü yolcunun alım gücü de aynı baskı altında eriyor.

Bu zorlu koşullara rağmen sektörümüzün hem araç yenilemesini hem de yeni araç yatırımını sürdürmesi gerçekten takdire değer bir direniş göstergesidir. Yüksek faizle kredi çekip otobüs alan işletmeciler, bir anlamda bu sektöre olan inançlarını ortaya koyuyorlar ama bu inancın sürdürülebilir olması için koşulların iyileşmesi şart; inanç

tek başına, bir bilanço açığını kapatmıyor.

CEZALAR, GENELGELER VE AKARYAKITTA Kİ DENGESİZLİK...

Sektörümüzü zorlayan etkenler yalnızca makroekonomik düzlemde kalmıyor; günlük operasyonun içine de sızıyor. Trafik denetimlerinde uygulanan ağır idari cezalar, işletmecileri her gün beklenmedik maliyetlerle yüz yüze getiriyor. Bu cezaların bir kısmının haklı gerekçeleri olsa da sistematik bir çözüm üretilmeden yalnızca yaptırım uygulamak, sorunu çözmez; işletmecileri daha da köşeye sıkıştırır.

Akaryakıt fiyatlarındaki dengesizlik ise ayrı bir başlık. Sabah hesapladığımız maliyetle akşam sahaya çıkıyorsunuz ama gün içinde tablo değişmiş olabiliyor. Üstüne bir de Ulaştırma Bakanlığı'nın zaman zaman sektörle yeterince istişare edilmeden yayımlanan genelgeleri eklenince işletmeciler için öngörülemeyen bir yük daha oluşuyor.

SORULAR VAR, CEVAPLAR HENÜZ YOK

Bu yılın sezonu merakla bekleniyor. Herkes soruyor: sezon nasıl geçecek? Talep toparlanacak mı? Maliyetler dengelenebilecek mi? Ne var ki bu soruların hiçbirine şu an net bir yanıt vermek mümkün değil. Belirsizlik bu kadar yoğunken öngörü yapmak puslu havada yol haritası çizmeye benziyor.

Sezon boyunca tablo netleşecek; Eylül ayına gelindiğinde kartlar yeniden dağıtılmış olacak. O nedenle Eylül öncesinde büyük hamleler yapmak, uzun vadeli yatırım kararları almak bana göre isabetli değil. Şu an için en akılcı strateji statükoyu korumak, eldeki kaynakları verimli kullanmak ve sezonu sağlıklı bir şekilde tamamlamaktır.

EYLÜLAYI İKİNCİ KIRILMA NOKTASI OLACAK

2026 Eylül'ü bir kırılma noktası olarak görüyorum. O tarihten sonra sezonun yarattığı tablo netleşecek, ekonomik görünüm daha okunabilir bir hâl alacak ve sektörün önündeki yol biraz daha aydınlanacak. Yatırım kararları, genişleme planları, araç yenileme hamleleri; tüm bunlar için Eylül sonrasını beklemek en sağlıklı yaklaşım olacaktır.

Sektörümüz güçlü bir geçmişe sahip. Defalarca zor dönemlerden geçti, her seferinde ayağa kalktı. Bu kez de kalkacak; ama bunun için doğru zamanlamaya, doğru analize ve panik yerine sabırla yönetilen bir strateji anlayışına ihtiyaç var.

HER YOL İÇİN DOĞRU ARAÇ

TEMSA otobüsleri ve FUSO ticari araçlarıyla, ihtiyaçlarınıza uygun çözümleri tek noktada sunuyoruz.



ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr



TEMSA



TEMSA'dan Litvanya'ya 15 elektrikli araç teslimatı

TEMSA, elektrifikasyon dönüşümünün Avrupa'daki öncülerinden Litvanya'ya 15 adet MD9 electricITY teslim etti. 2026 yılı içinde teslimatı planlanan diğer araçlarla birlikte, Litvanya yollarında TEMSA markalı araç sayısı 321'e ulaşacak.

Tercih edilen mobilite markası olmayı hedefleyen TEMSA, rekorlarla tamamladığı 2025 yılının ardından 2026 yılına da hızlı başladı. Yurt içinde araç parkını genişletirken yurt dışında da küresel ayak izini artıran TEMSA, Litvanya'ya ihraç ettiği MD9 electricITY model 15 otobüsün teslimatını gerçekleştirdi. Litvanya'nın Kaunas şehrinde düzenlenen teslimat törenine; Avrupa Komisyonu Temsilcileri, Merkezi Hükümet ve Belediye Yöneticileri, Merkezi Proje Yönetim Ajansı Üyeleri, Kautra ve yolcu taşımacılığı şirketleri temsilcileri ve TEMSA CEO'su Evren Güzel katıldı.

Litvanya'nın toplu taşımadaki elektrifikasyon dönüşümü vizyonu kapsamında teslim edilen araçlar, ülkenin en büyük operatörlerinden olan ve aynı zamanda 20 yıldan uzun süredir TEMSA bayisi olarak faaliyet gösteren UAB Kautra bünyesinde yerel yönetimlerin toplu taşıma hizmetlerinde kullanılacak. 2026 yılı içinde teslimatı planlanan diğer araçlarla birlikte, Litvanya yollarında TEMSA markalı araç sayısı 321'e ulaşacak.

Litvanya, Avrupa'da elektrifikasyon dönüşümünü en üst seviyede sahiplenilen ülkelerin başında geliyor. Geçtiğimiz aylarda Avrupa Komisyonu tarafından yayımlanan rapor, ülkede trafiğe çıkan yeni otobüslerin yüzde 52'sinin elektrikli olduğunu ortaya koymuştu.

TEMSA'yı 'Tercih Edilen Mobilite Markası' Olarak Konumlandırıyoruz

Teslimat töreninde konuşan TEMSA CEO'su Evren Güzel, "Son yıllarda başarıyla yürüttüğümüz stratejik dönüşüm süreçlerimizle birlikte bugün TEMSA'yı güçlü bir global oyuncu olma yolunda kararlılıkla ilerleyen; esnek ve çeşitli bir ürün portföyü, kıtalar arasında güçlü ayak izi ile küresel ölçekte 1 milyar dolarlık ciroya sahip 'Tercih Edilen Mobilite Markası' olarak konumlandırıyoruz. Litvanya'da gerçekleştirdiğimiz bu teslimat da bu dönüşümün sahadaki en dikkat çeken yansımalarından biri. Litvanya'nın toplu taşımada ortaya koyduğu kararlı dönüşüm vizyonu, bizim de odaklandığımız sürdürülebilir mobilite yaklaşımıyla güçlü bir şekilde örtüşüyor. Bu pazarda elde ettiğimiz başarıyı; doğru ortaklıklar, doğru teknoloji ve yerel ihtiyaçları doğru anlama yetkinliğimizin bir sonucu olarak görüyoruz" ifadelerini kullandı.

Kautra CEO'su Linas Skardziukas ise, TEMSA'nın bu stratejik dönüşümdeki katkısından büyük memnuniyet duyduklarını belirterek, projeye bir ekosistem yönetimi yaklaşımıyla baktıklarını ifade etti. Bu yaklaşımın sahadaki etkilerine de dikkat çeken Skardziukas, "Bizim için önemli olan sadece araçları satın almak değil; aynı zamanda gerekli altyapı yatırımları ve şarj istasyonlarını da geliştirmek. Bu sayede, tek bir elektrikli otobüsün 10 yıllık kullanım süresince yaklaşık 650 ton CO₂ emisyonunu azaltması mümkün oluyor; bu da aynı dönemde yaklaşık 360 binek aracın yarattığı emisyonu eşdeğer" dedi.

Şehir içi ulaşımına sıfır emisyonlu çözüm sunan MD9 electricITY, 9,5 metrelik uzunluğa sahip, ayrıca 250 kW'lık elektrikli motoruyla da performans konusunda rakiplerinden ayrışıyor. İsveç, Fransa, İspanya gibi ülkelerde de yollara çıkan MD9 electricITY, aynı zamanda TEMSA tarihinde ihraç edilen ilk elektrikli araç modeli olma unvanına sahip.



YOL BOYUNCA
KONFOR VE GÜVENLİK
SİZİN ELİNİZDE



MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr



TEMSA



ZF Services Türk'ün İstanbul'daki Tek Yetkili Servisi Edel Otomotiv Açıldı

Türkiye'deki yapılanmasını güçlendiren ZF Services Türk, İstanbul'daki tek yetkili servisi Edel Otomotiv'i Büyük İstanbul Otogarı'nda düzenlenen törenle hizmete açtı. Ulaşım sektörünün merkezinde konumlanan bu yeni yatırım, ağır vasıta servis hizmetlerinde önemli bir boşluğu doldurmayı hedefliyor.

8 Nisan 2026 tarihinde gerçekleştirilen açılış törenine; ZF Services Türk Genel Müdürü Selim Aydınloğlu, Brey Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Şahin, Edel Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ergun Şahin, İstanbul Halk Ulaşım Başkanı Naci Yağız, Yeni İstanbul Otobüsleri A.Ş.'den Murat Yeşilyurt, yönetim kurulu üyeleri ve çok sayıda davetli katıldı.

Açılışta konuşan ZF Services Türk Genel Müdürü Selim Aydınloğlu, ZF Services ağının genişlemesinin önemine dikkat çekerek şu ifadeleri kullandı: "Bize olan güvenlerinden dolayı başta Sayın Mustafa Şahin olmak üzere tüm Şahin ailesine teşekkür ediyorum. Toplu taşıma camiasında her zaman yanımızda olan iş ortaklarımıza ve oda başkanlarımıza da katkılarından ötürü minnettarız. Yeni yetkili servisimizle müşterilerimize artık daha yakınız. Hep birlikte daha güzel günlere ulaşacağımıza inanıyoruz."

ZF Services ile Ulaşımın Merkezinde Güçlü Hizmet Edel Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ergun Şahin, ZF Services yetkili servisi olarak İstanbul'da faaliyet gösterecek olmanın gururunu yaşadıklarını belirtti. Şahin, "2023 yılında Bridgestone'un yetkili servisi olarak başladığımız yolculuğumuza, bugün zfservices kapsamında İstanbul'daki tek yetkili servis olarak devam ediyoruz. Türkiye'nin en önemli ulaşım merkezlerinden biri olan Büyük İstanbul Otogarı'nda hizmet vermekten mutluluk duyuyoruz" dedi.

Toplam 3 bin metrekarelik alanda kurulu olan tesis hakkında bilgi veren Şahin, servis altyapısının güçlü kapasitesine dikkat çekti: "Lastik hizmetlerimizin yanı sıra ZF Services kapsamında diferansiyel, şanzıman bakım-onarım ve reman hizmetleri sunuyoruz. Aynı anda 15 büyük araca hizmet verebilecek kapasiteye sahibiz. Tesisimizde 20 kişilik uzman kadro görev yapıyor."

ZF Services Servisi ile Hızlı Çözüm ve Yol Yardım Desteği

Müşteri memnuniyetine öncelik verdiklerini vurgulayan Şahin, sunulan hizmetleri şu sözlerle özetledi: "Yenilenmiş ve sıfır yedek şanzıman seçeneklerimizle hızlı çözümler sunuyoruz. Ayrıca bakım ve onarım süreçlerinde 6 taksit imkânı sağlıyoruz. Hem lastik hem de şanzıman tarafında yol yardım hizmetimiz mevcut. ZF Services altyapısına sahip tüm markalara hizmet vereceğiz."



HABER **ULASIM**

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 6 · Sayı: 104 · 23 Nisan 2026

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamacılar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri

Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) İçkapı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11

DAHA AZ YAKITLA
DAHA FAZLA
MESAFE!



AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr



TEMSA

 Ali Osman
Ulusoy



Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun!

+90 850 532 88 88

Bizi Takip Edin

aliosmanulusoy.com



23

NİSAN

**ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMI**

Kutlu Olsun



mapar

YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN

23 NİSAN

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

KUTLU OLSUN



DCT MOTORLU ARAÇLAR

Abdurrahmangazi, Alparslan Cd. NO:11/1,
34885 Sancaktepe/İstanbul
0541 387 35 00

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMI

K u t l u O l s u n



Albaşlar



ÇOCUKLARIMIZIN HAYALLERİYLE DEĞİŞİR DÜNYA!

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk
Bayramı'mız kutlu olsun!

PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr



23 Nisan Ulusal Egemenlik
ve Çocuk Bayramımız
Kutlu Olsun





GELECEĞİN YOLCULARI BUGÜNÜN ÇOCUKLARI

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk
Bayramı'mız kutlu olsun!

ŞEREF OTO
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı
No:146/A Çankaya/ANKARA
T: 0312 284 81 81
temsa.com.tr



Çocukların yolu bir ülkenin geleceğidir.
O yol hep güvenle ilerlesin diye...

ULUSAL EGEMENLİK VE **ÇOCUK BAYRAMI**

Kutlu Olsun!

 **KALE**^{1975®}
Seyahat

0850 811 59 59 / www.kaleseyahat.com.tr



GELECEK, ONLARIN ELİNDE YÜKSELECEK!

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramımız kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı Kutlu Olsun

Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün çocuklara armağan ettiği bu anlamlı günü gurur ve coşkuyla kutluyor, geleceğimizin teminatı olan çocuklarımıza aydınlık yarınlar diliyoruz.



TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMELERİ DERNEĞİ



NİCE NESİLLERİN GELECEĞE UMUDUDUR 23 NİSAN!

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk
Bayramı'mız kutlu olsun!

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr





HER YOL ONLARIN GÜLÜŞÜYLE GÜZEL

Gülüşleriyle hayatı anlamlı kılan tüm çocuklarımızın
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk bayramı kutlu olsun.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



YARINLARA TAŞIDIĞIMIZ EN DEĞERLİ MİRAS: ÇOCUKLAR

Her adımda çocukların mutluluğunu ve güvenliğini öncelik haline getiriyoruz.

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun!

DEMİR GRUP
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28
Körfez/Kocaeli
T: 0850 600 05 25
www.demirgrup.tr
temsa.com.tr



23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK ve ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun



ÖZEL
ÖZEL TURİZM OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.
0212 230 46 56 & 0 532 058 28 78
www.ozelturizm.com

www.ozelturizm.com
Büyükdere Caddesi Andaç Apt. No:45 Kat:3
Daire: 24 Mecidiyeköy Şişli-İSTANBUL

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun



 **PILCAR OTOMOTİV A.Ş.**



Köşklü Çeşme, Bahariye Cad.,
41400 **Gebze/Kocaeli**

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'mız kutlu olsun



HRN
TRAVEL

PAMUKKALE
iş ve operasyon ortağı



MİNİK KALPLER, BÜYÜK YARINLAR

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'mız Kutlu Olsun.

MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr



23 NİSAN

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun





DÜNÜN MUTLU ÇOCUKLARI, BUGÜNÜN GURURLU EBEVEYNLERİ...

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk
Bayramı'mız kutlu olsun!

AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr





YARINLAR ÇOCUKLARIN, YOLLAR ONLARIN

Bugünün neşesi, yarının umudu olan çocuklarımız için daha güvenli yollar ve daha güzel bir dünya hayal ediyoruz. 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Ankara: Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş - Mamak
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Kayseri: Örenşehir Mahallesi, 3800 Bulvarı No: 360/2, İncesu
Tel: 0 352 606 05 06 - 0 542 616 36 18

23 NİSAN

**ULUSAL
EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMINIZ**

Kutlu Olsun!

“

Geleceğin Mimarı Çocuklarımızın
Günü Kutlu Olsun!



BTS
BİRANT TEKNİK SERVİSLERİ

0(216)575 33 55
www.btsoto.com.tr

Büyükbakkalköy Mah. Aynur Sok
No:4 Maltepe/İstanbul



BÜYÜK HAYALLER, KÜÇÜK KALPLERLE BAŞLAR

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nda, yarınlarımızın teminatı çocuklarımız için güvenli, konforlu ve umut dolu bir gelecek diliyoruz.

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul : 0 216 311 80 50
Ankara : 0 312 583 73 00

Gaziantep : 0 342 211 25 00
Mersin : 0 324 646 21 14

Aksaray : 0 382 215 68 10



23
Nisan

Ulusal Egemenlik
ve Çocuk Bayramı
Kutlu Olsun!

ÖZİKİZLER



ONLAR BİZE, GELECEK ONLARA EMANET

Çocuklarımız, geleceğimizin ve ulusal egemenliğimizin teminatıdır. Geleceğe giden yolu açmak için durmadan çalışıyor, çocuklarımızı yarınlara taşıyor olmanın gururunu yaşıyoruz.

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mercedes-Benz Gelecek Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50



23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun



www.tamertur.com.tr

**Türkiye'nin geleceğini taşıyan
yolculuklara imza atıyoruz.**

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun



LKS GROUP **LUKSKARADENİZ**

23 **ULUSAL
EGEMENLİK
VE ÇOCUK
BAYRAMI**

NİSAN *Kutlu Olsun*



Esadaş®

[@ozlemseyahatcomtr](#)
444 18 18 | [ozlemseyahat.com.tr](#)



23 Nisan
Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı
KUTLU OLSUN!

özlem

Nisan

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı
KUTLU OLSUN!



[@malatyabeydagiturizm](#)

[beydagi.com.tr](#)

beydağı

0850 811 05 44

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun



efe tur
efetur.com.tr

(0850) 600 00 10

Çağrı merkezimizi arayarak rezervasyon yapabilir, bilet satın alabilir, değişiklik işlemlerinizi gerçekleştirebilirsiniz.

Geleceğin Yolu Çocuklarla Aydınlanıyor
Her Yolculuk Yarının Umutlarını Taşıyor
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun

GURSEL

0216 575 3355
gurseltur.com.tr

@ / yilturturizm
www.yiltur.com.tr

23 Nisan

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun!



yiltur
yenilikçi yolculuk

@ / vangolu.turizm

0850 650 65 65

23 NİSAN
Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı



Kutlu Olsun!

www.vangoloturizm.com.tr

VANGÖLÜ

23 NİSAN ULUSAL

Egemenlik ve Çocuk Bayramı Kutlu Olsun



Konya
Lüks
ereeli

444 42 42

23 NİSAN
ulusal

egemenlik ve
çocuk bayramı
kutlu olsun



LİDER
SIRT

444 77 56
www.haslidersirt.com

23 NİSAN

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

K u t l u O l s u n



MINI TUR

www.miniturizm.com

Çocuklar gülerse
dünya güzelleşir!



23 NİSAN
ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMI
KUTLU OLSUN

entegrebilet.com
Firma Siteleriniz Daha Teknolojik Olsun!
Yeni Yılda Firmanıza güzel bir yatırımı
beraber yapalım.

ENTEGRE BİLET

Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

23 NİSAN

Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı

Kutlu olsun



akerotobus.com.tr
deryatur.com.tr

derya tur

ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

23 NİSAN

**ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMI**

Kutlu Olsun



TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

23 NİSAN

**ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI**

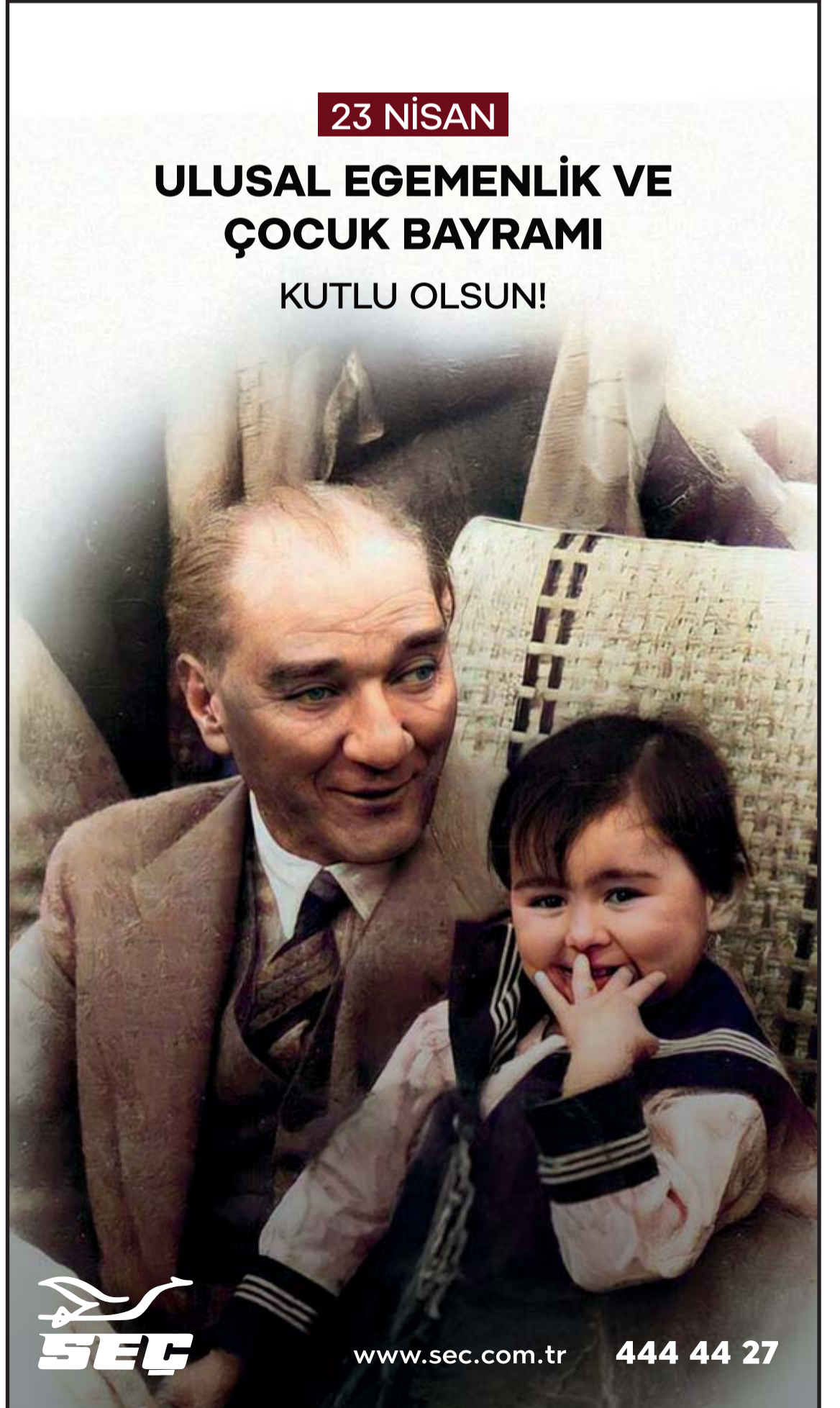
KUTLU OLSUN!



23 Nisan

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı
Kutlu Olsun!

KHO
KAYAHAN OTOCAM



SEC

www.sec.com.tr

444 44 27

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı'mız kutlu olsun



BS TEKNİK OTOMOTİV

MAN Yetkili Servisi

İstanbul Servis (Büyük İstanbul Otogarı)
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93/2
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0533 603 80 29

Hendek Servis (Park Shop Tesisleri)
Kargalenyenköy Mah. Merkez Sok. No:85
Hendek / Sakarya
Tel: 0530 478 82 47



0850 202 22 22

uludagturizm.com.tr

23 Nisan
Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı



uludağ



23 Nisan

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI
KUTLU OLSUN



Cizre Nuh

23 Nisan
Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun



Buzlu

23 NİSAN ULUSAL EGEMENLİK VE

Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun



Süha

23 NİSAN Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı Kutlu Olsun!



UĞUR
TURİZM TAŞIMACILIK

www.ugurturizm.com

23 NİSAN
ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI
KUTLU OLSUN!

NE
MUTLU
TÜRKÜM
DİYENE!



YUSUF OTO JANT LASTİK

23 NİSAN Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı KUTLU OLSUN



Villa

23 Nisan

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun



obilet