

Mercedes Bizim İçin Bir Marka Değil, Yolumuzu Aydınlatan Bir Yıldız

Haberimiz Sayfa 2'de



Mercedes-Benz Türk'ten Temiz-soy Turizm'e 3 Adet Turismo

Haberimiz Sayfa 20'de



mapar Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com

f t i s o y maparman

Yıl: 6

Sayı: 102

Tarih: 18 Mart 2026

Fiyatı: 30 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

f t i s o y haberulasimcom

SIFIR ARAÇ SATIŞLARI SEKTÖRÜ KURTARMAZ



Sayfa 18'de

Efe Tur Ailesi Gelenekselleşen İftarında Buluştu



Sayfa 6'da

Pilavcı Otomotiv, Eskişehir'de Sektörü İftarda Buluşturdu



Sayfa 13'te

Man Satış Yönetimini Yeni Atamalarla Güçlendirdi



Sayfa 24'te

Duayen İsimlerden Süer Sülün Emekliliğe Hazırlanıyor

2026 yine savaşların, belirsizliklerin ve yapısal çelişkilerin yılı olarak açıldı. Sezon kapıda, sıfır araçlar yola çıkıyor; ama filolar büyümüyor, bakanlık teşvik vermiyor, yakıt maliyetleri tırmanıyor. **Satış rakamlarına bakıp "sektöriyi" demek, gerçeği görmezden gelmektir.**

Ramazan Geçti, Sezon Geliyor ama Tablo Değişmedi

2026 yılı, bir önceki gibi savaşların ve siyasi istikrarsızlığın gölgesinde açıldı. Ramazan geldi ve geçti; bereketli sofralarda dostluklar tazelendi. Bayramın ardından sektör, her yıl olduğu gibi yavaş adımlarla sezona doğru ilerlemeye başladı. Araç yatırımları tam gaz sürüyor; her gün yeni teslimat haberleri akıyor. Firmalar ve bireysel yatırımcılar sezona sıfır araçlarla girmeye hazırlanırken ikinci el araç piyasası da hareketliliğini koruyor.

Ancak tablonun bu yüzeysel canlılığı, derinlerdeki kırılganlığı örtbas etmeye yetmiyor. **Fiyat tarifeleri, uçak ve demiryoluna kıyasla düşük kalmaya devam ediyor.** Bunun ardında yüzeysel bir rekabet mantığı değil, çok daha yapısal ve haksız bir eşitsizlik yatıyor.

Otobüs ile Uçak Yarışamaz; Artık Bunu Kabul Etme Zamanı

Şunu açıkça söylemek gerekiyor: Otobüs ile uçak, aynı sektörün iki oyuncusu değildir. 20 ila 30 milyon lira bandındaki bir karayolu aracı ile milyon dolarlarla ifade edilen bir yolcu uçağını aynı fiyat politikası çerçevesinde değerlendirmek hem ekonomik akıldan hem de sektörel

gerçeklerden kopuştur. Biri aynı güzergahı 24 saatte kat ediyor; diğeri 1 saat 25 dakikada. Biri standart motorin kullanıyor; diğeri jet yakıtı. Biri karayolu altyapısına tabi; diğeri hava sahasının kurallarına.

Bu iki araç arasındaki tek ortak payda, her ikisinin de toplu ulaşım aracı olmasıdır. **Ne var ki Bakanlık, bu farkı görmezden gelerek iki farklı segmenti aynı fiyat politikası şemsiyesi altında değerlendiriyor; ya da daha doğrusu değerlendirmiyor.** Karayolu taşımacılığına teşvik konusunda bakanlık bugüne kadar hiçbir zaman yeşil ışık yakmadı. Bundan sonra yakacağına dair de ciddi bir işaret yok. Bu gerçeği kabullenmek acı olabilir; ancak sistematik bir hayal kırıklığına mahkûm olmamak için zorunludur.

Sıfır Araç Satışı Sektörün İyileştiğini Kanıtlamaz

Pandeminin ardından bu sayfalardan defalarca yazdık: **İşletme mantıkları kökten değişti. Maliyet hesapları ve araç yatırımları artık eski klasik modelin çok ötesine geçiyor.** Yeni ticaret dünyasına zamanında uyum sağlayanlar faaliyetlerini sürdürüyor; direnenler ya da geç kalanlar ise mali krizlerle boğuşuyor.

Her yıl onlarca sıfır araç filolara katılıyor.

Peki filolar gerçekten büyüyor mu? Hayır. Filolar büyümüyor; sadece gençleşiyor. **Eski araçların yerini yenileri alıyor. Satış rakamlarına bakıp "sektör canlanıyor" yorumunu yapmak, gerçeği görmezden gelmekten başka bir şey değildir.** Bu yanıltıcı iyimserlik, yapısal sorunların üzerini örtüyor ve gerekli dönüşümleri geciktiriyor.

Bakım maliyetlerini titizlikle analiz eden firmalar çözümü önceden fiyatlandırılmış bakım paketlerinde buluyor. **Bu paketler; beklenmedik gider şoklarını bertaraf ediyor, nakit akışını öngörülebilir kılıyor ve mali yapıyı koruyor.** Ödeme planlarını erkenden netleştiren işletmeler, yıl içindeki turbülanslara daha hazırlıklı girme avantajı kazanıyor.

Dünya genelinde petrol krizinin derinleştiği bu konjonktürde sektörün gelişmelerin gerisinde kalması, ani iflasları beraberinde getirebilir. Her firma finans tablolarını sağlam tutmak, maliyet-gelir dengesini gerçekçi verilerle analiz etmek ve temkinli büyüme stratejileri benimsemek zorundadır. Devletten teşvik beklemek değil, kendi finansal zırhını kuşanmak; işte asıl mesele bu.



Sayfa 4'te

KÂMİL KOÇ, TÜRKİYE'DE KARAYOLU ULAŞIMININ OMURGASIDIR



Sayfa 16'da

ORTAK ŞEHİR İÇİ SERVİS SİSTEMİMİZ, SEKTÖRÜMÜZ İÇİN ADETA BİR CAN SUYUDUR

Web Sitenizde Kampanyalarınızı

Kendiniz Oluşturun,
Kendinizi Yönetin!

Yalnızca **Entegre Bilet** altyapısı kullanan siz değerli partnerlerimiz için özel olarak geliştirdiğimiz yazılım ile, yolcularınıza **Gidiş-Dönüş** biletlerinde **indirim** seçenekleri sunabileceğinizi **biliyor muydunuz?**

ENTEGRE BİLET

entegrebilet.com

Üye Grubu İndirimleri

Sefer İndirimleri

Biletini Gidiş Dönüş Al İndirimi Kap

Bilet Al Para Puan Kazan

10%
20%
30%





MERCEDES-BENZ BİZİM İÇİN BİR MARKA DEĞİL, YOLUMUZU AYDINLATAN BİR YILDIZ

45 yılı aşkın bir geçmişe sahip **Arıkan Turizm**, filosuna kattığı 2 yeni Mercedes-Benz Tourismo 15 2+2 ile büyüme yolculuğunda kararlı adımlarını sürdürüyor. **Mercedes-Benz Türk ve Hassoy Otomotiv iş birliğiyle gerçekleştirilen teslimat**, sektörde 30 yıldır süregelen köklü bir ortaklığın yeni halkası oldu. Teslim töreninde **Arıkan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Murat Arıkan** ile bir araya geldik; büyüme vizyonunu, Mercedes-Benz ile kurulan derin bağı ve sektöre dair öngörülerini dinledik. İşte keyifli söyleşimiz;



45 yılı aşkın bir geçmişe sahip Arıkan Turizm, filosuna kattığı 2 yeni Mercedes-Benz Tourismo 15 2+2 ile büyüme yolculuğunda kararlı adımlarını sürdürüyor. Mercedes-Benz Türk ve Hassoy Otomotiv iş birliğiyle gerçekleştirilen teslimat, sektörde 30 yıldır süregelen köklü bir ortaklığın yeni halkası oldu. Teslim töreninde Arıkan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Murat Arıkan ile bir araya geldik; büyüme vizyonunu, Mercedes-Benz ile kurulan derin bağı ve sektöre dair öngörülerini dinledik. İşte keyifli söyleşimiz;

HEDEFİMİZ HER ZAMAN KONFORLU VE KALİTELİ HİZMET

Bugün burada sadece iki yeni aracı filomuza katmak için değil; Arıkan Turizm'in büyüme vizyonunun en somut ve en heyecan verici adımlarından birini kutlamak için bir aradayız. 45 yılı aşkın süredir yolcu taşımacılığının farklı alanlarında faaliyet gösteriyoruz. Bu süreçte her zaman yolcularımıza güvenli,

konforlu ve kaliteli hizmet sunmayı hedefledik. Bunun temelinde de filomuzda kullandığımız araçların performansı ve güvenilirliği yatıyor.

MERCEDES-BENZ İLE 30 YILI AŞAN BİR İŞ ORTAKLIĞIMIZ VAR

Otomotiv dünyasındaki o meşhur Yıldız amblemi bizim için yalnızca bir marka değil. Onu her zaman yolumuzu aydınlatan bir Kutup Yıldızı gibi gördük. Çünkü Mercedes'i tercih etmek sadece bir otobüs satın almak anlamına gelmiyor; asırlık bir mühendislik mirasına ve kesintisiz inovasyona yatırım yapmak anlamına geliyor. Arıkan Turizm logomuzun hemen yanında o parlayan Yıldız logosunu görmek, bana her zaman birbirine çok yakışan iki kalite sembolünü hatırlatıyor.

Bölgemizde ulaştırma sektörünün önemli aktörlerinden biri olarak farklı ihtiyaçlara cevap verebilen güçlü bir filoyla sahip olmanın gururunu yaşıyoruz. Bu gücü koruyabilmek için araç seçiminde

güvenilirlik ve performans her şeyin önünde geliyor. Tourismo, bu kriterleri en üst düzeyde karşılayan bir model. Gelişmiş güvenlik sistemleri, yüksek yolcu konforu ve operasyonel verimliliğiyle hem yolcularımıza hem de operasyonumuza doğrudan değer katıyor.

HASSOY MOTORLU VASITALAR, HER AŞAMADA YANIMIZDA OLDU

Bu değerli iş birliğinin hayata geçmesinde emeği geçen başta Hassoy Otomotiv olmak üzere; satıştan finansa, satış sonrası destekten operasyon süreçlerine kadar her aşamada profesyonelliklerini hissettiren tüm Mercedes-Benz Türk ekibine içtenlikle teşekkür ediyorum. Bu güçlü ortaklığın önümüzdeki dönemde de artarak devam edeceğine yürekten inanıyorum.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu

teslimata ilişkin şunları söyledi: "Mercedes-Benz Türk olarak müşterilerimizin operasyonel gereksinimlerine en uygun çözümleri sunmayı her zaman önceliklendiriyoruz. Hoşdere Otobüs Fabrikamızda üretilen Tourismo'larımız gelişmiş güvenlik donanımları, yüksek konfor seviyesi ve operasyonel verimliliğiyle Arıkan Turizm'in yurt içi ve yurt dışı taşımacılık faaliyetlerine önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Bugün de gerçekleştirdiğimiz bu teslimat Arıkan Turizm'in markamıza ve otobüslerimize duyduğu güvenin yansımasıdır. Yeni araçlarımızın Arıkan Turizm'e hayırlı olmasını diliyorum, kendilerine bize duydukları güven için teşekkür ediyorum.



Hassoy Otomotiv olarak, Mercedes-Benz Türk iş ortaklığıyla müşterilerimizin ihtiyaçlarına uzun soluklu ve sürdürülebilir çözümler sunmayı temel önceliğimiz olarak görüyoruz. Sektörünün güçlü firmalarından Arıkan Turizm'e 2 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 2+2 teslim etmekten büyük memnuniyet duyuyoruz. Yurt içi ve yurt dışı yolcu taşımacılığı operasyonları; yüksek dayanıklılık sunan ve operasyonel verimliliği destekleyen araçları gerekli kılıyor. Konfor, güvenlik ve verimlilik sunan özellikleri ile Tourismo araçlarımız Arıkan Turizm'in faaliyetlerine çok önemli katkı sağlayacak. Yeni otobüslerinin Arıkan Turizm'e hayırlı olmasını diliyorum

GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



 www.mapar.com.tr



/maparman



KÂMİL KOÇ, TÜRKİYE'DE KARAYOLU ULAŞIMININ OMURGASIDIR

“Yol Arkadaşım Kâmil Koç” serimizin bu bölümünde konuğumuz, **Kâmil Koç İç Anadolu ve Karadeniz Bölge Müdürü Umut Özcan**. Özcan, 2006 yılında stajyer olarak başladığı Kâmil Koç'ta geçirdiği 19 yıllık kariyer sürecinde Türkiye'nin pek çok farklı ilinde ve bölgesinde görev üstlenerek bugün bulunduğu pozisyona adım adım yükseldi. Bu süreçte edindiği birikim, ona sektörü hem operasyonel hem de stratejik bir perspektiften değerlendirme imkânı sundu. **Sektörün dinamiklerini yakından tanıyan deneyimli bir yöneticinin perspektifinden Kâmil Koç'u ve Türkiye karayolu taşımacılığının geleceğini değerlendiren bu söyleşiyi keyifle okumanızı dileriz.**

YOLCULUĞUM 11 YAŞINDA BAŞLADI

1986 Balıkesir doğumluyum, Ortaokulu Bandırma'da, liseyi Bursa'da yatılı olarak, üniversiteyi de Kocaeli'de bitirdim. Bunu neden söylüyor diye düşünebilirsiniz ama o dönemlerde sürekli Kâmil Koç ile seyahat ederdim. 11 yaşında bir seyahat ile başlayan bu yolculuğun gün gelip de seferlerini planlamak, yönetmek bambaşka bir hikâye oldu benim için.

2006 yılında stajyer olarak başladığım Kâmil Koç'ta işin mutfağından başlayıp adım adım buralara kadar geldim diyebilirim. Sırasıyla; Bursa, Kütahya, Konya, Samsun olmak üzere zaman içinde operasyonumuzun çeşitliliğini de gösteren farklı il ve bölgelerde görev aldım. 19 yıllık çalışma geçmişim ile Kâmil Koç tarihinin bu kadar farklı bölgesinde çalışan tek beyaz yakalı personeli olabilirim. 2022 yılının Ağustos ayından bu yana da İç Anadolu ve Karadeniz Bölge Koordinatörü olarak Ankara'da devam etmekteyim.

KURUMSALLIĞI VE AİDİYET DUYGUSU BENİ ÇOK ETKİLEDİ

Üniversiteden Otobüs Kaptanlığı bölümünden mezun olmuşum ve mezuniyet için staj yapmam gerekiyordu. Bunun için sektörün en iyisinde staj yapmam gerektiğini biliyordum. Staj için başvuru yaptım ve kabul edildim. İlk adımımı böyle attım Kâmil Koç'a. Zamanla kurumsallığı ve çalışanlarına kattığı aidiyet duygusu beni de içine aldı ve 19 yıldır ilk günkü heyecan ile burada çalışıyorum. Tabi artık görevlerimizden biri de bu heyecanı ve aidiyet duygusunu bir sonraki nesile aktarmak da var.

Bence Kâmil Koç'ta çalışmak için birçok neden var ama en önemlisi kurumsal olması ve çalışanlarına verdiği değer. Örneğin; çalışanların sosyal haklarını her geçen yıl bir üst çitaya taşınması, kişisel gelişim eğitimleri, motivasyon etkinlikleri vs. Kendinizi rahatça ifade edebileceğiniz kurumsallığı ve bir ailenin parçası gibi hissedebileceğiniz samimiyeti ile sektörün en güçlü oyuncusu.

GÜVEN, BU SEKTÖRÜN EN BÜYÜK DEĞERİDİR

Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünün en önemli değeri “güven”dir. Kâmil Koç'un da bu yıl 100. yılını kutlayarak sektörünün lideri olduğunu kanıtladığını düşünüyorum. Biz bu güvenin karşılığını hem yolcularımıza hem de iş ortaklarımıza tüm şeffaflığımızla yaklaşarak vermeye çalışıyoruz ve bunun karşılığını da alıyoruz. Kurum içindeki operasyon, muhasebe, finans, müşteri ilişkileri vb. her birimizle şeffaf, inovatif ve sürdürülebilir değerlere sahip marka olmayı önemsiyor ve bunun için çalışıyoruz. Gelişen teknolojileri kullanarak ve geliştirerek iş ortaklarımıza pratik ve akılcı çözümler sunuyoruz.

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNİ EN ÜST SEVİYEDE TUTMAK İÇİN ÇALIŞIYORUZ

Her gün Türkiye'nin dört bir yanına yüzlerce sefer düzenliyor ve bunları optimal şekilde planlamaya, müşteri memnuniyetini en yüksek seviyede tutmak için küçük



aksaklıkları bile takip etmeye, tüm bunlarla birlikte pazara yön vermek için yeni projeler üretmeye çalışıyoruz.

Etki alanımız dışında gelişen sektörel zorluklara hızlı bir reaksiyonla şirketimize ve bize güvenen iş ortaklarımızı adapte etmek bizi motive eden en önemli konuların başında gelir. Ayrıca bu yıl özelinde bir asırdır sektörün öncü firması olmak ve bunu devam ettirmek en büyük motivasyon kaynağımız.

YAŞANABİLECEK TÜM AKSİLİKLERE KARŞI HAZIRLIKLIL OLMAK ZORUNDAYIZ

Yakın geçmişte yaşanan pandemi sonucu gerçekleşen ekonomik zorluklar sektörümüzde konsolide olmanın ne kadar kıymetli olduğunu bir kez daha gün yüzüne çıkardı. Bu doğrultuda yaptığımız çalışmalar ile şirketimizi ve iş ortaklarımızı geleceğe taşımak için büyük bir sorumluluk üstleniyoruz. Sektör insan odaklı bir yapı ve tüm firmalar ilk önce yolcuların güvenliğini ve ekonomisini düşünerek adımlar atmalıdır. Tabi ki sektörde yaşanan zorluklar oluyor ama bu yolculukta yolumuzu aydınlatan iyi bir analiz ve raporlama birimimiz mevcuttur. Bunların yanı sıra destek birimlerimiz ile en güvenli sürüşü gerçekleştirecek dinamik operasyon ekibimiz var.

ÇAĞRI MERKEZİMİZDEN WHATSAPP'A KADAR HER KANALDAN ULAŞILABİLİR BİR FİRMAYIZ

Yüzyılı aşan firmamızın verdiği güven ve müşteri odaklılık bizim en büyük talep kaynağımız. Aynı zamanda çağımızın en büyük gerekliliği olan dijitalleşme, sefer ağı ve ulaşılabilirlik. Yol arkadaşlarımız istedikleri an mobil, Whatsapp, çağrı merkezi veya internet üzerinden firmamıza ulaşıp hızlıca çözüm üretebilirler. Güvenin yanı sıra müşteri odaklı olmamız da rakiplerimizden öne çıkamızı sağlayan ana unsurlardan biri. Aynı zamanda geniş sefer ağı, modern araç filosu ve

deneyimli ekibiyle her zaman bir adım önde olmayı başarmış bir markadır Kâmil Koç. Örneğin; tüm araçlarımızı yaşanabilecek aksaklıklara karşı 7/24 operasyon merkezimizden takip ediyoruz, müşteri memnuniyetimizi geliştirmek için geri bildirimler topluyoruz, kabin içi ekiplerimizi geliştirmek adına müşterilerimizle yakın iletişimi olan tüm personelimizle birebir ilgileniyor nasıl daha iyi olabiliriz diye beyin fırtınaları yapıyoruz. Bunlar ve saymadığım birçok destek birimlerimiz ile memnuniyet çitasını en üstte taşımaya, geliştirmeye devam edeceğiz.

KÂMİL KOÇ DENİNCE AKLA GELEN İLK ŞEY “ŞEFFAFLIK”

Kâmil Koç ile iş yapmak isteyen yatırımcılar için en temel artı yine güven ve şeffaflık. Kurumsallığı ve uzman birimleri sayesinde iş ortağı veya çalışan fark etmeden herkes her zaman en küçük önerisi, sorusu/sorunu için bir muhatap bulabilir. En dipten tepeye kadar ulaşılabilir bir firmayız.

Günlük sefer planlarımızı oluştururken önceliğimiz iş ortaklarımızın sermayelerini korumak ve arttırmaktır. Firma olarak ihtiyaç duydukları pazarlama, reklam, finans, tedarik vb. her konuda akılcı çözümler ile destek oluyoruz. Örn: Yeni veya gelişen projelerimiz için reklam çalışmalarını profesyonel ekiplerle yürütüyoruz. Ayrıca iş ortaklarımızın operasyonlarını güvenli, kesintisiz sürdürebilmesi için 7/24 çalışan saha ve back office personellerimiz ile her zaman yanlarındayız.

Pazarlama ekibimiz bu konudaki en büyük kazanımlardan biri çünkü gerçekten alanında uzman çok kaliteli bir ekibimiz var. Sektöre hakimiyetleri, anlık çözüm sunabilmeleri, Türkiye'nin her yerinde anında bir çalışmayı faaliyete geçirmeleri hem partnerlerimize hem de Kâmil Koç'a çok büyük fayda sağlıyor. Buna ek olarak Kâmil Koç olarak dijitalleşmeye pazar-

lamadan müşteri deneyimine bir bütün olarak bakıyor ve yatırımlarımızı bu doğrultuda sürekli geliştiriyoruz. Partnerlerimizin kendi ölçekleri dolayısıyla yapamayacak birçok yatırım Kâmil Koç'un bu alandaki vizyoner yaklaşımı nedeniyle gerçekleşebiliyor. Bu rakiplerimizden ayrıldığımız en kıymetli noktalardan biri.

BİR OTOBÜSÜMÜZÜ SÜNNET ARABASI HALİNE GETİRMİŞTİK

2017 yılında Konya'da görev yaparken bir e-posta aldım. Bu e-postada babasının iş seyahatleri nedeniyle otobüsleri çok seven bir çocuktan bahsediliyordu. Hatta öyle bir sevgi haline dönüşmüş ki; ailesi tahtadan bir otobüs maketi yaparak üzerine Kâmil Koç logosu giydirmiş ve o maketi yakında gerçekleşecek sünnet düğününde kullanmak istiyorlardı. Otobüsleri çok seven bu minik yol arkadaşımızın yakında gerçekleşecek sünnet düğününe bizleri davet ettiler. Biz de bu duruma kayıtsız kalamadık ve sünnet düğünü için bir otobüsümüzü balonlarla süsletip sünnet arabası haline getirerek minik yol arkadaşımıza unutulmaz bir anı bıraktık.

TÜM YOL ARKADAŞLARIMIZA TEŞEKKÜR EDERİZ

Flixbus ile olan iş ortaklığımız sayesinde uluslararası pazarda bilinirliği artan, bir asırlık tecrübesinin yanında gelişen teknolojiye hızlı adaptasyon, veri odaklı çalışan mükemmel operasyonu ve müşteri odaklılık ile Türkiye'de karayolu ulaşımının omurgası olarak görüyorum. Kâmil Koç olarak bir asırdır Türkiye'yi birbirine bağlarken, güveninizi ve desteğinizi her zaman yanımızda hissettik. Bu büyük yolculuğu mümkün kılan tüm çalışma arkadaşlarımıza emekleri için, bizimle birlikte olan tüm yol arkadaşlarımıza ise teveccühleri için yürekten teşekkür ederiz. Nice yolları birlikte aşacağımız, güvenle ve mutlulukla geçecek ikinci yüzyılımıza hoş geldiniz.

DEMİR GRUP İLE YOLUNUZ HEP İLERİYE

“Gelecek, Güvene İhtiyaç Duyar.”



DEMİR GRUP

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28
Körfez/Kocaeli
T: 0850 600 05 25
www.demirgrup.tr
temsa.com.tr

DG DEMİR GRUP



PİLAVCI OTOMOTİV, ESKİŞEHİR'DE SEKTÖRÜ İFTARDA BULUŞTURDU

Pilavcı Otomotiv, Eskişehir'de düzenlediği iftar organizasyonunda müşteri portföyüyle bir araya gelerek güçlü bağlarını pekiştirdi. Samimi ve sıcak bir atmosferde gerçekleşen davete, bölgedeki turizm ve servis taşımacılığı sektörünün önde gelen temsilcileri yoğun ilgi gösterdi.

Sektör paydaşlarını aynı sofrada buluşturan bu özel organizasyon, sadece bir iftar yemeği olmanın ötesine geçerek, iş birliklerini güçlendiren

ve karşılıklı güveni artıran önemli bir buluşma oldu. Katılımcılar, hem Ramazan ayının manevi atmosferini birlikte yaşadı hem de sektörün geleceğine dair fikir alışverişinde bulunma fırsatı yakaladı.

Pilavcı Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Pilavcı, gecede yaptığı konuşmada birlik ve beraberliğin önemine vurgu yaparak şu ifadeleri kullandı: "Bizler için bu tür buluşmalar, sadece bir araya gelmek değil; aynı zamanda

dostluklarımızı pekiştirmek, iş ortaklarımızla daha güçlü bir bağ kurmak anlamı taşıyor. Pilavcı Otomotiv olarak her zaman müşterilerimizle yan yana, aynı yolda yürümeye devam edeceğiz. Katılım gösteren tüm misafirlerimize teşekkür ediyor, Ramazan ayının birlik ve bereket getirmesini diliyorum."

Gecenin sonunda davetliler, organizasyondan duydukları memnuniyeti dile getirirken, Pilavcı Otomotiv'in sektöre kattığı değerin altını çizdi.

Pilavcı Otomotiv, gerçekleştirdiği bu anlamlı organizasyonla sadece ticari ilişkilerini değil, sektördeki güçlü dayanışma kültürünü de bir kez daha gözler önüne serdi.



KAMPANYA BISCOTTI.

HER ISIRIKTA MUTLULUK,
HER PAKETTE TAPTAZE LEZZET!



Kampanya Detayları;
"Kampanya, otobüs firmalarına özel olarak üretilen **25 gr'lık paketler** için geçerlidir ve **1000 koli** ile sınırlıdır.

İletişim
Ahmet Koçyiğit: 0540 340 44 34

Çınaralp Otomotiv ile Konforlu Seyehatin Tadını Çıkarın



**AYARLANABİLİR
OTURMA**



KONFOR



**ERGONOMİK
TASARIM**



ÇINARALP OTOMOTİV
Arafat

GELECEK OTOMOTIV'DEN PEŞ PEŞE İKİ TESLİMAT



Tamer Tur Filosuna 4 Mercedes-Benz Tourismo 16 Kattı

Taşımacılık faaliyetlerini büyüterek sürdüren yenilikçi turizm firmalarından biri olan Tamer Tur, filosunu 4 adet Mercedes-Benz Tourismo yatırımıyla güçlendirdi.

Yeni yıldızlar, firma adına Tamer Tur Yönetim Kurulu Başkanı Mümtaz Er tarafından teslim alındı. Satış ve teslimat süreci Gelecek Otomotiv tarafından gerçekleştirilirken araçların anahtar teslimi Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün tarafından yapıldı.

Teslimat töreninde ayrıca Mercedes-Benz'in üst düzey yetkilileri de yer alarak bu anlamlı günde firmayı yalnız bırakmadı.



As Kahramanmaraş'a Tourismo 16

As Kahramanmaraş bünyesinde faaliyet gösteren bireysel otobüsçü, aynı zamanda Purtaş Teknoloji sahibi Bayram Purtaş, filosuna 1 adet 2+1 koltuk dizimine sahip Mercedes-Benz Tourismo 16 ekledi.

Satışı Gelecek Otomotiv tarafından gerçekleştirilen aracın teslimatı Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün tarafından yapıldı.



MAXİON İNCİ JANT GRUBU OPERASYONLARININ BAŞINA GÜLÇİN TEKİN GETİRİLDİ

Maxion İnci Jant Grubu, Türkiye'deki beş jant fabrikasını kapsayan operasyonlarının liderliğine Gülçin Tekin'in atandığını açıkladı.

26 Şubat 2026 tarihi itibarıyla gerçekleştirilen atama kapsamında, Maxion Wheels Türkiye Operasyonları Genel Müdürlüğü görevini üstlenen Gülçin Tekin, Türkiye'de faaliyet gösteren altı üretim tesisinin üretim süreçleri ve operasyonel performansından sorumlu olacak.

Maxion Wheels'ın küresel üretim ağı içinde stratejik öneme sahip olan Türkiye operasyonlarında, planlı bir geçiş süreciyle gerçekleştirilen bu atama operasyonel sürekliliği ve başarıyı desteklemeyi amaçlıyor.

İnsan Kaynaklarından Operasyon Liderliğine

İş hayatına 1997 yılında başlayan Gülçin Tekin, 2011 yılından bu yana İnci Holding ile Iochpe-Maxion ortaklığında faaliyet gösteren Maxion İnci Jant Grubu bünyesinde görev yapmaktadır.

Tekin, şirkette İnsan Kaynakları Direktörü olarak başladığı görevine ek olarak 2015-2019 yılları arasında Maxion Wheels Global Organizasyonel Gelişim Direktörü rolünü üstlenmiştir. 2018 yılından itibaren Maxion Türkiye Operasyonları kapsamında yönetim sistemleri, kurumsal iletişim, idari işler, operasyonel mükemmellik (OPEX), SAP ve bilgi teknolojileri uygulamaları gibi birçok fonksiyonun liderliğini yürüten Tekin, 2019'dan bu yana Maxion Wheels'ın global organizasyonuna insan ve süreç geliştirme projelerinde danışmanlık yapıyor.



Yolların Önde Geleni : Mercedes-Benz Seyahat Otobüsleri

Mercedes-Benz seyahat otobüsleri ile her şey güvence altında;
Mercedes-Benz kalitesi ve **Gelecek Otomotiv** farkı ile yolculuklar daha güvenli, daha keyifli ve daha konforlu.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





HER KİLOMETREDE UZMANLIK

Doğ-mer Yetkili Servisi, orjinal yedek parçaları ve uzman teknisyenleriyle aracınızın bakımlarını en hızlı ve kaliteli şekilde gerçekleştirir. Memnuniyette Etkili, Serviste Yetkili.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



Öz Diyarbakır'dan 2026 Yatırımının İlk Teslimatı

Güneydoğu'nun yenilikçi firmalarından Öz Diyarbakır Seyahat, 2026 yılı için planladığı 15 adetlik yatırımın ilk araçlarını teslim aldı.

Teslimat, **Heska Motorlu Araçlar** tarafından gerçekleştirildi. Törende; Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı **Hekim Toloğ** ve Otobüs Koordinatörü **Nihat Toloğ** yeni yıldızlarını Öz Diyarbakır Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Arıkboğa'ya ve Marmara Bölge Müdürü Serdest Kızılkaya'ya teslim etti.

Ayrıca törende, Osman Nuri Aksoy, Burak Batumlu, Özgür Taşgın, Selen Bal ve Koray Çingil olmak üzere Mercedes-Benz Türk ailesinin önemli profesyonelleri de yer alarak Öz Diyarbakır'ın bu anlamlı gününe eşlik etti.



Malatya Zafer'den 20 Adetlik Travego Yatırımı

Malatya'nın güçlü markalarından Malatya Zafer Turizm, 20 adetlik yeni Travego yatırımının ilk 3 aracını teslim alarak filosunu güçlendirmeye devam ediyor.

Teslimat, **Heska Motorlu Araçlar** tarafından gerçekleştirildi. Törende; Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı **Hekim Toloğ** ve Otobüs Koordinatörü **Nihat Toloğ** araçları teslim etti.

Malatya Zafer Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Koçan ile Yönetim Kurulu Üyeleri Mustafa Karakaplan ve Aydın Altındemir yeni yıldızlarını teslim aldı.

Ayrıca Mercedes-Benz Türk ailesinin üst düzey yetkilileri ve filo koordinatörleri de teslimatta yer alarak bu özel güne eşlik etti.



Türkkan Turizm'den Güvenli Sürüşe Önemli Yatırım

Turizm taşımacılığı sektöründe güvenli ve konforlu hizmet anlayışıyla öne çıkan Türkkan Turizm, personel gelişimine yönelik çalışmalarına bir yenisini daha ekledi. Firma bünyesinde görev yapan sürücülere yönelik ileri sürüş teknikleri eğitimi düzenlendi.

Gerçekleştirilen eğitim programında; güvenli sürüş teknikleri, riskli durumlarda doğru müdahale yöntemleri, yakıt verimliliği sağlayan sürüş alışkanlıkları ve yolcu güvenliğini artırmaya yönelik uygulamalar ele alındı. Alanında uzman eğitmenler tarafından verilen eğitimle sürücülerin hem teorik hem de pratik bilgilerini geliştirmeleri hedeflendi.

Türkkan Turizm yetkilileri, yolcu güvenliğini her zaman öncelikli gördüklerini belirterek personelin mesleki gelişimine yönelik eğitim ve yatırımların devam edeceğini ifade etti.



GÜVENLİK. KONFOR. TEKNOLOJİ.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Ankara: Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş - Mamak
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Kayseri: Örenşehir Mahallesi, 3800 Bulvarı No: 360/2, İncesu
Tel: 0 352 606 05 06 - 0 542 616 36 18

Ticari Araçta Kalite ve Güvenin Adresi

PİLCAR OTOMOTİV



Sıfır Araç Satışı

Minibüs - Otobüs

İkinci El Satışı

Otomobil



Köşklü Çeşme, Bahariye Cad.,
41400 **Gebze/Kocaeli**



Süha Turizm'den 4 Yeni Travego Yatırımı

Sektörün köklü markalarından Süha Turizm, filosunu güçlendirmeye devam ediyor. Firma, 4 adet Mercedes-Benz Travego siparişi kapsamında araçlarının ilkini teslim aldı.

Koluman tarafından satışı gerçekleştirilen yeni yıldızın teslimatı, Koluman İstanbul Otobüs Satış Danışmanı Uğur İşgören tarafından gerçekleştirilirken aracı Süha Turizm Operasyon Müdürü Ali Selvi teslim aldı.



Pınar Tur Filosuna Tourismo 15 Kattı

Bölgesinde başarılı şekilde faaliyetlerine devam eden Bolu Pınar Turizm, yeni araç yatırımına bir yenisini daha ekledi. Firma, filosuna 1 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 (2+2) dahil ederek hizmet kapasitesini artırdı.

Satış süreci, Koluman İstanbul tarafından yürütülürken teslimat Koluman İstanbul Otobüs Satış Danışmanı Uğur İşgören tarafından gerçekleştirildi. Yeni yıldız, şirket yetkilileri Özgür ve Burak Kuzbınar'a teslim edildi.



Özlem Diyarbakır'a Travego ve Tourismo

Bölgesinin yenilikçi firmalarından Özlem Diyarbakır, filosunu güçlendirmeye devam ediyor

Araçlar, Özlem Diyarbakır Yönetim Kurulu Üyesi Şeyhmus Üçdağ tarafından teslim alındı. Teslimatlar iki farklı bayi üzerinden gerçekleştirildi. Koluman İstanbul Otobüs Satış Danışmanı Uğur İşgören ile Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün, araçları firmaya teslim ederek bu önemli yatırıma eşlik etti.

ANADOLU ISUZU'NUN YENİ MODELİ GRAND TORO XL İSPANYA'DA YILIN MIDİBÜSÜ SEÇİLDİ



Madrid'de düzenlenen Yılın En İyi Ticari Araçları Ödül Töreni'nde, Viajeros ve Transporte 3 (Grupo Editec) dergileri tarafından verilen prestijli ödül, Anadolu Isuzu'nun İspanya distribütörü ITT ISUZUBUS adına Satış Müdürü Álvaro Fillat Murt'a takdim edildi. Anadolu Isuzu'nun uluslararası pazarlarda izlediği güçlü büyüme stratejisi, yerel distribütörlerle yürütülen yakın işbirlikleri ve inovatif çözümleri, markanın ihracattaki ivmesini artırarak Avrupa başta olmak üzere birçok pazarda tercih edilen bir marka olmasını sağlıyor.

Kısa ve orta mesafeli servis hizmetleri, turizm ve havaalanı taşımacılığı için ideal
Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, elektrikli

araçlarla geleceğe yatırım yaparken, içten yanmalı motorlu modelleriyle bugünün ihtiyaçlarını karşılamaya devam ediyor. Anadolu Isuzu bu kapsamda tanınmış modeli Grand Toro'yu, özel ihtiyaçları karşılamak üzere yeniden ölçeklendirip yeni özellikler ekleyerek Grand Toro XL'ı geliştirdi. Yeni Grand Toro XL'da yolcu kapasitesi 41'e çıkarıldı, bagaj kapasitesi artırıldı. Kısa ve orta mesafeli servis hizmetleri, turizm ve havaalanı taşımacılığı için ideal olan araç, düşük emisyonlu çevre dostu motoru, gelişmiş güvenlik gibi özellikleriyle rakiplerinden ayrılıyor. İspanya'da, sektörün önde gelen profesyonelleri ve yük ve yolcu taşımacılığı şirketlerinin operatörleri tarafından verilen Yılın En İyi Ticari Araçları Ödüllerinde modeller, tamamı karayolu taşımacılığı alanında çalışan 886 üyeli jüri tarafından değerlendirildi.



YENİ ROTALAR, YENİ KEŞİFLER

Konfor ve güvenlikle her yolculuk ayrıcalıklı...

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul : 0 216 311 80 50
Ankara : 0 312 583 73 00

Gaziantep : 0 342 211 25 00
Mersin : 0 324 646 21 14

Aksaray : 0 382 215 68 10

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış Yönetimini Yeni Atamalarla Güçlendirdi

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., satış organizasyonundaki sinerjiyi artırmak ve operasyonel verimliliği en üst seviyeye taşımak amacıyla yönetim kadrosunda stratejik bir rotasyona gitti. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu'nun emekliye ayrılmasıyla boşalan Otobüs Satış yönetimini de kapsayan bu yeni yapılanma doğrultusunda, şirket içi deneyimi yüksek iki isim kritik görevlere atandı.

Otobüs ve HTA Satış yönetimi Cumhuriyet Kutlubay'a emanet

Şirket bünyesinde HTA ve İkinci El Satış Direktörü olarak başarılı çalışmalara imza atan Cumhuriyet Kutlubay, 1 Mart 2026 itibarıyla mevcut HTA Satış Direktörlüğü görevine ek olarak Otobüs Satış Direktörlüğü görevini de üstlenecek. Kutlubay, Hafif Ticari Araç (HTA) segmentindeki deneyimini sürdürürken, yeni dönemde MAN'ın otobüs segmentindeki satış operasyonla-

rının stratejik yönetiminden de sorumlu olacak.

İkinci El Satış Direktörlüğü görevine Özgür Özgül atandı
İkinci El Kamyon Satış Müdürü olarak görev yapan Özgür Özgül ise gösterdiği başarılı performansın ardından İkinci El Satış Direktörlüğü görevine terfi etti. Cumhuriyet Kutlubay'dan görevi devralan Özgül, yeni pozisyonunda kamyon, otobüs ve HTA dahil tüm araç segmentlerini kapsayan ikinci el markası MAN TopUsed operasyonlarının yönetiminden sorumlu olacak. Özgül, yeni dönemde ikinci el faaliyetlerini entegre bir yapı altında yöneterek segmentler arası koordinasyonu güçlendirecek ve büyüme stratejilerinin hayata geçirilmesine katkı verecek.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'den yapılan açıklamada, bugüne kadarki değerli katkıları için Can Cansu'ya teşekkür edilirken; Cumhuriyet Kutlubay ve Özgür Özgül'e de yeni görevlerinde başarılar dendi.



HIZLI ve GÜVENİLİR ONARIM

Her araç bir **operasyonun parçası**, her operasyon **bir sorumluluk**.
BTS OTO'da tüm bakım ve onarım adımları, kurumsal kalite standartlarıyla yönetilir.



KARAKAŞOĞLU OTOMOTİV, ÇAN'DA SEKTÖR TEMSİLCİLERİNİ İFTAR SOFRASINDA BULUŞTURDU



Sıfır ve ikinci el ticari araç pazarının köklü oyuncularından Karakaşoğlu Otomotiv, Ramazan ayının manevi atmosferinde sektör temsilcilerini bir araya getirdi. Çanakkale'nin Çan ilçesinde düzenlenen iftar programı, ticari ilişkilerin ötesinde sektörel dayanışmanın ve köklü dostlukların bir kez daha tescillendiği anlamlı bir buluşmaya sahne oldu.

Çan Sergis Otel'de gerçekleştirilen iftar yemeğine; Anadolu Isuzu Kilit Müşteri Yöneticisi Ferhat Sancaklı, Bayi Kanalı Yöneticisi Emin Günışık ve Bayi Kanalı Sorumlusu Batuhan Uludağ üretici firma temsilcileri olarak katılırken; Çan İşçi ve Öğrenci Servis Kooperatifi Başkanı Fahrettin Ergin başkanlığındaki kooperatif üyeleri ile Çan esnafı da sofrada yerini aldı. Karakaşoğlu Otomotiv adına ev sahipliği görevini ise Yönetim Kurulu Başkanı

İsmail Can Karakaş ve Satış Müdürü Yavuz Selim Özgan üstlendi. Programda söz alan Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Can Karakaş, ulaşım sektörüyle her zaman derin bir bağ içinde olduklarını vurgulayarak şunları söyledi: "Biz yalnızca araç satan bir firma değiliz. Esnafımızın ihtiyaçlarını, çalışma koşullarını ve beklentilerini yakından tanıyoruz. Bu sofrada, o anlayışın bir yansıması."

Anadolu Isuzu yöneticilerinin de katılımıyla üretici-bayi-kullanıcı zincirinin aynı masada bulunduğu program, sektörel iş birliğinin pekiştirilmesi açısından da dikkat çekici bir tablo ortaya koydu. Keyifli ve samimi bir atmosferde geçen iftarın ardından Karakaşoğlu Otomotiv tarafından Kooperatif Başkanı Fahrettin Ergin'e plaket takdim edilerek uzun soluklu iş birliğine verilen değer bir kez daha ifade edildi.



Aker Otobüs İşletmesi 2026 Yatırımlarında Hız Kesmiyor

Turizm taşımacılığının güçlü oyuncularından Aker Otobüs İşletmesi A.Ş., 2026 yılı araç yatırımlarına başladı.

Firma, bu kapsamda 3 adet MAN TGE minibüsü filosuna kattı. Araçlar, Antalya MAN Yetkili Bayii Meçikoğulları MAN Truck & Bus tarafından Antalya Döşemealtı'nda bulunan merkezde gerçekleştirilen teslimatla Aker Otobüs İşletmesi A.Ş.'ye teslim edildi.

Gerçekleşen teslimat törenine Aker Otobüs İşletmesi A.Ş. adına Finans Direktörü Mevlüt Gürlek, Operasyon Müdürü Mustafa Akay ve firma kaptanları katıldı. Araçların temsili anahtarı ise Meçikoğulları MAN Truck & Bus Hafif Ticari Araçlar Satış Yöneticisi Eren Bakırel tarafından takdim edildi.

 yusufotojant

JANTTA ŞIKLIK

LASTİKTE GÜVEN



Kaliteli ve Dayanıklı Otobüs Lastikleri

YUSUF OTO JANT LASTİK

0535 686 80 13 - 0530 379 56 73

ROT BALANS AYARI YAPILIR 0539 986 06 00



TELEFON

☎ 0535 686 80 13
☎ 0530 379 56 73

ADRES

Altıntepe Mahallesi Yahya Kemal Caddesi Büyük İstanbul Otogarı No:93 İç Kapı No:1B392

OTOBÜS VE TİCARİ ARAÇ CAM MONTAJI



Lamine Ön Camlar



Temperli Kapı Camları



Temperli Arka Camlar



Isıtmalı Lamine Camlar



Temperli Kelebek Camlar



Tüm marka oto camlarınızı anlaşmalı olduğumuz sigorta şirketleriyle ücretsiz ve kusursuz bir şekilde değiştiriyoruz !

Otogar Merkez
Altıntepe Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B042
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 18 60

Otogar Şube
Altıntepe Mah. Yahya Kemal Cad. No:93 İç Kapı: 2B101
Bayrampaşa / İstanbul 0(212) 658 00 68

İkitelli OSB Şube
İkitelli Org. San. Böl. Dolapdere San. Sit. 12. Ada
No:27/29/31 H1 Blok İkitelli / İstanbul 0(212) 549 78 94

KHO
KAYAHAN OTOCAM
www.kayahano.com.tr

ŞEHRİN FAVORİLERİ

P İ L A V C I O T O M O T İ V ' D E



PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr



TEMSA



ORTAK ŞEHİR İÇİ SERVİS SİSTEMİMİZ, SEKTÖRÜMÜZ İÇİN ADETA BİR CAN SUYUDUR

Şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörü, artan maliyetler ve yapısal sorunlarla ciddi bir dönüşüm baskısıyla karşı karşıya. Bu süreçte öne çıkan isimlerden biri, 1998'den bu yana sektörün içinde olan ve **geliştirdiği ortak servis modeliyle yaklaşık 40 firmaya hizmet veren Uğur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Uğur**. Röportajımızda Uğur'un gözünden; sektörün sürdürülebilirlik sorunlarını, Anadolu Yakası'ndaki otogar krizini ve yazıhane işletmeciliğinin geleceğini dinledik. Keyifli okumalar!

SEKTÖRDE BU KADAR FARKLI OTOBÜS FİRMASINI TEK ÇATI ALTINDA BULUŞTURAN TEK SERVİS TAŞIMACISIYIZ

Uzun yıllardır Esenler Otogarı'nda yazıhane işletmeciliği yapıyorum. Bunun yanında bir süredir şehirlerarası firmaların servis taşımacılığı işlerini de yürütüyorum. Bugün geldiğimiz noktada İstanbul'da ve hatta Türkiye genelinde bu kadar firmayı aynı çatı altında toplayarak şehir içi servis hizmeti sunan tek taşıma firması konumundayız.

Esenler Otogarı'nda aktif olarak çalıştırdığımız 5 adet yazıhanemiz bulunuyor. Bu yazıhanelerde 11 farklı firmanın komisyonculuğunu yapıyoruz. Bunun dışında Alibeyköy Cep Otogarı'nda 3 yazıhanemiz hizmet veriyor. Ayrıca Anadolu Yakası'nda da 2 adet terminalimiz bulunuyor.

Bugün itibarıyla bu terminallerde çalışan 38 adet servis aracımız var. Bunların 12 tanesi 27'lik diye tabir edilen midibüs, geri kalan araçlarımız ise minibuslerden oluşuyor. Minibuslerimizin tamamı Ford Transit, midibuslerimiz ise Otogar Sultan marka araçlardan oluşuyor.

ÇALIŞANLARIMIZIN HAKLARINI HER ZAMAN TESLİM ETTİK

Uğur Taşımacılık olarak en hassas olduğumuz konulardan biri çalışanlarımızın haklarıdır. Sigortasız hiçbir personel çalıştırmıyoruz. Tüm çalışanlarımızın sigorta girişleri yapılmadan işbaşı yapmalarına izin vermiyoruz. Bugün 78 kişilik bir kadroyla İstanbul'da hem yazıhane işletmeciliği hem de servis faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Şirketlerimizin kurulduğu günden bu yana 1 lira dahi vergi veya SGK borcumuz bulunmamaktadır. Güçlü sermaye yapımızla ülkemize katma değer sağlayarak ve istihdama öncelik vererek yolumuza devam ediyoruz.

ORTAK SERVİS SİSTEMİYLE FİRMALARIN MALİYETİNİ YÜZDE 90'A YAKIN DÜŞÜRDÜK

Şehirlerarası taşımacılık yapan firmaların en büyük maliyet kalemlerinden birinin şehir içi servis hizmetleri olduğunu sektörde herkes bilir. Birçok firma bu servisler nedeniyle ciddi zarar ediyor. Ulusal ölçekte



çok büyük sefer ağı olan birkaç firma doğal olarak kendi servislerini kullanabiliyor ancak diğer firmalar için bu model sürdürülebilir olmaktan çıkmış durumda. Bu nedenle firmalar hızla servislerini birleştirme yoluna gidiyor. Biz de burada devreye giriyoruz. Tüm ekiplerimizle birlikte 7 gün 24 saat çalışarak yazıhanelerimizde biletleme hizmeti veriyor ve şehir içi yolcuların taşınmasını organize ediyoruz.

Eskiden her firma kendi servisini kullanıyordu. Aynı güzergâha giden yolcular için 20 farklı firmanın 20 ayrı servisi yola çıkıyordu ama bu araçların yolcu kapasitesini topladığınızda aslında 5 aracın taşıyacağı kadar yolcu çıkıyordu. Yani 15 araç boş boş trafikte dolaşıyordu. Bu durum hem firmalara ciddi maliyet getiriyordu hem de yakıt tüketimi nedeniyle çevreyi kirletiyor, aynı zamanda trafik yoğunluğunu artırıyordu. Bizim geliştirdiğimiz ortak servis sistemi sayesinde bugün yaklaşık 40 firmaya kendi araçlarımızla ortak servis hizmeti veriyoruz. Bu sayede firmaların servis maliyetlerini %90'a yakın düşürmüş durumdayız. Bu oran gerçekten çok ciddi bir tasarruftur. Yıllık maliyet hesaplandığında firmalar için adeta can suyu niteliğinde bir destek anlamına geliyor. Eskiden 40 otobüsü olan firmanın da servisi vardı, 3 otobüsü olan firmanın da servisi vardı. Şimdi ise ortak servis sistemiyle hem maliyetler düşüyor hem de kaynaklar çok daha verimli kullanılıyor.

SERVİS ÜCRETLERİNİ MİNİMUM SEVİYEDE TUTARAK SEKTÖRE DESTEK OLUYORUZ

Bugün İstanbul'da bir servis aracının aylık

maliyeti ortalama 275 bin liradan aşağı değildir. Yakıtı, personeli, bakımı, sigortası derken ciddi bir maliyet ortaya çıkıyor. Buna rağmen biz servis ücretlerini mümkün olan en düşük seviyede tutmaya çalışıyoruz çünkü amacımız sadece ticaret yapmak değil, aynı zamanda bu sektöre destek olmak. Firmalar zaten çok zor şartlarda ayakta kalmaya çalışıyor. Bu nedenle biz de elimizden geldiğince sektöre katkı sağlamak adına fiyatlarımızı piyasa şartlarının oldukça altında tutuyoruz ve firmalarımıza sorunsuz hizmet vermeye devam ediyoruz.

EFE TUR İSTANBUL İŞLETMECİLİĞİNİ BÜNYEMİZE KATTIK

Yakın zamanda Efe Tur yönetimi ile yaptığımız görüşmeler sonucunda Esenler, Alibeyköy ve Dudullu işletmelerini bünyemize kattık. Bu süreçte ciddi bir yatırım yaptık. Efe Tur yazıhanesini büyüterek diğer firmalarımızı da bu yapının içine dahil ettik. Yazıhane ve peron kullanımını daha pratik ve daha verimli hale getirdik. Operasyonlarımızın yönetimi açısından da bu bizim için oldukça iyi bir lokasyon oldu. Efe Tur'u bünyemize katmamızla birlikte bugün günlük ortalama 60 otobüs seferinin organizasyonunu düzenli bir şekilde yürütüyoruz.

ANADOLU YAKASI'NDA OTOGAR SORUNU ARTIK KANGREN HALİNE GELDİ

Bugün sektörün en büyük sorunlarından biri Anadolu Yakası'nda gerçek bir otogarın olmamasıdır. Anadolu Yakası'nda terminaler dağınık şekilde faaliyet gösteriyor ve bu sorun yıllardır çözülüyor. Ne yazık ki

devlet yeterince destek olmuyor, belediyeler yeterince destek olmuyor, sektör kuruluşları da bu konuda yetersiz kalıyor. Bugün firmaların Anadolu Yakası'nda terminallere ödediği kira bedelleriyle aslında çoktan modern bir otogar yapılabilirdi. Orada çok ciddi maliyetler ödeniyor ama kalıcı bir çözüm üretilmiyor. Sultanbeyli Otogarı'nın kaldırılıp Paşaköy gişeleri yakınlarında yeni bir otogar yapılacağı açıklandı ancak oradaki esnaf arkadaşlarla konuştuğumuzda yeni otogarın şehir merkezine oldukça uzak olacağı ve servis konusunda ciddi sıkıntılar yaşanacağı ifade ediliyor. Açık konuşmak gerekirse, o bölgede bir otogar yapılsa bile yolcuların bu noktayı ne kadar tercih edeceği konusunda ciddi soru işaretleri var.

TEK BAŞINA YAZIHANECİLİK DÖNEMİ ARTIK BİTMİŞTİR

Bugün sektörde açıkça söylemek gerekiyor ki tek başına yazıhaneçilik dönemi artık bitmiştir. Bir yazıhanede genellikle 3 ya da 4 firma birlikte çalışıyor. Her firmanın ayrı işletmecisi, ayrı personeli var. Bu yapı artık sürdürülebilir olmaktan çoktan çıktı. Eğer bir yazıhanedeki 3 firma bir araya gelip ortak bilet kesemiyorsa ve servis organizasyonunu birlikte yönetemiyorsa, o işletmelerin ayakta kalması artık çok zor.

Bugün otogarlarda ayakta kalmanın başka bir yolu kalmadı. Eğer herkes rakiplik anlayışını ve birbirini çekememe durumunu bir kenara bırakmazsa, çok kısa bir süre içinde iflasların yaşanması kaçınılmaz olacaktır. Burada yapılması gereken en doğru şey şudur:

Aynı yazıhanede çalışan işletmeciler birleşmeli ve maliyetlerini ortak yönetmelidir. Biz bugün 40 firmanın servis organizasyonunu ve 10'dan fazla firmanın işletmeciliğini tek çatı altında nasıl topladıysak, yazıhaneçi arkadaşlarımızın da artık ciddi şekilde oturup düşünceleri gerekiyor. Bugün yazıhaneçi dostlarımız arasında araçlarını sigorta yaptıramayan işletmeler olduğunu görüyoruz. Durum gerçekten çok ciddi bir noktaya geldi. Ben buradan tüm meslektaşlarıma açık bir çağrı yapıyorum: Birleşmenin yollarını bulun. Bu maliyetlerle tek başına ayakta kalma şansı artık yok.

HER YOL İÇİN DOĞRU ARAÇ

TEMSA otobüsleri ve FUSO ticari araçlarıyla, ihtiyaçlarınıza uygun çözümleri tek noktada sunuyoruz.



ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr





EFE TUR AİLESİ GELENEKSEL İFTARINDA BULUŞTU

E fe Tur'un geleneksel-leşen iftar programı, İzmit Başiskele'de bulunan Tryp by Wyndham Otel'de yoğun katılımı ile gerçekleştirildi. Şirket yöneticileri, çalışanlar ve sektör temsilcilerinin bir araya geldiği gecede birlik, beraberlik ve kurumsal dayanışma mesajları ön plana çıktı.

Her yıl düzenlenen iftar organizasyonuna Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Hayri Baraçlı, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Türker Karahasanoğlu, Efe Tur Yönetim Kurulu Üyeleri Serap Bıçak, Seval Bıçak, Levent Birant, İsmail Bülent Birant, Kadir Alper Birant, Türker Birant ve Zeynep Birant ile Genel Müdür Arif Baki Karakaçan'ın yanı sıra çok sayıda yönetici, çalışan, bölge işletmecisi ve sektör temsilcileri katıldı.

Geniş katılımlı iftar programında, köklü marka Efe Tur, büyüyen ailesiyle aynı sofrada buluşarak kurumsal bağlarını pekiştirdi. Çalışanlar, yatırımcılar ve acentelerin bir araya geldiği organizasyon, şirket içi dayanışmanın güçlenmesine katkı sağladı.

İftar programında konuşan Yönetim Kurulu Üyesi Serap Bıçak, organizasyonların kurum içi iletişime katkısına değinerek, "Bu tür buluşmalar, ekip ruhumuzu canlı tutan en önemli unsurlardan biri. Yıl boyunca farklı alanlarda emek veren çalışma arkadaşlarımızla aynı sofrayı paylaşmak bizler için çok kıymetli. Katılım sağlayan herkese teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.

Genel Müdür Arif Baki Karakaçan ise sektörel birliğe vurgu yaparak, "Ulaşım ve otomotiv alanında faaliyet gösteren paydaşlarımızla bir arada olmak, karşılıklı etkileşimi ve iş birliğini güçlendiriyor. Bu akşam sadece bir iftar değil, aynı zamanda sektör adına önemli bir buluşma gerçekleştiriyoruz" dedi.



YOL BOYUNCA KONFOR VE GÜVENLİK **SİZİN ELİNİZDE**



MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr





MERCEDES-BENZ TÜRK'TEN TEMİZSOY TURİZM'E 3 ADET MERCEDES-BENZ TOURISMO OTOBÜS

Türkiye ağır ticari araç endüstrisinin öncü şirketi Mercedes-Benz Türk, turizm taşımacılığı alanındaki güçlü iş ortaklarından Temizsoy Turizm'e 3 adet Tourismo 15 2+2 model otobüs teslimatı gerçekleştirdi. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen araçlar düzenlenen törenle Temizsoy Turizm filosuna katıldı. Araçlar; yurtiçi ve yurtdışı turizm taşımacılığı faaliyetlerinde hizmet verecek.

Mercedes-Benz Türk ile Temizsoy Turizm arasındaki iş ortaklığı 2009 yılında firmanın Mercedes-Benz Travego yatırımıyla başladı. Yıllar içinde güçlenerek devam eden iş ortaklığı kapsamında bugün Temizsoy Turizm'in filosunun tamamı Mercedes-Benz marka otobüsten oluşuyor.

Teslim edilen Tourismo 15 2+2 otobüsler; gelişmiş güvenlik donanımları, yüksek yolcu konforu, yakıt verimliliği ve düşük işletme maliyetleriyle turizm taşımacılığı operasyonlarına güçlü katkılar sunuyor.

Uzun soluklu iş ortaklığı güçlenerek devam ediyor
Temizsoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Temizsoy şunları kaydetti: "1991 yılından bu yana taşımacılık sektöründe faaliyet gösteriyoruz. Yıllar içinde edindiğimiz tecrübeden de yola çıkarak sektördeki gelişmeleri yakından takip ediyoruz ve hizmet kalitemizi sürekli artırmayı hedefliyoruz. Turizm taşımacılığı alanında şehir içi ve şehirlerarası ulaşım hizmetleri sunuyor; misafirlerimize güvenli, konforlu ve kaliteli seyahat deneyimi yaşatmayı önceliğimiz olarak görüyoruz. Bugün teslim alacağımız otobüsler de bu önceliğimizin somut bir yansıması. Yolcularımızın ve kaptanlarımızın konforunu ve güvenliğini merkezine alan bir firma olarak Mercedes-Benz otobüsleriyle 17 yıldır yollardayız. Teslimatta emeği geçen Mercedes-Benz Türk ve Mer-

cedes-Benz Kamyon Finansman'a teşekkür ediyorum."

Hassoy Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan ise "Hassoy Otomotiv olarak, Mercedes-Benz Türk ile uzun yıllardır sürdürdüğümüz güçlü iş birliği kapsamında teslimatlar gerçekleştirmeye devam ediyoruz. Turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren güçlü firmalardan Temizsoy Turizm'e 3 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 2+2 teslim etmekten büyük mutluluk duyuyoruz. Mercedes-Benz Tourismo modellerinin sunduğu ileri güvenlik donanımları, üstün konfor seviyesi ve verimlilik odaklı özellikleriyle Temizsoy Turizm'in operasyonlarına önemli katkılar sağlayacağına yürekten inanıyoruz. Bu değerli iş birliğinin önümüzdeki dönemde de güçlenerek devam edeceğini temenni ediyor, yeni araçlarının Temizsoy Turizm ailesine hayırlı olmasını diliyorum." dedi

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, teslimata ilişkin şunları söyledi: "Temizsoy Turizm ile 2009 yılına başlayan iş ortaklığımız yıllar içinde karşılıklı güven, memnuniyet ve sürdürülebilir iş ortaklığı anlayışıyla güçlenerek devam ediyor. Hoşdere Otobüs Fabrikamızda üretilen Tourismo araçlarımız; güvenlik, konfor ve yakıt verimliliği özellikleriyle turizm taşımacılığı için güçlü bir çözüm sunuyor. Bizler elbetteki otobüslerimizle ve marka olarak satıştan satış sonrasına kadar yarattığımız değer zincirimizle müşterilerimize katma değer sunmaya devam ediyoruz. Bu katma değer ile uzun soluklu iş ortaklıkları ortaya çıkıyor. Bu da bizleri gururlandırıyor. Yeni araç yatırımlarında bizlere tercih eden Temizsoy Turizm'e teşekkür ediyor ve otobüslerinin hayırlı olmasını diliyorum."



Can Dersim Tuncelililer'den Travego Yatırımı

Mercedes-Benz'in amiral gemisi Travego'lar firmaların filolarını güçlendirmeye devam ediyor. Can Dersim Tuncelililer, araç parkını 1 adet Mercedes-Benz Travego yatırımıyla genişletti.

Araç satışı Hassoy Otomotiv tarafından gerçekleştirilirken teslimat sürecinde Hassoy Otobüs Satış Müdürü

Cenk Soydan ve 2. El Satış Danışmanı Selçuk Köse yer aldı.

Teslimat törenine ayrıca Mercedes-Benz Türk adına Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy ve Filo Koordinatörü Taylan Özyiğit de katılarak bu anlamlı günde firmaya eşlik etti.



Kuru Turizm Filosuna Tourismo 15 Yatırımı Yaptı

Mercedes-Benz'in yıldızları turizm filolarının tercihi olmaya devam ediyor. Bölgesinde faaliyetlerini sürdüren Kuru Turizm, yeni Tourismo yatırımını teslim alarak filosunu güçlendirdi.

Firma sahibi Yaşar Kuru öncülüğünde gerçekleştirilen teslimata, firma adına kaptanlar Timur Kotiloğlu ve Murat Efe de katıldı.

Satış Mercedes-Benz'in başarılı bayilerinden Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından gerçekleştirilirken teslimat, Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından yapıldı.

DAHA AZ YAKITLA
DAHA FAZLA
MESAFE!



AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr



TEMSA



MERCEDES-BENZ TÜRK 2025'TE 1,6 MİLYAR AVROLUK İHRACAT GERÇEKLEŞTİRDİ

Türkiye ağır ticari araç pazarının önemli oyuncularından Mercedes-Benz Türk, 2025 yılında üretim, ihracat ve AR-GE faaliyetleriyle güçlü performansını sürdürdü. Şirket, kamyon ihracatından 676 milyon Avro, otobüs ihracatından 759 milyon Avro ve hizmet ihracatından 113 milyon Avro gelir elde ederek toplamda yaklaşık 1,6 milyar Avroluk ihracata ulaştı. Kuruluşundan bu yana Türkiye’de bugünkü değeriyle 4,5 milyar Avroluk yatırım gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, bayi ağıyla birlikte yaklaşık 10 bin kişiye istihdam sağlıyor.

Türkiye’de 58 yılı geride bırakan Mercedes-Benz Türk, üretim, ihracat ve mühendislik faaliyetleriyle ağır ticari araç sektöründeki lider konumunu sürdürmeye devam ediyor. Daimler Buses ağı içindeki en büyük entegre otobüs üretim tesislerinden biri olan Hoşdere Otobüs Fabrikası ve Daimler Truck AG’nin önemli üretim merkezlerinden Aksaray Kamyon Fabrikası ile faaliyet gösteren şirket, Türkiye ekonomisine sağladığı katkıyı her geçen yıl artırıyor. Mercedes-Benz Türk, Türkiye’den ihraç edilen her 10 kamyonun 7’sine ve her 5 otobüsten 2’sine imza atarken; üretimden ihracata, AR-GE’den satış sonrası hizmetlere uzanan geniş faaliyet alanıyla global Daimler Truck ve Daimler Buses ağına stratejik bir rol üstleniyor. Şirket, AR-GE, bilgi teknolojileri ve satın alma başta olmak üzere 29 farklı iş alanında global ağına hizmet ihracatı gerçekleştiriyor. Bu kapsamda beyaz yaka çalışanlarının yaklaşık yüzde 46’sı global hizmet kapsamlarında görev alıyor. Kuruluşundan bu yana Türkiye’de bugünkü değerle 4,5 milyar Avro yatırım gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, 2025 yılında da yatırımlarını sürdürdü. Şirket, bayi ağı yeniden yapılanması kapsamında Türkiye’nin yedi bölgesinde bayi ve yetkili servisleriyle birlikte 4 milyar TL’yi aşkın yatırım gerçekleştirdi.

Süer Sülün: “Mercedes-Benz Türk global ağda stratejik bir rol üstleniyor”

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, şirketin 2025 yılı performansını değerlendirirken şunları söyledi: “Mercedes-Benz Türk bugün yalnızca güçlü üretim hacmiyle öne çıkan bir sanayi kuruluşu değil; aynı zamanda Daimler Truck ve Daimler Buses için önemli bir mühendislik ve hizmet merkezi konumunda. 2025 yılında otobüs ihracatından yaklaşık 759 milyon Avro, kamyon ihracatından 676 milyon Avro, AR-GE ve diğer alanlardaki hizmet ihracatından ise 113 milyon Avro’nun üzerinde gelir elde ettik. Böylece toplamda 1,6 milyar Avro ihracat geliri ile yılı tamamladık. Global ağdaki sorumluluk alanlarımızın genişlemesi, Türkiye’nin uluslararası değer zincirindeki rolünü de güçlendirmeye devam ediyor.”

Türkiye ağır ticari araç pazarında güçlü performans

2025 yılında daralan kamyon pazarına rağmen satış performansını koruyan Mercedes-Benz Türk, söz konusu yılda da en çok kamyon ve çekici satışına imza atan marka oldu. Şirket, şehirler arası ve şehir içi otobüs segmentlerinde de

güçlü performans sergiledi. Mercedes-Benz Türk bu sonuçlarla şehirler arası otobüs pazarındaki liderliğini sürdürdü.

“Tek Noktada Tam Hizmet” yaklaşımıyla ikinci el faaliyetlerini TruckStore ve BusStore markaları altında yürüten şirket, 2025 yılında da ikinci el operasyonlarıyla müşterilerinin operasyonel verimliliğine katkı sağlamaya devam etti.

Bayi ve servis ağına yatırım hamlesi

27 bayi ve 45 servis lokasyonu ile Türkiye’nin yedi bölgesinde hizmet veren Mercedes-Benz Türk, bayi ve yetkili servis ağındaki yeniden yapılanma sürecini sürdürüyor.

Bu kapsamda 2025 yılında Dilovası, Nakkaş, Şanlıurfa, Kayseri ve Konya’daki tesislerin açılışları gerçekleştirildi. Şirket, müşteri deneyimini güçlendirmeyi hedefleyen bu dönüşüm sürecini 2026 yılında tamamlamayı planlıyor.

Üretimde önemli kilometre taşları

2025 yılında 30. kuruluş yılını kutlayan Hoşdere Otobüs Fabrikası, 4.460 adetlik üretimle tarihinin en yüksek üretim seviyesine ulaştı. Fabrika aynı yıl 3.855 otobüs ihraç ederek, ihracata başladığı günden bu yana 76 bini aşkın otobüsü dünya pazarlarına gönderdi.

Üretilen otobüslerin yüzde 86’sı ihraç edilirken, Hoşdere Fabrikası Daimler Buses’in dünyadaki en büyük entegre üretim tesislerinden biri olmayı sürdürüyor.

Mercedes-Benz Türk, Daimler Buses ve Otocar arasında imzalanan anlaşma kapsamında Mercedes-Benz Conecto şehir içi otobüsleri 2026 yılından itibaren Sakarya’da üretilecek. Bu iş birliği Türkiye’deki üretim ekosistemine katkı sağlamayı hedefliyor.

2025 yılında Aksaray Kamyon Fabrikası 18.943 adet üretim gerçekleştirdi. Aynı yıl 7.107 kamyon ihracatı gerçekleştiren fabrika, ihracata başladığı günden bu yana toplam 130 bin kamyon ihracatına ulaştı.

Satış sonrası hizmetlerde güçlü altyapı

Mercedes-Benz Türk, satış sonrası hizmetler alanında da yatırımlarını sürdürüyor. Şirket bünyesinde bulunan 34.500 metrekairelik yedek parça dağıtım merkezi, Türkiye otomotiv sektörünün en büyük lojistik merkezlerinden biri olarak hizmet veriyor.

Şirket ayrıca Omniplus On ve Fleetboard gibi dijital çözümlerle müşterilerinin operasyonel süreçlerini desteklemeye devam ediyor.

Sosyal fayda çalışmaları devam ediyor

Mercedes-Benz Türk, “Türkiye’nin #DaimaYanında, birlikte #Daimaİleri” mottosuyla eğitim, kültür-sanat, spor ve çevre alanlarında sosyal fayda projelerini sürdürüyor.

2025 yılında Çukurova Üniversitesi iş birliğiyle 2.500 metrekairelik yeni bir hizmet binası ve 24 odalı konuk evi inşa edilmesi için hazırlıklara başlandı. Bunun yanında deprem bölgesine odaklanan Sanatçı Destek Programı kapsamında desteklenen sanatçıların eserleri ilk kez bir sergiyle sanatseverlerle buluştu.

HABER **ULASIM**

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 6 · Sayı: 102 · 18 Mart 2025

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamacılar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri
Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) Çıkışı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11



MAN'IN ELEKTRİKLİ OTOBÜSÜ LION'S COACH E, ERZURUM VE İSVEÇ'TE KAR VE BUZA MEYDAN OKUDU

MAN'ın tamamen elektrikli yeni seyahat otobüsü Lion's Coach E, Erzurum ve İsveç'teki ilk zorlu kış testlerini başarıyla geçti. Araçtaki tüm sistemlerin birbiriyle uyumu, aşırı kış koşullarında kapsamlı bir şekilde test edildi. Batarya sistemi, şarj performansı ve termal yönetim sistemi, dondurucu soğuklarda kendini ispatladı.

MAN Truck & Bus, mühendislik geleneğini sürdürerek araçlarını her yıl olduğu gibi bu yıl da en zorlu koşullarda test etti. Geleneksel kış test programı kapsamında; tamamen elektrikli dört Lion's Coach E modelinin de dahil olduğu toplam dokuz araç, Erzurum ve İsveç'teki aşırı soğuk, kar, buz ve zorlu arazi koşullarında binlerce kilometrelik testlerde etkileyici bir performans ortaya koydu; dayanıklılıklarını kanıtladı.

Barbaros Oktay: "Lion's Coach E, beklentilerimizi tam olarak karşıladı"

Araçların aşırı iklim koşullarındaki başarılı performansından memnun olduklarını ifade eden MAN Truck & Bus Otobüs Bölümü Başkanı Barbaros Oktay, "Geçen sonbaharda Busworld Europe'da dünya prömiyerini yaptığımız tamamen elektrikli yeni otobüsümüzden büyük beklentiler var. Gerçekleştirdiğimiz bu yoğun testler sayesinde bu beklentileri tam olarak karşılamayı hedefliyoruz. Ancak bu dondurucu soğuklarda bile Lion's Coach E, beklentilerimizi tam olarak karşıladı. Tüm bileşenler ve sistemler, soğuğa rağmen güvenilir bir şekilde çalıştı" dedi.

Buz ve karda binlerce kilometrelik test

Lion's Coach E, sert kış koşullarıyla bilinen Erzurum ve İsveç'in kuzeyinde, Kuzey Kutup Dairesi yakınlarında test edildi. Toplam dört elektrikli otobüs, karlı ve buzlu yollar ile eksi 30 dereceye kadar düşen sıcaklıklardaki en zorlu koşullarda binlerce kilometrelik test sürüşleri gerçekleştirdi. Mühendisler, özellikle aşırı düşük sıcak-

lıklarda yüksek voltajlı batarya sisteminin davranışı, ön koşullandırma ve şarj performansı dahil enerji yönetimi, elektrik motorlu güç aktarma sistemi ve iç mekân termal yönetimi üzerine yoğunlaştı.

Soğuk hava koşulları, elektrikli otobüsler için özel bir zorluk oluşturuyor. Çünkü bu otobüslerin yalnızca menzil performansını koruması yetmiyor, aynı zamanda yolcu bölümünün verimli ve güvenilir bir şekilde ısıtılmasını da sağlaması gerekiyor.

eCoach zorlu kullanım koşullarında kendini kanıtladı

MAN testlerinde, tüm bileşenlerle birlikte aracın tüm sistemler arası etkileşimi de en zorlu koşullarda test edildi. Test sırasında araçlar yerleştirilen yüzlerce sensör, yolculuklar esnasında sıcaklık, basınç değerleri, enerji akışları ve sistem durumlarıyla ilgili verileri sürekli olarak kaydetti. Bu sayede mühendisler hem kapsamlı veri topladı hem de optimizasyonları doğrudan doğrulama imkânı elde etti. Başarıyla tamamlanan kış testleri, Lion's Coach E'nin seri üretimine giden yolda önemli bir kilometre taşı oldu. Bu testler, aracın ister güney isterse kuzey iklimlerinde olsun, yıl boyunca uluslararası seyahatler için uygun olduğunu ortaya koydu.

2026 otobüs kış testine toplam dokuz araç katıldı. Dört Lion's Coach E aracının yanı sıra, elektrikli veya hibrit tahrikli geleneksel otobüsler ile şehir içi ve şehirlerarası modeller de test edildi.

MAN Truck & Bus'ın Otobüs Mühendisliği Başkanı Roland Scharl, testlerle ilgili şunları kaydetti:

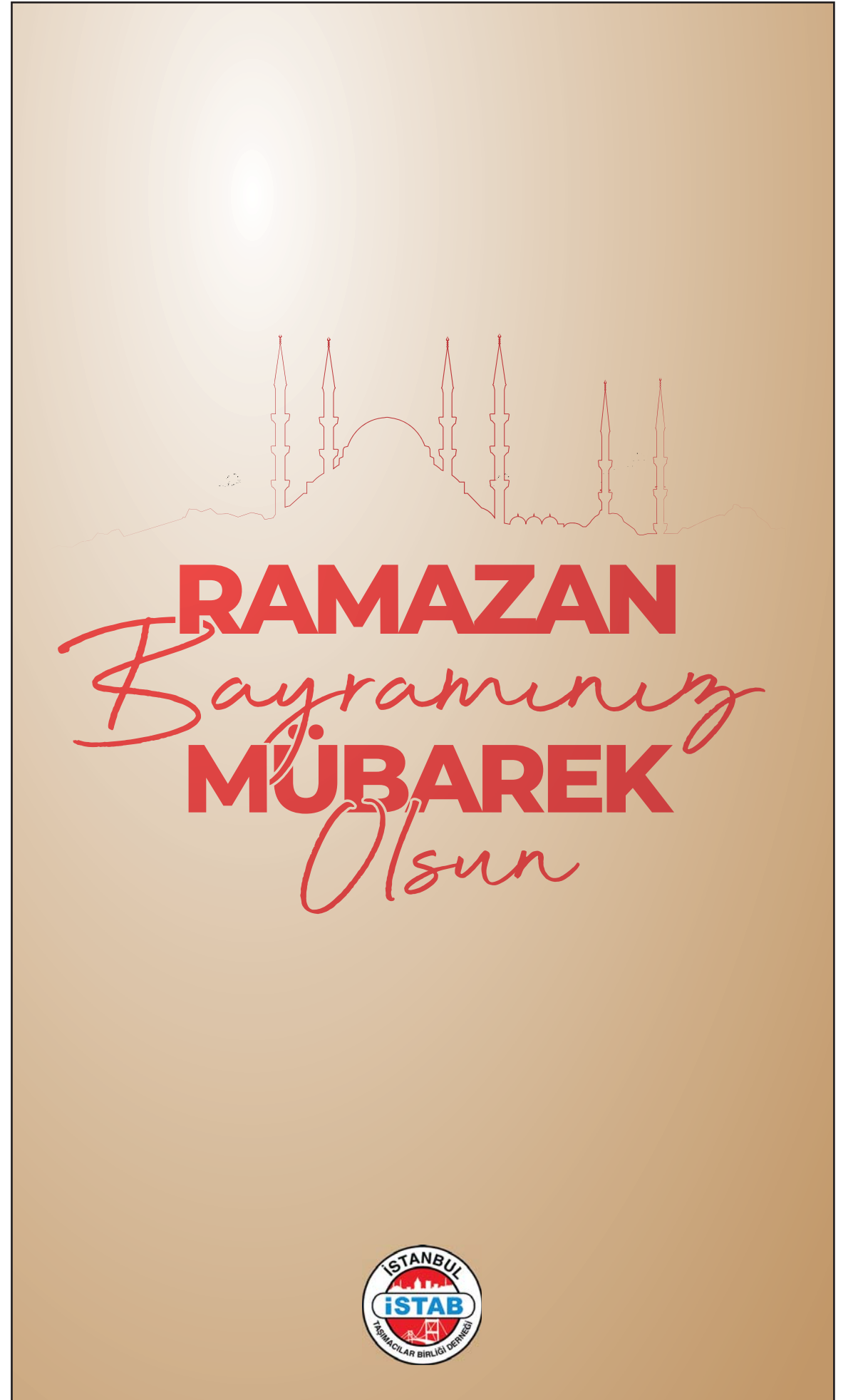
"Çift haneli sıfırın altındaki sıcaklıklar ile kar ve buzun birleşimi, araçları genel sistemde test etmek için ideal koşulları oluşturuyor. Lion's Coach E'nin başarılı performansı, yolcu taşımacılığında elektrikli mobilitenin aşırı koşullarda bile güvenilir ve ekonomik olarak uygulanabilir olduğunu gösteriyor."

MAN'ın tamamen elektrikli ilk otobüsü

Lion's Coach 14 E, MAN'ın ilk batarya elektrikli otobüsü olarak sürdürülebilir mobiliteye geçişte önemli bir adımı temsil ediyor. Otobüste, seri üretimde kendini kanıtlamış eTruck tahrik teknolojisinin yanı sıra yenilikçi NMC batarya paketleri kullanılıyor. Bu bataryalar MAN'ın Nürnberg fabrikasında büyük seriler halinde üretiliyor.

Lion's Coach E'nin kullanılabilir enerji kapasitesi 320 ila 480 kWh arasında değişiyor. Araç, uygun koşullarda, 650 kilometreye kadar menzil sunabiliyor. Bu da birçok tipik seyahat rotasının ara şarj gerektirmeden tamamlanmasını mümkün kılıyor. Aerodinamik açıdan optimize edilen tasarım, düşük sürtünme katsayısı sayesinde verimliliğe de katkı sağlıyor.

Ayrıca eCoach, dizel versiyona kıyasla aynı bagaj hacmini korurken 63 yolcuya kadar kapasite sunuyor. Geçen sonbaharda dünya prömiyerini yapan Lion's Coach E, şu anda kapsamlı test ve deneme süreçlerinden geçerken, Ankara'daki üretim hazırlıkları da tüm hızıyla devam ediyor. İlk araçların, bu yılın sonundan önce belirlenen müşterilere teslim edilmesi planlanıyor.





MERCEDES-BENZ TÜRK'TE 40 YILA YAKLAŞAN ADANMIŞLIK: TÜRK OTOMOTİV SANAYİSİNİN DUAYEN İSİMLERİNDEN SÜER SÜLÜN EMEKLİLİĞE HAZIRLANIYOR

Türkiye ağır ticari araç endüstrisinin öncü şirketi Mercedes-Benz Türk'ün İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su Süer Sülün, 2026 yılının ikinci yarısında emekliliğe ayrılmaya hazırlanıyor. Kırk yıla yaklaşan kariyeri boyunca yalnızca Mercedes-Benz Türk'e değil, aynı zamanda Daimler Truck AG ve Daimler Buses bünyesindeki küresel yapılanmaya da önemli katkılar sunan Sülün, Türk otomotiv sanayisinde iz bırakmış liderlerden biri olarak konumlanıyor.

Süer Sülün; ardında güçlü bir organizasyon, sürdürülebilir bir başarı hikâyesi ve ilham veren bir liderlik vizyonu bırakırken, Mercedes-Benz Türk güçlü bir mirasla yeni dönemine hazırlanıyor.

Finans'tan Zirveye Uzanan Yolculuk
Süer Sülün kariyerine 1988 yılında Hazine, Nakit Yönetimi ve Banka İlişkileri alanında başladı. Kısa sürede Finans ve Kontrol, Muhasebe ve Vergi fonksiyonlarında artan sorumluluklar üstlenerek Mercedes-Benz Türk Finans & Muhasebe, Vergi ve Sigorta Yönetimi'nden sorumlu üst düzey görevler yürüttü.

2002 yılında Hafif Ticari Araçlar Pazarlama & Satış ve Bayi Yönetimi sorumluluğunu üstlenmesi, kariyerinde yeni bir dönemin başlangıcı oldu. Müşteri odaklı yaklaşımı ve saha gücüne dayalı büyüme stratejileri, onu satış ve pazarlama alanında güçlü bir lider olarak konumlandırdı.

19 Yıl Satış & Pazarlama Direktörlüğü ve İcra Kurulu Üyeliği, 10 Yıl İcra Kurulu Başkanlığı

Sülün, 2007–2014 yılları arasında Mercedes-Benz Türk Kamyon, Otobüs, Otomobil ve Hafif Ticari Araçlarda tüm iş birimleri için Satış & Pazarlama Direktörü olarak görev yaptı. Bu 7 yıllık dönemde, Mercedes-Benz

Türk'ün sektördeki lider konumuna ve başarısına yön verirken aynı zamanda İcra Kurulu Üyeliği görevini sürdürdü. 2007 yılında başladığı İcra Kurulu Üyeliği'ni, CEO'luk görevi süresince de sürdürerek toplam 19 yıl boyunca İcra Kurulu Üyesi olarak şirket yönetiminde aktif rol aldı.

Sülün, 2016 yılında Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı & CEO'su olarak atandı. 2016–2026 yılları arasında ise 10 yıl boyunca İcra Kurulu Başkanı olarak şirketin en üst düzey yöneticiliğini yürüttü.

Stratejik Güç, Küresel Etki

Süer Sülün yüksek çalışma disiplini ve güçlü liderliği ile Mercedes-Benz Türk'ün Türkiye'deki ağır ticari araç pazar liderliğini tartışmasız hale getirirken, aynı zamanda Daimler Truck AG ve Daimler Buses ağında önemli bir üretim üssü olma konumunu güçlendirdi. Bununla birlikte Sülün, bugün Mercedes-Benz Türk'ün Türkiye'nin en güçlü otomotiv bayi ve yetkili servis ağlarından birine sahip olmasında belirleyici bir rol üstlendi.

Güçlü Bir Miras

Kırk yıla yaklaşan kariyeri boyunca attığı her adım, yalnızca Mercedes-Benz Türk'ün değil, Türkiye otomotiv sanayisinin gelişimine katkı sağlayan Süer Sülün, ardında güçlü bir organizasyon, sürdürülebilir bir başarı hikâyesi ve ilham veren bir liderlik mirası bırakıyor. Süer Sülün'ün emeklilik sürecinin 31.07.2026 itibarıyla tamamlanması planlanırken, Mercedes-Benz Türk yeni İcra Kurulu Başkanı dönemine sağlam bir miras ve güçlü bir organizasyonel altyapı ile hazırlanıyor. Planlanan liderlik geçiş süreci titizlikle yürütülmekte olup, ilgili görevi devralacak yeni İcra Kurulu Başkanı'na ilişkin bilgilendirme önümüzdeki dönemde ayrıca kamuoyu ile paylaşılacaktır.



MALATYA BEYDAĞI TURİZM'E 5 ADET TRAVEGO TESLİMATI GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Malatya'nın yenilikçi taşımacılık firmalarından Malatya Beydağı Turizm, filosunu güçlendirmeye yönelik yatırımlarını sürdürüyor. Firma, 5 adet Mercedes-Benz Travego yatırımıyla araç parkını genişletti.

Satış Hasmer tarafından gerçekleştirilen araçların teslimatı, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy ile Hasmer Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin tarafından yapıldı. Araçları firma adına Yönetim Kurulu Üyesi Sönmez İkde teslim aldı.

Teslimat töreninde konuşan Sönmez İkde, "Yolcularımıza daha konforlu ve güvenli bir

seyahat sunmak için filomuzu sürekli yeniliyoruz. Bu yatırımımızın firmamıza ve yolcularımıza hayırlı olmasını diliyoruz" dedi.

Osman Nuri Aksoy ise, "Mercedes-Benz Travego modellerimiz, sunduğu konfor ve işletme verimliliği ile sektörün öncü tercihlerinden biri olmaya devam ediyor. Malatya Beydağı Turizm'e hayırlı olmasını diliyoruz" ifadelerini kullandı.

Yaşar Şahin de, "Müşterilerimizin ihtiyaçlarına uygun çözümler sunmaya devam ediyoruz. Bu teslimatın uzun soluklu iş birliğimizi daha da güçlendireceğine inanıyoruz" şeklinde konuştu.



Anadolu Isuzu Yenilenen NovoLux ile Turizm Taşımacılığında Standartları Yükseltti

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, turizm ve servis taşımacılığında güçlü bir konuma sahip olan yeni NovoLux'ü, yenilenen yüzüyle birlikte tasarım, donanım ve teknolojik alt-yapı alanındaki önemli geliştirmelerle segmentindeki iddiasını pekiştirecek şekilde yeniledi. Çok yönlü kullanım avantajı sunan yapısı, artırılan güvenlik sistemleri ve konfor odaklı iç mekân iyileştirmeleriyle yeni NovoLux; hem işletmecilere verimlilik hem de yolculara daha keyifli, daha güvenli ve daha konforlu bir seyahat deneyimi vadediyor.

Güvenlik ve konfor ön planda tutuldu

Yeni NovoLux'ün yenilenen iç trim renkleri iç mekan-

da daha aydınlık, ferah ve modern bir atmosfer yaratıyor. Yeni nesil koltuk tasarımı ve ahşap görünümlü taban kaplaması şıklığı dayanıklı bir yapıyla tamamlıyor. Yolcuların önünde konumlandırılan ayırıcı panel, kabin düzenini iyileştirerek daha rahat bir seyahat imkanı sağlıyor. Sürücü alanına entegre edilen multimedia sistemi sürüşü daha keyifli ve ergonomik hale getirirken, elektrikli ve ısıtılmalı yan aynalar, her hava koşulunda güven vadediyor. Ayrıca, alçaltılmış bagaj kapağı sayesinde bagaj yükleme ve boşaltma işlemleri çok daha kolay ve pratik hâle geliyor.

Yüksek performans ve yakıt verimliliği bir arada sunuluyor

7.420 mm uzunluğa, 2.350 mm genişliğe sahip olan araç, Euro VI OBD-E emisyon standartlarına uygun, 190 PS güç ve 510 Nm tork üreten turbo dizel motoru ve 6 ileri manuel şanzımanı ile yüksek performans ve yakıt verimliliğini bir arada sunuyor. 29 yolcu kapasitesine sahip olan modelde; ESC ve ABS'li tam havalı fren sistemi, AEBS gelişmiş acil fren sistemi, radar destekli kör nokta bilgi sistemi (BSIS) ve hareketli nesne algılama sistemi (MOIS), sürücü dikkat uyarı sistemi, akıllı hız yardımı (ISA), lastik basınç izleme sistemi (TPMS) ve motor odası yangın algılama ve otomatik söndürme sistemi gibi ileri teknolojiler standart olarak yer alıyor.



Kontur Ailesinin Yeni Aslanını Teslim Aldı

Kontur Turizm bünyesinde faaliyet gösteren bireysel otobüs yatırımcılarından İnançlar Nakliyat, filosuna 1 adet MAN Lion's Coach (2+1) ekledi.

Araç sahibi Murat İnanç, yeni aracını MAN Türkiye Akyurt Tesisleri'nde düzenlenen teslimat programı ile teslim aldı.



Lüks Artvin'e 3 Adet Yıldız Transferi

Karadeniz taşımacılığının güçlü temsilcilerinden Lüks Artvin Seyahat, Firma, yeni yatırımı kapsamında 2 adet Mercedes-Benz Tourismo ve 1 adet Mercedes-Benz Travego olmak üzere toplam 3 aracı daha filosuna kattı. Satış ve teslimat süreci Hasmer Otomotiv tarafından gerçekleştirildi. Araçları firma adına Yönetim Kurulu Üyesi Sergen Aydemir teslim aldı.



Esadaş'a 2 Adet Tourismo Teslimatı

Doğu Anadolu'nun güçlü markalarından Esadaş Turizm, 2 adet Mercedes-Benz Tourismo aracı daha bünyesine kattı. Mengerler tarafından satışı gerçekleştirilen araçların teslimatı, Esadaş İstanbul işletmecisi Musa Şenay'a Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Günay Eren ve Hüseyin Tilki tarafından gerçekleştirildi.



Systemtransport'a 2 Yeni Yüz Novo

Systemtransport, araç yatırımlarına yeni yılda da devam ederek filosuna 5 adet Isuzu Novo Lux kattı. Gerçekleşen törende araçlardan 2 adedi, Systemtransport Genel Müdür Yardımcısı Sema Arık tarafından teslim alındı. Teslimat organizasyonunda Enke Otomotiv yer alırken programa Enke Otomotiv YKB Kerim Civelek ve Genel Müdür Murat Torun da katılım sağladı.



Seç'in Tercihi Yine Temsa Maraton Oldu

Kontur Turizm bünyesinde faaliyet gösteren bireysel otobüs yatırımcılarından İnançlar Nakliyat, filosuna 1 adet MAN Lion's Coach (2+1) ekledi.

Araç sahibi Murat İnanç, yeni aracını MAN Türkiye Akyurt Tesisleri'nde düzenlenen teslimat programı ile teslim aldı.



Hasmer Antalya'dan Aksu Tur'a Sprinter

Hasmer Otomotiv hafif ticari segmentindeki teslimatlarını sürdürüyor. Aksu Tur siparişini verdiği 10 adet Mercedes-Benz Sprinter, törenle birlikte filoya katıldı. Yeni araçlar, firma adına Yönetim Kurulu Üyeleri Yusuf Karacan ve Kaan Karacan tarafından teslim alındı. Araçların teslimatı Hasmer Antalya HTA Müdürü Mertcan Yarabaş tarafından yapıldı.



Medine Turizm'den Yıldız Yatırımı

Medine Turizm, gerçekleştirdiği 3 araçlık yatırımın ilkinin teslim aldı.

Araç, Hastalya tarafından satılırken teslimat Otobüs Satış Danışmanı Deniz Güre tarafından gerçekleştirildi. Yeni yıldızı Medine Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri Ramazan Keskin ve Veysel Keskin teslim aldı.



Maraton Teslimatları Devam Ediyor

Turizm taşımacılığının favori modellerinden TEMSA Maraton, bireysel gerçekleştirilen yatırım kapsamında araç sahibi Fehmi Özler, yeni Maraton'unu teslim aldı. Satış süreci Yaşaroğlu Otomotiv tarafından yürütülürken teslimat; TEMSA Satış Operasyon Sorumlusu Mustafa Güler-yüz ve Yaşaroğlu Otobüs Satış Müdürü Sabri Kan tarafından gerçekleştirildi.



Yollarımız Bayramda da Gönülleri Birleştirir



Ramazan Bayramı'nın ülkemize sağlık, huzur ve bereket getirmesini temenni ediyor; tüm milletimizin bayramını en içten dileklerimizle kutluyoruz.



RAMAZAN

BAYRAMINIZ

Kutlu Olsun



Mesafelere rağmen yüreklerin bir
olacağı sağlıklı, mutlu ve huzurlu
bayramlar dileriz...



YÖNETİM KURULU BAŞKANI
YALÇIN ŞAHİN

Ramazan Bayramımız

Mübarek Olsun



Albaşlar

Ramazan Bayramınız

MÜBAREK OLSUN

Değerli müşterilerimizin ve sektör paydaşlarımızın
Ramazan Bayramı'nı kutlar, sağlık, bereket ve hayırlı kazançlar dileriz.



ENUYGUN



*Sevdiklerinizle bir arada olduĐunuz
güzel bir bayram dileriz.*

İyi bayramlar!



BAYRAMIN EN GÜZEL YANI SEVDİKLERİNİZE GİDEN YOLDA SAKLI.

Bir araya gelmenin huzurunu, aynı sofralarda buluşmanın mutluluğunu doyasıya
yaşayacağınız bir bayram dileğiyle

Ramazan Bayramınız kutlu olsun.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Bayramların en güzel anı,
sevdiklerinizle aynı çatı altında olmak,
özlemle beklenen o sınırsız kavuşmalardır.

Sevdiklerinize giden yollarda yine birlikteyiz.
Nice yollara, nice bayramlara...



 **PAMUKKALE**

 **Anadolu**



Pilavcı Otomotiv olarak tüm müşterilerimizin
Ramazan Bayramını en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...

PİLAVCI OTOMOTİV
TEMSEA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
Gebze/Kocaeli
T: 0850 302 00 18
temsa.com.tr



Ramazan BAYRAMINIZ

MÜBAREK OLSUN



Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği olarak; üyelerimizin,
sektör paydaşlarımızın
ve tüm milletimizin **Ramazan Bayramı'nı kutlar,**
sağlık, huzur ve bereket dolu bir **bayram dileriz**

TUIDER

TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMECİLERİ DERNEĞİ

MÜMTAZ ER

Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı



BU BAYRAM DA KAVUŞMANIN SEVİNCİYLE DOLUP TAŞIYORUZ

Sağlık dolu, neşe dolu bir arada olacağımız nice bayramlara...
Ramazan Bayramınız mübarek olsun.

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
T: 0216 354 14 18
temsa.com.tr



Bayramda Kavuşmanın En Konforlu Yolu

RAMAZAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun





Şeref Oto olarak tüm müşterilerimizin
Ramazan Bayramını en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...

ŞEREF OTO
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı
No:146/A Çankaya/ANKARA
T: 0312 284 81 81
temsa.com.tr



**Bayram, sevdiklerimize kavuşunca
daha güzel!**

Her bayramda kavuşmaların bir parçası
olmaktan mutluluk duyuyoruz

Mutlu Bayramlar!



0850 811 59 59 / www.kaleseyahat.com.tr



BİRLİKTE GÜVENLE GİDİLECEK NİCE YOLLARA

Yola çıkmadan önce de, yol boyunca da yanınızdayız.
Sevdiklerinizle birlikte sağlıklı ve huzurlu bir bayram dileriz.

Doğ-mer
Motorlu Araçlar



Doğ-Mer Motorlu Araçlar San. Tic. Ltd. Şti. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Yetkili Servisi
Kemalpaşa Cd. 6108/1 Sk. No:32 Bornova /İZMİR
Tel: 0 232 478 11 04



Tüm müşterilerimizin Ramazan Bayramını
kutlar **huzur** ve **mutluluk** dolu bir bayram dileriz...

DEMİR GRUP
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Kuzey Mah. Burcu Sok. No:28
Körfez/Kocaeli
T: 0850 600 05 25
www.demirgrup.tr
temsa.com.tr



Nice bayramlara

Bayramlaşmaların samimiyetini, sofraların bereketini, aile olmanın sıcaklığını doyasıya yaşadığınız bir bayram dileriz.

ADRES

Demirtaş Barbaros Mahallesi
Demiryolu Caddesi No:262
Osmangazi/Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16



Meltem Otomotiv olarak tüm müşterilerimizin
Ramazan Bayramını en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...

MELTEM OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Orhanlı Mah. Katip Çelebi Cad. Türkiye Petrolleri
No:13/1 Tuzla/İSTANBUL
T: 0216 212 56 58
temsa.com.tr



Aker[®]
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

Yeni seyahatlerin, güzel anıların ve sevdiklerinizle
buluşmanın bayramı olsun.

Aker Otobüs İşletmesi olarak
Ramazan Bayramınızı
en içten dileklerimizle kutlarız.



akerotobus.com.tr
deryatur.com.tr

derya tur

ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

RAMAZAN BAYRAMIMIZ MÜBAREK OLSUN



Köşklü Çeşme, Bahariye Cad.,
41400 **Gebze/Kocaeli**

*Ağzınızın tadı yerinde, sevdikleriniz yanınızda,
neşeniz hep daim olsun*

Ramazan Bayramınız

M Ü B A R E K O L S U N



www.ozelturizm.com

Büyükdere Caddesi Andaç Apt. No:45 Kat:3
Daire: 24 Mecidiyeköy Şişli-İSTANBUL



As Antalya Otomotiv olarak tüm müşterilerimizin
Ramazan Bayramını en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...

AS ANTALYA OTOMOTİV
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi
No:202 Aksu/ANTALYA
T: 0242 420 01 01
temsa.com.tr



RAMAZAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun



HRN
TRAVEL

PAMUKKALE
iş ve operasyon ortağı



BAYRAMIN HUZURU YOLLARINIZA EŞLİK ETSİN

Ramazan Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Ankara: Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş - Mamak
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Kayseri: Örenşehir Mahallesi, 3800 Bulvarı No: 360/2, İncesu
Tel: 0 352 606 05 06 - 0 542 616 36 18

RAMAZAN
BAYRAMINIZ
Mubarek Olsun

BTS
BİRANT TEKNİK SERVİSLERİ

0(216)575 33 55
www.btsoto.com.tr

Büyükbakkalköy Mah. Aynur Sok
No:4 Maltepe/İstanbul



BAYRAMLAR PAYLAŞTIKÇA GÜZEL

Ramazan Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar, sağlık ve mutluluk dolu bir bayram dileriz...



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul : 0 216 311 80 50

Gaziantep : 0 342 211 25 00

Aksaray : 0 382 215 68 10

Ankara : 0 312 583 73 00

Mersin : 0 324 646 21 14



Sevdiklerinizle birlikte nice mutlu bayramlar dileriz.

Ramazan Bayramınız mübarek olsun...



MUSFAR OTOMOTİV A.Ş.

Veysel Karani Mah. 1137 Sok. No:14/A

Afyonkarahisar/TURKEY

+90 555 615 15 42 +90 505 110 62 91 www.musfar.com.tr



GELECEĞE GÜVENLE, BAYRAMA HUZURLA

Yolunuzun sevdiklerinize çıktığı, huzur ve mutluluk dolu bir bayram geçirmenizi dileriz.
Gelecek Otomotiv olarak Ramazan Bayramınızı kutlarız.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mercedes-Benz Gelecek Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50

Gülümsemenin yüzünüzden, sağlık ve mutluluğun ailenizden ayrılmadığı huzurlu bir bayram dileriz...

RAMAZAN BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun



www.tamertur.com.tr



YOLUNUZ BEKLEYENLERE ÇIKSIN

Sevdiklerinize kavuştuğunuz, mutluluğunuzun paylaştıkça çoğaldığı bir bayram olsun. Odabaşı Otomotiv olarak Ramazan Bayramınızı kutlarız.

Odabaşı



Bursa

Ovaakça Eğitim Mahallesi No:732 Osmangazi / Bursa
Tel: 0224 334 12 12

Şanlıurfa

Oğulbey Mahallesi Recep Tayyip Erdoğan Blv. No:386/A Şanlıurfa
Tel: 0 414 606 01 63

Paylaşmanın ve dayanışmanın en güzel zamanı...

RAMAZAN BAYRAMIMIZ

M ü b a r e k Ö l s u n





SEVDİKLERİNİZE ULAŞAN TÜM YOLLAR BAYRAMA ÇIKSIN

Hassoy Otomotiv olarak değerli müşterilerimizin Ramazan Bayramı'nı kutlar, sevdiklerinizle birlikte sağlık ve huzur içinde bir bayram geçirmenizi dileriz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Hassoy Motorlu Vasıtalar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Söğütlü Mahallesi Adnan Kahveci Bulvarı Söğütlü Beldesi No:75/A Trabzon
Tel: 0 462 696 61 61



BAYRAMLAR BİR ARAYA GELMEKTİR

Sevdiklerinizle
Mutlu Bayramlar!



Büyüklerin ellerinden,
küçüklerin gözlerinden öperiz!
Bayramınız Kutlu Olsun!



Esadaş®

444 18 18

ozlemseyahat.com.tr

Sevdiklerinizle birlikte

MUTLU BAYRAMLAR



Bayramlar kavuşunca güzeldir.
Sevdiklerinizle birlikte mutlu bir bayram dileriz.

Ramazan Bayramımız *Kutlu Olsun!*



beydagi.com.tr



0850 811 05 44

Ramazan Bayramı'nın
sağlık, huzur ve mutluluk
getirmesini dileriz.



efe tur
— efetur.com.tr

(0850) 600 00 10

Çağrı merkezimizi arayarak rezervasyon yapabilir, bilet
satın alabilir, değişiklik işlemlerinizi gerçekleştirebilirsiniz.



Her Yol Sevdiklerinize Çıksın
Birlikteliğin Daim Olduğu Nice Bayramlara

GURSEL

0216 575 3355
gurseltur.com.tr

Ne olursa olsun, yine gel... Biz seni **her bayram** en güzel yolculuğa götürürüz.

RAMAZAN
BAYRAMINIZ MÜBAREK OLSUN



Konya
Lüks **ereeli**

Tuğaylı Halk Yolu
444 42 42

@ / yilturizm
www.yiltur.com.tr

Bayramların en güzel yanı
sevdiklerinizle kavuşmak!
Mutlu Bayramlar!



yiltur
yenilge yolculuk

"Mutlu Bayramlar"

Mutlu ve umutlu
şeker tadında bir bayram dileriz...



TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

RAMAZAN BAYRAMINIZ MÜBAREK OLSUN



KONTUR

www.kontur.com.tr

Download on the
App Store
GET IT ON
Google Play

ÖZELİZİ RAMAZAN
AYI

YOLCULUKTA
DOSTLUĞA

İNTERNET

Evcil Hayvan Dostu

2+1
KONFOR

GÖRÜŞÜNÜZ NET, BAYRAMINIZ AYDINLIK OLSUN.

Değerli müşterilerimizin **Ramazan Bayramı'nı** kutlar;
sevdiklerinizle birlikte huzur,
mutluluk ve güvenle dolu bir bayram geçirmenizi dileriz.



KHO
KAYAHAN OTOCAM



RAMAZAN BAYRAMI'MIZ KUTLU OLSUN

*Şeker tadında geçen
huzur dolu
bir bayram dileriz.*

entegrebilet.com
Firma Siteleriniz Daha Teknolojik Olsun!
Yeni Yılda Firmanıza güzel bir yatırımı
beraber yapalım.

ENTEGRE BİLET

BAYRAM YOLCULUĞUNUZDA SICAK BİR MOLA.

Sevdiklerinize giden yolda verdiğiniz **her molada**
yanınızda olmaktan **mutluluk duyuyor,**
Ramazan Bayramı'nızı en içten dileklerimizle kutluyoruz.



SEFER PARK
TURİSTİK TESİSLERİ

"Niğde Otoyolu'ndaki Eviniz"

GÖNÜLLER BİR,
BAYRAMLAR BİRLİKTE GÜZEL

Ramazan Bayramımız

Mubarek Olsun



Türkiye'nin Her Yerinden
444 11 60

TOKAT seyahat

tokatseyahat.com.tr

Bayram, sevdiklerinize giden yolda başlar...

RAMAZAN BAYRAMINIZ

Mubarek Olsun



LİDER
SIIRT

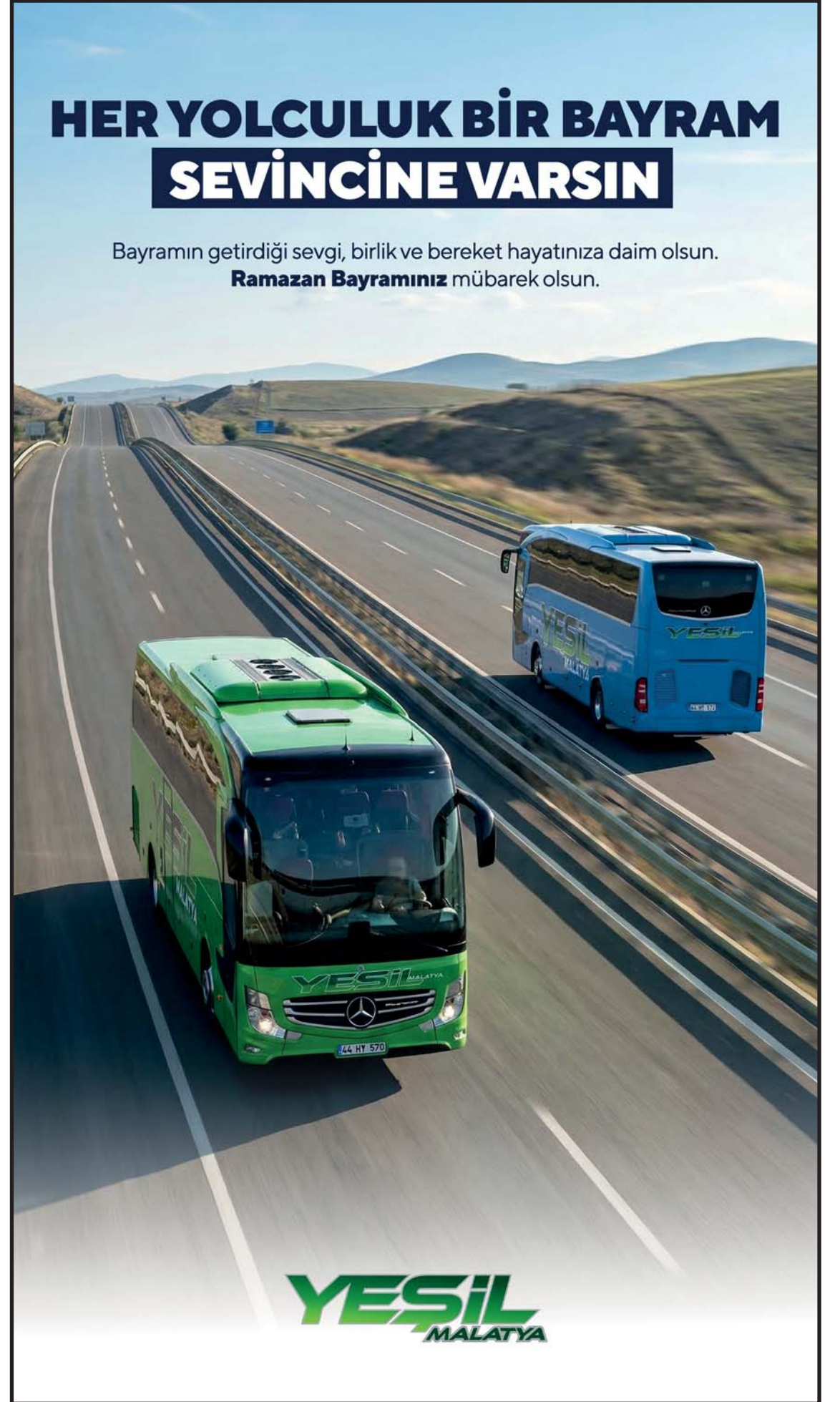
444 77 56
www.haslidersiirt.com

**HATIRALARLA DOLU
YOLLARDAN,
NİCE BAYRAMLARA...**

Dünden bugüne uzanan yolculuğumuzda
sevdiklerinize güvenle ulaştığınız,
mutluluk dolu bir **Ramazan Bayramı** dileriz.



türker
turizm





Ramazan Bayramınız Kutlu Olsun

Sevdiklerinizle bir araya geldiğiniz sağlık, huzur
ve mutluluk dolu nice bayramlar dileriz.



www.sec.com.tr

444 44 27

RAMAZAN BAYRAMIMIZ

M Ü B A R E K O L S U N

Arıkan Turizm ailesi olarak,
sevdiklerinize güvenle ulaştığınız,
her anı mutlulukla dolu bir **bayram dileriz.**
Mesafelerin kısaldığı, sevginin çoğaldığı
nice bayramlara...



YENİ ROTALAR, GÜZEL BAYRAMLAR

Bayramın neşesiyle yeni seyahatlere çıkacağınız,
sevdiklerinizle güzel anılar biriktireceğiniz bir bayram diliyoruz.

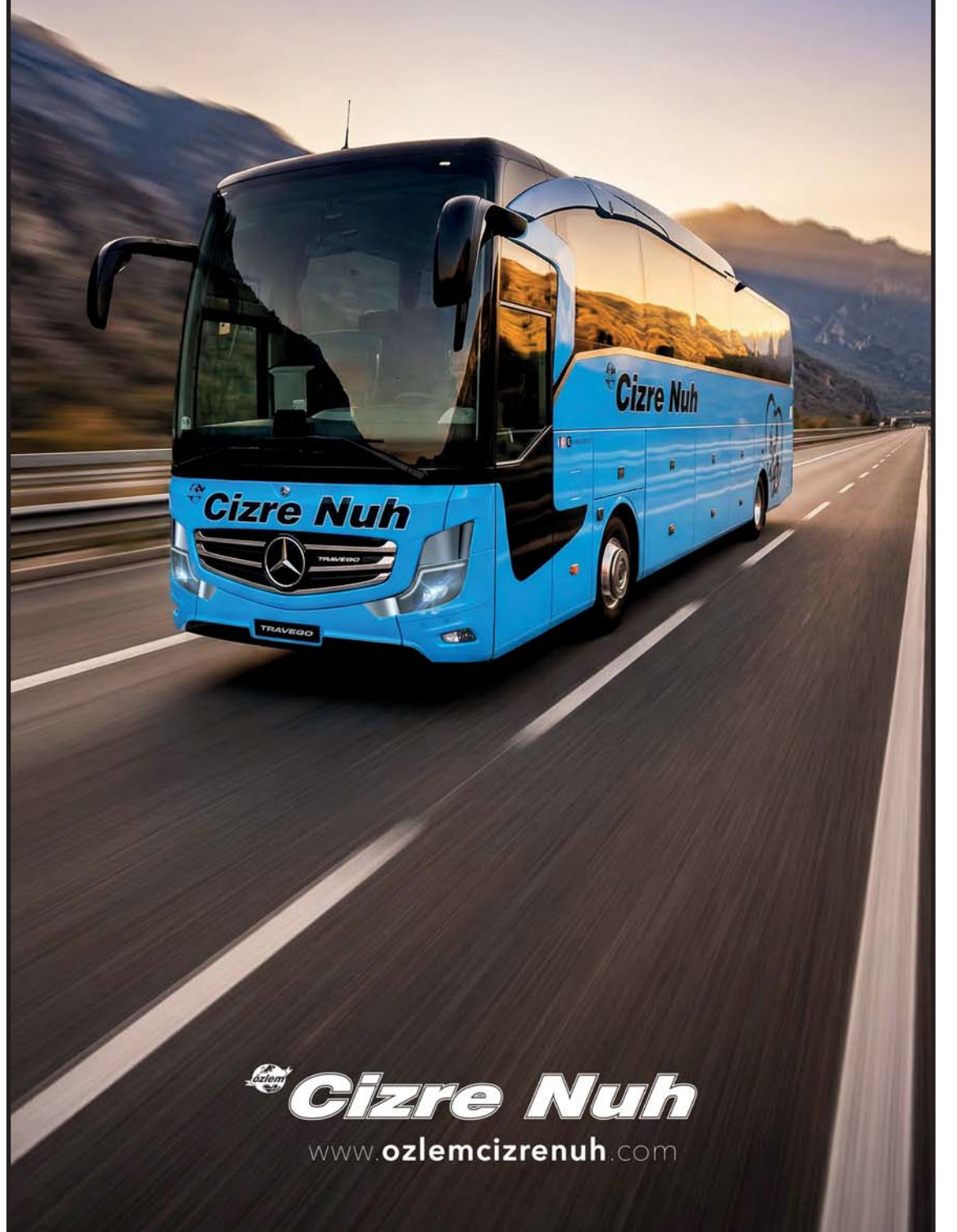
Ege Hakan Turizm olarak
Ramazan Bayramınızı kutlarız.



Sevdiklerinize giden yolda biz varız

Ramazan Bayramımız

M ü b a r e k O l s u n



www.ozlemcizrenuh.com

RAMAZAN BAYRAMI

Mutlu Bayramlar

MÜBAREK OLSUN!



Mersin Seyahat

RAMAZAN BAYRAMINIZ

Mübarek Olsun



YILDIZI

**BAYRAMIN EN GÜZEL MANZARASI:
SEVDİKLERİNİZLE AYNI YOLCULUK**

Ramazan Bayramı'nın sağlık,
huzur ve mutluluk getirmesini diler,
sevdiklerinizle birlikte nice güzel
bayramlar geçirmenizi temenni ederiz.



K koray tur

**BAYRAMIN EN GÜZEL ROTASI
KALBİNİZİN GÖTÜRDÜĞÜ YER**

Mert Turizm olarak Ramazan Bayramı'nızı kutlar,
sevdiklerinizle nice mutlu bayramlar dileriz.



MERT

[mert_turizm](#)
[mertturizm.com](#)

HER GÜN GÜVENLE, BAYRAMDA SEVİNÇLE

Sevdiklerinize giden her yol gibi, bayramınız da huzur ve mutlulukla dolsun.
Sezin Turizm olarak **Ramazan Bayramınızı** kutlarız.

SEZİN

www.sezinturizm.com.tr

Ramazan Bayramımız

mübarek olsun



MINI TUR
www.miniturizm.com

systemtransport

RAMAZAN BAYRAMINIZ *kutlu olsun*

Sevdiklerinize beraber sağlıklı ve huzur içinde
geçirmenizi dileriz.



Akıllı Sistem, Verimli İşleyiş, Güvenli Yolculuk



www.systemtransport.com.tr

21
yıl
systemtransport
2005 - 2026

Sevdiklerinize birlikte nice mutlu bayramlar dileriz.
Ramazan Bayramınız Mübarek Olsun.



BS TEKNİK OTOMOTİV
MAN Yetkili Servisi

İstanbul Servis (Büyük İstanbul Otagarı)
Altıntepe Mah. Yahya Kemal Cad. No:93/2
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0533 603 80 29

Hendek Servis (Park Shop Tesisleri)
Kargalyeniköy Mah. Merkez Sok. No:85
Hendek / Sakarya
Tel: 0530 478 82 47



Ramazan BAYRAMINIZ

mübarek olsun



UĞUR
TURİZM TAŞIMACILIK

www.ugurturizm.com

Ramazan Bayramımız

M Ü B A R E K O L S U N



Süha

Hayırlı Bayramlar

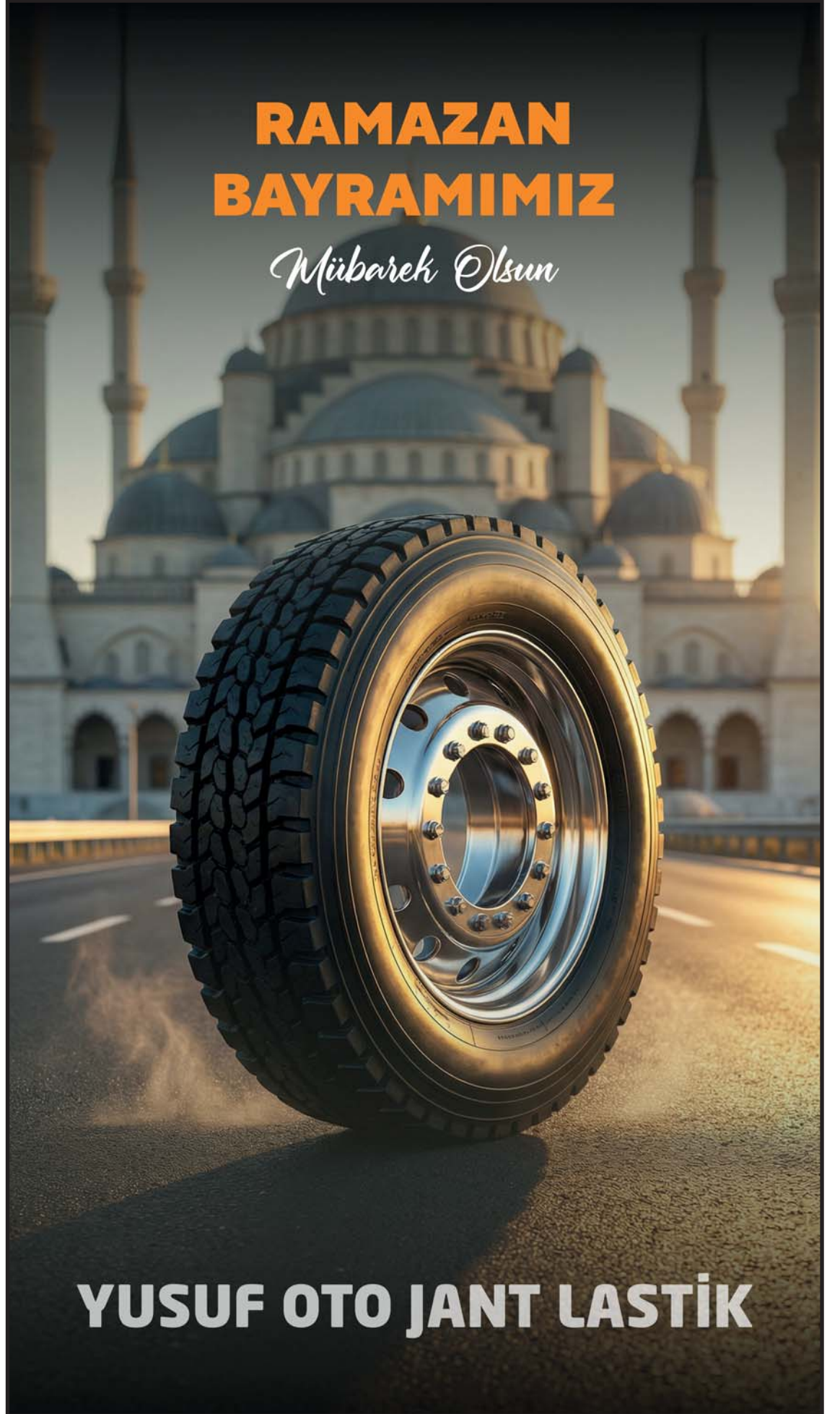
RAMAZAN BAYRAMIMIZ mübarek olsun



Buzlu

RAMAZAN BAYRAMIMIZ

Mübarek Olsun



YUSUF OTO JANT LASTİK

RAMAZAN BAYRAMINIZ

Kutlu Olsun



obilet